

MAXIPIZZA S.A.

**ul. Słoneczna 1
25-731 Kielce
NIP 9591776115**



SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

ZA ROK OBROTOWY

OD DNIA 1 STYCZNIA DO DNIA 31 GRUDNIA 2017 ROKU



Stosowanie do zapisów art. 49 ustawy o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2018 roku, poz. 395 z późn. zm.) przedstawiamy sprawozdanie zarządu z działalności Spółki w 2017 roku.

1. Charakterystyka Jednostki, jej działalności i zasobów

1.1. Podstawowe informacje o Jednostce

MAXIPIZZA S.A. KIELCE została zawiązana na czas nieokreślony w dniu 22 grudnia 2006 roku w Kielcach na podstawie postanowień zawartych w akcie notarialnym (Repertorium A nr 5401/2006) podpisanym przed notariuszem Adam Ziomkiem w kancelarii notarialnej w Kielcach.

Siedziba Spółki mieści się w **25-731 Kielce ul. Słonecznej 1.**

W dniu 8 maja 2007 roku Jednostka została wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Kielcach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem **KRS 0000279240.**

Spółce został nadany numer NIP **9591776115** oraz REGON **260158366.**

Jednostka działa na podstawie przepisów Kodeksu spółek handlowych oraz w oparciu o statut Spółki.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki są restauracje i inne stałe placówki gastronomiczne.

Kapitał podstawowy Jednostki według stanu na dzień 31 grudnia 2017 roku wynosił zł.: 971.517,60 zł i dzielił się na akcje:

SERIA/ EMISJA	RODZAJ AKCJI	RODZAJ UPRIWILEJOWANIA UDZIAŁÓW	LICZBA AKCJI	WARTOŚĆ SERII/ EMISJI WG WARTOŚCI NOMINALNEJ	DATA REJESTRACJI
A	akcje imienne	2 głosy na akcję	1 750 000	350 000,00	08.05.2007
B	akcje zwykłe	nieuprzywilejowane	250 000	50 000,00	08.05.2007
C	akcje zwykłe	nieuprzywilejowane	1 000 000	200 000,00	08.05.2007
D	akcje zwykłe	nieuprzywilejowane	650 000	130 000,00	14.09.2007
E	akcje imienne	2 głosy na akcję	500 000	100 000,00	14.09.2007
F	akcje zwykłe	nieuprzywilejowane	707 588	141 517,60	29.04.2008
Liczba akcji razem			4 857 588		
Kapitał zakładowy razem				971 517,60	
Wartość nominalna akcji				0,20	

Struktura akcjonariuszy Spółki na dzień 31 grudnia 2017 roku przedstawiała się następująco:

AKTUALNA STRUKTURA WŁASNOŚCI KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO	AKCJE IMIENNE (SZT.)	AKCJE NA OKAZIATELA (SZT)	SUMA AKCJI (SZT)	LICZBA GŁOSÓW	UDZIAŁ W KAPITAŁE	UDZIAŁ W GŁOSACH
Paweł Molenda	750 002	83 340	833 342	1 583 344	17,16%	22,28%
Mariusz Molenda	749 996	83 330	833 326	1 583 322	17,16%	22,28%
Karol Molenda	750 002	83 330	833 332	1 583 334	17,16%	22,28%
INC S.A.	0	500 010	500 010	500 010	10,29%	7,03%
Pozostali akcjonariusze	0	1 857 578	1 857 578	1 857 578	38,23%	26,13%
Razem	2 250 000	2 607 588	4 857 588	7 107 588	100,00%	100%

W skład Zarządu Spółki na dzień podpisania niniejszego sprawozdania wchodził:

- Paweł Molenda - Prezes Zarządu,
- Łukasz Misztal - Wiceprezes Zarządu.

W skład Rady nadzorczej na dzień podpisania niniejszego sprawozdania wchodził:

- Karol Molenda,
- Mariusz Molenda,
- Izabela Molenda,
- Małgorzata Molenda,
- Jacek Kluźniak.

