



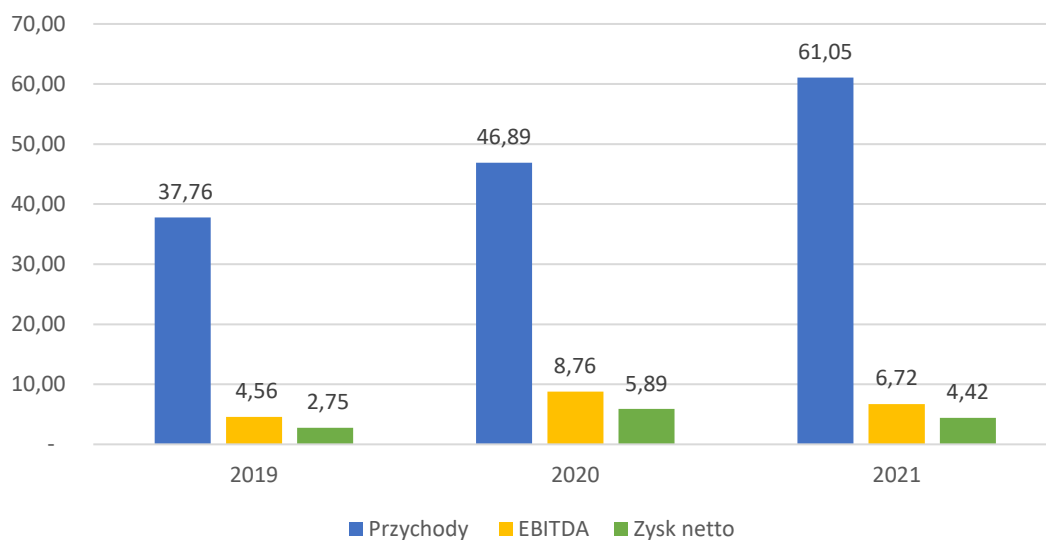
Raport roczny

jednostkowy i skonsolidowany
za rok obrotowy 2021

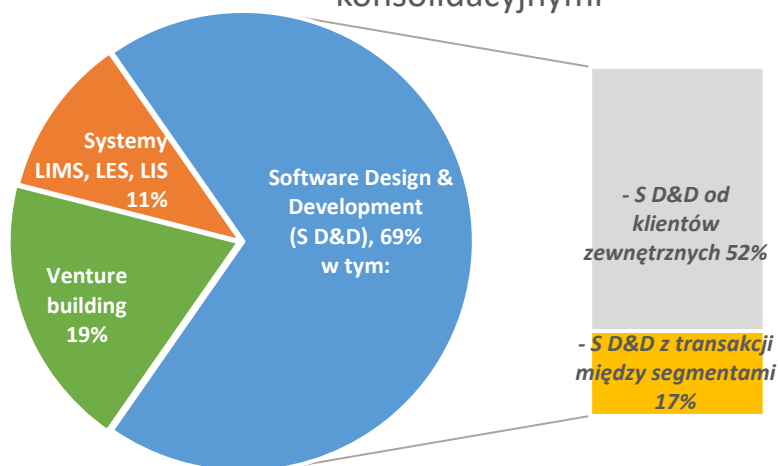
rok 2021

**Sprawozdanie Zarządu z
działalności TenderHut S.A.
oraz
Grupy Kapitałowej TenderHut S.A.**

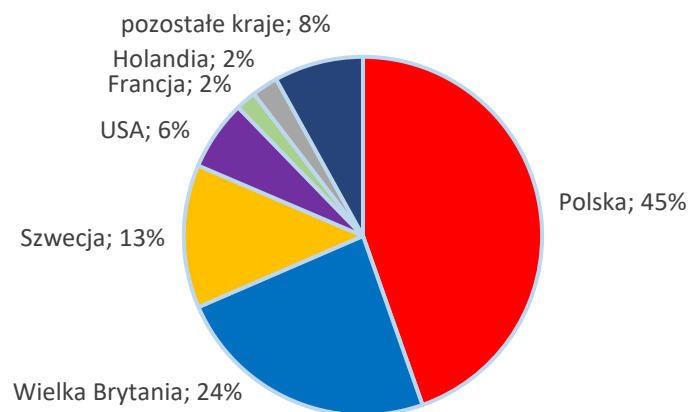
Wyniki (mln zł)



Struktura przychodów wg segmentów przed korektami konsolidacyjnymi



Przychody od klientów zewnętrznych struktura



Spis treści

1.	Wybrane skonsolidowane dane finansowe grupy kapitałowej TenderHut S.A.	8
2.	Wybrane jednostkowe dane finansowe TenderHut S.A.	9
3.	Opis organizacji Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....	10
a)	Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. oraz udział jednostki dominującej w kapitałach spółek powiązanych na dzień 31 grudnia 2021 r .	10
b)	Metoda konsolidacji	11
4.	Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej TenderHut na dzień 31 grudnia 2021 r.	12
5.	Oddziały Grupy Kapitałowej	17
6.	Historia Grupy Kapitałowej	17
7.	Misja, wizja i wartości Grupy Kapitałowej TenderHut	19
8.	Strategia Grupy Kapitałowej TenderHut	20
9.	Podstawowe informacje o produktach i usługach oraz rynkach zbytu	23
10.	Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy kapitałowej, inwestycji kapitałowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.	25
11.	Skonsolidowane sprawozdania finansowe	27
12.	Jednostkowe sprawozdania finansowe	35
13.	Sytuacja finansowa	40
14.	Istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej	40
a)	Zawarcie istotnych umów	40
b)	Inne istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej	41
c)	Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	42
d)	Inne istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej po dniu bilansowym .	43
15.	Plany	43
16.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem i jego Grupą Kapitałową	44
17.	Struktura akcjonariatu	44
18.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	45
19.	Informacje o zawarciu przez Grupę kapitałową lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe	45
20.	Wyplacone dywidendy.....	45
21.	Wynagrodzenia, nagrody i korzyści Członków Zarządu i Rady Nadzorczej. .	46
22.	Pożyczki kredyty, zaliczki i świadczenia o podobnym charakterze udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących spółek handlowych	46
23.	Przeciętne zatrudnienie w roku obrotowym, a podziałem na grupy zawodowe	46

24. Informacje na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta TenderHut S.A. z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	46
25. Informacje o umowie z firmą audytorską i jej wynagrodzeniu.	47
26. Instrumenty finansowe.....	47
27. Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.....	47
28. Oświadczenie zarządu spółki TenderHut S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdań finansowych.....	49
29. Oświadczenie zarządu spółki TenderHut S.A. w sprawie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	50
30. Stosowane zasady ładu korporacyjnego	50

List Prezesa Zarządu TenderHut S.A.

Szanowni Akcjonariusze i Inwestorzy,

Rok 2021 był dla Grupy TenderHut rokiem przełomowym. W kwietniu staliśmy się spółką publiczną debiutując na NewConnect, a na jesieni przeprowadziliśmy emisję akcji pozyskując 6,7 mln zł w celu sfinansowania naszych planów akwizycyjnych. Zgodnie z naszą strategią, przejęliśmy 100% udziałów programistycznej spółki Evertop, a także zainwestowaliśmy w platformę crowdfundingową StockAmbit. Pod koniec ubiegłego roku prowadziliśmy kilka istotnych dla nas projektów akwizycyjnych, których efekty mamy nadzieję pokazać jeszcze w I półroczu 2022 roku.

Równocześnie był to bardzo ważny okres w rozwoju naszych startupów. Zonifero zrealizowało kilka nowych wdrożeń m.in. dla SKANSKA, Netia, Totalmoney i ECHO Investment wspierając swoich klientów w organizacji pracy hybrydowej oraz zorganizowało kampanię crowdfundingu inwestycyjnego pozyskując z rynku 2,4 mln zł. Holo4Med nawiązało międzynarodowe partnerstwo z LabVantage - światowym dostawcą oprogramowania dla laboratoriów działających w ramach jednostek medycznych oraz w drodze crowdfundingu udziałowego pozyskało 1,7 mln zł. Holo4Labs rozpoczęło dwa nowe projekty typu Proof of Concept dla międzynarodowych koncernów z pierwszej piętnastki największych firm farmaceutycznych. Przychody ze sprzedaży tych usług będą widoczne w I półroczu 2022 roku. Grow Uperion pod koniec roku wygrał postępowanie przetargowe organizowane przez dużą międzynarodową sieć dyskontów odzieżowo - przemysłowych na platformę grywalizacyjną.



W okresie od stycznia do grudnia 2021 roku skonsolidowane przychody ze sprzedaży Grupy TenderHut wyniosły 61,0 mln zł, co stanowi wzrost o 30% w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego (46,9 mln zł). W 2021 roku Grupa TenderHut wygenerowała EBITDA na poziomie 6,7 mln zł, co oznacza spadek o 23% w stosunku do roku poprzedniego (8,8 mln zł). Skonsolidowany zysk netto w roku 2021 wyniósł natomiast 4,4 mln zł, co oznacza spadek o 25% rok do roku (5,9 mln zł).

Pod względem tempa rozwoju Grupa TenderHut utrzymała w ubiegłym roku wysoką dwucyfrową dynamikę wzrostu sprzedaży z czego jesteśmy bardzo zadowoleni. Tak dobry wynik był zasługą zarówno silnego rozwoju organicznego, jak również efektem konsolidacji przeprowadzonych akwizycji. Wyraźny był jednak spadek rentowności niektórych obszarów naszej działalności co skutkowało ujemną dynamiką zysków. Z jednej strony miało to związek ze wzrostem kosztów osobowych obserwowanym w całej branży informatycznej. Z drugiej zaś ze zwiększonymi inwestycjami w rozbudowę kadr, które będą kluczowe dla utrzymania naszego tempa rozwoju i pozycji rynkowej w kolejnych latach. W 2021 roku Grupa rozpoczęła proces reorganizacji usług wewnątrz grupy, który w pełni ruszył od początku 2022 roku. Wiązało się to z zatrudnieniem na przestrzeni ubiegłego roku wysokiej klasy specjalistów, w tym także pozyskanych na rynku międzynarodowym, świadczących usługi zarządcze i doradcze w obszarze software developmentu i ventures buildingu, a także sprzedaży produktów i usług całej grupy TenderHut.

Najważniejszymi osobami, które do nas dołączyły w 2021 roku są Piotr Bieńko i Bob Pole.

