



RAPORT KWARTALNY

I KWARTAŁ 2013

ZA OKRES 01.01.2013 R. – 31.03.2013 R.

VENITI SPÓŁKA AKCYJNA
Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE

WARSZAWA, DNIA 15 KWIETNIA 2013 R.



NEW/connect
RYNEK AKCJI GPW

SPIS TREŚCI

List Prezesa Zarządu	3
1. Podstawowe informacje o Spółce	4
2. Organy Spółki	5
3. Skład akcjonariatu	5
4. Komentarz Zarządu Emitenta na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	6
5. Informacja Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie	6
6. Wybrane dane finansowe za I kwartał 2013 r.	7
7. Stanowisko odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych w dokumencie informacyjnym prognoz wyników na rok 2013 w świetle wyników zaprezentowanych w danym raporcie kwartalnym	8
8. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym	8
9. Wskazanie przyczyn niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych	8
10. Oświadczenia Zarządu	8
11. Dane teleadresowe Spółki	9

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2013 r.

Szanowni Państwo,

Przedstawiam Państwu Raport podsumowujący działalność Spółki VENITI S.A. w I kwartale 2013 r.

Niniejszy dokument stanowi kompendium wiedzy na temat prowadzonej przez Spółkę działalności. Przedstawia także podstawowe dane finansowe za I kwartał 2013 roku oraz analogiczne dane za rok 2012.

Dzięki prowadzonym przez Zarząd intensywnym pracom prorozwojowym i wdrożonej strategii, w I kwartale 2013 roku Spółka kontynuuje dodatnią rentowność na wszystkich poziomach rachunku wyników.

Dziękuję za zaufanie wszystkim naszym Inwestorom oraz Klientom. Jestem przekonany, że rok 2013 będzie kolejnym rokiem dynamicznego rozwoju, co znajdzie swoje odzwierciedlenie w wynikach finansowych Spółki.

Z wyrazami szacunku,



Maciej Szymański
Prezes Zarządu
VENITI S.A.

1.

PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

VENITI S.A. (<http://www.veniti.pl/>) to spółka notowana od 2011 r. w ASO na rynku NewConnect organizowanym przez GPW w Warszawie. Spółka stworzyła nowatorski w branży turystycznej model działania, którego podstawowe założenia to:

- ❶ wyeliminowanie przedpłat dla kontrahentów
- ❷ sprzedaż jedynie wysokomarżowej oferty
- ❸ działanie wyłącznie w segmentach rynku wykazujących wysoki potencjał wzrostu
- ❹ przewaga dzięki innowacyjnemu zapleczu technologicznemu

Atrakcyjna oferta skierowana jest do zróżnicowanej grupy Klientów – zarówno osób prywatnych, szukających nowych form wypoczynku, jak i przedsiębiorstw organizujących wyjazdy biznesowe.

Istotnym zasobem Spółki jest kapitał ludzki – celem zgranego zespołu ekspertów jest wyznaczanie pionierskich trendów na rynku turystycznym w Polsce, dzięki czemu możliwe będzie wejście na nowe rynki pozostałych krajów Europy Środkowo-Wschodniej.

W swoim portfolio Spółka posiada trzy wiodące projekty, które przyczynią się do osiągnięcia pozycji lidera w wybranych niszach rynku turystycznego:



KRUZY.PL (<http://www.kruzy.pl/>) to pierwsza w Europie Środkowo-Wschodniej platforma umożliwiająca zakup rejsów wycieczkowych online. W swojej ofercie online posiada obecnie 6 wiodących linii żeglugowych i prawie 7000 ekskluzywnych rejsów wycieczkowych na całym świecie, m.in. po Morzu Śródziemnym, Karaibach, Fiordach Norweskich czy Australii i Nowej Zelandii. W ofercie KRUZY.PL znajdują się wszystkie wiodące linie oceaniczne wraz ze szczegółowymi informacjami o każdym statku i rejsie. Dzięki dotacji na stworzenie systemu informatycznego, którą przyznano Spółce, cała oferta KRUZY.PL zostanie wdrożona do systemów multiagencyjnych, a Spółka stanie się dostawcą rejsów wycieczkowych dla większości agentów turystycznych w Polsce.



