



Kancelaria Medius

Sprawozdanie z działalności Zarządu 2013

Kancelaria Medius S.A. specjalizuje się w zarządzaniu wierzytelnościami oraz świadczeniu najwyższej jakości pomocy prawnej dla małych i średnich przedsiębiorstw. Dążymy do ułatwienia prowadzenia przedsiębiorstw dzięki dostarczaniu rozwiązań twórczych, przyjaznych i bezpiecznych. Rzetelnie pracujemy na sukces naszych klientów.

Na pojawiające się problemy reagujemy natychmiast, a dzięki ich wnikliwej analizie jesteśmy w stanie zaproponować tylko efektywne rozwiązania, które są całkowicie zgodne z potrzebami klienta.

Działamy rozważnie, szybko i skutecznie.



O SPÓŁCE **6**

Oferta	9
Władze	12
Doświadczenie	13

RELACJE INWESTORSKIE **18**

Wyniki finansowe	19
Inwestycje	21

RYNEK WIERZYTELNOŚCI **26**

Statystyczny dłużnik	27
Rynek portfeli wierzytelności	30



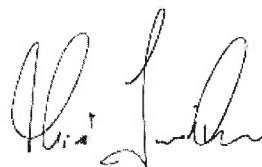
listprezesa

Szanowni Państwo

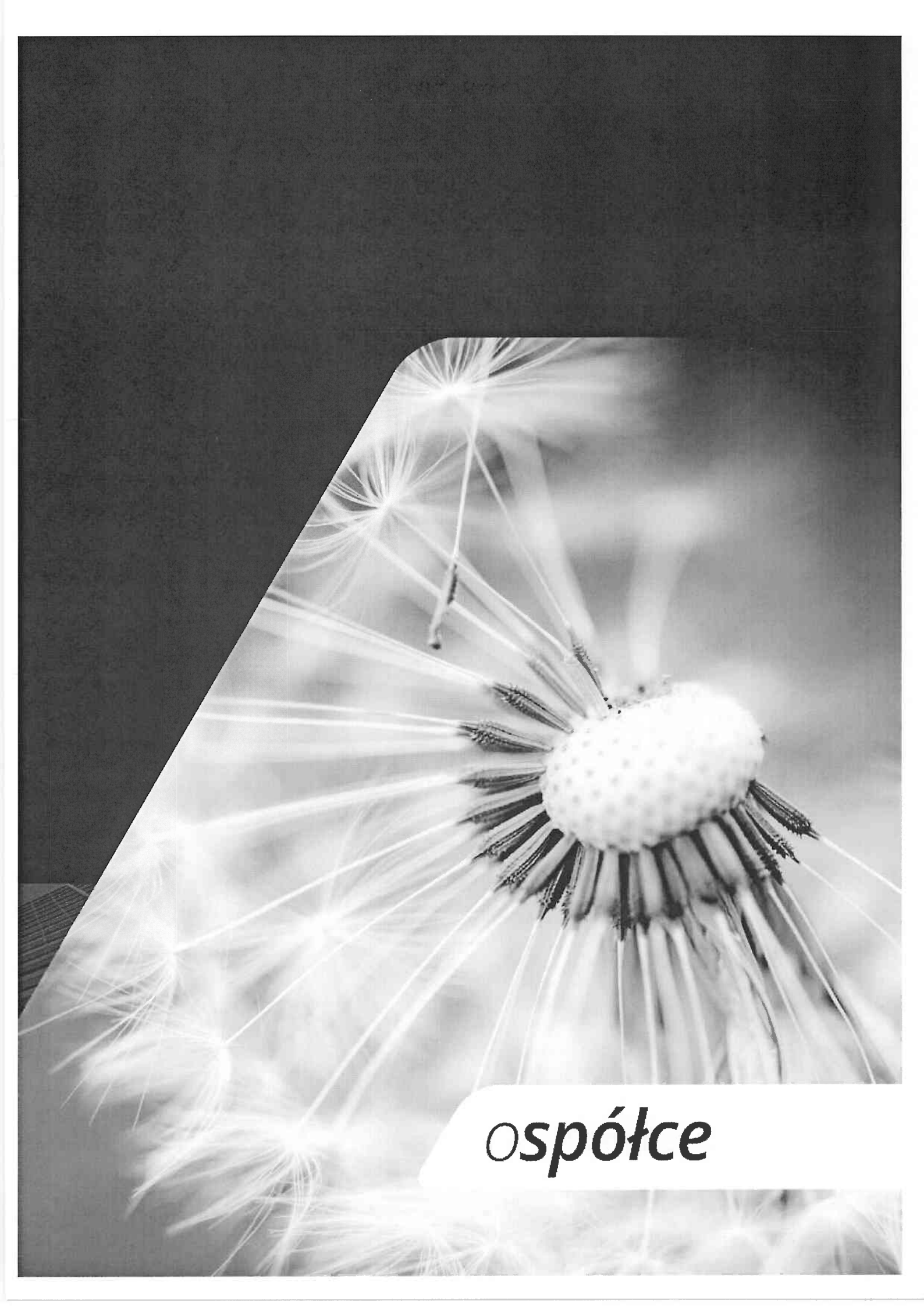
Kancelaria Medius S.A. jest spółką notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych - rynku NewConnect, kierowaną przez doświadczony i kompetentny zespół.