Piotr Bieńko objął stanowisko COO w całej Grupie TenderHut wspierając zarząd w nadzorze operacyjnych działań spółek zależnych. Piotr to doświadczony manager z 30-letnim doświadczeniem w budowaniu organizacji, analizujący, identyfikujący i realizujący synergie

w firmie. Posiada liczne sukcesy w budowaniu wydajnych zespołów i dochodowego przedsiębiorstwa, a także kilkuletnie doświadczenie w zarządzaniu spółką publiczną notowaną na NewConnect. Zaangażowanie nowego Dyrektora Operacyjnego znacząco usprawniła procesy zachodzące w całej naszej organizacji.

Bob Pole objął stanowisko CSO w Grupie TenderHut. Bob jest związany z branżą oprogramowania i rozwiązań IT od ponad 30 lat, pracując z największymi światowymi koncernami z branży farmaceutycznej, naftowej, gazowej i spożywczej. Przez ponad 21 lat tworzył politykę sprzedażową światowego giganta z branży usług laboratoryjnych – Thermo Fisher Scientific oraz realizował projekty dla sektora publicznego, między innymi w obszarze rozwiązań dla laboratoriów kryminalistycznych. Liczymy na to, że międzynarodowe doświadczenie nowego szefa sprzedaży wzmocni grupę we wszystkich trzech głównych liniach biznesowych. Wierzimy także, że pozwoli nam szybciej niż kiedykolwiek umocnić naszą pozycję na rynkach zagranicznych rozwijając globalną sieć sprzedaży Grupy TenderHut, a w konsekwencji pomoże zrealizować ambitne cele, jakie postawiliśmy sobie w Grupie na 2022 rok.

Zachęcam do zapoznania się ze szczegółowymi danymi za cały 2021 rok zawartymi w niniejszym raporcie.



Robert Strzelecki
Prezes Zarządu

1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe grupy kapitałowej TenderHut S.A.

WYBRANE DANE FINANSOWE	2021	2020	2019	2021	2020	2019
	PLN` 000	PLN` 000	PLN` 000	EUR` 000	EUR` 000	EUR` 000
Przychody	61 046	46 886	37 760	13 336	10 479	8 778
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	5 090	7 643	3 871	1 112	1 708	900
EBITDA*	6 722	8 761	4 558	1 468	1 958	1 060
Zysk (strata) brutto	5 509	7 555	3 562	1 203	1 689	828
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	4 422	5 886	2 753	966	1 315	640
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 565	8 622	2 347	997	1 927	546
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(5 513)	(3 599)	(4 879)	(1 204)	(804)	(1 134)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	10 569	953	2 392	2 309	213	556
Przepływy pieniężne netto – razem	9 621	5 976	(140)	2 102	1 336	(33)
Aktywa / Pasywa razem	52 476	31 886	22 937	11 409	6 910	5 386
Aktywa trwałe	21 037	12 269	10 077	4 574	2 659	2 366
Aktywa obrotowe	31 439	19 617	12 860	6 836	4 251	3 020
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	39 313	21 099	13 383	8 547	4 572	3 143
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	12 832	10 524	9 554	2 790	2 281	2 244
Zobowiązania długoterminowe	1 062	1 752	1 970	231	380	463
Zobowiązania krótkoterminowe	11 770	8 772	7 584	2 559	1 901	1 781
Średnia liczba akcji zwykłych w okresie**	1 812 881	1 757 589	1 751 422	1 812 881	1 757 589	1 751 422
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	2,44	3,35	1,57	0,53	0,75	0,37
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	21,69	12,00	7,64	4,71	2,60	1,79

*EBITDA - zysk z działalności operacyjnej (EBIT) powiększony o amortyzację

** Liczba akcji. W dniu 10 listopada 2020 r. zarejestrowano podwyższenie wartości akcji i połączenie akcji. W celu zapewnienia porównywalności danych, liczbę akcji w 2019 r. zaprezentowano jakby połączenie miało miejsce w dniu 1 stycznia 2019 r.

Średnie kursy wymiany złotego w okresach objętych sprawozdaniem finansowym i porównywalnymi danymi finansowymi w stosunku do EUR ustalanych przez NBP w szczególności:

- dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 31 grudnia 2021 roku – 4,5775 EUR/PLN, od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku – 4,4742 EUR/PLN oraz od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku – 4,3018 EUR/PLN;
- dla pozycji aktywów i pasywów – według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 31 grudnia 2021 roku – 4,5994 EUR/PLN, na dzień 31 grudnia 2020 roku – 4,6148 EUR/PLN oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku – 4,2585 EUR/PLN.

2. Wybrane jednostkowe dane finansowe TenderHut S.A.

	2021	2020	2019	2021	2020	2019
WYBRANE DANE FINANSOWE						
	PLN`000	PLN`000	PLN`000	EUR`000	EUR`000	EUR`000
Przychody	12 277	15 561	17 473	2 682	3 478	4 062
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(4 642)	1 201	119	(1 014)	268	28
EBITDA*	(4 172)	1 503	315	(911)	336	73
Zysk (strata) brutto	5 596	1 201	42	1 222	269	10
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom emitenta	6 417	993	26	1 402	222	6
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(6 932)	2 984	1 096	(1 514)	667	255
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	5 591	(3 164)	(2 089)	1 221	(707)	(486)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	6 169	275	959	1 348	61	223
Przepływy pieniężne netto – razem	4 827	95	(33)	1 055	21	(8)
Aktywa / Pasywa razem	32 045	16 813	14 830	6 967	3 643	3 482
Aktywa trwałe	16 739	10 632	10 269	3 639	2 304	2 411
Aktywa obrotowe	15 306	6 181	4 561	3 328	1 339	1 071
Kapitał własny	28 658	11 566	10 427	6 231	2 506	2 449
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	3 387	5 247	4 403	736	1 137	1 034
Zobowiązania długoterminowe	611	805	969	133	174	238
Zobowiązania krótkoterminowe	2 776	4 442	3 433	604	963	806

*EBITDA - zysk z działalności operacyjnej (EBIT) powiększony o amortyzację

**Liczba akcji. W dniu 10 listopada 2020 r. zarejestrowano podwyższenie wartości akcji i połączenie akcji. W celu zapewnienia porównywalności danych, liczbę akcji w 2019 r. zaprezentowano jakby połączenie miało miejsce w dniu 1 stycznia 2019 r.

3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

a) Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. oraz udział jednostki dominującej w kapitałach spółek powiązanych na dzień 31 grudnia 2021 r

Grupa Kapitałowa TenderHut S.A. powstała w 2015 roku w wyniku nabycia przez TenderHut S.A. udziałów w dwóch spółkach z ograniczoną odpowiedzialnością. Skład Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. na dzień 31 grudnia 2021 roku wraz z określeniem udziału jednostki dominującej w kapitałach spółek powiązanych przedstawia poniższa tabela:

Nazwa	Główna działalność	Kraj założenia	% udziałów w kapitale		
			Na dzień 31 grudnia 2021	Na dzień 31 grudnia 2020	Na dzień 31 grudnia 2019
SoftwareHut Sp. z o.o.	Usługi programistyczne	Polska	100	100	100
SoftwareHut LLC*	Usługi programistyczne	USA	100	100	100
SoftwareHut Nordic APS*	Usługi programistyczne	Dania	100	100	100
Nordic Tech House AB*	Usługi programistyczne	Szwecja	45	45	n.a.
ProtectHut Sp. z o.o.	usługi informatyczne	Polska	100	100	100
ExtraHut Sp. z o.o.	Usługi programistyczne (front end)	Polska	100	100	100
Solution4Labs Sp. z o.o.	usługi informatyczne LIMS	Polska	100	100	100
SolutionForLabs Guangzhou Limited**	usługi informatyczne LIMS	Chiny	100	100	100
LegalHut Sp. z o.o.	usługi prawne	Polska	100	100	100
Grow Uperion S.A.	platforma do budowania zaangażowania oraz doceniania pracowników	Polska	90,9	90,9	100
Zonifero S.A.	aplikacja proptech	Polska	100	100	n.a.
Holo4Labs Sp. z o.o.	rozwiązania mixed reality dla LIMS	Polska	89,3	89,3	n.a.
Holo4Med Sp. z o.o.	rozwiązania mixed reality dla szpitali	Polska	92,1	100	n.a.
NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH	rozwiązania mixed reality dla centrów zarządzania kryzysowego	Niemcy	33,3	33,3	n.a.
Stockambit S.A.	platforma crowdfundingowa	Polska	36,4	n.a.	n.a.
Evertop Sp. z o.o.	usługi programistyczne	Polska	100	n.a.	n.a.

* bezpośrednim podmiotem nadrzędnym jest SoftwareHut Sp. z o.o.

** bezpośrednim podmiotem nadrzędnym jest Solution4Labs Sp. z o.o.

W pozostałych podmiotach udziały posiada bezpośrednio TenderHut S.A.



b) Metoda konsolidacji

Sprawozdania jednostek zależnych są konsolidowane metodą pełną. Przy konsolidacji metodą pełną, sumowaniu podlegają w pełnej wartości poszczególne pozycje odpowiednich sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych. Po przeprowadzeniu sumowania dokonywane są wyłączenia i inne korekty zgodnie z Ustawą. Wyłączeniu podlegają:

- wyrażona w cenie nabycia wartość udziałów posiadanych przez jednostkę dominującą i inne jednostki objęte konsolidacją w jednostkach zależnych z tą częścią, wycenionych według wartości godziwej aktywów netto jednostek zależnych, która odpowiada udziałowi jednostki dominującej i innych jednostek Grupy Kapitałowej objętych konsolidacją w jednostkach zależnych, na dzień rozpoczęcia sprawowania nad nimi kontroli;
- efekt wzajemnych transakcji pomiędzy jednostkami objętymi konsolidacją.

Spółki stowarzyszone tj. NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH, Nordic Tech House AB oraz StockAmbit S.A. podlegają konsolidacji metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności, inwestycje są początkowo ujmowane wg kosztu, a następnie korygowane, tak aby ująć udział Grupy w wyniku oraz w zmianach innych całkowitych dochodów jednostki, w której dokonano inwestycji, dotyczących okresu po nabyciu. Niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy Grupą a jej jednostkami stowarzyszonymi i wspólnymi przedsięwzięciami są eliminowane w stopniu odzwierciedlającym udziały Grupy w tych jednostkach.

4. Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej TenderHut na dzień 31 grudnia 2021 r.

TenderHut S.A.