VENITI Business Travel (<http://www.vbt.com.pl/>) to stworzony przez VENITI zespół ekspertów specjalizujących się w usługach turystycznych dla firm. VENITI Business Travel (VBT) realizuje projekty z zakresu wyjazdów motywacyjnych, integracyjnych, szkoleń, konferencji, kongresów i targów. Unikalna na rynku oferta realizacji wyjazdów motywacyjnych na pokładach statków wycieczkowych wyróżnia VBT na tle konkurencji i cieszy się dużym zainteresowaniem. Zespół VENITI Business Travel zrealizował wyjazdy incentive & corporate dla ponad 100 największych lokalnych i zagranicznych firm działających w Polsce.



PLAŻUJ.PL (<http://www.plazuj.pl/>) jest jednym z największych w Polsce internetowych portali świadczących usługi wynajmu apartamentów wakacyjnych w Bułgarii. W swojej ofercie posiada także obiekty wypoczynkowe w uroczych zakątkach Cypru, Hiszpanii i Chorwacji. Portal charakteryzuje się łatwą rezerwacją wakacji i wyjątkowo atrakcyjnymi cenami.

2.

ORGANY SPÓŁKI

2.1. Skład Zarządu Spółki na dzień 15 kwietnia 2013 r.

Maciej Szymański	Prezes Zarządu
Dariusz Matulka	Członek Zarządu

2.2. Skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień 15 kwietnia 2013 r.

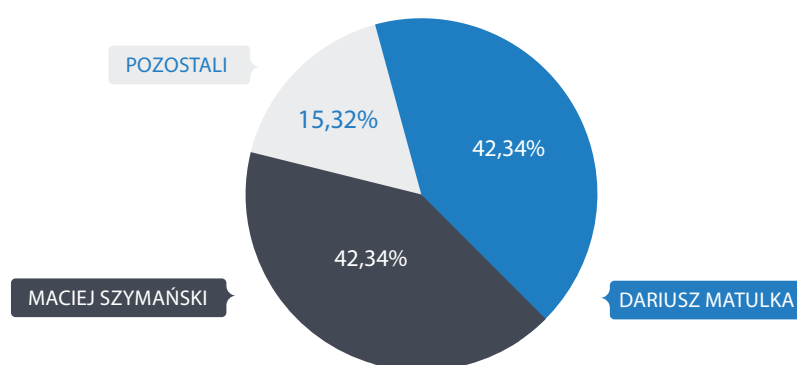
dr Paweł Jarzyński	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Tomasz Dąbrowski	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Bogdan Kołakowski	Członek Rady Nadzorczej
Tomasz Prus	Członek Rady Nadzorczej
Dariusz Żuk	Członek Rady Nadzorczej

3.

SKŁAD AKCJONARIATU

Struktura akcjonariatu Spółki VENITI S.A. na dzień publikacji niniejszego raportu prezentuje się następująco:

	Liczba akcji	Udział % w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział % w głosach na WZ
DARIUSZ MATULKA	472.500	42,34%	472.500	42,34%
MACIEJ SZYMAŃSKI	472.500	42,34%	472.500	42,34%
POZOSTALI	171.000	15,32%	171.000	15,32%
ŁĄCZNIE	1.116.000	100,00%	1.116.000	100,00%



W okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 marca 2013 roku oraz po dniu bilansowym, do dnia wydania niniejszego Raportu, nie wystąpiły zmiany właścicieli Spółki.

4.

Komentarz Zarządu Emitenta na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Spółka podjęła szereg działań związanych z dalszą rozbudową działu wyjazdów motywacyjnych i umocnieniem marki VENITI Business Travel (VBT). Do zespołu VBT w styczniu 2013 r. dołączył New Business Manager, do którego zadań należy pozyskiwanie nowych kontraktów i budowanie wartościowych relacji z obecnymi i potencjalnymi Klientami.