1.2. Oddziały i zakłady Jednostki

Pizzerie Maxi Pizza znajdują się w niżej wymienionych lokalizacjach:

Kielce, ul. Słoneczna 1

Tychy, Aleja Bielska/róg Alei Piłsudskiego na stacji Lukoil

Kraków, ul. Kapelanka 54, w CH Tesco

Kraków, ul. Bratysławska 1 na stacji Shell

Poznań, ul. Serbska 7, w CH Tesco

Warszawa, ul. Fieldorfa 41, w CH Tesco

Katowice, ul. Sobieskiego 17

Sosnowiec, ul. Partyzantów 3

Świętochłowice, ul. Katowicka 67

Rzeszów, ul. Batorego 15

Łódź, ul. Plac Wolności 12

Spółka wynajmuje również powierzchnię biurową w Kielcach przy ulicy Słonecznej 1 oraz w Kielcach przy ulicy Olszewskiego 20.

1.3. Akcje własne

Jednostka nie posiada akcji własnych.

1.4. Zasoby: ludzkie, rzeczowe oraz niematerialne i prawne

Zatrudnienie w 2017 roku wyniosło przeciętnie 20 osoby, a w 2016 roku 24 osoby.

Najważniejszymi zasobami rzeczowymi są środki trwałe, na które składają się głównie urządzenia oraz meble gastronomiczne, jak również zapasy towarów i materiałów niezbędnych do wytworzenia produkowanych przez spółkę wyrobów.

1.5. Wpływ działalności przedsiębiorstwa na środowisko naturalne

Działalność Jednostki nie wpływa ujemnie na środowisko naturalne.

1.6. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Jednostka nie prowadzi prac badawczych i rozwojowych, w związku z tym nie ma osiągnięć w tej dziedzinie.

1.7. Informacje na temat działalności Jednostki, branży i czynnikach makroekonomicznych

Spółka prowadzi działalność gastronomiczną w segmencie casual dining oferując posiłki do spożycia na miejscu w restauracjach oraz dostarczając zamawiane potrawy bezpośrednio do klienta. Bazową pozycję w menu stanowi pizza. Dodatkowo oferowane są makarony, sałatki, desery oraz inne dania kuchni włoskiej. W 2016 roku do menu zostały wprowadzone różne rodzaje burgerów.

Istotny wpływ na funkcjonowanie spółki mają: otoczenie makroekonomiczne, sytuacja gospodarcza w kraju, wartość wydatków, jaką Polacy przeznaczają na posiłki przygotowywane poza domem jak również uwarunkowania wpływające na ceny artykułów rolno-spożywczych wykorzystywanych przez spółkę w produkcji.

Istotny wpływ ma również znaczący wzrost ilości uruchamianych konceptów oraz punktów gastronomicznych, powodujący zaostrenie konkurencji i wydłużenie czasu niezbędnego do pozyskania odpowiedniej liczby klientów.

Podstawowym rynkiem zbytu / świadczenia usług jest Polska. .

Działalność Jednostki opiera się przede wszystkim o posiadane profesjonalne urządzenia produkcyjne, dopracowaną technologię i posiadane know-how prowadzenia działalności gospodarczej w branży gastronomicznej oraz autorskie oprogramowanie komputerowe.

1.8. Informacje o segmentach działalności oraz sezonowości

Jednostka prowadzi działalność gastronomiczną oraz udziela franchyzy na prowadzenie działalności gastronomicznej pod marką Maxi Pizza. W przypadku działalności prowadzonej przez spółkę nie występuje segmentacja. Spółka sprzedaje posiłki na miejscu w restauracjach oraz dostarcza je bezpośrednio do klienta, jednak podział na sprzedaż w dowozie i w lokalu jest różny w poszczególnych lokalizacjach i zależy od wielu czynników, takich jak dostępność parkingu dla klientów, wielkość sali konsumpcyjnej, natężenie ruchu w danym mieście, uwarunkowania lokalne itp.

Segmenty działalności (w tys. zł):

Pozycja bilansu oraz rachunku zysków i strat Jeden podstawowy segment: sprzedaż posiłków	31.12.2017	31.12.2016
Przychody z działalności podstawowej	10616	8893
Koszty działalności podstawowej	10173	8717
Wynik działalności podstawowej	443	176
Wynik finansowy netto	314	144
Aktywa trwałe	1197	711
Aktywa obrotowe	2049	2210
Należne wpłaty na kapitał i udziały własne	0	0
Kapitał podstawowy	972	972
Wynik roku bieżącego	314	144
Pozostałe składniki kapitałów	973	973
Rezerwy	25	35
Zobowiązania długoterminowe	123	60
Zobowiązania krótkoterminowe	746	736
Rozliczenia międzyokresowe	0	0

Sezonowość nie dotyczy działalności Jednostki.

