

/ Raport okresowy
IV kwartał 2013

Wrocław, dnia 12.02.2014 r.

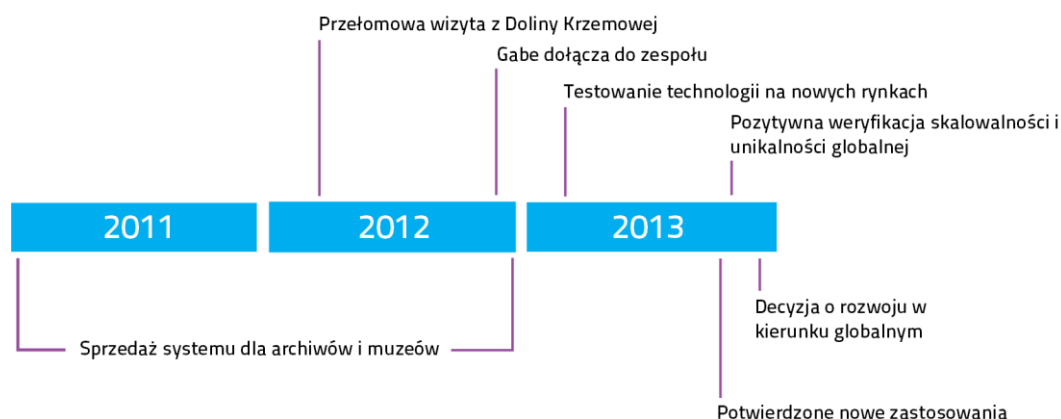
P/L\B

LIST PRZEWODNI ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu PILAB SA przedstawiam raport okresowy za IV kwartał 2013 roku.

Rok 2013 kończymy z bardzo kluczowymi dla Spółki ustaleniami poczynionymi na bazie wypracowanej wiedzy w zakresie potencjału technologii PILAB. Spółka przeszła daleko idącą ewolucję, która w kontekście inicjalnych planów i strategii biznesowych otwiera nowe obszary generowania przychodów. Inspirację do rozwoju w tym kierunku stanowiła wizyta technologiczna w PILAB wieloletniego wiceprezidenta jednej z firm informatycznych z Krzemowej Doliny, o mocnej pozycji w liście Fortune 500. Okazane przez eksperta zainteresowanie technologią wskazywało na przełomowe możliwości systemu, który w początkowej fazie rozwoju znalazł zastosowanie w obsłudze archiwów i muzeów. Następnym wspomnianej wizyty była seria spotkań z doświadczonymi technologami i partnerami w USA, wynikiem czego rozwinęła się relacja z Gabem Gotthardem, który dołączył później do zespołu PILAB. Rok 2013 Spółka poświęciła na weryfikację skalowalności technologii, porównanie jej możliwości z istniejącymi systemami oraz inicjację procesu zabezpieczenia praw intelektualnych w drodze patentowania. Działania były realizowane głównie w środowiskach klientów niezwiązanych z rynkiem archiwizacyjnym, aczkolwiek już pierwsze kilka projektów w tym zakresie potwierdziło dwie możliwe ścieżki rozwoju na bazie autorskiego silnika zarządzającego danymi.



Źródło: Emitent

Pierwsze z przetestowanych wśród klientów zastosowań opiera się technologicznie o pełną elastyczność danych przechowywanych w systemie. Powoduje to, że **dowolny projekt informatyczny, który wymaga szytego na miarę, skalowalnego i skomplikowanego rozwiązania programiści PILAB byli w stanie dostarczyć w ekstremalnie krótkim czasie**. Przykłady takich projektów, których poziom skomplikowania technologicznego był bardzo wysoki, to kontrakty z Code Architecture & Design oraz ABI Plus. W obydwu przypadkach, zostały przygotowane zaawansowane rozwiązania w ciągu kilku tygodni, które realizują procesy biznesowe obsługiwane w analogicznych przedsiębiorstwach, przez systemy dedykowane o znacząco dłuższym czasie wdrożenia i kosztach produkcji przewyższających wartości zrealizowanych kontraktów.