Decydujący wpływ na wyniki Spółki w I kwartale 2013 r. miała realizacja kontraktów zawartych w poprzednich kwartałach w ramach VBT. Podpisano także kilka nowych umów, w tym z jednym z największych międzynarodowych koncernów petrochemicznych o wartości przekraczającej 340 tys. zł. Podpisane umowy dotyczą realizacji wyjazdów motywacyjnych, a ich realizacja będzie miała miejsce w 2013 r.

Zespół VBT pracował również nad kilkudziesięcioma otrzymanymi od potencjalnych Klientów zapytaniami ofertowymi tworząc programy wyjazdów i sporządzając oferty. Znaczna część zapytań ofertowych została pozyskana przez dedykowanego New Business Managera.

Wpływ na wyniki finansowe Spółki w raportowanym okresie miały także prace związane z dalszym rozwojem platformy KRUY.PL – pierwszej w Europie Środkowo-Wschodniej platformy umożliwiającej zakup rejsów wycieczkowych online.

Spółka prowadziła prace mające na celu dalszą rozbudowę portalu o nowe funkcjonalności, wdrożenie oferty online do systemów multiagencyjnych, a także podłączenie kolejnych armatorów, co wpłynie na poszerzenie oferty oraz pozwoli na bezpośrednie dotarcie z ofertą do większości agentów turystycznych w Polsce korzystających z systemów klasy BlueVendo, Travel Office Management, MerlinX.

Sposób księgowania przychodów ze sprzedaży, wynikający z charakterystyki działalności Spółki (sprzedaż imprez turystycznych), ma znaczący wpływ na wyniki finansowe Spółki – w przypadku realizacji sprzedaży usług turystycznych przychód księgowany jest w momencie rozpoczęcia danej imprezy, a nie w momencie jej sprzedaży.

5.

Informacja Zarządu Emitenta na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie

W I kwartale 2013 r. spółka pracowała nad rozszerzeniem swojej oferty rejsów wycieczkowych. Nawiązano współpracę z linią żegludową Holland America Line N.V. będącą jedną z najbardziej rozpoznawalnych marek ekskluzywnych wycieczkowców, o czym informowano w raporcie bieżącym EBI nr 2/2013. Wdrożono również nową linię Pullmantur Cruises na platformie KRUY.PL, o czym informowano w raporcie bieżącym EBI nr 5/2013. Spółka rozpoczęła także współpracę z nową linią żegludową Ibero Cruceros i jako pierwszy podmiot w Polsce oferuje rejsy tej linii swoim Klientom. O nawiązaniu współpracy z Ibero Cruceros informowano w komunikacie bieżącym EBI nr 6/2013.

W dniu 12 marca 2013 roku Fundacja Małych i Średnich Przedsiębiorstw zatwierdziła wniosek Spółki o dofinansowanie projektu "Wdrożenie internetowej platformy B2B dla sprzedaży rejsów wycieczkowych" w ramach działania 8.2 Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka. O otrzymaniu dofinansowania spółka informowała w komunikacie bieżącym EBI nr 9/2013.

Celem planowanego wdrożenia jest zintegrowanie stworzonego przez VENITI S.A. systemu rezerwacyjnego platformy KRUY.PL z multiagencyjnymi systemami dystrybucji ofert turystycznych wykorzystywanymi przez agentów turystycznych i touroperatorów. Otrzymanie dofinansowania pozwoli na zrewolucjonizowanie sposobu sprzedaży rejsów wycieczkowych w Polsce i dotarcie z ofertą do większości agentów turystycznych w kraju.

Uzyskana przez Spółkę kwota dofinansowania to 534 920 zł, natomiast całkowita wartość projektu wynosi ponad 1,1 mln zł. Projekt zakłada integrację z zaawansowanymi systemami klasy MerlinX, BlueVendo oraz Travel Office Management. Pozwoli to na automatyczne połączenie oferty KRUY.PL z platformą, z której korzysta ponad 2000 agentów turystycznych w całej Polsce.

