



Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

Sprawozdanie Zarządu PRO-LOG S.A. z działalności Spółki w 2013 roku

Pruszków, dnia 24.03.2014 r.

Spis treści:

1. Podstawowe informacje o Spółce	3
2. Wybrane dane finansowe za rok 2013.....	4
3. Pozostałe informacje finansowe.....	5
4. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.....	5
5. Sprawozdanie Zarządu z podejmowanych działań w obszarze rozwoju prowadzonej działalności	6
6. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	8
7. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Spółka jest na nie narażona.	8
7.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Spółka prowadzi działalność.....	8
7.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki	10
8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	11
9. Podpisy Zarządu PRO-LOG S.A.....	11



Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

1. Podstawowe informacje o Spółce

1.1. Informacje podstawowe

Firma: PRO-LOG S.A.

Forma prawna: spółka akcyjna

Kraj siedziby: Polska

Siedziba: Pruszków

Adres: ul. 3 Maja 8 , 05-800 Pruszków

Tel.: + 48 22 2668810

Faks: + 48 22 2668825

Internet: www.pro-log.com.pl

E-mail: biuro@pro-log.com.pl

KRS: 0000408511

REGON: 750088480

NIP: 8381495154

Spółka jest polską firmą świadczącą kompleksowe usługi logistyczne dla podmiotów gospodarczych (logistyka kontraktowa), na które składają się usługi magazynowe, usługi agencji celnej , usługi transportowe oraz usługi konfekcjonowania i pakowania towarów (co-packaging). Spółka specjalizuje się w profesjonalnej obsłudze podmiotów gospodarczych wprowadzających do obrotu towary akcyzowe. Spółka działa na rynku usług logistycznych od 1997 roku. Od dnia 14 grudnia 2012 roku akcje Spółki są notowane na rynku NewConnect.

1.2. Zarząd

W skład Zarządu Spółki wchodzi:

- 1/ Dariusz Jarmański - Prezes Zarządu
- 2/ Tamara Jarmańska – Członek Zarządu
- 3/ Hubert Jarmański – Członek Zarządu

1.3. Rada Nadzorcza

W skład Rady Nadzorczej Emitenta wchodzi:

- 1/ Adam Osiński - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- 2/ Piotr Grzywczak - Członek Rady Nadzorczej
- 3/ Stanisław Jarmański - Członek Rady Nadzorczej
- 4/ Marek Koczowski - Członek Rady Nadzorczej
- 5/ Krzysztof Rutkowski - Członek Rady Nadzorczej

1.4. Akcjonariat

PRO-LOG Spółka Akcyjna z siedzibą w Pruszkowie, ul.3 Maja 8 , 05-800 Pruszków, NIP:838-14-95-154, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy, XIV Wydział Gospodarczy KRS, nr KRS 0000408511, kapitał zakładowy 1.000.000 złotych opłacony w całości.

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

Struktura kapitału zakładowego na dzień 31.12.2013 przedstawia się następująco:

Lp.	Seria Akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w głosach na WZA (%)
1	Seria A	1.000.000	100,00	100,00
	RAZEM :	1.000.000	100,00	100,00

Informacja o strukturze akcjonariatu Spółki, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień 31.12.2013, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Struktura przedstawia się następująco:

Lp.	Oznaczenie akcjonariusza	Seria akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym(%)	Udział w głosach na WZA (%)
1.	Tamara Jarmańska	A	255 000	25,50	25,50
2.	Dariusz Jarmański	A	255 000	25,50	25,50
3.	Lucidos Ordo Ltd.	A	371 981	37,20	37,20
4.	Pozostali	A	118 019	11,80	11,80
	RAZEM :	1 000 000	1 000 000	100,00	100,00

2. Wybrane dane finansowe za rok 2013

Pozycja	2013	2012
Przychody ze sprzedaży netto (zł)	15 347 527,07	14 504 796,05
Zysk/strata ze sprzedaży usług (zł)	2 741 199,73	2 710 717,68
Zysk/strata z działalności operacyjnej (zł)	2 599 065,89	2 729 160,57
Zysk/strata brutto (zł)	2 713 465,96	2 933 087,60
Zysk/ strata netto (zł)	2 123 717,52	2 414 282,40

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

Pozycja	Stan na dzień 31.12.2013	Stan na dzień 31.12.2012
Kapitał własny	4 296 162,01	3 414 282,40
Należności długoterminowe	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	2 318 841,08	2 433 329,84
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 002 003,90	2 293 136,32
Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	2 309 887,58	2 952 182,97
Amortyzacja	767 136,88	667 722,01
Aktywa trwałe	1 918 551,02	1 651 481,16

