



**MEDIA
FOR BUSINESS**

**M4B S.A.
RAPORT KWARTALNY
ZA OKRES OD DNIA 01 STYCZNIA 2013 ROKU
DO DNIA 31 MARCA 2013 ROKU**

Spis treści:

1. Wybrane dane finansowe z bilansu i rachunku zysków i strat
2. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe
3. Komentarz Zarządu na temat aktywności Emitenta w obszarze prowadzonej działalności

M4B spółka akcyjna
Raport okresowy za I kwartał 2013 roku

Warszawa, 15 maja 2013 roku

Siedziba:	Warszawa
Adres:	Domaniewska 47, 02-672 Warszawa
Telefon:	+ 48 22 330 50 30
Fax:	+ 48 22 330 50 35
e-mail:	m4b@m4b.pl
adres internetowy:	www.m4b.pl
REGON:	140006971
NIP:	5222763008
KRS:	000310813
Skład Zarządu na dzień 31 marca 2013 r.	Jarosław Leśniewski – Prezes Zarządu
	Piotr Toński – Wiceprezes Zarządu

Podstawową działalnością Spółki M4B S.A. jest produkcja i sprzedaż oprogramowania WAVE Multimedia Everywhere (WAVE) w technologii Digital Signage (DS) pozwalającego na zarządzanie rozległą i rozproszoną siecią ekranów/monitorów za pośrednictwem Internetu. WAVE Multimedia Everywhere to narzędzie, które pozwala szerokiej grupie klientów na emisję treści marketingowych w dowolnym miejscu na dowolnie wybranym nośniku informacji np. monitorze LCD lub ekranie LED.

Łącznie z oprogramowaniem Wave M4B S.A. oferuje kompletne zestawy sprzętu teleinformatycznego, pozwalające na kompleksową obsługę klientów.

M4B S.A. oferuje następujące grupy produktów:

- Oprogramowanie Wave,
- Wave Player,
- Wave Serwer,
- Komputery,
- Serwery,
- Monitory,
- Drobnny sprzęt komputerowy.

Poza tworzeniem oprogramowania M4B S.A. świadczy również usługi związane z obsługą sprzedawanych produktów tj.:

- Usługi informatyczne,
- Usługi dostawy towaru,
- Usługa dzierżawy serwera,
- Usługi pośrednictwa (prowizje),
- Usługa instalacji,
- Usługa zarządzania systemem.

WYBRANE DANE FINANSOWE

Nazwa pozycji	Za okres od 01-01-2012 do 31-03-2012	Za okres od 01-01-2013 do 31-03-2013
Rachunek Zysków i Strat		
Przychody ze sprzedaży	1 110 239,99	1 132 503,42
Amortyzacja	26 032,73	70 865,46
Zysk / Strata ze sprzedaży	48 246,04	33 559,46
Zysk / Strata z działalności operacyjnej	67 746,04	33 055,46
Zysk / Strata brutto	67 045,18	27 129,22
Zysk / Strata netto	49 843,18	21 243,22
Bilans		
Aktywa trwałe	316 453,13	1 020 398,03
Aktywa obrotowe	3 524 809,62	4 961 055,75
Należności długoterminowe	-	
Należności krótkoterminowe	2 372 183,66	2 977 065,25
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	808,00	338 057,83
Aktywa razem	3 841 262,75	5 981 453,78
Kapitał Własny	2 625 033,31	2 523 624,15
Kapitał zakładowy	640 000,00	640 000,00
Zobowiązania długoterminowe	191 248,73	113 508,62
Zobowiązania krótkoterminowe	1 024 977,71	3 322 944,62
Pasywa razem	3 841 262,75	5 981 453,78

Dane po wstępnych zaleceniach audytora	
Za okres od 01-01-2012 do 31-12-2012	Za okres od 01-01-2013 do 31-03-2013
Rachunek Zysków i Strat	
7 941 302,70	1 132 503,42
194 926,36	70 865,46
361 752,46	33 559,46
279 243,45	33 055,46
201 102,61	27 129,22
151 486,61	21 243,22
Bilans	
1 089 040,73	1 020 398,03
4 459 742,18	4 961 055,75
	-
3 393 415,99	2 977 065,25
190 881,16	338 057,83
5 548 782,91	5 981 453,78
2 502 380,93	2 523 624,15
640 000,00	640 000,00
134 218,25	113 508,62
2 892 296,16	3 322 944,62
5 548 782,91	5 981 453,78

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE

W I kwartale 2013 roku Spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości ponad 1,1 mln zł, co w porównaniu z analogicznym okresem roku 2012 oznacza utrzymanie przychodów ze sprzedaży na podobnym poziomie.

W styczniu br. spółka wynegocjowała i podpisała umowę na dostawę elementów systemu DS dla jednego z operatorów telekomunikacyjnych. Do końca I kwartału br. osiągnięto przychody w związku z realizacją tego zamówienia.

Przy osiągnięciu przychodów ze sprzedaży na nieco wyższym niż w rok poprzednim poziomie Spółce osiągnięta niższy niemal o połowę wynik finansowy niż w I kwartale roku poprzedniego.

