

Raport roczny

za okres 01-01-2016 do 31-12-2016



Viatron SA

Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki

Spis treści

1. Podstawowe informacje o emitencie.....	4
2. Akcjonariat	5
3. Pozycja w Viatron S.A. w Grupie Kapitałowej Herkules.	5
4. Najważniejsze wydarzenia roku 2016 mające istotny wpływ na działalność Spółki	6
5. Czynniki ryzyka i zagrożenia	7
6. Ocena uzyskanych efektów i przewidywany rozwój	8
7. Ocena stanu majątkowego.....	12
8. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa.....	13
9. Wypłata dywidendy.....	13
10. Zatrudnienie	14
11. Informacje dotyczące danych wykazanych w sprawozdaniu finansowym	14
12. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	14
13. Informacje dotyczące nabycia akcji własnych	15
14. Pozycja organizacyjna Viatron S.A.....	15
15. Zagadnienia dotyczące środowiska naturalnego	15
16. Zarządzanie ryzykiem finansowym.....	15

1. Podstawowe informacje o emitencie

Nazwa (firma):	Viatron S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Kraj siedziby:	Rzeczpospolita Polska
Siedziba:	Gdynia
Adres siedziby:	ul. Plac Kaszubski 8/505, 81-350 Gdynia
Adres do korespondencji:	ul. Plac Kaszubski 8/505, 81-350 Gdynia
Telefon:	+48 58 783 50 95
Fax:	+48 58 783 23 94
Adres e-mail:	helena.saladiak@viatron.pl
Adres WWW:	www.viatron.pl
REGON:	220689876
NIP:	585-144-39-87

Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym:

Spółka została zarejestrowana zgodnie z uchwałą w formie aktu notarialnego (Rep. A Nr 8402/2011) w dniu 31 sierpnia 2011 roku i została wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 3 listopada 2011 roku przez Sąd Rejonowy Gdańsk - Północ w Gdańsku, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000400738.

Czas trwania jednostki: Spółka została utworzona na czas nieoznaczony.

Skład Zarządu Viatron S.A.:

Skład Zarządu Viatron S.A. jest jednoosobowy – funkcję Prezesa Zarządu Spółki pełni Pan Igor Paweł.

Skład Rady Nadzorczej Viatron S.A.:

Na dzień 1 stycznia 2016 r. Rada Nadzorcza pełniła swoją funkcję w poniższym składzie osobowym:

Grzegorz Żółcik	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Tomasz Kwieciński	Członek Rady Nadzorczej
Piotr Paweł	Członek Rady Nadzorczej
Marek Perczyński	Członek Rady Nadzorczej

W dniu 30 maja 2016 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało na członka Rady Nadzorczej Panią Sylwię Szewczyk i na dzień publikacji niniejszego sprawozdania Rada Nadzorcza Viatron S.A. pełni swoją funkcję w następującym składzie:

Grzegorz Żółcik	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Tomasz Kwieciński	Członek Rady Nadzorczej
Piotr Paweła	Członek Rady Nadzorczej
Marek Perczyński	Członek Rady Nadzorczej
Sylwia Szewczyk	Członek Rady Nadzorczej

Kadencja Rady Nadzorczej zgodnie z § 15. pkt 3 Statutu Spółki wynosi 2 lata.

Uczestnictwo w rynku New Conect:

Od dnia 14.08.2013 akcje Spółki są notowane w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA.