REALIZACJA PLANU FINANSOWEGO PRO-LOG S.A. NA ROK 2013

		Q1	Q2	Q3	Q4
		Marzec	Czerwiec	Wrzesień	Grudzień
2013 wykonanie	Przychody ze sprzedaży netto	3 150 317,15	3 289 191,92	3 348 282,71	5 559 735,29
	Zysk netto	399 078,61	619 781,32	368 987,07	735 870,52
2013 plan	Plan 2013 : Przychody ze sprzedaży netto	3 218 000,00	3 447 000,00	3 282 000,00	4 470 000,00
	Plan 2013 : Zysk netto	634 230,00	572 670,00	307 800,00	371 790,00

3. Pozostałe informacje finansowe.

W roku obrotowym 2013 Spółka posiadała płynność finansową.

Na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania podatkowe i nie były prowadzone wobec niej żadne postępowania sądowe i egzekucyjne.

Spółka nie prowadzi działalności o charakterze sezonowym lub cyklicznym.

Na dzień 31.12.2013 Spółka nie udzieliła pożyczek.

W roku obrotowym 2013 Spółka nie udzielała poręczeń i gwarancji.

W roku obrotowym 2013 Spółce udzielono gwarancji bankowych na zabezpieczenie umów najmu magazynów na kwotę 227.500,00 EUR.

W roku obrotowym 2013 Spółka podpisała umowę z ALIOR Bank S.A. o kredyt o spłacie gwarantowanej przez BGK w ramach portfelowej linii gwarancyjnej de minimis w kwocie 400.000zł , jednak ze względu na wysoki zapas gotówki na rachunku bankowym kredyt ten nie został uruchomiony.

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

W grudniu 2013 Spółka podpisała z Fundacją Małych i Średnich Przedsiębiorstw reprezentującą Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości umowę na dofinansowanie realizacji projektu „Wdrożenie nowatorskiej platformy B2B pomiędzy PRO-LOG S.A. , a jej partnerami biznesowymi”. Wartość projektu : 531.600,00 PLN , kwota dofinansowania 372.120,00 PLN. Projekt jest realizowany od 20.12.2013 , a zakończy się do 30.11.2014.

W roku 2013 Spółka posiadała zawarte umowy leasingu operacyjnego środków trwałych , których łączna wartość początkowa wynosiła 1 760 646,77 PLN netto, przy czym na dzień 31.12.2013 pozostała do spłaty w latach 2014-2017 kwota 382 397,75 PLN. Umowy leasingu operacyjnego są zabezpieczone weksłami in blanco wystawionymi przez Spółkę lub przez poprzedników prawnych Spółki.

4. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W ocenie Spółka osiągnęła dobre wyniki finansowe mimo niesprzyjających warunków makroekonomicznych.

Wartość przychodów netto ze sprzedaży w 2013 roku jest wyższa o 5,81 proc. od wartości przychodów netto ze sprzedaży w roku 2012, co jest przyrostem znacząco wyższym od przeciętnego wzrostu gospodarki krajowej w 2013 roku.

Wartość przychodów ze sprzedaży netto osiągnięta w 2013 roku przekroczyła o 13,68 proc. wartość przychodów przewidywanych na rok 2013 w Dokumencie Informacyjnym (p. 4.12.7 Prognoza wyników finansowych).

Wartość zysku netto na koniec 2013 roku jest niższa o 12,04 proc. od wartości zysku netto na koniec roku 2012 i niższa o 24,15 proc. w stosunku do zysku brutto przewidywanego za 2013 w Dokumencie Informacyjnym (p. 4.12.7 Prognoza wyników finansowych).

Wykonanie planu budżetu na 2013 rok, zatwierdzonego przez Radę Nadzorczą uchwałą nr 8/2013 na posiedzeniu w dniu 5 kwietnia 2013 wygląda następująco : przychód ze sprzedaży osiągnięty w 2013 był wyższy o 6,45 proc. od planowanego w budżecie , zysk netto osiągnięty w 2013 roku był wyższy o 12,58 proc. od planowanego w budżecie.

Na spadek zysku netto Spółki w stosunku do roku 2013 i do przewidywanego zysku netto opublikowanego w Dokumencie Informacyjnym (p. 4.12.7 Prognoza wyników finansowych) miała wpływ ogólna sytuacja na rynku, która wymusza większą elastyczność cenową. Większość klientów Spółki to podmioty działające w sektorze dóbr konsumpcyjnych szybko zbywalnych , zatem każde pogorszenie nastrojów konsumentów odbija się na obrotach Klientów Spółki , a co za tym idzie odbija się na przychodach Spółki.

