



Raport roczny spółki S4E S.A.
za okres 2014 roku
(tj. okres od 1 stycznia 2014 r. do dnia 31 grudnia 2014 r.)



Raport roczny S4E S.A. za rok 2014 obejmuje

1. List Prezesa Zarządu
2. Wybrane dane finansowe przeliczone na EUR
3. Sprawozdanie Zarządu S4E S.A. z działalności jednostki
4. Sprawozdanie finansowe za 2014 r.
5. Opinia i raport biegłego rewidenta z badania sprawozdania finansowego za 2014 r.
6. Informacja na temat stosowania przez S4E S.A. zasad ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”
7. Oświadczenie Zarządu S4E S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdania finansowego
8. Oświadczenie Zarządu S4E S.A. w sprawie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Kraków, dnia 8 maja 2015 roku

Kraków, 8 maja 2015

Szanowni Akcjonariusze, Pracownicy i Partnerzy,

Rok 2014 to wyjątkowy okres dla S4E S.A., w którym przypadł mi zaszczyt objęcia kierownictwa w firmie. W okresie tym spółka zrealizowała projekty sprzedażowe na łączną wartość powyżej 134 mln PLN i zakończyła rok zyskiem netto przekraczającym 0,5 mln PLN.

Zauważalny spadek przychodów i zysków w porównaniu do 2013 roku, obserwowany już w pierwszym półroczu ubiegłego roku zarówno dla mnie jak i dla całego zespołu zarządzającego był mocno rozczarowujący i stanowił istotny motywator do podjęcia działań, których rezultaty doskonale widoczne są już w wynikach ostatniego kwartału 2014

Od początku istnienia firmy misją S4E S.A. było i jest zapewnienie najwyższej jakości obsługi naszych partnerów biznesowych i dążenie do operacyjnej doskonałości w procesach sprzedaży. Cały czas chcemy pomagać naszym klientom i dostawcom w realizacji ich celów biznesowych.

Świadomi swych niedoskonałości zainicjowaliśmy liczne, kosztowne ale konieczne i oczekiwane przez naszych partnerów rynkowych zmiany, które konsekwentnie wdrażaliśmy w drugim półroczu 2014.

Rok 2015 rozpoczynamy w odświeżonym blisko 50 osobowym zespole podzielonym na profesjonalistów sprzedażowych skoncentrowanych na potrzebach naszych partnerów (zorganizowanych w ramach pionów grup produktowych) wspieranych zespołem inżynierów usług profesjonalnych oraz dedykowanym zespołem marketingowym, logistycznym i administracyjnym.

Pod koniec ubiegłego roku podpisaliśmy umowę dystrybucyjną z firmą Ricoh, co daje firmie realną możliwość poszerzenia kanału sprzedaży o firmy bezpośrednio nie związane z rynkiem IT a działające w zakresie zarządzania obiegiem informacji w przedsiębiorstwie.

Podpisaliśmy również umowę partnerską z firmą Lenovo, która jest nowym partnerem strategicznym naszego wiodącego dostawcy firmy EMC.

Wspomnę również o poszerzaniu oferty dla firm budujących aplikacje i oprogramowanie. Podpisaliśmy umowę partnerską z firmą Intel która poprzez swoje produkty softwarowe, daje nam dostęp do świata aplikacji oraz portalów usług świadczonych w sieci internetowej.

Działania te doskonale wpisują się w długofalowy plan rozwoju spółki, strategię która jest ciągłą odpowiedzią na niekończące się zmiany na rynku IT.

Umacniamy również swój wizerunek. Zmienił się obszar marketingowy w spółce i sposób jego działania. Zaprojektowaliśmy procesy sprzedażowe i marketingowe ułatwiające naszym partnerom generowanie i co najważniejsze realizowanie nowych prospektów sprzedażowych, zapewniające szerszy dostęp do wiedzy oraz narzędzi naszych dostawców.

Efektywniej integrujemy biznes dostawców z biznesem naszej sieci partnerskiej.

Jesteśmy dystrybutorem zauważanym przez naszych dostawców również w skali Europejskiej. Sprzedajemy największą ilość rozwiązań EMC w sektorze ELP (Entry Level Program) w obszarze EMEA (Europa, Bliski Wschód i Afryka), gdzie nasz udział w realizacji biznesu EMC ELP w czwartym kwartale 2014 przekroczył rekordowy poziom 33%.

Rozpoczęliśmy rok 2015, który będzie kolejnym ważnym krokiem na drodze rozwoju spółki. Kontynuujemy rozwój naszych kompetencji oraz portfolio produktowego, tak by wartość dodana dla naszych partnerów była pomocą i oparciem, a biznes dystrybucyjny narzędziem służącym zdobywaniu udziałów w rynku naszych dostawców i tym samym S4E S.A.

Obserwowane symptomy wzrostu utwierdzają nas o sile naszego zespołu oraz przyjętego modelu biznesowego, co pozwala nam śmiało myśleć o przyszłości firmy.

Pragniemy podziękować Akcjonariuszom, naszym Dostawcom i Partnerom za okazane wsparcie i zrozumienie, szczególnie w trudnym momencie wdrażania strategicznych zmian.

W sposób szczególny dziękujemy Pracownikom S4E S.A. za ogrom pracy włożonej w zmianę modelu biznesowego spółki. Wasze zaangażowanie przełożyło się na wzrost naszej dynamiki działań i roli dystrybutorów z wartością dodaną na rynku IT. To dzięki Wam budujemy nowe jutro dla S4E S.A..

W imieniu Zarządu S4E S.A.

Paweł Piętka
Prezes Zarządu

Wybrane dane finansowe przeliczone na EUR

	Rok 2014 PLN '000	Rok 2013 PLN '000	Rok 2014 EUR '000	Rok 2013 EUR '000
Przychody ze sprzedaży	134 215	147 271	32 038	34 973
Zysk na działalności operacyjnej	-137	4 237	-33	1 006
Zysk przed opodatkowaniem	501	4 607	120	1 094
Zysk netto	507	3 608	121	857
Amortyzacja	-827	-1 051	-197	-250
Aktywa razem	72 352	81 312	16 975	19 606
Aktywa obrotowe	70 291	79 190	16 491	19 095
Należności krótkoterminowe	63 264	76 067	14 843	18 342
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 701	1 972	399	476
Zobowiązania długoterminowe	291	184	68	44
Zobowiązania krótkoterminowe	60 550	66 650	14 206	16 071
Kapitał własny	11 511	14 478	2 701	3 491
Kapitał podstawowy	1 737	1 737	408	419
Liczba akcji (w szt.)	1 737 171	1 737 171		
Średni ważony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w PLN / EUR)	0,29	2,08	0,07	0,49

Kursy przyjęte do przeliczenia wybranych danych finansowych

Pozycje bilansu przeliczono według ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski kursu średniego EUR na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów EUR ustalonych przez Narodowy Bank Polski obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca roku obrotowego.

	Średni kurs w okresie 01.01 – 31.12	Kurs na dzień bilansowy
Rok 2014	4,1893	4,2623
Rok 2013	4,2110	4,1472



S4E S.A.

Sprawozdanie Zarządu z działalności
za okres obrotowy od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku

Kraków, dnia 10 lutego 2015

Sprawozdanie z działalności jednostki w okresie obrotowym

Zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku Zarząd jest zobowiązany zapewnić sporządzenie rocznego sprawozdania z działalności jednostki w roku obrotowym obejmujące istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej, w tym ocenę uzyskiwanych efektów oraz wskazanie czynników ryzyka i opis zagrożeń.

Sprawozdanie z działalności jednostki w okresie obrotowym obejmuje:

1. Podstawowe informacje o Spółce
2. Opis kluczowej działalności Spółki
3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w okresie obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego
4. Przewidywany rozwój jednostki
5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju
6. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa
7. Czynniki ryzyka i opis zagrożeń
8. Pozostałe wymagane informacje

Prezes Zarządu

Paweł Piętka

Członek Zarządu ds. Finansowych

Sebastian Karpiński

Członek Zarządu ds. Rozwoju

Rafał Gutkowski

Kraków, dnia 10 lutego 2015 roku

1. Podstawowe informacje o Spółce

Nazwa: S4E Spółka Akcyjna
Siedziba: 30-148 Kraków, ul. Samuela Lindego 1C
NIP: 676-21-80-819
REGON: 356267368
Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla Krakowa – Śródmieścia w Krakowie,
XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS: 0000034998
Telefon: (+48) 12 296 45 45
Fax: (+48) 12 376 80 57
Adres strony internetowej: www.s4e.pl

Spółka S4E S.A. została utworzona na podstawie aktu notarialnego z dnia 9 grudnia 2000 roku w Kancelarii Notarialnej Notariusz Katarzyny Gruszczyńskiej ul. Karmelicka 29, 31-131 Kraków (Repertorium A nr 994/2000).

Przedmiotem działalności Spółki jest przede wszystkim:

- świadczenie usług w zakresie oprogramowania, przetwarzania danych, doradczych w zakresie sprzętu komputerowego,
- prace badawczo – rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych
- sprzedaż sprzętu komputerowego i oprogramowania.

Czas trwania Spółki nie jest ograniczony.

Spółka działa na podstawie Statutu oraz przepisów Kodeksu spółek handlowych (Dz. U. z 2000 r., Nr 94, poz. 1037, z późn. zm.).

Struktura akcjonariatu i głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta

Poniższe dane, dotyczące struktury akcjonariatu S4E S.A., zostały zebrane i przedstawione z zachowaniem należytej staranności na podstawie wiedzy Spółki, jednakże mogą one nie uwzględniać ewentualnych transakcji kupna-sprzedaży akcji przez akcjonariuszy, o których Spółka nie została poinformowana.

Akcje Spółki serii A, B, D i E są akcjami zwykłymi na okaziciela o wartości nominalnej 1 zł każda, które zostały zdematerializowane i wprowadzone do obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.

Tabela 1 - Struktura akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w głosach na walnym zgromadzeniu Emitenta (stan na dzień 10 lutego 2015 r.)

	ilość posiadanych akcji	udział w kapitale i głosach
INGALIL HOLDINGS LIMITED	524 337	30,18%
Roman Pudelko	354 427	20,40%
Bartosz Stebnicki*	232 500	13,38%
Pozostali	625 900	36,03%
	<u>1 737 164</u>	<u>100,00%</u>

* w tym pośrednio poprzez IdB Polska Sp. z o.o.

Źródło: Zawiadomienia z art. 69 Ustawy o ofercie przekazane Spółce przez akcjonariuszy Spółki.

Zarząd Emitenta

Skład Zarządu Spółki:

- Pan Paweł Piętka – Prezes Zarządu,
- Pan Sebastian Karpiński – Członek Zarządu ds. Finansowych,
- Pan Rafał Gutkowski – Członek Zarządu ds. Rozwoju.

Rada Nadzorcza

Skład Rady Nadzorczej Spółki:

- Pan Roman Pudelko – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Pan Michał Skruch – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Pan Andrzej Albera – Członek Rady Nadzorczej,
- Pan Tadeusz Jan Kudła – Członek Rady Nadzorczej,
- Pan Bartosz Stebnicki – Członek Rady Nadzorczej.

2. Opis kluczowej działalności Spółki

S4E S.A. jest dystrybutorem zaawansowanych rozwiązań IT w obszarze:

- **Storage** - kompleksowe rozwiązania do bezpiecznego składowania, sprawnego udostępniania i długoterminowej archiwizacji danych (macierze dyskowe, biblioteki taśmowe, oprogramowanie do zarządzania w środowisku pamięci masowych),
- **Networking** - urządzenia aktywne, infrastruktura SAN, LAN oraz WLAN, akceleratory transferu danych, analiza wydajności sieci, przechowywanie i analiza logów, zabezpieczenie sieci lokalnych i rozległych, przełączniki operatorskie, sieci miejskie oraz rozwiązania eLte,
- **Serwery** - serwery klasy mid-range i enterprise,
- **Wirtualizacja** – kompleksowe rozwiązania do budowy platform wirtualizacyjnych,
- **Oprogramowania** – systemy do archiwizacji i zabezpieczania danych, systemy chmury prywatnej i publicznej, rozwiązania do zarządzania cyklem życia informacji w przedsiębiorstwie
- **Office Automation** – innowacyjne produkty i rozwiązania usprawniające przepływ dokumentów w nowoczesnej firmie, ich przechowywanie, ochronę i udostępnianie,
- **Elementy pasywne wyposażenia Data Center** – produkty i urządzenia, które wraz z dotychczasową ofertą firmy pozwalają S4E dostarczyć zaprojektowane pod klucz, kompletne Data Center

Spółka zajmuje się sprzedażą urządzeń i oprogramowania światowych liderów rynku pamięci masowych, rozwiązań sieciowych oraz platformy serwerowej występując w charakterze dystrybutora z wartością dodaną (VAD). Działalność Spółki skupiona jest na dostarczaniu, poprzez sieć firm partnerskich, zaawansowanych technologicznie rozwiązań do wszystkich sektorów i przedsiębiorstw.

Sprzedaż odbywa się wyłącznie poprzez partnerów, którzy dostarczają produkty końcowemu użytkownikowi. Spółka posiada rozbudowaną sieć partnerów oraz service providerów na terenie całej Polski. S4E adresuje swoją ofertę produktową poprzez partnerów do wszystkich sektorów i przedsiębiorstw każdej wielkości.

Spółka wnosi dużą wartość dodaną zarówno dla dostawców jak i dla partnerów handlowych. Poza dystrybucją produktów oferuje szeroki wachlarz usług dodatkowych. Wspiera swoich partnerów w procesie sprzedaży poprzez działania marketingowe, pre-sales, kredytowanie oraz zarządzanie logistyką dostaw. W ramach prowadzonych centrów szkoleniowych, S4E organizuje szkolenia handlowe i techniczne dla Partnerów, a także szkolenia komercyjne dla użytkowników końcowych, udostępnia również potencjalnym klientom centra testowe i demonstracyjne znajdujące się w siedzibie i biurach Spółki.

Główne portfolio produktów tworzą:

W obszarze storage:

- Systemy dyskowe (RAID, CDP) EMC, HUAWEI, IOMEGA,
- Biblioteki taśmowe QUANTUM, ACTIDATA
- Oprogramowanie do zarządzania backupem i archiwizacją danych EMC, Commvault oraz ASG (ATEMPO),
- Komponenty architektury SAN : HUAWEI, Brocade, Qlogic
- Profesjonalne usługi, w tym: doradczo-projektowe, wdrożenia, serwis sprzętu, konsultacje, szkolenia, demo room.

W obszarze networking:

- Rozwiązania do monitoringu sieci rozległych TIBCO, EMC
- Pasywne i aktywne elementy infrastruktury sieciowej: HUAWEI, EMC
- Profesjonalne usługi, w tym: doradczo-projektowe, wdrożenia, serwis sprzętu, konsultacje, szkolenia, demo room.

W obszarze serwerów:

Rozwiązania serwerowe HUAWEI:

- RH: rodzina serwerów dla małych i średnich firm oparta o architekturę Intel
- E6000, E9000: serwery typu Blade
- X6000: serwery dedykowane do przetwarzania w chmurze
- Serwery dedykowane dla baz danych SAP HANA

W obszarze wirtualizacji:

- Platforma do wirtualizacji serwerów: Nutanix (NX - rozwiązanie klastrowe w postaci appliance'ów umożliwiające zbudowanie w pełni funkcjonalnej platformy wirtualizacyjnej),
- Otwarty system operacyjny FusionSphere firmy Huawei umożliwiający integrację fizycznych i wirtualnych zasobów centrów danych, optymalizację infrastruktury IT oraz budowę prywatnych i publicznych chmur obliczeniowych
- Konwergentna architektura Huawei FusiCube
- Profesjonalne usługi, w tym: doradczo-projektowe, wdrożenia, konsultacje, szkolenia, demo room.

W obszarze oprogramowania:

- StoreNext (Quantum) - wysokiej wydajności system plikowy, połączony z aplikacjami do archiwizacji danych przeznaczony dla firm, które pracują na dużych objętościach danych,
- ManageOne DC (Huawei) – platforma do wspierania operacji w chmurze,
- Rozwiązanie IDC (Huawei) – platforma chmury publicznej oferująca w formie usługi przetwarzanie, przechowywanie danych oraz integrację zasobów sieciowych,
- Simpana 10 (Commvault) – innowacyjna platforma integrująca procesy: backupu z deduplikacją, archiwizacji i zarządzania danymi.