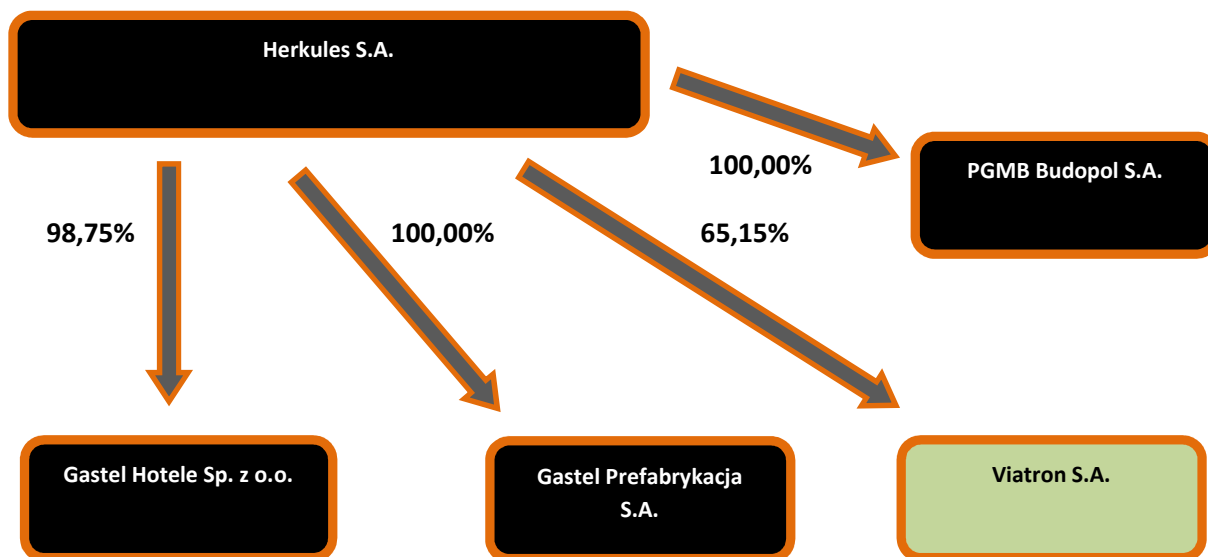
2. Akcjonariat

Poniższa tabela przedstawia ilość akcji i udziały w kapitale zakładowym na dzień 31 grudnia 2016 r. oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym
Igor Paweła	342 401	30,00%
Herkules S.A.	743 535	65,15%
pozostali akcjonariusze	55 400	4,85%
łącznie	1 141 336	100,00%

3. Pozycja Viatron S.A. w Grupie Kapitałowej Herkules.

Viatron S.A. jest spółką zależną od spółki Herkules S.A. i nie posiada jednostek zależnych. Grupa Kapitałowa Herkules przedstawia się następująco:



Grupa Kapitałowa Herkules S.A. nie posiada jednostek nadrzędnych.

W relacjach obowiązujących w Grupie Kapitałowej nie ma ograniczeń w korzystaniu z aktywów spółek zależnych i rozliczania zobowiązań spółek zależnych. Nie istnieją jakiegokolwiek porozumienia ograniczające tytuł własności udziałów i akcji spółek zależnych oraz żadne z akcji lub udziałów nie są uprzywilejowane względem pozostałych.

4. Najważniejsze wydarzenia roku 2016 mające istotny wpływ na działalność Spółki

W związku z niekorzystną zmianą zasad wspierania źródeł czystej energii w Polsce oraz ze względu na nowe ustawodawstwo ograniczające swobodę lokacji farm wiatrowych, polski sektor inwestycji w turbiny wiatrowe w ubiegłym roku całkowicie wyhamował.

W obliczu całkowitego zamknięcia krajowego rynku zbytu, Zarząd podjął decyzję, by przenieść działalność operacyjną za granicę. W strukturze personelu wyodrębniono dwie grupy wykonawcze i jedna z nich została skierowana do Szkocji, a druga do Skandynawii. Na wyspach brytyjskich znalazł zastosowanie także główny składnik majątkowy Spółki – żuraw GTK-1100 wraz z wyposażeniem dodatkowym. W celu właściwego wyposażenia drugiej ekipy został wynajęty żuraw LG 1750 przeznaczony do większych udźwignięć i podniesień (dla turbin 3 MW) oraz przystosowany do pracy w warunkach arktycznych.

Likwidacja działalności w Polsce i konieczność niezwykle kosztownej relokacji sprzętu, rozpoczęcie świadczenia usług na nowych lokacjach dopiero w czerwcu oraz przede wszystkim fakt konieczności zmagania konkurencyjnego w całkowicie nowym otoczeniu rynkowym i w odmiennej rzeczywistości prawno – ekonomicznej, spowodowały zdecydowane pogorszenie osiąganych przez Spółkę wyników oraz jej standingu finansowego.

Pomimo skrajnie trudnych warunków funkcjonowania spółka zrealizowała w Szkocji, Szwecji i Finlandii projekty w łącznej liczbie 38 turbin zyskując uznanie kontrahentów i kreując sobie silną pozycję na lokalnych rynkach branżowych. Zaufanie głównego odbiorcy usług Viatronu – grupy

