



SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE KWARTALNE
ZA II KWARTAŁ 2013 ROKU

Sporządzone według przepisów Ustawy o rachunkowości
z dnia 29 września 1994 r.

Data: 14 sierpnia 2013 roku

SPIS TREŚCI:

Lp.		Nr strony
I	Informacje o Grupie Kapitałowej APN Promise.	3
II	Dane finansowe.	6
III	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego za II kwartał 2013 roku.	7
IV	Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	7
V	Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzanie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.	9
VI	Stanowisko Zarządu w sprawie realizacji publikowanych prognoz wyników na rok 2013 w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym.	11
VII	Wskazanie jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym.	12
VIII	Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego.	12

Raport zawiera 12 kolejno ponumerowanych stron od 1 do 12.

Skonsolidowane Sprawozdanie Grupy Kapitałowej APN Promise zostało zatwierdzone przez Zarząd APN Promise w dniu 14 sierpnia 2013 roku.

Piotr Paszczyk – Prezes Zarządu

Tomasz Bator – Wiceprezes Zarządu

I. Informacje o Grupie Kapitałowej APN Promise.

Nazwa (firma) i siedziba Emitenta

Nazwa (firma):	APN Promise S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Warszawa
Adres siedziby:	03-934 Warszawa, ul. Kryniczna 2
Telefon:	+48 22 355 16 00
Faks:	+48 22 355 16 99
Adres strony internetowej:	www.apnpromise.pl
Adres poczty elektronicznej:	gielada@promise.pl
Kapitał zakładowy:	817.568,60 zł
KRS:	0000375933
REGON:	012521511
NIP:	521-008-86-82

APN Promise S.A. rozpoczęła swoją działalność w 1991 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (wpis do rejestru: 4 czerwca 1991 r.). Tę formę prawną Spółka utrzymywała przez dwadzieścia lat. W roku 2010 dokonano przekształcenia podmiotu w spółkę akcyjną. Emitent został zarejestrowany przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sadowego w dniu 18 stycznia 2011 roku. Siedzibą Spółki jest miasto stołeczne Warszawa.

APN Promise S.A. jest dostawcą rozwiązań informatycznych dla wszystkich typów podmiotów gospodarczych: dużych i średnich przedsiębiorstw, ale również małych i mikroprzedsiębiorstw, ze wszystkich sektorów administracji publicznej, służby zdrowia, energetyki, bankowości, telekomunikacji, mediów, zakładów ubezpieczeń oraz wielu innych. Wśród swoich odbiorców Spółka posiada również sieci handlowe oraz klientów indywidualnych.

Podstawowymi składnikami tych rozwiązań są:

- licencje oprogramowania,
- usługi wdrożeniowe i konsultingowe,
- usługi szkoleniowe,
- audyty zainstalowanego oprogramowania,
- sprzęt informatyczny,
- usługi wsparcia technicznego (help desk).

Jako dostawca licencji Spółka APN Promise S.A. jest partnerem m.in. Microsoft, Symantec, VMWare, Citrix, ESET i Kaspersky. Jako partner Microsoft o statusie Large Account Reseller (LAR) APN Promise S.A. posiada uprawnienia do obsługi umów licencyjnych Enterprise Agreement (EA), Enrollment for Application Platform (EAP), Enrollment for Core Infrastructure (ECI) i Select Plus.

Usługi wdrożeniowe APN Promise S.A. obejmują technologie Microsoft, Citrix, NetApp, Symantec, VMWare. Spółka posiada status Microsoft GOLD Partner w 4 kategoriach i status Silver w 7 kategoriach. Rozwiązania sprzętowe budowane są na bazie produktów kilku wybranych producentów - Cisco i Fluke Networks (rozwiązania sieciowe), NetApp (pamięci masowe), HP, IBM, Dell i Intel (rozwiązania serwerowe).