Menedżerowie konsekwentnie dążą do zwiększenia dynamiki rozwoju spółki stosując strategię oparte na podstawie wiedzy, doświadczeń oraz nieustannej analizie rynku. Celem Kancelarii jest dostarczanie stabilnej i atrakcyjnej inwestycji, która pozwoli na pomnażanie majątku inwestorów oraz dostarczy satysfakcji z realizowanych przez nas wyników.

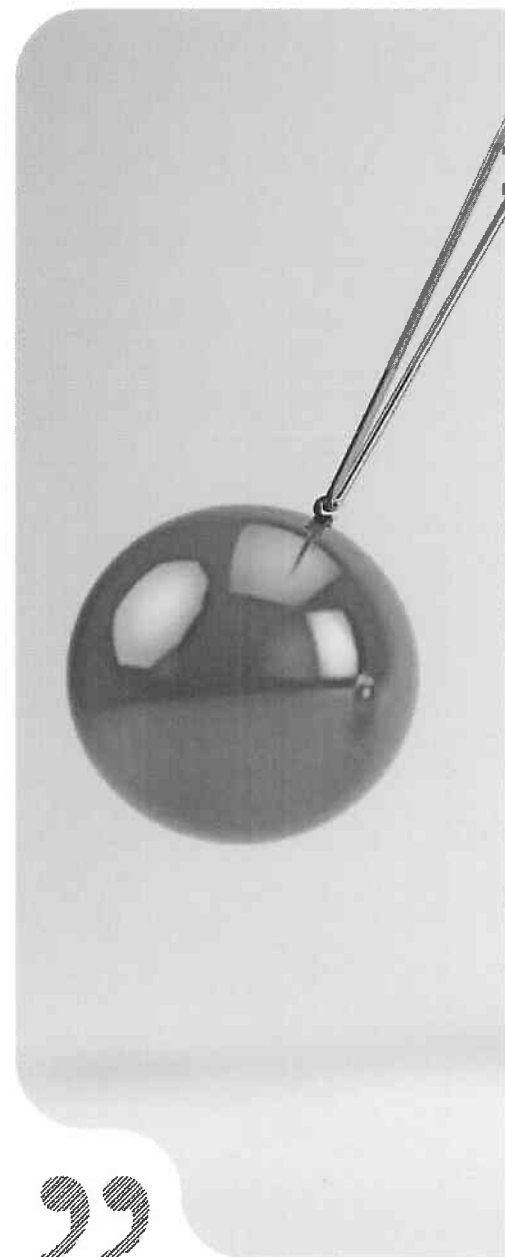
Zapraszam Państwa do lektury niniejszej broszury, szczególnie polecam część dotyczącą naszych specjalizacji. Życzę Państwu samych pomyślnych decyzji oraz długoterminowych sukcesów inwestycyjnych z Kancelarią Medius S.A.



