

RAPORT MIESIĘCZNY

CZERWIEC 2013 r.



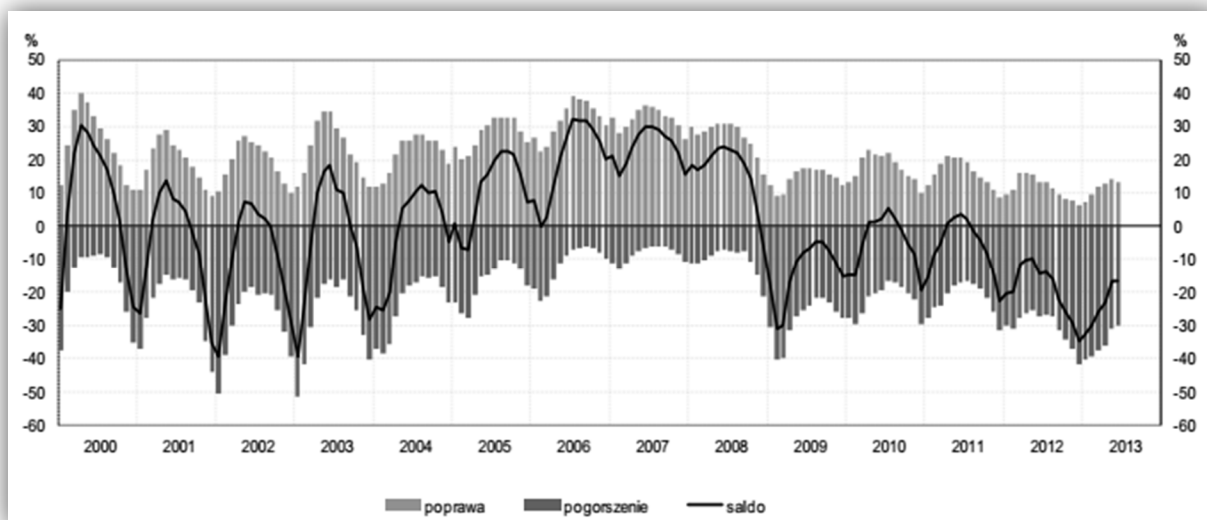
Zarząd Spółki Presto S.A. z siedzibą w Warszawie, działając w oparciu o pkt. 16 Załącznika Nr 1 do Uchwały Nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010 r. "Dobre Praktyki Spółek notowanych na NewConnect" przekazuje niniejszym do publicznej wiadomości raport miesięczny za czerwiec 2013 r.

1. Informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym Emitenta, które w ocenie Emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych

Według Emitenta, dla sektora budowlanego czerwiec był - podobnie jak maj - miesiącem trudnym i ocenianym raczej pesymistycznie. Według GUS w czerwcu ogólny klimat koniunktury w budownictwie kształtował się na poziomie -17 pkt. czyli identycznie jak w maju, co jest cały czas niskim poziomem.

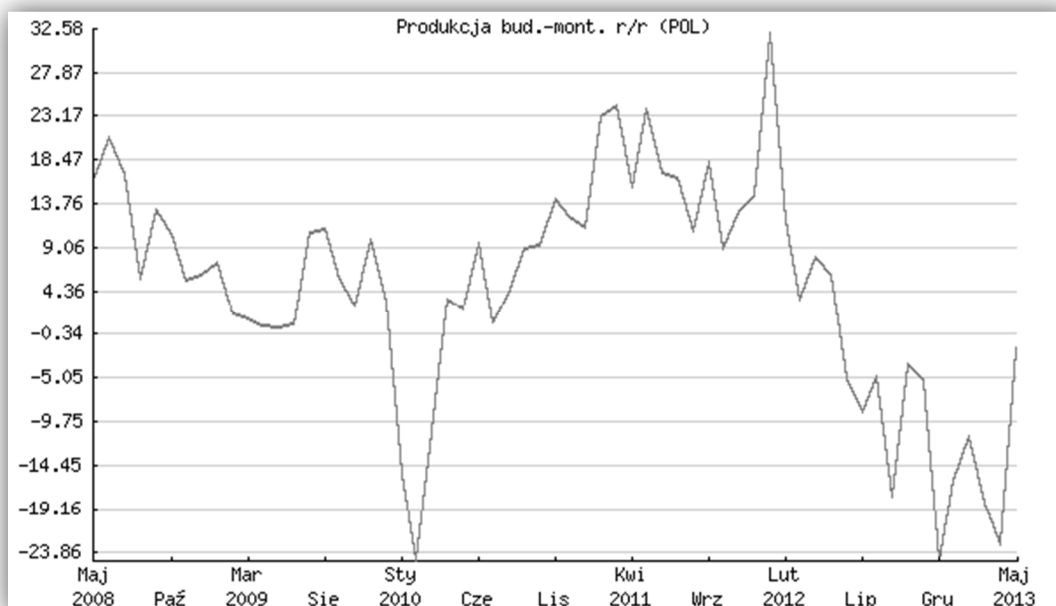
Lepiej niż w miesiącu ubiegłym prezentowały się oceny produkcji budowlano-montażowej i sytuacji finansowej. Warto dodać, że poprawę obecnej koniunktury sygnalizuje 13% przedsiębiorstw, a jej pogorszenie 30% (przed miesiącem było to odpowiednio 14% i 31%). Pozostałe przedsiębiorstwa uznają, że ich sytuacja nie ulega zmianie.