Usługi szkoleniowe APN Promise S.A. realizuje w ramach centrum kompetencyjno-szkoleniowego Centrum Edukacyjne Promise (<http://www.szkolenia.promise.pl/>). Kalendarz szkoleń, warsztatów i konferencji ustalany jest w oparciu o zapotrzebowanie klientów. Wszystkie szkolenia prowadzone są przez certyfikowanych trenerów-praktyków, biorących regularny udział w pracach wdrożeniowych APN Promise S.A. Centrum Edukacyjne Promise realizuje vouchery szkoleniowe Software Assurance. Jest także ośrodkiem egzaminacyjnym Prometric.

APN Promise S.A. jest firmą audytorską od 2005 roku. Obecnie posiada podpisane kontrakty z takimi producentami oprogramowania jak Microsoft, Autodesk i Adobe. Uprawniają one APN Promise S.A. do wystawiania honorowanego przez BSA (Business Software Alliance) Certyfikatu Legalności oprogramowania. Usługi audytorskie realizowane są na poziomie optymalizacji Zarządzania oprogramowaniem.

Dopełnieniem oferty APN Promise S.A. jest informatyczna literatura fachowa tłumaczona i dystrybuowana przez nasze wydawnictwo. Obecnie w ofercie znajduje się blisko 100 tytułów Microsoft Press po polsku i ponad 500 tytułów angielskich wydawnictw Microsoft Press, O'Reilly, Pragmatic, Bookshelf, Rocky Nook, Wiley i McGraw-Hill.

Grupa Kapitałowa APN Promise.

Podmiotem dominującym Grupy Kapitałowej APN Promise jest firma APN Promise S.A. z siedzibą w Warszawie, przy ulicy Krynicznej 2, zarejestrowana pod numerem KRS 0000375933 w Sądzie Rejonowym dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS.

Podmiotami zależnymi w Grupie Kapitałowej APN Promise są:

Nazwa (firma)	Siedziba	Przedmiot działalności	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
TTS Company Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Kryniczna 2	Sprzedaż oprogramowania komputerowego	100%	100%
RET-ALL Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Zakopiańska 8	Sprzedaż technologii IT w kanale Retail	100%	100%
Alterkom Sp. z o.o.	Kraków, ul. Borkowska 25B lok. U2	Sprzedaż produktów i usług IT	40%	40%

TTS Company Sp. z o.o. – głównym obszarem działalności Spółki jest dostarczanie różnorodnego oprogramowania specjalizowanego z całego świata (obecnie firma posiada w swojej ofercie ponad 500 linii produktowych). W tym zakresie Spółka jest jedynym takim podmiotem w Polsce.

TTS Company Sp. z o.o. oferuje oprogramowanie autorstwa ponad 300 producentów pochodzących praktycznie z całego świata. Firma jest członkiem wspierającym Association of Software Professionals oraz członkiem założycielem polskiego oddziału International Association of Microsoft Channel Partners (IAMCP). Dodatkowo TTS Company Sp. z o.o. zajmuje się rejestracją programów typu shareware oraz importem oprogramowania na indywidualne zlecenie klientów. Spółka jest zdecydowanym liderem polskiego rynku w segmencie sprzedaży narzędzi programistycznych oraz programów narzędziowych wspierających pracę administratorów IT.

ALTERKOM Sp. z o. o. specjalizuje się w rozwiązaniach dostępowych oraz wirtualizacji serwerów, stacji roboczych i aplikacji. Dzięki doświadczeniu zdobytemu w realizacji złożonych projektów i inwestowaniu w rozwój technologiczny Spółka dostarcza zaawansowane i kompletne rozwiązania. Odzwierciedleniem ilości zebranych doświadczeń jest zarówno lista referencyjna wdrożeń systemów informatycznych i biznesowych, jak i zdobyte wyróżnienia przyznane przez producentów. Oferta Alterkom Sp. z o.o. obejmuje: usługi (konsultacje, wdrożenia, szkolenia i wsparcie), oprogramowanie Microsoft, Citrix oraz dostawy sprzętu (serwery, macierze dyskowe, terminale graficzne) firm NetApp, WYSE, DELL. Firma posiada następujące statusy partnerskie: Microsoft Gold Partner, Citrix Gold Solution Advisor, WYSE Premier Partner, DELL PartnerDirect Registered, NetApp Silver Partner. Alterkom Sp. z o. o. współpracuje z producentami rozwiązań podnoszących bezpieczeństwo systemów serwerowych takimi jak PHD Virtual oraz Marathon Technologies, a w zakresie rozwiązań do identyfikacji DeepNet i RSA.