Prezes Zarządu
Kancelaria Medius S.A.

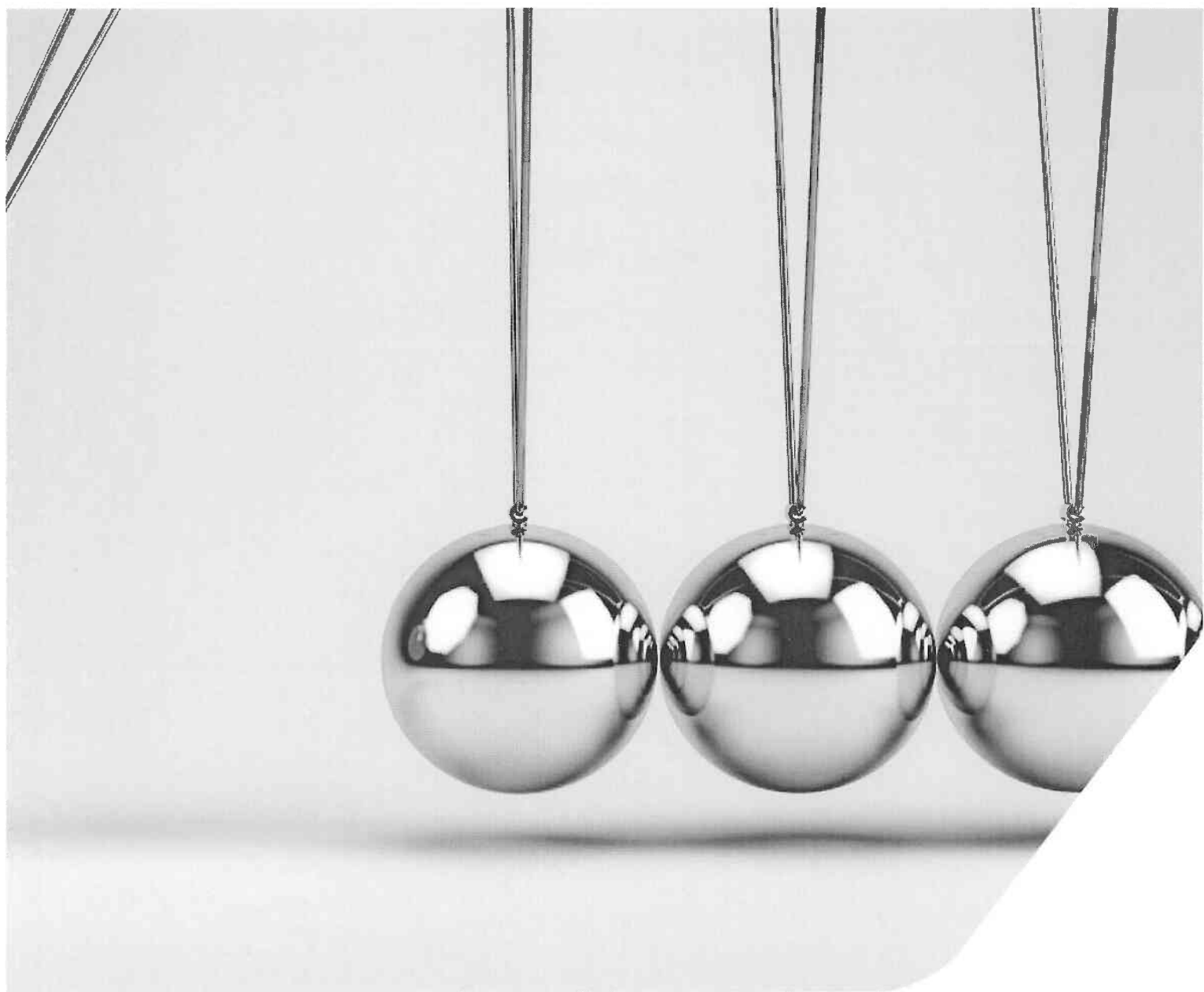


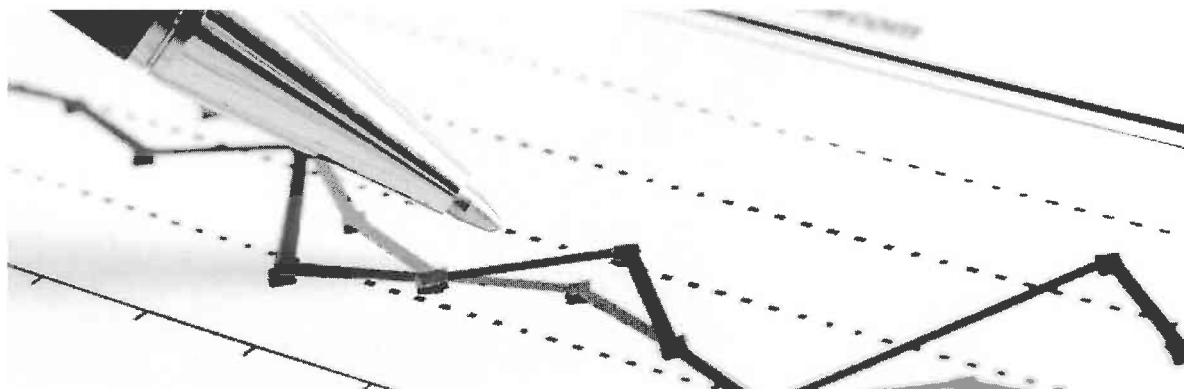
ospółce



misja ”

Świadczenie najwyższej jakości pomocy w zakresie obsługi prawnej oraz zarządzania wierzycelnościami sektora MSP. Dostarczanie rozwiązań twórczych, przyjaznych i bezpiecznych w celu ułatwienia prowadzenia działalności przedsiębiorcom.





OFERTA WINDYKACJA WIERZYTELNOŚCI

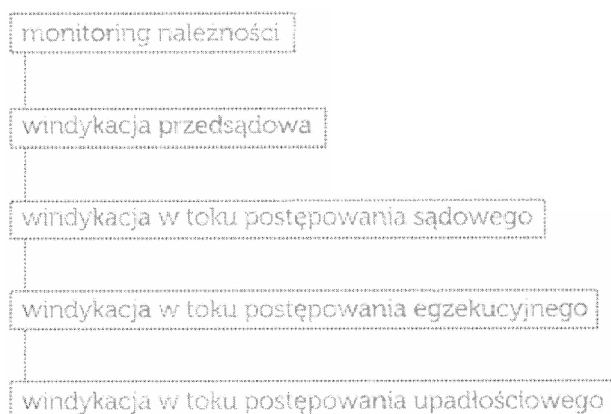
Sprawdzenie kontrahenta przed zawarciem umowy nie zawsze jest wystarczające. Nawet najlepszy wywiad gospodarczy nie zabezpieczy przed ryzykiem nieterminowej spłaty ze strony partnera handlowego. Niektóre firmy mające stabilną pozycję na rynku, a także dobrą sytuację finansową, nie uiszczają należności w terminie, ponieważ przyjęły taką politykę płatniczą. Częstym pretekstem do opóźniania zapłaty są również braki w dokumentach.



JAK WYBRAĆ PROFESJONALISTĘ? KOMENTARZ PREZESA ZARZĄDU KANCELARII MEDIUS S.A.

17.11.12.. GAZETA FINANSOWA

Usługa windykacji należności realizowana jest przez Kancelarię Medius S.A. w następujących etapach:



WYKUP PORTFELI WIERZYTELNOŚCI

Sprzedaż przeterminowanej wierzytelności w wielu przypadkach jest rozwiązaniem bardziej efektywnym niż postępowanie windykacyjne lub sądowe. Wiele przedsiębiorstw decyduje się na cesję wierzytelności ze względu na możliwość uzyskania natychmiastowej zapłaty oraz rozliczenia dyskonta do kosztów uzyskania przychodów. Wierzytelności są często kupowane przez przedsiębiorców w celu potrącenia z zobowiązaniami lub przez wyspecjalizowane firmy do windykacji. Kluczowe znaczenie ma tu wybór wiarygodnego nabywcy/zbywcy wierzytelności, należyte zabezpieczenie płatności oraz przeprowadzenie transakcji zgodnie z przepisami podatkowymi.

