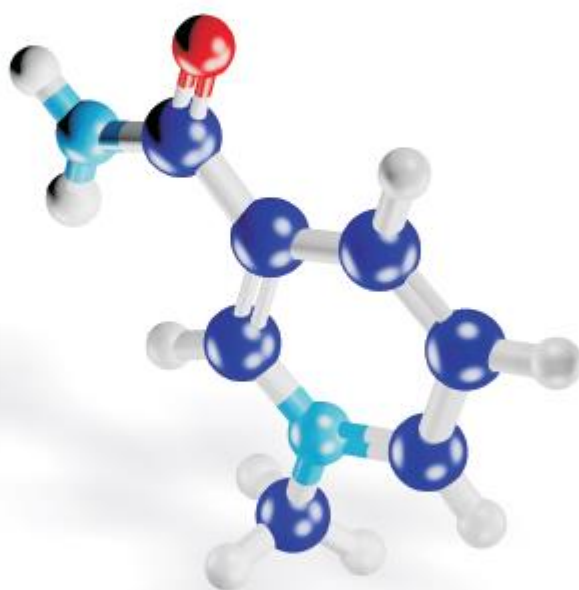


pharmena

RAPORT ZA IV KWARTAŁ 2015 ROKU



Łódź, dnia 12 lutego 2016 r.



Spis treści

1. Jednostkowe dane finansowe Pharmena S.A. za okres od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. w tys. PLN.....	3
2. Skonsolidowane dane finansowe Pharmena S.A. za okres od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. w tys. PLN.	8
3. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.....	13
4. Charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki. .	29
5. Stanowisko Emitenta odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym.	38
6. Opis stanu realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji, w przypadku gdy dokument informacyjny Emitenta zawierał informacje, o których mowa w § 10 pkt. 13a Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.	39
7. Informacja na temat aktywności, jaką w okresie od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. Spółka podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, poprzez działania (inicjatywy) nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.	40
8. Opis organizacji grupy kapitałowej, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.	43
9. Wskazanie przyczyn niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych, w przypadku Emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.....	44
10. Informacja o strukturze akcjonariatu Spółki, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających, na dzień przekazania raportu, co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu.....	45
11. Informacja dotycząca liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty.	46



1. Jednostkowe dane finansowe Pharmena S.A. za okres od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. w tys. PLN.

BILANS	31.12.2015	31.12.2014
AKTYWA		
A. Aktywa trwałe	32 694	29 305
I. Wartości niematerialne i prawne	581	553
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	149	78
2. Inne wartości niematerialne i prawne	432	475
II. Rzeczowe aktywa trwałe	208	164
1. Środki trwałe	208	164
a) urządzenia techniczne i maszyny	27	20
b) środki transportu	176	133
c) inne środki trwałe	4	11
III. Należności długoterminowe	53	48
1. Od pozostałych jednostek	53	48
IV. Inwestycje długoterminowe	30 985	27 236
1. Długoterminowe aktywa finansowe	30 985	27 236
a) w jednostkach powiązanych	30 985	27 236
- udziały lub akcje	30 985	27 236
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	868	1 304
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	112	101
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	756	1 203
B. Aktywa obrotowe	13 272	12 303
I. Zapasy	3 016	2 907
1. Materiały	1 997	2 000
2. Towary	1 019	899
3. Zaliczki na dostawy	0	8
II. Należności krótkoterminowe	7 120	6 542
1. Należności od jednostek powiązanych	3 312	3 592
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	3 089	3 369
- do 12 miesięcy	3 089	3 369
b) inne	223	223
2. Należności od pozostałych jednostek	3 808	2 951
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	3 668	2 785
- do 12 miesięcy	3 668	2 785
b) z tyt. podatków, dotacji, ceł ubezp. społ. i zdrowotnych oraz innych świadczeń	137	164
c) inne	3	2
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 922	2 461
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 922	2 461
a) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 922	2 461
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	1 922	2 461
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 214	393
A k t y w a , r a z e m	45 966	41 608



	31.12.2015	31.12.2014
PASYWA		
A. Kapitał (fundusz) własny	39729	37999
I. Kapitał (fundusz) zakładowy	880	880
II. Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)	0	0
III. Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0	0
IV. Kapitał (fundusz) zapasowy	35093	33489
V. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0	0
VI. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	1059	1059
VII. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0	0
VIII. Zysk (strata) netto	2698	2572
IX. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0	0
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	6237	3609
I. Rezerwy na zobowiązania	260	259
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	78	76
2. Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne	182	183
- krótkoterminowa	182	183
II. Zobowiązania długoterminowe	82	68
1. Wobec pozostałych jednostek	82	68
- inne zobowiązania finansowe	82	68
III. Zobowiązania krótkoterminowe	5543	2969
1. Wobec jednostek powiązanych	349	631
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	349	631
- do 12 miesięcy	349	631
2. Wobec pozostałych jednostek	5193	2339
a) kredyty i pożyczki	3954	954
b) inne zobowiązania finansowe	60	44
c) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	698	565
- do 12 miesięcy	698	564
- powyżej 12 miesięcy	0	1
d) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	399	705
e) z tytułu wynagrodzeń	81	68
f) inne	1	2
IV. Rozliczenia międzyokresowe	352	313
1. Inne rozliczenia międzyokresowe	352	313
- krótkoterminowe	352	313
C. Kapitał wydzielony	0	0
P a s y w a, r a z e m	45966	41608



	4 kwartał 2015	4 kwartał 2014	4 kwartały narastająco 2015	4 kwartały narastająco 2014
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (wariant kalkulacyjny)	01.10.- 31.12.2015	01.10.- 31.12.2014	01.01.- 31.12.2015	01.01.- 31.12.2014
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	5 178	4 379	18 439	15 011
- od jednostek powiązanych	1 959	2 376	8 254	6 611
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	262	266	980	891
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	4 915	4 114	17 459	14 120
B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	1 450	1 196	4 997	4 064
- od jednostek powiązanych	533	636	2 064	1 708
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	42	42	157	141
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 409	1 155	4 840	3 923
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	3 727	3 183	13 442	10 947
D. Koszty sprzedaży	1 838	1 799	8 144	6 550
E. Koszty ogólnego zarządu	772	635	2 071	1 877
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	1 117	749	3 227	2 520
G. Pozostałe przychody operacyjne	3	4	16	21
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	0	7	17
II. Inne przychody operacyjne	3	4	8	5
H. Pozostałe koszty operacyjne	46	44	96	91
I. Inne koszty operacyjne	46	44	96	91
I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	1 074	708	3 147	2 450
J. Przychody finansowe	70	162	291	779
I. Inne	70	162	291	779
K. Koszty finansowe	33	19	90	35
I. Odsetki, w tym:	33	15	79	26
- dla jednostek powiązanych	0	0	0	0
II. Inne	0	4	11	9
L. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K)	1 111	851	3 348	3 194
M. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I. - M.II.)	0	0	0	0
N. Zysk (strata) brutto (L+/-M)	1 111	851	3 348	3 194
O Podatek dochodowy	215	87	651	622
a) część bieżąca	370	264	659	562
b) część odroczone	-154	-177	-8	60
P. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0	0	0	0
R. Zysk (strata) netto (N-O-P)	896	764	2 698	2 572


RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (metoda pośrednia)
01.01.-31.12.2015
01.01.-31.12.2014
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej
I. Zysk (strata) netto
2698
2572
II. Korekty razem
-1158
-2190

1. Amortyzacja

202

170

2. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)

90

35

3. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej

-7

-17

4. Zmiana stanu rezerw

2

4

5. Zmiana stanu zapasów

-110

-815

6. Zmiana stanu należności

-583

-1432

8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów

-406

144

9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych

-346

-279

III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)
1539
382
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej
I. Wpływy
37
17

1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych

37

17

II. Wydatki
3951
8107

1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych

202

110

2. Na aktywa finansowe, w tym:

3749

7998

a) w jednostkach powiązanych

3749

7998

- nabycie aktywów finansowych

3749

7998

III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)
-3915
-8091
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej
I. Wpływy
2991
951

1. Kredyty i pożyczki

2991

951

II. Wydatki
1155
1038

1. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli

967

967

2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego

107

38

3. Odsetki

81

32

III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)
1836
-87
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)
-539
-7796
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:
-539
-7796

- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych

0

0

F. Środki pieniężne na początek okresu
2461
10257
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:
1922
2461

- o ograniczonej możliwości dysponowania

0

0


ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM

	31.12.2015	31.12.2014
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	37 999	36 395
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	37 999	36 395
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	880	880
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0	0
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	880	880
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	0	0
2.1. Zmiany należnych wpłat na kapitał podstawowy	0	0
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0
3.1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0
4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	33 489	32 430
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	1 604	1 059
a) zwiększenie (z tytułu)	1 604	1 059
- z podziału zysku (ustawowo)	1 604	1 059
4.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowy na koniec okresu	35 093	33 489
5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0	0
5.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0	0
5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0	0
6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	1 059	1 059
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0	0
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	1 059	1 059
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	2 572	2 026
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	2 572	2 026
7.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po korektach	2 572	2 026
a) zmniejszenie (z tytułu)	2 572	2 026
- wypłata dywidendy	967	967
- podziału zysku z lat ubiegłych	1 604	1 059
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0	0
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0	0
7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
8. Wynik netto	2 698	2 572
a) zysk netto	2 698	2 572
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	39 729	37 999
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	39 729	37 032



2. Skonsolidowane dane finansowe Pharmena S.A. za okres od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. w tys. PLN.