RET-ALL Sp. z o. o. jest dystrybutorem oprogramowania firmy Corel GmbH. Swoje kompetencje kieruje także w stronę współpracy marketingowej z sieciami handlowymi. Obsługuje promocje w sieciach handlowych a także organizuje usługi merchandisingowe dla producentów zarówno sprzętu jak i oprogramowania.

Zarząd APN Promise S.A.

Piotr Paszczyk – Prezes Zarządu

Tomasz Bator – Wiceprezes Zarządu

Rada Nadzorcza APN Promise S.A.

Jacek Rzeźniczek – Przewodniczący Rady Nadzorczej

Tomasz Lotz - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Krzysztof Rytel – Członek Rady Nadzorczej

Monika Zawistowska - Członek Rady Nadzorczej

Paweł Kołakowski - Członek Rady Nadzorczej

II. Dane finansowe.

Wybrane dane finansowe podmiotu dominującego – APN Promise S.A.

w tys. zł

APN Promise S.A.			
L.p.	Wyszczególnienie	30-06-2013	30-06-2012
1	Kapitał własny	11 435	7 858
2	Należności długoterminowe	0	0
3	Należności krótkoterminowe	54 156	52 934
4	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	121	128
5	Zobowiązania długoterminowe	0	0
6	Zobowiązania krótkoterminowe	57 776	73 795

w tys. zł

APN Promise S.A.					
L.p.	Wyszczególnienie	01-01-2013- 30-06-2013	01-01-2012- 30-06-2012	01-04-2013- 30-06-2013	01-04-2012- 30-06-2012
1	Przychody netto ze sprzedaży	89 907	85 623	58 251	58 424
2	Amortyzacja	221	252	139	131
3	Zysk/strata ze sprzedaży	3 579	-518	506	-334
4	Zysk/strata z działalności gospodarczej	1 879	1 988	416	762
5	Zysk/strata brutto	2 331	1 988	868	762
6	Zysk/strata netto	1 704	1 923	717	843

Wybrane skonsolidowane dane finansowe Grupy Kapitałowej APN Promise

w tys. zł

Grupa Kapitałowa APN Promise			
L.p.	Wyszczególnienie	30-06-2013	30-06-2012
1	Kapitał własny	10 312	7 039
2	Należności długoterminowe	0	0
3	Należności krótkoterminowe	56 207	55 016
4	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	776	780
5	Zobowiązania długoterminowe	169	180
6	Zobowiązania krótkoterminowe	59 617	75 496

w tys. zł

Grupa Kapitałowa APN Promise					
L.p.	Wyszczególnienie	01-01-2013- 30-06-2013	01-01-2012- 30-06-2012	01-04-2013- 30-06-2013	01-04-2012- 30- 06-2012
1	Przychody netto ze sprzedaży	95 261	91 067	61 849	62 062
2	Amortyzacja	259	283	155	154
3	Zysk/strata ze sprzedaży	3 755	-316	752	-218
4	Zysk/strata z działalności gospodarczej	2 166	1 828	733	534
5	Zysk/strata brutto	1 806	1 431	734	534
6	Zysk/strata netto	1 121	1 299	526	598

III. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego za II kwartał 2013 roku.

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu kwartalnego są zgodne z Ustawą o Rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku (Dz.U. 1994 nr 121 poz. 591) z późniejszymi zmianami, przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. Przy wycenie aktywów i pasywów oraz ustalaniu wyniku finansowego przyjęto, że Emitent będzie kontynuować działalność gospodarczą w dającej się przewidzieć przyszłości oraz nie zamierza, ani nie musi zaniechać działalności lub istotnie zmniejszyć jej zakresu. Walutą sprawozdawczą i prezentacji niniejszego Raportu Kwartalnego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej). W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie dokonano zmian w zakresie polityki rachunkowości.