Wykres 1. Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Analizując dane o dynamice produkcji budowlano- montażowej widzimy wzrost wartości tego wskaźnika, w porównaniu z majem o 16,3 proc., natomiast w relacji rocznej była ona niższa o 27,5% proc. Warto dodać, że przedsiębiorcy przewidują spadek cen robót budowlano-montażowych zbliżony do zapowiadanego w maju. Niestety, utrzymują się negatywne oceny bieżącego portfela zamówień oraz nadal jest sygnalizowany wzrost opóźnień płatności za wykonane roboty budowlano-montażowe.

Wykres 2. Produkcja budowlano-montażowa r/r



Powyższe dane pokazują, że wciąż jeszcze trudno o jednoznaczną poprawę zarówno sytuacji gospodarczej całego kraju, jak i branży budowlanej czy też budowlano-montażowej. Na plus warto zaznaczyć, że czerwiec był kolejnym miesiącem, po długiej zimie, w którym nastąpiło ożywienie prac.

Spółka jest producentem nowoczesnych systemów kominowych oraz elementów wentylacji grawitacyjnej, a także jedynym w kraju dystrybutorem ekskluzywnych pieców akumulacyjnych Hypocaust. Emitent prowadzi sprzedaż poprzez stale powiększającą się sieć dystrybutorów na terenie całej Polski, ale także zdobywa nowe rynki zbytu poza granicami kraju, głównie na Litwie i Ukrainie oraz w Rosji. Sprzedaż systemów kominowych jest uzależniona od czynników sezonowych. W tym przypadku od warunków atmosferycznych oraz zachowania się branży budownictwa indywidualnego. Warto w tym miejscu również zaznaczyć, że oferta Spółki w 80% dociera do klientów indywidualnych, w mniejszym zaś stopniu do deweloperów.

Należy zatem podkreślić, iż mimo tak niekorzystnych ocen branży budowlanej i sytuacji gospodarczej przez firmy wszystkich klas wielkości (a w szczególności przedsiębiorstw średniej wielkości, do której zalicza się Emitent) oraz szeroko komentowanej negatywnej sytuacji sektora, PRESTO S.A. na tym tle prezentuje się bardzo dobrze. Ponadto Spółka prowadzi swoją stałą działalność, nie notując poważniejszych problemów, przerw czy przestojów oraz intensyfikuje działania marketingowe, szczególnie wspierające sprzedaż dwóch nowych produktów, w tym luksusowych pieców akumulacyjnych Hypocaust, które w głównej mierze są kierowane do klientów indywidualnych. Emitent przewiduje również rozszerzenie swojego asortymentu o pionierskie i nowatorskie na naszym rynku artykuły, co pozwoli mu nie tylko na umocnienie, ale i rozszerzenie swojego udziału w rynku systemów kominowych, jak również na zwiększenie sprzedaży, a co za tym idzie – również zysków.

2. Zestawienie informacji opublikowanych przez Emitenta w okresie objętym raportem

Raporty EBI:

2013-06-14	Bieżący	26/2013	PRESTO SA raport miesięczny za maj 2013
------------	---------	---------	---

3. Informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja choćby w części miała miejsce w okresie objętym raportem

W czerwcu 2013 roku Emitent konsekwentnie realizował cele emisji, a także utrzymywał wysoką rentowność sprzedaży. Skupiał się na promocji oraz sprzedaży dwóch nowych produktów, które pozwolą mu na poszerzenie udziału w krajowym i zagranicznym rynku systemów kominowych. Ponadto Emitent w dalszym ciągu rozwijała swoją działalność operacyjną i realizuje zamierzone cele.

4. Kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą Emitenta i istotne z punktu widzenia inwestorów

- Raport miesięczny za lipiec 2013 r. – 14

sierpnia 2013 r.

- Raport kwartalny za II kwartał 2013 r. – 14 sierpnia 2013 r.

Podstawa prawna:

Pkt. 16 Załącznika Nr 1 do Uchwały Nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010 r. "Dobre Praktyki Spółek notowanych na NewConnect".

Osoby reprezentujące spółkę:

Krzysztof Sowiński - Prezes Zarządu.