SKONSOLIDOWANY BILANS

	31.12.2015	31.12.2014
AKTYWA		
A. Aktywa trwałe	1 894	2 591
I. Wartości niematerialne i prawne	765	732
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	149	78
2. Inne wartości niematerialne i prawne	616	654
II. Wartość firmy jednostek podporządkowanych	-	344
1. Wartość firmy - jednostki zależne	-	344
III. Rzeczowe aktywa trwałe	208	164
1. Środki trwałe	208	164
a) urządzenia techniczne i maszyny	27	20
b) środki transportu	177	133
c) inne środki trwałe	4	11
IV. Należności długoterminowe	53	47
1. Od pozostałych jednostek	53	47
V. Inwestycje długoterminowe	-	-
VI. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	868	1 304
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	112	101
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	756	1 203
B. Aktywa obrotowe	13 233	14 272
I. Zapasy	3 016	2 907
1. Materiały	1 997	2 000
2. Towary	1 019	899
3. Zaliczki na dostawy	-	8
II. Należności krótkoterminowe	6 145	5 666
1. Należności od jednostek powiązanych	2 337	2 715
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	2 114	2 492
- do 12 miesięcy	2 114	2 492
b) inne	223	223
2. Należności od pozostałych jednostek	3 808	2 951
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	3 668	2 785
- do 12 miesięcy	3 668	2 785
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	137	164
c) inne	3	2
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 788	5 223
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 788	5 223
a) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 788	5 223
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 788	5 190
- inne środki pieniężne	-	33
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 284	476
A k t y w a r a z e m	15 127	16 863



	31.12.2015	31.12.2014
PASYWA		
A. Kapitał (fundusz) własny	8 669	13 084
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	880	880
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	35 093	33 489
III. Pozostałe kapitały (fundusz) rezerwowe	1 059	1 059
IV. Różnice kursowe z przeliczenia	244	73
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	(24 988)	(18 331)
VI. Zysk (strata) netto	(3 619)	(4 086)
B. Kapitały mniejszości	-	-
C. Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych	-	-
D. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	6 458	3 779
I. Rezerwy na zobowiązania	260	259
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	78	76
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	182	183
- krótkoterminowa	182	183
II. Zobowiązania długoterminowe	82	68
1. Wobec pozostałych jednostek	82	68
a) inne zobowiązania finansowe	82	68
III. Zobowiązania krótkoterminowe	5 764	3 139
1. Wobec jednostek powiązanych	349	631
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności	349	631
- do 12 miesięcy	349	631
2. Wobec pozostałych jednostek	5 415	2 508
a) kredyty i pożyczki	3 954	954
b) inne zobowiązania finansowe	60	44
c) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności	919	732
- do 12 miesięcy	919	731
- powyżej 12 miesięcy	-	1
d) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	399	705
e) z tytułu wynagrodzeń	81	67
f) inne	2	6
IV. Rozliczenia międzyokresowe	352	313
1. Inne rozliczenia międzyokresowe	352	313
- krótkoterminowe	352	313
P a s y w a r a z e m	15 127	16 863



SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	IV kwartał 2015 01.10-31.12.2015	IV kwartał 2014 01.10-31.12.2014 (przekształcone)	IV kwartały narastająco 2015 01.01-31.12.2015	IV kwartały narastająco 2014 01.01-31.12.2014 (przekształcone)
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 920	4 116	17 473	14 129
- od jednostek powiązanych nieobjętych metodą konsolidacji pełnej lub metodą proporcjonalną	1 701	1 495	7 288	5 729
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	4	3	14	9
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	4 916	4 113	17 459	14 120
B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	1 412	1 157	4 852	3 931
- jednostkom powiązanym	494	504	1 919	1 576
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	3	3	12	9
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 409	1 154	4 840	3 922
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	3 508	2 959	12 621	10 198
D. Koszty sprzedaży	1 842	1 802	8 158	6 562
E. Koszty ogólnego zarządu	3 578	2 288	7 227	7 351
F. Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)	(1 912)	(1 131)	(2 764)	(3 715)
G. Pozostałe przychody operacyjne	4	3	16	21
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-	7	17
II. Inne przychody operacyjne	4	3	9	4
H. Pozostałe koszty operacyjne	47	43	100	91
I. Inne koszty operacyjne	47	43	100	91
I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	(1 955)	(1 171)	(2 848)	(3 785)
J. Przychody finansowe	85	215	314	872
I. Inne	85	215	314	872
K. Koszty finansowe	33	20	90	35
I. Odsetki	33	15	79	26
II. Inne	-	5	11	9
L. Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych	-	-	-	-
M. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K+/-L)	(1 903)	(976)	(2 624)	(2 948)
N. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (N.I - N.II)	-	-	-	-
O. Odpis wartości firmy	-	129	344	516
I. Odpis wartości firmy - jednostki zależne	-	129	344	516
P. Odpis ujemnej wartości firmy	-	-	-	-
Q. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności	-	-	-	-
R. Zysk (strata) brutto (M+/-N-O+P+/-Q)	(1 903)	(1 105)	(2 968)	(3 464)
S. Podatek dochodowy	216	87	651	622
T. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
U. Zyski (straty) mniejszości	-	-	-	-
W. Zysk (strata) netto (R-S-T+/-U)	(2 119)	(1 192)	(3 619)	(4 086)



SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	31.12.2015	31.12.2014
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej (metoda pośrednia)		
I. Zysk (strata) netto	(3 619)	(4 086)
II. Korekty razem	(487)	(1 665)
1. Amortyzacja	216	182
2. Odpis wartości firmy	344	516
3. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	151	61
4. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	90	35
5. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	(7)	(17)
6. Zmiana stanu rezerw	2	4
7. Zmiana stanu zapasów	(110)	(816)
8. Zmiana stanu należności	(484)	(1 475)
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(355)	174
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(334)	(329)
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/- II) - metoda pośrednia	(4 106)	(5 751)
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	37	17
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	37	17
II. Wydatki	202	110
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	202	110
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I - II)	(165)	(93)
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	2 991	951
1. Kredyty i pożyczki	2 991	951
II. Wydatki	1 155	1 038
1. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	967	967
2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	107	38
3. Odsetki	81	33
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I - II)	1 836	(87)
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III +/- B.III +/- C.III)	(2 435)	(5 931)
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	(2 435)	(5 931)
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	238	207
F. Środki pieniężne na początek okresu	5 223	11 154
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D), w tym:	2 788	5 223



ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM

	31.12.2015	31.12.2014
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	13 084	18 050
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach błędów	13 084	18 050
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	880	880
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	880	880
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	-	-
2.1. Zmiany należnych wpłat na kapitał podstawowy	-	-
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	-	-
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu	-	-
3.1. Zmiany udziałów (akcji) własnych	-	-
3.2. Udziały (akcje) własne na koniec okresu	-	-
4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	33 489	32 430
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	1 604	1 059
a) zwiększenia (z tytułu)	1 604	1 059
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	1 604	1 059
4.2. Kapitał (fundusz) zapasowy na koniec okresu	35 093	33 489
5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	-	-
5.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-
5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-
6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	1 059	1 059
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	1 059	1 059
7. Różnice kursowe z przeliczenia	244	73
8. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	(22 417)	(16 305)
8.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	2 571	2 026
8.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po korektach	2 571	2 026
a) zmniejszenia (z tytułu)	2 571	2 026
- wypłaty dywidend	967	967
- przeniesienia na kapitał zapasowy	1 604	1 059
8.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-
8.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	24 988	18 331
8.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	24 988	18 331
8.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	24 988	18 331
8.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	(24 988)	(18 331)
9. Wynik netto	(3 619)	(4 086)
a) strata netto	3 619	4 086
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	8 669	13 084
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	8 669	12 117



3. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.

a) Zasady rachunkowości i metody wyceny dotyczące sprawozdania jednostkowego

Księgi rachunkowe Spółki prowadzone są w języku polskim zgodnie z regulacjami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (Dz.U. z 2009 nr 152 p.1223) w systemie elektronicznego przetwarzania danych.

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, metody wyceny aktywów i pasywów, ustalenia wyniku finansowego oraz zasady konsolidacji sprawozdań finansowych są spójne z zastosowanymi przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego Grupy Pharmena za rok zakończony 31 grudnia 2014 roku, które zostało opublikowane w dnia 19 marca 2015 r. Od daty sporządzenia w/w rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego nie nastąpiły zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.

Jako dane porównywalne za IV kwartał 2014 r. zaprezentowano sprawozdanie finansowe zawarte w opublikowanym w dniu 13 lutego 2015 r. raporcie za IV kwartał 2014.

Aktywa trwałe

1. Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są w cenie nabycia, pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartości niematerialne i prawne stanowią aktywa trwałe niemające postaci fizycznej o wartości powyżej 1.000 zł.