Vestas (duńskiego producenta turbin wiatrowych) do Spółki i jej sprawność organizacyjna przyniosły wymierne korzyści w bieżącym roku, kiedy to po tak trudnym okresie 2016 r., Viatron ma już zakontraktowane zlecenia na blisko 80% planowanej rocznej sprzedaży na ten rok. Stan ten potwierdza także słuszność decyzji Zarządu do przeniesienia działalności na stabilniejsze rynki o bardzo dużym potencjale wzrostu. Zwłaszcza rynek skandynawski rokuje nadzieje na osiągnięcie dobrych wyników, gdyż energetyka wiatrowa jest tam jeszcze stosunkowo słabo rozwinięta, natomiast rządowe plany oraz zalecenie UE zmierzają do wykreowania istotnego udziału tego źródła energii w ogólnym bilansie energetycznym. Zarząd Spółki ocenia, że Viatron S.A. ma duże szanse na osiągnięcie wysokiej sprzedaży w Norwegii, Szwecji i Finlandii w okresie przynajmniej do 2021 r.

Możliwość realizacji powyższych zamierzeń potwierdzają raporty instytucji branżowych. WindEurope (d. European Wind Energy Association – EWEA) ocenia, że w okresie najbliższych 5 lat potencjał energetyczny turbin zlokalizowanych w Skandynawii powinien wzrosnąć z obecnych ok. 7 GW do 10 – 12 GW. Dane te i skala planowanego przyrostu wskazują zatem na wysoką atrakcyjność tego rynku.

5. Czynniki ryzyka i zagrożenia

Czynniki makroekonomiczne

Otoczenie prawne

W minionym roku otoczenie prawne okazało się być najistotniejszym czynnikiem wpływającym na działalność Viatron S.A. Zmiana zasad wspierania źródeł czystej energii oraz ustawodawstwo ograniczające swobodę lokacji farm wiatrowych spowodowały całkowite zahamowanie inwestycji tego typu w Polsce i konieczność przeniesienia działalności operacyjnej Spółki za granicę.

Pomimo tego wciąż na działalność Spółki duży wpływ ma polskie otoczenie prawne. Uregulowania prawne nie są w Polsce stabilne i ulegają częstym zmianom. Przepisy prawne dotyczące prowadzenia działalności gospodarczej przez Spółkę, które w ostatnich latach ulegają częstym zmianom, to przede wszystkim: prawo podatkowe, prawo pracy i ubezpieczeń społecznych, prawo handlowe oraz uregulowania dotyczące podmiotów gospodarczych działających na rynku budowlanym, w tym prawo budowlane. Każdorazowa zmiana przepisów może przyczynić się do podniesienia poziomu kosztów działalności Spółki oraz wpłynąć na jej wyniki finansowe. Jednym z istotniejszych czynników, które mogą mieć wpływ na działalność Spółki, mogą być zmiany w systemie podatkowym oraz nieprecyzyjność tych przepisów. Sytuacja ta może mieć istotny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową i perspektywy rozwoju.

Prowadząc działalność za granicą Spółka narażona jest dodatkowo na ryzyko wpływu obcych systemów prawno-podatkowych.

Wzrost ogólnogospodarczy

Przeniesienie przez Viatron S.A. działalności za granicę jest krokiem, który uniezależnia rozwój Spółki od sytuacji makroekonomicznej Polski i pozwala lokować się na zdecydowanie stabilniejszych rynkach. Nie należy jednakże zapominać, że również w bardziej rozwiniętych ekonomicznie regionach występuje fluktuacja koniunktury ogólnogospodarczej, co może niekorzystnie wpłynąć na wyniki Spółki.

Ryzyko kursowe

Spółka posiada zadłużenie nominowane w walucie obcej (euro) oraz dokonuje transakcji zakupu nominowanych w tej walucie i w związku z tym jest narażona na ryzyko kursowe. Ponieważ zasadnicza część wpływów ze sprzedaży również jest nominowana w euro, to Spółka praktycznie eliminuje ryzyko kursowe.

Czynniki mikroekonomiczne

Konkurencja

W 2016 r. Viatron S.A. przeniósł działalność operacyjną na rynki skandynawskie i do Wielkiej Brytanii, gdzie musi sprostać konkurencji innych dostawców podobnych usług. Spółka posiada unikalny zestaw sprzętu do kompleksowej obsługi projektów wznoszenia farm wiatrowych oraz opracowaną w tym celu wyjątkową technologię wznoszenia tych obiektów zaakceptowaną przez swojego głównego odbiorcę. Niezależnie od tego, by móc działać w dwóch lokacjach i rozszerzyć swoją ofertę o nowe możliwości montażowe Spółka wynajęła drugi żuraw kołowy, przeznaczony do większych udźwigów i wyższych podniesień oraz przystosowany do pracy w warunkach arktycznych. Podjęte działania zdecydowanie wzmacniają pozycję konkurencyjną Spółki na nowo penetrowanych rynkach.