W obszarze Office Automation:

- Wysoko wydajne urządzenia wielofunkcyjne firmy Ricoh
- Systemy i oprogramowanie do zarządzania środowiskiem wydruków w przedsiębiorstwie
- Oprogramowanie do analizy i przetwarzania dokumentów w tym m.in. systemy inteligentnego skanowania i archiwizowania dokumentów
- Wysoko bezpieczne, ognioodporne sejfy danych

W obszarze wyposażenia Data Center:

- Nowoczesne i wysokiej jakości systemy szaf serwerowych produkcji firmy ZPAS
- Systemy wentylacji i chłodzenia zarówno pojedynczych szaf jak i całych serwerowni
- Systemy zasilania rezerwowego
- Elementy okablowania strukturalnego wraz z systemami prowadnic, uchwytów i ciągów kablowych

3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w okresie obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego**A. Zmiany w otoczeniu makroekonomicznym**

Rynek IT w Polsce to rynek dojrzały doskonale rozumiejący ofertę i precyzyjnie określający swoje oczekiwania. Inwestycja w rozwiązania IT to dla większości z klientów część inicjatyw mających na celu usprawnianie i optymalizowanie kosztowe procesów biznesowych.

Świadomi klienci szukają oszczędności a dostawcy rozwiązań, takich jak oferowanych przez Spółkę, muszą zapewnić specjalistyczną „wartość dodaną”. Typowe dla rynku informatycznego wykorzystywanie budżetów inwestycyjnych w ostatnim kwartale roku, miało miejsce również w 2014 co wpłynęło na istotną koncentrację przychodów i realizację głównej części marży Spółki w czwartym kwartale 2014.

Znaczący wzrost kursów walut w ostatnich dniach 2014 roku, to zapowiedź istotnego ryzyka przed jakim stają importerzy w Polsce w 2015 w tym również Spółka.

B. Zmiany w strukturze wewnętrznej

W 2014 Spółka dokonała istotnych zmian w organizacji usług świadczonych dla klientów i partnerów. Odpowiadając na oczekiwania rynku powołała interdyscyplinarne (składające się ze sprzedawców, inżynierów, marketingowców) zespoły specjalistów odpowiedzialnych za obsługę kluczowych części oferty Spółki. Zmiana ta spotkała się z uznaniem partnerów Spółki oraz przyczyniła się do poprawy organizacji pracy.

C. Zmiany w portfolio produktowym

W 2014 roku Spółka kontynuowała oraz rozwijała współpracę z dotychczasowymi dostawcami. Przygotowane portfolio produktów pozwoliło uczestniczyć w wielu kompleksowych projektach z poszczególnych sektorów gospodarki. Miniony rok pokazał również nowe możliwości współpracy z Huawei. Kompleksowa oferta pozwoliła zbudować środowiska data center będące obecnie referencją europejską.

Reprezentacja Spółki na zaproszenie Huawei, gościła w siedzibie dostawcy w Szenzen prezentując strategię produktową i marketingową na rok 2014 najwyższej kadrze zarządzającej Huawei. Pozwoliło to podjąć kolejne kroki na drodze budowania oferty Huawei na Polskim rynku.

W omawianym roku podpisana została umowa dystrybucyjna z japońską firmą RICOH. Dzięki współpracy dystrybucyjnej z RICOH Partnerzy S4E uzyskują dostęp do efektywnych narzędzi i rozwiązań pozwalających optymalizować koszty pracy biurowej ich klientów. To doskonała okazja na uzupełnienie portfolio produktów i usług w przeddzień kolejnej transzy wsparcia UE skierowanej cyfryzacji administracji publicznej, na rozwój edukacji i unowocześnienie placówek medycznych.

Restrukturyzacja spółki wspomogła proces podpisania nowych umów partnerskich – Emitent podpisał również umowę partnerską z firmami Lenovo oraz Intel.

4. Przewidywany rozwój jednostki

Strategia krótkoterminowa

1. Wzrost organiczny

- rozwój obecnego kompleksowego portfolio jakościowych rozwiązań storage
- budowa wartości oraz kompetencji dla produktów EMC
- koncentracja na produktach sieciowych (HUAWEI w obszarach LAN, SAN oraz WLAN),
- dynamiczny dalszy rozwój kanału rozwiązań HUAWEI,
- dynamiczny rozwój kanałów sprzedaży dla pozostałych dostawców
- zaadresowanie nowych kanałów sprzedaży (office automation oraz ecommerce)

2. Dywersyfikacja portfela produktowego

- spółka negocjuje kolejne kontrakty z największymi dostawcami na rynku IT.

3. Rozwój usług własnych:

- usługi serwisowe - optymalizacja kosztów oraz dostępności usługi na terenie całego kraju przez nawiązanie współpracy z partnerami zewnętrznymi,
- wprowadzenie metodologii zarządzania projektami dla większej kontroli świadczonych usług
- prowadzenie zasad alokowania kosztów na poziomie pojedynczej usługi, raportowanie i optymalizacja,
- wprowadzenie nowych usług do oferty, takich jak audyt sieci WiFi,
- wprowadzenie marki S4EDU i nowa oferta szkoleniowa,
- współpraca z producentami EMC, Huawei na zasadach umowy ramowej
- świadczenie usług PS poza granicami kraju np. - Słowacja EMC

Strategia długoterminowa

Monitorowanie rynku pod kątem właściwego momentu na podjęcie działań w zakresie:

- konsolidacji rynku krajowego i zagranicznego, poprzez nawiązanie strategicznej współpracy w celu wyjścia z ofertą Spółki poza granice Polski,
- pozyskiwania atrakcyjnych kontraktów dystrybucyjnych na produkty z dużą dynamiką wzrostu,
- rozwój kompetencji w zakresie bezpieczeństwa, wirtualizacji oraz przetwarzania w chmurze
- dalszego rozwoju centrum serwisowego pozwalającego świadczyć usługi wsparcia serwisowego w okresie gwarancji oraz tuż po jej zakończeniu,
- dalszego rozwoju centrum szkoleniowego oraz kanałów sprzedaży produktów szkoleniowych – włączając budowę platformy e-commerce.

5. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W roku 2014 odpowiadając na dynamicznie zmieniający się rynek dystrybucji, spółka przeszła gruntowną restrukturyzację modelu biznesowego oraz sposobu działania. Struktura operacyjna dostosowana została do wymagań wynikających z programów partnerskich, a zespoły produktowe stworzone w sposób pozwalający dynamicznie i efektywnie odpowiadać na potrzeby partnerów biznesowych.

W związku z konsekwentnie wdrażaną nową koncepcją funkcjonowania spółki, zostały wdrożone dodatkowe narzędzia pracy z partnerami m.in. S4Edu oraz S4Engineers.

Spółka przeszła również gruntowną zmianę wizerunkową, marki oraz znaku firmowego. Odświeżony został logotyp wraz ze wszystkimi materiałami marketingowymi, uruchomiono nową stronę internetową oraz przygotowano klarowną strategię marketingową dla poszczególnych dostawców oraz całej spółki.

Dzięki zmianie sposobu działania znacząco skrócony został czas potrzebny na udzielenie odpowiedzi na zapytanie z rynku oraz zwiększono jakość dostarczanych materiałów w ramach odpowiedzi.

6. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

W 2014 roku Spółka odnotowała 134.215 tys. zł przychodów ze sprzedaży towarów i usług oraz osiągnęła 9.791 tys. zł zysku brutto na sprzedaży oraz zysk netto 507 tys. zł.

Analizując wyniki 2014 roku w porównaniu do 2013 roku, widoczny jest spadek rentowności, w tym odnotowana została strata na działalności operacyjnej.

Główne czynniki, które wpłynęły na osiągnięte wyniki finansowe w minionym okresie, to:

- spadek dynamiki sprzedaży projektów z posiadanego portfolio produktowego,
- znaczące inwestycje w rozwój kompetencji inżynierów i konsultantów,
- reorganizacja Spółki i związane z tym poniesienie dodatkowych kosztów w 2014.

Konsekwentna realizacja przyjętej strategii współpracy z partnerami, przyniosła efekty w postaci cyklu konferencji oraz szeregu działalności marketingowych prezentujących rozwiązania oferowane przez Spółkę,

W kolejnych latach Spółka planuje kontynuować ścieżkę dynamicznego rozwoju, wzrostu sprzedaży oraz maksymalizacji wartości dla akcjonariuszy.

Emitent posiada dostępne kredyty udzielone przez:

- Bank BPH S.A. - możliwość zaciągnięcia kredytu obrotowego na finansowanie bieżącej działalności do kwoty 5 mln zł
- Bank BNP Paribas – udzielony kredyt 8 mln zł.

W związku z charakterem prowadzonej działalności gospodarczej największą część aktywów Spółki stanowią aktywa obrotowe. Na dzień 31.12.2014 roku, podobnie jak w roku poprzednim, udział aktywów obrotowych w ogólnej sumie bilansowej Emitenta wynosił ok. 97%. Głównymi składnikami aktywów obrotowych Spółki były należności krótkoterminowe.

Na dzień 31.12.2014 Emitent zatrudniał 42 osoby w przeliczeniu na pełne etaty.

7. Czynniki ryzyka i opis zagrożeń

Działalność prowadzona przez Spółkę narażona jest na następujące rodzaje ryzyka:

Ryzyko zahamowania tendencji wzrostu rynku informatycznego

Spółka jest wysokiej klasy specjalistą działającym na rynku magazynów danych, infrastruktury sieciowej oraz serwerów. Spółka zajmuje się sprzedażą urządzeń i systemów światowych liderów, występując w charakterze dystrybutora z dużą wartością dodaną. Sprzedaż sprzętu komputerowego, oprogramowania oraz usług informatycznych charakteryzuje się dużą wrażliwością na wahania koniunktury gospodarczej. W czasie słabej koniunktury przedsiębiorstwa ograniczają działalność inwestycyjną, w tym wydatki na produkty i usługi oferowane przez Emitenta.

Ryzyko kredytowe

Główne ryzyko kredytowe Spółki związane jest przede wszystkim z należnościami handlowymi. Niespłacenie w całości bądź części przez kontrahentów zobowiązań wobec Spółki bądź niespłacanie ich w terminie może wpłynąć na pogorszenie płynności finansowej przedsiębiorstwa. Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość godziwą każdej kategorii należności wymienionych w sprawozdaniu finansowym.

W ocenie Zarządu Spółki koncentracja ryzyka kredytowego w Spółce jest stosunkowo niewielka, w związku z prowadzoną polityką sprzedaży polegającą na rozłożeniu ekspozycji kredytowej na bardzo dużą liczbę odbiorców.

W celu minimalizowania ryzyka kredytowego Zarząd podjął decyzję o ubezpieczeniu ryzyka kredytu kupieckiego, w tym celu podpisano polisę ubezpieczeniową z Towarzystwem Ubezpieczeń Euler Hermes S.A.

Ryzyko koncentracji umów i zamówień

Ryzyko koncentracji umów i zamówień pozycjonuje się w Spółce na stosunkowo niskim poziomie. Polityka sprzedaży Spółki polega na utrzymywaniu istniejących relacji handlowych, jak również ciągłym aktywnym pozyskiwaniu nowych partnerów biznesowych, w celu dalszego rozdrobnienia struktury odbiorców produktów i usług Spółki. Dodatkowo kierunki sprzedaży są zdywersyfikowane zarówno pod względem geograficznym, jak i branżowym, co w ocenie Zarządu Spółki znacznie ogranicza występowanie opisywanego czynnika ryzyka.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko płynności Spółki związane jest głównie z finansowaniem zobowiązań Spółki. Spółka na bieżąco monitoruje osiągnięte wskaźniki płynności finansowej. Na dzień bilansowy Spółka posiada wskaźniki płynności finansowej na bezpiecznym poziomie oraz nie występują trudności związane z regulowaniem bieżących zobowiązań. W związku z istotnym udziałem należności w sumie bilansowej Spółki oraz w celu zabezpieczenia się przed potencjalnym pogorszeniem płynności, Emitent podpisał umowy o kredyt w rachunku bieżącym z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. oraz Bankiem BPH S.A.

Ryzyko walutowe

Ryzyko walutowe Spółki związane jest głównie z regulowaniem zobowiązań handlowych Spółki w walutach obcych. Spółka na bieżąco monitoruje zmiany kursów walut w celu minimalizowania strat z tytułu ujemnych różnic kursowych oraz ewentualnej maksymalizacji zysków. Ponadto w celu zabezpieczenia się przed niekorzystnymi zmianami kursów walut obcych Spółka zabezpiecza transakcjami forward większość zobowiązań denominowanych w walutach innych niż złoty.

Ryzyko konkurencji

Istotny wpływ na sytuację Spółki wywierają podmioty konkurujące wobec Spółki, zarówno ze strony innych dystrybutorów działających aktualnie na polskim rynku informatycznym, jak i samych dostawców. Istnieje także ryzyko wzrostu konkurencji poprzez wejście na rynek polski międzynarodowych korporacji. Spółka stara się systematycznie wzmacniać przewagę konkurencyjną m.in. poprzez ciągłe podnoszenie kompetencji technologicznych, rozwój usług doradczo-projektowych oraz poszerzanie oferty produktowej o nowe, niszowe, atrakcyjne rozwiązania.

Ryzyko cenowe

Spółka dokonuje wyceny godziwej posiadanych przez siebie instrumentów finansowych na dzień bilansowy uwzględniając zmiany cen rynkowych.

8. Pozostałe informacje wymagane

Zgodnie z art. 49 ust 2 Ustawy o rachunkowości sprawozdanie z działalności powinno obejmować istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej Spółki. Poniżej zamieszczono nie omówione wcześniej wymagane informacje.

Art. 49 ust 2 pkt. 5 Ustawy o rachunkowości

Nabycie akcji własnych, a w szczególności cel ich nabycia, liczba i wartość nominalna ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenę nabycia oraz cenę sprzedaży tych akcji w przypadku ich zbycia.

W 2014 roku Spółka nie nabywała, ani nie sprzedawała akcji własnych.

Art. 49 ust 2 pkt. 6 Ustawy o rachunkowości

Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady).

Spółka posiada centralę w Krakowie przy ul. Samuela Lindego 1C, 30-148 Kraków.

Ponadto Emitent posiada oddział w Warszawie (przy ul. Bokerskiej 66, 02-690 Warszawa) oraz w Poznaniu (przy ul. Ostrowskiej 474, 61-324 Poznań).

Art. 49 ust 2 pkt. 8 Ustawy o rachunkowości

Stosowanie przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego.

Spółka nie jest zobowiązana do stosowania zasad ładu korporacyjnego zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości.



S4E S.A.