IV. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Grupa Kapitałowa APN Promise po drugim kwartale 2013 roku uzyskała narastająco przychody ze sprzedaży w wysokości 95.261 tys. zł, które w stosunku do analogicznego okresu 2012 roku są wyższe o 4 194 tys. zł (wzrost o 4,6%).

Narastająco po drugim kwartale 2013 roku Grupa Kapitałowa APN Promise zanotowała zysk brutto w wysokości 1.806 tys. zł (wzrost o 26,2% w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku), oraz zysk netto w wysokości 1.121 tys. zł (spadek o 13,7% w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku).

Spółka APN Promise S.A. po drugim kwartale 2013 roku uzyskała narastająco przychody ze sprzedaży w wysokości 89.907 tys. zł, które w stosunku do analogicznego okresu 2012 roku są wyższe o 4.284 tys. zł (wzrost o 5,0%).

Narastająco po drugim kwartale 2013 roku APN Promise S.A. zanotowała zysk brutto w wysokości 2.331 tys. zł (wzrost o 17,3% w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku) oraz zysk netto w wysokości 1.704 tys. zł (spadek o 11,4% w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku).

Spółka APN Promise S.A. utrzymała wysoki poziom przychodów w drugim kwartale roku 2013 w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego. Wzrost zysku brutto w drugim kwartale roku jest zgodny z przewidywaniami Zarządu i jest konsekwencją skutecznej polityki kontroli kosztów.

W oparciu o założoną sezonowość przychodów i zysków, Zarząd podtrzymuje prognozę opublikowaną w dniu 24 stycznia br.

Spadek zysku netto spółki APN Promise S.A. o 11,4% w stosunku do zysku netto, osiągniętego w analogicznym okresie w 2012 roku, wynika z zawiązania w rachunku zysków i strat rezerwy na podatek dochodowy, a sposób obliczania tej rezerwy nie pozwala na uwzględnienie w podstawie podatku przesunięć międzyokresowych kosztów. W opinii Zarządu ostateczna wysokość podatku może być niższa od zawiązanej rezerwy. Ponieważ w roku 2012 rezerwa na podatek dochodowy nie była uwzględniana, szacowany rzeczywisty wzrost zysku netto za pierwszy kwartał wynosi około 17,3%. Decyzja Zarządu o zawiązaniu rezerwy na podatek dochodowy wynika z ostrożności w raportowaniu wyników.

Nienaturalnie wysoki wzrost zysku ze sprzedaży w drugim kwartale wynika ze sposobu określania zysku ze sprzedaży towarów zakupionych za granicą. Duże zmiany kursu Euro w drugim kwartale 2012 roku spowodowały znaczne obniżenie marży handlowej w tamtym okresie, jednak konsekwentnie stosowana w spółce polityka zabezpieczeń kursowych pozwoliła odrobić tę stratę w formie zysków finansowych. Z tego powodu ocena rzeczywistego wyniku handlowego możliwa jest dopiero na podstawie zysku z działalności gospodarczej. Oprócz różnic kursowych, zysk brutto uwzględnia także rezerwy wynikające z przesunięć międzyokresowych przychodów i kosztów, które ze względu na rodzaj działalności spółki (duże umowy handlowo-usługowe oraz długookresowe programy rabatowe stosowane przez dostawców) mają znaczący wpływ na realistyczną ocenę wyniku handlowego.

W związku z wymienionymi powyżej czynnikami, w ocenie Zarządu najbardziej miarodajnym wskaźnikiem wyniku finansowego spółki jest zysk brutto.

Narastająco po dwóch kwartałach wzrósł on odpowiednio o 26,2% dla grupy kapitałowej oraz 17,3% dla APN Promise S.A., co jest dowodem skutecznego działania Zarządu zorientowanego na wzrost efektywności.

V. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem emitent podejmował w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzanie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

Umowy istotne

Zarząd APN Promise S.A. w dniu 17.04.2013 raportem bieżącym nr 14/2013 poinformował, iż w okresie od dnia 18 grudnia 2012 roku do dnia 17 kwietnia 2013 roku łączna wartość zamówień złożonych przez Spółkę do firmy Microsoft EMEA Operations Centre przekroczyła 20 % przychodów netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej APN Promise na dzień 31 grudnia 2012 roku, tj. kwotę 41.733.200 PLN.