Szczególnie na wyniku Spółki zaważyła obniżka cen usług przewozowych wymuszona przez kluczowego klienta Brown-Forman Polska Sp. z o.o.

5. Sprawozdanie Zarządu z podejmowanych działań w obszarze rozwoju prowadzonej działalności

Zarząd spółki konsekwentnie realizował plany przyjęte w roku 2012 , zmierzające do zwiększenia usług logistycznych niestandardowych , realizowanych w obrębie logistyki kontraktowej . Usługi te to głównie usługi co-packingu (np. składanie zestawów promocyjnych, nakładanie banderol akcyzowych na wyroby spirytusowe).

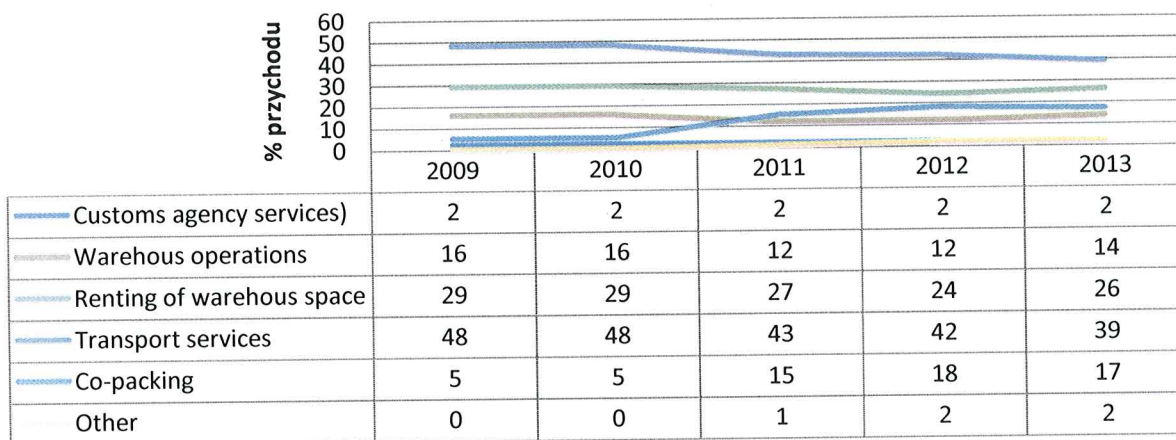
Usługi co-packingu jako usługi niestandardowe i nie oferowane powszechnie na rynku zapewniają wyższy poziom marży

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

operacyjnej. Udział usług co-packingu w strukturze przychodów wzrósł z 5% w roku 2010 do 17% w roku 2013.

Struktura przychodów spółki jest zilustrowana poniżej :

Procentowa struktura przychodów w latach 2009-2013



INWESTYCJE

1. Zakupiono kolejne dwie maszyny do banderolowania wyrobów spirytusowych, które przyczyniły się to utrzymania wysokiego udziału usług co-packingu w strukturze sprzedaży .
2. Wybudowano pomieszczenia rozlewni wyrobów winiarskich , które wyposażono w niezbędne urządzenia. Uruchomienie rozlewni wyrobów winiarskich jest niezbędnym krokiem , do otwarcia pierwszego w Polsce usługowego składu podatkowego.
3. Wynajęto drugi budynek magazynowy o powierzchni 6.000 mkw na okres 5-letni , co zwiększyło potencjał składowania towarów o 40%.

NOWE KONTRAKTY

Spółka realizowała kontrakty na świadczenie kompleksowych usług logistycznych zawarte w latach ubiegłych.

Zarząd poszukiwał nowych klientów dla Spółki poprzez składanie ofert i branie udziału w przetargach.

Większość ofert jest składanych potencjalnym klientom trafiających do spółki poprzez stronę internetową www.pro-log.com.pl, która jest pozycjonowana w wyszukiwarkach przez zewnętrzną firmę informatyczną.

Podpisano umowę o świadczenie kompleksowych usług logistycznych z brytyjską spółką DIRECT WINES Sp. z o.o.

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

rozwijającą działalność na polskim rynku w dziale sprzedaży bezpośredniej wyrobów winiarskich.

Podpisano umowę składu z Mercedes-Benz Polska Sp. z o.o.