**Sprawozdanie finansowe
za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2014 roku**

Kraków, dn. 10 lutego 2015

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
za okres od 1 stycznia 2014 do 31 grudnia 2014

	Nota	od 01.01.2014 do 31.12.2014 PLN'000	od 01.01.2013 do 31.12.2013 PLN'000
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	5	134 215	147 271
Koszt własny sprzedaży	6	(124 424)	(132 667)
Zysk (strata) brutto na sprzedaży		9 791	14 604
Koszty sprzedaży	6	(3 746)	(3 731)
Koszty ogólnego zarządu	6	(5 654)	(6 503)
Pozostałe przychody operacyjne	7	248	92
Pozostałe koszty operacyjne	8	(776)	(225)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		(137)	4 237
Pozostałe zyski (straty) z inwestycji	9	70	47
Przychody finansowe - netto	9	568	323
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		501	4 607
Podatek dochodowy	10	6	(999)
Zysk netto za okres obrotowy		507	3 608
Inne całkowite dochody netto			-
Całkowite dochody ogółem		507	3 608
Zysk na jedną akcję	11		
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej w PLN		0,29	2,08

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
na dzień 31 grudnia 2014

	Nota	31.12.2014 PLN'000	31.12.2013 PLN'000
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	12	1 011	1 461
Wartości niematerialne	13	60	128
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	21	991	533
Razem aktywa trwałe		2 062	2 122
Aktywa obrotowe			
Zapasy	16	5 271	1 054
Należności handlowe oraz pozostałe należności	15	63 264	76 067
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	97
Udzielone pożyczki	14	-	-
Pochodne instrumenty finansowe	14	55	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17	1 701	1 972
Razem aktywa obrotowe		70 291	79 190
Aktywa razem		72 352	81 312
	Nota	31.12.2014 PLN'000	31.12.2013 PLN'000
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	18	1 737	1 737
Kapitał zapasowy	19	8 402	8 268
Zysk netto		507	3 608
Kapitał rezerwowy	20	865	865
Razem kapitały własne		11 511	14 478
Zobowiązanie długoterminowe			
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	21	205	43
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	22	86	141
		291	184
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	24, 25	48 249	64 684
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego		169	-
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	22	156	221
Pochodne instrumenty finansowe	14	-	15
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	23	11 976	1 730
		60 550	66 650
Pasywa razem		72 352	81 312

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
za okres od 1 stycznia 2014 do 31 grudnia 2014

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Wynik finansowy okresu	Kapitał rezerwowy	Kapitał własny razem
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Saldo na dzień 01.01.2013	1 737	7 957	3 264	856	13 814
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
Saldo po korektach	1 737	7 957	3 264	856	13 814
Zmiany w kapitale własnym w roku 2013					
Podwyższenie kapitału podstawowego	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	(2 953)	-	(2 953)
Przeniesienie do zysków zatrzymanych	-	311	(311)	-	-
Program opcyjny	-	-	-	9	9
Całkowity dochód ogółem	-	-	3 608	-	3 608
Saldo na dzień 31.12.2013	1 737	8 268	3 608	865	14 478
Zmiany w kapitale własnym w roku 2014					
Podwyższenie kapitału podstawowego	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	(3 474)	-	(3 474)
Przeniesienie do zysków zatrzymanych	-	134	(134)	-	-
Program opcyjny	-	-	-	-	-
Całkowity dochód ogółem	-	-	507	-	507
Saldo na dzień 31.12.2014	1 737	8 402	507	865	11 511

SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
za okres od 1 stycznia 2014 do 31 grudnia 2014

	31.12.2014 PLN'000	31.12.2013 PLN'000
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		
Wpływy pieniężne z działalności operacyjnej	(7 015)	(5 642)
Odsetki zapłacone	(236)	(55)
Podatek dochodowy zapłacony	(24)	(485)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(7 272)	(6 182)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Odsetki otrzymane	634	283
Pożyczki udzielone	-	1 059
Wpływy ze sprzedaży majątku trwałego	26	-
Wydatki na zakup majątku trwałego	(309)	(808)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	351	534
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Dywidendy wypłacone	(3 474)	(2 953)
Wpływy z emisji akcji	-	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	(120)	(220)
Zmiana stanu kredytów w rachunku bieżącym	10 247	1 730
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	6 653	(1 443)
Zwiększenie /(zmniejszenie) netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(271)	(7 091)
Saldo otwarcia środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	1 972	9 063
Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-
Saldo zamknięcia środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	1 701	1 972

**NOTY DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO
za okres sprawozdawczy od 1 stycznia do 31 grudnia 2014****1. Informacje ogólne**

Spółka S4E S.A. została utworzona na podstawie aktu notarialnego z dnia 9 grudnia 2000 roku w Kancelarii Notarialnej Notariusz Katarzyny Gruszczyńskiej ul. Karmelicka 29, 31-131 Kraków (Repertorium A nr 994/2000). Siedziba Spółki mieści się w Krakowie przy ul. Samuela Lindego 1C.

Przedmiotem działalności Spółki jest przede wszystkim:

- świadczenie usług w zakresie oprogramowania, przetwarzania danych, doradczych w zakresie sprzętu komputerowego,
- prace badawczo – rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych,
- sprzedaż sprzętu komputerowego i oprogramowania.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego, skład organów zarządczych i nadzorczych jednostki dominującej był następujący:

Zarząd:

Paweł Piętka	Prezes Zarządu
Sebastian Karpiński	Członek Zarządu ds. Finansowych
Rafał Gutkowski	Członek Zarządu ds. Rozwoju

Rada Nadzorcza:

Roman Pudelko	Przewodniczący
Michał Skruch	Wiceprzewodniczący
Andrzej Albera	Członek
Tadeusz Jan Kudła	Członek
Bartosz Stebnicki	Członek

2. Platforma zastosowanych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej**Oświadczenie o zgodności**

Niniejsze sprawozdanie finansowe jest jednostkowym sprawozdaniem spółki S4E S.A. Spółka nie tworzy grupy kapitałowej.

Sprawozdanie sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską (UE), co oznacza że zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR), Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związanymi z nimi Interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej (zwanymi dalej MSSF oraz łącznie zasadami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej).

Status zatwierdzenia Standardów w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów, które według stanu na dzień 31 grudnia 2014 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania w Unii Europejskiej:

- (a) MSSF 9 Instrumenty finansowe opublikowany w dniu 24 lipca 2014 roku,
- (b) MSSF 14 Regulatory Deferral Accounts opublikowany w dniu 30 stycznia 2014 roku,
- (c) MSSF 15 Przychody z umów z klientami opublikowany w dniu 28 maja 2014 roku,
- (d) Zmiany do MSSF 11 Ujmowanie nabycia udziałów we wspólnych działaniach opublikowane w dniu 6 maja 2014 roku,
- (e) Zmiany do MSR 16 i MSR 38 Wyjaśnienia w zakresie akceptowanych metod ujmowania umorzenia i amortyzacji opublikowane w dniu 12 maja 2014 roku,
- (f) Zmiany do MSR 16 i MSR 41 Rolnictwo: Rośliny Produkcyjne opublikowane w dniu 30 czerwca 2014 roku,
- (g) Zmiany do MSR 27: Metoda praw własności w jednostkowych sprawozdaniach finansowych opublikowane w dniu 12 sierpnia 2014 roku,
- (h) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28: Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem opublikowane w dniu 11 września 2014 roku,
- (i) Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2012-2014) opublikowane w dniu 25 września 2014 roku,
- (j) Zmiany do MSR 1: Inicjatywa w sprawie ujawnień,
- (k) Zmiany do MSSF 10, MSSF 12 i MSR 28: Jednostki inwestycyjne: zastosowanie wyjątku z konsolidacji.

Według szacunków Spółki wymienione wyżej standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy, za wyjątkiem zmian wynikających z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”, który może mieć wpływ na ujmowanie przychodów Spółki. Na obecnym etapie Spółka nie przeprowadziła jeszcze wiarygodnej analizy umożliwiającej ocenę skutków implementacji tego standardu.

Standardy mające zastosowanie po raz pierwszy

Następujące nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej obowiązują od 1 stycznia 2014 roku:

- (a) MSSF 10 Skonsolidowane sprawozdania finansowe
- (b) MSSF 11 Wspólne ustalenia umowne
- (c) MSSF 12 Ujawnianie informacji na temat udziałów w innych jednostkach
- (d) MSR 27 Jednostkowe sprawozdania finansowe
- (e) MSR 28 Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięciach
- (f) Zmiany do MSR 32 Kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych
- (g) Wskazówki odnośnie przepisów przejściowych (Zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12)
- (h) Jednostki inwestycyjne (Zmiany do MSSF 10, MSSF 12 i MSR 27)
- (i) Zmiany do MSR 36 Ujawnienia odnośnie wartości odzyskiwalnej aktywów niefinansowych
- (j) Zmiany do MSR 39 Nowacja (odnowienie) instrumentów pochodnych a kontynuacja rachunkowości zabezpieczeń

Według oceny Zarządu Spółki ich wejście w życie nie miało wpływu na wyniki działalności i sytuację finansową Spółki, a skutkowało jedynie zmianami stosowanych zasad rachunkowości lub ewentualnie rozszerzeniem zakresu niezbędnych ujawnień czy też zmianą używanej terminologii.

Standardy opublikowane, które jeszcze nie weszły w życie

Spółka sporządzając niniejsze sprawozdanie finansowe nie zastosowała następujących standardów, zmian standardów i interpretacji, które zostały opublikowane i zatwierdzone do stosowania w UE, ale nie weszły jeszcze w życie:

- (a) MSSF 9 Instrumenty finansowe
- (b) MSSF 14 Regulatory Deferral Accounts
- (c) MSSF 15 Przychody z umów z klientami
- (d) Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2010-2012)
- (e) Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2011-2013)
- (f) Zmiana do MSR 19 Plany określonych świadczeń – składki pracowników
- (g) Interpretacja KIMSF 21 Daniny publiczne
- (h) Zmiany do MSSF 11 Ujmowanie nabycia udziałów we wspólnych działaniach
- (i) Zmiany do MSR 16 i MSR 38 Wyjaśnienia w zakresie akceptowanych metod ujmowania umorzenia i amortyzacji
- (j) Zmiany do MSR 16 i MSR 41 Rolnictwo: Rośliny Produkcyjne
- (k) Zmiany do MSR 27: Metoda praw własności w jednostkowych sprawozdaniach finansowych
- (l) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28: Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem
- (m) Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (Annual Improvements 2012-2014)
- (n) Zmiany do MSR 1: Inicjatywa w sprawie ujawnień
- (o) Zmiany do MSSF 10, MSSF 12 i MSR 28: Jednostki inwestycyjne: zastosowanie wyjątku z konsolidacji

Według szacunków Spółki wymienione wyżej standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy, za wyjątkiem zmian wynikających z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”, który może mieć wpływ na ujmowanie przychodów Spółki. Na obecnym etapie Spółka nie przeprowadziła jeszcze wiarygodnej analizy umożliwiającej ocenę skutków implementacji tego standardu.

Podstawowe osądy oraz podstawy szacowania niepewności

W trakcie sporządzania niniejszego sprawozdania finansowego zdaniem Zarządu Jednostki nie były wymagane istotne osądy, inne niż te związane z szacunkami, a dotyczące stosowania zasad rachunkowości Spółki i mające istotny wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Podstawy szacunki i niepewności

Stosując przyjętą politykę rachunkowości Spółka przyjęła pewne założenia dotyczące niepewności i szacunków, które mogą mieć istotny wpływ na wartości zamieszczone w sprawozdaniu finansowym. W związku z tym istnieje ryzyko istotnych zmian w następnych okresach sprawozdawczych dotyczące głównie następujących obszarów:

(a) Okresy ekonomicznego użytkowania wartości niematerialnych oraz środków trwałych

Okresy ekonomicznej użyteczności środków trwałych oparto na ocenie służb technicznych, zajmujących się ich eksploatacją. Szacunkom takim towarzyszy niepewność, co do przyszłych warunków prowadzenia działalności gospodarczej, zmian technologicznych i konkurencji na rynku, które skutkować mogą inną oceną ekonomicznej przydatności składników i pozostałego okresu ich użyteczności, co w rezultacie może istotnie wpłynąć na wartość środków trwałych oraz koszty amortyzacji w przyszłości. Okresy ekonomicznej użyteczności aktualnie oszacowane przez Spółkę zostały przedstawione w nocie 4.

(b) Rezerwy na świadczenia pracownicze po okresie zatrudnienia

W zakresie świadczeń pracowniczych, Spółka nie jest stroną żadnych porozumień płacowych ani zbiorowych układów pracy. Spółka nie posiada także programów emerytalnych zarządzanych bezpośrednio przez Spółkę lub przez fundusze zewnętrzne. Koszty świadczeń pracowniczych obejmują wynagrodzenia płatne zgodnie z warunkami zawartych umów o pracę z poszczególnymi pracownikami oraz koszty świadczeń emerytalnych (odprawa emerytalna) wypłacone pracownikom zgodnie z przepisami prawa pracy, po okresie zatrudnienia. Zobowiązania z tytułu krótkoterminowych świadczeń pracowniczych wyceniane są na zasadach ogólnych. Świadczenia długoterminowe szacowane są na podstawie metod aktuarialnych. Ze względu na niematerialny charakter tych rezerw, w oparciu o zasadę istotności zawartą w Ramach Konceptualnych Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, rezerwy na świadczenia po okresie zatrudnienia nie zostały ujęte w sprawozdaniu finansowym.

(c) Aktywa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym wynikające z ewentualnych strat podatkowych możliwych do odliczenia wycenia się bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na ich wykorzystanie. Pogorszenie uzyskanych wyników finansowych w przyszłości może wpłynąć na realizowalność aktywów z tytułu podatku odroczonego. Szczegółowe dane dotyczące składników podatku odroczonego zostały przedstawione w nocie 21.

(d) Odpisy aktualizujące należności

Szacunek odpisów aktualizujących należności bierze pod uwagę liczne aspekty związane z posiadanym zabezpieczeniem, oceną postępowania windykacyjnego, w tym sądowego, oraz oczekiwania co do kwot i czasookresu w którym określone kwoty mogą zostać odzyskane. W dużej mierze szacunki oparte są o przeszłe doświadczenie Spółki oraz informacje możliwe do uzyskania na dzień szacunku. W konsekwencji wobec istnienia czynników będących poza kontrolą Spółki ocena utraty wartości może różnić się od stanu faktycznego, jak również ulegać zmianie w czasie, wobec zaistnienia dotykowych faktów i okoliczności umożliwiających ponowną ocenę utraty wartości.

3. Stosowane zasady rachunkowości**Podstawa sporządzenia sprawozdań finansowych**

Sprawozdania finansowe Spółki zostały sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdań finansowych nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Spółkę.

Sprawozdania finansowe zostały sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem aktualizacji wyceny niektórych instrumentów finansowych. Do danych porównywalnych zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym zastosowano zasady rachunkowości identyczne jak przyjęte do informacji na dzień i za okres zakończony 31 grudnia 2014 roku.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych (PLN). Polski złoty jest walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Spółki. Dane w sprawozdaniach finansowych zostały wykazane w tysiącach złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach zostały podane z większą dokładnością.

Sporządzając niniejsze sprawozdanie finansowe, w stosunku do okresów poprzednich Spółka nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości.

Zasady rachunkowości

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży towarów

Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia ze Spółki na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;
- sędowania przez Spółkę funkcji kierowniczych w stopniu związanym na ogół z prawem własności oraz efektywnej kontroli nad sprzedanymi towarami;
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów;
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją; oraz
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Świadczenie usług

Przychody z tytułu umów o świadczenie usług ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji danej umowy.

Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany w zakresie prac, roszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem.

W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione.

Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

Przychody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

Leasing

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania przedmiotu leasingu przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

Spółka jako leasingodawca

Kwoty należne z tytułu leasingu finansowego wykazuje się w pozycji należności, w wartości netto inwestycji Spółki w leasing. Przychody z tytułu leasingu finansowego alokuje się do odpowiednich okresów odzwierciedlając stałą, okresową stopę zwrotu z wartości netto inwestycji Spółki należnej z tytułu leasingu.

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów metodą liniową w okresie wynikającym z umowy leasingu. Początkowe koszty bezpośrednie, poniesione w trakcie negocjacji i/lub pozyskiwania leasingu operacyjnego dodaje się do wartości bilansowej leasingowanego składnika aktywów, i ujmuje metodą liniową przez okres leasingu.

Spółka jako leasingobiorca

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa Spółki i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat, chyba że można je bezpośrednio przyporządkować do odpowiednich aktywów – wówczas są one kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Spółki dotyczącymi kosztów obsługi zadłużenia. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego odnosi się w rachunek zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu, z wyjątkiem przypadków, kiedy inna, systematyczna podstawa rozliczenia jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych wpływających z leasingu danego składnika aktywów. Płatności warunkowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

W przypadku wystąpienia specjalnych zachęt motywujących do zawarcia umowy leasingu operacyjnego, ujmuje się je jako zobowiązania. Zagregowane korzyści z tytułu takich zachęt ujmuje się jako pomniejszenie kosztów wynajmu metodą liniową, z wyjątkiem sytuacji, gdy inna systematyczna podstawa jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych dostarczanych przez składnik aktywów objęty leasingiem.

Waluty obce

Na dzień bilansowy, aktywa i pasywa pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Zyski i straty wynikłe z przeliczenia walut są odnoszone bezpośrednio w sprawozdanie z całkowitych dochodów, za wyjątkiem przypadków, gdy powstały one wskutek wyceny aktywów i pasywów niepieniężnych, w przypadku których zmiany wartości godziwej odnosi się bezpośrednio na kapitał.

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem zmian kursów walutowych, Spółka wykorzystuje walutowe transakcje forward, nie stosuje jednak rachunkowości zabezpieczeń.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji. Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Powyższe zasady kapitalizacji nie są stosowane do:

- aktywów wycenianych w wartości godziwej, oraz
- zapasów wytwarzanych w znaczących ilościach w cyklu ciągłym i charakteryzujących się wysoką rotacją.

Dotacje

Dotacji nie ujmuje się do chwili uzyskania uzasadnionej pewności, że Spółka spełni konieczne warunki i otrzyma takie dotacje.

Dotacje, których zasadniczym warunkiem jest nabycie lub wytworzenie przez Spółkę aktywów trwałych, ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji rozliczeń międzyokresowych i odnosi w rachunek zysków i strat systematycznie przez przewidywany okres użytkowania ekonomicznego tych aktywów.

