

PROMISE



RAPORT ROCZNY

**Sporządzone według przepisów Ustawy o rachunkowości
z dnia 29 września 1994 r.**

Data: 14 Czerwca 2014 roku

SPIS TREŚCI:

Lp.		Nr strony
1	List Prezesa Zarządu do Akcjonariuszy.	4
2	Sprawozdanie Finansowe APN Promise S.A. za okres od 01.01.2013 do 31.12.2013 roku.	5
2.1	Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości .	5
2.2	Bilans na dzień 31 grudnia 2013 roku.	6
2.3	Rachunek Zysków i Strat.	9
2.4	Przepływy pieniężne.	10
2.5	Zmiany w kapitale własnym.	12
2.6	Informacje dodatkowe i objaśnienia za okres od 01 stycznia 2013 do 31 grudnia 2013 roku.	15
3	Sprawozdanie Zarządu z działalności APN Promise S.A. w 2013 roku.	21
3.1	Informacje o Spółce.	21
3.2	Władze Spółki.	22
3.3	Struktura Akcjonariatu.	23
3.4	Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	23
3.5	Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką podejmowała Spółka APN Promise S.A. w 2013 roku.	24
3.6	Stanowisko Zarządu w sprawie realizacji publikowanych prognoz wyników na rok 2013.	30
3.7	Liczba zatrudnionych.	30
3.8	Plany rozwoju Spółki APN Promise S.A.	30
3.9	Czynniki Ryzyka.	31
3.10	Czynniki, które w ocenie spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki finansowe w 2014 roku.	35
4	Oświadczenie Zarządu dotyczące sprawozdania finansowego APN Promise S.A.	36
5	Oświadczenie Zarządu dotyczące biegłego rewidenta badającego sprawozdanie finansowe APN Promise S.A.	36
6	Oświadczenie Zarządu dotyczące przestrzegania „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” w 2013 roku.	36

Raport zawiera 37 kolejno ponumerowanych stron od 1 do 40.

Raport Roczny APN Promise S.A. został zatwierdzony przez Zarząd APN Promise S.A. w dniu 13 czerwca 2014 roku.

Piotr Paszczyk – Prezes Zarządu

Tomasz Bator – Wiceprezes Zarządu

1. List Prezesa Zarządu do Akcjonariuszy

Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze,

Przekazujemy Państwu roczny raport Spółki APN Promise S.A. za rok 2013 wraz z opinią biegłego rewidenta.

W roku 2013 przychody Spółki wzrosły o 18%, do 230 mln zł, a zysk osiągnął rekordowy poziom 2,75 mln zł. Stało się tak dzięki konsekwentnie realizowanej strategii agresywnej sprzedaży kontraktów licencyjnych na rynkach dużych i średnich przedsiębiorstw oraz rygorystycznej kontroli kosztów. Jednocześnie Spółka wzmocniła swoją pozycję, jako dostawca zaawansowanych usług IT oraz rozwiązań sieciowych.

Głównym celem Zarządu w roku 2014 będzie dalsze wzmacnianie pozycji Spółki w jej podstawowych obszarach kompetencji oraz dalszy rozwój nowych obszarów, takich jak rozwiązania rozproszone („Cloud Computing”), rozwiązania telekomunikacyjne oraz zaawansowane technologie sieciowe.

Przekazując raport roczny, dziękujemy Państwu za okazane nam zaufanie. Jednocześnie zapewniamy, że rok 2014 będzie kolejnym rokiem dynamicznego rozwoju Spółki, a osiągnięte wyniki finansowe będą satysfakcjonującym zwieńczeniem naszych starań oraz wyłożonej pracy.

Z poważaniem,

Piotr Paszczyk

Prezes Zarządu

2. Sprawozdanie Finansowe APN Promise S.A. za okres od 01 stycznia 2013 do 31 grudnia 2013 roku.

2.1. Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji), pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

Metody i stawki amortyzacyjne Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne są środków trwałych oraz wartości wykazane w bilansie w wartości netto tj. w cenie nabycia niematerialnych i prawnych (art. 32 ust. 3 ustawy) pomniejszonej o dotychczasowe umorzenie. Amortyzacja jest naliczana według stawek podatkowych metodą liniową. Składniki wyposażenia i środki trwałe o wartości początkowej poniżej 3.500 zł są amortyzowane jednorazowo

Metody prowadzenia ewidencji Należności i zobowiązania są wykazane w kwotach szczegółowej rzeczowych składników wymaganych do zapłaty. Należności i zobowiązania w aktywów obrotowych (art. 17 ust. 2 walutach obcych zostały wycenione na dzień 31 grudnia 2013 pkt. 1-4 ustawy) roku według średniego kursu waluty ogłaszanego przez NBP. Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie została przeprowadzona na dzień 31 grudnia 2013 r. Środki na rachunkach bankowych oraz stan należności zostały potwierdzone w drodze potwierdzenia sald.

Wycena materiałów i towarów oraz Towary wydawane z magazynu w związku ze sprzedażą są produkcji w toku (art. 34 ust. 2 ustawy) zaliczane w koszty w miesiącu wystawienia faktury dokumentującej sprzedaż według metody FIFO. Na koniec roku obrotowego sporządzana jest inwentaryzacja ilościowa towarów w magazynie. Różnice inwentaryzacyjne rozliczane są w księgach roku obrotowego, którego dotyczą.

Pomiar stopnia zaawansowania usług budowlanych objętych umową nie dotyczy długoterminową.
Inne

Rokiem obrotowym Spółki jest okres kolejnych 12 miesięcy od dnia 1 stycznia do 31 grudnia.

2.2. Bilans APN Promise S.A. na dzień 31 grudnia 2013 roku.

AKTYWA	31.12.2013	31.12.2012
A. Aktywa trwałe	8 123 841,65	5 008 602,62
I. Wartości niematerialne i prawne	178 833,21	249 833,25
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		
2. Wartość firmy		
3. Inne wartości niematerialne i prawne	178 833,21	249 833,25
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		
II. Rzeczowe aktywa trwałe	888 835,30	1 015 708,38
1. Środki trwałe	888 835,30	1 015 708,38
a) grunty (w tym prawo użyt. wieczystego gruntu)		
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wod.		
c) urządzenia techniczne i maszyny	70 672,65	31 930,74
d) środki transportu	716 172,67	
e) inne środki trwałe	101 989,98	132 921,59
2. Środki trwałe w budowie		
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		
III. Należności długoterminowe		
1. Od jednostek powiązanych		
2. Od pozostałych jednostek		
IV. Inwestycje długoterminowe	7 018 920,51	3 642 990,00
1. Nieruchomości		
2. Wartości niematerialne i prawne		
3. Długoterminowe aktywa finansowe	7 018 920,51	3 642 990,00
a) w jednostkach powiązanych	3 563 000,00	3 110 000,00
- udziały lub akcje	3 563 000,00	
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne długoterminowe aktywa finansowe		
b) w pozostałych jednostkach	3 455 920,51	
- udziały lub akcje	2 922 930,51	
- inne papiery wartościowe	532 990,00	
- udzielone pożyczki		
- inne długoterminowe aktywa finansowe		
4. Inne inwestycje długoterminowe		
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	37 252,63	100 070,99
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	37 252,63	100 070,99
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		
B. Aktywa obrotowe	81 002 238,13	78 903 784,26
I. Zapasy	14 751 728,54	11 441 652,04
1. Materiały		
2. Półprodukty i produkty w toku	322 262,47	248 070,10
3. Produkty gotowe		
4. Towary	14 429 466,07	11 093 460,47
5. Zaliczki na dostawy		100 121,47
II. Należności krótkoterminowe	50 321 671,05	58 024 801,10