Siedziba: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok
Kraj rejestracji: Polska
NIP: 5423161397
REGON: 200346301
KRS: 0000355489
Wysokość kapitału zakładowego: 194 540,30 PLN
Strona www: www.tenderhut.com

Skład Zarządu:

Robert Sebastian Strzelecki	– Prezes Zarządu,
Thomas Jacob Birk	– Członek Zarządu,

Skład Rady Nadzorczej:

Tomasz Paweł Krześniak	– Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Agnieszka Mróz	– Członek Rady Nadzorczej,
Wojciech Strzelecki	– Członek Rady Nadzorczej,
Iwona Świącicka	– Członek Rady Nadzorczej,
Magdalena Mazurek-Szkałuba	– Członek Rady Nadzorczej.

Przedmiot działalności:

TenderHut S.A. jest jednostką dominującą w Grupie TenderHut. TenderHut S.A. pełni przede wszystkim funkcje korporacyjne związane z zarządzaniem, administrowaniem, scentralizowanymi usługami konsultingowymi, finansowymi, HR, PR i marketingowymi na potrzeby spółek powiązanych.

Poniżej opisano przedmiot działalności spółek zależnych i stowarzyszonych wchodzących w skład Grupy Kapitałowej, wskazując jednocześnie przyporządkowanie do segmentu operacyjnego opisanego w sprawozdaniu finansowym.

SoftwareHut Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok
Kraj rejestracji: Polska
Strona www: www.softwarehut.com

SoftwareHut specjalizuje się w projektowaniu, dostosowywaniu i rozwijaniu systemów informatycznych (portale www, aplikacje mobilne, systemy dedykowane i wiele

innych) oraz oferuje usługi szeroko rozumianego outsourcingu IT procesowego oraz technologicznego dla klientów z szerokiego spectrum branż. SoftwareHut świadczy również usługi programistyczne spółkom należącym do Grupy. W celu ekspansji na rynki zagraniczne, utworzone zostały również spółki zależne bezpośrednio od SoftwareHut Sp. z o.o. tj.: SoftwareHut LLC (operująca na rynku amerykańskim) oraz SoftwareHut Nordic ApS (dedykowana rynkowi skandynawskiemu). W 2020 roku spółka SoftwareHut Sp. z o.o. nabyła 45% udziałów w spółce Nordic Tech House AB, współpracującej z Grupą od kilku lat. Transakcja ta wzmocniła obecność Grupy na rynku szwedzkim.

SoftwareHut LLC

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: 40 Exchange Place, Suite 1602, New York, New York 10005

Kraj rejestracji: USA

Strona www: www.softwarehut.com

Spółka świadczy usługi analogiczne do SoftwareHut Sp. z o.o. na rynku amerykańskim.

SoftwareHut Nordic APS

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: Fruebjergvej 3, 2100 København Ø

Kraj rejestracji: Dania

Strona www: www.softwarehut.com

Spółka świadczy usługi analogiczne do SoftwareHut Sp. z o.o. na rynku nordyckim.

Nordic Tech House AB

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: Gavlegatan 5, 113 30 Stockholm

Kraj rejestracji: Szwecja

Strona www: www.nordictechhouse.com

Spółka świadczy usługi analogiczne do SoftwareHut Sp. z o.o. w Szwecji.

Evertop Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: ul. Działkowa 8

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.evertop.pl

Software house specjalizuje się w tworzeniu oprogramowania, w tym dedykowanych dla klientów systemów informatycznych.

ProtectHut Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.protecthut.com

ProtectHut skupia się na zagadnieniach z zakresu bezpieczeństwa informatycznego wspierając klientów we wdrażaniu europejskich dyrektyw dotyczących bezpieczeństwa w cyberprzestrzeni.

ExtraHut Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Software design and development)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.extrahut.com

ExtraHut Sp. z o.o. świadczy usługi w zakresie warstwy oprogramowania wchodzącej w interakcje z użytkownikiem (front-end), projektowaniu wizualnym aplikacji mobilnych i webowych oraz serwisów internetowych.

Solution4Labs Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Systemy LIMS, LES, LIS)

LIMS (ang. Laboratory Information Management System),

LIS (ang. Laboratory Information System),

LES (ang. Laboratory Execution System)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.solution4labs.com

Solution4Labs świadczy głównie usługi implementacji oraz dostosowywania systemów klasy LIMS do indywidualnych potrzeb laboratoriów. Systemy klasy LIMS to informatyczne systemy zarządzania informacjami laboratoryjnymi, które oferują kluczowe funkcje, wspierające procesy nowoczesnego laboratorium.

SolutionForLabs Guangzhou Limited

(segment operacyjny: Systemy LIMS, LES, LIS)

Adres siedziby: Room 1748, 1701, No. 62, Jinsui Road, Tianhe District, Guangzhou

Kraj rejestracji: Chiny

Strona www: www.solution4labs.com

Spółka świadczy usługi analogiczne do Solution4Labs Sp. z o.o. na rynku chińskim.

LegalHut Sp. z o.o.

(segment operacyjny: pozostałe segmenty - usługi prawne)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.legalhut.pl

LegalHut świadczy usługi doradztwa prawnego i merytorycznego dla software house'ów, startup'ów oraz firm z sektora IT i high-tech.

Grow Uperion S.A.

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.growuperion.com

Spółka dostarcza rozwiązanie informatyczne wzmacniające motywację pracowników i wspierające osiąganie celów organizacji. Projekt Grow Uperion łączy różne metody, narzędzia i wiedzę z zakresu psychologii biznesu, antropologii, inżynierii społecznej, psychologii i motywowania, z realizacją celów biznesowych. Platforma wizualizuje cele, rozbite na małe kroki i ułatwia współpracę pracowników, ogranicza ich wewnętrzną rywalizację oraz pozwala na łatwe nagłaśnianie sukcesów w skali mikro i makro

Holo4Labs Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.holo4labs.com

Spółka dostarcza usługi w zakresie rozszerzonej rzeczywistości (mixed reality), istotnie usprawniające pracę różnego rodzaju laboratoriów. Firma jest twórcą oprogramowania, działającego na bazie gogli rozszerzonej rzeczywistości HoloLens 2 (produkowanych przez Microsoft). Projekt Holo4Labs został opracowany w Grupie TenderHut, z której następnie został wydzielony do spółki Holo4Labs Sp. z o.o.

Zonifero S.A.

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona: www.zonifero.com

Jest to spółka technologiczna, która oferuje kompleksową platformę proptech, czyli cyfrowy interfejs do zarządzania budynkami i powierzchniami biurowymi. Rozwiązanie Zonifero umożliwia inteligentne zarządzanie zasobami takimi jak biurka, sale konferencyjne, miejsca parkingowe, czy inne zasoby biurowe (np. drukarki), a

także służy jako system informacji budynkowej, wirtualna recepcja czy mobilna karta dostępu. Wśród klientów Zonifero są najwięksi polscy developerzy (m.in. Cavatina Holding), a także korporacje, szukające rozwiązań do inteligentnego zarządzania swoim biurem (m.in. Żabka).

Holo4Med Sp. z o.o.

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.holo4med.com

Spółka ta buduje rozwiązanie oparte na goglach HoloLens 2 firmy Microsoft dla szpitali. Kluczowe korzyści dla klientów, to podniesienie poziomu bezpieczeństwa pacjenta, dostęp do kluczowych danych o jego zdrowiu oraz możliwość zdalnej współpracy pracowników danego szpitala z ekspertem w innej lokalizacji, na przykład poprzez przekazywanie obrazu i dźwięku w celu lepszej diagnozy, czy konsultowanie decyzji lekarskiej.

NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Gärtnerstraße 92b, 25469 Halstenbek,

Kraj rejestracji: Niemcy

Spółka tworzy rozwiązanie w zakresie rozszerzonej rzeczywistości (mixed reality), które ma umożliwić pracownikom centrów zarządzania kryzysowego błyskawiczne reagowanie na zdarzenia. Celem wykorzystania rozszerzonej rzeczywistości, jest maksymalne ułatwienie operatorowi dostępu do danych i bieżący podgląd sytuacji. W chwili obecnej spółka jest na etapie likwidacji.

Stockambit S.A.

(segment operacyjny: Venture building)

Adres siedziby: ul. Sienkiewicza 110, 15-005 Białystok

Kraj rejestracji: Polska

Strona www: www.stockambit.com

Przedmiotem działalności spółki stanowi platforma finansowania społecznościowego, pozwalająca przedsiębiorcom pozyskać kapitał na rozwój prowadzonej działalności.

5. Oddziały Grupy Kapitałowej

TenderHut S.A. jest fizycznie obecny w następujących 8 oddziałach w Polsce:

Warszawa,
Białystok,
Szczecin,
Wrocław,
Olsztyn,
Przemyśl,
Poznań,
Chorzów.

TenderHut S.A. posiada również udziały w 5 zagranicznych spółkach:

Szwecja, Sztokholm - Nordic Tech House AB,
Dania, Kopenhaga – SoftwareHut Nordic ApS,
USA, Nowy Jork – SoftwareHut LLC,
Chiny, Guangzhou – Solution4Labs Guangzhou Limited,
Niemcy (start-up Noacon Entwicklungsgesellschaft mbH).

6. Historia Grupy Kapitałowej

I FAZA Start działalności

Spółka TenderHut powstała w 2010 roku pod pierwotną nazwą CodeArch, specjalizując się w budowie portali, aplikacji biznesowych oraz profesjonalnego hostingu aplikacji i portali internetowych.

II FAZA Wewnątrz Grupy SMT

W 2012 roku spółka stała się częścią spółki SMT Software.

Spółka CodeArch przez 3 lata pełniła funkcję developerskiego oddziału Grupy SMT w Białymstoku.

III FAZA Zmiany właścicielskie

W listopadzie 2014 roku Waldemar Birk, Anna Serpina-Forkasiewicz i Robert Strzelecki rozpoczęli rozmowy z Grupą SMT odnośnie odkupienia spółki CodeArch.

W marcu 2015 roku nastąpiło finalne zakończenie negocjacji i podpisanie umowy sprzedaży. Spółka CodeArch stała się niezależna od Grupy SMT.

IV FAZA Nowa strategia i początek Grupy Kapitałowej

W kwietniu 2015 roku założono spółkę zależną - Solution4Labs (systemy laboratoryjne).

W maju 2015 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki Codearch na TenderHut.

W czerwcu 2015 roku założono spółkę zależną – SoftwareHut (oprogramowanie).

W lutym 2016 roku założono spółkę zależną - LegalHut (doradztwo prawne w zakresie IT).

V FAZA Rozwój organiczny Grupy Kapitałowej

W marcu 2016 roku nastąpił zakup spółki LemonTea i połączenie jej z SoftwareHut.

W październiku 2016 roku Grupa TenderHut rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe w Szwecji (Sztokholm).

W grudniu 2016 nastąpił zakup spółki QBurst Poland (polski oddział indyjskiego QBurst Technologies).