Odbiorcy

Sprzedaż Spółki jest kierowana zasadniczo do sektora producentów turbin wiatrowych i inwestorów zajmujących się tym sektorem energetyki. Obecnie wyłącznymi klientami Spółki są podmioty należące do Grupy Vestas. Sytuacja ta stanowi ryzyko związane z trwałością relacji handlowej i stabilnością kontrahenta. Realizowane aktywne poszukiwanie nowych klientów i dywersyfikacja działalności w kierunku obsługi projektów i zamówień innych branż z wykorzystaniem parku maszynowego Spółki stanowi czynnik obniżający to ryzyko.

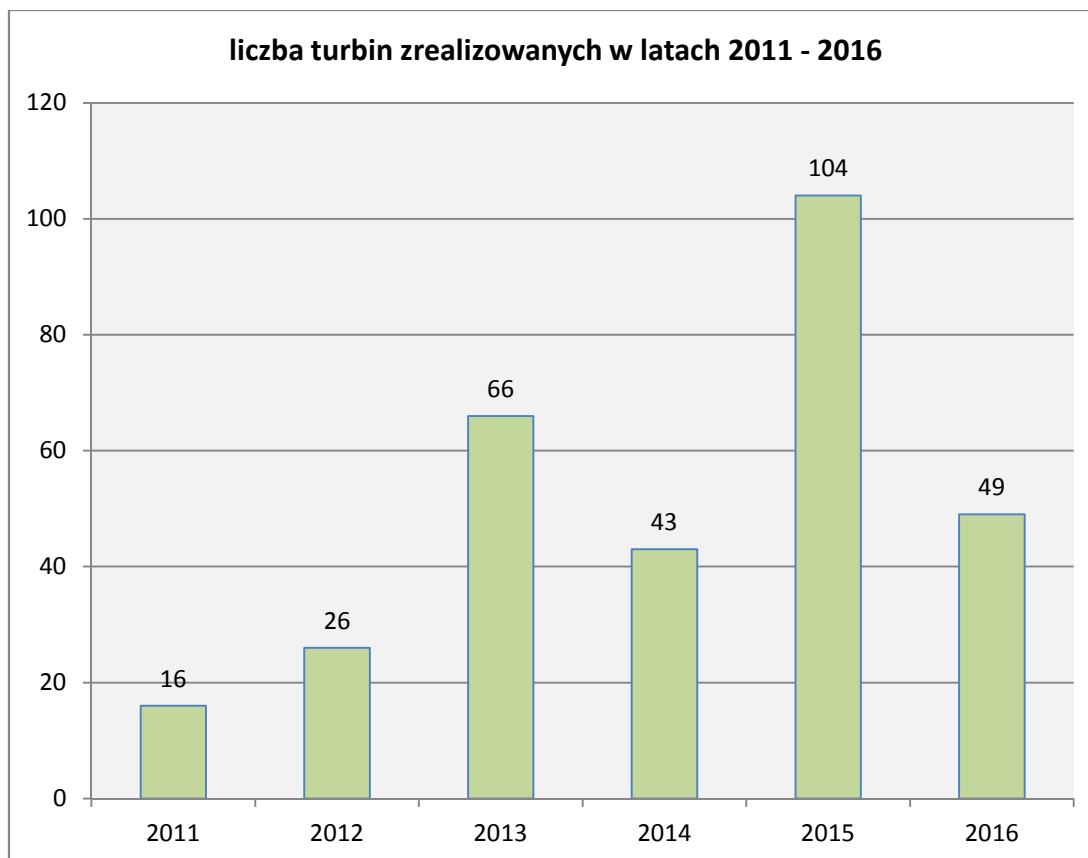
Pracownicy

Powodzenie działalności Spółki zależy w dużej mierze od indywidualnej pracy wykwalifikowanych w określonej specjalności i branży pracowników. Spółka jest w stanie pozyskać nowych wartościowych pracowników, jednakże ewentualna nagła utrata najważniejszego personelu może krótkookresowo niekorzystnie odbić się na jej działalności i wynikach.

6. Ocena uzyskanych efektów i przewidywany rozwój

Sprzedaż

Podstawowym i właściwie wyłącznym przedmiotem działalności spółki jest montaż turbin wiatrowych przy wykorzystaniu specjalistycznego sprzętu dźwigowego. Poniżej zaprezentowano liczbę montażu w poszczególnych latach od początku działalności Viatron S.A.