2. Ryzyka i zagrożenia, na jakie jest narażona Jednostka

2.1. Ryzyka i zagrożenia

Ryzyko związane z trudnościami w pozyskaniu odpowiednich lokali użytkowych

Jednym z kluczowych czynników, determinujących możliwość realizacji zakładanej przez Emitenta strategii związanej z ekspansją terytorialną, jest możliwość pozyskania odpowiednich lokali użytkowych. Muszą one posiadać atrakcyjną lokalizację, a także umożliwiać prowadzenie działalności gastronomicznej bez konieczności ponoszenia nadmiernych nakładów finansowych.

Ryzyko związane z trudnościami w pozyskaniu odpowiednich lokali użytkowych w zakładanym przez Emitenta czasie może wpłynąć na opóźnienie ekspansji terytorialnej.

Ryzyko związane z wyborem niewłaściwej lokalizacji dla nowych restauracji

Wyniki finansowe generowane przez każdą należącą do Emitenta restaurację w sposób istotny uzależnione są od jej właściwego zlokalizowania. Pomimo dużego doświadczenia Zarządu Emitenta w wyborze lokalizacji dla nowych restauracji nie można wykluczyć, że jedna lub więcej z nich, ze względu na umiejscowienie, będzie generowała przychody mniejsze niż zakładane. W konsekwencji mogłoby to doprowadzić do trudności w osiągnięciu zakładanego wyniku finansowego w przyszłości.

Ryzyko związane z utratą tytułów prawnych do użytkowania zajmowanych lokali

Emitent użytkuje lokale, w których zlokalizowane są restauracje, na podstawie umów najmu lub dzierżawy. W związku z tym, Emitent narażony jest na ryzyko, że nie będzie w stanie przedłużyć istniejących umów po okresie, na jaki zostały one zawarte lub/i wspomniane umowy zostaną wypowiedziane. Ryzyko związane z utratą tytułów prawnych do użytkowania zajmowanych lokali jest o tyle istotne, że jego materializacja mogłaby negatywnie wpłynąć na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe oraz utrudnić realizację przyjętej przez niego strategii.

Ryzyko związane z wpływem czynników zewnętrznych na wyniki finansowe restauracji

Sukces ekonomiczny restauracji Maxipizza jest w dużej mierze uzależniony od ich lokalizacji. W związku z tym Emitent przykłada dużą wagę do wyboru lokalizacji dla nowych restauracji. Każda tego typu decyzja poprzedzona jest przeprowadzeniem rachunku ekonomicznego oraz analizy otoczenia.

Nie można jednak wykluczyć, że w wyniku wpływu czynników zewnętrznych wybrana przez Emitenta lokalizacja przestanie być atrakcyjna, co przełoży się na spadek przychodów ze sprzedaży. Do tego typu czynników można zaliczyć między innymi zmiany demograficzne oraz urbanistyczne, jak również zmiany w upodobaniach klientów.

Ze względu na specyficzny charakter opisanego powyżej ryzyka Emitent nie jest w stanie nim sterować, niemniej jednak próbuje on antycypować zagrożenia dla prowadzonej przez niego działalności.

Ryzyko związane z konkurencją

Emitent prowadzi restauracje typu casual dinning oferujące klientom pizzę oraz inne dania kuchni włoskiej.

Charakterystyczną cechą tego rynku jest wysoka wewnętrzna konkurencyjność.

Emitent musi konkurować z innymi podmiotami oferującymi swoim klientom pizzę, ale również z innymi restauracjami działającymi w segmencie casual dinning.

W przypadku rynku restauracji oferujących pizzę, Emitent konkuruje zarówno z dużymi, ogólnopolskimi sieciami, jak również z podmiotami działającymi wyłącznie na rynku lokalnym.

Nie można wykluczyć, że w przyszłości nastąpi zaostrzenie walki konkurencyjnej w segmencie casual dinning. Mogłoby to w istotny sposób wpłynąć na konieczność obniżenia marż, co skutkowałoby pogorszeniem rentowności działalności prowadzonej przez Emitenta.