Spółka pozyskała zlecenie na obsługę logistyczną (składowanie i dystrybucja) szkoleń organizowanych w pierwszym kwartale 2014 przez Główny Inspektorat Sanitarny.

ZATRUDNIENIE

Spółce zatrudnia pracowników agencji celnej, administracji magazynu, pracowników średniego szczebla kierowniczego magazynu, spedytorów, pracowników magazynowych oraz kierowców.

Pracownicy o podstawowych kwalifikacjach przy co-packingu są rekrutowani przez firmę zewnętrzną.

Zatrudnienie wzrosło z 19 osób na dzień 01.01.2013 do 40 osób na 31.12.2013.

Członkowie Zarządu nie są zatrudnieni w Spółce i pełnią swoją funkcję na podstawie powołania.

6. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej

Na dzień 31.12.2013 Spółka nie tworzyła grupy kapitałowej w rozumieniu obowiązujących Spółkę przepisów o rachunkowości.

7. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Spółka jest na nie narażona.

7.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Spółka prowadzi działalność

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Sytuacja gospodarcza w Polsce ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągane przez Spółkę. Ewentualne obniżenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może w istotny sposób wpłynąć na sytuację Spółki. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić więc pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Spółki. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Spółki. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu; decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej, wpływające na podaż pieniądza, wysokości stóp procentowych i kursów walutowych; podatki; wysokość PKB; poziom inflacji; wielkość deficytu budżetowego i zadłużenia zagranicznego; stopę bezrobocia, strukturę dochodów ludności itd. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób niekorzystnie wpłynąć

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

na działalność i wyniki ekonomiczne osiągane przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany w opisanym wyżej obszarze, z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, a także często niska jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa handlowego, podatkowego oraz związanego z rynkami finansowymi. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Spółki, a tym samym spadek wartości aktywów Spółki. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Zarząd decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Spółki przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Spółki do występujących zmian.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Spółki, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

Ryzyko konkurencji

Branża TSL (transport-spedycja-logistyka) charakteryzuje się wysokim stopniem konkurencji. Jest też silnie uzależniona od ogólnej koniunktury gospodarczej w kraju. Spółka działa na rynku stosunkowo młodym (powstałym w okresie transformacji

PRO-LOG Spółka Akcyjna z siedzibą w Pruszkowie, ul.3 Maja 8, 05-800 Pruszków, NIP:838-14-95-154, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy, XIV Wydział Gospodarczy KRS, nr KRS 0000408511, kapitał zakładowy 1.000.000 złotych opłacony w całości.

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

ustrojowej Polski, tj. po roku 1989), który cechuje się aktywną dynamiką relacji pomiędzy podmiotami konkurencyjnymi. Zarząd stara się ograniczać ryzyko konkurencji poprzez konsekwentny rozwój innowacyjnych systemów obsługi klientów (m.in. informatyczne systemy obsługi magazynowanych towarów) dających Spółce przewagę zarówno technologiczną jak i jakościową nad konkurencją. Dodatkowo Zarząd stale podejmuje decyzje i działania mające na celu nadanie oferowanej przez Spółkę grupie usług statusu wysokiej specjalizacji rynkowej.

7.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki

Ryzyko uzależnienia od kluczowych klientów

Na dzień 31.12.2013 płynność i skala osiąganych obrotów Spółki uzależniona jest od kluczowego klienta, tj. Brown-Forman Polska sp. z o.o., którego udziały w portfelu klientów Spółki wynosi 90%.

Pozostałe 10 proc. usług realizowane jest na zlecenie pomniejszych kontrahentów. W ocenie Zarządu taki poziom rozproszenia generuje ryzyko znaczącego spadku osiąganych wyników finansowych w przypadku nieplanowanego zakończenia współpracy z kluczowym klientem. W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania w celu nawiązania współpracy z kilkoma znaczącymi klientami z kraju i zagranicy. Zarząd dąży jednocześnie do podpisywania umów długoterminowych.

Ryzyko rozwiązania albo braku przedłużenia umów handlowych z klientami

90% usług oferowanych przez Spółkę świadczona jest na rzecz kluczowego dla Spółki klienta. Istnieje ryzyko, że umowy handlowe zawarte przez Spółkę z jego klientami mogą zostać wypowiedziane lub nie zostać przedłużone na wcześniej wynegocjowanych warunkach z przyczyn niezależnych od Spółki. W takim przypadku Spółka musiałaby ponieść dodatkowe koszty związane z poszukiwaniem kolejnych usługobiorców, co mogłoby niekorzystnie odbić się na wskaźnikach finansowych i tymczasowo zmniejszyć wysokość przychodów Emitenta.