Jak wspomniano wyżej, wyraźny spadek liczby montażu, zwłaszcza w relacji do rekordowego dotychczas 2015 r. to efekt konieczności relokacji operacyjnej Spółki na nowe rynki i rozpoczęcie świadczenia usług za granicą dopiero od czerwca 2016 r. Sprzedaż w pierwszym półroczu dotyczyła prawie wyłącznie kilku projektów w Polsce. Poniżej zaprezentowano rozkład montażu wg ilości turbin i realizowanych projektów w poszczególnych miesiącach 2016 r.

Projekty	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Razem 2016
Piastowo (PL)				1									1
Radzanowo (PL)					2	2							4
Kozielice (PL)					5	1							6
Maevaara (SE)						1	5	4					10
Galawhistle (UK)							2	4	4	6			16
Jouttikallio (FI)									3	3	4	2	12
Razem projekty	0	0	0	1	7	4	7	8	7	9	4	2	49

Realizacja kontraktów w dwóch tak odległych lokacjach była możliwa dzięki reorganizacji ekip projektowych, z których jedna wykorzystując jako bazowy żuraw GTK-1100 pracowała w Szkocji, a druga w oparciu o wynajęty żuraw LG 1750 montowała turbiny w Skandynawii. W pracach w Szwecji i Finlandii wykorzystywane były również jako wspomagające żurawie udostępnione przez spółkę dominującą – Herkules S.A. w ramach współpracy w Grupie Kapitałowej.

Efektem ubocznym konieczności wyjścia z Polski i wejścia na rynki zagraniczne w połowie roku jest spadek sprzedaży o ponad 30%. Zdecydowały o tym przede wszystkim – czasochłonne przemieszczenie sprzętu montażowego oraz weryfikacja przez Vestas możliwości technicznych i organizacyjnych Viatronu na nowych obszarach, czyli mniejsza ilość projektów powierzona do wykonania Spółce.

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
Przychody ze sprzedaży	12 356	17 889	- 30,9%

Ceną ulokowania usług Viatron S.A. na nowych rynkach jest spadek zdecydowany marży na sprzedaży. Wpłynęły na ten stan wyższe koszty usług obcych oraz brak zwrotu przez kontrahenta części kosztów mobilizacji sprzętu (logistyka, transport, przygotowanie żurawi do pracy).

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
Koszty działalności operacyjnej, w tym:	14 304	13 473	+ 6,2%
- usługi obce	7 385	6 798	+ 8,6%

Na uzyskane wyniki pozytywny wpływ mają pozostałe przychody operacyjne, na które składa się zasadniczo wartość dotacji z projektu dofinansowania unijnego rozpoznana w przedstawionych okresach.

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
Pozostałe przychody operacyjne, w tym:	847	974	- 13,0%
- dotacje	845	964	-12,3%

Rozliczenie pozostałych działań przyniosło następujące wartości na poziomie wyniku operacyjnego:

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
EBIT	- 1 108	5 389	- 120,1%
EBITDA	722	7 231	- 90,0%

Kolejna istotna pozycja ujęta w wyniku to koszty finansowe. Podobne jak w 2015 r. obciążenie kosztowe z tytułu odsetek od finansowania obcego zostało podwyższone w 2016 r. o niekorzystny efekt naliczonych różnic kursowych.

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
Koszty finansowe, w tym:	620	393	- 57,8%
- odsetki	368	393	- 6,4%
- pozostałe	252	0	-

Uwzględnienie operacji finansowych przyniosło następujące wyniki.

Pozycja	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015	Dynamika 2016 / 2015
Wynik brutto	- 1 728	5 052	- 134,2%
Wynik netto	-1 463	4 080	- 135,9%

Wybrane wskaźniki ekonomiczne

Wskaźniki efektywności gospodarowania	Za okres 01.01. - 31.12.2016	Za okres 01.01. - 31.12.2015
wskaźnik marży zysku (straty) na sprzedaży	-15,8%	24,7%
<i>wynik na sprzedaży/przychody ze sprzedaży</i>		
wskaźnik marży zysku netto	-11,8%	22,8%
<i>wynik finansowy netto/przychody ze sprzedaży</i>		
stopa zwrotu aktywów (ROA)	-6,0%	15,1%
<i>wynik finansowy netto/aktywa ogółem</i>		
stopa zwrotu kapitału własnego (ROE)	-59,9%	80,9%
<i>wynik finansowy netto/kapitał własny</i>		