Amortyzowane są metodą liniową według następujących zasad:

- oprogramowanie komputerowe i licencje na oprogramowanie od 2 do 5 lat
- koszty zakończonych prac rozwojowych 5 lat
- pozostałe wartości niematerialne i prawne 5 lat

Stosowane stawki odzwierciedlają okres ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Rozpoczęcie amortyzacji następuje nie wcześniej niż od następnego miesiąca po przyjęciu do użytkowania.

2 Środki trwałe

Do środków trwałych Spółka kwalifikuje składniki majątkowe o okresie użytkowania dłuższym niż rok i cenie nabycia powyżej 1.000 zł. Środki trwałe przyjmowane są na stan i wyceniane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz



odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku ich wystąpienia. Środki trwałe podlegające likwidacji są wyceniane wg wartości księgowej netto nie wyższej od ceny sprzedaży netto.

Bilansowa amortyzacja wszystkich środków trwałych dokonywana jest metodą liniową wg następujących zasad:

- | | |
|-----------------------------------|--------------|
| • urządzenia techniczne i maszyny | 6 do 14 lat, |
| • środki transportu | 6 lat |
| • narzędzia i przyrządy | 5 lat |

Przyjęte zasady amortyzacji odzwierciedlają okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Rozpoczęcie amortyzacji następuje od następnego miesiąca po przyjęciu środka trwałego do użytkowania.

W okresie sprawozdawczym, zweryfikowano okresy użytkowania środków trwałych. Weryfikacja nie wykazała potrzeby dokonywania zmian przyjętych okresów użytkowania.

W odniesieniu do amortyzacji podatkowej stosowane są zasady i stawki zgodne z przepisami ustawy z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych.

Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania, takie jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne wpływają na wynik okresu, w którym je poniesiono. Koszty związane z ulepszeniem, rozbudową bądź modernizacją środków trwałych powodujące wzrost ich wartości użytkowej w odniesieniu do stanu pierwotnego zwiększają ich wartość początkową.

3 Inwestycje

Obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w postaci odsetek, dywidend i innych pożytków.

Inwestycje długoterminowe obejmują:

- udziały w jednostkach podporządkowanych i pozostałych jednostkach – wyceniane według ceny nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,

Trwała utrata wartości udziałów w jednostkach podporządkowanych jest szacowana na każdy dzień bilansowy. Wartość bilansowa takich aktywów jest każdorazowo poddawana przeglądowi w celu stwierdzenia, czy nie przekracza ona wartości przyszłych korzyści ekonomicznych. W przypadku, gdy wartość bilansowa przekracza wartość przewidywanych korzyści ekonomicznych, obniża się ją do ceny sprzedaży netto. Skutki obniżenia wartości inwestycji zalicza się do kosztów finansowych. Wzrost wartości danej inwestycji bezpośrednio wiążący się z uprzednim obniżeniem jej wartości, zaliczonym do kosztów finansowych, ujmuje się do wysokości tych kosztów jako przychody finansowe.

Inwestycje, których okres wykupu lub spłaty na dzień bilansowy jest krótszy niż rok, zaliczane są do inwestycji krótkoterminowych.

4 Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują:



- aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustalone w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które w przyszłości spowodują zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego od osób prawnych z zachowaniem zasady ostrożności, przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego w roku powstania obowiązku podatkowego.
- inne długoterminowe rozliczenia międzyokresowe – obejmujące koszty, których termin rozliczenia przekracza rok od dnia bilansowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na odroczony podatek dochodowy wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według uchwalonych do dnia bilansowego przepisów będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku oraz rezerwy na podatek odroczony są w bilansie prezentowane oddzielnie.

Aktywa obrotowe

1 Zapasy

Towary handlowe ewidencjonowane są według cen zakupu. Wszelkie korekty cen dotyczące towarów już sprzedanych księgowane są bezpośrednio w ciężar kosztu własnego sprzedanych towarów. Koszty zakupu związane z zakupem towarów są nieistotne i obciążają bezpośrednio koszty działalności.

Nabyte materiały wyceniane są według cen zakupu i w całości odpisywane w koszty w okresie, w którym zostały zakupione, za wyjątkiem substancji 1-MNA i materiałów do zestawów promocyjnych. Materiały te ewidencjonowane są w cenie zakupu, a ich odpisywanie w koszty następuje w miesiącu sprzedaży towarów, do których zostały zużyte.

Rozchód zapasów z magazynu wyceniany jest w drodze szczegółowej identyfikacji cen, w pierwszej kolejności rozchodowane są zapasy z najkrótszym terminem ważności.

Na dzień bilansowy przy wycenie zapasów uwzględnia się zmniejszenie ich wartości użytkowej i handlowej, pomniejszając o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości do ceny sprzedaży netto.



Zaliczki na dostawy - ujmuje się w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.

2 Należności

Należności wyceniane są według kwoty wymaganej zapłaty pomniejszonej o utworzone odpisy aktualizujące uwzględniające stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty, w szczególności w odniesieniu do należności

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości,
- od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego,
- kwestionowanych przez dłużników oraz tych, z których zapłatą dłużnik zalega,
- stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu aktualizującego,
- przeterminowanych lub nie przeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, w przypadkach uzasadnionych rodzajem prowadzonej działalności lub sytuacją ekonomiczną dłużnika.

Przy dokonywaniu odpisów aktualizujących należności uwzględnia się stopień ryzyka odzyskania należności od danego kontrahenta. Ryzyko jest szacowane przez wyspecjalizowaną Spółkę Grupy oraz Zarząd Spółki, a jego wysokość uwzględnia:

- okres przeterminowania,
- sytuację ekonomiczną dłużnika,
- wiarygodne zabezpieczenie wierzytelności np gwarancją, ubezpieczeniem, hipoteką, kaucją.
- historyczne wywiązywanie się ze zobowiązań wobec jednostki

za wyjątkiem należności:

- skierowanych na drogę postępowanie sądowego (łącznie z odsetkami i kwotami podwyższającymi), które obejmuje się 100% odpisem,
- z tytułu odsetek zwłoki naliczonych kontrahentom, wymagalnych nie zapłaconych.

Należności z tytułu odsetek są naliczane i ujmowane w księgach tylko w przypadku gdy Zarząd Spółki zamierza je dochodzić od kontrahentów.

Odpisy aktualizujące należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczą te odpisy. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego należności, równowartość jego całości lub odpowiedniej części podlega zaliczeniu do pozostałych przychodów operacyjnych lub przychodów finansowych, biorąc pod uwagę charakter (rodzaj) danej należności.

Należności inne niż handlowe, które staną się wymagalne w okresie powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego, wykazuje się w aktywach trwałych w pozycji 'Należności długoterminowe'.

3 Inwestycje krótkoterminowe



Za inwestycje krótkoterminowe uznaje się aktywa płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego lub od daty ich założenia, wystawienia lub nabycia, albo stanowiące środki pieniężne.

Inwestycje krótkoterminowe obejmują aktywa finansowe:

- środki pieniężne
- inne aktywa pieniężne tj.: wymagalne niezapłacone odsetki od pożyczek, lokat, czy rachunków bankowych płatne w okresie 3 miesięcy od dnia bilansowego,
- inne środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne wycenione są według wartości nominalnej.

Środki pieniężne obejmują również naliczone wymagalne odsetki od pożyczek, lokat i rachunków bankowych płatne w okresie 3 miesięcy od dnia bilansowego.

4 Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Czynne rozliczenia międzyokresowe obejmują koszty przypadające do rozliczenia w ciągu roku od dnia bilansowego, a okres ich rozliczeń w czasie jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Kapitały własne

Kapitały własne wyceniane są w wartości nominalnej i stanowią:

1. kapitał zakładowy wykazywany w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej w Krajowym Rejestrze Sądowym
2. kapitał zapasowy powstały z odpisów z zysku ujmowany zgodnie z uchwałami Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.
3. wynik finansowy netto roku obrotowego.

Na wynik netto składają się: wynik działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej i obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego.

Wynik działalności operacyjnej to różnica między sumą należnych przychodów ze sprzedaży towarów i innych składników majątku wyrażonych w cenach sprzedaży z uwzględnieniem rabatów, bez podatku od towarów i usług zrealizowanych, pozostałych przychodów operacyjnych a wartością sprzedanych towarów i innych składników majątku wycenionych w cenach zakupu i powiększonych o koszty sprzedaży i ogólnego zarządu oraz pozostałych kosztów operacyjnych.

Wynik na działalności finansowej ustala się jako różnicę między należnymi przychodami z operacji finansowych a kosztami operacji finansowych.

Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego dotyczą podatku dochodowego od osób prawnych i obejmują:

- część bieżącą naliczaną zgodnie z polskimi przepisami podatkowymi na podstawie zysku wykazanego w rachunku zysków i strat sporządzonym zgodnie z przepisami o rachunkowości z uwzględnieniem korekt dokonanych celem dostosowania danych bilansowych do wymogów ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych



- część odroczoną ustaloną, jako zmianę stanu aktywa i rezerwy na podatek odroczony.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

1 Rezerwy

Rezerwy tworzone są na:

- odroczony podatek dochodowy w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy opodatkowania,
- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować.