W grudniu 2016 roku otworzyliśmy oddział reprezentacyjny w Danii (Kopenhaga).
W lutym 2017 roku nastąpił zakup firmy LIT i połączenie jej zasobów z SoftwareHut.
W marcu 2017 roku Grupa rozpoczęła aktywną sprzedaż w Szwajcarii .
W kwietniu 2017 roku Grupa rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe w Wielkiej Brytanii (Londyn).
W czerwcu 2017 roku zmieniono nazwę spółki QBurst Poland na ProtectHut (cyberbezpieczeństwo)
W lipcu 2017 roku Grupa rozpoczęła aktywną sprzedaż w Niemczech (Berlin).
W sierpniu 2017 roku Grupa rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe w Irlandii (Dublin).
W październiku 2017 roku Grupa rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe w USA (Nowy Jork).
W grudniu 2017 roku otworzyliśmy nowe centrum developerskie w Olsztynie.
W lutym 2018 roku otworzyliśmy nowe centrum developerskie w Szczecinie poprzez przejęcie firmy GSWTech.
W kwietniu 2018 roku Grupa rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe we Francji (Paryż).
W maju 2018 roku otworzyliśmy nowe centrum developerskie we Wrocławiu.
W sierpniu 2018 roku TenderHut zakupiła pakiet 100% udziałów spółki Pibo (po zmianie nazwy spółka ExtraHut).
W sierpniu 2018 roku utworzone zostało nowe centrum programistyczne w Przemysłu na skutek rozpoczęcia połączenia SoftwareHut ze spółką Order od Code.
Pod koniec 2018 roku SoftwareHut rozpoczęła proces połączenia z warszawską spółką Javeo Software.
W styczniu 2019 roku Grupa TenderHut przejęła 100% działalności operacyjnej warszawskiej spółki Olsoft Sp. z o.o.
W marcu 2019 roku założona została spółka zależna SoftwareHut LLC w USA. Była to pierwsza spółka z Grupy z siedzibą poza Europą.
W czerwcu 2019 roku sąd dokonał zarejestrowania połączenia spółek SoftwareHut oraz Order of Code.
W lipcu 2019 Grupa rozpoczęła aktywne działania sprzedażowe w Finlandii.
W sierpniu 2019 r. nastąpiło założenie spółki SoftwareHut Nordic APS i otwarcie nowego biura w Danii (Kopenhaga) obsługującego rynki nordyckie.
W listopadzie 2019 r. zarejestrowano pierwszą spółkę z Grupy na kontynencie Azjatyckim. Spółka SolutionForLabs Guangzhou Limited posiada siedzibę w Chinach (Guangzhou).
W październiku 2019 r. utworzono nową spółkę oferującą własny produkt z branży People – Grow Uperion.
W listopadzie 2019 roku sąd dokonał zarejestrowania połączenia spółek SoftwareHut oraz Javeo Software.
W grudniu 2019 r. podjęto uchwały o wydzieleniu produktów własnych Grupy do nowych spółek celowych tj. Zonifero oraz Holo4Labs.
W styczniu 2020 r. TenderHut objęła 33% udziałów w nowotworzonej spółce NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH w Niemczech (Halstenbek).
W maju 2020 r. w wyniku wydzielenia została zarejestrowana nowa spółka Holo4Labs Sp. z o.o.
W czerwcu 2020 r. Holo4Labs zakończyło kampanię crowdfundingową i pozyskało maksymalną zakładaną kwotę 1,2 mln zł. Pozyskane środki pozwolą Holo4Labs na

skalowanie produktu na rynkach zagranicznych i wprowadzenie kolejnych funkcji oraz zastosowań produktu.

W czerwcu 2020 r. nabyto 45% udziałów w szwedzkiej spółce Nordic Tech House AB, za pośrednictwem której ma być rozwijana sieć kontaktów sprzedażowych.

W lipcu 2020 r. zarejestrowano nowo założoną spółkę Holo4Triage Sp. z o.o. W spółce rozwijany jest projekt Mixed Reality dla szpitali. Spółka w listopadzie 2020 r. zmieniła nazwę na Holo4Med Sp. z o.o.

W sierpniu 2020 r. została zarejestrowana spółka Zonifero S.A., wydzielona ze spółki SoftwareHut Sp. z o.o. Natomiast spółka Grow Uperion S.A. pozyskała 1 mln zł z emisji akcji, w tym 0,5 mln zł w kampanii crowdfundingu na platformie CrowdConnect.pl. z przeznaczeniem na rozwój platformy oraz globalnych kanałów sprzedaży.

V FAZA Spółka publiczna

W dniu 1 kwietnia 2021 r. Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę nr 373/2021 w sprawie wprowadzenia do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect akcji zwykłych na okaziciela serii B1 i C1.

W czerwcu 2021 r. TenderHut S.A. objął 36% udziałów w nowej platformie crowdfundingu udziałowego – spółce StockAmbit S.A.

W sierpniu 2021 r. zostały zawarte trzy umowy objęcia akcji TenderHut S.A. (serii E1) przez dotychczasowych współników Evertop Sp. z o.o., za wkład niepieniężny w postaci udziałów spółki Evertop Sp. z o.o. Tym samym TenderHut S.A. nabył 100% udziałów w spółce Evertop Sp. z o.o.

W październiku 2021 r. Holo4Med S.A. pozyskała w wyniku zrealizowanej kampanii crowdfundingowej na platformie Stockambit.com 1,8 mln zł.

W październiku 2021 r. TenderHut S.A. zakończyła proces oferty publicznej akcji nowej emisji serii D1. W rezultacie przydzielono inwestorom 134.026 sztuki akcji serii D1 za wkłady pieniężne. Akcje zostały objęte po cenie 50 zł, co oznacza że spółka pozyskała nowe finansowanie w kwocie 6,7 mln zł. Akcje serii D1 zostały zarejestrowane w KRS w dniu 15 grudnia 2021 r.

W listopadzie 2021 r. Zonifero S.A. przeprowadziła projekt pozyskania kapitału w ramach kampanii crowdfundingowej na platformie Stockambit.com. W wyniku zrealizowanej kampanii spółka pozyskała 2,4 mln zł.

7. Misja, wizja i wartości Grupy Kapitałowej TenderHut

Wizja

TenderHut jest grupą spółek skoncentrowanych na innowacyjnych technologiach. Systemy informatyczne są obecnie integralną częścią codziennego życia wszystkich ludzi. Obsługują one podstawowe potrzeby życiowe ludzi, a także wspomagają procesy produkcyjne we wszystkich dziedzinach gospodarki, zaopatrzenia, zarządzania i usług. Grupa TenderHut chce tworzyć te systemy oraz dostarczać usługi z nimi związane.

Misja

Świat biznesu jest stale konfrontowany z rosnącą konkurencją oraz nieustannymi zmianami technicznymi, operacyjnymi i ekonomicznymi. Grupa TenderHut chce dostarczać dedykowane i wyspecjalizowane usługi dla zapewnienia klientom możliwości sprostaną wyzwaniami ich życia biznesowego.

Wartości

- Ludzie,
- Innowacja w biznesie,
- Integracja branży IT

8. Strategia Grupy Kapitałowej TenderHut

Głównym celem strategicznym Grupy TenderHut na lata 2022 – 2025 jest budowanie wartości dodanej dla akcjonariuszy w oparciu o dalszą ekspansję geograficzną Grupy oraz maksymalizację tempa wzrostu przy jednoczesnym zachowaniu zdrowej relacji: pracownik – pracodawca – klient - inwestor. Poniżej przedstawiono strategiczne cele rozwoju Grupy wraz z opisem planowanych działań na lata 2022 – 2025:

a) rozwój organiczny Grupy zarówno na rynku polskim, jak i na rynkach zagranicznych poprzez rozwój własnej sieci partnerskiej, proces rozbudowy kapitału ludzkiego oraz poszerzanie oferty produktowej Grupy o komplementarne usługi, zgodnie z aktualnymi potrzebami i możliwościami ekspansji

Grupa TenderHut zakłada dalszą kontynuację ekspansji zarówno na rynku polskim, jak i rynkach zagranicznych poprzez rozwój sieci sprzedaży – szczególnie na tych rynkach, gdzie widoczny jest bardzo duży potencjał wzrostu i możliwości sprzedaży usług spółek z Grupy. Średnioterminowym celem strategicznym Grupy TenderHut jest stworzenie organizacji, która swoje kluczowe usługi (w szczególności w segmencie systemów laboratoryjnych) będzie dostarczać w oparciu o własne zasoby wykonawcze we wszystkich strefach czasowych w tzw. modelu „follow-the-sun”, dzięki czemu stanie się organizacją o prawdziwie globalnym charakterze.

Strategicznym celem rozwoju Grupy Emitenta w obszarze zasobów ludzkich w latach 2022-2025 jest rozwój kompetencyjny i poszerzenie bazy możliwości wykonawczych Grupy, szczególnie w obszarach kluczowych dla tzw. przemysłu 4.0, tzn. w obszarach takich jak:

- IoT (Internet of Things – Internet Rzeczy),
- ML (machine learning – uczenie maszynowe),
- Mobile Applications (Aplikacje Mobilne),
- XR (cross reality technologies: MR, AR, VR),
- Cybersecurity (Bezpieczeństwo cybernetyczne),
- Cloud Computing (Chmura obliczeniowa, przetwarzanie w chmurze).

Głównym elementem strategii w obszarze rozwoju organicznego jest systemowe budowanie i stałe podnoszenie kwalifikacji zasobów ludzkich, jak również pozyskiwanie dodatkowych kompetencji. Celem rozwoju potencjału zespołu, Grupa wprowadziła program szkoleń dla pracowników, który ma na celu podniesienie ich kompetencji. Grupa TenderHut w ramach realizowanej strategii rozwoju związanej z zarządzaniem zasobami ludzkimi zamierza utrzymać status atrakcyjnego pracodawcy, który posiada swoje lokalizacje aktualnie w 8 miastach Polski, dysponuje zagranicznymi i innowacyjnymi projektami klienckimi, a także wspiera programistów w budowaniu ich marki osobistej poprzez treningi z wystąpień publicznych w ramach stałego programu szkoleniowego SoftwareHut Speaking.