Ryzyko niezrealizowania prognoz finansowych

Prognozy finansowe sporządzane są przez Zarząd w oparciu o przyjęte strategie rozwoju działalności i plany inwestycyjne. Osiągnięcie wyników finansowych w prezentowanych przez Zarząd prognozach uwarunkowane jest skutecznością realizacji strategii. Czynniki takie jak m.in. niedostateczna liczba zleceń, zastój w pozyskiwaniu nowych klientów, zmienna sytuacja w branży TSL mogą spowodować, że wykonanie założonych prognoz będzie niemożliwe do zrealizowania. Celem zminimalizowania przedmiotowego ryzyka Zarząd na bieżąco monitoruje prowadzoną działalność, by w miarę możliwości z największym wyprzedzeniem reagować na nieprzewidziane zdarzenia.

Ryzyko związane z nadpodażą powierzchni magazynowych oraz spadkiem cen wynajmu

Jedną z usług wchodzących w skład szeroko pojętej działalności Spółki w branży TSL jest wynajem powierzchni w magazynie

PRO-LOG Spółka Akcyjna z siedzibą w Pruszkowie, ul.3 Maja 8, 05-800 Pruszków, NIP:838-14-95-154, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy, XIV Wydział Gospodarczy KRS, nr KRS 0000408511, kapitał zakładowy 1.000.000 złotych opłacony w całości.

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

dystrybucyjnym Spółki. Istnieje ryzyko, że stopień wykorzystania tej powierzchni (popyt na powierzchnie) będzie niedostateczny lub ceny wynajmu za metr znacząco spadną. Sytuacje takie mogą mieć miejsce szczególnie w przypadku osłabienia ogólnej koniunktury gospodarczej lub w przypadku powstania konkurencyjnych obiektów w okolicy. Może to mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Spółki. Zarząd na bieżąco monitoruje lokalny rynek usług pokrewnych w celu minimalizacji skutków zaistnienia ww. zagrożeń.

Ryzyko wzrostu kosztów operacyjnych

Spółka, podobnie jak większość innych podmiotów narażony jest na wzrost kosztów operacyjnych. Wzrost kosztów takich jak: wynagrodzenia, usługi obce, zużycie materiałów i energii może wpłynąć na zmniejszenie zysków. W wyniku zaistnienia takich czynników spadłaby rentowność prowadzonej działalności.

Ryzyko awarii systemów informatycznych

Działalność Spółki w zakresie gospodarki magazynowej i spedycji koordynowana jest przez zaawansowane systemy informatyczne, które w znacznym stopniu usprawniają proces zarządzania oraz śledzenia przechowywanego towaru. Ewentualna awaria powyższych systemów skutkująca czasowym zaprzestaniem funkcjonowania systemu zarządzania towarami mogłaby w znacznym stopniu negatywnie wpłynąć na terminowość zawartych zleceń oraz płynność ich realizacji, a w związku z tym, mogłaby w efekcie zredukować osiągnięte przez emitenta przychody. W celu wyeliminowania powyższego ryzyka Zarząd korzysta z rozwiązań informatycznych renomowanych dostawców oraz na bieżąco koordynuje i monitoruje niezawodność systemów informatycznych we współpracy z ich twórcami.

Ryzyko wystąpienia wypadków przy pracy

Działalność Spółki obciążona jest pewnym ryzykiem wystąpienia wypadków przy pracy. Celem zapewnienia prawidłowej obsługi działalności magazynu Spółki personel odpowiedzialny za obsługę składów i magazynów posiada wymagane charakterem wykonywanych czynności kwalifikacje zawodowe i doświadczenie, a bezpieczeństwo pracy w pełni odpowiada wysokim standardom wynikającym z przepisów BHP. W związku z powyższym ryzyko wystąpienia pracowników z roszczeniami cywilnoprawnymi wobec Spółki w przypadku zaistnienia wypadku przy pracy jest możliwie zredukowane.

8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Na dzień sporządzenia sprawozdania nie toczą się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Spółki

9. Podpisy Zarządu PRO-LOG S.A.

.....

Dariusz Jarmiński
Prezes Zarządu PRO-LOG S.A.



Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w 2013 roku

Hubert Jarmański
.....
Tamara Jarmańska
.....

Hubert Jarmański
Członek Zarządu PRO-LOG S.A.

Tamara Jarmańska
Członek Zarządu PRO-LOG S.A.