2 Zobowiązania

Zobowiązania (zarówno handlowe, jak i inne) wycenione są w kwocie wymagającej zapłaty. W kwocie zobowiązań wykazane są także zobowiązania, które powstały po dniu bilansowym, ale koszty dotyczyły okresu objętego sprawozdaniem finansowym.

Długoterminowe zobowiązania finansowe wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia.

3 Rozliczenia międzyokresowe

Bierne rozliczenia międzyokresowe dotyczą ściśle określonych świadczeń na rzecz Spółki, lecz jeszcze niestanowiących zobowiązania, lub prawdopodobnych kosztów, których kwota lub data powstania nie są jeszcze znane. Czas i sposób rozliczeń jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Rozliczenia międzyokresowe obejmują rozliczenia:

- długoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego,
- krótkoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Uznanie przychodów i kosztów

1 Koszty i straty

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru.

Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów stanowi wartość sprzedanych towarów, materiałów i usług po uwzględnieniu udzielonych rabatów i prowizji związanych z obrotem z wyłączeniem podatku od towarów i usług.



Kosztami własnymi sprzedaży są wszystkie koszty związane z działalnością operacyjną za wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych.

Ponoszone koszty są ewidencjonowane w układzie rodzajowym i kalkulacyjnym. Ujęcie ich w rachunku zysków i strat następuje w okresie, którego dotyczą.

2 Przychody i zyski

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli. Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów zostały przekazane nabywcy.

Przychody ze sprzedaży stanowią wartość sprzedanych towarów, materiałów i usług po uwzględnieniu udzielonych rabatów i innych zmniejszeń z wyłączeniem podatku od towarów i usług.



b) Zasady rachunkowości i metody wyceny dotyczące sprawozdania skonsolidowanego

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, metody wyceny aktywów i pasywów, ustalenia wyniku finansowego oraz zasady konsolidacji sprawozdań finansowych są spójne z zastosowanymi przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Pharmena za rok zakończony 31 grudnia 2014 roku, opublikowanym dnia 19 marca 2015 r. Od daty sporządzenia w/w rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie nastąpiły zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.

Jako dane porównywalne za IV kwartał 2014 r. zaprezentowano sprawozdanie finansowe zawarte w opublikowanym w dniu 13 lutego 2015 r. raporcie za IV kwartał 2014.

Rokiem obrotowym Grupy Kapitałowej jest rok kalendarzowy. Dane finansowe w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wykazane zostały w złotych polskich.

Pharmena SA jako Jednostka Dominująca, sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej, obejmujące dane jednostki dominującej i jednostki zależnej zestawione w taki sposób, jakby Grupa Kapitałowa stanowiła jedną jednostkę.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe składa się z:

- skonsolidowanego bilansu;
- skonsolidowanego rachunku zysków i strat;
- skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych;
- zestawienia zmian w skonsolidowanym kapitale własnym;
- informacji dodatkowej, do skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz dodatkowe informacje i objaśnienia.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Pharmena sporządzone zostało zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości i Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 września 2009 roku w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki, zakłady ubezpieczeń i zakłady reasekuracji skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych.

Skonsolidowane sprawozdania finansowe zostały sporządzone jako suma sprawozdań Jednostki Dominującej i jednostki zależnej, skorygowane o wyłączenia wszystkich sald i transakcji pomiędzy jednostkami Grupy i inne korekty konsolidacyjne – konsolidacja metodą pełną.

Sprawozdania finansowe jednostki zależnej dla celów konsolidacji przeliczone zostały na walutę polską z zastosowaniem następujących kursów:

- aktywa i zobowiązania, z uwzględnieniem danych porównywalnych, przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień bilansowy,
- przychody i koszty rachunku zysków i strat oraz przepływy środków pieniężnych, z uwzględnieniem danych porównywalnych, przelicza się po średnim kursie wymiany



obowiązującym na dzień zawarcia transakcji, tj. średni kurs wymiany w okresie przy założeniu, iż nie występują znaczące wahania kursów,

a powstałe różnice ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitałów własnych.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego. Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Grupę przedstawione zostały poniżej.

W prezentowanych okresach sprawozdawczych Jednostka Dominująca stosowała zasady rachunkowości i metody wyceny określone w ustawie z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości. Jednostka zależna stosowała zasady rachunkowości obowiązujące w Stanach Zjednoczonych (US GAAP - Generally Accepted Accounting Principles). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera przekształcenia wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdania finansowego spółki prowadzącej księgi wg US GAAP do zgodności z polskimi standardami rachunkowości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę do dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Jednostkę Dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba, że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce również wtedy, gdy Spółka ma możliwość kierowania polityką finansową i operacyjną danej jednostki.

Szacunki

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, Zarząd Spółki Dominującej wykorzystywał szacunki oparte na pewnych założeniach i osądach. Szacunki te mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, zobowiązań oraz przychodów i kosztów.

Szacunki oraz związane z nimi założenia leżące u ich podstaw opierają się na doświadczeniu historycznym oraz analizie różnorodnych czynników, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki stanowią podstawę profesjonalnego osądu co do wartości poszczególnych pozycji, których dotyczą.

W związku z charakterem oszacowań i przyjętych założeń dotyczących przyszłości, uzyskane w ten sposób oszacowania księgowe z definicji mogą nie pokrywać się z faktycznymi rezultatami.

Szacunki oraz założenia w nich przyjęte podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest rozpoznawana w okresie, w którym zostały one zmienione, jeśli dotyczą wyłącznie tego okresu lub także w okresach kolejnych.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne ujmowane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe). Odpisów amortyzacyjnych dla wartości niematerialnych i prawnych dokonuje się począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym ten środek przyjęto do używania.

Wartości niematerialne i prawne stanowią aktywa trwałe niemające postaci fizycznej o wartości powyżej 1 000 zł.

Amortyzowane są metodą liniową według następujących zasad:



- oprogramowanie komputerowe i licencje na oprogramowanie od 2 do 5 lat
- koszty zakończonych prac rozwojowych 5 lat
- pozostałe wartości niematerialne i prawne 5 lat
- patenty przez okres obowiązywania ochrony patentowej

Stosowane stawki odzwierciedlają okres ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Amortyzacja odnoszona jest w ciężar kosztów operacyjnych rachunku zysków i strat.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich usunięcia z bilansu.

Koszty prac rozwojowych

Do kosztów prac rozwojowych zakończonych powodzeniem zalicza się poniesione na opracowanie nowych lub istotne ulepszenie ściśle określonych produktów bądź technologii, pod warunkiem, że koszty te są wiarygodnie ustalone, techniczna przydatność rezultatów pracy rozwojowej została sprawdzona i udokumentowana i przewiduje się, iż w najbliższej przyszłości nastąpi wykorzystanie wyników tych prac, oraz oczekuje się, iż koszty tych prac rozwojowych zostaną pokryte spodziewanymi przychodami.

Grupa aktywuje koszty bezpośrednio do czasu zakończenia i przez czas trwania tych prac wykazuje w bilansie jako krótkoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe. Po zakończeniu prac rozwojowych i stwierdzeniu, że przyniosły one efekty, a wytworzenie produktów, których prace te dotyczą zostanie wdrożone na skale przemysłową przenosi się na wartości niematerialne i prawne w cenie nabycia. Jeżeli warunki aktywowania prac rozwojowych te nie są spełnione, odpisuje się je w ciężar rachunku zysków i strat.

Wartość firmy

Wartość firmy powstała jako nadwyżka ceny nabycia udziałów nad odpowiadającą im część aktywów netto według ich wartości godziwej i jest odpisywana w okresie 5 lat od czasu jej początkowego ujęcia. Okres amortyzacji wartości firmy jest weryfikowany przez Zarząd na koniec każdego roku obrotowego i zostanie odpowiednio zmieniony w przypadku, gdy będzie się znacząco różnił od pierwotnych szacunków przewidywanych w przyszłości korzyści ekonomicznych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Do środków trwałych Grupa kwalifikuje składniki majątkowe o okresie użytkowania dłuższym niż rok i cenie nabycia powyżej 1 000 zł. Środki trwałe przyjmowane są na stan i wyceniane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku ich wystąpienia. Środki trwałe podlegające likwidacji są wyceniane wg wartości księgowej netto nie wyższej od ceny sprzedaży netto.

Bilansowa amortyzacja wszystkich środków trwałych dokonywana jest metodą liniową wg następujących zasad:



- urządzenia techniczne i maszyny 6 do 14 lat,
- środki transportu 6 lat
- narzędzia i przyrządy 5 lat

Przyjęte zasady amortyzacji odzwierciedlają okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Rozpoczęcie amortyzacji następuje od następnego miesiąca po przyjęciu środka trwałego do użytkowania.

Środki trwałe o wartości od 1 000 zł do 3 500 zł amortyzowane są jednorazowo w momencie ich oddania do użytkowania.

W okresach sprawozdawczych zweryfikowano okresy użytkowania środków trwałych. Weryfikacje nie wykazały potrzeby dokonywania zmian przyjętych okresów użytkowania.