Płynność finansowa	Stan na 31.12.2016	Stan na 31.12.2015
wskaźnik płynności bieżącej	0,38	1,92
<i>aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe</i>		

Stopień zadłużenia i struktura finansowania majątku	Stan na 31.12.2016	Stan na 31.12.2015
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	0,12	0,27
<i>kapitał własny/aktywa trwałe</i>		
wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,90	0,81
<i>zobowiązania ogółem/aktywa ogółem</i>		
wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	8,50	4,13
<i>zobowiązania ogółem/kapitał własny</i>		

Perspektywy rozwoju

Ustabilizowanie pozycji Viatron S.A. na zagranicznych rynkach przynosi obecnie efekty w postaci kontraktów o zdecydowanie wyższej marży niż te z 2016 r. Zakontraktowanie już blisko 80% budżetowanej sprzedaży na 2017 r. oraz zapewnione umowami pokrycie wszelkich kosztów mobilizacji i eksploatacji, pozwala sądzić, że Spółka odrobi poniesione straty i bieżący rok obrotowy zamknie pozytywnym wynikiem.

7. Ocena stanu majątkowego

Głównym składnikiem majątku są rzeczowe aktywa trwałe (około 70% ogółu aktywów), z których najważniejsze pozycje stanowią żurawie GTK 1100 (specjalistyczny dźwig do montażu turbin) i GMK 5220 – traktowany jako pomocniczy w procesie montażu. W 2016 r. spółka poszerzyła swój park maszynowy o wynajęty żuraw LG 1750 oraz o mniejsze żurawie pomocnicze wynajęte w ramach grupowej współpracy od spółki dominującej Herkules S.A. Dzięki posiadaniu obecnie dwóch żurawi wiodących wraz z osprzętem i ekipami technicznymi, Viatron S.A. mógł zaistnieć jednocześnie na dwóch odległych od siebie rynkach – w Skandynawii i na Wyspach Brytyjskich.

W pozycji długo i krótkookresowych rozliczeń międzyokresowych w łącznej kwocie 2 209 tys. zł aktywowano koszty relokacji żurawi i ich wyposażenia z Polski do nowych lokalizacji. Spółka traktuje te koszty jako inwestycję w nowe rynki zbytu i zgodnie z szacunkami okresu swojej aktywności na nich, ujmować je będzie w wyniku przez okres pięciu lat, począwszy od drugiego półrocza 2016 r. W sumie powyższej nie są ujęte koszty logistyki maszyn pomiędzy lokalnymi miejscami realizacji, gdyż te, jako koszty związane z wykonywaniem kontraktów ujęte zostały w wyniku roku obrotowego.

Zarząd ocenia posiadane aktywa, a zwłaszcza należności handlowe jako pewne i nie wymagające utworzenia odpisów aktualizujących.

Najistotniejszą pozycją pasywnej strony bilansu są rozliczenia międzyokresowe. Wykazana kwota 9 207 tys. zł dotyczy kwoty dotacji pozyskanej w 2011 r. jako dofinansowanie unijne projektu innowacyjnego.

Drugą znaczącą pozycją są zobowiązania finansowe w kwocie 6 951 tys. zł z tytułu dwóch pożyczek na zakup żurawi. Wartość ta wymagalna przez pożyczkodawcę w marcu 2017 r. na wniosek Viatron S.A.

została spłacona terminowo przez spółkę dominującą Herkules S.A. w ramach porozumienia o wstąpieniu Herkules S.A. w prawa wierzyciela.

8. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Rok obrotowy 2016 Spółka uznaje za wyjątkowo trudny. Na skutek niezależnych od przedsiębiorstwa działań administracyjnych w bardzo krótkim okresie Viatron stracił całkowicie polski rynek. Podjęto decyzję o relokacji działalności do innych krajów i podjęcie konkurencyjnej walki z lokalnymi usługodawcami na zagospodarowanych już rynkach. Efektem było odnotowanie niższej sprzedaży i istotne obniżenie marży na uzyskiwanych przychodach i odnotowanie znaczących strat oraz pogorszenie płynności.

Mając na uwadze perspektywę rozwoju skandynawskiego rynku energetyki wiatrowej oraz planowane projekty dotyczące wysp brytyjskich, jak również sytuację w polskiej zielonej energetyce, Viatron S.A. zamierza pozostać w obecnych lokacjach przez okres minimum 5 lat.