Pozostałe dotacje ujmowane są systematycznie w przychodach, w okresie niezbędnym do skompensowania kosztów, które te dotacje miały w zamierzeniu kompensować. Dotacje należne jako rekompensata kosztów lub strat już poniesionych lub jako forma bezpośredniego wsparcia finansowego dla Spółki bez ponoszenia przyszłych kosztów ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym są należne. Zasady właściwe dla rozliczenia dotacji do aktywów trwałych stosuje się także w przypadku transakcji nieodpłatnego otrzymania aktywów trwałych.

Świadczenia pracownicze

Kwoty krótkoterminowych świadczeń na rzecz pracowników innych niż z tytułu rozwiązania stosunku pracy i świadczeń kapitałowych ujmuje się jako zobowiązanie, po uwzględnieniu wszelkich kwot już wypłaconych i jednocześnie jako koszt okresu, chyba że świadczenie należy uwzględnić w koszcie wytworzenia składnika aktywów.

Świadczenia pracownicze w formie płatnych nieobecności ujmuje jako zobowiązanie i koszt w momencie wykonania pracy przez pracowników, jeżeli wykonana praca powoduje narastanie możliwych przyszłych płatnych nieobecności lub w momencie ich wystąpienia, jeżeli nie ma związku między pracą a narastaniem ewentualnych przyszłych płatnych nieobecności.

Świadczenie z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmuje się jako zobowiązanie i koszt wówczas, gdy rozwiązany został stosunek pracy z pracownikiem (lub ich grupą) przed osiągnięciem przez niego wieku emerytalnego lub gdy nastąpiło zapewnienie świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez jednostkę propozycji zachęcającej do dobrowolnego odejścia z pracy.

Płatności realizowane w formie akcji

Płatności w formie akcji rozliczane w instrumentach kapitałowych na rzecz pracowników i innych osób świadczących podobne usługi wycenia się w wartości godziwej instrumentów kapitałowych na dzień ich przyznania.

Wartość godziwą płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych określoną w dniu ich przyznania odnosi się w koszty metodą liniową w okresie nabywania uprawnień, na podstawie oszacowań Spółki, co do instrumentów kapitałowych, do których ostatecznie nabędzie prawa.

Na każdy dzień bilansowy Spółka weryfikuje oszacowania dotyczące liczby instrumentów kapitałowych przewidywanych do przyznania. Ewentualny wpływ weryfikacji pierwotnych oszacowań ujmuje się w rachunku zysków i strat przez pozostały okres przyznania, z odpowiednią korektą w rezerwie na świadczenia pracownicze rozliczane w instrumentach kapitałowych.

Transakcje z innymi stronami dotyczące płatności realizowanych w formie akcji i rozliczanych metodą praw własności wycenia się w wartości godziwej otrzymanych towarów lub usług poza przypadkami, w których wartości tej nie da się wiarygodnie wycenić. W takiej sytuacji podstawą wyceny jest wartość godziwa przyznanych instrumentów kapitałowych wyceniona na dzień otrzymania przez jednostkę towarów lub usług od kontrahenta.

W przypadku płatności regulowanych akcjami rozliczanych metodą gotówkową ujmuje się zobowiązanie o wartości proporcjonalnej do udziału w wartości otrzymanych towarów lub usług. Zobowiązanie to ujmuje się w bieżącej wartości godziwej ustalonej na każdy dzień bilansowy.

Podatek dochodowy

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Bieżący podatek dochodowy dotyczący pozycji rozpoznanych bezpośrednio w kapitale jest rozpoznawany bezpośrednio w kapitale, a nie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, poza przypadkiem gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitale własnym.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które jednostka zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki, jak również nakłady na środki trwałe w budowie. Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Jako odrębne pozycje środków trwałych ujmowane są także istotne komponenty, także o charakterze niematerialnym.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych lub administracyjnych, prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w koszcie wytworzenia pomniejszonym o amortyzację oraz ujęte odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania.

Amortyzacja środków trwałych w tym komponentów odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

Grunty nie podlegają amortyzacji

Budynki i budowle 4%

Maszyny i urządzenia, środki transportu oraz pozostałe 10% - 30%

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w pozostałe koszty netto.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami właściwymi ujmowaniu aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne obejmują aktywa Spółki, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki.

Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu szczegółowych warunków zawartych w MSR 38. Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady nie spełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat w dacie ich poniesienia.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Spółka nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie	2 lata
----------------------------	--------

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu po pomniejszeniu o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Utrata wartości

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu wartości netto składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test na utratę wartości przeprowadzany jest corocznie, oraz dodatkowo, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako kwota wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej wyszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale i grupy do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa spółki do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwale (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia (lub grupa do zbycia) prezentowana jest w osobnej pozycji aktywów obrotowych. Jeżeli z grupą do zbycia związane są zobowiązania jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z grupą do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań krótkoterminowych.

Zapasy

Wartość początkowa (koszt) zapasów obejmuje wszystkie koszty (nabycia, wytworzenia i inne) poniesione w związku z doprowadzeniem zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Cena nabycia zapasów obejmuje cenę zakupu, powiększoną o cła importowe i inne podatki (niemożliwe do późniejszego odzyskania od władz podatkowych), koszty transportu, załadunku, wyładunku i inne koszty bezpośrednio związane z pozyskaniem zapasów, pomniejszaną o opusty, rabaty i inne podobne zmniejszenia.

Zapasy wycenia się w wartości początkowej (cenie nabycia lub koszcie wytworzenia) lub w cenie sprzedaży netto w zależności od tego, która z nich jest niższa. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.).

W odniesieniu do zapasów, które nie są wzajemnie wymienialne oraz wyrobów i usług wytworzonych i przeznaczonych do realizacji konkretnych przedsięwzięć koszt zapasów ustala się metodą szczegółowej identyfikacji poszczególnych kosztów. Metoda ta polega na przyporządkowaniu konkretnego kosztu (wartości początkowej) do poszczególnych pozycji zapasów. W odniesieniu do pozostałych zapasów koszt ustala się stosując metodę „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” (FIFO).

Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeśli umowa wymaga dostarczania ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej grupy zalicza się aktywa finansowe przeznaczone do zbycia lub wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów finansowych klasyfikuje się jako przeznaczony do zbycia, jeżeli:

- został zakupiony przede wszystkim w celu odsprzedaży w niedalekiej przyszłości; lub
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Spółka zarządza łącznie, zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niewyznaczonym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a zyski lub straty ujmuje się w rachunku zysków i strat. Zysk lub strata netto ujęte w rachunku zysków lub strat uwzględniają dywidendy lub odsetki wygenerowane przez dany składnik aktywów finansowych.

Inwestycje utrzymywane do wymagalności

Inwestycje oraz inne aktywa finansowe, z wyłączeniem instrumentów pochodnych, o stałych lub negocjowanych warunkach płatności oraz stałych terminach wymagalności, które Spółka chce i może utrzymywać do momentu osiągnięcia wymagalności klasyfikuje się jako inwestycje utrzymywane do wymagalności. Wykazuje się je po zamortyzowanym koszcie stosując metodę efektywnego oprocentowania po pomniejszeniu o utratę wartości, zaś przychody ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Akcje i umarzalne obligacje nienotowane na giełdzie, będące w posiadaniu Spółki i znajdujące się w obrocie na aktywnym rynku, klasyfikuje się jako aktywa dostępne do sprzedaży i wykazuje w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmian wartości godziwej ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym, w kapitale rezerwowym z tytułu aktualizacji, z wyjątkiem odpisów z tytułu utraty wartości, odsetek obliczonych przy użyciu efektywnej stopy procentowej oraz ujemnych i dodatnich różnic kursowych dotyczących aktywów pieniężnych, które ujmuje się bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W przypadku zbycia inwestycji lub stwierdzenia utraty jej wartości, skumulowany zysk lub stratę ujętą uprzednio w kapitale rezerwowym z tytułu aktualizacji ujmuje się w rachunku zysków i strat danego okresu.

Dywidendy z instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się w rachunku zysków i strat w chwili uzyskania przez Spółkę prawa do ich otrzymania.

Wartość godziwą aktywów pieniężnych dostępnych do sprzedaży denominowanych w walutach obcych określa się przeliczając te waluty po kursie spot na dzień bilansowy. Zmiana wartości godziwej przypadająca na różnice kursowe wynikające ze zmiany zamortyzowanego kosztu historycznego danego składnika aktywów wykazywana jest w rachunku zysków i strat, zaś pozostałe zmiany ujmuje się w kapitale własnym.

Pożyczki i należności

Należności z tytułu dostaw i usług, pożyczki i pozostałe należności o stałych lub negocjowanych warunkach płatności niebędące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki i należności. Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej z wyjątkiem należności krótkoterminowych, gdzie ujęcie odsetek byłoby nieistotne.

Utrata wartości aktywów finansowych

Aktywa finansowe, oprócz tych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, ocenia się pod względem utraty wartości na każdy dzień bilansowy. Aktywa finansowe tracą wartość, gdy istnieją obiektywne przesłanki,

że zdarzenia, które wystąpiły po początkowym ujęciu danego składnika aktywów wpłynęły niekorzystnie na związane z nim szacunkowe przyszłe przepływy pieniężne.

W przypadku akcji nienotowanych na giełdzie, sklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży, znaczny lub długotrwały spadek wartości godziwej papierów wartościowych poniżej ich kosztu uznaje się za obiektywny dowód utraty wartości.

W przypadku niektórych kategorii aktywów finansowych, np. należności z tytułu dostaw i usług, poszczególne aktywa ocenione jako te, które nie utraciły ważności, bada się pod kątem utraty wartości łącznie. Obiektywne dowody utraty wartości dla portfela należności obejmują doświadczenie Spółki w procesie windykacji należności; wzrost liczby nieterminowych płatności przekraczających średnio 90 dni, a także obserwowalne zmiany w warunkach gospodarki krajowej czy lokalnej, które mają związek z przypadkami nieterminowych spłat należności.

W przypadku aktywów finansowych wykazywanych po amortyzowanym koszcie, kwota odpisu z tytułu utraty wartości stanowi różnicę pomiędzy wartością bilansową składnika aktywów a bieżącą wartością szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych w oparciu o pierwotną efektywną stopę procentową składnika aktywów finansowych.

Wartość bilansową składnika aktywów finansowych pomniejsza się o odpis z tytułu utraty wartości bezpośrednio dla wszystkich aktywów tego typu, z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, których wartość bilansową pomniejsza się stosując konto korygujące ich pierwotną wartość. W przypadku stwierdzenia nieściągalności danej należności z tytułu dostaw i usług, odpisuje się ją właśnie w ciężar konta odpisu aktualizującego. Natomiast jeśli uprzednio odpisane kwoty zostaną później odzyskane, dokonuje się odpowiedniego uznania konta odpisu aktualizującego. Zmiany wartości bilansowej konta odpisu aktualizującego ujmuje się w rachunku zysków i strat w pozycji pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych.

Z wyjątkiem instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży, jeśli w kolejnym okresie obrachunkowym kwota odpisu z tytułu utraty wartości ulegnie zmniejszeniu, a zmniejszenie to można racjonalnie odnieść do zdarzenia mającego miejsce po ujęciu utraty wartości, uprzednio ujęty odpis z tytułu utraty wartości odwraca się w rachunku zysków i strat, jeżeli wartość bilansowa inwestycji w dniu odwrócenia utraty wartości nie przekracza kwoty zamortyzowanego kosztu, powstającego gdyby utrata wartości nie została ujęta.

Odpisy z tytułu utraty wartości kapitałowych papierów wartościowych przeznaczonych do sprzedaży ujęte uprzednio przez wynik finansowy nie podlegają odwróceniu poprzez ten rachunek. Wszelkie zwiększenia wartości godziwej następujące po wystąpieniu utraty wartości ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym.

Wyksięgowanie aktywów finansowych

Spółka wyksięguje składnik aktywów finansowych wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik aktywów, albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Spółka nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika aktywów i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Spółka zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy albo jako pozostałe zobowiązania finansowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do zbycia lub zdefiniowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązanie finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeżeli:

- zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Spółka zarządza łącznie zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i nie działającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe, w tym kredyty bankowe i pożyczki, wycenia się początkowo w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji.

Następnie wycenia się je po zamortyzowanym koszcie historycznym metodą efektywnej stopy procentowej, a koszty odsetkowe ujmuje się metodą efektywnego dochodu.

Metoda efektywnej stopy procentowej służy do obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania i do alokowania kosztów odsetkowych w odpowiednim okresie. Efektywna stopa procentowa to stopa faktycznie dyskontująca przyszłe płatności pieniężne w przewidywanym okresie użytkowania danego zobowiązania lub, w razie potrzeby, w okresie krótszym.

Wyksięgowanie zobowiązań finansowych

Spółka wyksięguje zobowiązania finansowe wyłącznie wówczas, gdy odpowiednie zobowiązania Spółki zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

Instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne ujmuje się w wartości godziwej na dzień zawarcia kontraktu, a następnie przeszacowuje do wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Wynikowy zysk lub stratę ujmuje się niezwłocznie w rachunku zysków i strat, chyba że dany instrument pochodny pełni funkcję zabezpieczenia. W takim przypadku moment wykazania zysku lub straty zależy od charakteru powiązania zabezpieczającego. Spółka definiuje określone instrumenty pochodne jako zabezpieczenia wartości godziwej wykazanych aktywów i zobowiązań lub uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań (zabezpieczenia wartości godziwej), zabezpieczenia wysoce prawdopodobnych transakcji prognozowanych, zabezpieczenia od ryzyka różnic kursowych uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań (zabezpieczenia przepływów pieniężnych) lub też jako zabezpieczenia inwestycji netto w jednostki działające za granicą.

Instrumenty prezentuje się jako aktywa trwałe lub zobowiązania długoterminowe, jeśli okres pozostały do wymagalności instrumentu przekracza 12 miesięcy i nie przewiduje się, że zostanie on zrealizowany lub rozliczony w ciągu 12 miesięcy. Pozostałe instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa obrotowe lub zobowiązania krótkoterminowe.

Wbudowane instrumenty pochodne

Instrumenty pochodne wbudowane w inne instrumenty finansowe lub w umowy niebędące instrumentami finansowymi traktowane są jako oddzielne instrumenty pochodne, jeżeli charakter instrumentu wbudowanego oraz ryzyko z nim związane nie jest ściśle powiązane z charakterem umowy bazowej i ryzykiem z niej wynikającym i jeżeli umowy bazowe nie są wyceniane według wartości godziwej, której zmiany ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na Spółce ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania, przy czym kwoty tego zobowiązania lub termin jego wymagalności nie są pewne.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

Umowy rodzące zobowiązania

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez Spółkę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

Instrumenty kapitałowe

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Spółkę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

Składniki złożonych instrumentów wyemitowanych przez Spółkę klasyfikuje się oddzielnie jako zobowiązania finansowe i kapitał własny, zgodnie z treścią zawartej umowy. Wartość godziwą składników stanowiących zobowiązania na dzień emisji szacuje się przy użyciu dominującej rynkowej stopy procentowej stosowanej do podobnych, niezamiennych instrumentów. Kwotę tę ujmuje się jako zobowiązanie po zamortyzowanym koszcie przy użyciu efektywnej stopy procentowej do momentu wygaśnięcia tej kwoty związanego z zamianą lub do dnia wymagalności instrumentu. Komponent kapitałowy określa się odejmując wartość zobowiązania od ogólnej wartości godziwej złożonego instrumentu kapitałowego. Wartość tę ujmuje się w kapitale własnym po uwzględnieniu podatku dochodowego i nie podlega ona późniejszemu przeszacowaniu.

4. Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki prezentują się następująco:

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Przychody ze sprzedaży towarów	95 195	119 773
Przychody ze sprzedaży usług (odsprzedaż)	36 793	24 114
Przychody ze sprzedaży usług własnych	2 227	3 384
	134 215	147 271

Spółka prowadzi działalność gospodarczą w ramach jednego segmentu działalności: dystrybucja z wartością dodaną w segmencie pamięci masowych. Wyniki segmentu jako całości są weryfikowane przez osoby odpowiedzialne za podejmowanie decyzji operacyjnych, stąd Spółka nie przedstawia informacji dotyczących segmentów operacyjnych.

Poszczególne rodzaje przychodów ze sprzedaży obejmują:

- Sprzedaż towarów – obejmującą sprzedaż wysokiej jakości sprzętu IT, głównie w postaci pamięci masowych i opartą o tę technologię infrastrukturę IT,
- Sprzedaż usług – obejmującą świadczenie usług serwisowych, szkoleniowych, implementacyjnych i adaptacyjnych w zakresie sprzedawanych towarów, jak również zapewnienie ciągłości funkcjonowania dostarczonej infrastruktury IT.