1. Należności od jednostek powiązanych	93 563,01	
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	93 563,01	
- do 12 miesięcy	93 563,01	
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
2. Należności od pozostałych jednostek	50 228 108,04	58 024 801,10
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	45 941 817,98	55 052 541,82
- do 12 miesięcy	45 941 817,98	55 052 541,82
- powyżej 12 miesięcy		
b) z tytułu podat., dotacji, ceł, ubezpie. Społ.	671 296,67	805 350,69
c) inne	3 614 993,39	2 166 908,59
d) dochodzone na drodze sądowej		
III. Inwestycje krótkoterminowe	15 759 223,21	7 088 179,76
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	15 759 223,21	7 088 179,76
a) w jednostkach powiązanych		
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
b) w pozostałych jednostkach		
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	15 759 223,21	7 088 179,76
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	15 759 223,21	7 088 179,76
- inne środki pieniężne		
- inne aktywa pieniężne		
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	169 615,33	2 349 151,36
Aktywa razem	89 126 079,78	83 912 386,88
PASYWA	31.12.2013	31.12.2012
A. Kapitał (fundusz) własny	12 477 231,31	9 730 257,40
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	817 568,60	817 568,60
II. Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)		
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)		
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy		
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny		
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	8 912 688,80	6 763 791,53
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VIII. Zysk (strata) netto	2 746 973,91	2 148 897,27
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	76 648 848,47	74 182 129,48
I. Rezerwy na zobowiązania	48 193,98	13 228,59
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku	48 193,98	13 228,59

dochodowego		
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
- długoterminowa		
- krótkoterminowa		
3. Pozostałe rezerwy	0,00	0,00
- długoterminowe		
- krótkoterminowe		
II. Zobowiązania długoterminowe	135 507,07	0,00
1. Wobec jednostek powiązanych		
2. Wobec pozostałych jednostek	135 507,07	0,00
a) kredyty i pożyczki		
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe	135 507,07	
d) inne		
III. Zobowiązania krótkoterminowe	70 820 358,42	65 741 413,99
1. Wobec jednostek powiązanych	1 299 470,63	66 276,10
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 299 470,63	66 276,10
- do 12 miesięcy	1 299 470,63	66 276,10
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
2. Wobec pozostałych jednostek	69 497 240,25	65 666 643,27
a) kredyty i pożyczki	418 994,97	804 163,09
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe		
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	55 000 596,30	52 740 928,99
- do 12 miesięcy	55 000 596,30	52 740 928,99
- powyżej 12 miesięcy		
e) zaliczki otrzymane na dostawy		
f) zobowiązania wekslowe		
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	14 000 765,75	12 121 551,19
h) z tytułu wynagrodzeń		
i) inne	76 883,23	
3. Fundusze specjalne	23 647,54	8 494,62
IV. Rozliczenia międzyokresowe	5 644 789,00	8 427 486,90
1. Ujemna wartość firmy		
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	5 644 789,00	8 427 486,90
- długoterminowe		
- krótkoterminowe	5 644 789,00	8 427 486,90
Pasywa razem	89 126 079,78	83 912 386,88

2.3. Rachunek Zysków i Strat.

Treść	Od 01.01.2013 do 31.12.2013	Od 01.01.2012 do 31.12.2012
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	229 907 149,19	193 404 556,59
- od jednostek powiązanych	479 093,25	
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	4 657 670,82	4 924 559,57
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)		
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki		
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	225 249 478,37	188 479 997,02
B. Koszty działalności operacyjnej	225 637 879,33	189 926 001,80
I. Amortyzacja	492 060,49	542 833,09
II. Zużycie materiałów i energii	1 031 780,00	809 935,21
III. Usługi obce	10 859 910,90	6 884 359,49
IV. Podatki i opłaty, w tym:	87 470,07	50 985,43
- podatek akcyzowy		
V. Wynagrodzenia	2 381 026,81	2 293 215,28
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	560 418,91	541 605,41
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	959 550,72	2 000 361,98
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	209 265 661,43	176 802 705,91
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	4 269 269,86	3 478 554,79
D. Pozostałe przychody operacyjne	48 076,29	101 611,32
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	38 689,46	74 308,44
II. Dotacje		
III. Inne przychody operacyjne	9 386,83	27 302,88
E. Pozostałe koszty operacyjne	1 016 708,86	932 265,82
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		53 734,80
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	843 207,05	0,00
III. Inne koszty operacyjne	173 501,81	878 531,02
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	3 300 637,29	2 647 900,29
G. Przychody finansowe	847 285,31	517 657,06
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	389 455,07	336 290,49
- od jednostek powiązanych	389 455,07	336 290,49
II. Odsetki, w tym:	183 876,10	120 389,24
- od jednostek powiązanych		
III. Zysk ze zbycia inwestycji		
IV. Aktualizacja wartości inwestycji		
V. Inne	273 954,14	60 977,33

H. Koszty finansowe	528 509,94	244 414,82
I. Odsetki, w tym:	370 202,34	104 511,84
- dla jednostek powiązanych		
II. Strata ze zbycia inwestycji		
III. Aktualizacja wartości inwestycji		
IV. Inne	158 307,60	139 902,98
I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	3 619 412,66	2 921 142,53
J. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)	0,00	0,00
I. Zyski nadzwyczajne		
II. Straty nadzwyczajne		
K. Zysk (strata) brutto (I±J)	3 619 412,66	2 921 142,53
L. Podatek dochodowy	872 438,75	742 704,00
M. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	29 541,26
N. Zysk (strata) netto (K-L-M)	2 746 973,91	2 148 897,27

2.4. Przepływy pieniężne.

Treść	od 01.01.2013 do 31.12.2013	od 01.01.2012 do 31.12.2012
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) netto	2 746 973,91	2 148 897,27
II. Korekty razem	9 539 212,62	3 600 737,19
1. Amortyzacja	492 060,49	542 833,09
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		94 045,65
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-203 128,03	-352 167,89
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-38 689,46	-20 573,64
5. Zmiana stanu rezerw	34 965,39	-40 074,97
6. Zmiana stanu zapasów	-3 310 076,50	-745 929,62
7. Zmiana stanu należności	7 703 130,05	-28 302 339,18
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	5 464 112,55	26 257 819,65
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-603 161,87	6 167 124,10
10. Inne korekty		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	12 286 186,53	5 749 634,46
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	536 155,88	356 864,13
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	146 700,81	20 573,64
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Z aktywów finansowych, w tym:	389 455,07	336 290,49
a) w jednostkach powiązanych	389 455,07	336 290,49

b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
- zbycie aktywów finansowych,		
- dywidendy i udziały w zyskach		
- spłata udzielonych pożyczek		
długoterminowych		
- odsetki		
- inne wpływy z aktywów finansowych		
4. Inne wpływy inwestycyjne		
II. Wydatki	3 582 980,70	1 837 561,34
1. Nabycie wartości niematerialnych i		
prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	207 050,19	704 571,34
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości		
niematerialne i prawne		
3. Na aktywa finansowe, w tym:	453 000,00	600 000,00
a) w jednostkach powiązanych		
b) w pozostałych jednostkach	453 000,00	600 000,00
- nabycie aktywów finansowych	453 000,00	600 000,00
- udzielone pożyczki długoterminowe		
4. Inne wydatki inwestycyjne	2 922 930,51	532 990,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności		
inwestycyjnej (I-II)	-3 046 824,82	-1 480 697,21
C. Przepływy środków pieniężnych		
z działalności finansowej		
I. Wpływy	183 876,10	2 855 608,24
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji		
akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz		
dopłat do kapitału		2 146 783,60
2. Kredyty i pożyczki		588 435,40
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych		
4. Inne wpływy finansowe	183 876,10	120 389,24
II. Wydatki	752 194,36	213 128,86
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych		
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz		
właścicieli		
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli,		
wydatki z tytułu podziału zysku		
4. Spłaty kredytów i pożyczek	377 884,09	
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów		
leasingu finansowego	4 107,93	14 571,37
8. Odsetki	370 202,34	104 511,84
9. Inne wydatki finansowe		94 045,65
III. Przepływy pieniężne netto z działalności		
finansowej (I-II)	-568 318,26	2 642 479,38
D. Przepływy pieniężne netto razem		
(A.III±B.III±C.III)	8 671 043,45	6 911 416,63
E. Bilansowa zmiana stanu środków		
pieniężnych, w tym	8 671 043,45	6 994 116,72

- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
F. Środki pieniężne na początek okresu	7 088 179,76	176 763,13
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym	15 759 223,21	7 088 179,76
- o ograniczonej możliwości dysponowania		

2.5. Zmiany w kapitale własnym.

Treść	od 01.01.2013 do 31.12.2013	od 01.01.2012 do 31.12.2012
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	9 730 257,40	5 434 576,53
- korekty błędów podstawowych		0,00
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	9 730 257,40	5 434 576,53
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	817 568,60	250 000,00
1. 1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	567 568,60
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	567 568,60
- wydania udziałów (emisji akcji)		567 568,60
...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- umorzenia udziałów (akcji)		
...		
1. 2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	817 568,60	817 568,60
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	0,00	0,00
2. 1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0,00	0,00
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00
...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
...		
2. 2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0,00	0,00
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu	0,00	0,00
a) zwiększenie		
b) zmniejszenie		
3. 1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0,00	0,00
4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	0,00	