W odniesieniu do amortyzacji podatkowej stosowane są zasady i stawki zgodne z przepisami ustawy z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych.

Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania, takie jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne wpływają na wynik okresu, w którym je poniesiono. Koszty związane z ulepszeniem, rozbudową bądź modernizacją środków trwałych powodujące wzrost ich wartości użytkowej w odniesieniu do stanu pierwotnego zwiększają ich wartość początkową.

Środki trwałe w budowie obejmują środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego. Wykazywane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Zaliczki na środki trwałe w budowie ujmuje się w wartości nominalnej.

Grunty oraz środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji.

Waluty obce

Transakcje przeprowadzane w walutach obcych są ujmowane po przeliczeniu na walutę funkcjonalną (złoty polski) według kursu wymiany z dnia poprzedzającego przeprowadzenie transakcji. Pieniężne aktywa i pasywa wyrażone w obcych walutach są na dzień bilansowy wykazywane według średnich kursów wymiany walut ogłoszonych przez NBP. Zyski i straty powstałe w wyniku zmian kursów walut po dacie transakcji są wykazywane jako przychody lub koszty finansowe w rachunku zysków i strat. Różnice kursowe ujmuje się w skonsolidowanym rachunku zysków i strat w kwocie netto w okresie, w którym powstają.

Leasing finansowy

Umowa leasingowa, zaliczana jest do leasingu finansowego, jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania przedmiotu leasingu. Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w bilansie w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.



Płatności leasingowe zostały podzielone na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat.

Zasady amortyzacji aktywów podlegających amortyzacji będących przedmiotem leasingu są spójne z zasadami stosowanymi przy amortyzacji własnych aktywów Grupy podlegających amortyzacji.

Inwestycje długoterminowe

Za inwestycje długoterminowe uznaje się aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu ich wartości, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend, udziałów w zyskach lub innych pożytków.

Długoterminowe inwestycje finansowe wycenia się według cen nabycia. Aktywa finansowe, dla których istnieje aktywny rynek wycenia się w wartości rynkowej. Na dzień bilansowy wycenę aktywów finansowych wyrażonych w cenie nabycia, pomniejsza trwała utrata wartości.

Pożyczki długoterminowe wyceniane są według wartości wymagającej zapłaty z zachowaniem ostrożności.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe obejmują:

- aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustalone w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które w przyszłości spowodują zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego od osób prawnych z zachowaniem zasady ostrożności, przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego w roku powstania obowiązku podatkowego.
- inne długoterminowe rozliczenia międzyokresowe – obejmujące koszty, których termin rozliczenia przekracza rok od dnia bilansowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na odroczony podatek dochodowy wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według uchwalonych do dnia bilansowego przepisów będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku oraz rezerwy na podatek odroczony są w bilansie prezentowane oddzielnie.



Zapasy

Towary handlowe ewidencjonowane są według cen zakupu. Wszelkie korekty cen dotyczące towarów już sprzedanych księgowane są bezpośrednio w ciężar kosztu własnego sprzedanych towarów. Koszty zakupu związane z zakupem towarów są nieistotne i obciążają bezpośrednio koszty działalności.

Nabyte materiały wyceniane są według cen zakupu i w całości odpisywane w koszty w okresie, w którym zostały zakupione.

Rozchód zapasów z magazynu wyceniany jest w drodze szczegółowej identyfikacji cen, w pierwszej kolejności rozchodowane są zapasy z najkrótszym terminem ważności.

Na dzień bilansowy przy wycenie zapasów uwzględnia się zmniejszenie ich wartości użytkowej i handlowej, pomniejszając o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości do ceny sprzedaży netto.

Zaliczki na dostawy - ujmuje się w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.

Należności

Należności i roszczenia ujęte są w wartości wymagającej zapłaty pomniejszonej o odpisy aktualizujące ich wartość, utworzone w oparciu o analizę ściagalności należności od poszczególnych dłużników. Odpisy aktualizujące obejmują kwotę główną i naliczone odsetki od nieterminowych płatności.

Pozostałe należności obejmują w szczególności zaliczki przekazane z tytułu przyszłych zakupów rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz zapasów.

Grupa nie tworzy się odpisów aktualizujących na należności:

- od dłużników, którzy systematycznie (zarówno w okresie objętym sprawozdaniem finansowym jak i po dniu bilansowym) spłacają zaległe należności, a udział wpłat jest znaczący w porównaniu z wartością pozostałej należności,
- zabezpieczone np. hipoteką lub ubezpieczeniem,
- gdy w ocenie Zarządu nie występuje ryzyko odzyskania należności.

Kwoty utworzonych odpisów aktualizujących wartość należności odnoszone są w rachunku zysków i strat w pozostałe koszty operacyjne.

Inwestycje krótkoterminowe

Za inwestycje krótkoterminowe uznaje się aktywa płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego lub od daty ich założenia, wystawienia lub nabycia, albo stanowiące środki pieniężne.

Inwestycje krótkoterminowe w Grupie Kapitałowej stanowią:

- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bieżących,
- inne środki pieniężne - wymagalne niezapłacone odsetki od pożyczek, lokat, czy rachunków bankowych płatne w okresie 3 miesięcy od dnia bilansowego,

Krajowe środki pieniężne wycenione są według wartości nominalnej.



Rozliczenia międzyokresowe

Czynne rozliczenia międzyokresowe obejmują koszty przypadające do rozliczenia w ciągu roku od dnia bilansowego, a okres ich rozliczeń w czasie jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Aktywa finansowe

Inwestycje ujmuje się w dniu zakupu i usuwa ze sprawozdania finansowego w dniu sprzedaży, jeśli umowa wymaga dostarczania ich w terminie wyznaczonym przez odpowiedni rynek, a ich wartość początkową wycenia się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty transakcji, z wyjątkiem tych aktywów, które klasyfikuje się jako aktywa finansowe wyceniane początkowo w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat.

Aktywa finansowe klasyfikuje się jako: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycje przechowywane do momentu zapadalności, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży oraz kredyty i należności. Klasyfikacja zależy od charakteru i przeznaczenia aktywów finansowych, a określa się ją w momencie początkowego ujęcia.

Do wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych spółka stosuje przepisy rozporządzenie Ministra Finansów w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawnienia i sposobu prezentacji instrumentów finansowych z dnia 12 grudnia 2001 rok.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy obejmuje kapitał Spółki Dominującej Pharmena S.A. unormowany przepisami kodeksu spółek handlowych, odzwierciedlający nominalną wartość akcji pokrytych gotówką. Kapitał zakładowy jest wykazywany według wartości nominalnej (zgodnej ze statutem Jednostki Dominującej oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego).

Kapitał zapasowy tworzony jest z:

- podziału zysku,
- nadwyżki akcji ponad wartość nominalną,

i wykorzystywany zgodnie ze statutem Jednostki Dominującej.

Niepodzielony wynik finansowy obejmuje:

- wynik finansowy z lat ubiegłych, na który składają się korekty konsolidacyjne z lat poprzednich wpływające na wynik finansowy, oraz nie pokryte straty z lat ubiegłych spółek Grupy,
- wynik finansowy roku bieżącego.

W skład kapitału własnego wchodzi również różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych.

Zobowiązania

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów.



Zobowiązania (zarówno handlowe, jak i inne) wycenione są w kwocie wymagającej zapłaty. W kwocie zobowiązań wykazane są także zobowiązania, które powstały po dniu bilansowym, ale koszty dotyczyły okresu objętego sprawozdaniem finansowym.

Długoterminowe zobowiązania finansowe wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania na dzień powstania wycenia się w wartości nominalnej.

Zobowiązania warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczeń, których powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba, że prawdopodobieństwo wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest znikome.

Rezerwy

Grupa tworzy rezerwy w przypadku, gdy na Grupie ciąży obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany), wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu z aktywów generujących korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana na dzień bilansowy w celu skorygowania ich do wysokości szacunków zgodnych ze stanem wiedzy na ten dzień.

Rezerwy tworzone są na:

- odroczony podatek dochodowy w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy opodatkowania;
- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować .

Rozliczenia międzyokresowe kosztów

Bierne rozliczenia międzyokresowe dotyczą ściśle określonych świadczeń na rzecz Grupy, lecz jeszcze niestanowiących zobowiązania, lub prawdopodobnych kosztów, których kwota lub data powstania nie są jeszcze znane. Czas i sposób rozliczeń jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Rozliczenia międzyokresowe obejmują rozliczenia:

- długoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego,
- krótkoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Uznanie przychodów i kosztów

Koszty i straty



Przez koszty i straty Grupa rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru.

Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów stanowi wartość sprzedanych towarów, materiałów i usług po uwzględnieniu udzielonych rabatów i prowizji związanych z obrotem z wyłączeniem podatku od towarów i usług.

Kosztami własnymi sprzedaży są wszystkie koszty związane z działalnością operacyjną za wyjątkiem pozostałych kosztów operacyjnych i kosztów finansowych.