Przychody ze sprzedaży uzyskiwane są głównie w oparciu o sprzedaż krajową. Podział geograficzny przychodów ze sprzedaży przedstawia się następująco:

Kraj	Wartość przychodów w okresie od 1 stycznia 2014 do 31 grudnia 2014	udział %	Wartość przychodów w okresie od 1 stycznia 2013 do 31 grudnia 2013	udział %
Polska	130 215	97,02%	146 022	99,15%
Austria	2 574	1,92%	1 033	0,70%
Pozostałe kraje	1 426	1,06%	216	0,15%

W trakcie 2014 roku klientem, który przekroczył próg 10% przychodów Spółki była firma Maxto Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.A.. Spółka zrealizowała dla tego klienta dostawy i usługi na łączną wartość 16.521 tys. PLN co stanowiło, 12,31% wartości przychodów Spółki.

W trakcie 2013 roku żaden klient nie przekroczył progu 10% przychodów Spółki.

5. Koszty działalności operacyjnej

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych oraz odpisy z tytułu utraty wartości	(827)	(1 051)
Zużycie materiałów i energii	(665)	(723)
Usługi obce	(3 363)	(3 512)
Podatki i opłaty	(51)	(69)
Wynagrodzenia	(3 162)	(3 568)
Świadczenia na rzecz pracowników	(645)	(589)
Pozostałe koszty rodzajowe	(688)	(721)
Koszty zakupu usług do refaktur	(34 940)	(21 275)
Koszt zakupu towarów	(89 484)	(111 393)
Razem koszty według rodzaju	(133 824)	(142 901)
(-) Koszty sprzedaży	3 746	3 731
(-) Koszty ogólnego zarządu	5 654	6 503
Razem koszt własny sprzedaży	(124 424)	(132 667)

Koszt własny sprzedaży obejmuje różnice kursowe dotyczące transakcji operacyjnych Spółki.

Koszty świadczeń pracowniczych obejmują koszty wynagrodzeń oraz ubezpieczeń społecznych jak również innych świadczeń na rzecz pracowników. Z tytułu świadczeń pracowniczych w sprawozdaniu z całkowitych dochodów ujęto następujące kwoty:

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	(3 807)	(4 147)
w tym:		
Koszty bieżącego zatrudnienia	(3 114)	(3 527)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(520)	(445)
Inne świadczenia na rzecz pracowników	(125)	(144)
Koszt niewykorzystanych świadczeń urlopowych	(48)	(31)
Świadczenia po okresie zatrudnienia		-
Świadczenia inne długoterminowe		-
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy		-
Świadczenia oparte na płatnościach akcjami		(10)
	(3 807)	(4 157)

W tabeli poniżej przedstawiono informację o przeciętnym zatrudnieniu (z uwzględnieniem zarządu):

Liczba pracowników w okresie	Od 1.01.2014 Do 31.12.2014	Od 1.01.2013 Do 31.12.2013
Zarząd	3	3
Pracownicy operacyjni	35	36
Księgowość i administracja	4	4
	42	43

6. Pozostałe przychody operacyjne

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Otrzymane odszkodowania	72	78
Zmniejszenie odpisu aktualizującego zapasy	-	-
Otrzymane dotacje	8	9
Sprzedaż aktywów	-	-
Pozostałe przychody	168	5
	248	92

7. Pozostałe koszty operacyjne

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	(42)	(85)
Aktualizacja wartości należności krótkoterminowych	(245)	-
Koszty refakturowane	(28)	(21)
Likwidacja aktywów	(4)	(42)
Rozliczenie kosztów marketingowych	(393)	-
Pozostałe koszty	(64)	(77)
	(776)	(225)

8. Przychody i koszty finansowe

Zyski i straty z inwestycji finansowych obejmowały:

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów finansowych:		
- instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	55	(15)
- kontrakty terminowe – skutki wyceny	15	62
Razem zyski z straty z tytułu zmiany wartości godziwej	70	47
Ogółem zyski/straty z inwestycji finansowych	70	47
Koszty finansowe		
Koszty odsetek:		
-kredyty bankowe	(220)	(23)
-umowa leasingu	(16)	(29)
-pozostałe odsetki	(24)	(3)
Pozostałe koszty finansowe	-	-
Razem koszty finansowe	(260)	(55)
Przychody finansowe		
-przychody odsetkowe z krótkoterminowych depozytów bankowych	36	114
-odsetki od kontrahentów	791	264
Razem przychody finansowe	827	378
Przychody finansowe netto	568	323

9. Podatek dochodowy

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Podatek bieżący	(289)	(94)
Podatek odroczony	295	(905)
	<u>(6)</u>	<u>(999)</u>

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

W zakresie podatku dochodowego, Spółka podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym.

Składniki odroczonego podatku dochodowego zostały przedstawione w Nocie 21.

Różnice pomiędzy nominalną a efektywną stawką podatkową przedstawiają się następująco:

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Zysk brutto przed opodatkowaniem	501	4 607
Koszt podatku dochodowego wg stawki ustawowej (19%)	95	875
Efekt podatkowy przychodów nie będących przychodami według przepisów podatkowych	(136)	(20)
Efekt podatkowy kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania według przepisów podatkowych	330	(761)
Efekt podatkowy strat podatkowych odliczonych w okresie		
Efekt podatkowy strat podatkowych poniesionych w okresie		
Koszt podatku dochodowego ujęty w rachunku zysków i strat	<u>289</u>	<u>94</u>

10. Zysk przypadający na jedną akcję oraz wypłacone dywidendy

Podstawowy zysk na akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki oraz średniej ważonej liczby akcji zwykłych w trakcie roku, z wyłączeniem akcji zwykłych nabytych przez Spółkę i wykazywanych jako akcje własne.

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Zysk przypadający na akcjonariuszy Spółki	507	3 608
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (tys.)	1 737	1 737
Podstawowy zysk na akcję (w PLN na jedną akcję)	<u>0,29</u>	<u>2,08</u>

Rozwodniony zysk na akcję wylicza się korygując średnią ważoną liczbę akcji zwykłych w taki sposób, jak gdyby nastąpiła zamiana na akcje wszystkich powodujących rozwodnienie potencjalnych akcji zwykłych.

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Zysk zastosowany przy ustalaniu rozwodnionego zysku na akcję	507	3 608
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (tys.)	1 737	1 737
Rozwodniony zysk na akcję (w PLN na jedną akcję)	0,29	2,08

Zarząd będzie wnioskował, aby zysk za rok 2014 został przeniesiony na kapitał zapasowy.

11. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty, budynki i budowle	Środki transportu i urządzenia	Środki trwałe w budowie	Wypożyczenie i inne aktywa trwałe	Razem
	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN
Rok obrotowy 2013					
Wartość księgowa netto na początek roku	49	1 439	9	-	1 497
Nabycie podmiotów powiązanych					-
Nadwyżka z przeszacowania					
Zwiększenia	120	591		103	814
Zbycie					-
Amortyzacja	(7)	(781)			(788)
Likwidacja	(42)	(11)			(53)
Reklasyfikacja			(9)		(9)
Wartość księgowa netto na koniec roku	120	1 238	-	103	1 461
Stan na 31 grudnia 2013					
Koszt lub wartość z wyceny (brutto)	120	2 700	-	112	2 932
Umorzenie	-	(1 462)	-	(9)	(1 471)
Wartość księgowa netto	120	1 238	-	103	1 461
Rok obrotowy 2014					
Wartość księgowa netto na początek roku	120	1 238	-	103	1 461
Nabycie podmiotów powiązanych					-
Nadwyżka z przeszacowania					
Zwiększenia	11	304			315
Zbycie					-
Amortyzacja	(12)	(724)	-	(21)	(757)
Likwidacja		(8)			(8)
Reklasyfikacja					-
Wartość księgowa netto na koniec roku	119	810	-	82	1 011
Stan na 31 grudnia 2014					
Koszt lub wartość z wyceny (brutto)	131	2 996	-	112	3 239
Umorzenie i łączne dotychczasowe odpisy z tytułu utraty wartości	(12)	(2 186)	-	(30)	(2 228)
Wartość księgowa netto	119	810	-	82	1 011

W wartości netto maszyn, urządzeń i innych aktywów trwałych ujęta jest wartość netto aktywów użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego wynosząca: 247 tys. PLN (2013: 410 tys. PLN).

Spółka na bieżąco dokonuje przeglądu majątku trwałego pod kątem ewentualnej utraty wartości spowodowanej poprzez zmianę warunków rynkowych i gospodarczych, dokonując bieżących odpisów i likwidacji majątku nieprzydatnego. Na koniec 2014 roku wskutek przeprowadzonej analizy, dokonano likwidacji majątku, jaki według przewidywań nie będzie już wykorzystany.

Dokonana na dzień 31 grudnia 2014 roku analiza struktury majątku nie wskazała na wystąpienie żadnych istotnych przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Żadne z posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych nie są objęte zabezpieczeniem na poczet spłaty zobowiązań Spółki.

12. Wartości niematerialne

	Oprogramowanie i licencje komputerowe 000' PLN	Oprogramowanie w budowie 000' PLN	Razem 000' PLN
Rok obrotowy 2013			
Wartość księgowa netto na początek roku	348	-	348
Przejęcie jednostki zależnej			-
Zwiększenia	43	-	43
Reklasyfikacja	-	-	-
Amortyzacja	(263)	-	(263)
Odpis z tytułu utraty wartości	-	-	-
Wartość księgowa netto na koniec roku	<u>128</u>	<u>-</u>	<u>128</u>
Stan na 31 grudnia 2013			
Koszt (brutto)	857	-	857
Umorzenie i łączne dotychczasowe odpisy z tytułu utraty wartości	(729)	-	(729)
Wartość księgowa netto	<u>128</u>	<u>-</u>	<u>128</u>
Rok obrotowy 2014			
Wartość księgowa netto na początek roku	128	-	128
Przejęcie jednostki zależnej			-
Zwiększenia	1	-	1
Likwidacja	(542)	-	(542)
Reklasyfikacja	-	-	-
Amortyzacja	(69)	-	(69)
Odpis z tytułu utraty wartości	-	-	-
Wartość księgowa netto na koniec roku	<u>(482)</u>	<u>-</u>	<u>(482)</u>
Stan na 31 grudnia 2014			
Koszt (brutto)	316	-	316
Umorzenie i łączne dotychczasowe odpisy z tytułu utraty wartości	(256)	-	(256)
Wartość księgowa netto	<u>60</u>	<u>-</u>	<u>60</u>

Licencje i oprogramowanie komputerowe są amortyzowane przez ich przewidywany okres użytkowania, który wynosi średnio 2 lata. Na poszczególne dni bilansowe nie stwierdzono przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Spółka bieżąco dokonuje przeglądu wartości niematerialnych pod kątem ewentualnej utraty wartości spowodowanej poprzez zmianę warunków rynkowych i gospodarczych, dokonując bieżących odpisów i likwidacji majątku nieprzydatnego.

Dokonana na dzień 31 grudnia 2014 roku analiza struktury wartości niematerialnych nie wskazała na wystąpienie żadnych istotnych przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Żadne z posiadanych przez Spółkę wartości niematerialnych nie są objęte zabezpieczeniem na poczet spłaty zobowiązań Spółki.

13. Udzielone pożyczki i pochodne instrumenty finansowe

Udzielone pożyczki

Nie dotyczy.

Pochodne instrumenty finansowe

	stan na dzień 31.12.2014		stan na dzień 31.12.2013	
	000' PLN		000' PLN	
	aktywa	zobowiązania	aktywa	zobowiązania
Transakcje forward na zakup walut	55	-	-	15
Razem	55	-	-	15
Część krótkoterminowa	55	-	-	15

Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń. Zmiany wartości godziwej instrumentów pochodnych a także skutki ich rozliczenia ujmowane są w całości w rachunku zysków i strat (nota 9).

Powyższe transakcje są jedynymi aktywami (zobowiązaniami) jakie spółka posiada a które zakwalifikowane są do instrumentów przeznaczonych do obrotu i wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Całość w/w instrumentów Spółka klasyfikuje według MSSF 7 jako instrumenty należące do Poziomu 2, a więc których wartość godziwa oparta jest na oszacowaniu opartym pośrednio na danych obserwowalnych.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym, Spółka nie posiadała żadnych innych aktywów i zobowiązań jakie wyceniane byłyby w wartości godziwej. Nie wystąpiły sytuacje związane z reklasyfikacją aktywów finansowych jak również zaistnieniem jakichkolwiek instrumentów finansowych zaliczonych do Poziomu 1 lub Poziomu 2 (zgodnie z MSSF 7) oraz transakcje skutkujące przemieszczeniem instrumentów pomiędzy poziomami klasyfikacji.

14. Należności handlowe oraz pozostałe należności

	stan na dzień 31.12.2014	stan na dzień 31.12.2013
	000' PLN	000' PLN
Należności handlowe	60 605	73 307
Odpis aktualizujący wartość należności	-297	-52
Należności handlowe netto	60 308	73 255
Należności z tytułu podatków	282	474

Przedpłaty i rozliczenia międzyokresowe	2 522	2 177
Pozostałe należności	152	161
Razem należności krótkoterminowe	63 264	76 067

Struktura wiekowa należności finansowych spółki:

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Należności nieobarczone utratą wartości, nieprzeterminowane	44 393	59 999
Należności nieobarczone utratą wartości, przeterminowane w okresie ⁽¹⁾ :		
do 1 m-ca	3 027	5 263
1-3 m-cy	3 554	2 375
4-6 m-cy	7 975	932
>6 m-cy	747	4 669
	15 303	13 239

Należności obarczone utratą wartości:
przeterminowane w okresie:

6-12 m-cy	856	2
powyżej 12 m-cy	52	67
(-) odpisy aktualizujące	(297)	(52)
	612	17

Razem należności handlowe netto	60 308	73 255
--	---------------	---------------

⁽¹⁾Średni termin udzielanego kredytu kupieckiego w ramach transakcji sprzedaży wynosi 30 - 45 dni, przy czym przy znaczących transakcjach sprzedaży płatności należności mogą być rozkładane na dłuższy okres.

Spółka konsekwentnie prowadzi politykę ubezpieczenia ryzyka kupieckiego na bazie umowy z Towarzystwem Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy jest równe wartości bilansowej należności przed odpisem aktualizującym. Zarząd Spółki uważa, że wartość księgowa netto należności jest zbliżona do ich wartości godziwej.

Ryzyko kredytowe Spółki związane jest przede wszystkim z należnościami handlowymi. Koncentracja ryzyka kredytowego w Spółce jest stosunkowo niewielka, w związku z rozłożeniem ekspozycji kredytowej na dużą liczbę odbiorców, przy czym rozłożenie ekspozycji podlega zmianom w czasie. Należności nieobarczone utratą wartości (tak przeterminowane jak i nieprzeterminowane) pochodzą od stałej bazy Klientów Spółki z którymi współpracuje ona od wielu lat.

Według stanu na 31 grudnia 2014 roku spółka posiada zagrożone należności od jednego Klienta na łączną kwotę 856 tys. zł. zarząd Spółki podjął decyzję o dochodzeniu tych należności na drodze sądowej, co wynikało tak z przeterminowania przedmiotowych należności jak również niekorzystnych, z punktu widzenia interesów Spółki, zmian organizacyjnych przedsiębiorstwa Klienta, mogących ograniczyć ściągalność należności. W konsekwencji działań zarządu w stosunku do części roszczenia o wartości 789 tys. złotych Spółka uzyskała sądowe zabezpieczenie w postaci zajęcia przysługującej Klientowi wierzytelności o łącznej wartości 900 tys. złotych. W stosunku do pozostałej części należności tj. 67 tys. złotych spółka posiada nakaz zapłaty w postępowaniu upominawczym co do którego Klient wniósł sprzeciw. Równolegle zarząd Spółki podjął kolejne kroki prawne mające na celu uznanie czynności prawnych Klienta, polegających na reorganizacji jego przedsiębiorstwa, za bezskuteczne oraz wystąpił z wnioskiem o ustanowienie kuratora sądowego dla przedsiębiorstwa Klienta. Jednocześnie zarząd rozpoczął rozmowy z innymi podmiotami sieci partnerskiej oraz jej dostawcami w celu ustalenia innych alternatywnych możliwości windykacji należności lub ich kompensacyjnego rozliczenia.