W celu ułatwienia wprowadzenia nowych pracowników do zespołu programistów (w ostatnim roku skład osobowy podwoił się) oraz w kontekście potencjału udostępnienia technologii PILAB zewnętrznym podmiotom jako silnika programistycznego (frameworku aplikacyjnego), **opracowaliśmy wysokopoziomowe i średniopoziomowe API (Application Programming Interface – interfejs programowania aplikacji), oparte na**

nowej, w pełni modułowej, architekturze systemowej. Pozytywne wyniki testów wzbudziły zainteresowanie wielu podmiotów wyrażających chęć zastosowania silnika, co stanowi przedmiot trwających aktualnie rozmów. Przy czym, priorytetem Zarządu PILAB jest bezpieczeństwo technologii i bezsporność praw do własności intelektualnych jako warunki sine qua non prowadzonych rozmów. Warto zaznaczyć, iż technologia PILAB umożliwia realizację modelu biznesowego określanego przez polskich i amerykańskich specjalistów mianem **Extreme Agile Software House, który przy nieporównywalnie mniejszych kosztach oraz w znacznie krótszym czasie zdolny jest do wdrażania dowolnie skomplikowanych aplikacji**. Wskazany model biznesowy stanowi interesujący kierunek rozwoju, jednakże opierałby się o założenie skalowalności przy intensywnie rozbudowywanym zasobie kadrowym – głównie w dziale wdrożeniowym i konsultingu biznesowym.

Kolejne zastosowanie z szerokiego katalogu możliwości PILAB posiada dużo większy potencjał skalowalności i wiąże się z jeszcze innym modelem biznesowym, lepiej wykorzystującym przełomowość technologii PILAB. Jak potwierdzono przy okazji kilku projektów, m.in. przy wdrożeniu w Grupie PCC, **systemy PILAB ze względu na brak ograniczeń w modelowaniu danych na działającym systemie oraz dzięki szybkości przetwarzania oraz możliwości integracji danych ustrukturyzowanych oraz nieustrukturyzowanych, stanowią nową klasę rozwiązań w zakresie łączenia istniejących w firmach różnych systemów informatycznych, plików oraz dowolnych źródeł danych**. Ma to szczególne zastosowanie w dużych instytucjach i firmach borykających się z brakiem możliwości integracji skomplikowanych systemów w krótkim czasie i na wielu poziomach, co częściowo, acz w ograniczonym zakresie adresują hurtownie i składnice danych oraz niektóre systemy klasy Business Intelligence. Zespół specjalistów PILAB rozpoczął realizację wybranych projektów w ramach bezpośredniej sprzedaży oraz kilka równolegle prowadzonych projektów w partnerstwie strategicznym z dystrybutorami i integratorami, gdzie **wykorzystanie rozwiązania PILAB nadaje nowy wymiar szybkości i przede wszystkim elastyczności, umożliwiając implementację rozwiązania określanego roboczo Adaptive Information Management, czyli Elastyczne Zarządzanie Informacją**. Koncepcja ta umożliwia szybkie wdrożenie w dużych podmiotach systemu, który pod pełną władzą lokalnego zespołu IT lub obsługującego firmę integratora, dostosowuje się na bieżąco do różnych źródeł danych klienta łącząc je na potrzeby analityczne, zarządcze i administracyjne celem zasilania innych aplikacji we wszystkie posiadane dotychczas dane połączone w całość, powiązane w relacje odzwierciedlające stan faktyczny w firmie i nazwane tak jak rzeczywiste zależności. Kluczowy jest tutaj aspekt sposobu korzystania z takiego systemu, gdyż **inżynierowie PILAB wyeliminowali barierę języka SQL, dając bezpośredni dostęp do zintegrowanych danych użytkownikom, poprzez terminal operujący na zasadach podobnych do wyszukiwarek kontekstowych i arkuszy kalkulacyjnych**.

Przełomowe rozwiązanie PILAB stanowi nowe podejście do integracji danych, **wpisujące się w nurt BIG DATA, aczkolwiek pozwalające na operowanie na systemach klasy enterprise bez długiego i kosztownego wdrożenia**. Zarząd PILAB w oparciu o zebrane w Polsce i Krzemowej Dolinie opinie i propozycje partnerstw podjął tym samym decyzję o rozwoju Spółki w kierunku opracowania produktów, które adresowałyby dokładnie ten obszar w podziale na specyficzne zastosowanie w wybranych branżach. Implikuje to przyjęcie modelu rozwoju opartego o **założenie stworzenia dostawcy (vendor) technologii działającego na rynkach globalnych**, który to cel będzie realizowany przez kolejne kilka lat.