Ponoszone koszty są ewidencjonowane w układzie rodzajowym i kalkulacyjnym. Ujęcie ich w rachunku zysków i strat następuje w okresie, którego dotyczą.

Przychody i zyski

Za przychody i zyski Grupa uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli. Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów zostały przekazane nabywcy.

Przychody ze sprzedaży stanowią wartość sprzedanych towarów, materiałów i usług po uwzględnieniu udzielonych rabatów i innych zmniejszeń z wyłączeniem podatku od towarów i usług.

Grupa sporządza rachunek zysków i strat w układzie kalkulacyjnym.

Grupa sporządza rachunek przepływów pieniężnych metodą pośrednią.



4. Charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki.

A. Wyniki finansowe

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta w obszarze dermokosmetyków jest rentowna na wszystkich poziomach rachunku zysków i strat. Natomiast działalność Grupy w obszarze badań klinicznych nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym oraz w obszarze wdrożenia na rynek innowacyjnego suplementu diety generuje obecnie wyłącznie koszty, które są znaczącym wydatkiem z punktu widzenia pozycji finansowej Grupy Kapitałowej, co powoduje, że Grupa Kapitałowa na poziomie skonsolidowanym wykazuje ujemną rentowność. W przypadku komercjalizacji leku przeciwmiażdżycowego oraz wdrożenia do sprzedaży suplementu diety obszary te będą generować znaczące przychody, które mogą mieć istotny pozytywny wpływ na wyniki finansowe i sytuację majątkową Grupy Kapitałowej.

Nowy sposób prezentacji przychodów i kosztów z dermokosmetyków

Emitent od 2014 r. dokonał zmiany w prezentacji przychodów i kosztów związanych ze sprzedażą dermokosmetyków polegającej na zmianie alokacji części kosztów sprzedaży i kosztów ogólnego zarządu. Obecnie wszystkie koszty związane ze sprzedażą dermokosmetyków (w tym m.in. wynagrodzenia przedstawicieli medycznych) prezentowane są w rachunku zysków i strat w pozycji koszty sprzedaży. Natomiast w pozycji koszty ogólnego zarządu znajdują się wyłącznie koszty związane z wynagrodzeniem zarządu, kosztami wynajmu i utrzymania biura, opłatami patentowymi, kosztami związanymi z pozostałymi liniami biznesowymi (tj. z projektem leku przeciwmiażdżycowego 1-MNA oraz z suplementem diety 1-MNA) oraz inne koszty związane z ogólną działalnością Emitenta. Nowy sposób prezentacji ma na celu przedstawianie wyników finansowych w podziale na poszczególne linie biznesowe Emitenta.

I. Dane jednostkowe Emitenta

a) Dane za IV kwartał 2015 / 2014

Tabela 1. Przychody i wynik finansowy za IV kwartał 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

	Wyniki za IV kwartał 2015 Okres: 01.10.2015- 31.12.2015	Wyniki za IV kwartał 2014 Okres: 01.10.2014- 31.12.2014	Zmiana w %	Dynamika zmian w %	Rentowność za IV kwartał 2015 w %	Rentowność za IV kwartał 2014 w %
Przychody	5 178	4 379	18,25%	118,25%	-	-



netto ze sprzedaży						
Zysk/strata ze sprzedaży	1 117	749	49,13%	149,13%	21,57%	17,10%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 074	708	51,69%	151,69%	20,74%	16,17%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	1 132	754	50,13%	150,13%	21,86%	17,22%
Zysk (strata) brutto	1 111	851	30,55%	130,55%	21,46%	19,43%
Zysk (strata) netto	896	764	17,28%	117,28%	17,30%	17,45%

W IV kwartale 2015 r. Spółka osiągnęła przychody na poziomie o 18,25% wyższym, niż w IV kw. 2015 r., na co miała wpływ wyższa sprzedaż, w szczególności produktów z linii Dermena. Istotny wpływ na wzrost zysku na sprzedaży (o 49,13%) i pozostałych pozycji rachunku zysków i strat oraz na wyższą rentowność w IV kwartale 2015 r. osiągniętą na poszczególnych pozycjach rachunku zysków i strat, miały wyższe niż w IV kwartale 2014 r. przychody ze sprzedaży produktów przy jednoczesnym utrzymaniu kosztów marketingowych na poziomie z IV kwartału 2014 r.

b) Dane za IV kwartał 2015 / 2014 - sprzedaż dermokosmetyków

Emitent przedstawia poniżej wyniki jednostkowe na sprzedaży dermokosmetyków za IV kwartał 2015 r. i za IV kwartał 2014 bez kosztów ogólnego zarządu (z wyjątkiem wskazanej poniżej kwoty kosztów ogólnego zarządu, którą można bezpośrednio przypisać do działalności dermatologicznej) oraz bez kosztów związanych z prowadzonymi badaniami nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA i suplementem diety 1-MNA w porównaniu do wyników łącznych jednostkowych i łącznych wyników skonsolidowanych za III kwartał 2015 r. Porównanie tych danych pokazuje rentowność na podstawowej działalności operacyjnej Emitenta (dermokosmetyki).

Tabela 1. Przychody, koszty, marże na działalności dermokosmetycznej za IV kwartał 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

	Dane za IV	Dane za IV
--	------------	------------



	kwartał 2015	kwartał 2014
Przychody netto ze sprzedaży	4 915	4 114
Koszt produkcji	1 409	1 155
Zysk brutto ze sprzedaży	3 506	2 959
<i>Marża brutto ze sprzedaży</i>	71,33%	71,93%
Koszty sprzedaży	1 838	1 799
Koszty ogólnego zarządu związane z dermatologią	78	53
Zysk ze sprzedaży	1 590	1 107
<i>Marża zysku ze sprzedaży</i>	32,35%	26,91%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	1 648	1 153
<i>Marża EBITDA</i>	33,53%	28,03%

Tabela 2. Przychody i wynik finansowy na działalności dermokosmetycznej za IV kwartał 2015 w porównaniu z danymi jednostkowymi ogółem i danymi skonsolidowanymi ogółem za IV kwartał 2015 (dane w tys. PLN)

	Dane jednostkowe działalność dermokosmetyczna w IV kw. 2015	Dane jednostkowe ogółem w IV kw. 2015	Dane skonsolidowane ogółem w IV kw. 2015
Przychody netto ze sprzedaży	4 915	5 178	4 920
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	3 506	3 727	3 508
<i>Marża brutto ze sprzedaży</i>	71,33%	71,98%	71,30%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	1 648	1 132	-1 894
<i>Marża EBITDA</i>	33,53%	21,86%	-

W IV kwartale 2015 r. największy wpływ na istotny wzrost przychodów związanych z dermatologią miała wyższa sprzedaż, w szczególności produktów z linii Dermena. Na wzrost rentowności działalności dermatologicznej wpływ miały wyższe niż w IV kwartale 2014 r. przychody ze sprzedaży produktów przy jednoczesnym utrzymaniu kosztów marketingowych na poziomie z IV kwartału 2014 r.



c) Dane narastające za cztery kwartały 2015 / 2014

Tabela 1. Przychody i wynik finansowy narastająco za cztery kwartały 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

	Wyniki narastająco za cztery kwartały 2015 Okres: 01.01.2015- 31.12.2015	Wyniki narastająco za cztery kwartały 2014 Okres: 01.01.2014- 31.12.2014	Zmiana w %	Dynamika zmian w %	Rentowność za IV kwartał 2015 w %	Rentowność za IV kwartał 2014 w %
Przychody netto ze sprzedaży	18 439	15 011	22,84%	122,84%	-	-
Zysk/strata na sprzedaży	3 227	2 520	28,06%	128,06%	17,50%	16,79%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	3 147	2 450	28,45%	128,45%	17,07%	16,32%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	3 349	2 620	27,82%	127,82%	18,16%	17,45%
Zysk (strata) brutto	3 348	3 194	4,82%	104,82%	18,16%	21,28%
Zysk (strata) netto	2 698	2 572	4,90%	104,90%	14,63%	17,13%

W czterech kwartałach 2015 r. największy wpływ na wzrost przychodów oraz pozostałych pozycji rachunku zysków i strat oraz na wzrost rentowności ze sprzedaży miały następujące czynniki:

- 1) znacząco wyższa sprzedaż produktów z linii Dermena i Allerco, dzięki akcjom promocyjno-reklamowym tych marek kierowanych do odbiorcy finalnego w sieciach aptek,



- 2) wyższe koszty sprzedaży, związane z akcjami promocyjno-reklamowymi linii Dermena i Allerco,
- 3) wydatki na przygotowanie nowych produktów do wprowadzenia do sprzedaży w 2016 i 2017 r.,
- 4) dodatnie różnice kursowe.

d) Dane narastająco za cztery kwartały 2015 / 2014 - sprzedaż dermokosmetyków

Emitent przedstawia poniżej wyniki jednostkowe na sprzedaży dermokosmetyków narastająco za cztery kwartały 2015 r. i 2014 r. bez kosztów ogólnego zarządu (z wyjątkiem wskazanej poniżej kwoty kosztów ogólnego zarządu, którą można bezpośrednio przypisać do działalności dermatologicznej) oraz bez kosztów związanych z prowadzonymi badaniami nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA i suplementem diety 1-MNA w porównaniu do wyników łącznych jednostkowych i łącznych wyników skonsolidowanych za cztery kwartały 2015 r. Porównanie tych danych pokazuje rentowność na podstawowej działalności operacyjnej Emitenta (dermokosmetyki).