Oceniając potencjalną utratę wartości powyższych należności zarząd Spółki wziął pod uwagę przedstawione powyżej okoliczności i utworzył odpis aktualizujący w wysokości 240 tys. złotych, uznając kwotę 616 tys. złotych za możliwą do windykacji. Z uwagi na toczące się rozmowy, oraz możliwość dochodzenia należnych kwot jedynie na drodze sądowej, szacunek odpisów aktualizujących oraz ocena ściągальności tych kwot może ulec zmianie w przyszłości.

Wartości bilansowe należności handlowych w walutach obcych obejmują:

Waluta	stan na dzień 31.12.2014	stan na dzień 31.12.2013
USD	223	66
EUR	3	756

Należności handlowe są przedmiotem zabezpieczenia wykorzystywanych przez Spółkę kredytów (nota 23), w tym:

- z tytułu kredytu udzielonego przez Bank BPH S.A.
- z tytułu kredytu udzielonego przez Bank BNP Paribas.

15. Zapasy

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Towary	5 705	1 446
Odpisy aktualizujące	(434)	(392)
	5 271	1 054

Koszt zapasów ujęty w pozycji „Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów” wyniósł 88 868 tys. PLN (2013: 111.393 tys. PLN). Według przewidywań spółki całość zapasów związana jest ze sprzedażą planowaną w kolejnych 12 miesiącach. Zapasy wykazane w sprawozdaniu finansowym nie są przedmiotem zabezpieczenia na poczet spłaty zobowiązań Spółki.

16. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Środki pieniężne w kasie i w banku	506	294
Krótkoterminowe depozyty bankowe	1 195	1 678
	1 701	1 972

W wartości depozytów bankowych znajduje się kaucja zabezpieczająca kredyt, co do której Spółka ma ograniczony dostęp. Wartość kaucji na dzień 31.12.2014 wynosi 1.147 tys. PLN (31.12.2013: 1.128 tys. PLN).

Dla potrzeb sprawozdania z przepływów pieniężnych, w skład środków pieniężnych wchodzi salda wykazane powyżej.

17. Kapitał podstawowy

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Kapitał akcyjny wyemitowany i zapłacony:		
liczba akcji	1 737 171	1 737 171
wartość nominalna jednej akcji	1	1
Wartość nominalna wszystkich akcji	<u>1 737</u>	<u>1 737</u>

Wszystkie wyemitowane przez Spółkę akcje są akcjami zwykłymi bez żadnego uprzywilejowania co do uczestnictwa w podziale zysku.

Według stanu na 31.12.2014 akcjonariat Spółki przedstawia się następująco:

	ilość posiadanych akcji	udział w kapitale i głosach
INGALIL HOLDINGS LIMITED	524 337	30,18%
Roman Pudelko	354 427	20,40%
Bartosz Stebnicki*	232 500	13,38%
Pozostali	625 900	36,03%
	<u>1 737 164</u>	<u>100,00%</u>

* w tym pośrednio poprzez IdB Polska Sp. z o.o.

Źródło: Zawiadomienia z art. 69 Ustawy o ofercie przekazane Spółce przez akcjonariuszy Spółki.

18. Kapitał zapasowy

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Stan na początek okresu	8 268	7 957
Kapitał zapasowy z tytułu podziału wyniku finansowego za 2013 rok	134	-
Kapitał zapasowy z tytułu podziału wyniku finansowego za 2012 rok	-	311
Podwyższenie kapitału podstawowego	-	-
Stan na koniec okresu	<u>8 402</u>	<u>8 268</u>

Kapitał zapasowy obejmuje kapitał zatrzymany w Spółce decyzją jej właścicieli pochodzący z podziału zysku Spółki.

Zgodnie z obowiązującym jednostkę prawem, Spółka jest zobowiązana do przeznaczania na poczet kapitału zapasowego co najmniej 8% zysku netto danego roku do czasu osiągnięcia przez kapitał zapasowy 1/3 wartości kapitału akcyjnego. Kapitał zapasowy w wysokości 1/3 wartości kapitału akcyjnego może być użyty tylko w celu pokrycia straty.

19. Kapitał rezerwowy

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Stan na początek okresu	865	856
Kapitał rezerwowy z tytułu programu opcji managerskich	-	9
Stan na koniec okresu	<u>865</u>	<u>865</u>

20.

21. Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego obejmują:

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:		
- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego przypadające do realizacji w ciągu 12 miesięcy	991	533
	<u>991</u>	<u>533</u>
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego:		
- zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego przypadające do uregulowania w ciągu 12 miesięcy	(205)	(43)
	<u>(205)</u>	<u>(43)</u>
	<u>786</u>	<u>490</u>

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego prezentowane są rozdzielnie. Podatek odroczony został skalkulowany na podstawie różnic przejściowych. Zmiana stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie roku, z podziałem na rodzaje różnic przejściowych, przedstawione zostały poniżej.

Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	Ujęcie środków trwałych w leasingu 000' PLN	Różnice kursowe 000' PLN	Wycena kontraktu terminow ego 000' PLN	Naliczone odsetki od należności 000' PLN	Naliczone rabaty 000' PLN	Razem 000' PLN
Stan na 1 stycznia 2013	31	54				85
Obciążenie/(uznanie) wyniku finansowego	(22)	(20)				(42)
Stan na 31 grudnia 2013	9	34	-			43
Obciążenie/(uznanie) wyniku finansowego	(21)	(36)	(10)	(37)	(144)	(248)
Stan na 31 grudnia 2014	(12)	(2)	(10)	(37)	(144)	(205)

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	Różnice kursowe	Rezerwy na zobowiązaniach	Odpis aktual. aktywa niefinansowe	Środki trwałe różnice przejściowe	Wycena kontraktu terminowego	Razem
	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN
Stan na 1 stycznia 2013	1	1 405	63	-	12	1 481
Obciążenie/(uznanie) wyniku finansowego	2	(967)	16	10	(9)	(948)
Stan na 31 grudnia 2013	3	438	79	10	3	533
Obciążenie/(uznanie) wyniku finansowego	41	364	51	4	(3)	458
Stan na 31 grudnia 2014	44	802	130	14	-	991

22 Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego, wymagalne w ciągu:		
jednego roku	164	241
dwóch do pięciu lat	89	150
powyżej pięciu lat	-	-
	253	391
Pomniejszone o przyszłe odsetki:	(11)	(29)
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	242	362
 Pomniejszona o kwoty wymagalne w ciągu 12 miesięcy (ujęte w zobowiązaniach krótkoterminowych)	(156)	(221)
Zobowiązanie wymagalne w okresie powyżej 12 miesięcy	(86)	(141)
	-	-

Zgodnie z polityką Spółki, część wyposażenia użytkowana jest na podstawie umów leasingu finansowego. Średni okres leasingu wynosi 3 lata. W okresie zakończonym 31 grudnia 2014 roku średnie efektywne oprocentowanie zobowiązań leasingowych wynosiło 3,7% (2013:4,5%). Stopa procentowa jest stałą i ustalana jest przy rozpoczęciu leasingu. Wszystkie umowy leasingowe mają ustalony z góry harmonogram spłat i Spółka nie zawarła żadnych umów warunkowych płatności ratalnych. Zobowiązania z tytułu leasingu są denominowane w polskich złotych.

Wartość godziwa zobowiązań leasingowych Spółki nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

23 Kredyty i pożyczki

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Krótkoterminowe		
Kredyty w rachunku bieżącym	11 976	1 730

Na dzień bilansowy Spółka posiada następujące umowy dotyczące kredytów bankowych:

Umowa o kredyt odnawialny w banku BNP Paribas Bank Polska S.A. podpisana w dniu 12 sierpnia 2014 roku. Kwota dostępnego kredytu zgodnie z harmonogramem umowy wyniosła na 31 grudnia 2014: 8 mln PLN. Planowane zakończenie okresu kredytowania, zgodnie z tą umową: 10 sierpnia 2015. Zabezpieczenie kredytu stanowią: cesja należności od części kontrahentów wraz z cesją polisy ubezpieczenia ryzyka kredytowego, oświadczenie kredytobiorcy o poddaniu się egzekucji do kwoty 12 mln PLN. Kredyt oprocentowany jest według stopy procentowej 0,7% ponad stawkę WIBOR 1M.

Na dzień 31 grudnia 2014 roku zadłużenie Spółki z tytułu tego kredytu wyniosło 8 mln PLN (2013: Spółka nie posiadała zadłużenia z tytułu tego kredytu).

Limit wierzytelności w banku BPH S.A. do wysokości 7,1 mln PLN, w tym limit kredytowy w rachunku bieżącym do wysokości 5 mln PLN oraz limit skarbowy do wysokości 2,1 mln PLN. Okres wykorzystania kredytu, zgodnie z aneksem do umowy kredytu podpisanym w dniu 23 października 2014 roku ustalony został na dzień 24 października 2015 roku. Zabezpieczenie kredytu stanowi: umowa kaucji oprocentowanej na kwotę 1 mln PLN, oraz cesja należności od wybranych kontrahentów wraz z cesją polisy ubezpieczenia ryzyka kredytowego. Kredyt oprocentowany jest według stopy procentowej 0,85% ponad stawkę WIBOR 1M.

Na dzień 31 grudnia 2014 zadłużenie Spółki z tytułu tego kredytu wyniosło 3.976 tys. zł (Na dzień 31 grudnia 2013 zadłużenie Spółki z tytułu tego kredytu wyniosło 1.730 tys. zł).

24 Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Zobowiązania handlowe	38 522	55 719
Zobowiązanie z tytułu podatków	4 791	5 432
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych i innych obciążeń	64	54
Krótkoterminowe rezerwy na zobowiązania	4 036	2 901
Przychody przyszłych okresów	833	574
Pozostałe zobowiązania	3	4
	48 249	64 684

Średnio termin płatności zobowiązań handlowych wynosi 30-45 dni. Całość zobowiązań obejmuje pozycje krótkoterminowe. Zarząd Spółki uważa, że wartość księgowa zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

25 Rezerwy na zobowiązania

	Wykonane usługi nie zafakturowane	Rezerwa na świadczenia urlopowe	Rezerwa na premie i wynagrodzenia	Razem
	000' PLN	000' PLN	000' PLN	000' PLN
Stan na 1 stycznia 2013	6 350	121	925	7 396
Ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów				
Utworzenie dodatkowych rezerw	1 169	152	660	1 981
Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw	-	-121	-	-121
Rezerwy wykorzystane w trakcie roku	-5 430	-	-925	-6 355
Stan na 31 grudnia 2013	2 089	152	660	2 901
Ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów				
Utworzenie dodatkowych rezerw	4 363	104	417	4 884
Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw	-	-152	-	-3 749
Rezerwy wykorzystane w trakcie roku	-2 807	-	-790	-
Stan na 31 grudnia 2014	3 645	104	287	4 036

Rezerwy na niewykonane usługi dotyczą przede wszystkim szacunkowych kosztów usług podwykonawstwa zakupionych w związku ze sprzedażą towarów i usług oferowanych przez Spółkę. W nieznacznej części obejmują one także inne usługi związane z bieżącym funkcjonowaniem jednostki. Pozostałe tytuły rezerw obejmują rezerwy na świadczenia pracownicze w postaci niewykorzystanych urlopów oraz świadczeń premialnych.

26 Wpływy pieniężne netto z działalności operacyjnej

	okres od 01.01.2014 do 31.12.2014 PLN '000	okres od 01.01.2013 do 31.12.2013 PLN '000
Zysk netto roku obrotowego	507	3 608
Korekty:	572	1 826
Podatek dochodowy	(6)	999
Amortyzacja środków trwałych	758	788
Amortyzacja wartości niematerialnych	69	263
Koszty programy opcji managerskich	-	10
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	(26)	0
Zyski z tytułu zmian wartości godziwej pochodnych instrumentów finansowych	(70)	(47)
Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla należności z tytułu dostaw i usług	245	85
Przychody z tytułu odsetek	(634)	(378)
Koszty odsetek	236	55
(Zyski)/straty kursowe	-	51

**Zmiany stanu kapitału obrotowego
(z wyłączeniem wpływu przejęcia
i różnic kursowych na konsolidacji)**

	(8 094)	(11 07)
Zapasy	(4 217)	925
Należności handlowe oraz pozostałe należności	12 558	10 821
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	16 435	(22 822)
Wpływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(7 015)	(5 642)

27 Umowy leasingu operacyjnego (umowy wynajmu)

	Od 01.01.2014 do 31.12.2014 000'PLN	Od 01.01.2013 do 31.12.2013 000'PLN
Minimalne opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów bieżącego okresu	<u>230</u>	<u>430</u>

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego związane są z najmem biur Spółki.

28 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Spółka nie tworzy grupy kapitałowej i nie posiada żadnych udziałów w podmiotach zależnych, stowarzyszonych lub współkontrolowanych, także w rozumieniu jednostek specjalnego przeznaczenia.

Jej głównymi podmiotami powiązanymi są:

- (a) INGALIL HOLDINGS LIMITED – jednostka posiadająca znaczący wpływ na Spółkę poprzez posiadany udział w kapitale akcyjnym oraz prawach głosu,
- (b) Kluczowy personel kierowniczy w skład którego wchodzi członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki, jak również członkowie kadry kierowniczej, łącznie z podmiotami powiązanymi z tymi osobami zgodnie z MSR 24.

Transakcje handlowe

W ciągu okresu objętego niniejszym sprawozdaniem finansowym, Spółka zawarła następujące transakcje handlowe ze swoimi podmiotami powiązanymi:

	okres do 31.12.2014 000' PLN		okres do 31.12.2013 000' PLN	
	Sprzedaż	Zakup	Sprzedaż	Zakup
Podmioty mające znaczący wpływ na jednostkę	-	-	-	-
Pozostałe podmioty powiązane	-	519	-	596
Razem	<u>-</u>	<u>519</u>	<u>-</u>	<u>596</u>

Na poszczególne dni bilansowe nie wystąpiły nierozliczone salda należności i zobowiązań z podmiotami powiązanymi. Stosowane warunki handlowe w transakcjach z podmiotami powiązanymi oparte są o warunki rynkowe.

Wynagrodzenia kluczowych członków kadry kierowniczej

Koszty wynagrodzenia członków organów zarządczych oraz nadzorczych jak również członków pozostałej kadry kierowniczej kształtowały się następująco:

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Członkowie Zarządu		
Krótkoterminowe wypłacone świadczenia pracownicze	804	768
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	-
Świadczenia w formie opcji na akcje ⁽¹⁾	-	5
	<u>804</u>	<u>773</u>
Członkowie Rady Nadzorczej		
Krótkoterminowe wypłacone świadczenia pracownicze	28	20
Świadczenia w formie opcji na akcje ⁽¹⁾	-	2
	<u>28</u>	<u>22</u>
Członkowie pozostałej kadry kierowniczej		
Krótkoterminowe wypłacone świadczenia pracownicze	478	529
Świadczenia w formie opcji na akcje ⁽¹⁾	-	3
	<u>478</u>	<u>532</u>
	<u>1 310</u>	<u>1 327</u>

⁽¹⁾ Obejmują koszty programu motywacyjnego jakie obciążyły wynik 2013 roku

Świadczenia przedstawione powyżej, wynikają z płatności jakie wykonane zostały na podstawie umów o pracę lub też pełnionej funkcji. Kluczowemu personelowi kadry zarządzającej w okresie objętym sprawozdaniem finansowym, Spółka nie udzielała żadnych kredytów i poręczeń. Nie otrzymała także od tych osób żadnych form finansowania w ramach pożyczek lub udzielonych gwarancji.

29 Zarządzanie kapitałem

Zarządzanie kapitałem w Spółce ma na celu zachowanie zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby Spółka mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym interesariuszom, przy jednoczesnym zabezpieczeniu właściwej struktury finansowania, uwzględniając przy tym następujące elementy:

- wyniki działalności powiązane ze źródłami ich finansowania,
- zdolność do obsługi zadłużenia.

Spółka zarządza strukturą kapitałową i stosownie do zmian warunków ekonomicznych odpowiednio stara się ją modyfikować. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Spółka może wpływać na politykę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom, wyemitować nowe akcje lub odpowiednio skorygować poziom zadłużenia zewnętrznego.

Zgodnie z praktyką Spółki zarządzanie kapitałem monitorowane jest na podstawie wskaźnika stosunku długu netto do kapitału własnego, gdzie dług netto obejmuje całość zobowiązań Spółki po wyłączeniu zobowiązań wynikających z instrumentów pochodnych oraz rezerw na zobowiązania i pomniejszeniu o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Według stosowanej praktyki Spółki stosunek tych wielkości nie powinien przekraczać wskaźnika 8,0.