Realizacja tego celu ma pozwolić Grupie na zwiększenie zespołu pracowników i wspópracowników do 1.000 osób w 2025 roku.

b) akwizycje podmiotów działających w szeroko pojętym sektorze IT

Grupa TenderHut nieustannie monitoruje rynek produktów i usług IT w poszukiwaniu nowych kompetencji oraz mocy wykonawczych w obszarze IT, a także wzmocnienia

zasobów kadry zarządczej poprzez dokonanie transakcji fuzji i przejęć zarówno na rynku polskim, jak i na rynkach zagranicznych. Realizując akwizycje Grupa Emitenta będzie koncentrowała się na podmiotach, które:

- prowadzą działalność tożsamą z głównym segmentem działalności Grupy TenderHut (Software development and design), a ich produkty, usługi i zasoby ludzkie mogą stanowić atrakcyjne uzupełnienie oferty produktowej spółek tworzących ten segment w ramach Grupy (czyli firm: SoftwareHut, ExtraHut i ProtectHut),
- prowadzą działalność tożsamą z segmentem laboratoryjnym w Europie Zachodniej, obu Amerykach lub Azji i będą umacniały strategię follow-the-Sun Grupy, posiadają rozwiązania, które mogłyby z powodzeniem zostać wdrożone w ramach platform funkcjonujących w Grupie TenderHut (rozwiązania z sektora: WorkTech, PropTech, SecTech, MedTech, LabTech, EduTech, HRTech, LegalTech), posiadają bazę klientów, która w znaczący sposób mogłaby powiększyć liczbę kontrahentów Grupy.

Głównym celem jaki Grupa TenderHut chce osiągnąć poprzez powyższe akwizycje jest budowanie skali, poszerzanie portfolio produktowego oraz zwiększanie udziału Grupy w wybranych rynkach geograficznych, co w konsekwencji powinno doprowadzić do skokowego wzrostu potencjału produkcyjnego Grupy i tym samym skokowego wzrostu generowanych, przez Grupę, przychodów ze sprzedaży.

Grupa TenderHut zamierza nabywać podmioty o relatywnie niewielkiej skali działalności nie przekraczających pod względem rocznego obrotu poziomu 25% przychodu Grupy TenderHut za ostatnie 12 miesięcy.

Na datę niniejszego sprawozdania TenderHut zidentyfikował około 36 podmiotów, które mogłyby stać się celami akwizycji dokonywanych przez Grupę, z czego 33 z tych podmiotów prowadzi działalność na rynku polskim, natomiast pozostałe 3 na rynkach zagranicznych.

Istotnym elementem strategii rozwoju Grupy TenderHut, w tym obszarze, jest trwałe wpisanie się w trendy konsolidacyjne w branży informatycznej oraz podtrzymanie wysokiego tempa rozwoju w poszczególnych segmentach działalności w latach 2022-2025.

c) oferowanie własnych, innowacyjnych produktów i usług IT

Główne kierunki rozwoju, które Grupa TenderHut planuje kontynuować w latach 2022-2025, jeśli chodzi o rozwiązania własne, to:

- obszar cyberbezpieczeństwa,
- technologie telemedyczne,
- proptech,
- legaltech,
- technologia mixed-reality w zastosowaniach laboratoryjnych, medycznych, bezpieczeństwie publicznym,
- rozwiązania z obszaru tzw. employee excellence,
- wsparcie technologiczne procesów logistycznych w sektorze e-commerce,
- cyfryzacja procesów edukacyjnych;

d) zwiększanie efektu synergii spółek w Grupie

W ramach zwiększania efektu synergii spółek w Grupie, Grupa TenderHut zamierza realizować strategię rozwoju powtarzalnych procesów w obszarach cross-selling i up-sellingu pomiędzy poszczególnymi spółkami Grupy Kapitałowej, w szczególności w obszarach:

- cross-selling'u – czyli oferowaniu klientowi równolegle pakietu innych produktów z tego segmentu, które mogą go zainteresować,
- up-selling'u – czyli proponowaniu klientowi również rozwiązań wyższej klasy niż zamawiane, aby upewnić się, że podjął on świadomy wybór. Dodatkowo Grupa będzie

rozwijała wewnętrzne kompetencje i projekty (mi.n. inbound marketing, obsługę social media, czy produkty typu Chainply, Automated Checkin) w kierunku docelowego zaoferowania ich klientom zewnętrznym w formie nowych produktów i usług biznesowych. Przykładem już zrealizowanych działań w tym obszarze przez Grupę jest moduł ESOP (z ang. Employee Stock Option Plan – program motywacyjny dla pracowników, przewidujący np. możliwość nabywania akcji spółki - pracodawcy) opracowany w ramach spółki Grow Uperion S.A., który po wewnętrznej weryfikacji, Grupa planuje zaoferować zewnętrznym kontrahentom.

Ważnym elementem strategii Grupy będzie stałe poszukiwanie synergii kosztowych. W tym celu podejmowane są działania zamierzające do większej optymalizacji kosztów działalności Grupy, przede wszystkim na poziomie negocjacji warunków handlowych z dostawcami usług zewnętrznych, w celu uzyskania korzyści wynikających z tzw. efektu skali.

e) rozwój segmentu Venture building

Grupa TenderHut w obszarze Venture buildingu w najbliższych latach przewiduje skoncentrowanie się na:

- zdefiniowaniu dla obecnych projektów ścieżek rozwoju i wzrostu
- pozyskanie inwestorów do projektów przekształconych w spółki celowe,
- wsparcie obecnie posiadanych spółek poprzez pozyskanie inwestorów profesjonalnych (finansowych lub branżowych) lub crowdfunding,
- doprowadzenie do dezinvestycji częściowej lub całościowej ze start-upów
- doprowadzenie kontrolowanych przez Grupę TenderHut podmiotów do, co najmniej, osiągnięcia progu rentowności.

f) rozwój segmentu Digital Transformation

Grupa TenderHut w ciągu ostatnich lat zbudowała i rozwinęła zespół, posiadający kompetencje w obszarze wsparcia w budowaniu wartości start-upów. Celem strategicznym Grupy jest kontynuowanie aktywnego wsparcia posiadanych spółek portfelowych, jak i zewnętrznych projektów, zarówno w obszarze organizacyjnym, sferze know-how oraz na polu kapitałowym. W wyniku tych działań i współpracy z założycielami takich biznesów Grupa zamierza osiągnąć wymierne synergie prowadzonych projektów, pozwalające na uzyskanie satysfakcjonujących zwrotów z dokonanych i planowanych inwestycji.

Jednym celów Grupy TenderHut na lata 2022-2025 jest stworzenie segmentu Digital Transformation (Transformacja Cyfrowa), środowiska łączącego usługi outsourcingowe ze strategicznym planowaniem i transformacją przedsiębiorstw. W ramach usług świadczonych podmiotom zewnętrznym przewidujemy również budowę inkubatorów i akceleratorów dla podmiotów na wczesnym etapie rozwoju (start-up'y, corp-up'y, projekty w fazie pre-seed, seed, growth). Docelowo Grupa planuje zbudowanie platformy dającej możliwość pozyskania przez nie finansowania oraz łączącej je z rzeszą potencjalnych inwestorów. Pierwszym krokiem do realizacji tego planu była inwestycja w platformę crowdfundingu StockAmbit.

9. Podstawowe informacje o produktach i usługach oraz rynkach zbytu

Dla celów raportowania Grupa rozpoznaje trzy następujące segmenty sprawozdawcze, w ramach których świadczone są usługi i dostarczane następujące produkty:

Segment	Oferowane produkty i świadczone usługi
Software design and development	Segment obejmuje usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum klientów z takich branż jak sektor technologiczny, finansowy i ubezpieczeniowy, badania i rozwój oraz edukacja, czy też sektor opieki zdrowotnej (z wyłączeniem branży laboratoryjnej). W ramach tego segmentu Grupa świadczy usługi obejmujące: • outsourcing procesowy, tj. własne produkty technologiczne oferowane na rynku, w celu optymalizacji procesów biznesowych potencjalnych klientów, • outsourcing technologiczny, tj. tworzenie oprogramowania biznesowego, świadczenie usług z ich wykorzystaniem oraz usług outsourcingu specjalistów IT,, • sprzedaż produktów własnych oraz firm trzecich.
Systemy LIMS, LES, LIS	Segment został wyodrębniony z uwagi na wysoce wyspecjalizowane usługi informatyczne skierowane do specyficznego odbiorcy tj. branży laboratoryjnej. Świadczone usługi polegają na dostarczaniu, wdrożeniu i personalizacji systemów laboratoryjnych (LIMS, LES, LIS). W ramach segmentu Systemy LIMS Grupa oferuje wysoce wyspecjalizowane usługi informatyczne skierowane do branży laboratoryjnej w obszarze LIS (ang. Laboratory Information System), LIMS (ang. Laboratory Information Management System), LES (ang. Laboratory Execution System), obejmujące: • outsourcing procesowy - dostawa, wdrażanie i personalizacja systemów laboratoryjnych (LIMS), • outsourcing technologiczny - tworzenie oprogramowania biznesowego oraz świadczenie usług z ich wykorzystaniem oraz usług outsourcingu specjalistów IT, • sprzedaż produktów firm trzecich oraz własnych w ramach umowy partnerskiej z Thermo Fisher Scientific, Solution4Labs sp. z o.o. została certyfikowanym partnerem w zakresie sprzedaży i wdrażania ich oprogramowania, natomiast wśród produktów własnych znajdują się rozwiązania takie jak SMDeployer, • sprzedaż produktów firm trzecich oraz własnych w ramach umowy partnerskiej z LabVantage- Holo4Med sp. z o.o. został certyfikowanym partnerem w zakresie sprzedaży i wdrażania ich oprogramowania.

Venture building	Trzeci segment sprawozdawczy Venture building obejmuje rozwijane rozwiązania informatyczne, które już stały się oddzielnymi biznesami, lub które mają potencjał by się stać takimi. W sektorze venture building Grupa rozwija startupy. Najbardziej dojrzałe z nich to Zonifero S.A. (PropTech/WorkTech), Holo4Labs sp. z o.o. (LabTech), Holo4Med sp. z o.o. (MedTech), Grow Uperion S.A. (EduTech i Gamifikacja) i Stockambit S.A (platforma crowdfundingowa). Pozostałe z naszych startupów i rozwiązań cyfrowych na mniej zaawansowanym poziomie rozwoju to NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH (Mixed Reality w zarządzaniu kryzysowym), Chainply (zarządzanie łańcuchem dostaw), Numee (aplikacja chroniąca cyfrową prywatność) i Neutralizer (korektor dźwięku dla melomanów).
-------------------------	---

W 2021 r. przychody ze sprzedaży największego segmentu Software design and development wyniosły 51 559 tys. zł, przy czym 39 018 tys. zł stanowiła sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, a 12 541 tys. zł stanowiły przychody z tytułu transakcji między segmentami Grupy, które następnie uległy wyłączeniem konsolidacyjnym w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów Grupy TenderHut.