Po trudnym okresie, który należy potraktować jako test sprawności organizacyjnej Spółki, obecnie zawierane kontrakty zawierają pokrycie marżowe wszelkich kosztów związanych z montażami turbin i eksploatacją sprzętu, co pozwala przypuszczać, że już w drugim półroczu 2017 r. Spółka w pełni odzyska płynność i jest duża szansa na zamknięcie bieżącego roku obrotowego pozytywnym wynikiem finansowym.

Obecnie rozważane są dwa scenariusze rozwoju Spółki. Według pierwszego z nich Viatron S.A. działać będzie w dwóch lokalizacjach, na pewno w Skandynawii i prawdopodobnie w Irlandii, gdzie odblokują się możliwości wykorzystania żurawia GTK-1100 na zaplanowanych już wcześniej, lecz wstrzymanych w 2016 r. projektach. Drugi wariant przewiduje sprzedaż żurawia GTK-1100 w przypadku pojawienia się korzystnej oferty odkupu, relokację pozostałego sprzętu do Skandynawii i skupienie się na rynkach północnej Europy.

9. Wypłata dywidendy

W dniu 30 maja 2016 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Viatron S.A. podjęło uchwałę w sprawie wypłaty dywidendy w wysokości 1,00 zł na jedną akcję. Dniem ustalenia prawa do dywidendy (dzień „D”) był 29 lipca 2016 r. a dniem wypłaty dywidendy (dzień „W”) był 12 sierpnia 2016 r. Dywidendą objęte były wszystkie akcje Viatron S.A. tj. 1 141 336 akcji, a łączna wartość środków przeznaczonych na wypłatę to 1 141 tys. zł.

W kwestii osiągniętego wyniku finansowego w roku 2016 r. Zarząd Spółki wnioskować będzie do Walnego Zgromadzenia o pokrycie uzyskanej straty z przyszłych zysków.

10. Zatrudnienie

W roku 2016 Viatron S.A. odnotował średnioroczne zatrudnienie na poziomie 14 osób.

Załoga Spółki , operatorzy sprzętu oraz kadra prowadząca projekty, składa się z polskich specjalistów posiadających wieloletnie doświadczenie zdobyte w dużych, międzynarodowych firmach dźwigowych.

Grupy pracownicze	stan na 31.12.2016		stan na 31.12.2015	
	liczebność	struktura	liczebność	struktura
Zarząd	1	8%	1	6%
Działy wsparcia	1	8%	1	6%
Kierownicy projektów	2	15%	2	13%
Operatorzy	9	69%	12	75%
Razem	13	100%	16	100%
w tym: kadra kierownicza	4	31%	4	25%
średnioroczne zatrudnienie w przeliczeniu na pełne etaty	14		13	

11. Informacje dotyczące danych wykazanych w sprawozdaniu finansowym

Zarząd Viatron S.A. z siedzibą w Gdyni wedle swej najlepszej wiedzy informuje, że informacje zawarte w rocznym sprawozdaniu finansowym Spółki za 2016 r. odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki, a także jej wynik finansowy. Poza informacjami, które zostały podane w tym sprawozdaniu oraz w niniejszym Sprawozdaniu z Działalności Spółki nie znajduje się innych istotnych informacji, które miałyby wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej i finansowej Spółki oraz jej wyniku finansowego i ich zmian, a także innych informacji, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

12. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Viatron S.A. w swojej działalności realizuje projekt w ramach Działania 4.4 „Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym” Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka 2007-2013. Opracowane autorsko przez Spółkę przedsięwzięcie pod nazwą "Wdrożenie innowacyjnej technologii instalacji turbin wiatrowych i innych specjalistycznych usług dźwigowych" o wartości całkowitej blisko 30 mln zł uzyskało dofinansowanie w kwocie 15 mln zł. Innowacyjność projektu polega na zastosowaniu unikalnego zestawu sprzętowego (żurawi i środków transportu) w technologii wysokich podniesień elementów o masie do 100t w relacji do tradycyjnych metod wznoszenia i montażu. Zastosowanie opracowanych rozwiązań konstrukcyjnych i logistycznych ma zatem pozytywny wpływ na środowisko naturalne poprzez przede wszystkim niższą emisję spalin oraz zmniejszenie placów montażowych.

13. Informacje dotyczące nabycia akcji własnych

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz po jego zakończeniu do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nie realizowała żadnych operacji związanych z akcjami własnymi, a w szczególności transakcji nabycia lub zbycia tych akcji.