Wskaźnik ten w okresach objętych sprawozdaniem finansowym kształtował się następująco:

	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Zobowiązania ogółem	60 841	66 834
(-) zobowiązania z tytułu krótkoterminowych rezerw	4 036	2 901
(-) zobowiązania z tytułu instrumentów pochodnych	-	15
(-) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 701	1 972
Dług netto	<u>55 104</u>	<u>61 946</u>
Kapitał własny	11 512	14 478
Wskaźnik	<u>4,79</u>	<u>4,28</u>

30 Instrumenty finansowe

Kategorie instrumentów finansowych

Aktywa finansowe	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat	55	-
Pożyczki i należności	60 308	73 255
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-	-
Inwestycje utrzymywane do zapadalności	-	-
Instrumenty pochodne pozostające w powiązaniach zabezpieczających	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 701	1 972
	<u>62 064</u>	<u>75 227</u>
Wykazane w bilansie jako:		
Należności handlowe oraz pozostałe należności	60 300	73 255
Udzielone pożyczki	-	-
Pochodne instrumenty finansowe	55	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 701	1 972
Zobowiązania finansowe	stan na dzień 31.12.2014 000' PLN	stan na dzień 31.12.2013 000' PLN
Wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat	-	15
Pozostałe zobowiązania wyceniane w zamortyzowanym koszcie	51 576	58 389
Instrumenty pochodne pozostające w powiązaniach zabezpieczających	-	-
Umowy gwarancji finansowych	-	-
	<u>51 576</u>	<u>58 404</u>
Wykazane w bilansie jako:		
Zobowiązania handlowe i pozostałe	39 358	56 297
Pożyczki i kredyty	11 976	1730

Pochodne instrumenty finansowe	-	15
Zobowiązania z tytułu leasingu	242	362

Cele zarządzania ryzykiem finansowym

Spółka jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z instrumentami finansowymi emitowanymi i posiadanymi w ramach działalności operacyjnej i finansowej. Głównymi czynnikami ryzyka są ryzyko kredytowe i ryzyko płynności oraz ryzyko rynkowe obejmujące głównie ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko kursowe. Spółka zarządza ryzykiem finansowym przed wszystkim poprzez bieżące i stałe monitorowanie aktywów i zobowiązań finansowych. Spółka nie stosuje żadnych form rachunkowości zabezpieczeń, jednakże wykorzystuje transakcje pochodne w celu minimalizacji głównie ryzyka kursowego.

Polityka zarządzania ryzykiem finansowym określa zasady oraz zakres odpowiedzialności w obszarze zarządzania ryzykiem finansowym, a w szczególności:

- miary ryzyka używane do identyfikacji oraz oceny ekspozycji na ryzyka finansowe,
- limity transakcyjne oraz oceny kredytowe dla podmiotów z którymi Spółka podejmuje transakcje.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza ryzyko, że kontrahent nie dopełni zobowiązań umownych, w wyniku czego Spółka poniesie straty finansowe. Spółka stosuje zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej; w razie potrzeby uzyskując stosowne zabezpieczenie jako narzędzie redukcji ryzyka strat finansowych z tytułu niedotrzymania warunków umowy. Spółka konsekwentnie prowadzi politykę ubezpieczenia ryzyka kupieckiego na bazie umowy z Towarzystwem Ubezpieczeń Euler Hermes S.A.

Aktywa finansowe posiadane przez Spółkę obejmują jedynie należności handlowe (Nota 15), udzielone pożyczki (Nota 14) oraz środki pieniężne (Nota 17). Na należności z tytułu dostaw, będące podstawowymi aktywami finansowymi Spółki składają się kwoty należne od dużej liczby klientów. Spółka prowadzi bieżącą ocenę tych należności oraz monitoring ich windykacji. Spółka nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta ani grupy kontrahentów o podobnych cechach.

Wartość bilansowa aktywów finansowych wykazanych w sprawozdaniu finansowym odpowiada maksymalnemu narażeniu Spółki na ryzyko kredytowe.

Ryzyko stóp procentowych

W okresie 12 m-cy zakończonych 31 grudnia 2014 roku oraz 31 grudnia 2013 roku ryzyko stóp procentowych obejmowało jedynie ryzyko związane z istnieniem zobowiązań z tytułu leasingu finansowego oraz wykorzystaniem kredytów. Łączne zadłużenie Spółki z tych tytułów na koniec 2014 roku wynosiło 12.218 tys. PLN zaś na koniec 2013 roku wynosiło 2.092 tys. PLN. W ocenie zarządu, realne zmiany stopy procentowej w zakresie +/- 1% nie wpływałyby znacząco na wynik finansowy Spółki w prezentowanych okresach.

Ryzyko kursowe

Ryzyko walutowe Spółki związane jest głównie z istniejącymi należnościami i zobowiązaniami wyrażonymi w walutach obcych. Spółka na bieżąco monitoruje zmiany kursów walut w celu minimalizowania strat z tytułu ujemnych różnic kursowych oraz ewentualnej maksymalizacji zysków. Ponadto w celu zabezpieczenia się przed niekorzystnymi zmianami kursów walut obcych Spółka zabezpiecza transakcjami forward większość zobowiązań denominowanych w walutach innych niż złoty. W tym zakresie nie stosuje jednak rachunkowości zabezpieczeń

W okresie 12 m-cy zakończonych 31 grudnia 2014 oraz 31 grudnia 2013 roku ryzyko kursowe obejmowało ryzyko związane z istnieniem sald należności i zobowiązań handlowych oraz środków pieniężnych wyrażonych w walutach obcych, których wartości przedstawiały się następująco:

	Stan na 31.12.2014		Stan na 31.12.2013	
	000' PLN		000' PLN	
	Wartość w walucie	Wartość w PLN	Wartość w walucie	Wartość w PLN
Aktywa w walutach obcych, w tym:				
w USD	1 295	4 540	88	266
w EUR	658	2 804	374	1 552
Razem		7 344		1 818
Zobowiązania w walutach obcych, w tym:				
w USD	363	1 244	956	2 878
w EUR	6 325	25 554	4 531	18 790
Razem		26 798		21 668

W ocenie zarządu wzrost kursów walutowych o 5% wpłynąłby na zmniejszenie wyniku finansowego za 2014 rok w wartości około 1 mln PLN. Spadek kursów o 5% spowodowałby wzrost wyniku o tę samą kwotę.

W ocenie zarządu wzrost kursów walutowych o 5% wpłynąłby na zmniejszenie wyniku finansowego za 2013 rok w wartości około 0,8 mln PLN. Spadek kursów o 5% spowodowałby wzrost wyniku o tę samą kwotę.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności Spółki związane jest głównie z finansowaniem zobowiązań Spółki. Spółka na bieżąco monitoruje osiągnięte wskaźniki płynności finansowej. Spółka zarządza ryzykiem płynności utrzymując odpowiednią wielkość kapitału, wykorzystując oferty usług bankowych i rezerwowe linie kredytowe, monitorując stale prognozowane i rzeczywiste przepływy pieniężne oraz dopasowując profile wymagalności aktywów i zobowiązań finansowych.

Inne ryzyka rynkowe i specyficzne dla jednostki

Ryzyko zahamowania tendencji wzrostu rynku informatycznego

Spółka jest wysokiej klasy specjalistą działającym na rynku magazynów danych, infrastruktury sieciowej oraz serwerów. Spółka zajmuje się sprzedażą urządzeń i systemów światowych liderów, występując w charakterze dystrybutora z dużą wartością dodaną. Sprzedaż sprzętu komputerowego, oprogramowania oraz usług informatycznych charakteryzuje się dużą wrażliwością na wahania koniunktury gospodarczej. W czasie słabej koniunktury przedsiębiorstwa ograniczają działalność inwestycyjną, w tym wydatki na produkty i usługi oferowane przez Emitenta.

Ryzyko koncentracji umów i zamówień

Ryzyko koncentracji umów i zamówień pozycjonuje się w Spółce na stosunkowo niskim poziomie. Polityka sprzedaży Spółki polega na utrzymywaniu istniejących relacji handlowych, jak również ciągłym aktywnym pozyskiwaniu nowych partnerów biznesowych, w celu dalszego rozdrobnienia struktury odbiorców produktów i usług Spółki. Dodatkowo kierunki sprzedaży są zdywersyfikowane zarówno pod względem geograficznym, jak i branżowym, co w ocenie Zarządu Spółki znacznie minimalizuje prawdopodobieństwo zaistnienia powyższego ryzyka.

Ryzyko konkurencji

Istotny wpływ na sytuację Spółki wywierają podmioty konkurujące wobec Spółki, zarówno ze strony innych dystrybutorów działających aktualnie na polskim rynku informatycznym, jak i samych dostawców. Istnieje także ryzyko wzrostu konkurencji poprzez wejście na rynek polski międzynarodowych korporacji. Spółka stara się systematycznie wzmacniać przewagę konkurencyjną m.in. poprzez ciągłe podnoszenie kompetencji technologicznych, rozwój usług doradczo-projektowych oraz poszerzanie oferty produktowej o nowe, niszowe, atrakcyjne rozwiązania.

31 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły istotne zdarzenia.

32 Wynagrodzenie biegłego rewidenta

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych za bieżący okres sprawozdawczy zgodnie z zawartą umową wyniosło 21 tys. zł. Wynagrodzenie za badanie sprawozdań finansowych za 2013 rok wyniosło 22 tys. zł. Biegły rewident badający sprawozdanie Spółki nie świadczył innych usług na rzecz Spółki.

S4E Spółka Akcyjna
ul. Samuela Lindego 1C, 30-148 Kraków

Opinia i raport
niezależnego biegłego rewidenta
z badania sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
dnia 31 grudnia 2014 roku

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

dla Akcjonariuszy oraz Rady Nadzorczej S4E Spółka Akcyjna

Przeprowadziliśmy badanie załączonego sprawozdania finansowego S4E Spółka Akcyjna („Spółka”) z siedzibą w Krakowie, ul. Samuela Lindego 1C, na które składa się:

- sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2014 roku,
- sprawozdanie z całkowitych dochodów za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2014 roku,
- sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2014 roku,
- sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2014 roku,
- informacje dodatkowe, obejmujące informacje o przyjętej polityce rachunkowości i inne informacje objaśniające.

Za sporządzenie zgodnego z obowiązującymi przepisami sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności odpowiedzialny jest Zarząd Spółki.

Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2013 r. poz. 330, z późn. zm.), zwanej dalej „ustawą o rachunkowości”.

Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o zgodności sprawozdania finansowego z przyjętymi przez Spółkę zasadami (polityką) rachunkowości oraz wyrażenie opinii, czy przedstawia ono rzetelnie i jasno, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Spółki, oraz o prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- 1/ rozdziału 7 ustawy o rachunkowości,
- 2/ krajowych standardów rewizji finansowej, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, pozwalającą na wyrażenie opinii o sprawozdaniu.

W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez Spółkę zasad (polityki) rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie - w przeważającej mierze w sposób wrywkowy - dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają liczby i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym, jak i całościową ocenę sprawozdania finansowego.

Uważamy, że badanie dostarczyło wystarczającej podstawy do wyrażenia opinii.

Naszym zdaniem zbadane sprawozdanie finansowe, we wszystkich istotnych aspektach:

- a) przedstawia rzetelnie i jasno informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2014 roku, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy kończący się dnia 31 grudnia 2014 roku,
- b) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych standardach - stosownie do wymogów ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- b) jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami i statutu Spółki.

Nie zgłaszając zastrzeżeń do zbadanego sprawozdania finansowego zwracamy uwagę na istotne informacje zawarte w Nocie 15 sprawozdania finansowego „Należności handlowe i pozostałe należności”, w której ujawniono czynniki niepewności związane z istotnym szacunkiem dotyczącym ściągальności należności handlowych od jednego z klientów.

Sprawozdanie z działalności jednostki jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust. 2 ustawy o rachunkowości, a zawarte w nim informacje, pochodzące ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

Warszawa, 10 lutego 2015 roku

BDO Sp. z o.o.
ul. Postępu 12
02-676 Warszawa
Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 3355

Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie:

Jarosław Suder
Biegły Rewident
nr ewid. 9774

**Raport
z badania sprawozdania finansowego
S4E Spółka Akcyjna**

**za rok obrotowy kończący się
dnia 31 grudnia 2014 roku**

I. CZĘŚĆ OGÓLNA RAPORTU

1. Dane identyfikujące Spółkę

Spółka działa pod firmą S4E Spółka Akcyjna.

Siedzibą Spółki jest 32-148 Kraków, ul. Samuela Lindego 1C.

Zgodnie z wpisem do rejestru i statutem Spółki przedmiotem działalności Spółki jest:

- świadczenie usług z zakresu oprogramowania, przetwarzanie danych, doradczych w zakresie sprzętu komputerowego,
- prace badawczo- rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych,
- sprzedaż sprzętu komputerowego i oprogramowania.

Spółka działa na podstawie:

- statutu Spółki sporządzonego w formie aktu notarialnego dnia 9 grudnia 2000 roku (Rep. A nr 994/2000) wraz z późniejszymi zmianami,
- Kodeksu spółek handlowych.

Dnia 10 sierpnia 2001 roku Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla Krakowa- Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000034998.

Spółka ma nadany numer identyfikacji podatkowej NIP: 6762180819 oraz numer REGON: 356267368.

Kapitał zakładowy na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosił 1 737 tys. zł i dzielił się na 1 737 171 akcji o wartości nominalnej 1 zł każda.

W 2014 roku oraz do dnia zakończenia badania nie nastąpiły zmiany kapitału zakładowego.

Według ostatnich opublikowanych informacji (publikacja w Raporcie kwartalnym Spółki za okres IV kwartału 2014 roku nr 4/2015 z dnia 16 lutego 2015 roku) w gronie akcjonariuszy Spółki znajdowali się:

Akcjonariat	Liczba akcji	% liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu
Ingalil Holdings Limited	524 337	30,19
Roman Pudełko	354 427	20,40
Bartosz Stebnicki	232 500	13,38
Pozostali	625 907	36,03
Razem	1 737 171	100

Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosił 11 511 tys. zł.

Funkcję kierownika Spółki sprawuje Zarząd. Na dzień 31 grudnia 2014 roku członkami Zarządu byli:

- Paweł Piętka - Prezes Zarządu
- Katarzyna Mamoń - Członek Zarządu.

W badanym okresie i do dnia zakończenia badania wystąpiły następujące zmiany w Zarządzie Spółki:

- odwołanie Pana Janusza Makowskiego z funkcji Prezesa Zarządu uchwałą Rady Nadzorczej nr 2/07/2014 z dnia 8 lipca 2014 roku,
- powołanie Pana Pawła Piętka na Prezesa Zarządu uchwałą Rady Nadzorczej nr 03/07/2014 z dnia 8 lipca 2014 roku,
- rezygnacja Pani Katarzyny Mamoń z funkcji Członka Zarządu ds. Finansowych z dniem 31 stycznia 2015 roku,
- powołanie w dniu 28 listopada 2014 roku uchwałą Rady Nadzorczej 03/11/2014 Pana Sebastiana Karpińskiego na funkcję Członka Zarządu ds. Finansowych (powołanie z dniem 1 marca 2015 roku),
- powołanie w dniu 13 stycznia 2015 roku uchwałą Rady Nadzorczej 02/01/2015 Pana Rafała Gutkowskiego na funkcję Członka Zarządu (powołanie z dniem 13 stycznia 2015 roku),
- zmiana w dniu 29 stycznia 2015 roku uchwałą Rady Nadzorczej 06/01/2015 daty powołania Pana Sebastiana Karpińskiego na funkcję Członka Zarządu ds. Finansowych, nowa data powołania 2 lutego 2015.

Skład Zarządu na dzień wydania opinii przedstawiał się następująco:

- | | | |
|-----------------------|---|---------------------------------|
| – Paweł Piętka | - | Prezes Zarządu |
| – Sebastian Karpiński | - | Członek Zarządu ds. Finansowych |
| – Rafał Gutkowski | - | Członek Zarządu |

2. Dane identyfikujące podmiot uprawniony i biegłego rewidenta

Badanie sprawozdania finansowego S4E S.A za 2014 rok zostało przeprowadzone przez BDO Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, ul. Postępu 12, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, wpisany na listę Krajowej Izby Biegłych Rewidentów pod nr 3355.

Wyboru biegłego rewidenta dokonała Rada Nadzorcza badanej Spółki na podstawie uchwały nr 02/08/2014 z dnia 13 sierpnia 2014 roku.