Wybrane informacje finansowe na temat wyników segmentów za 2021 r.:

Wybrane pozycje	Software design and development	Systemy LIMS, LES, LIS	Venture building	RAZEM
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	51 559	8 433	14 333	74 324
<i>% w wartości ogółem</i>	<i>69%</i>	<i>11%</i>	<i>19%</i>	<i>100%</i>
Zysk/(strata) operacyjny/a segmentu przed eliminacjami konsolidacyjnymi	7 060	1 335	(2 848)	5 547
<i>rentowność segmentu</i>	<i>14%</i>	<i>16%</i>	<i>-20%</i>	<i>7%</i>
Eliminacje konsolidacyjne				(458)
EBIT				5 090
Wynik na działalności finansowej				419
Zysk (strata) przed opodatkowaniem				5 509
Podatek dochodowy				1 232
Zysk netto za rok obrotowy				4 277

Przychody generowane w kraju stanowiły w 2021 r. 45% całkowitych przychodów grupy. Kolejnymi największymi rynkami zbytu dla świadczonych usług były Wielka Brytania, Szwecja oraz USA. W sumie te 3 kraje wygenerowały 78% obrotu zagranicznego Grupy.

Poniżej przedstawiono przychody Grupy od klientów zewnętrznych w podziale na poszczególne kraje, w których mają swoją siedzibę klienci.

Przychody od klientów zewnętrznych	W okresie od 01.01.2021 do 31.12.2021	W okresie od 01.01.2020 do 31.12.2020	W okresie od 01.01.2019 do 31.12.2019
Krajowe	27 233	15 044	7 287
Zagraniczne, w tym:	33 814	31 842	30 473
- Wielka Brytania	14 589	12 397	10 966
- Szwecja	7 885	7 669	10 367
- USA	3 855	5 329	5 449
- Francja	1 126	968	1 579
- Holandia	1 445	819	0
- pozostałe kraje	4 914	4 660	2 110
Razem przychody z działalności kontynuowanej	61 046	46 886	37 760

10. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy kapitałowej, inwestycji kapitałowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Evertop Sp. z o.o. – zakup udziałów

W dniu 5 sierpnia 2021 roku TenderHut S.A. nabył 100% udziałów w spółce Evertop Sp. z o.o. Zapłata za udziały poprzez skierowanie nowej emisji akcji TenderHut S.A. serii E1 do byłych właścicieli spółki Evertop Sp. z o.o. Emisja akcji serii E1 została zarejestrowana w KRS w dniu 7 marca 2022 r. Evertop działa w obszarze outsourcingu i consultingu IT.

StockAmbit S.A. – zakup akcji

W czerwcu 2021 r. TenderHut S.A. objął 36% udziałów w nowej platformie crowdfundingu udziałowego – StockAmbit S.A.

NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH – uchwała o likwidacji

W dniu 4 listopada 2021 r. została podjęta przez udziałowców NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH decyzja o likwidacji spółki z powodu rozbieżnych wizji trzech wspólników dotyczących przyszłego rozwoju produktu. Na dzień niniejszego sprawozdania nie zakończono jeszcze procesu likwidacji. Na dzień 31.12.2021 r. odpisem aktualizującym w 100% objęto wartość aktywów Grupy związanych ze spółką NOACON Entwicklungsgesellschaft mbH na łączną kwotę 56 tys. zł.

Holo4Med S.A. – crowdfunding i zmiana formy prawnej

W listopadzie 2021 r. spółka Holo4Med S.A. zrealizowała projekt pozyskania kapitału w ramach kampanii crowdfundingowej na platformie Stockambit.com. W wyniku zrealizowanej kampanii spółka pozyskała 1,76 mln zł. Sąd KRS zarejestrował nowych akcjonariuszy w dniu 23 listopada 2021 r. Udział własności TenderHut S.A. w strukturze kapitału podstawowego spółki spadł do 92,1%. W dniu 25 lutego 2022 r. spółka zmieniła formę prawną na spółkę akcyjną.

Zonifero S.A. – crowdfunding

W listopadzie 2021 r. spółka Zonifero S.A. w ramach kampanii crowdfundingowej, przeprowadzonej na platformie Stockambit.com, pozyskała 2,35 mln zł. W wyniku tego działania sąd KRS zarejestrował nowych akcjonariuszy w dniu 24 lutego 2022 r. Udział własności TenderHut w strukturze kapitału podstawowego spółki spadł do 69,7%.

Holo4Med S.A. – emisja akcji w ramach oferty prywatnej

W dniu 8 marca 2022 r. zarząd spółki Holo4Med S.A. podjął uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego poprzez emisję 42.000 akcji zwykłych na okaziciela serii B w ramach kapitału docelowego z wyłączeniem w całości prawa poboru akcjonariuszy w odniesieniu do akcji serii B. Akcje zostały zaoferowane i w rezultacie objęte przez 2 nowych inwestorów, którzy za łączną cenę 1,8 mln zł obejmą 7,2% udziałów w kapitale zakładowym spółki.

Brainhint Sp. z o.o. – zakup udziałów

W dniu 18 marca 2022 roku TenderHut zawarł umowy zakupu 1.072 udziałów stanowiących 51% udziału w kapitale zakładowym Brainhint Sp. z o.o. Strony uzgodniły, iż w ramach płatności za udziały, TenderHut wyemituje 27.268 akcji nowej serii F1, które aktualni udziałowcy Brainhint obejmą proporcjonalnie do posiadanych udziałów w Brainhint. Dodatkowo Emitent w zamian za nabyte udziały dokona na rzecz wspólników Brainhint płatności w formie gotówkowej w wysokości 1,72 mln PLN.

11. Skonsolidowane sprawozdania finansowe

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	01.01.2021- 31.12.2021	01.01.2020- 31.12.2020	01.01.2019- 31.12.2019
	PLN`000	PLN`000	PLN`000
Działalność kontynuowana			
Przychody	61 046	46 886	37 760
Przychody netto ze sprzedaży produktów	59 752	44 817	37 419
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	867	1 210	140
Przychody pozostałe	427	859	201
Koszty działalności operacyjnej	55 956	39 243	33 890
Amortyzacja	1 632	1 117	688
Zużycie materiałów i surowców	961	539	1 123
Usługi obce	44 076	30 051	25 987
Podatki i opłaty	85	50	61
Wynagrodzenia	6 082	5 367	4 874
Ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia	1 145	748	706
Pozostałe koszty	1 251	412	313
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	726	959	138
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	5 090	7 643	3 871
Przychody finansowe	733	108	7
Koszty finansowe	314	195	316
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	5 509	7 555	3 562
Podatek dochodowy	1 232	1 577	808
Zysk (strata) netto	4 277	5 978	2 753
Udział w wyniku jednostki stowarzyszonej	(26)	(82)	-
Jednostkę dominującą	4 422	5 886	2 753
Udziały niedające kontroli	(170)	10	-
Inne całkowite dochody	-	-	-
Całkowite dochody ogółem	4 251	5 896	2 753
Całkowite dochody ogółem, przypadające na:	4 251	5 896	2 753
Jednostkę dominującą	4 422	5 886	2 753
Udziały niedające kontroli	(170)	10	-
Zysk (strata) netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (zł)			
Zwykły	2,44	3,35	1,57
Rozwodniony	2,42	3,35	1,57

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Aktywa trwałe	21 037	12 269	10 077
Wartość firmy	7 080	2 489	2 436
Wartości niematerialne	10 078	8 112	5 879
Rzeczowe aktywa trwałe	378	349	327
Prawo do użytkowania	705	950	1 245
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	1 283	283	87
Długoterminowe aktywa finansowe	1 410	56	84
Pozostałe aktywa	102	30	19
Aktywa obrotowe	31 439	19 617	12 860
Zapasy	60	54	85
Należności z tytułu dostaw i usług	11 570	9 895	9 244
Należności pozostałe	2 465	1 765	1 872
Należność z tytułu podatku dochodowego	62	98	337
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16 502	6 881	905
Krótkoterminowe aktywa finansowe	90	421	30
Pozostałe aktywa	691	503	387
Aktywa razem	52 476	31 886	22 937

PASYWA	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
	PLN`000	PLN`000	PLN`000
Kapitał własny	39 644	21 362	13 383
Kapitał akcyjny	195	176	176
Kapitał zapasowy	34 408	18 754	13 899
Kapitał rezerwowy	45	18	-
Kapitał z tytułu zmiany proporcji udziałów niedających kontroli	(4 712)	(4 712)	(4 712)
Zyski zatrzymane	9 378	6 862	4 020
- w tym zysk (strata) netto	4 422	5 886	2 753
Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	39 313	21 099	13 383
Kapitał przypadający udziałom niedającym kontroli	331	264	-
Razem kapitał własny	39 644	21 362	13 383
Zobowiązanie długoterminowe	1 062	1 752	1 970
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	438	918	942
Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	131	73	-
Inne zobowiązania finansowe	479	761	1 028
Pozostałe zobowiązania	13	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	11 770	8 772	7 584
Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	1 925	1 359	2 513
Inne zobowiązania finansowe	281	284	242
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	7 145	5 016	3 792
Zobowiązania pozostałe	1 653	1 675	924
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	14	350	17
Dotacje	427	3	3
Pozostałe rezerwy	324	85	93
Pasywa razem	52 476	31 886	22 937

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	01.01.2021- 31.12.2021	01.01.2020- 31.12.2020	01.01.2019- 31.12.2019
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
I. Zysk / strata brutto	5 509	7 555	3 562
II. Korekty	(944)	1 066	(1 215)
1. Amortyzacja	1 632	1 117	688
2. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	143	83	54
4. Zmiana stanu rezerw	(241)	(32)	533
5. zmiana stanu zapasów	(5)	31	(58)
6. Zmiana stanu należności	(2 339)	(306)	(4 380)
7. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	1 500	2 084	2 868
8. Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dotacji	424	()	(1)
9. Podatek dochodowy zapłacony	(1 232)	(1 577)	(808)
11. Zmiana stanu pozostałych aktywów	(1 261)	(323)	(77)
12. Inne korekty	435	(11)	()
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	4 565	8 622	2 347
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ			
I. Wpływy	17	69	188
1. Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	-	-	123
3. Z aktywów finansowych, w tym:	17	69	65
- spłata udzielonych pożyczek	16	60	59
- odsetki	1	9	6
II. Wydatki	5 530	3 668	5 067
1. Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	3 719	3 077	4 787
2. Nabycie udziałów Spółki zależnej	891	561	280
4. Udzielone pożyczki	921	30	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	(5 513)	(3 599)	(4 879)
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ			
I. Wpływy	12 264	2 458	2 629
1. Dopłaty do kapitału	10 926	2 283	116
2. Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	1 338	175	2 513
II. Wydatki	1 695	1 505	237
1. Spłata kredytów bankowych i pożyczek zaciągniętych	713	1 257	177
2. Odsetki	144	92	60
3. Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	-	-	-
4. Zmniejszenie zobowiązań faktoringowych	-	-	-
5. Koszty emisji akcji	838	156	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	10 569	953	2 392
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM	9 621	5 976	(140)
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM	9 621	5 976	(140)

- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	6 881	905	1 045
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F +/- D), W TYM	16 502	6 881	905
- o ograniczonej możliwości dysponowania	405	360	23

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Kapitał wynikający ze zmiany proporcji udziałów niedających kontroli	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitały przypadające udziałom niedającym kontroli	Razem
Stan na 1 stycznia 2021 roku	176	18 754	18	(4 712)	6 862	21 099	264	21 362
Całkowite dochody:	-	-	-	-	4 464	4 464	(170)	4 294
Zysk/strata netto za rok obrotowy	-	-	-	-	4 464	4 464	(170)	4 294
Transakcje z właścicielami:	18	13 704	27	-	-	13 750	238	13 988
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	14 525	-	-	-	14 525	97	14 622
Koszty emisji akcji	-	(838)	-	-	-	(838)	-	(838)
Emisja akcji/wydanie udziałów	-	-	45	-	-	45	141	185
Zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego	18	17	(18)	-	-	18	-	18
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	1 949	-	-	(1 949)	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2021 roku	195	34 408	45	(4 712)	9 378	39 313	331	39 644

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Kapitał wynikający ze zmiany proporcji udziałów niedających kontroli	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitały przypadające udziałom niedającym kontroli	Razem
Stan na 1 stycznia 2020 roku	176	13 899	-	(4 712)	4 020	13 383	-	13 383
Całkowite dochody:	-	-	-	-	5 843	5 843	10	5 853
Zysk/strata netto za rok obrotowy	-	-	-	-	5 843	5 843	10	5 853
Transakcje z właścicielami:	0	1 855	18	-	-	1 873	253	2 127
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	2 012	17	-	-	2 029	223	2 252
Koszty emisji akcji	-	(156)	-	-	-	(156)	-	(156)
Emisja akcji/wydanie udziałów	-	-	0	-	-	0	31	31
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	3 000	-	-	(3 000)	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2020 roku	176	18 754	18	(4 712)	6 862	21 099	264	21 362

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Kapitał wynikający ze zmiany proporcji udziałów niedających kontroli	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitały przypadające udziałom niedającym kontroli	Razem
Stan na 1 stycznia 2019 roku	150	3 144	8 036	(4 712)	3 310	9 928	-	9 928
Całkowite dochody:	-	-	-	-	2 753	2 753	-	2 753
Zysk/strata netto za rok obrotowy obrotowego	-	-	-	-	2 753	2 753	-	2 753
Transakcje z właścicielami:	26	8 712	(8 036)	-	-	701	-	701
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	699	-	-	-	699	-	699
Emisja akcji/wydanie udziałów	-	-	2	-	-	2	-	2
Zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego	26	8 013	(8 038)	-	-	-	-	-
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	2 043	-	-	(2 043)	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2019 roku	176	13 899	-	(4 712)	4 020	13 383	-	13 383

12. Jednostkowe sprawozdania finansowe

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	01.01.2021- 31.12.2021	01.01.2020- 31.12.2020	01.01.2019 -31.12.2019
	PLN'000	PLN'000	PLN`000
Działalność kontynuowana			
Przychody	12 277	15 561	17 473
Przychody netto ze sprzedaży produktów	10 737	14 550	16 814
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	632	279	580
Przychody pozostałe	908	732	79
Koszty działalności operacyjnej	16 919	14 361	17 354
Amortyzacja	470	302	195
Zużycie materiałów i surowców	1 075	509	880
Usługi obce	13 193	11 977	14 547
Podatki i opłaty	24	16	20
Wynagrodzenia	1 005	1 018	880
Ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia	187	183	164
Pozostałe koszty	336	79	91
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	629	277	577
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(4 642)	1 201	119
Przychody finansowe	10 431	106	11
Koszty finansowe	193	105	88
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	5 596	1 201	42
Podatek dochodowy	(821)	209	17
Zysk (strata) netto	6 417	993	26
Inne całkowite dochody	-	-	-
Całkowite dochody ogółem	6 417	993	26

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Aktywa trwałe	16 739	10 632	10 269
Wartości niematerialne	218	82	37
Rzeczowe aktywa trwałe	160	162	186
Prawo do użytkowania	703	921	1 178
Należności długoterminowe	92	-	
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	952	5	12
Długoterminowe aktywa finansowe	14 615	9 463	8 856
Aktywa obrotowe	15 306	6 181	4 561
Zapasy	10	0	-
Należności z tytułu dostaw i usług	3 218	2 089	3 874
Należności pozostałe	1 030	821	110
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 933	106	11
Krótkoterminowe aktywa finansowe	5 699	3 006	418
Pozostałe aktywa	416	160	148
Aktywa razem	32 045	16 814	14 830

PASYWA	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Kapitał własny	28 658	11 566	10 427
Kapitał podstawowy	195	176	176
Kapitał zapasowy	22 047	11 021	10 893
Kapitał rezerwowy	-	18	-
Zyski zatrzymane	6 417	352	(641)
- w tym zysk (strata) netto	6 417	993	26
Razem kapitał własny	28 658	11 566	10 427
Zobowiązanie długoterminowe	611	805	969
Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	131	73	-
Inne zobowiązania finansowe	479	732	969
Zobowiązania krótkoterminowe	2 776	4 442	3 433
Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	263	1 127	1 060
Inne zobowiązania finansowe	252	255	213
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	1 905	1 914	1 807
Zobowiązania pozostałe	257	902	252
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	1	185	16
Pozostałe rezerwy	98	60	85
Pasywa razem	32 045	16 814	14 830

	01.01.2021	01.01.2020	01.01.2019
	-	-	-
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
	PLN` 000	PLN` 000	PLN` 000
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
I. Zysk / strata brutto	5 596	1 201	42
II. Korekty	(12 528)	1 782	1 054
1. Amortyzacja	470	302	195
2. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	(9 411)	(45)	29
3. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	(658)	-	(25)
4. Zmiana stanu rezerw	38	(25)	72
5. zmiana stanu zapasów	(10)	-	-
6. Zmiana stanu należności	(1 430)	1 075	(583)
7. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(1 092)	730	1 512
9. Podatek dochodowy	821	(209)	(17)
11. Zmiana stanu pozostałych aktywów	(1 203)	(5)	(128)
12. Inne korekty	(54)	(42)	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	(6 932)	2 984	1 096
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ			
I. Wpływy	11 035	1 119	187
2. Zbycie udziałów	674	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	10 361	1 119	77
spłata udzielonych pożyczek	1 115	1 095	69
odsetki	47	24	8
dywidendy i udziały w zyskach	9 200	-	-
II. Wydatki	5 444	4 283	2 276
1. Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	475	65	1 530
3. Udzielone pożyczki	3 596	3 610	235
5. Nabycie aktywów finansowych (udziały)	1 374	608	511
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	5 591	(3 164)	(2 089)
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ			
I. Wpływy	7 373	1 763	1 420
1. Dopłaty do kapitału	7 023	188	116
2. Kredyty bankowe i pożyczki zaciągnięte	350	1 575	1 304
II. Wydatki	1 203	1 488	461
1. Spłata kredytów bankowych i pożyczek zaciągniętych	1 153	1 433	427
2. Odsetki	51	55	34
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	6 169	275	959
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM	4 827	95	(33)
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM	4 827	95	(33)
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	106	11	45
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F +/- D), W TYM	4 933	106	11
- o ograniczonej możliwości dysponowania	17	61	1

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM 2021	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Stan na 1 stycznia 2021 roku	176	11 021	17	352	11 566
Całkowite dochody:	-	-	-	6 417	6 417
Zysk/strata netto roku obrotowego	-	-	-	6 417	6 417
Transakcje z właścicielami:	18	10 668	(11)	-	10 675
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	10 898	24	-	10 923
Koszty emisji akcji	-	(248)	-	-	(248)
Zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego	18	17	(35)	-	0
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	352	-	(352)	0
Stan na 31 grudnia 2021 roku	194	22 041	6	6 417	28 658

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM 2020	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Stan na 1 stycznia 2020 roku	176	10 893	-	(641)	10 427
Całkowite dochody:	-	-	-	993	993
Zysk/strata netto roku obrotowego	-	-	-	993	993
Transakcje z właścicielami:	-	128	17	-	145
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	169	17	-	187
Koszty emisji akcji	-	(42)	-	-	(42)
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	-	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2020 roku	176	11 021	17	352	11 566

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM 2019	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Stan na 01 stycznia 2019 roku	150	1 729	8 036	(214)	9 701
Całkowite dochody:	-	-	-	26	26
Zysk/strata netto za rok obrotowy obrotowego	-	-	-	26	26
Transakcje z właścicielami:	26	8 712	(8 036)	-	701
Nadwyżka ceny emisyjnej ponad wartość nominalną wyemitowanych akcji	-	699	-	-	699
Emisja akcji/wydanie udziałów	-	-	2	-	2
Zarejestrowanie podwyższenia kapitału podstawowego	26	8 013	(8 038)	-	-
Podział wyniku roku ubiegłego:	-	452	-	(452)	-
Stan na 31 grudnia 2019 roku	176	10 893	-	(641)	10 427

13. Sytuacja finansowa

Rok 2021 był kolejnym rokiem z kolei, w którym obroty w stosunku do roku ubiegłego wzrosły osiągając najwyższy w historii Grupy TenderHut poziom 61 046 tys. zł, co oznacza wzrost o 30% w stosunku do roku poprzedniego. W tym samym czasie koszty działalności operacyjnej wzrosły o 16 714 tys. zł. Istotnym powodem wzrostu kosztów działalności były wyższe koszty zatrudnienia, w tym pozyskanie wysokiej klasy specjalistów na szczeblu kierowniczym i menadżerskim w celu przygotowania struktur grupy do dalszego dynamicznego wzrostu w przyszłych latach. Dynamika wzrostu kosztów wyniosła 43% w porównaniu do 2020 roku. Wyższa dynamika wzrostu kosztów działalności niż przychodów spowodowała spadek zysku z działalności operacyjnej o 33% w porównaniu z rokiem poprzedzającym. Zysk z działalności operacyjnej za 2021 r. wyniósł 5 090 tys. zł. Wskaźnik EBITDA za 2021 rok wyniósł 6 722 tys. zł i był niższy o 23% w stosunku do roku poprzedniego.