KOMPLEKSOWA OBSŁUGA PRAWNA

Kancelaria Medius S.A. swoją ofertę kompleksowej obsługi prawnej skonstruowała w taki sposób, aby jej realizacja była dynamicznym procesem stałej analizy i czuwania nad bezpieczeństwem prawnym naszych klientów. Doradztwo i pomoc prawna, to wdrażanie optymalnej strategii postępowania w celu realizacji zamierzeń klienta. Obsługa prawna firmy to poszukiwanie i wprowadzanie w życie szczegółowych rozwiązań prawnych, które umożliwią realizację celów założonych przez naszych mocodawców. Doradzamy i wspieramy zarządy spółek oraz kadrę menedżerską przy podejmowaniu trudnych decyzji.

W ramach stałej obsługi prawnej dla naszych Klientów:

- sporządzamy opinie i udzielamy porad prawnych
- zapewniamy pełną obsługę prawną firmy
- przygotowujemy umowy gospodarcze, porozumienia, oferty, pisma procesowe i wnioski
- pomagamy przy zakładaniu spółek oraz ich rejestracji w KRS
- reprezentujemy klientów w sporach sądowych

RAPORTY HANDLOWE

Pozyskiwanie informacji o potencjalnych partnerach jest jednym z narzędzi, które ułatwiają przedsiębiorcy nawiązanie współpracy, przygotowanie się do negocjacji oraz negocjowanie koniecznych zabezpieczeń (lub rezygnację z nich ale ze świadomością skali ryzyka).

Oferujemy trzy rodzaje raportu handlowego:

RAPORT HANDLOWY UPROSZCZONY

zawiera ogólne dane rejestrowe i identyfikujące z charakterystyką działalności firmy oraz dane o jej właścicielach/udziałowcach

RAPORT HANDLOWY PEŁNY

obrazuje sytuację finansową firmy, zawiera między innymi wysokość obrotów, pozycję w branży, stan prawny nieruchomości posiadanych przez firmę, itp.

RAPORT HANDLOWY PEŁNY Z WIZYTACJĄ

przeprowadzony jest na podstawie wywiadu z badanym przedsiębiorcą, zawiera dane właściwe dla raportu pełnego i dodatkowo dokumenty udostępnione przez badanego kontrahenta, takie jak: bilanse, rachunki wyników, deklaracje podatkowe, wykazy składników majątku, opinie bankowe, zaświadczenia o zaległościach wobec Skarbu Państwa lub ZUS, itp.

RESTRUKTURYZACJA ZOBOWIĄZAŃ

Restrukturyzacja zobowiązań polega na zawarciu przez dłużnika ugody (lub ugód) z wierzycielami. Klient przedstawia nam swoje możliwości finansowe, harmonogram spłaty zredukowanego zobowiązania oraz akceptowane formy rzeczowego lub osobowego zabezpieczenia spłat. Kancelaria Medius S.A. w granicach ustalonych z klientem, negocjuje umowy spłat z wierzycielami oraz formy ich zabezpieczenia. W przypadku braku możliwości ustalenia z wierzycielami akceptowanych przez klienta warunków restrukturyzacji lub braku możliwości spłaty zobowiązań, oferujemy pomoc w przeprowadzeniu postępowania upadłościowego (także z możliwością zawarcia układu).