Badanie zostało przeprowadzone na podstawie umowy o badanie z dnia 2 września 2014 roku, pod kierunkiem kluczowego biegłego rewidenta Jarosława Suder (nr ewidencyjny 9774). Badanie przeprowadzono w siedzibie Spółki od dnia 22 stycznia 2015 roku, do daty wydania opinii. Było ono poprzedzone badaniem wstępnym.

Oświadczamy, że BDO Sp. z o.o., jej zarząd oraz biegły rewident wraz z zespołem badającym opisane sprawozdanie finansowe spełniają warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym sprawozdaniu finansowym - zgodnie z art. 56 ust. 3 i 4 Ustawy o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym (Dz.U. z 2009 roku, nr 77, poz. 649 z późn. zm.).

Kierownik jednostki złożył wszystkie żądane przez biegłego rewidenta oświadczenia, wyjaśnienia i informacje niezbędne do przeprowadzenia badania. Nie nastąpiły ograniczenia zakresu badania oraz biegły rewident nie był ograniczony w doborze właściwych metod badania.

3. Informacje o sprawozdaniu finansowym za rok poprzedni

Podstawą otwarcia ksiąg rachunkowych było sprawozdanie finansowe sporządzone za okres od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2013 roku, które zostało zbadane przez BDO Sp. z o.o. i uzyskało opinię z badania bez zastrzeżeń.

Sprawozdanie finansowe Spółki za okres od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2013 roku zostało zatwierdzone uchwałą nr 4 Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 06 czerwca 2014 roku.

Uchwałą nr 7 Walne Zgromadzenie postanowiło przeznaczyć zysk netto Spółki za okres od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2013 roku w kwocie 3 608 tys. zł na wypłatę dywidendy w wysokości 3 474 tys. zł oraz na kapitał zapasowy w kwocie 133,6 tys. zł. Sprawozdanie finansowe za 2013 rok złożono w Krajowym Rejestrze Sądowym dnia 26 czerwca 2014 roku.

II. ANALIZA FINANSOWA SPÓŁKI

Poniżej przedstawiono wybrane wielkości ze sprawozdania z sytuacji finansowej, sprawozdania z całkowitych dochodów oraz podstawowe wskaźniki finansowe, w porównaniu do analogicznych wielkości za lata ubiegłe.

1. Podstawowe wartości ze sprawozdania z sytuacji finansowej i sprawozdania z całkowitych dochodów (w tys. zł)

	31.12.2014	% sumy bilansowej	31.12.2013	% sumy bilansowej	31.12.2012	% sumy bilansowej
Aktywa trwałe	2 062	2,8	2 122	2,6	3 326	3,3
Aktywa obrotowe	70 290	97,2	79 190	97,4	98 989	96,7
Aktywa razem	72 352	100,0	81 312	100,0	102 315	100,0
Kapitał własny	11 511	15,9	14 478	17,8	13 814	13,5
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	60 841	84,1	66 834	82,2	88 501	86,5
Pasywa razem	72 352	100,0	81 312	100,0	102 315	100,0

Wyszczególnienie	1.01.2014- 31.12.2014	% przychodów	1.01.2013- 31.12.2013	% przychodów	1.01.2012- 31.12.2012	% przychodów
Przychody ze sprzedaży	134 215	100,0	147 271	100,0	143 961	100,0
Koszty działalności operacyjnej	(133 824)	(99,7)	(142 901)	(97,0)	(139 710)	(97,0)
Wynik ze sprzedaży	391	0,3	4 370	3,0	4 251	3,0
Wynik pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych	(528)	(0,4)	(133)	(0,1)	(109)	(0,1)
Wynik na działalności finansowej	638	0,5	370	0,3	101	0,1
Wynik finansowy brutto	501	0,4	4 607	3,1	4 243	2,9
Podatek dochodowy	6	0,0	(999)	(0,7)	(979)	(0,7)
Wynik finansowy netto	507	0,4	3 608	2,4	3 264	2,3

2. Podstawowe wskaźniki finansowe

	2014	2013	2012
Wskaźniki rentowności			
Rentowność sprzedaży brutto	0,3%	3,0%	3,0%
Rentowność sprzedaży netto	0,4%	2,4%	2,3%
Rentowność majątku	0,7%	4,4%	3,2%
Wskaźniki płynności			
Wskaźnik płynności I	1,2	1,2	1,1
Wskaźnik płynności II	1,1	1,2	1,1
Wskaźniki aktywności			
Szybkość spłaty należności w dniach	182	195	196
Wskaźniki zadłużenia			
Szybkość spłaty zobowiązań w dniach	129	163	165
Wskaźnik zadłużenia	84,1%	82,2%	86,5%

3. Komentarz

Analiza powyższych danych wskazuje na wystąpienie następujących tendencji:

- Aktywa trwałe stanowią 2,8% aktywów ogółem na koniec okresu badanego, a ich udział w sumie bilansowej uległ nieznacznemu zwiększeniu z 2,6% na koniec 2013 roku. Aktywa obrotowe z kolei uległy nieznacznemu zwiększeniu i stanowią 97,32% sumy bilansowej.
- Kapitał własny uległ zmniejszeniu w stosunku do stanu na poprzedni dzień bilansowy o 20,5%, stanowiąc na koniec okresu badanego 15,9% sumy bilansowej. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania również uległy zmniejszeniu, jednak ich udział w sumie bilansowej wzrósł z 82,2% na koniec 2013 roku do 84,1% na koniec roku badanego.
- Przychody ze sprzedaży zmniejszyły się o 8,9% w stosunku do roku poprzedniego. Koszty operacyjne również uległy zmniejszeniu o 6,4%, co w rezultacie wpłynęło na wypracowanie zysku ze sprzedaży w wysokości 391 tys. zł, jednak jest on niższy w porównaniu do zysku z poprzedniego roku.
- Wskaźniki rentowności zmniejszyły się w porównaniu do roku poprzedniego, jednak przyjmują wartości dodatnie. Wskaźniki płynności znajdują się na zbliżonym poziomie. Skróceniu uległa szybkość spłaty należności o 13 dni oraz szybkość spłaty zobowiązań o 34 dni.

W trakcie badania sprawozdania finansowego nie stwierdziliśmy niczego, co wskazywałoby na to, że w wyniku zaprzestania lub istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności, Spółka nie będzie jej w stanie kontynuować, co najmniej w następnym okresie sprawozdawczym.

III. CZĘŚĆ SZCZEGÓŁOWA RAPORTU

1. Ocena systemu księgowości i kontroli wewnętrznej

Spółka posiada dokumentację opisującą przyjęte przez nią zasady rachunkowości, zgodną z wymogami art. 10 ustawy o rachunkowości.

Księgi rachunkowe są prowadzone w siedzibie Spółki. Ewidencja księgowa jest prowadzona komputerowo przy użyciu oprogramowania Sage Forte Finance i Księgowość.

W trakcie badania sprawozdania finansowego dokonaliśmy wyrywkowego sprawdzenia poprawności działania systemu rachunkowości. Celem badania nie było wyrażenie kompleksowej opinii na temat funkcjonowania tego systemu.

Podczas prac nie stwierdziliśmy nieprawidłowości w księgach rachunkowych mogących mieć istotny wpływ na zbadane sprawozdanie finansowe. Dotyczyło to w szczególności:

- zasadności i ciągłości stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, w tym prawidłowości otwarcia ksiąg rachunkowych,
- rzetelności, kompletności i przejrzystości dokumentowania operacji gospodarczych oraz ich poprawnego zakwalifikowania do ujęcia w księgach rachunkowych,
- metod zabezpieczenia dostępu do danych i systemu ich przetwarzania,
- kompletności, poprawności i ciągłości dokonanych zapisów i ich powiązania z dowodami księgowymi oraz sprawozdaniem finansowym,
- właściwej ochrony dokumentacji księgowej, ksiąg rachunkowych i sprawozdań finansowych.

Inwentaryzację aktywów i pasywów, przeprowadzoną w zakresie, terminach i z częstotliwością przewidzianą w ustawie o rachunkowości można uznać za poprawną, a stwierdzone różnice rozliczono w księgach rachunkowych badanego roku.

2. Informacje o wybranych, istotnych pozycjach sprawozdania finansowego

Najważniejsze pozycje sprawozdania finansowego zostały opisane w notach do sprawozdania finansowego Spółki.

3. Informacje dodatkowe

Informacja dodatkowa o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje zostały sporządzone w sposób kompletny i poprawny, z uwzględnieniem wymogów wynikających z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską.

4. Sprawozdanie z działalności jednostki

Informacje zawarte w sprawozdaniu z działalności są zgodne z informacjami zawartymi w zbadanym sprawozdaniu finansowym.

5. Oświadczenie kierownictwa jednostki

Kierownictwo Spółki złożyło pisemne oświadczenie o kompletnym ujęciu danych w księgach rachunkowych, wykazaniu wszelkich zobowiązań warunkowych oraz o niewystąpieniu istotnych zdarzeń po dniu bilansowym.

Warszawa, 10 lutego 2015 roku

BDO Sp. z o.o.
ul. Postępu 12
02-676 Warszawa

Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 3355

Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie:

Jarosław Suder
Biegły Rewident
nr ewid. 9774



S4E S.A.

**Informacja na temat stosowania przez S4E S.A. zasad
ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie
„Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”**

W związku z wejściem w życie dnia 1 stycznia 2009 roku zbioru rekomendacji „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”, zawartych w Załączniku nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy z dnia 31 października 2008 roku, zmienionych Uchwałą Nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010r. Zarząd Spółki pragnie poinformować, iż doceniając znaczenie zasad Ładu Korporacyjnego, dokładał wszelkich starań, aby zasady „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” stosowane były obecnie przez Spółkę w jak najszerszym zakresie.

W 2009 roku zasady „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” obowiązywały jedynie w formie rekomendacji i S4E S.A. rozpoczęło ich stosowanie, zgodnie z obowiązującymi przepisami, w 2010 roku, gdy stały się obowiązkowe na rynku NewConnect.

Poniżej oświadczenie S4E S.A. w przedmiocie stosowania przez S4E S.A. zasad Ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”

LP.	ZASADA	TAK/NIE/ NIE DOTYCZY	KOMENTARZ
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	TAK	Emitent stosuje niniejszą zasadę z wyłączeniem transmitowania obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrowania przebiegu obrad i upubliczniania go na stronie internetowej.
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu	TAK	

	jej funkcjonowania.		
3.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej: 3.1. podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),	TAK	
	3.2. opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której emitent uzyskuje najwięcej przychodów,	NIE	Emitent zamieszcza na swojej stronie internetowej opis działalności Spółki bez wskazania rodzaju działalności z której uzyskuje najwięcej przychodów. Emitent nie wskazuje podziału osiągniętych przychodów, gdyż ze względu na rodzaj prowadzonej działalności Spółka osiąga zdecydowaną większość swoich przychodów ze sprzedaży zaawansowanych rozwiązań IT.
	3.3. opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,	NIE	Emitent prowadzi analizę rynku na którym działa na potrzeby Zarządu i podejmowania decyzji biznesowych. W związku z tym, że rynek na którym działa Emitent podlega ciągłym zmianom, Emitent nie stosuje danej dobrej praktyki.
	3.4. życiorysy zawodowe członków organów spółki,	TAK	
	3.5. powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby	TAK	Zarząd nie otrzymał od członków Rady Nadzorczej Emitenta informacji o ich powiązaniach z akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% udziału w głosach

głosów na walnym zgromadzeniu spółki,		na WZ Spółki. W przypadku otrzymania takich oświadczeń, informacje te zostaną niezwłocznie opublikowane na stronie internetowej Emitenta.
3.6. dokumenty korporacyjne spółki,	TAK	
3.7. zarys planów strategicznych spółki,	TAK	
3.8. opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku gdy emitent publikuje prognozy),	NIE DOTYCZY	Emitent nie publikował prognoz na 2014 r. i lata kolejne
3.9. strukturę akcjonariatu emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	TAK	
3.10. dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	TAK	
3.11. (skreślony)		
3.12. opublikowane raporty bieżące i okresowe,	TAK	
3.13. kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	TAK	Emitent na swojej stronie internetowej zamieszcza raporty bieżące zawierające harmonogram dat publikacji raportów okresowych na bieżący rok oraz informacje o dacie na którą zwołane zostało Walne Zgromadzenie Spółki (każdorazowo po zwołaniu WZ w sposób właściwy dla spółek

			publicznych).
	3.14. informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy, oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,	TAK	
	3.15. (skreślony)		
	3.16. pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	NIE	W związku z małą ilością pytań akcjonariuszy, koniecznością ich dodatkowego protokołowania oraz faktu, że najczęściej pytania takie dotyczą spraw porządkowych walnego zgromadzenia, Spółka nie stosuje przedmiotowej praktyki
	3.17. informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	TAK	
	3.18. informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	TAK	
	3.19. informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,	TAK	
	3.20. Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,	TAK	

	3.21. dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	TAK	
	3.22. (skreślony)		
	Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	TAK	
4.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.	TAK	
5.	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl .	NIE	Emitent nie wykorzystuje indywidualnej sekcji relacji inwestorski znajdującej się na stronie www.GPWInfoStrefa.pl , gdyż sekcja relacji inwestorskich wraz z informacjami o Spółce oraz dokumentami korporacyjnymi znajduje się na stronie

			internetowej Spółki: www.s4e.pl
6.	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	TAK	
7.	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	TAK	
8.	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	TAK	
9.	Emitent przekazuje w raporcie rocznym: 9.1. informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,	TAK	
	9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	NIE	Kwestia wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy jest uregulowana w umowie i jest sprawą poufną. Emitent nie może publikować takich danych bez zgody Autoryzowanego Doradcy.
10.	Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć	TAK	

	w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.		
11.	Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	NIE	Na pytania ze strony inwestorów i mediów spółka udziela odpowiedzi na bieżąco drogą telefoniczną i mailową. W 2014 r. Emitent nie organizował publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami, ze względu na znaczące koszty organizacji takich spotkań oraz stosunkowo niewielkie zainteresowanie nimi ze strony potencjalnych odbiorców. Emitent nie wyklucza jednak organizacji tego rodzaju spotkań w przyszłości. Będą one organizowane w przypadku zgłaszanego Spółce istotnego zainteresowania ze strony akcjonariuszy, analityków lub przedstawicieli mediów.
12.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.	TAK	
13.	Uchwały walnego zgromadzenia	TAK	

	powinny zapewniać zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.		
13a.	W przypadku otrzymania przez zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art. 399 § 3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.	TAK	
14.	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.	NIE	W 2014 r. Emitent wypłacił dywidendę z zysku netto za 2013 r., jednakże czas przypadający pomiędzy dniem ustalenia praw do dywidendy oraz dniem wypłaty dywidendy był dłuższy niż 15 dni roboczych. W przyszłości, w przypadku wypłaty dywidendy Spółka postara się stosować do tej dobrej praktyki.
15.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których	TAK	

	ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.		
16.	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej: - informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta, - zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem, - informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem, - kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.	NIE	W przekonaniu Emitenta, należyte wykonywanie obowiązków informacyjnych (publikacja raportów bieżących i okresowych na stronach internetowych rynku NewConnect oraz Spółki) w pełni przekazuje istotne wydarzenia mające wpływ na ocenę jego działalności przez inwestorów i rynek. W tej sytuacji, uwzględniając profil działalności Emitenta, sporządzanie comiesięcznych raportów powielало by już opublikowane informacje. W związku z powyższym Emitent zamierza niestosować przedmiotowej praktyki w sposób ciągły.
16a.	W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym	TAK	

	systemie obrotu na rynku NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.		
17.	(skreślony)		

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU S4E S.A. W SPRAWIE RZETELNOŚCI
SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

Zarząd S4E S.A. oświadcza, że wedle ich najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe za rok 2014 i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową emitenta oraz jego wynik finansowy oraz że roczne sprawozdanie zarządu z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Prezes Zarządu	Paweł Piętka
Członek Zarządu ds. Finansowych	Sebastian Karpiński
Członek Zarządu ds. Rozwoju	Rafał Gutkowski

Kraków, dnia 8 maja 2015 roku

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU S4E S.A. W SPRAWIE PODMIOTU
UPRAWNIONEGO DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH**

Zarząd S4E S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego za 2014 rok został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Prezes Zarządu	Paweł Piętka
Członek Zarządu ds. Finansowych	Sebastian Karpiński
Członek Zarządu ds. Rozwoju	Rafał Gutkowski

Kraków, dnia 8 maja 2015 roku