APN Promise S.A. składa zamówienia w firmie Microsoft EMEA Operations Centre w ramach ramowej umowy partnerskiej zawartej w dniu 25 sierpnia 2012 r. Zamówienia dotyczą dostarczenia licencji na oprogramowanie Microsoft przeznaczone dla dużych i średnich przedsiębiorstw. Zamówienia nie zawierają specyficznych warunków odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów, w tym w zakresie kar umownych.

Zarząd Spółki APN Promise S.A. podjął decyzję o przekazywaniu do publicznej wiadomości informacji o umowach istotnych zgodnie z kryterium opisanym w § 2 ust. 2 pkt. 2b informacji bieżących i okresowych przekazywanych w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.

„(...) za istotną umowę uznaje się umowę, której wartość, określona lub szacowana, wynosi co najmniej 20% wartości przychodów netto ze sprzedaży emitenta za okres ostatnich czterech kwartałów obrotowych, a w przypadku gdy emitent sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe – wartości przychodów netto ze sprzedaży jego grupy kapitałowej za okres ostatnich czterech kwartałów obrotowych”.

Uzyskane Kompetencje i Statusy



20 maja 2013 r. Microsoft ogłosił listę zwycięzców Partner of the Year Award 2013. Firma APN Promise S.A. została uhonorowana nagrodą Microsoft Country Partner of the Year for Poland. Firma znalazła się w gronie partnerów, którzy zostali wyróżnieni za innowacyjność i skuteczną implementację u Klientów rozwiązań budowanych w oparciu o technologie Microsoft.

Nagrody zostały przyznane w wielu kategoriach, a zwycięzcy wybrani spośród ponad 3000 firm ze 106 krajów. Microsoft nagroził APN Promise S.A. za dostarczanie unikalnego zestawu rozwiązań i usług oraz zaangażowanie we współpracę z Microsoft w Polsce. Microsoft Country Partner of the Year honoruje partnerów, którzy wykazali się sprawnością biznesową w dostarczaniu rozwiązań firmy Microsoft do wielu Klientów w ciągu ostatniego roku.



WHEEL Systems jest czołowym producentem innowacyjnych rozwiązań z dziedziny bezpieczeństwa systemów IT. W swojej ofercie posiada rozwiązania do uwierzytelnienia i autoryzacji użytkowników oraz monitoringu dostępu do sieci korporacyjnych. CERB to wieloskładnikowy system uwierzytelnienia użytkowników. Narzędzie to umożliwia scentralizowane zarządzanie użytkownikami i kompletną kontrolę dostępu do zasobów z wykorzystaniem najbardziej nowoczesnych metod uwierzytelnienia w tym telefonu komórkowego oraz tokenów sprzętowych.

FUDO jest rozwiązaniem do stałego monitoringu, kontroli i rejestracji zdalnych sesji dostępu do systemów informatycznych. Jego zastosowanie pozwala na zapewnienie możliwie najwyższego poziomu bezpieczeństwa firmowej infrastruktury IT, podczas współpracy z zewnętrznymi partnerami biznesowymi. Umożliwia analizę zarówno sesji archiwalnych jak i obecnie trwających. Dzięki FUDO każdy ruch zdalnych konsultantów może być w pełni kontrolowany.

APN Promise S.A. uzyskała status Symantec Specialist Partner w obszarze rozwiązań Archiving and eDiscovery budowanych wokół rodziny produktów Symantec Enterprise Vault.

SYMANTEC SPECIALIST PARTNER

Enterprise Vault to zintegrowany system archiwizacji pozwalający użytkownikom na przechowywanie, zarządzanie i dostęp do danych rozproszonych w obrębie całej organizacji. Enterprise Vault jest najczęściej wykorzystywanym rozwiązaniem korporacyjnym umożliwiającym obniżenie kosztów przechowywania i sprawnego dostępu do zarchiwizowanych danych.