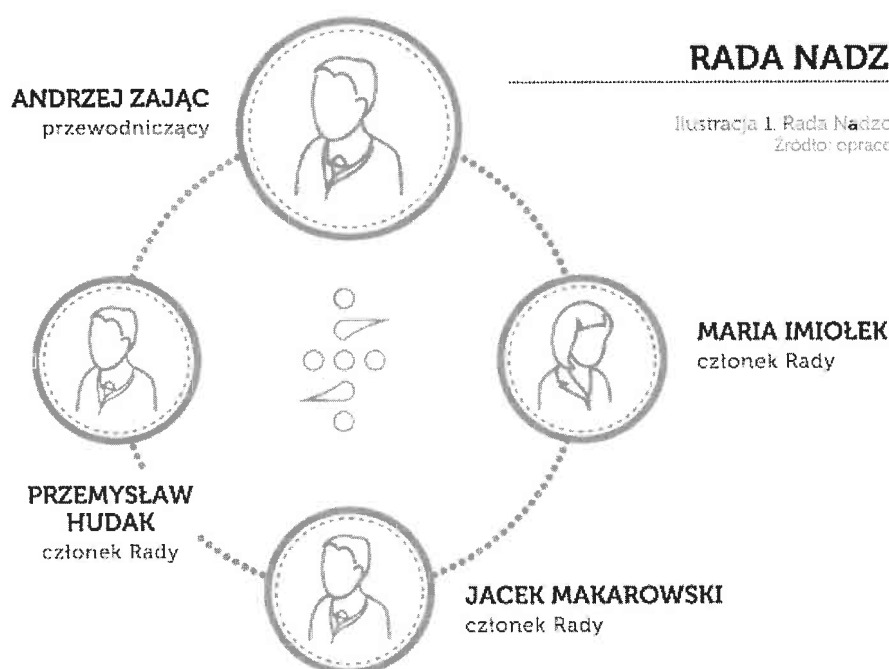
PREZES ZARZĄDU

WŁADZE

MICHAŁ IMIOŁEK – Prezes Zarządu, założyciel spółki Kancelarii Medius S.A., związany z rynkiem wierzycelności i procesami windykacyjnymi od 2006 roku. Odpowiada za kreowanie, wdrażanie i kontrolowanie prawidłowości realizacji strategii przedsiębiorstwa oraz kontakty z kluczowymi klientami.

Michał Imiołek jest absolwentem Wydziału Prawa i Administracji na Uniwersytecie Śląskim w Katowicach.

Specjalizuje się w kreowaniu strategii spółek z uwzględnieniem rynku kapitałowego - wykorzystywania pojawiających się na nim możliwości oraz operacji kapitałowych. Jest Przewodniczącym Rady Nadzorczej spółki notowanej na Giełdzie Papierów Wartościowych MIDVEN S.A. oraz Członkiem Rady Nadzorczej spółek NOWA S.A. i TNN Finance S.A.



