



PREZENTACJA WYNIKÓW OKRESOWYCH ZA III KWARTAŁ 2015 R.
GRUPA KAPITAŁOWA AUXILIA S.A.

Wrocław, 13 listopada 2015 r.



NAJISTOTNIEJSZE WYDARZENIA III KWARTAŁU 2015 R.

PRIORYTETOWE FAKTY

- ✘ Stworzenie Grupy Kapitałowej AUXILIA S.A. poprzez konsolidację ze spółką Lexbridge Groński Adwokaci i Radcowie Prawni sp. k.
- ✘ Zrekrutowanie nowego Dyrektora Sprzedaży Oddziału w Łodzi oraz zakończenie procesu jego wdrożenia na niniejsze stanowisko.
- ✘ Implementacja systemu zarządzania procesami sprzedaży „INTERAX” do systemu informatycznego.
- ✘ Zwiększenie ilości oraz wartości uzyskiwanych odszkodowań ze spraw pozyskanych we wcześniejszych okresach sprawozdawczych.



NAJISTOTNIEJSZE WYDARZENIA III KWARTAŁU 2015 R.

UZYSKANE SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE

- ✘ Wzrost przychodów netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej o **68%** w stosunku do III kwartału 2014 r.
- ✘ Zysk netto Grupy na poziomie przeszło **744 tys. zł** przy stracie netto ponad **538,5 tys. zł** za analogiczny okres roku ubiegłego.

POZOSTAŁE

- ✘ Przygotowanie do debiutu na rynku NewConnect planowanego na ostatni kwartał bieżącego roku.
- ✘ Aktywna rekrutacja we wszystkich oddziałach Grupy Emitenta.



KLUCZOWE DANE FINANSOWE

Dane skonsolidowane (w tys. zł)	IIIQ 2015	IIIQ 2014	Zmiana r/r	Narastająco I-IIIQ 2015 r.	Narastająco I-IIIQ 2014 r.	Zmiana r/r
Przychody netto	1 982,3	1 181,1	↑	6 210,6	4 657,8	↑
Amortyzacja	48,3	86,0	↓	134,1	104,0	↓
Zysk (strata) ze sprzedaży	287,6	- 531,5	↑	624,8	-380,2	↑
Pozostałe przychody operacyjne*	619,7	10,1	↑	713,0	20,1	↑
EBIT	920,3	- 522,4	↑	1 349,7	- 380,6	↑
EBITDA	968,6	- 463,4	↑	1 483,8	- 276,6	↑
Zysk (strata) brutto	898,1	- 538,6	↑	1 270,2	- 399,9	↑
Zysk (strata) netto	744,1	- 538,6	↑	998,8	- 399,9	↑

* Istotny wzrost niniejszej pozycji ma charakter jednorazowy i jest wynikiem rozwiązania rezerwy kosztowej w spółce zależnej Lexbridge Groński Adwokaci i Radcowie Prawni sp. k.



KLUCZOWE DANE FINANSOWE

Dane skonsolidowane (w tys. zł)	30.09.2015	30.09.2014	Zmiana r/r
Kapitał własny	4 375,9	855,9	411,26% ↑
Należności długoterminowe	15 097,6	8 323,2	81,39% ↑
Należności krótkoterminowe	3 679,9	2 374,4	54,98% ↑
Inwestycje krótkoterminowe	1 183,8	5,7	20683,04% ↑
Zobowiązania długoterminowe	77,8	97,1	- 19,87% ↓
Zobowiązania krótkoterminowe	3 501,6	3 632,1	- 3,59% ↓



PROJEKTY STRATEGICZNE GRUPY PLANOWANE DO REALIZACJI W NADCHODZĄCYCH KWARTAŁACH

- ✕ **Controlling** – monitorowanie na bieżąco informacji dotyczących prowadzonych spraw odszkodowawczych, takich jak: wycena sprawy a uzyskane kwoty, czas i jakość prowadzenia sprawy, itp.
- ✕ **„Zobacz jak pracujemy”** – zapewnienie klientom dostępu do systemu „INTERAX” obsługującego Emitenta oraz, w określonym zakresie, ICM - systemu współpracującej kancelarii prawnej do obsługi procesu przedsądowego w prowadzeniu sprawy odszkodowawczej. Przedmiotowy dostęp ułatwi szybki wgląd w informacje i dokumenty związane z prowadzoną sprawą oraz zapewni aktywny udział klienta w kompletowaniu potrzebnych dokumentów.
- ✕ **Nowe Oddziały** – rozszerzenie terenu działania na większą część Polski (z wyłączeniem woj. warmińsko-mazurskiego), otwarcie biur regionalnych, zrekrutowanie nowych dyrektorów sprzedaży oddziałów oraz doradców. Projekt ten wiąże się bezpośrednio z celem strategicznym Grupy Kapitałowej, jakim jest opanowanie segmentu szkód poważnych.
- ✕ **Namiar, Prospekt, Relacja, Sprzedaż („NPRS”)** – zapewnienie wsparcia i coachingu sprzedażowego dla doradców nierealizujących celów sprzedażowych bądź adeptów rozpoczynających prace w AUXILIA S.A. i jej spółce zależnej, a także wypracowanie ram i procesów w zakresie docelowego, efektywnego modelu sprzedaży.



PROJEKTY STRATEGICZNE GRUPY PLANOWANE DO REALIZACJI W NADCHODZĄCYCH KWARTAŁACH

- ❖ **Rozwój systemu „INTERAX”** – połączenie systemu „INTERAX” z systemem ICM oraz wytworzenie dodatkowych funkcjonalności pozwalających na efektywniejszą pracę systemu.
- ❖ **Nowa centrala telefoniczna** – zakupienie nowego urządzenia (centrali telefonicznej) zintegrowanej z systemem „INTERAX”.
- ❖ **Ambasadorowie Marki** – powstanie grupy zadowolonych klientów AUXILII S.A., którzy aktywnie włączą się w promocję Grupy Kapitałowej Emitenta.
- ❖ **Oferta Modułowa** – zmiana oferty Grupy z aktualnej oferty pakietowej (kilka rodzajów umów) na ofertę składającą się z modułów, które klient wraz z doradcą będzie mógł dowolnie konfigurować na własne potrzeby.
- ❖ **Dyrektor ds. obsługi biznesu** – wsparcie sprzedaży poprzez nawiązanie współpracy z przedsiębiorstwami stanowiącymi dla Grupy bardzo poważne źródło poleceń, tj. z zakładami pogrzebowymi, placówkami szpitalnymi, placówkami rehabilitacyjnymi.



DANE KONTAKTOWE

Zapytania inwestorskie prosimy kierować na adres
s.wisniewska@auxilia.pl



AUXILIA S.A.
ul. Zaolziańska 4
53-334 Wrocław
tel. (+48) 71 799 97 60 do 64
fax. (+48) 71 799 97 65
info@auxilia.pl
www.auxilia.pl

AUXILIA
RAZEM PO NAJWYŻSZE ODSZKODOWANIE