14. Pozycja organizacyjna Viatron S.A.

Spółka Viatron S.A. należy do Grupy Kapitałowej Herkules i jest spółką zależną od spółki Herkules S.A. z siedzibą w Warszawie. Viatron S.A. nie posiada samodzielnych oddziałów, filii, ani innych jednostek terenowych, a cała działalność kierowana jest z jej siedziby w Gdyni.

15. Zagadnienia dotyczące środowiska naturalnego

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem działalność gospodarcza prowadzona przez Viatron S.A. nie miała istotnego wpływu na środowisko naturalne. Prowadzony pomiar emisji spalin, pyłów i innych czynników środowiskowych potwierdzał słabe oddziaływanie ekologiczne, a więc w Spółce nie występowały zagadnienia i wymogi związane z ochroną środowiska, mające wpływ na wykorzystanie przez Spółkę jej potencjału i składników majątkowych.

16. Zarządzanie ryzykiem finansowym

W ramach działalności operacyjnej i finansowej Spółka jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z posiadanymi instrumentami finansowymi. Ryzyko to można określić jako ryzyko rynkowe, w skład którego wchodzi ryzyko walutowe, ryzyko stopy procentowej, ryzyko płynności oraz ryzyko kredytowe. Spółka zarządza ryzykiem finansowym w celu ograniczenia niekorzystnego wpływu zmian kursów walutowych i stóp procentowych, jak również stabilizacji przepływów pieniężnych oraz zapewnienia odpowiedniego poziomu płynności i elastyczności finansowej. Zasady zarządzania ryzykiem finansowym w Spółce są ustalane przez Zarząd.

Do głównych instrumentów zobowiązaniowych należą umowy leasingu finansowego, umowy kredytowe, środki pieniężne oraz lokaty krótkoterminowe. Podstawowym celem tych instrumentów jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki. Spółka posiada również inne instrumenty finansowe takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Spółka nie posiada, ani nie emituje pochodnych instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu.

Ryzyko stopy procentowej

Spółka jest narażona na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych w zakresie krótko- i długoterminowych zobowiązań finansowych. Wahania stop procentowych wpływają zarówno na wysokość ponoszonych przez Spółkę kosztów finansowych jak i przychodów finansowych. Wzrost stóp procentowych wpływa na wzrost kosztów finansowych ponoszonych przez Spółkę, w szczególności kosztów odsetek od kredytów i pożyczek, jak również na wzrost odsetek od ulokowanych środków pieniężnych, jeśli takie lokaty występują.

Ryzyko walutowe

Spółka jest narażona na ryzyko walutowe, którego źródłem jest sprzedaż, należności i zobowiązania handlowe, zobowiązania finansowe (pożyczki) w EUR. Strategia zabezpieczania przed ryzykiem walutowym Spółki, minimalizująca wpływ wahań kursów walutowych jest ustalana okresowo. Preferowany poziom ekspozycji walutowej jest wynikiem analizy ryzyka dla otwartej pozycji w danej walucie przy uwzględnieniu oczekiwań rynków finansowych, co do kształtowania się kursów walutowych w danej perspektywie czasu.

Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Ryzyko związane z płynnością

Główne ryzyko związane z instrumentami finansowymi w Spółce dotyczy płynności. Ryzyko płynności jest to ryzyko napotkania trudności w realizacji zobowiązań finansowych. Proces zarządzania ryzykiem płynności w Spółce polega na prognozowaniu przyszłych przepływów pieniężnych, analizie poziomu aktywów płynnych w relacji do przepływów pieniężnych, monitorowaniu wskaźników płynności opartych na pozycjach bilansowych oraz utrzymywaniu dostępu do różnych źródeł finansowania.

Celem Spółki jest zachowanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez zarządzanie należnościami i zobowiązaniami oraz korzystanie z innych źródeł finansowania, takich jak leasing finansowy, kredyty bankowe.

W celu skorelowania planowanych wpływów z planowanymi wydatkami negocjowane są odpowiednie warunki płatności zobowiązań i należności.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe rozumiane jest jako brak możliwości wywiązania się ze zobowiązań przez dłużników Spółki i wiąże się głównie z wiarygodnością kredytową klientów, z którymi Spółka zawiera transakcje sprzedaży oraz wiarygodnością kredytową instytucji finansowych oraz pozostałych podmiotów. Spółka posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom.

Zdaniem Zarządu, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności, właściwym dla należności handlowych.

Gdynia, dnia 24 kwietnia 2017 r.

Podpisy i pieczętki na oryginale dokumentu

Igor Paweł
Prezes Zarządu