4. 1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	0,00	
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej		
- z podziału zysku (ustawowo)		
- z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)		
...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- pokrycia straty		
- korekta błędu		
4. 2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	0,00	
5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00
5. 1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00
...		
b) zmniejszenie (z tytułu)	0,00	0,00
- zbycia środków trwałych		
...		
5. 2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00
6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	6 763 791,53	3 774 522,95
6. 1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	2 148 897,27	2 989 268,58
a) zwiększenie (z tytułu)	2 148 897,27	2 989 268,58
- podział zysku	2 148 897,27	1 410 053,58
- wartość akcji powyżej wartości nominalnej emisja akcji		1 579 215,00
b) zmniejszenie (z tytułu)		
...	0,00	0,00
6. 2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	8 912 688,80	6 763 791,53
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	2 148 897,27	1 410 053,58
7. 1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	2 148 897,27	1 410 053,58
- korekty błędów podstawowych	0,00	0,00
7. 2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-2 148 897,27	-1 410 053,58

a) zwiększenie (z tytułu)	0,00	
- podziału zysku z lat ubiegłych		
...	0,00	0,00
b) zmniejszenie (z tytułu)	2 148 897,27	1 410 053,58
przekazanie na kapitała rezerwowy	2 148 897,27	1 410 053,58
7. 3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00
7. 4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,		0,00
- korekty błędów podstawowych	0,00	0,00
7. 5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,		
po korektach	0,00	0,00
a) zwiększenie (z tytułu)		
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do		
pokrycia		
...		0,00
b) zmniejszenie (z tytułu)		
...	0,00	0,00
7. 6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00
7. 7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec		
okresu		
8. Wynik netto	2 746 973,91	2 148 897,27
a) zysk netto	2 746 973,91	2 148 897,27
b) strata netto		
c) odpisy z zysku	0,00	0,00
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu		
(BZ)		
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu		
proponowanego podziału zysku (pokrycia		
straty)	12 477 231,31	9 730 257,40

2.6. Informacje dodatkowe i objaśnienia za okres od 01 stycznia 2013 do 31 grudnia 12.2013 roku.

1. Objaśnienia do bilansu.

- 1.1 Szczegółowy zakres zmian wartości grup rodzajowych środków trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz inwestycji długoterminowych, zawierający stan tych aktywów na początek roku obrotowego, zwiększenia i zmniejszenia z tytułu: aktualizacji wartości

Zmiana wartości aktywów trwałych stanowi załącznik nr 1

- 1.2 Wartość gruntów użytkowanych wieczystie

Pozycja nie występuje

- 1.3 Wartość nie amortyzowanych lub nie umarzanych przez jednostkę środków trwałych używanych na podstawie umów leasingu

Pozycja nie występuje

Wartość obliczono jako wartość ofertową z dnia zawarcia umowy leasingu pomniejszoną o wartość amortyzacji liczonej z zastosowaniem stawki 20% w skali roku.

- 1.4 Zobowiązania wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli,

- 1.5 Dane o strukturze własności kapitału podstawowego oraz liczbie i wartości nominalnej subskrybowanych akcji, w tym uprzywilejowanych,

Właściciel udziału/akcji	ilość udziałów/akcji	wartość	% całej wartości
Piotr Paszczyk	1 500 000	150 000,00	18,35%
Secus Pierwszy Fundusz Inwestycyjny zamknięty Spółka Niepublicznych	3 000 000	300 000,00	36,69%
Sankorex Investments Limited	2 550 000	255 000,00	31,19%
Pozostali	1 125 686	112 568,60	13,77%
suma	8 175 686	817 568,60	
wartość 1 udziału/akcji	0,1		

- 1.6 Stan na początek roku obrotowego, zwiększenia i wykorzystanie oraz stan końcowy kapitałów (funduszy) zapasowych i rezerwowych, o ile jednostka nie sporządza zestawienia zmian w kapitale (funduszu) własnym,

Wyszczególnienie	Pozostałe kapitały rezerwowe	Razem
Stan na początek roku	6 763 791,53	6 763 791,53
Zwiększenia	2 148 897,27	2 148 897,27
a) zysk za 2012		0,00

b) podwyższenie kapitału rezerwowego	2 148 897,27	2 148 897,27
Zmniejszenia	0,00	0,00
a) wypłata dywidendy	0,00	0,00
b) umorzenie udziałów	0,00	0,00
c) niewypłacona dywidenda	0,00	0,00
Stan na koniec roku	8 912 688,80	8 912 688,80

1.7 Propozycje co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy,

1.8 Dane o stanie rezerw według celu ich utworzenia na początek roku obrotowego, zwiększeniach, wykorzystaniu, rozwiązaniu i stanie końcowym,

Rodzaj rezerw	Stan na początek roku	Zwiększenia	Wykorzystanie	Rozwiązanie	Stan na koniec roku
Rezerwa na podatek dochodowy odroczoney	13 228,59	34 965,39	0,00		48 193,98
Pozostałe rezerwy - rezerwa na ekwiwalenty za niew. urlop	0,00		0,00	0,00	0,00
	13 228,59	34 965,39	0,00	0,00	48 193,98

1.9 Dane o odpisach aktualizujących wartość należności, ze wskazaniem stanu na początek roku obrotowego, zwiększeniach, wykorzystaniu, rozwiązaniu i stanie na koniec roku obrotowego,
Pozycja nie występuje

1.10 Podział zobowiązań długoterminowych według pozycji bilansu o pozostałym od dnia bilansowego, przewidywanym umową, okresie spłaty:

Pozycja nie występuje

1.11 Wykaz istotnych pozycji czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych,

Tytuły rozliczeń	Kwota
Czynne rozliczenia międzyokresowe	169 615,33
Polisy ubezpieczeniowe	42 958,94
Pozostałe	95 814,99
noty odsetkowe	507,90
Prenumerata	1 281,52
Domeny	2 911,31
wstępna opłata leasing	26 140,67
Bierne rozliczenia międzyokresowe	5 644 667,86
Wawin Metalplast kontrakt	364 037,87
Europol Gas kontrakt	347 557,39
Polkomtel kontrakt	1 735 307,39
Ergo Hestia	1 292 962,16
Magazyn	1 311 532,35
kontrakt forward	133 034,12
Pozostałe	460 236,58
Przychody przyszłych okresów	121,14

1.12 Wykaz grup zobowiązań zabezpieczonych na majątku jednostki (ze wskazaniem jego rodzaju),

wg rodzaju ubezpieczenia	Bilans otwarcia	Bilans zamknięcia
1. towary		

Razem
Pozycja nie występuje

1.13 Zobowiązania warunkowe, w tym również udzielone przez jednostkę gwarancje i poręczenia, także wekslowe;

Pozycja nie występuje

2. Objasnienia do rachunku zysków i strat

2.1 Strukturę rzeczową (rodzaje działalności) i terytorialną (kraj, eksport) przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

Rodzaje działalności	kwota	udział w %
sprzedaż towarów	4 657 670,82	2,03%
sprzedaż usług	225 250 079,26	97,97%
		100,00%
RAZEM	229 907 750,08	
Struktura terytorialna	kwota	udział w %
kraj		96,86%
Eksport		3,14%

2.2 Wysokość i wyjaśnienie przyczyn odpisów aktualizujących środki trwałe

Pozycja nie występuje

2.3 Wysokość odpisów aktualizujących wartość zapasów

Pozycja nie występuje

2.4 Informacje o przychodach, kosztach i wynikach działalności zaniechanej w roku obrot. lub przewidzianej do zaniechania w roku następnym

Pozycja nie występuje

2.5 Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego (zysku, straty) brutto,

Różnice między wynikiem finansowym a podstawą opodatkowania stanowią załącznik nr 2

- 2.6 Gdy jednostki sporządzają rachunek zysków i strat w wariantcie kalkulacyjnym, dane o kosztach wytworzenia produktów na własne potrzeby oraz o kosztach rodzajowych:

Jednostka sporządza Rachunek Zysków i Strat w wariantcie porównawczym

- 2.7 Koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych na własne potrzeby

Pozycja nie występuje

- 2.8 Poniesione w ostatnim roku i planowane na następny rok nakłady na niefinansowe aktywa trwałe; odrębnie należy wykazać poniesione i planowane nakłady na ochronę środowiska

Nakłady na	poniesione	planowane
niefinansowe aktywa trwałe		
ochronę środowiska	0	

- 2.9 Informacje o zyskach i stratach nadzwyczajnych, z podziałem na losowe i pozostałe

Pozycja nie występuje

- 2.10 Podatek dochodowy od wyniku na operacjach nadzwyczajnych

Pozycja nie występuje

3. Wyjaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych

- Objaśnienie struktury środków pieniężnych przyjętych do rachunku przepływów pieniężnych, a w przypadku gdy rachunek przepływów pieniężnych sporządzony jest metodą bezpośrednią, dodatkowo należy przedstawić uzgodnienie przepływów pieniężnych netto z działalnością operacyjnej, sporządzone metodą pośrednią; w przypadku różnic pomiędzy zmianami stanu niektórych pozycji w bilansie oraz zmianami tych samych pozycji wykazanymi w rachunku przepływów pieniężnych należy wyjaśnić ich przyczyny;

4. Informacje o transakcjach, zatrudnieniu i wynagrodzeniach.

- 4.1 Charakter i cel gospodarczy zawartych przez jednostkę umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy firmy

Pozycja nie występuje

- 4.2 Istotne transakcje (wraz z kwotami) zawarte przez jednostkę na innych warunkach niż rynkowe ze stronami powiązanymi, członkami zarządu oraz innymi osobami

Pozycja nie występuje

- 4.3 Przeciętne w roku obrotowym zatrudnienie, z podziałem na grupy zawodowe,

Zatrudnienie w grupach	Ilość osób
Zarząd	2,00
Administracja	5,00
Przedstawiciele handlowi	27,00
Pozostałe	7,00
RAZEM	41,00
Dane podano w przeliczeniu na pełne etaty.	