Aktualnie PILAB znajduje się na zaawansowanym etapie produktyzacji, z zamkniętym etapem ewaluacji zastosowania i skalowalności technologii dla nowych zastosowań. Etap ten potrwa jeszcze 12-18 miesięcy i zakończy się równoległe dwoma procesami: monetyzacją produktów na rynku polskim i transferem tego modelu biznesowego do Krzemowej Doliny. W kolejnych raportach będziemy Państwu przedstawiać efekty prac w tym zakresie, jak również zobrazujemy kierunki rozwoju firmy w perspektywie najbliższych lat, w oparciu o doświadczenia doradców firmy z Krzemowej Doliny, a w szczególności osobiste doświadczenia dwóch członków zespołu z tego regionu, z których jeden obecnie jest Członkiem Rady Nadzorczej.

Operowanie na rynku amerykańskim jest bardzo specyficznym i kosztownym procesem dla podmiotów z Europy Środkowo-Wschodniej. Jakkolwiek wyceny spółek porównywalnych w zakresie etapu rozwoju technologicznego do PILAB i operujących w sektorze BIG DATA są absolutnie niewspółmierne do realiów rynku polskiego, warto zaznaczyć, że funkcjonuje tam ekosystem znacząco odmienny od naszego rodzimego środowiska, wymagający agresywnych inwestycji, szybkich decyzji i precyzyjnego marketingu.

Ewolucja modelu biznesowego PILAB ze spółki zajmującej się projektami digitalizacyjnymi do operującego globalnie dostawcy technologii klasy enterprise jest decyzją podjętą przez Zarząd w oparciu o setki spotkań i konsultacji w Polsce i USA. Określenie potencjału rozwoju poprzez krystalizujące się partnerstwa i analizę pipeline projektów pozyskiwanych obecnie przez PILAB, przy znikomych nakładach marketingowo-sprzedażowych, estymują znaczące zainteresowanie rynku rozwiązaniami Spółki.

Działania w 2014 roku ukierunkowujemy między innymi na rozbudowę działów wdrożeniowego i sprzedażowego. Na przełomie ubiegłego i obecnego roku do wyżej wymienionych działów dołączyło kilku bardzo doświadczonego i zafascynowanego piTechnologią specjalistów. Planujemy dalszą rekrutację w tym zakresie.

Celem sfinansowania bieżących działań wdrożeniowych, w tym projektów o charakterze proof of concept w wybranych korporacjach oraz rozbudowy kadr i równoległe kontynuacji rozwoju operacji PILAB w USA, Zarząd uchwalił (RB EBI 3/2014) emisję akcji w ramach kapitału docelowego skierowaną do osób i instytucji kluczowych dla rozwoju Spółki.

Dodatkowych nakładów inwestycyjnych wymaga również rozwój, technologii, jakkolwiek silnik systemów PILAB jest stabilny od 2010 roku, to weryfikacja potrzeb klientów korporacyjnych (w szczególności w branży produkcyjnej i finansowej) wskazała na konieczność przeniesienia terminali dostępowych (warstwy użytkownika – front end) do tzw. cienkiego klienta w pełnym zakresie funkcjonalności, tak aby nie było konieczne instalowanie i utrzymywanie (serwis i aktualizacje) aplikacji na setkach komputerów, a dostęp odbywał się z dowolnego urządzenia (również mobilnego) za pomocą przeglądarki internetowej. Bieżący rok zapowiada się niezwykle interesująco, spośród wielu bieżących wyzwań klaruje się nowy model biznesowy PILAB oparty o własne produkty adresowane do potrzeb dziś rozwiązywanych za pomocą drogich i czasochłonnych oraz sztywnych w eksploatacji i rozwoju systemów. Powyższe możliwości identyfikujemy jako kolejne stopnie w rozwoju PILAB, które na ścieżce wzrostu spółki z sektora absolutnych innowacji mamy już dobrze skwantyfikowane i określone w czasie, co pozwoli zbudować podmiot oferujący ściśle high-techowe rozwiązania.

Dziękując za okazane zaufanie, zachęcamy inwestorów do odwiedzenia nowego biura PILAB SA we Wrocławiu.