Podjęte przez Zarząd Spółki, w tym kwartale wysiłki związane ze zwiększeniem ilości kontraktów poprzez wzmoczenie kontaktów, relacji biznesowych z partnerami, kontrahentami i uczestnictwem w przetargach oraz targach nie przyniosły oczekiwanych rezultatów. Co więcej w związku z podjęciem tych kroków spółka poniosła dodatkowe koszty (zatrudnienie nowych pracowników działu handlowego, działu oprogramowania oraz serwisu, uczestnictwo w targach ISE Amsterdam 2013, wyjazd do Niemiec).

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI EMITENTA W OBSZARZE PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI

Aktywność w obszarze rozwoju sprzedaży:

W omawianym okresie Spółka realizowała podpisany w tym kwartale kontrakt. Kontynuowane były dostawy i montaż dla inwestycji Eurobank, RDC.

W styczniu br. M4B wzięło udział w międzynarodowych targach w Amsterdamie Integrated System Europa pokazując na swoim stoisku pełną ofertę produktową.

Aktywność w obszarze rozwoju produktu:

Rynek, na którym operuje spółka dynamicznie się zmienia. Spółka chcąc dotrzymać kroku czołowym producentom branży oraz rosnącym oczekiwaniom klientów musi dynamicznie się rozwijać. Do niedawna główny nacisk spółka kładła na rozwój platformy WAVE Multimedia everywhere, będącej jednym z najbardziej popularnych systemów Digital Signage w Polsce. Wszystkie usługi, które oferowała spółka koncentrowały się wokół tego oprogramowania. Na przełomie poprzedniego oraz aktualnego roku Zarząd spółki obserwując trendy na rynku zdecydował o zaprojektowaniu i zbudowaniu serii urządzeń przeznaczonych na rynek outdoor. Ze względu na duże wyzwania konstrukcyjne i wysokie koszty technologii rynek ten posiada olbrzymi potencjał. Spółka widząc to postanowiła skonstruować produkty właśnie na ten obszar. Produktem tym jest linia wielkoformatowych nośników cyfrowych WAVELIGHT. Są to ekrany miejskie.

Zastosowane rozwiązania technologiczne sprawiają, że ekrany te posiadają odpowiedni rozmiar (CityLight), są dostosowane do pracy w trudnych warunkach atmosferycznych, są odporne na akty wandalizmu, a przede wszystkim ich klasyczna i minimalistyczna stylistyka powoduje, że jako nowoczesny nośnik idealnie wtapiają się z krajobraz miejski. Produkty te zostały zaprezentowane na największych europejskich targach w Amsterdamie (ISE Uurope). Produkt spotkał się z bardzo dobrym przyjęciem ze strony klientów – w tej chwili prowadzonych jest szereg rozmów z partnerami europejskimi. W Polsce w chwili obecnej prowadzimy kilka projektów pilotażowych, spółka uczestniczy też w kilku postępowaniach, w których jednym z elementów są ekrany WAVELIGHT.

Innym kierunkiem, który spółka intensywnie rozwija to wykorzystanie tabletów jako interaktywnych nośników cyfrowych w punktach sprzedaży. Tablety z racji swojej wszechstronności oraz niskich kosztów zakupu mają przed sobą niewyobrażalny potencjał jako narzędzia wsparcia sprzedaży. Spółka pracuje obecnie nad oprogramowaniem pozwalającym zarządzać wieloma tabletami zainstalowanymi w rozproszonych lokalizacjach, zdalną aktualizację treści oraz stały monitoring pracy urządzeń. Pierwsze wdrożenia mamy już za sobą – spółka wygrała przetarg w jednym z największych polskich banków i zrealizowała wdrożenie pilotażowe pod nazwą „bankowa placówka przyszłości”. Oprócz wykorzystania tabletów do interaktywnego prezentowania oferty, wykorzystane zostały również wielkoformatowe ekrany z innowacyjną funkcjonalnością rozpoznawania spojrzeń. Całość zarządzana jest oprogramowaniem WAVE Multimedia everywhere.

Niezależnie od rozwoju nowych produktów spółka realizuje sprzedaż podstawowej platformy. WAVE Multimedia everywhere została wybrana jako platforma sterująca monitorami na stacjach Shell w 4 krajach. Projekt jest realizowany przez czeskiego partnera.

Spółka jest również obecnie w trakcie realizacji dużego projektu dostawy technologii Digital Signage dla jednego z operatorów telekomunikacyjnych. W tym kwartale miała miejsce dostawa na kilkaset kolejnych zestawów.

STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2013 rok.

INFORMACJĘ O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Akcjonariat Spółki na dzień sporządzenia raportu kwartalnego tj. 14 Marca 2013 roku.

M4B spółka akcyjna
Raport okresowy za I kwartał 2013 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Jarosław Leśniewski	3 038 354	4 782 354	47,47%	55,74%
Porozumienie akcjonariuszy: 1) Runicom SA 2) Itvent SA 3) Novian TMT 4) Rowing Capital Ltd.	1 074 925	1 074 925	16,80%	12,53%
Piotr Toński	713 117	1 040 117	11,14%	12,12%
Pozostali	1 573 604	1 682 604	24,59%	19,61%
Suma	6 400 000	8 580 000	100,00%	100,00%