- 4.4 Wynagrodzenia, łącznie z wynagrodzeniem z zysku, wypłaconych lub należnych osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących spółek handlowych (dla każdej grupy osobno),

Wynagrodzenie	łącznie
wypłacone osobom należącym do organów zarządczych	120 000,00
wypłacone osobom należącym do organów nadzorujących	0

- 4.5 Pożyczkach i świadczeniach o podobnym charakterze udzielonych osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących spółek handlowych (dla każdej grupy osobno), ze wskazaniem warunków oprocentowania i terminów spłaty;

Pozycja nie występuje

- 4.6 Wynagrodzenie biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłacone lub należne za rok obrotowy

Wynagrodzenie za:	łącznie
obowiązkowe badanie rocznego sprawozdania finansowego	
inne usługi poświadczające	0,00
usługi doradztwa podatkowego	0,00
pozostałe usługi	0,00
RAZEM	0,00

5. Informacje o zmianach w polityce rachunkowości i sprawozdaniu finansowym.

- 5.1 Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego, w tym o rodzaju popełnionego błędu oraz kwocie korekty

Pozycja nie występuje

- 5.2 Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nie uwzględnionych w sprawozdaniu finansowym,

Pozycja nie występuje

- 5.3 Przedstawienie dokonanych w roku obrotowym zmian zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny oraz zmian sposobu sporządzania sprawozdania finansowego, jeżeli wywierają one istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki

W ciągu roku nie było zmian zasad rachunkowości i sposobu sporządzania sprawozdania

- 5.4 Informacje liczbowe zapewniające porównywalność danych sprawozdania finansowego za rok poprzedzający ze sprawozdaniem za rok obrot.

W ciągu roku nie było zmian zasad rachunkowości i sposobu sporządzania sprawozdania

6. Dane o jednostkach powiązanych i wspólnych przedsięwzięciach.

6.1 Informacje o wspólnych przedsięwzięciach, które nie podlegają konsolidacji, w tym:

Pozycja nie występuje

6.2 Informacje o transakcjach z jednostkami powiązanymi,

W 2013 roku APN Promise S.A. zakupiła od jednostek powiązanych - RET-ALL SP.zo.o. usługi o wartości 37084,00zł, towary o wartości 2493087,53; od firmy TTS COMPANY SP.ZO.O. towary handlowe o wartości - 4134369,50 zł; od firmy Alterkom Sp.z o.o. towary handlowe o wartości 1378072,01zł. W 2013 roku spółka APN Promise SA sprzedała jednostce powiązanej - RET-ALL SP.zo.o. usługi o wartości 6840,00 zł; TTS Company Sp.z.o.o. towary o wartości 320786,63 zł oraz usługi o wartości 36086,40 zł; Alterkom towary o wartości 97950,24 zł oraz usługi 17430,00 zł.

6.3 Wykaz spółek (nazwa, siedziba), w których jednostka posiada co najmniej 20% udziałów w kapitale lub ogólnej liczbie głosów w organie stanowiącym spółki; wykaz ten powinien zawierać także informacje o procencie udziałów i stopniu udziału w zarządzaniu

Nazwa i siedziba spółki	Procent udziałów	Stopień w zarzadz.	Wynik finansowy
TTS Ccompany Sp.z o.o.. Kryniczna 2 03-934 Warszawa	100		
Ret- All SP Z .O.O. 81-433 Gdynia	100		
Alterkom Sp.z o.o.	70		

6.4 Jeżeli jednostka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, korzystając ze zwolnienia lub wyłączeń, informacje o:

Pozycja nie występuje

6.5 Informacje o:

- nazwie i siedzibie jednostki sporządzającej skonsolidowane sprawozdanie finansowe na najwyższym szczeblu grupy kapitałowej, w której skład wchodzi spółka jako jednostka zależna
- nazwie i siedzibie jednostki sporządzającej skonsolidowane sprawozdanie finansowe na najniższy szczeblu grupy kapitałowej, w skład której wchodzi spółka jako jednostka zależna, należącej jednocześnie do grupy kapitałowej, o której mowa w lit. a)

Pozycja nie występuje

7. Połączenie jednostki z inną jednostką

7.1 W przypadku sprawozdania finansowego sporządzonego za okres, w ciągu którego nastąpiło połączenie:

Pozycja nie występuje

8. Informacje co do możliwości kontynuowania działalności jednostki

8.1 W przypadku występowania niepewności co do możliwości kontynuowania działalności, opis tych niepewności oraz stwierdzenie, że taka niepewność występuje, oraz wskazanie, czy sprawozdanie finansowe zawiera korekty z tym związane

Pozycja nie występuje

9. Pozostałe informacje które mogą wpłynąć na ocenę finansową jednostki

9.1 W przypadku gdy inne informacje niż wymienione powyżej mogłyby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej oraz wynik finansowy jednostki, należy ujawnić te informacje.

Pozycja nie występuje

3. Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki APN Promise S.A. w 2013 roku.

3.1. Informacje o Spółce.

Nazwa (firma) i siedziba.

Nazwa (firma):	APN Promise S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Warszawa
Adres siedziby:	03-934 Warszawa, ul. Kryniczna 2
Telefon:	+48 22 355 16 00
Faks:	+48 22 355 16 99
Adres strony internetowej:	www.apnpromise.pl
Adres poczty elektronicznej:	gielda@promise.pl
Kapitał zakładowy:	817.568,60 zł
KRS:	0000375933
REGON:	012521511
NIP:	521-008-86-82

Spółka APN Promise S.A. rozpoczęła swoją działalność w 1991 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (wpis do rejestru: 4 czerwca 1991 roku). Tę formę prawną Spółka utrzymywała przez dwadzieścia lat. W roku 2010 dokonano przekształcenia podmiotu w spółkę akcyjną. Spółka została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 18 stycznia 2011 roku. Siedzibą Spółki jest miasto stołeczne Warszawa.

Spółka APN Promise S.A. jest dostawcą rozwiązań informatycznych dla wszystkich typów podmiotów gospodarczych: dużych i średnich przedsiębiorstw, ale również małych i mikro przedsiębiorstw, ze wszystkich sektorów administracji publicznej, służby zdrowia, energetyki, bankowości, telekomunikacji, mediów, zakładów ubezpieczeń oraz wielu innych. Wśród swoich odbiorców Spółka posiada również sieci handlowe oraz klientów indywidualnych.

Podstawowymi składnikami tych rozwiązań są:

- licencje oprogramowania,
- usługi wdrożeniowe i konsultingowe,
- usługi szkoleniowe,
- audyty zainstalowanego oprogramowania,
- sprzęt,
- wsparcie techniczne (help desk).

Jako dostawca licencji Spółka APN Promise S.A. jest partnerem m.in. Microsoft, Symantec, VMWare, Citrix, ESET i Kaspersky. Jako partner Microsoft o statusie Large Account Reseller (LAR) APN Promise S.A. posiada uprawnienia do obsługi umów licencyjnych Enterprise Agreement (EA), Enrollment for Application Platform (EAP), Enrollment for Core Infrastructure (ECI) i Select Plus.

Usługi wdrożeniowe świadczone przez APN Promise S.A. obejmują technologie Microsoft, Citrix, NetApp, Symantec, VMWare. Spółka posiada status Microsoft GOLD Partner w 4 kategoriach i status Silver w 7 kategoriach. Rozwiązania sprzętowe budowane są na bazie produktów kilku wybranych producentów - Cisco i Fluke Networks (rozwiązania sieciowe), NetApp (pamięci masowe), HP, IBM, Dell i Intel (rozwiązania serwerowe).

Usługi szkoleniowe realizowane są przez APN Promise S.A. w ramach centrum kompetencyjno-szkoleniowego Centrum Edukacyjne Promise (<http://www.szkolenia.promise.pl/>). Kalendarz szkoleń, warsztatów i konferencji ustalany jest w oparciu o zapotrzebowanie klientów. Wszystkie szkolenia prowadzone są przez certyfikowanych trenerów-praktyków, biorących regularny udział w pracach wdrożeniowych APN Promise S.A. Centrum Edukacyjne Promise realizuje vouchery szkoleniowe Software Assurance. Jest także ośrodkiem egzaminacyjnym Prometric.