Emitent jest również narażony na ryzyko odpływu klientów do innych restauracji ze względu na mniej atrakcyjną ofertę.

Emitent przeciwdziała opisanemu powyżej ryzyku poprzez stałe monitorowanie działań konkurencji i odpowiednie dostosowywanie swojej oferty. Emitent stara się również rozwijać oferowane produkty, aby uwzględniać zmianę upodobań klientów.

Ryzyko związane z trudnościami w zatrudnieniu pracowników



W związku z szeroką ofertą na rynku pracy dla osób pragnących podjąć zatrudnienie w gastronomii oraz bardzo niewielkim bezrobociem w Polsce (zwłaszcza w dużych miastach, w których zlokalizowane są restauracje Emitenta) w dalszym ciągu występują trudności w pozyskaniu pracowników do nowo otwieranych oraz już działających restauracji. Emitent steruje opisanym powyżej ryzykiem poprzez wykorzystanie profesjonalnego sprzętu gastronomicznego, który pozwala na częściową automatyzację procesu przygotowania pizzy. Pozwala to zatrudniać niewykwalifikowanych pracowników, którzy po krótkim przeszkoleniu są w stanie wyrabiać pizzę nieustępującą jakości tej, robionej przez pracowników posiadających wieloletnie doświadczenie w zawodzie.

Dzięki wspomnianym działaniom Emitent nie jest uzależniony od pozyskiwania wykwalifikowanych kucharzy, jak również może ograniczyć koszty związane z zatrudnianiem pracowników posiadających wysokie kwalifikacje.

Ryzyko związane ze wzrostem cen lub ograniczeniem dostępności artykułów spożywczych

Podstawową działalnością Emitenta jest prowadzenie sieci restauracji typu casual dining, gdzie serwowana jest pizza. Prowadzenie tego typu działalności wymaga regularnego zaopatrywania się w niezbędne artykuły spożywcze stanowiące podstawę przygotowywanych dań. Kluczowym elementem polityki w zakresie jakości jest przygotowywanie potraw wyłącznie ze świeżych komponentów. W związku z tym, Emitent nie utrzymuje wysokich stanów magazynowych. W konsekwencji jest on narażony na ryzyko ograniczenia dostępności niektórych artykułów spożywczych, jak również wzrostu ich cen.

Ze względu na stosunkowo dużą konkurencję w segmencie restauracji casual dining Emitent może w ograniczonym stopniu podnosić ceny oferowanych dań. W związku z tym, opisane powyżej ryzyko mogłoby wpłynąć na pogorszenie rentowności prowadzonej działalności.

Emitent przeciwdziała ryzyku związanemu ze wzrostem cen lub ograniczeniem dostępności artykułów spożywczych poprzez dostosowywanie oferty dań do sytuacji na rynku artykułów spożywczych.

Ryzyko związane z koniecznością podnoszenia wynagrodzeń.

W roku 2017 w związku ze znaczącym spadkiem bezrobocia w Polsce obserwujemy kontynuację problemów ze znalezieniem osób pragnących podjąć zatrudnienie w gastronomii. Trudno jest znaleźć chętnych do pracy w kuchni, obsługi kelnerskiej i dystrybucji pizzy. Emitent próbuje przeciwdziałać ryzyku związanemu z brakiem osób, które chcą pracować w gastronomii, poprzez podnoszenie wynagrodzeń, co związane jest z koniecznością podnoszenia cen na oferowane przez Emitenta produkty. W związku z ogromną konkurencją na rynku możliwości podnoszenia cen są ograniczone, dlatego też istnieje duże prawdopodobieństwo spadku rentowności, wywołanego koniecznością zwiększania wynagrodzeń w połączeniu z ograniczonymi możliwościami podnoszenia cen na oferowane przez Spółkę produkty. Spółka ma problemy ze znalezieniem pracowników pomimo tego, że dzięki wykorzystaniu zaawansowanych technologicznie urządzeń gastronomicznych jest w stanie zatrudniać osoby niewykwalifikowane, które mogą wydajnie pracować po odbyciu krótkiego przeszkolenia. Dlatego też należy liczyć się z możliwością czasowego spadku rentowności wywołanego przez materializację ryzyka związanego z trudnościami w znalezieniu pracowników i koniecznością zwiększania wynagrodzeń.