PROMISE UZYSKUJĄ PIĄTĄ ŻŁOTĄ

Kompetencja Gold Communications jest piątą kompetencją na poziomie Gold jaką zdobywa APN Promise S.A. Kompetencja

KOMPETENCJĘ MICROSOFT

obejmuje rozwiązania zunifikowanej komunikacji w oparciu o Lync Server. Kompetencje GOLD przyznawane są partnerom Microsoft, którzy posiadają wiedzę i doświadczenie w dostarczaniu i wdrożeniach odpowiednich grup rozwiązań. Zdobywanie kompetencji GOLD wymaga posiadania 4 inżynierów specjalizujących się w danym rozwiązaniu, 5 referencji wdrożeniowych oraz dostarczenia wymaganej puli licencji do klientów. Kompetencje Spółki na poziomie Gold to:

- Communications
- Collaboration and Content
- Management and Virtualization
- Software Asset Management
- Volume Licensing

VI. Stanowisko Zarządu w sprawie realizacji publikowanych prognoz wyników na rok 2013 w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym.

Zarząd APN Promise S.A. w dniu 24 stycznia 2013 roku opublikował prognozę wyników finansowych APN Promise S.A. oraz Grupy Kapitałowej APN Promise na rok 2013 roku.

APN Promise S.A.

w tys. zł

2013		Poziom realizacji po II kwartale 2013 r.	Procentowe wykonanie prognozy
Przychody ze sprzedaży	208 000	89 907	43,2%
Zysk Netto	2 650	1 704	64,3%

Grupa Kapitałowa APN Promise

w tys. zł

2013		Poziom realizacji po II kwartale 2013 r.	Procentowe wykonanie prognozy
Przychody ze sprzedaży	228 000	95 261	41,8%
Zysk Netto	2 300	1 121	48,7%

Zarząd APN Promise S.A. podtrzymuje prognozę wyników finansowych APN Promise S.A. na rok 2013.

Korekta prognozy wyników finansowych Grupy Kapitałowej APN Promise na rok 2013.

Na podstawie wyników osiągniętych przez Spółkę w II kwartale 2013 roku, Zarząd APN Promise S.A. dokonuje korekty prognozy zysku netto na rok 2012 Grupy Kapitałowej APN Promise, przedstawionej w raporcie bieżącym nr 7/2013 z dnia 24 stycznia 2013 roku. Zarząd przewiduje, iż Grupa Kapitałowa APN Promise odnotuje zysk netto za rok 2013 na poziomie 2.300 tys. zł. Jednocześnie Zarząd APN Promise S.A. podtrzymuje prognozę przychodów ze sprzedaży Grupy Kapitałowej APN Promise S.A. na rok 2013.

Emitent wskazuje, iż przyczyną zmiany prognozy zysku netto Grupy Kapitałowej APN Promise za 2013 rok jest umieszczenie większej niż wcześniej zakładano części przedsięwzięć prowadzonych przez grupę w spółce dominującej (APN Promise SA), co w konsekwencji wpłynęło na zmianę stosunku zysku Grupy do zysku spółki dominującej. Ponadto, Grupa Kapitałowa APN Promise poniosła wyższe niż planowano koszty związane z integracją nowych spółek w strukturze organizacyjnej Grupy. Jednocześnie Emitent podkreśla, że Zarząd podtrzymuje prognozy dotyczące wyniku finansowego Spółki APN Promise S.A.

VII. Wskazanie jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym.

Na dzień przekazania niniejszego raportu Grupa APN Promise składa się z czterech podmiotów:

1. APN Promise S.A.
2. TTS Company Sp. z o. o.
3. Alterkom Sp. z o. o.
4. RET-ALL Sp. z o. o.

VIII. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego.

Nazwa Akcjonariusza	Liczba akcji	Liczba głosów	% Kapitału	% Głosów
Secus I FIZ	3 000 000	4 000 000	36,69%	37,47%
Sankorex Investments Ltd	2 550 000	2 550 000	31,19%	23,89%
Piotr Paszczyk	1 500 000	3 000 000	18,35%	28,10%
Pozostali	1 125 686	1 125 686	13,77%	10,54%
Łącznie	8 175 686	10 675 686	100,00%	100,00%