Z poważaniem



Paweł Wieczyński

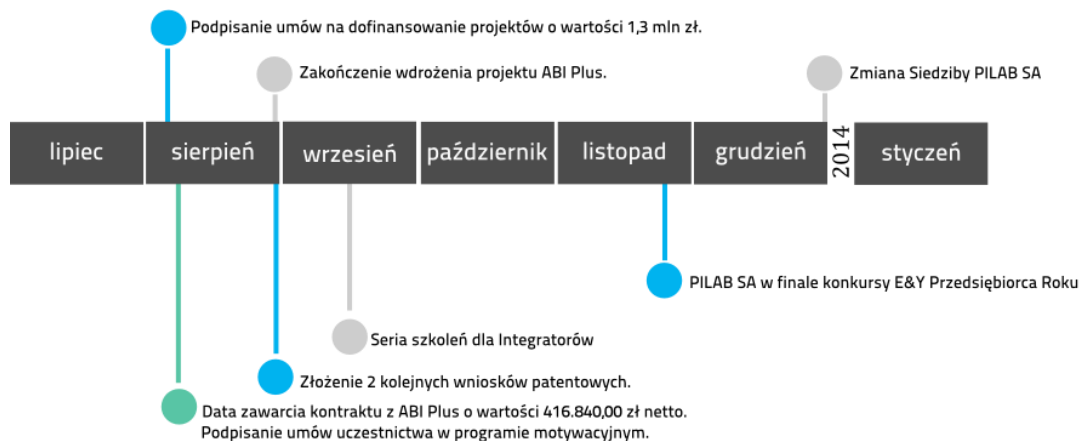
Członek Zarządu PILAB SA

1. INFORMACJE O SPÓŁCE

Firma:	PILAB SA
Forma Prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	ul. Rzeźnicza 32-33, 50-130 Wrocław
Adres Rejestrowy:	ul. Krakowska 19-23, 50-424 Wrocław
Telefon:	+48 71 707 21 74
Fax:	+48 71 707 22 73
Adres E-mail:	biuro@pilab.pl
Adres www:	www.pilab.pl
NIP:	894-303-43-18
REGON:	21737247
KRS:	0000405409

Źródło: Emitent

2. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA KOMUNIKOWANE W EBI NA OSI CZASU



Źródło: Emitent

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

Wyszczególnienie	Na dzień 31.12.2013 r. (w zł)	Na dzień 31.12.2012 r. (w zł)
A. Aktywa trwałe	830 960,07	561 492,22
I. Wartości niematerialne i prawne	789 595,78	499 154,07
II. Rzeczowe aktywa trwałe	41 364,29	60 609,15
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	1 729,00
B. Aktywa obrotowe	967 803,49	870 322,42
I. Zapasy	0,00	0,00
II. Należności krótkoterminowe	739 316,70	625 362,98
III. Inwestycje krótkoterminowe	209 121,14	221 051,11
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	19 365,65	23 908,33
AKTYWA RAZEM	1 798 763,56	1 431 814,64
A. Kapitał (fundusz) własny	1 384 856,60	1 151 467,17
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	162 000,00	147 000,00
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy	2 472 298,17	998 499,00
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	-276 220,12
VIII. Zysk (strata) netto	-1 249 441,57	282 188,29
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	413 906,96	280 347,47
I. Rezerwy na zobowiązania	0,00	6 981,28
II. Zobowiązania długoterminowe	13 406,44	28 082,69

III. Zobowiązania krótkoterminowe	400 500,52	245 283,50
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
PASYWA RAZEM	1 798 763,56	1 431 814,64

Źródło: Emitent

Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.10.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Za okres od 01.10.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	171 014,44	679 752,56	1 401 750,65	1 055 253,37
I. Przychody ze sprzedaży produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	171 014,44	679 752,56	1 134 910,65	1 055 253,37
II. Zmiana stanu produktów	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	266 840,00	0,00
B. Koszty działalności operacyjnej	852 291,12	415 024,56	2 625 923,35	705 334,95
I. Amortyzacja	53 753,71	-13 992,50	106 579,17	4 270,00
II. Zużycie materiałów i energii	234 860,86	15 822,29	347 058,11	30 671,93
III. Usługi obce	293 207,01	329 093,07	979 818,43	437 783,76
IV. Podatki i opłaty	2,40	291,56	13 454,20	10 350,26
V. Wynagrodzenia	184 731,22	33 672,50	651 468,19	92 438,50
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 369,90	1 626,02	9 646,03	1 626,02
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	81 366,02	48 511,62	285 750,02	128 194,48
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	232 149,20	0,00
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-681 276,68	264 728,00	-1 224 172,70	349 918,42
D. Pozostałe przychody operacyjne	49 270,91	1 275,53	49 273,25	1 276,35
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	1 260,16	0,00	1 260,16
II. Dotacje	49 267,98	0,00	49 267,98	0,00
III. Inne przychody operacyjne	2,93	15,37	5,27	16,19
E. Pozostałe koszty operacyjne	55 463,98	25 236,18	74 138,70	25 236,90