2.2. Instrumenty finansowe

W roku obrotowym od 1 stycznia do 31 grudnia 2017 roku Spółka nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń oraz nie wykorzystywała instrumentów finansowych przede wszystkim w zakresie



ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie jest ona narażona

Na dzień 31.12.2017 r wartość pożyczek udzielonych franchyzobiorcom na rozwój działalności franchyzowej wynosiła 300 000,- złotych. Emitent bierze pod uwagę możliwość dalszego wykorzystania posiadanych zasobów finansowych w celu udzielania pożyczek na rozwój działalności franchyzowej.

2.3. Zagrożenia dla kontynuacji działalności

Nie występują żadne zagrożenia dla kontynuacji działalności Jednostki.

2.4. Stwierdzone przez organy nadzoru lub organy kontrolne naruszenia prawa oraz postępowania sądowe toczące się przeciwko Spółce

Nie stwierdzono naruszeń prawa. Przeciwko Spółce nie toczą się żadne postępowania sądowe.

3. Wyniki działalności, sytuacja finansowa i majątkowa Jednostki

3.1. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność w roku obrotowym i ocena uzyskanych efektów

W 2017 roku Emitent prowadził podstawową, określoną Statutem działalność. Efekty działalności są zadowalające. Za istotne zdarzenie można uznać uruchomienie w IV kwartale 2017 roku restauracji Maxipizza w Łodzi na Placu Wolności 12. Restauracja w Łodzi działa na zasadzie franczyzy.

3.2. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji finansowej Jednostki

	2017	2016	Wartość pożądana	Algorytm kalkulacji wskaźnika
Zyskowność sprzedaży	4,17%	1,98%	maks.	$\frac{\text{zysk ze sprzedaży}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$
Rentowność sprzedaży brutto	3,60%	2,09%	maks.	$\frac{\text{zysk brutto}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$
Rentowność sprzedaży netto	2,96%	1,62%	maks.	$\frac{\text{zysk netto}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$
Rentowność kapitału własnego	15,42%	7,41%	maks.	$\frac{\text{zysk netto}}{\text{kapitał własny bez wyniku fin. bieżącego roku}}$
Rentowność aktywów	9,68%	4,94%	maks.	$\frac{\text{zysk netto}}{\text{aktywa ogółem}}$
Wskaźnik rotacji majątku	3,27	3,04	maks.	$\frac{\text{przychody netto ze sprzedaży}}{\text{aktywa ogółem}}$
Wskaźnik obrotu rzeczowych aktywów trwałych	8,87	14,97	maks.	$\frac{\text{przychody netto ze sprzedaży}}{\text{aktywa trwałe}}$
Wskaźnik rotacji należności	31,11 dni	27,65 dni	min.	$\frac{\text{(należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)}}{360}$
Wskaźnik rotacji zapasów	4,80 dni	6,85 dni	min.	$\frac{\text{(zapasy/koszty działalności operacyjnej)}}{360}$
Wskaźnik rotacji zobowiązań	43 dni	32,9 dni	min.	$\frac{\text{(zobowiązania z tytułu dostaw i usług/koszty własne sprzedaży)}}{360}$
Współczynnik zadłużenia	0,4	0,4	0,3 - 0,5	$\frac{\text{kapitał obcy}}{\text{kapitał ogółem}}$
Pokrycie zadłużenia kapitałem własnym	2,6	2,5	>1	$\frac{\text{kapitał własny}}{\text{zobowiązania wraz z rezerwami}}$
Pokrycie aktywów trwałych kapitałem własnym	2,0	3,5	>1	$\frac{\text{kapitał własny}}{\text{aktywa trwałe}}$
Trwałość struktury finansowania	0,72	0,72	maks.	$\frac{\text{kapitał własny}}{\text{pasywa ogółem}}$
Wskaźnik płynności szybkiej	2,6	3,0	0,8 - 1,2	$\frac{\text{(inwestycje krótkoterminowe + należności krótkoterminowe)}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$
Wskaźnik płynności bieżącej	2,7	3,4	1,5 - 2,0	$\frac{\text{(aktywa obrotowe - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe)}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$
Pokrycie zobowiązań należnościami	1,7	1,2	>1	$\frac{\text{należności handlowe}}{\text{zobowiązania handlowe}}$
Kapitał obrotowy netto	1 303 tys. zł	1 599 tys. zł	-	$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania bieżące}}$