APN Promise S.A. jest firmą audytorską od 2005 roku. Obecnie posiada podpisane kontrakty z takimi producentami oprogramowania jak Microsoft, Autodesk i Adobe. Uprawniają one APN Promise S.A. do wystawiania honorowanego przez BSA (Business Software Alliance) Certyfikatu Legalności oprogramowania. Usługi audytorskie realizowane są na poziomie optymalizacji zarządzania oprogramowaniem.

Dopełnieniem oferty APN Promise S.A. jest informatyczna literatura fachowa tłumaczona i dystrybuowana przez nasze wydawnictwo. Obecnie w ofercie znajduje się blisko 100 tytułów Microsoft Press po polsku i ponad 500 tytułów angielskich wydawnictw Microsoft Press, O'Reilly, Pragmatic, Bookshelf, Rocky Nook, Wiley i McGraw-Hill.

3.2 Władze Spółki.

Zarząd APN Promise S.A.

Piotr Paszczyk – Prezes Zarządu;

Tomasz Bator – Wiceprezes Zarządu.

Rada Nadzorcza APN Promise S.A.

Jacek Rzeźniczek – Przewodniczący Rady Nadzorczej;

Tomasz Lotz - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej;

Krzysztof Rytel – Członek Rady Nadzorczej;

Monika Zawistowska - Członek Rady Nadzorczej;

Paweł Kołakowski - Członek Rady Nadzorczej.

3.3 Struktura Akcjonariatu.

Nazwa Akcjonariusza	Liczba akcji	Liczba głosów	% Kapitału	% Głosów
Secus I FIZ	3 000 000	4 000 000	36,69%	37,47%
Sankorex	2 550 000	2 550 000	31,19%	23,89%
Investments Ltd				
Piotr Paszczyk	1 500 000	3 000 000	18,35%	28,10%
Pozostali	1 125 686	1 125 686	13,77%	10,54%
łącznie	8 175 686	10 675 686	100,00%	100,00%

Stan na dzień 31.12.2014

3.4 Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Spółka APN Promise S.A. uzyskała w 2013 roku przychody ze sprzedaży w wysokości 229 907 tys. zł, które w stosunku do 193 405 tys. zł w 2012 roku są wyższe o 34 502 tys. zł (wzrost o 17,8%).

W roku 2013 Spółka APN Promise S.A. zanotowała zysk netto w wysokości 2 747 tys. zł, który w stosunku do 2 149 tys. zł w 2011 roku był wyższy o 598 tys. zł (wzrost o 27,8%).

Spółka APN Promise S.A. zawdzięcza znaczący wzrost obrotów oraz zysku w roku 2013 kontynuacji agresywnej akcji handlowej na rynku średnich i dużych przedsiębiorstw, zakończonej sukcesem.

Większość swoich przychodów Spółka uzyskuje z tytułu sprzedaży licencji Microsoft Volume Licensing (MVL), czyli sprzedaży licencji Enterprise Agreement i Select dla dużych i średnich firm. W 2013 roku przychody z tego tytułu stanowiły 69,7% przychodów ogółem.

UDZIAŁ POSZCZEGÓLNYCH GRUP PRODUKTÓW, TOWARÓW I USŁUG W PRZYCHODACH OGÓŁEM

Rodzaj	2013	2012
Licencje Microsoft MVL	69,7%	74,6%
Licencje Microsoft Open	2,6%	2,6%
Licencje Microsoft SPLA	2,5%	2,3%
Licencje inne	2,0%	2,2%
Pakiety oprogramowania	14,7%	9,7%
Sprzęt	3,5%	3,0%
Usługi	4,7%	5,3%
Książki	0,3%	0,4%
RAZEM	100,0%	100,0%

źródło: APN Promise S.A.

Emitent klasyfikuje rynek swoich odbiorców w następującym podziale:

- Enterprise – są to duże firmy o liczbie komputerów większej niż 2000 szt.
- Mid Market – są to średnie firmy o liczbie komputerów od 100 do 2000 szt.
- Small Business – są to małe firmy o liczbie komputerów mniejszej niż 100 szt.
- Consumer – to biznes, który prowadzony jest na grupie sklepów wielkopowierzchniowych takich jak MediaMarkt, Saturn itd.
- Edukacja to oprogramowanie w specjalnych cenach i warunkach sprzedawane do segmentu uczelni wyższych, instytutów badawczych, szkół, organizacji naukowych

STRUKTURA PRZYCHODÓW EMITENTA W PODZIALE WEDŁUG RYNKÓW

Rynek	2013	2012
Enterprise	57,9%	61,1%
Mid Market	23,4%	23,9%
Small Business	1,5%	2,0%
Consumer	16,5%	11,4%
Edukacja	0,7%	1,5%
RAZEM	100,00%	100,00%

źródło: APN Promise S.A.

Większość przychodów Spółki pochodzi ze sprzedaży produktów do segmentu Enterprise. Nieznaczny spadek jego udziału procentowego wynika z szybszego wzrostu innych segmentów. W strukturze przychodów ważną pozycję zajmują przychody ze sprzedaży w segmencie Mid Market – 23,4% udziału w roku 2013. Należy zauważyć, że w 2013 roku istotnie zwiększył się udział segmentu Consumer – 16,5% przychodów ogółem, co wynika z poprawy koniunktury na rynku konsumenckim.

3.5. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką podejmowała Spółka APN Promise S.A. w 2013 roku.

Rozpoczęcie notowań akcji APN Promise na NewConnect.

W dniu 3 stycznia 2013 r. APN Promise S.A. uzyskała dostęp do Elektronicznego Systemu Przekazywania Informacji (ESPI) i od dnia 3 stycznia 2013 r. rozpoczęła przekazywanie informacji bieżących i okresowych za pośrednictwem systemu ESPI w zakresie dotyczącym spółek notowanych na rynku NewConnect.

W dniu 7 stycznia 2013 roku Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. przyjął do depozytu papierów wartościowych 575.686 akcji zwykłych na okaziciela serii E spółki APN

Promise S.A. o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda oraz oznaczył je kodem PLANPS00017.

W dniu 18 stycznia 2013 roku Zarząd Giełdy Papierów wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę w sprawie wprowadzenia do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect akcji zwykłych na okaziciela serii E spółki APN Promise S.A. Zgodnie z Uchwałą na podstawie § 5 ust. 1 w związku z § 3 ust. 1 i 2 Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu, Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. postanowił wprowadzić do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect 575 686 akcji zwykłych na okaziciela serii E spółki APN Promise S.A. o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

Od dnia 7 lutego 2013 roku APN Promise S.A. są notowane w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect. Kurs akcji Spółki wzrósł na otwarciu w debiucie na rynku NewConnect o 50 % do 3,90 zł. Do obrotu giełdowego zostało wprowadzonych 575.686 akcji serii E Spółki.

Inwestycje kapitałowe.

Zakup udziałów Alterkom Sp. z o.o.

Zarząd APN Promise S.A. w dniu 06 września 2013 roku zawarł Umowę nabycia udziałów w spółce zależnej Alterkom Sp. z o.o. z udziałowcem Wojciechem Regiewiczem. W wyniku podpisanej umowy APN Promise S.A. nabył 36 udziałów stanowiących 30% wszystkich udziałów spółki i uprawniających do 30% głosów na Zgromadzeniu Wspólników. Spółka Alterkom SP. z o.o. należy od 2012 roku do Grupy Kapitałowej APN Promise. W wyniku zawartej Umowy APN Promise S.A. posiada 70% udziałów Alterkom Sp. z o.o. uprawniających do 70% Głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Wartość Umowy nabycia udziałów wynosi 453.000 zł. Nabycie udziałów nastąpiło w dniu 9 września 2013 roku. Udziały zostały nabyte ze środków własnych Spółki.

Nabycie udziałów spółki Alterkom Sp. z o.o. jest kontynuacją umowy inwestycyjnej z 29 lutego 2012 roku. Przejęcie spółki z branży IT związane jest z realizacją strategii rozwoju APN Promise S.A. zakładającej realizację kontraktów dających możliwie najwyższą rentowność, poszerzanie oferty handlowej produktów i usług, minimalizowanie zjawiska sezonowości, a tym samym wyrównanie poziomu przychodów w poszczególnych kwartałach roku kalendarzowego. Udziały przejmowanego podmiotu stanowią długoterminową lokatę kapitałową Spółki.

ALTERKOM Sp. z o. o. specjalizuje się w rozwiązaniach dostępowych oraz wirtualizacji serwerów, stacji roboczych i aplikacji. Oferta Alterkom Sp. z o.o. obejmuje: usługi (konsultacje, wdrożenia, szkolenia i wsparcie), oprogramowanie Microsoft, Citrix oraz dostawy sprzętu (serwery, macierze dyskowe, terminale graficzne) firm NetApp, WYSE, DELL.