I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	55 463,98	25 236,18	74 138,70	25 236,90
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-687 469,75	240 767,35	-1 249 038,15	325 957,87
G. Przychody finansowe	838,75	1 805,76	6 324,86	2 138,44
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki	712,04	1 375,66	5 981,81	1 894,15
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	126,71	430,10	343,05	244,29
H. Koszty finansowe	1 547,81	1 267,74	6 480,56	1 302,74
I. Odsetki	1 547,81	1 267,74	6 480,56	1 302,74
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-688 178,81	241 305,37	-1 249 193,85	326 793,57
J. Wyniki zdarzeń nadzwyczajnych (J.I-J.II)	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K. Zysk (strata) brutto (I-J)	-688 178,81	241 305,37	-1 249 193,85	326 793,57
L. Podatek dochodowy	0,00	25 638,28	247,72	44 605,28
M. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
N. Zysk (strata) netto (K-L-M)	-688 178,81	215 667,09	-1 249 441,57	282 188,29

Źródło: Emitent

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia)

Wyszczególnienie	Za okres od 01.10.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Za okres od 01.10.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	-688 178,81	215 667,09	-1 249 441,57	282 188,29
II. Korekty razem	198 748,68	-326 581,15	178 920,29	-631 762,53
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-489 430,13	-110 914,06	-1 070 521,28	-349 574,24
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	0,00	1 260,16	0,00	1 260,16
II. Wydatki	169 650,00	6 504,07	393 900,00	40 829,27
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-169 650,00	-5 243,91	-393 900,00	-39 569,11
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	0,00	0,00	1 482 831,00	605 999,00
II. Wydatki	7 918,08	41 106,71	30 339,69	13 117,71
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-7 918,08	-41 106,71	1 452 491,31	592 881,29
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-666 998,21	-157 264,68	-11 929,97	203 737,94
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	0,00	0,00	0,00	0,00
F. Środki pieniężne na początek okresu	876 119,35	378 315,79	221 051,11	17 313,17
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	209 121,14	221 051,11	209 121,14	221 051,11

Źródło: Emitent

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.10.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Za okres od 01.10.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2013r. do 31.12.2013r. (w zł)	Narastająco za okres od 01.01.2012r. do 31.12.2012r. (w zł)
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	2 073 035,41	963 789,08	1 151 467,17	263 279,88
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	2 073 035,41	963 789,08	1 151 467,17	263 279,88
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	1 384 856,60	1 151 467,17	1 384 856,60	1 151 467,17
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	1 384 856,60	1 151 467,17	1 384 856,60	1 151 467,17

Źródło: Emitent

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Przy sporządzaniu niniejszego raportu kwartalnego przyjęto następujące regulacje prawne:

- Załącznik nr 3 Regulaminu ASO „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect (według stanu prawnego na dzień 1 czerwca 2013 r.);
- Ustawa o rachunkowości;
- Krajowe Standardy Rachunkowości;
- Zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

W okresach za, które prezentowane są wyniki finansowe Emitenta nie wprowadzano, żadnych zmian w stosowanych zasadach (polityki) rachunkowości.

Poniżej wskazano przyjęte i obowiązujące zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości.

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami, zwaną dalej Ustawą, która określa między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Stosowane metody wyceny aktywów i pasywów

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,

- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
 - dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
 - ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Instrumenty finansowe

Klasyfikacja instrumentów finansowych

Instrumenty finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii:

- aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności;
- pożyczki i należności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja opiera się na analizie charakterystyki oraz celu nabycia inwestycji. Klasyfikacji dokonuje się na moment początkowego ujęcia aktywów i zobowiązań finansowych.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych, który spełnia jeden z poniższych warunków:

- został nabyty lub powstał głównie w celu odsprzedaży w krótkim terminie (jeżeli oczekuje się jego realizacji w ciągu 12 miesięcy);
- stanowi część portfela określonych instrumentów finansowych, które są zarządzane łącznie, i dla których istnieje potwierdzenie uzyskiwania krótkoterminowych zysków w przyszłości; lub
- jest instrumentem pochodnym, o ile nie zostały spełnione wymagania dotyczące zastosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Sprzedaż papierów wartościowych następuje wg zasady FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- stałych lub możliwych do określenia płatnościach;
- ustalonym terminie zapadalności;
- który jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności; gdzie:
 - brak zamiaru występuje wtedy gdy jednostka:
 - zamierza utrzymać składnik aktywów finansowych przez czas nieokreślony;
 - jest gotowa dokonać sprzedaży (zmiana warunków rynkowych, potrzeby płynnościowe, alternatywne inwestycje itd.);
 - emitent posiada prawo do rozliczenia w kwocie znacznie niższej od jego zamortyzowanego kosztu;
 - brak możliwości występuje wtedy gdy jednostka:
 - nie posiada dostępnych środków finansowych, które pozwalałyby na finansowanie inwestycji do upływu terminu zapadalności;
 - podlega ograniczeniom wynikającym z przepisów prawa lub innego typu, które mogą udaremnić jej zamiar utrzymania składnika aktywów finansowych do terminu zapadalności;
- inny niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik spełniający definicję pożyczek i należności.

Pożyczki i należności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- określonych lub możliwych do określenia płatnościach;
- nienotowany na aktywnym rynku;
- inne niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - aktywa finansowe, których posiadacz może nie odzyskać zasadniczo pełnej kwoty inwestycji początkowej z innego powodu niż pogorszenie obsługi kredytu, które kwalifikuje się jako dostępne do sprzedaży.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez jednostkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

Do tej kategorii rachunkowości nie zalicza się należności z tytułu dostaw towarów i usług, ponieważ nie powstały na skutek przekazania drugiej stronie umowy środków pieniężnych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się aktywa finansowe, które nie są instrumentami pochodnymi oraz:

- zostały jako takie zakwalifikowane (zazwyczaj na moment początkowego ujęcia); lub
- nie kwalifikują się do pozostałych kategorii.

Przy wycenie rozchodu instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży stosuje się metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych

Grupa aktywów finansowych	Zasady wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej. Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Pożyczki i należności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej. Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
--	---	---

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy potwierdzonej postanowieniem ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych art. 16d, wartości niematerialne i prawne o wartości do 3 500 zł, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Wartość firmy

W wyniku aportu przedsiębiorstwa „PILAB Zaawansowane technologie i Szkolenia informatyczne Krystian Piećko” (akt notarialny z 18.10.2011r. Rep. A nr 12309/2011) powstała dodatnia wartość firmy. Dominującą wartością wniesionego przedsiębiorstwa były innowacyjne techniki i algorytmy do obsługi i zarządzania danymi, które charakteryzują się ogromną niezależnością od zastosowanych technologii informatycznych. Techniki te korzystają z podstawowych założeń układu danych i nie ulegną dewaluacji z upływem czasu i rozwojem technik informatycznych. W przypadku utworzenia nowych standardów danych, które mogą zmienić technologie zapisu i przechowywania, same algorytmy ulegną tylko częściowej modyfikacji lub rozwinięciu pozostawiając trzon rozwiązania nienaruszony.

W związku z powyższym, zgodnie z postanowieniami art. 44b ust 10 Ustawy Zarząd Spółki podjął decyzję o wydłużeniu okresu amortyzacji dodatniej wartości firmy do 20 lat. Przyjęty okres amortyzacji wartości firmy uzasadniony jest wysokim prawdopodobieństwem wykorzystywania przedsiębiorstwa stanowiącego przedmiot aportu przez tak długi okres oraz zwiększeniem oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia, przy czym środki trwałe o wartości do 3 500, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej, zgodnie z art. 32 ust. 6 Ustawy. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Wyroby gotowe

Wytwarzane przez Spółkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią wyroby gotowe. Wycena następuje w oparciu o postanowienia art. 34 ust. 3 Ustawy, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami według cen sprzedaży netto, uzyskanymi ze sprzedaży tych produktów w ciągu tego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu koszty wytworzenia zwiększają pozostałe koszty operacyjne.

Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania. Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązań,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanych osób, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów emisji.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług związanych z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Zyski i straty nadzwyczajne

Przez straty i zyski nadzwyczajne rozumie się straty i zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną Spółki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

PILAB Spółka Akcyjna / ul. Krakowska 19-23 / 50-424 Wrocław /

[/pilab.pl](http://pilab.pl)

+48 71 707 21 74 / +48 731 712 864 / biuro@pilab.pl / pilab.pl /

KRS: 0000405409 / NIP: 894 303 43 18 / REGON: 021737247 /

Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu / VI Wydział Gospodarczy KRS /

Kapitał zakładowy: 162 000 PLN w całości wpłacony /

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

Pomiar wyniku finansowego

Rachunek wyników sporządzony został w wariantcie porównawczym.

Sposób sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe obejmuje wprowadzenie, bilans, rachunek zysków i strat w wersji porównawczej, dodatkowe informacje i objaśnienia, zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych sporządzony metodą pośrednią.

5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

W czwartym kwartale 2013 r. PILAB SA wygenerował przychody netto ze sprzedaży netto na poziomie 171 014,44 zł, gdzie w analogicznym okresie 2012 roku uzyskano przychody ze sprzedaży netto w wysokości 679 752,56 zł. W okresie od października do grudnia 2013 r. Spółka poniosła stratę netto w wysokości 688 178,81 zł, przy zysku w wysokości 215 667,09 zł w tym samym okresie 2012 r.

Strata w znaczącej mierze wynika z ponoszonych nakładów inwestycyjnych zarówno typu OPEX, jak i w mniejszej części CAPEX oraz związana jest z ewolucją modelu biznesowego do pozycji dostawcy technologii klasy enterprise. Koszty stałe Emitenta w raportowanym okresie nie wzrosły znacząco, w porównaniu do poprzednich kwartałów, przy czym bez rozbudowanej polityki inwestycyjnej Spółka osiągałaby znacząco lepsze wyniki finansowe.

Narastająco od początku 2013 r. PILAB SA wypracował przychody netto ze sprzedaży w wysokości 1 401 750,65 zł, z kolei w czterech kwartałach 2012 r. przychody te wyniosły 1 055 253,37 zł. Strata netto za I-IV kwartał 2013 r. wyniosła 1 249 441,57 zł, z kolei w analogicznym okresie 2012 r. Spółka osiągnęła zysk na poziomie 282 188,29 zł.

W raportowanym okresie zrealizowano kilka projektów typu proof-of-concept dla nowych zastosowań technologii Spółki.

Spółka kontynuuje prace związane z zabezpieczaniem praw intelektualnych do autorskiej technologii oraz inwestuje w rozwój technologii i prace produkcyjne.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2013 rok.

7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

W ostatni kwartale 2013 roku dział deweloperski Spółki na bazie posiadanej technologii rozwinął szereg nowych modułów oraz kontynuował intensywne prace związane z transferem wszystkich funkcjonalności aplikacji dostępowej (front end) do wersji przeglądarkowej aplikacji (tzw. cienki klient).

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJACYCH KONSOLIDACJI

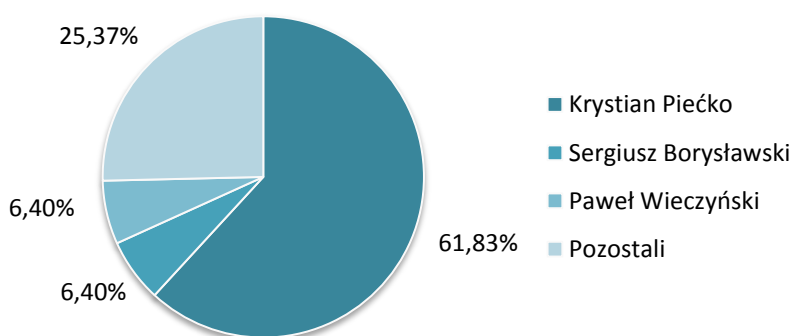
Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie posiada spółek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie tworzy grupy kapitałowej, zatem nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Udział w ogólnej liczbie głosów



Źródło: Emitent

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Krystian Piećko	A	725 000	1 450 000	44,75%	61,83%
Sergiusz Boryślawski	B	150 000	150 000	9,26%	6,40%
Paweł Wieczniński	B	150 000	150 000	9,26%	6,40%
Pozostali	B+C+D+E	595 000	595 000	36,73%	25,37%
Suma		1 620 000	2 345 000	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent zatrudniał 34 osoby (w przeliczeniu na pełne etaty).