3.3. Sytuacja majątkowa (w tys. zł)

Wyszczególnienie	rok	udział	rok	udział	dynamika 2017/2016
	2017	%	2016	%	%
Aktywa trwałe	1.197,5	36,9	710,9	24,3	268,4
<i>w tym</i>					
Rzeczowe aktywa trwałe	731,6	22,5	513,9	17,6	142,4
Aktywa obrotowe	2.049,5	63,1	2.210,0	75,7	92,7
<i>w tym</i>					
Inwestycje krótkoterminowe	947,2	29,2	1.466,7	50,2	64,6
RAZEM AKTYWA	3.247,0		2.920,9		111,2

3.4. Istotne zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym, a przed dniem podpisania niniejszego sprawozdania z działalności nie wystąpiły istotne zdarzenia.

3.5. Spełnienie norm ostrożnościowych

Nie dotyczy.

4. Perspektywy i zamierzenia Jednostki

Zawarte w niniejszym sprawozdaniu przewidywania nie stanowią obietnicy, ani zapewnienia kierownika Jednostki i są obarczone niepewnością.

4.1. Przewidywany rozwój i sytuacja finansowa Jednostki

Sytuacja finansowa Jednostki jest stabilna. Emitent prowadzi zyskową działalność i generuje dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Spółka planuje rozwój poprzez otwieranie nowych placówek własnych lub działających na zasadzie franchyzy, jednak jest to uzależnione od znalezienia odpowiednich lokalizacji oraz partnerów biznesowych gotowych do współpracy na zasadzie franchyzy. W związku z powyższym Emitent w chwili obecnej nie jest w stanie określić liczby oraz ram czasowych uruchamianych w przyszłości pizzerii. Emitent nie wyklucza udzielania pożyczek na rozwój franchyzobiorcom jako wsparcia w początkowym okresie działalności.

4.2. Planowane nakłady inwestycyjne w najbliższym roku

W kolejnym roku obrotowym Jednostka planuje nakłady inwestycyjne na środki trwałe w granicach 2,2-2,7 mln. zł, na wartości niematerialne i prawne w granicach 15 – 30 tys. zł.

5. Pozostałe informacje dot. Jednostki

5.1. Dodatkowe wyjaśnienia do kwot wykazanych w sprawozdaniu finansowym



Nie dotyczy.

5.2. Pozostałe istotne informacje

Nie dotyczy.

Kielce, dnia 10 maj 2018 roku



Łukasz Misztal
Wiceprezes Zarządu



Paweł Molenda
Prezes Zarządu

Kielce, 10 maja 2018r.

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU MAXIPIZZA S.A. W SPRAWIE RZETELNOŚCI
SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO za okres od 01.01.2017r. do
31.12.2017r.**

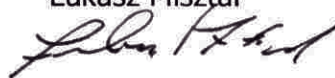
Zarząd Spółki Maxipizza S.A. na podstawie §5 ust. 6.1. pkt 5) Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect" oświadcza, iż wedle swojej najlepszej wiedzy, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz przepisami obowiązującymi Emitenta. Oświadczamy także, iż dane zawarte w jednostkowym sprawozdaniu finansowym odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Maxipizza S.A. oraz jej wynik finansowy. Ponadto sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z prowadzoną działalnością.

Paweł Molenda



Prezes Zarządu

Łukasz Misztal



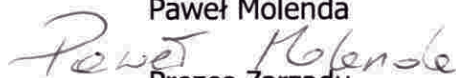
Wiceprezes Zarządu

Kielce, 10 maja 2018 r.

**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU MAXIPIZZA S.A. W SPRAWIE WYBORU FIRMY
AUDYTORSKIEJ**

Zarząd Spółki Maxipizza S.A. na podstawie §5 ust. 6.1. pkt 6) Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect" oświadcza o dokonaniu wyboru firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z przepisami, w tym dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej i wskazuje, że firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

Paweł Molenda



Prezes Zarządu

Łukasz Misztal



Wiceprezes Zarządu