Tabela 1. Przychody, koszty, marże na działalności dermokosmetycznej narastająco za cztery kwartały 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

	Dane za cztery kwartały 2015	Dane za cztery kwartały 2014
Przychody netto ze sprzedaży	17 459	14 120
Koszt produkcji	4 840	3 923
Zysk brutto ze sprzedaży	12 619	10 197
<i>Marża brutto ze sprzedaży</i>	72,28%	72,22%
Koszty sprzedaży	8 144	6 550
Koszty ogólnego zarządu związane z dermatologią	207	184
Zysk ze sprzedaży	4 268	3 463
<i>Marża zysku ze sprzedaży</i>	24,45%	24,53%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	4 470	3 633
<i>Marża EBITDA</i>	25,60%	25,73%



Tabela 2. Przychody i wynik finansowy na działalności dermokosmetycznej za narastająco za cztery kwartały 2015 vs. łącznie jednostkowe i skonsolidowane dane narastająco za cztery kwartały 2015 (dane w tys. PLN)

	Dane jednostkowe działalność dermokosmety- czna za cztery kwartały 2015	Dane jednostkowe ogółem za cztery kwartały 2015	Dane skonsolidowane ogółem za cztery kwartały 2015
Przychody netto ze sprzedaży	17 459	18 439	17 473
Zysk/strata brutto ze sprzedaży	12 619	13 442	12 621
<i>Marża brutto ze sprzedaży</i>	72,28%	72,90%	72,23%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	4 470	3 349	-2 632
<i>Marża EBITDA</i>	25,60%	18,16%	-

W czterech kwartałach 2015 r. największy wpływ na wzrost przychodów związanych z dermatologią miała znacząco wyższa sprzedaż produktów z linii Dermena i Allerco, dzięki akcjom promocyjno-reklamowym tych marek kierowanych do odbiorcy finalnego w sieciach aptek.

II. Dane skonsolidowane Grupy Kapitałowej Emitenta

a) Dane za IV kwartał 2015 / 2014

Tabela 1. Przychody i wynik finansowy skonsolidowany za IV kwartał 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

Wyniki za IV kwartał 2015 Okres: 01.10.2015-	Wyniki za IV kwartał 2014 Okres: 01.10.2014-	Zmiana w %	Dynamika zmian w %
---	---	------------	-----------------------



	31.12.2015	31.12.2014		
Przychody netto ze sprzedaży	4 920	4 116	19,53%	119,53%
Zysk/strata na sprzedaży	-1 912	-1 131	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-1 955	-1 171	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	-1 894	-1 122	-	-
Zysk (strata) brutto	-1 903	-1 105	-	-
Zysk (strata) netto	-2 119	-1 192	-	-

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta w obszarze dermokosmetyków jest rentowna na wszystkich poziomach rachunku zysków i strat. Natomiast działalność Grupy w obszarze badań klinicznych nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA oraz w obszarze wdrożenia na rynek suplementu diety (opartego na 1-MNA) generuje obecnie wyłącznie koszty, które są znaczącym wydatkiem z punktu widzenia pozycji finansowej Grupy Kapitałowej i w konsekwencji powodują, że Grupa Kapitałowa na poziomie skonsolidowanym wykazuje ujemną rentowność.

W IV kwartale 2015 r. wpływ na wzrost przychodów osiąganych przez Grupę Kapitałową Emitenta miała wyższa sprzedaż, w szczególności produktów z linii Dermena.

Jednocześnie w IV kwartale 2015 r. wydatki związane z prowadzeniem badań nad lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA były wyższe w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co również miało wpływ na wyższą stratę z działalności operacyjnej, niż w IV kwartale 2014 roku.

b) Dane narastające za cztery kwartały 2015 / 2014

Tabela 1. Przychody i wynik finansowy skonsolidowany narastająco za cztery kwartały 2015 / 2014 (dane w tys. PLN)

	Wyniki narastająco za cztery kwartały 2015	Wyniki narastająco za cztery kwartały 2014	Zmiana w %	Dynamika zmian w %
--	---	---	---------------	-----------------------



	Okres: 01.01.2015- 31.12.2015	Okres: 01.01.2014- 31.12.2014		
Przychody netto ze sprzedaży	17 473	14 129	23,67%	123,67%
Zysk/strata na sprzedaży	-2 764	-3 715	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-2 848	-3 785	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększona o amortyzację (EBITDA)	-2 632	-3 603		
Zysk (strata) brutto	-2 968	-3 464	-	-
Zysk (strata) netto	-3 619	-4 086	-	-

W czterech kwartałach 2015 r. największy wpływ na wzrost przychodów osiąganych przez Grupę Kapitałową Emitenta miała znacząco wyższa sprzedaż, w szczególności produktów z linii Dermena.

Jednocześnie, ogółem w czterech kwartałach 2015 r. wydatki związane z prowadzeniem badań nad lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA były niższe w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co miało wpływ na zmniejszenie straty na poszczególnych pozostałych pozycjach rachunku zysków i strat.

B. Działania marketingowe w IV kwartale 2015

W IV kwartale 2015 roku Spółka kontynuowała działania marketingowe zmierzające do zwiększenia przychodów ze sprzedaży oferowanych produktów. Ze względu na przypadający w grudniu okres świąteczny wprowadzono do oferty zestawu prezentowe Dermena, których promocja w tym okresie przyczyniła się do osiągniętych w IV kwartale wyników sprzedaży. Ponadto przeprowadzono szereg działań marketingowych wspierających sprzedaż dla innych produktów z linii Dermena i Allerco. Skupiały się one zarówno na działaniach promocyjno-reklamowych kierowanych do odbiorcy finalnego w aptekach, jak i do farmaceutów za pośrednictwem dystrybutorów farmaceutycznych. Wsparciem w tych akcjach były rabaty promocyjne oraz materiały reklamowe tj. ulotki, plakaty, gazetki.



W IV kwartale 2015 roku kreowano także wizerunek produktów Spółki poprzez prowadzone kampanie PR w prasie i w Internecie.

Wsparciem w sprzedaży były również działania przedstawicieli medycznych, którzy budują świadomość marek oraz prowadzą promocje w środowisku medycznym i farmaceutycznym. W ramach tych działań w IV kwartale 2015 r. Spółka uczestniczyła w ośmiu regionalnych konferencjach naukowo-szkoleniowych dla położnych z zakresu opieki nad dzieckiem, w dwóch regionalnych konferencjach dla farmaceutów oraz ogólnopolskiej konferencji dermatologicznej Andrzejki Dermatologiczne. Ponad to Pharmena była partnerem w jesiennym cyklu 15 warsztatów kierowanych do młodych rodziców i kobiet w ciąży.

C. Podsumowanie

W IV kwartale 2015 r. nie wystąpiły żadne inne, poza wymienionymi powyżej, wydarzenia i czynniki mające wpływ na wyniki finansowe Spółki.

W IV kwartale 2015 r. Spółka osiągnęła przychody na poziomie o 18,25% wyższym, niż w IV kw. 2015 r., na co miała wpływ wyższa sprzedaż, w szczególności produktów z linii Dermena. Istotny wpływ na wzrost zysku na sprzedaży (o 49,13%) i pozostałych pozycji rachunku zysków i strat oraz na wyższą rentowność w IV kwartale 2015 r. osiągniętą na poszczególnych pozycjach rachunku zysków i strat, miały wyższe niż w IV kwartale 2014 r. przychody ze sprzedaży produktów przy jednoczesnym utrzymaniu kosztów marketingowych na poziomie z IV kwartału 2014 r.

Jednocześnie Zarząd pragnie zwrócić uwagę, że osiągnane przez Spółkę wyniki finansowe na poziomie jednostkowym wskazują na stabilną sytuację finansową Pharmena S.A.

Działalność Grupy Kapitałowej w obszarze badań klinicznych nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA oraz w obszarze wdrożenia na rynek suplementu diety (opartego na 1-MNA) generuje obecnie wyłącznie koszty, które są znaczącym wydatkiem z punktu widzenia pozycji finansowej Grupy Kapitałowej i w konsekwencji powodują, że Grupa Kapitałowa na poziomie skonsolidowanym wykazuje ujemną rentowność. W przypadku komercjalizacji leku przeciwmiażdżycowego oraz wdrożenia do sprzedaży suplementu diety obszary te będą generować znaczące przychody, które mogą mieć istotny pozytywny wpływ na wyniki finansowe i sytuację majątkową Grupy Kapitałowej.

W IV kwartale 2015 r. wydatki związane z prowadzeniem badań nad lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA były wyższe w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co miało wpływ na skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta w IV kwartale 2015 r.

Jednocześnie, ogółem w czterech kwartałach 2015 r. wydatki związane z prowadzeniem badań nad lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA były niższe w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co miało wpływ na zmniejszenie straty na poszczególnych pozostałych pozycjach rachunku zysków i strat.