RADA NADZORCZA

Ilustracja 1. Rada Nadzorcza KM S.A.
Źródło: opracowanie własne

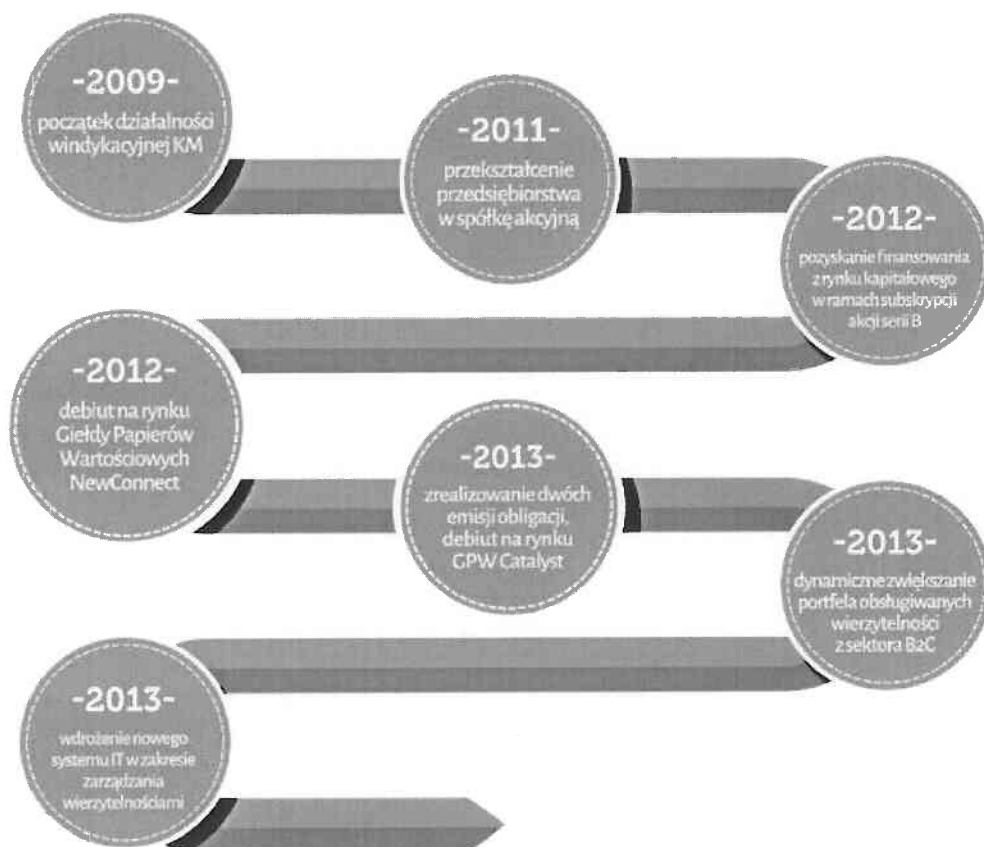
AKCJONARIAT



Ilustracja 2. Akcjonariat KM S.A.
Źródło: opracowanie własne

DOŚWIADCZENIE

KAMIEŃ MIŁOWE W DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI



Ilustracja 3. Kamienie milowe w działalności KM S.A.
Źródło: opracowanie własne

PRZEWAGI KONKURENCYJNE KANCELARII MEDIUS S.A.

MŁODY I ATRAKCYJNY - Rynek wierzycelności rozwija się bardzo dynamicznie w ostatnich latach. Prognozy pokazują, że w 2014r może osiągnąć wartość ok. 22 mld zł.



SZACOWANA WARTOŚĆ
RYNKU WIERZYTELNOŚCI
W 2014R.

KOMPLEKSOWOŚĆ - Działanie w zakresie windykacji na zlecenie oraz wykupów własnych.



WZROST
PRZYCHODÓW
SPÓŁKI KM S.A.
W PORÓWNANIU
Z 2012 ROKIEM

DOBRE WYNIKI FINANSOWE - Kancelaria Medius S.A. to dynamicznie rozwijająca się spółka. W 2013r. spółka odnotowała wzrost przychodów o blisko 200% w porównaniu z rokiem 2012.



WIELKOŚĆ AKCJI
SPÓŁKI W POSIADANIU
ZARZĄDZAJĄCYCH

STABILNY I DOŚWIADCZONY ZESPÓŁ - Prezes Zarządu oraz menedżerowie prowadzą spółkę od momentu jej założenia, posiadają 70% akcji.



KANCELARIA MEDIUS S.A. – DWIEŚCIE PROCENT WZROSTU

20.11.13. BIZNES.NEWSERIA.PL / GPWMEDIA.PL / INWESTYCJE.PL / NEWCONNECTOR.PL



NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA 2013 ROKU

Kancelaria Medius S.A. w 2013 roku systematycznie rozwijała swoją działalność. Zarząd zgodnie z oczekiwaniami partnerów biznesowych skupił się na bieżącej obsłudze zakupionych pakietów wierzytelności z sektora finansowego, podejmował czynności zmierzające do zwiększenia dynamiki rozwoju spółki oraz dokonał kilkunastu wykupów portfeli wierzytelności. W IVQ 2013r został przeprowadzony szereg inwestycji związanych z działalnością spółki, m.in. przeniesienie siedziby do biurowca klasy A, zatrudnienie kadry menedżerskiej, rozbudowa działu call center, wdrożenie nowego systemu IT.



Ilustracja 4. Najważniejsze wydarzenia 2013 roku
Źródło: opracowanie własne

9
6