Zakup akcji SEVENET S.A.

W dniu 08 listopada 2013 roku Zarząd APN Promise S.A. zawarł transakcję poza Alternatywnym Systemem Obrotu (transakcja pakietowa), w wyniku której nabył 840 000 (osiemset czterdzieści tysięcy) akcji spółki SEVENET S.A., stanowiących łącznie 12,58% w kapitale zakładowym SEVENET S.A., uprawniających do 840 000 (osiemset czterdzieści tysięcy) głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, stanowiących 12,58% głosów, za łączną cenę 2 175 600 zł (dwa miliony sto siedemdziesiąt pięć tysięcy sześćset złotych 00/100) tj. za cenę 2,59 zł (dwa złote 59/100) za każdą akcję. Przed w/w transakcją Spółka APN Promise S.A. posiadała 292 244 (dwieście dziewięćdziesiąt dwa tysiące dwieście czterdzieści cztery) akcje SEVENET S.A., stanowiących 4,38% kapitału zakładowego i uprawniających do 4,38% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki SEVENET S.A.

SEVENET S.A. jest jednym z wiodących podmiotów specjalizujących się we wdrażaniu ujednoliconych systemów komunikacyjnych dla organizacji, bazujących na technologii Cisco Systems - jednego z największych światowych dostawców tego typu rozwiązań. Oferta SEVENET S.A. obejmuje usługi z zakresu Borderless Network, związane z projektowaniem, budową, konfiguracją i serwisowaniem przewodowych i bezprzewodowych sieci teleinformatycznych, opartych na protokole internetowym (IP). Nabycie akcji SEVENET S.A. stanowi inwestycję kapitałową.

Umowy:

APN Promise S.A. składa zamówienia w firmie Microsoft EMEA Operations Centre w ramach ramowej umowy partnerskiej zawartej w dniu 25 sierpnia 2012 r. Zamówienia dotyczą dostarczenia licencji na oprogramowanie Microsoft przeznaczone dla dużych i średnich przedsiębiorstw. Zamówienia nie zawierają specyficznych warunków odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów, w tym w zakresie kar umownych. W okresie od dnia 18 grudnia 2012 roku do dnia 17 kwietnia 2013 roku łączna wartość zamówień złożonych przez Spółkę do firmy Microsoft EMEA Operations Centre przekroczyła 20 % przychodów netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej APN Promise na dzień 31 grudnia 2012 roku, tj. kwotę 41.733.200 PLN. W okresie od dnia 7 maja 2013 roku do dnia 28 sierpnia 2013 roku łączna wartość zamówień złożonych i opłaconych przez Spółkę do firmy Microsoft EMEA Operations Centre przekroczyła 20 % przychodów netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej APN Promise na dzień 30 czerwca 2013 roku, tj. kwotę 42 737 517 PLN.

W dniu 22 października 2013 r. w siedzibie Urzędu Marszałkowskiego Województwa Podlaskiego w Białymstoku odbyło się podpisanie umowy pn.: „Dostawa i wdrożenie urządzeń sieci LAN, serwerów i urządzeń pamięci masowej w podmiotach leczniczych i UMWP”. Stronami umowy są: firma A.P.N. Promise S.A. jako Wykonawca oraz Województwo Podlaskie występujące w imieniu partnerów projektu „Podlaski System Informacyjny e-Zdrowie”.

Uzyskane Kompetencje, Statusy i Nagrody



APN Promise S.A. uzyskała autoryzację Symantec na rok 2013, Spółka należy do programu partnerskiego Symantec Partner program na poziomie Silver Partner. APN Promise oferuje rozwiązania Symantec od ponad 10 lat. Symantec oferuje rozwiązania z zakresu szeroko rozumianego bezpieczeństwa informatycznego.

APN Promise S.A. była partnerem technologicznym odbywającego się w dniach 20-22 marca br. „CISCO Forum 2013”. W ramach konferencji inżynierowie Spółki prowadzili cykl warsztatów dotyczących między innymi wirtualizacji desktopów z infrastrukturą CISCO UCS Cisco Virtualization Experience Infrastructure Smart solution.



20 maja 2013 r. Microsoft ogłosił listę zwycięzców Partner of the Year Award 2013. Firma APN Promise S.A. została uhonorowana nagrodą Microsoft Country Partner of the Year for Poland. Firma znalazła się w gronie partnerów, którzy zostali wyróżnieni za innowacyjność i skuteczną implementację u Klientów rozwiązań budowanych w oparciu o technologie Microsoft.

Nagrody zostały przyznane w wielu kategoriach, a zwycięzcy wybrani spośród ponad 3000 firm ze 106 krajów. Microsoft nagrodził APN Promise S.A. za dostarczanie unikalnego zestawu rozwiązań i usług oraz zaangażowanie we

współpracę z Microsoft w Polsce. Microsoft Country Partner of the Year honoruje partnerów, którzy wykazali się sprawnością biznesową w dostarczaniu rozwiązań firmy Microsoft do wielu Klientów w ciągu ostatniego roku.



WHEEL Systems jest czołowym producentem innowacyjnych rozwiązań z dziedziny bezpieczeństwa systemów IT. W swojej ofercie posiada rozwiązania do uwierzytelnienia i autoryzacji użytkowników oraz monitoringu dostępu do sieci korporacyjnych.

CERB to wieloskładnikowy system uwierzytelnienia użytkowników. Narzędzie to umożliwia scentralizowane zarządzanie użytkownikami i kompletną kontrolę dostępu do zasobów z wykorzystaniem najbardziej nowoczesnych metod uwierzytelnienia w tym telefonu komórkowego oraz tokenów sprzętowych.

FUDO jest rozwiązaniem do stałego monitoringu, kontroli i rejestracji zdalnych sesji dostępu do systemów informatycznych. Jego zastosowanie pozwala na zapewnienie możliwie najwyższego poziomu bezpieczeństwa firmowej infrastruktury IT, podczas współpracy z zewnętrznymi partnerami biznesowymi. Umożliwia analizę zarówno sesji archiwalnych jak i obecnie trwających. Dzięki FUDO każdy ruch zdalnych konsultantów może być w pełni kontrolowany.

SYMANTEC SPECIALIST
PARTNER

APN Promise S.A. uzyskała status Symantec Specialist Partner w obszarze rozwiązań Archiving and eDiscovery budowanych wokół rodziny produktów Symantec Enterprise Vault.

Enterprise Vault to zintegrowany system archiwizacji pozwalający użytkownikom na przechowywanie,

zarządzanie i dostęp do danych rozproszonych w obrębie całej organizacji. Enterprise Vault jest najczęściej wykorzystywanym rozwiązaniem korporacyjnym umożliwiającym obniżenie kosztów przechowywania i sprawnego dostępu do zarchiwizowanych danych.

APN PROMISE UZYSKUJE PIĄTĄ ŻŁOTĄ KOMPETENCJĘ MICROSOFT

Kompetencja Gold Communications jest piątą kompetencją na poziomie Gold jaką zdobywa APN Promise S.A. Kompetencja obejmuje rozwiązania zunifikowanej komunikacji w oparciu o Lync Server. Kompetencje GOLD przyznawane są partnerom Microsoft, którzy posiadają wiedzę i doświadczenie w dostarczaniu i wdrożeniach odpowiednich grup rozwiązań. Zdobycie kompetencji GOLD wymaga posiadania 4 inżynierów specjalizujących się w danym rozwiązaniu, 5 referencji wdrożeniowych oraz dostarczenia wymaganej puli licencji do klientów.

Kompetencje Spółki na poziomie Gold to:

Communications

Collaboration and Content

Management and Virtualization

Software Asset Management

Volume Licensing

Microsoft Partner Strategy

W trakcie konferencji Microsoft Partner Strategy Conference 2013 Microsoft przyznał nagrody Partnerom, którzy w ostatnim roku osiągnęli szczególne wyniki. Partnerem Roku 2013 została Spółka APN Promise S.A. Nagrody przyznano za osiągnięcia w roku fiskalnym 2013 (zakończonym 30 czerwca br.). APN Promise S.A. otrzymała najważniejsze wyróżnienie „za niezwykle zaangażowanie we współpracy z Microsoft”.

3.6. Stanowisko Zarządu w sprawie realizacji publikowanych prognoz wyników na rok 2013.

Zarząd APN Promise S.A. w dniu 24 stycznia 2013 roku opublikował prognozę wyników finansowych APN Promise S.A. na rok 2013.

APN Promise S.A.

	Prognoza w tys. zł	Poziom realizacji w tys. zł	Procentowe wykonanie prognozy
Przychody ze sprzedaży	208 000	229 907	110,53%
Zysk Netto	2 650	2 747	103,66%

Zarząd APN Promise S.A. nie planuje publikowania prognozy wyników finansowych na rok 2014.