5. Stanowisko Emitenta odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym.

Nie dotyczy. Emitent nie publikował prognoz finansowych.



- 6. Opis stanu realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji, w przypadku gdy dokument informacyjny Emitenta zawierał informacje, o których mowa w § 10 pkt. 13a Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.**

Nie dotyczy. Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt. 13a Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.



7. Informacja na temat aktywności, jaką w okresie od 01.10.2015 r. do 31.12.2015 r. Spółka podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, poprzez działania (inicjatywy) nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

A. Badania na terenie kraju

Dermokosmetyki

Dział badawczo-rozwojowy Pharmena S.A. kontynuował w IV kwartale 2015 roku prace nad rozszerzaniem istniejących linii produktów dermokosmetycznych, opracowywaniem nowych linii produktów oraz zlecał badania celem potwierdzenia skuteczności produktów oraz opracowania technologii ich masowej produkcji.

Prowadzone w IV kwartale 2015 r. prace obejmują rozszerzenie istniejących linii produktowych. Kontynuowano prace związane z przygotowywaniem nowych produktów dermokosmetycznych do sprzedaży. Ponadto w IV kwartale 2015 roku Spółka zakończyła badania aplikacyjne, potwierdzające skuteczność 4 nowych produktów z linii Dermena Skin Care.

Suplement diety 1-MNA

W ramach realizacji Strategii Spółki na lata 2012-2015 w zakresie suplementu diety 1-MNA (opublikowanej w raporcie bieżącym nr 16/2012 z dnia 13.04.2012 r.) w raportowanym okresie miały miejsce następujące zdarzenia: W dniu 7 października 2015 r. Spółka otrzymała informację z posiedzenia komitetu Advisory Committee on Novel Foods and Processes (ACNFP), które odbyło się w dniu 16 września b.r. Na posiedzeniu omawiany był m.in. plan działań dotyczący monitoringu rynkowego po wprowadzeniu do obrotu suplementu diety zawierającego 1-MNA. Przedłożony przez Spółkę plan działań, dotyczący monitoringu rynkowego został przez Komitet ACNFP oceniony jako wystarczający do zakończenia oceny ryzyka. Następnie na posiedzeniu Komitetu omówiono projekt opinii dot. autoryzacji 1-MNA jako nowego składnika żywności w trybie art. 4 rozporządzenia nr 258/97. Do tekstu opinii zostały następnie wprowadzone zmiany odzwierciedlające przeprowadzoną dyskusję.

W dniu 25 listopada 2015 r. Spółka otrzymała informację od Food Standard Agency, iż pozytywna opinia w sprawie wniosku Spółki o autoryzację 1-MNA jako nowego składnika żywności została sfinalizowana i przekazana do Komisji Europejskiej, zgodnie z Rozporządzeniem 258/97 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 27 stycznia 1997 r..

Suplement diety 1-MNA to innowacyjny produkt posiadający zdolność do wpływania na biomarkery ryzyka schorzeń układu sercowo-naczyniowego oraz do stymulowania produkcji endogennej (naturalnej) prostacykliny. Niski poziom prostacykliny w organizmie zwiększa ryzyko wystąpienia miażdżycy. Badania wykazały, że stężenie endogennego 1-MNA w organizmie człowieka maleje wraz z wiekiem. Dzięki suplementowi diety 1-MNA można uzupełniać niedobór 1-MNA w organizmie, a tym samym stymulować wydzielanie prostacykliny ograniczając ryzyko powstania miażdżycy.



Procedura określona przepisami art. 4 Rozporządzenia 258/97 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 27 stycznia 1997 r., dotyczy żywności i jej składników, które nie posiadają historii bezpiecznego spożycia we Wspólnocie, tzn. nie były używane w żywności przed 15.05.1997 r. w żadnym Państwie Członkowskim UE. Celem poddania 1-MNA tej procedurze jest dowiedzenie za pomocą dostępnych dla PHARMENA S.A. badań i publikacji naukowych bezpieczeństwa jego stosowania w proponowanym zakresie. W ramach procedury podmiot odpowiedzialny za wprowadzenie nowego składnika żywności do obrotu we Wspólnocie składa wniosek do Państwa Członkowskiego, w którym produkt ma być wprowadzony na rynek po raz pierwszy. Po przeprowadzeniu pełnej oceny Komisja Europejska wydaje decyzję zezwalającą na wprowadzenie do obrotu nowej żywności.

Pozytywne przeprowadzenie procesu autoryzacji umożliwi wprowadzenie suplementu diety 1-MNA na rynki krajów Unii Europejskiej.

B. Badania za granicą

Lek przeciwmiażdżycowy 1-MNA38

W ramach realizacji Strategii Spółki na lata 2012-2015 (opublikowanej w raporcie bieżącym nr 16/2012 z dnia 13.04.2012 r.) w zakresie badań nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym, opartym na substancji czynnej 1-MNA, w raportowanym okresie Spółka kontynuowała badania kliniczne fazy II ("Proof of Concept"). W dniu 30 października 2015 r. ostatni pacjent zakończył badania kliniczne fazy II leku przeciwmiażdżycowego 1-MNA. W trakcie całego okresu prowadzenia badania właściwego nie zostały zgłoszone żadne istotne działania niepożądane. W dniu 9 grudnia 2015 r. Spółka otrzymała informację o zakończeniu wizyt w klinikach uczestniczących w badaniach klinicznych fazy II leku przeciwmiażdżycowego. Równocześnie rozpoczęło się przetwarzanie danych, opracowywanie wyników oraz przygotowanie raportu końcowego. Raport końcowy spodziewany jest w okresie do 4 miesięcy od rozpoczęcia przetwarzania danych.

Celem badania klinicznego fazy II leku przeciwmiażdżycowego 1-MNA jest ustalenie efektywnej dawki leku oraz potwierdzenie braku działań niepożądanych u ludzi w badanych dawkach leku. Jednostką nadzorującą badanie jest Montreal Heart Institute. Badania kliniczne prowadzone są przez spółkę zależną Cortria Corporation (USA).

Montreal Heart Institute jest wiodącym ośrodkiem badawczym i naukowym w Kanadzie specjalizującym się w kardiologii oraz jednym z największych tego typu instytutów na świecie. Jest ośrodkiem o światowej renomie, który wprowadził wiele nowatorskich rozwiązań zarówno na arenie międzynarodowej oraz krajowej. Więcej informacji znajduje się na stronie internetowej www.icm-mhi.org.

Badania kliniczne fazy II ("Proof of Concept") są finansowane ze środków pozyskanych z emisji akcji serii D.



C. Patenty

W IV kwartale 2015 r. Spółce nie zostały udzielone nowe patenty.



8. Opis organizacji grupy kapitałowej, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

Spółka posiada jedną jednostkę zależną – Cortria Corporation, spółkę z siedzibą w Needham w stanie Massachusetts Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej, 250First Avenue, zarejestrowaną w rejestrze amerykańskim.

Przedmiotem działalności Cortria Corporation jest zarejestrowanie i wprowadzenie do obrotu na terenie USA i Kanady leku przeciwmiażdżycowego opartego na substancji czynnej 1-MNA, do której prawa patentowe posiada Emitent.

Na dzień 31 grudnia 2015 r. Emitent posiadał 100% udziałów spółki Cortria Corporation, na które składało się 77.001 sztuk akcji, dających 77.001 głosów na walnym zgromadzeniu podmiotu.

Przejęcie kontroli nad spółką zależną miało miejsce 20 sierpnia 2010 r. Od daty przejęcia kontroli, spółka zależna konsolidowana jest metodą pełną.



9. Wskazanie przyczyn niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych, w przypadku Emitent tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Nie dotyczy. Na dzień 31 grudnia 2015 r. Grupa Pharmena nie posiada jednostek podporządkowanych wyłączonych ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego.



10. Informacja o strukturze akcjonariatu Spółki, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających, na dzień przekazania raportu, co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu

Tabela. Akcjonariusze posiadający powyżej 5% akcji Emitenta

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ (%)
Pelion S.A. wraz z spółkami zależnymi*	4 401 042	4 401 042	50,04%	50,04%
Jerzy Gębicki	676 000	676 000	7,69%	7,69%
Korporacja Inwestycyjna Polskiej Farmacji Sp. z o.o.	607 512	607 512	6,91%	6,91%
Konrad Palka	477 881	477 881	5,43%	5,43%
Max Welt Holdings Limited z siedzibą Larnaca, Cypr	465 590	465 590	5,29%	5,29%
Robert Bożyk	441 000	441 000	5,01%	5,01%
Pozostali akcjonariusze	1 726 027	1 726 027	19,62%	19,62%
Razem	8 795 052	8 795 052	100,00%	100,00%

* Pelion S.A. z siedzibą w Łodzi wraz ze spółkami zależnymi: PGF Warszawa sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, PGF Cefarm-Lublin sp. z o.o. z siedzibą w Lublinie i PGF Wrocław sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu.



11. Informacja dotycząca liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty.

Stan zatrudnienia na 31 grudnia 2015 r.:

- | | |
|---|----------|
| - zatrudnienie w osobach: | 22 osoby |
| - zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty: | 22 etaty |