6.

WYBRANE DANE FINANSOWE NA DZIEŃ 31 MARCA 2013 R.

Wybrane dane finansowe z bilansu (w tys. zł)	Stan na 31.03.2013 r.	Stan na 31.03.2012 r.
KAPITAŁ WŁASNY	844	636
NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE	72	41
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	106	132
ŚRODKI PIENIĘŻNE I INNE AKTYWA PIENIĘŻNE	373	273
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	55	78
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	44	245

Wybrane dane finansowe z rachunku zysku i strat (w tys.)	I kwartał 01.01.2013 - 31.03.2013	I kwartał 01.01.2012 - 31.03.2012
PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	1 503	630
ZYSK (STRATA) NA SPRZEDAŻY	34	-87
ZYSK (STRATA) NA DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	28	-87
AMORTYZACJA	7	18
EBITDA*	35	-69
ZYSK (STRATA) BRUTTO	34	-104
ZYSK (STRATA) NETTO	34	-104

* EBITDA – zysk (strata) na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację

Spółka od początku swojego istnienia systematycznie zwiększa skalę działalności, co ma przełożenie na dynamicznie rosnące przychody ze sprzedaży oraz wartość sprzedanych usług turystycznych.¹ Jednocześnie realizowane w latach 2010-2012 inwestycje, przede wszystkim mające na celu uzyskanie przewagi konkurencyjnej dzięki innowacyjnym rozwiązaniom informacyjnym, przełożyły się na osiągnięcie pozytywnej rentowności na poziomie EBITDA oraz zysku netto. Zarząd oczekuje, że w kolejnych okresach wyniki Spółki będą kontynuować tendencję wzrostową.

7.

STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH W DOKUMENCIE INFORMACYJNYM PROGNOZ WYNIKÓW NA ROK 2013 W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Znaczna wartość portfela posiadanych na datę niniejszego raportu zapytań na 2013 r., jak i rokowania co do ich realizacji, pozwalają na podtrzymanie prognoz finansowych na 2013 r., tj. osiągnięcie wartości sprzedanych imprez na poziomie 10,5 mln zł. Zarząd podtrzymuje również prognozy przedstawione w dokumencie informacyjnym w zakresie liczby pozyskanych agentów.

8.

JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM.

Na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym Emitent posiada 100% udziałów EXCITERS Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, ul. Pańska 96 lok. 38, 00-837 Warszawa wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców, prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawa w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000306240.

9.

WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Emitent nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego na mocy spełnienia warunków enumeratywnie wymienionych w art. 58 ust. 1 Ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (z późn. zm.).

10.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Spółki VENITI S.A. oświadcza, że wedle najlepszej wiedzy, wybrane informacje finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta, oraz że kwartalne sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju, osiągnięć oraz sytuacji Emitenta.

¹ Wartość sprzedanych usług turystycznych – skorygowana wartość przychodów ze sprzedaży. Wartość sprzedaży w danym okresie ma przełożenie na przychody ze sprzedaży netto bieżącego lub przyszłych okresów – uzależnione jest to od daty księgowania przychodów, która ma miejsce nie wcześniej niż w miesiącu zakończenia danej usługi (a nie w momencie jej sprzedaży)

11.

DANE TELEADRESOWE SPÓŁKI

Nazwa: VENITI Spółka Akcyjna
Siedziba: Warszawa
Adres: ul. Pańska 96/38, 00-837 Warszawa
Telefon: +48 22 490 99 50
Fax: +48 22 490 93 89
E-mail: kontakt@veniti.pl
WWW: www.veniti.pl
REGON: 141998845
NIP: 701-02-04-825
KRS: 0000384450

**TURYSTYKA PRZYSZŁOŚCI.****RAPORT KWARTALNY**

I KWARTAŁ 2013

ZA OKRES 01.01.2013 R. – 31.03.2013 R.