3.7. Liczba osób zatrudnionych w APN Promise S.A. w przeliczeniu na pełne etaty.

	Liczba osób zatrudnionych na dzień 31.12.2013 r.	Liczba osób zatrudnionych na dzień 31.12.2012 r.
APN Promise S.A.	45	42

3.8. Plany rozwoju Spółki APN Promise S.A.

W roku 2014 APN Promise S.A. planuje dalszy rozwój kompetencji usługowych w zakresie kompleksowych rozwiązań IT dla średnich i dużych przedsiębiorstw. Inwestycja w spółkę SEVENET S.A. pozwoli dostarczać klientom grupy APN Promise oprócz dotychczas oferowanych technologii, także rozwiązania sieciowe oparte na produktach Cisco. SEVENET S.A. jest jednym z wiodących podmiotów specjalizujących się we wdrażaniu ujednoliconych systemów komunikacyjnych dla organizacji, bazujących na technologii Cisco Systems - jednego z największych światowych dostawców tego typu rozwiązań. Oferta SEVENET S.A. obejmuje usługi z zakresu Borderless Network, związane z projektowaniem, budową, konfiguracją i serwisowaniem przewodowych i bezprzewodowych sieci teleinformatycznych, opartych na protokole internetowym (IP).

W opinii Zarządu Spółki realizacja powyższych założeń spowoduje wprowadzenie do praktyki nowych rozwiązań dotyczących świadczonych przez Spółkę usług i oferowanych produktów, dzięki czemu Spółka osiągnie znaczącą przewagę konkurencyjną co zagwarantuje stabilny rozwój.

3.9. Czynniki Ryzyka.

Czynniki ryzyka związane z działalnością.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników.

Sukces rynkowy Spółki APN Promise S.A. oparty jest w głównej mierze na kluczowych pracownikach. W związku z tym, dalszy rozwój Spółki zależy od zdolności do utrzymania, motywowania i szkolenia obecnych pracowników oraz pozyskiwania nowych. Związane jest to z bardzo dużym popytem na specjalistów w branży informatycznej. Zarząd Spółki dostrzega także ryzyko nieosiągnięcia założonych celów biznesowych ze względu na przejściowe wakaty na stanowiskach kierowniczych. Zarząd Spółki, w celu przeciwdziałania takiemu zjawisku, prowadzi politykę wzrostu kadry menedżerskiej wraz z firmą i wieloletniego jej kształcenia. Uchwałą nr 5 z dnia 12 kwietnia 2012 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy zatwierdziło „Program motywacyjny dla pracowników”, natomiast Uchwałą nr 6 z dnia 12 kwietnia 2012 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy zatwierdziło „Program motywacyjny dla Zarządu”. Zdaniem Zarządu istnienie tak skonstruowanego programu motywacyjnego wiąże pracowników ze Spółką (spowoduje spadek rotacji pracowników) oraz zwiększy zaangażowanie pracowników dzięki umożliwieniu im w przyszłości możliwości partycypacji we wzroście wartości Spółki.

Dodatkowo Zarząd Spółki monitoruje rynek pracy dostosowując politykę płacową do rynkowych tendencji. Jednak mimo tak prowadzonej polityki nie można wykluczyć fluktuacji kadr spowodowanej działaniem firm doradztwa personalnego lub aktywizacji się konkurencji. Ewentualna utrata kluczowych pracowników może doprowadzić do znaczącego ograniczenia konkurencyjności Emitenta, w efekcie przyczyniając się do pogorszenia wyników finansowych.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów pracowniczych.

Wysoko wykształcona i posiadająca odpowiednie doświadczenie zawodowe kadra to podstawowe zasoby operacyjne Emitenta. Koszty wynagrodzeń pracowniczych, wraz ze składkami na ubezpieczenie społeczne, aktualnie nie przekraczają 50% kosztów operacyjnych Emitenta. Utrzymanie obecnej kadry oraz pozyskiwanie nowych pracowników powoduje ryzyko wzrostu wynagrodzeń czyli wzrostu kosztów pracowniczych (wynagrodzenia z narzutami) dla Spółki. Niespodziewany wzrost tej kategorii kosztów może doprowadzić do obniżenia wyników finansowych osiąganych przez Spółkę.

Ryzyko związane z nieosiągnięciem założonych planów finansowych.

Istotnym zagrożeniem związanym z działalnością podmiotu jest brak realizacji planów (celów) finansowych założonych w planach biznesowych. Dla zapewnienia realizacji poczynionych założeń finansowych Zarząd powołał strukturę firmy opartą na zasadzie „Profit Center”. Zasada ta mówi o tym, że pracownicy motywowani są do uzyskiwania zaplanowanych wyników i rozliczani są w trybie cokwartalnych raportów z osiągnięć. Poziom realizacji planów finansowych ma wpływ na wypłatę ruchomego składnika pensji. Przyjęcie takiej praktyki znacząco zwiększa możliwości osiągnięcia prognozowanych wyników finansowych. Jednak nie ma pewności, że mimo tak prowadzonego programu motywacyjnego, sytuacja rynkowa nie utrudni lub wręcz uniemożliwi uzyskanie zakładanych celów. Wystąpienie niekorzystnych okoliczności rynkowych może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta.

Ryzyko związane z uzależnieniem Spółki od głównych odbiorców.

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi odbiorcami, zwłaszcza w obszarze umów Microsoft typu LAR, będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Emitenta w najbliższych latach. Utrata kluczowych klientów może spowodować stosunkowo duży spadek przychodów Spółki. Do dnia sporządzenia niniejszego raportu nie występują żadne okoliczności, które mogłyby uzasadnić rozwiązanie lub pogorszenie warunków wykonania któregośkolwiek z kluczowych kontraktów zawartych przez Emitenta. Nie można jednak wykluczyć, że ewentualna utrata któregośkolwiek z klientów lub pogorszenie warunków finansowych świadczonych usług może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów.

Działalność w sektorze informatycznym w jaki porusza się Spółka charakteryzuje się tym, że istotna część zamówień stanowiących źródła przychodu dla Emitenta jest rozstrzygana w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że Spółka w przyszłości będzie w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Ponadto strategia Spółki opiera się w znacznej części na założeniu, że rynek IT w Polsce będzie rosnący co powinno umożliwić zdobycie nowych kontraktów. Niezrealizowanie się opisanych założeń może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców kluczowych rozwiązań.

Specyfika działalności Emitenta polega na bliskiej współpracy z międzynarodowymi korporacjami, będącymi dostawcami kluczowych dla Emitenta rozwiązań informatycznych, technologii i sprzętu. Przeważająca część korporacji stosuje strategię obecności na polskim rynku polegającą na współpracy z miejscowymi przedsiębiorstwami, których rola polega na implementacji oprogramowania oraz

prowadzeniu działań serwisowych, szkoleniowych i aktualizacji implementowanego oprogramowania. Istnieje ryzyko, że najważniejsi partnerzy Emitenta zmienią swoje strategie, decydując się na przeprowadzanie wymienionych działań samodzielnie. W takim wypadku Emitent utraciłby w znacznym stopniu zdolność do prowadzenia działalności operacyjnej, tym samym pogorszeniu uległyby jego wyniki finansowe.

Ryzyko cofnięcia posiadanych zezwoleń i licencji.

Znaczna część obrotów firmy pochodzi ze sprzedaży oprogramowania Microsoft oprogramowania Microsoft (w szczególności licencji Enterprise Agreement). Ryzyko związane z utratą prawa sprzedaży produktów w oparciu o umowę z firmą Microsoft oceniane jest na niewielkie, jednak nie można go wykluczyć. Przyczyną utraty licencji, może być niespełnianie wymogów narzuconych wobec partnerów przez firmę Microsoft. Jednym z głównych obostrzeń jest regulowanie w terminie płatności wobec tego producenta. Dla zapewnienia realizacji płatności w terminie, Spółka projektuje ścieżkę finansową i dba o płynność finansową, aby nie doszło do opóźnień w realizacji zobowiązań.

Ryzyko związane z sezonowością przychodów.

Specyfika branży informatycznej objawia się znacznymi, sezonowymi wahaniami wysokości osiąganych przychodów. Zwykle największe przychody Emitent notuje w czerwcu oraz w czwartym kwartale. W celu sezonowego wyrównania przychodów Emitent stosuje długookresowe umowy i dywersyfikuje portfolio oferowanych usług, włączając w to również działalność wydawniczą.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów.

Specyfika branży Emitenta polega na bardzo szybkim rozwoju oferowanych produktów i ich zastępowaniu przez nowe. Szybkość rozwoju produktów implikuje ich krótki cykl życia. Wiąże się to z koniecznością ciągłego dostosowywania oferty Emitenta do zmian rynkowych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Emitent monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii i odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Spółkę staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów co skutkowałoby nieuzyskaniem współmiernych korzyści w stosunku do ponoszonych kosztów. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta.

Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Emitenta.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji.

Rynek usług informatycznych w Polsce charakteryzuje się bardzo intensywną konkurencją oraz jej szybkim wzrostem. Głównymi konkurentami Emitenta są zarówno krajowi dostawcy oprogramowania, jak i dostawcy globalni. Konkurencją dla Spółki są inne podmioty posiadające status Large Account Reseller, takie jak Asseco Systems S.A., Betacom S.A., ComArch S.A., Consortia sp. z o.o., Dell Polska, Fujitsu Technology Solutions sp. z o.o., Hewlett – Packard Polska sp. z o.o., Insight Technology Solutions GmbH, Lumena S.A., S&T Services Polska sp. z o.o., Sygnity S.A., Talex S.A., Wasko S.A. Zarząd A.P.N. Promise S.A. śledzi informacje i pojawiające się dokumenty na temat wymienionych podmiotów, analizując ich wyniki finansowe, zawierane kontrakty o istotnym dla w/w spółek znaczeniu, stany osobowe i osoby kluczowe odpowiedzialne za biznes w celu zdobycia wiedzy na temat sukcesów i porażek swojej konkurencji. Istnieje prawdopodobieństwo, że konkurencja na rynku będzie się nasilała oraz, że na rynku pojawią się nowi konkurenci. Istnieje także ryzyko, że dotychczasowi partnerzy Emitenta rozpoczną samodzielne wprowadzenie swoich produktów na rynek i ich samodzielną implementację i obsługę. W takim wypadku zdolność Emitenta do konkutowania zostałaby w znacznym stopniu ograniczona, co mogłoby negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki finansowe.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut.

Wiele długoterminowych kontraktów zawartych przez Spółkę na dostawy produktów i usług, takich jak m.in. umowy LAR dotyczące sprzedaży licencji na oprogramowanie do dużych podmiotów gospodarczych lub krótkoterminowe umowy na dostawy produktów importowanych od producentów zachodnich, denominowanych jest w walucie obcej (najczęściej w EUR lub USD). W związku z tym Spółka narażona jest na ewentualne straty wynikające z różnic w kursie waluty obcej w stosunku do PLN w okresie od daty zawarcia kontraktu do daty wystawienia faktury na rzecz odbiorcy krajowego.

W strategii zwiększania poziomów przychodów Emitenta dopuszcza się przejęcie lub otwarcie spółek na rynkach Europy innych niż Polska. Planuje się, że walutami rozliczeniowymi utworzonych zagranicznych oddziałów Spółki będą waluty obowiązujące w krajach, w których te oddziały będą prawnie zarejestrowane. Z uwagi na powyższe, wahania kursów walut obcych mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta. W celu minimalizowania ryzyka walutowego i przeciwdziałaniu wystąpieniu nieoczekiwanych kosztów Emitent wykorzystuje strategię zarządzania ryzykiem walutowym - Emitent dokonuje jedynie transakcji zabezpieczające zafakturowane przychody.

Ryzyko związane z ogólną sytuacją makroekonomiczną.

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją makroekonomiczną. Szczególnie istotne dla Emitenta jest tempo wzrostu Produktu Krajowego Brutto, stopa inflacji, kursy walut obcych względem PLN oraz poziom nakładów inwestycyjnych w przedsiębiorstwach. Szczególnie w zakresie inwestycji w systemy informatyczne i modernizację niekorzystna sytuacja gospodarcza może przyczynić się do ograniczenia przychodów osiąganych przez Emitenta w wyniku ograniczenia nakładów inwestycyjnych klientów.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych.

Częste zmiany i nowelizacje aktów prawnych regulujących działalność Emitenta, szczególnie w zakresie prawa podatkowego, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, prawa handlowego (w tym spółek i regulacji dotyczących funkcjonowania rynku kapitałowego), mogą dążyć do stanu niekorzystnie wpływającego na funkcjonowanie Emitenta. Dodatkowo istnieje ryzyko, że częste zmiany przepisów prawa spowodują, że Emitent nie będzie stosował najbardziej aktualnych przepisów. Emitent minimalizuje to ryzyko poprzez bieżące monitorowanie przepisów prawnych oraz dostosowywanie się do ich zmian.

Ryzyko stopy procentowej.

Wysokość stóp procentowych ma istotne znaczenie dla Emitenta ponieważ wpływa ona na koszt kredytów i pożyczek oprocentowanych zmienną stopą procentową. Gwałtowny wzrost stóp procentowych może doprowadzić do znaczącego wzrostu kosztów obsługi zobowiązań, w rezultacie negatywnie wpływając na wynik finansowy Emitenta. W przypadku gdy poziom stóp procentowych spadnie koszt obsługi zobowiązań zostanie ograniczony, w rezultacie zwiększona zostanie rentowność Emitenta.

Ryzyko wystąpienia zdarzeń nieprzewidywalnych.

Nieprzewidywalne zdarzenia, takie jak kataklizmy czy konflikty zbrojne, mogą mieć istotny i negatywny wpływ na rynki finansowe, gospodarkę kraju, a w konsekwencji na działalność Emitenta (realizowane przez niego projekty).

3.10. Czynniki, które w ocenie spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki finansowe w 2014 roku.

Czynniki zewnętrzne:

- Efekt sezonowości charakterystyczny dla branży informatycznej,
- Wysoka konkurencja w sektorze IT, spowolnienie gospodarcze powodujące odsunięcie w czasie decyzji inwestycyjnych kontrahentów.

- Ryzyko kursowe utrudniające wycenę i kalkulację rentowności projektów realizowanych w dłuższej perspektywie czasowej np na przestrzeni 2 lat.

Czynniki wewnętrzne:

- Optymalizacja kosztów operacyjnych
- Skoncentrowanie uwagi na działalności innowacyjnej, cechującej się wysoką dochodowością, w tym w szczególności na produktach i usługach własnych

4. Oświadczenie Zarządu APN Promise S.A. dotyczące sprawozdania finansowego.

Niniejszym oświadczamy, że wedle naszej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi APN Promise S.A. i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową APN Promise S.A. oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności APN Promise S.A. zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym podstawowych zagrożeń i ryzyk.

5. Oświadczenie Zarządu APN Promise S.A. dotyczące przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego.

Niniejszym oświadczamy iż podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący badania tego sprawozdania, spełnili warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

6. Oświadczenie Zarządu APN Promise S.A. dotyczące przestrzegania „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” w 2013 roku.

W związku z publikacją Raportu Roczego Zarząd APN Promise S.A. informuje o zakresie stosowania przez Spółkę „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” stanowiącego załącznik Nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy z dnia 31 października 2008 roku z późniejszymi zmianami.

1. Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiając transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.

Zasada jest stosowana przez emitenta, z wyjątkiem transmisji obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem Internetu oraz rejestracji jego przebiegu.

2. Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3. Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:
3.1. podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.2. opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której emitent uzyskuje największe przychody,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.3. opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.4. życiorysy zawodowe członków organów spółki,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.5. powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.6. dokumenty korporacyjne spółki,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.7. zarys planów strategicznych spółki,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.8. opublikowanie prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku gdy emitent takie publikuje),

Zarząd APN Promise S.A. w dniu 24 stycznia 2013 roku opublikował prognozę wyników finansowych APN Promise S.A. na rok 2013 roku. oraz informował o poziomach jej wykonania w raportach kwartalnych.

Zarząd APN Promise S.A. podjął decyzję o niepublikowaniu prognozy wyników finansowych na rok 2014.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.9. strukturę akcjonariatu emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.10. dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.11. (skreślony)

3.12. opublikowane raporty bieżące i okresowe,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.13. kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.14. informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy, oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.15. (skreślony)

3.16. pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,

Zasada nie jest stosowana w części dotyczącej umieszczania pytań w trakcie walnego zgromadzenia. W Spółce nie jest prowadzony szczegółowy zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, zawierający wszystkie wypowiedzi i pytania.

3.17. informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.18. informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.19. informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.20. Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.21. dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

3.22. (skreślony)

Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

4. Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

5. Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

6. Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

7. W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

8. Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

9. Emitent przekazuje w raporcie rocznym:

9.1. informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,

Zasada nie jest stosowana przez Emitenta.

9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

10. Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

11. Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.

Zasada nie jest stosowana przez Emitenta.

12. Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

13. Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewniać zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

13a. W przypadku otrzymania przez zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art. 399 § 3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany

w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

14. Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

15. Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

16. Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej:

- informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta,
- zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem,
- informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,
- kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.

Zasada nie jest stosowana przez Emitenta.

16a. W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku New Connect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.

Zasada jest stosowana przez Emitenta.

17. (skreślony)