

Prognoza podstawowych pozycji rachunku zysków i strat InfoSCAN S.A. za okres 7-12m 2015-2017:

[w tys. PLN]	II poł. 2015P	2016P	2017P
Przychody ze sprzedaży	153,9	1 961,9	8 159,7
EBITDA	-230,2	70,4	3 508,9

Komentarz Zarządu InfoSCAN S.A. do prognoz wskazanych pozycji rachunku zysków i strat za okres 7-12m 2015-2017:

Zarząd Spółki przygotowując projekcje finansowe InfoSCAN S.A. za okres 7-12m 2015-2017 wziął pod uwagę m.in.:

- szacunki dotyczące rozwoju na rynku krajowym, na którym Spółka prowadzi działalność,
- szacunki dotyczące rozwoju na rynkach zagranicznych (Wielkiej Brytanii i Stanów Zjednoczonych), na których Spółka planuje rozpoczęcie działalności,
- prognozy sprzedaży abonamentów i badań Zaburzeń Oddychania Podczas Snu (ZOPS) oraz EKG w dotychczasowym modelu biznesowym,
- szacunkowe koszty działalności operacyjnej na rynku krajowym i rynkach zagranicznych,
- przyjętą przez Spółkę strategię rozwoju.

Projekcje sporządzono na zasadach zapewniających porównywalność z historycznymi informacjami finansowymi.

Założenia do projekcji finansowych za okres 7-12m 2015-2017 zawierające czynniki niezależne od Spółki obejmują się m.in.:

- warunki prowadzenia działalności gospodarczej, a w szczególności uregulowania prawne, podatkowe i administracyjne nie ulegną znaczącej zmianie w krajach, gdzie InfoSCAN S.A. prowadzi działalność lub będzie w przyszłości prowadzić działalność,
- nie wystąpią zdarzenia nadzwyczajne w sferze gospodarczej, które mogłyby w sposób istotny wpłynąć na ograniczenie popytu na usługi Spółki na rynku krajowym oraz rynkach zagranicznych,
- globalna sytuacja makroekonomiczna, a także sytuacja w polskiej gospodarce w okresie projekcji nie ulegną znaczącym zmianom, w szczególności na możliwości pozyskania przez Spółkę finansowania.

Założenia do projekcji finansowych za okres 7-12m 2015-2017 zawierające czynniki zależne od Spółki obejmują m.in.:

- historyczne informacje finansowe,
- przyjętą przez Spółkę strategię rozwoju,
- Spółka zakłada, że nie później niż w 2 kw. 2016 r. uzyska certyfikat FDA umożliwiający wprowadzenie produktów i usług na rynek w Stanach Zjednoczonych,
- Spółka zakłada, że nie później niż w 3 kw. 2016 r. rozpocznie sprzedaż usług na rynku Stanów Zjednoczonych,
- Spółka zakłada, że nie później niż w 2 kw. 2016 r. rozpocznie sprzedaż usług na rynku Wielkiej Brytanii.

Założenia do projekcji przychodów ze sprzedaży oraz kosztów operacyjnych Spółki:

Przychody ze sprzedaży

- prognozy przychodów ze sprzedaży opracowano z uwzględnieniem podziału sprzedaży usług na rynku krajowym, w Stanach Zjednoczonych oraz w Wielkiej Brytanii,
- prognozy sprzedaży w ujęciu ilościowym oparto na planach sprzedażowych Spółki, szacowane zapotrzebowanie rynku na świadczone przez Spółkę usługi oraz przy uwzględnieniu perspektyw rozwoju i pozycji rynkowej Spółki,

- ceny sprzedaży przyjęto na podstawie kalkulacji uwzględniającej sprzedaż usług poprzez własny dział handlowy oraz poprzez outsourcing sprzedaży.

Koszty operacyjne

- prognozy kosztów rodzajowych opracowano z podziałem na poszczególne kategorie,
- koszty techniczne, koszty serwisu oraz koszty opisu badań ZOPS oraz EKG oparto o historyczne i obecnie ponoszone przez Spółkę koszty wraz ze stosowną kalkulacją planowanych kosztów na rynkach zagranicznych w okresie projekcji,
- koszty wynagrodzeń założono na podstawie planu zatrudnienia oraz przewidywanego wzrostu wynagrodzeń,
- inne koszty operacyjne założono na podstawie planowanego wzrostu skali działalności oraz planów ekspansji zagranicznej.