Saldo środków pieniężnych wzrosło do poziomu 16 502 tys. zł, tj. o 9 621 tys. zł, dzięki wypracowanym dodatnim przepływom z działalności operacyjnej, emisji akcji nowej serii przez TenderHut S.A. a także pozyskaniu kapitału z działań crowdfundingowych zrealizowanych przez spółki zależne. Dzięki temu zabezpieczono dostateczne środki finansowe na dalszy rozwój Grupy i jej produktów.

Dowodem realizacji strategii szybkiego rozwoju było przejęcie spółki Evertop Sp. z o.o., której personel istotnie zwiększył potencjał ludzki w Grupie. W wyniku transakcji zwiększeniu uległa wartość firmy powstałej na przejęciach innych podmiotów, a jej łączna wartość na dzień 31.12.2021 r. osiągnęła poziom 7 080 tys. zł.

Grupa TenderHut kontynuowała również inwestycje w zakupy rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, na które przeznaczono w 2021 roku kwotę 3 734 tys. zł. Główną pozycję tych wydatków stanowiły nakłady na prace rozwojowe nad produktami cyfrowymi oferowanymi przez zależne od TenderHut S.A. spółki celowe w łącznej kwocie 3 603 tys. zł. Spowodowało to wzrost wartości niematerialnych do poziomu 10 078 tys. zł na dzień 31 grudnia 2021 roku.

Według oceny zarządu skonsolidowany bilans przedstawia bezpieczną strukturę pasywów. Po zrealizowaniu działań inwestycyjnych wskaźnik dźwigni finansowej (kapitały własny / suma kapitały własne i zadłużenie netto) na 31 grudnia 2021 roku wyniosła 0,88. Natomiast wartość środków pieniężnych przewyższała sumę kredytów i pożyczek oraz zobowiązań leasingowych i handlowych o kwotę 4 859 tys. zł.

Zarząd pozytywnie ocenia sytuację finansową i zrealizowane wyniki finansowe we wszystkich istotnych elementach. Obecny potencjał Grupy Kapitałowej stanowi solidne podstawy dla realizacji planowanego programu inwestycji w kolejnych okresach.

14. Istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej

a) Zawarcie istotnych umów

W kwietniu 2021 r. LabVantage Solutions, światowy dostawca oprogramowania dla laboratoriów działających w ramach jednostek medycznych, podpisał umowę o strategicznym partnerstwie ze spółką zależną Emitenta Holo4Med. Zawarte porozumienie obejmuje dystrybucję oprogramowania LabVantage Medical Suite na trzech rynkach: Polska, Czechy i Węgry

W lipcu 2021 spółka Zonifero S.A. zawarła umowę o współpracy w modelu „white label” z Netia S.A. z siedzibą w Warszawie dotyczącą dystrybucji, promocji, sprzedaży i wdrażania przez Netia w ramach własnej oferty usługowej dla klientów systemu Netia Smart Building - ekosystemu IoT (Internet of Things) zbudowanego na bazie platformy Zonifero S.A.

We wrześniu 2021 r. spółka Zonifero S.A. podpisała aneks do umowy o współpracy w zakresie wdrażania aplikacji Zonifero w budynkach dewelopera – Holding Cavatina S.A.

W styczniu 2022 r. Solution4Labs Sp. z o.o. zawarła ze spółką Orlen Laboratorium S.A. z siedzibą w Płocku umowę na utrzymanie i rozwój systemu informatycznego.

b) Inne istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej

W roku 2021 Grupa TenderHut i jej spółki zależne otrzymały znacząco więcej niż w poprzednich latach nowych wysokojakościowych nagród i wyróżnień: od globalnych jak Microsoft Mixed Reality Partner of The Year – Global Finalist, przez polskie np. Czempion Eksportu, aż po regionalne jak Podlaska Marka.

TenderHut:

- FT 1000 Europe 2021 – umieszczenie na liście 1000 najszybciej rozwijający się spółek w Europie. Spółka awansowała w stosunku do ubiegłorocznego rankingu o 63 pozycje plasując się na 564 miejscu w całym zestawieniu i na 13 wśród polskich spółek IT. Financial Times już czwarty rok z rzędu pokazał TenderHut w gronie najszybciej rozwijających się spółek w Europie. 31 spółek w zestawieniu pochodzi z Polski.
- ComputerWorld TOP200 2021- 18. pozycja w rankingu największych dostawców usług wynajmu pracowników IT w 2020 roku -
- SoDA Awards 2021 - wyróżnienie TOP5 w kategorii: Duża dynamika wzrostu przychodów z eksportu
- The Best Annual Report 2020 – wyróżnienie w kategorii NewConnect za najlepsze sprawozdanie finansowe
- Podlaska Marka 2020 -- zwycięstwo w kategorii Biznes dla TenderHut

Zonifero:

- WorkTech Awards 2021 (Azja południowo-wschodnia) - kat. Best Coworking Solution 2021
- Outsourcing Stars 2021 w kategorii Innovative Business Solution 2021
- Rising Stars of ESG 2021- Business Insider Polska, PwC - wyróżnienie w konkursie Startups for Good 2021 kategoria: Governance
- Zonifero w finale TOP 10 startupów PropTech - PropTech Festival
- TOP 100 Startups of 2021 by Vestbee

Holo4Med:

- Polish Top Disruptors in Healthcare 2021 - umieszczenie Holo4Med w prestiżowym raporcie opublikowanym przez Polską Federację Szpitali
- SoDA Awards 2021 - wyróżnienie TOP3 dla Holo4Med w kategorii Innowacje

- Podlaska Marka 2020 - wyróżnienie TOP3 dla Holo4Med w kategorii Odkrycie

SoftwareHut:

- TOP 100 Companies Clutch.co - umieszczenie SoftwareHut w konkursie finansowym Clutch.co
- 14. pozycja w rankingu Największych dostawców usług wynajmu pracowników IT w 2020 roku ComputerWorld TOP200 2021
- Gazele Biznesu 2021 - SoftwareHut - nr 1 w województwie podlaskim w kategorii Media i telekomunikacja / nr 11 w woj. podlaskim / nr 495 w Polsce

Solution4Labs:

- 16. miejsce w rankingu Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora edukacyjnego i naukowo-badawczego w 2020 roku ComputerWorld TOP200 2021

Holo4Labs:

- Microsoft Partner of the Year 2021 - Globalny finalista w kategorii Mixed Reality
- Startup WorldCup 2021 – V4 Finalist TOP 12 finalist (jedyń z Polski)

c) Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Spółki z Grupy TenderHut stale rozwijają kompetencje personelu, bazę wiedzy i narzędzi stanowiących core świadczonych specjalistycznych usług z zakresu zarówno front-end, jak i back-end developmentu oraz usług wdrożeniowych. W szczególności głównymi przedmiotami prac rozwojowych były następujące projekty:

- Holo4Labs, którego celem jest umożliwienie pracy z systemem LIMS w laboratorium korzystając z dobrodziejstw mieszanej rzeczywistości. W ramach projektu tworzone jest oprogramowanie dla gogli Microsoft HoloLens 2 współpracujące z systemami LIMS;
- Zonifero – produkt dla sektora Proptech / Smart Real Estate, który wspiera zarządzanie i wykorzystanie powierzchni biurowych i budynków;
- CRM – projekt rozwijany głównie na własne potrzeby Grupy;
- Chainply – rozwój systemu do optymalizacji, automatyzacji, controlingu procesów logistycznych klienta;
- Benefit –platforma w obszarze People, której wdrożenie u klienta gwarantuje większą motywację i zaangażowanie pracowników w osiąganiu celów organizacji;
- MediXR - "celem projektu jest opracowanie rozwiązania technologicznego rozszerzonej i mieszanej rzeczywistości dla sektora opieki zdrowotnej takich jak szpitale czy kliniki

W ciągu 2021 r. Grupa poniosła wydatki na prace rozwojowe w łącznej kwocie 3.603 tys. zł. Nakłady na te prace stanowią głównie usługi informatyczne. Na 31 grudnia 2021 r, wartość netto prac rozwojowych wyniosła 9 940 tys. zł.

d) Inne istotne zdarzenia w rozwoju Grupy Kapitałowej po dniu bilansowym

Nie było żadnych innych istotnych wydarzeń po dniu bilansowym tj. w 2022 r. poza opisanymi powyżej.

15. Plany

Spółki z Grupy Kapitałowej TenderHut zamierzają w 2022 r. realizować cele wynikające z opisanej powyżej strategii, przy uwzględnieniu dynamicznych zmian zachodzących w otoczeniu biznesowym na skutek przedłużającej się epidemii Covid-19, rosyjsko-ukraińskiego konfliktu zbrojnego, rosnącej presji inflacyjnej oraz bardzo dużej zmienności na rynkach finansowych (w szczególności walutowych).

Grupa planuje umacnianie swojej pozycji na obecnie obsługiwanych rynkach takich jak Europa zachodnia i północna, czy USA. Grupa posiada tam już ugruntowaną pozycję, a pole do wzrostu na tych rynkach geograficznych jest nadal bardzo duże. Od kilku lat równocześnie podejmowane są aktywne działania w celu ekspansji usług spółek z Grupy na rynki wschodzące i dalekiego wschodu takie jak Chiny i Japonia. Rynki azjatyckie charakteryzują się lepszą sytuacją demograficzną, wyższym poziomem nakładów na innowacje oraz wyższą dynamiką wzrostu PKB. Ambitne plany zwiększania wolumenu obrotów na dotychczasowych rynkach oraz pozyskiwania klientów na nowych rynkach oznaczają, że Grupa będzie aktywnie poszukiwała pracowników w Polsce, jak i za granicą. W tym celu, w ostatnim kwartale 2021 r. TenderHut zainwestował we wzmocnienie zespołu HR. Działania te z pewnością będą mieć swoją kontynuację w roku 2022 r. Kontynuowany będzie także rozwój poprzez transakcje M&A. Prawdopodobieństwo realizacji strategii prezentowanej podczas ostatniej publicznej emisji akcji, zakładającej realizację 4-5 transakcji M&A w ciągu 12 miesięcy, oceniamy jako bardzo wysokie. Priorytetem są transakcje w obszarze software design and development, aczkolwiek nie wykluczamy, że pojawią się także akwizycje w pozostałych segmentach działalności Grupy Kapitałowej.

Oczekujemy kontynuacji pozytywnych wzrostów w segmencie outsourcingu IT, a także gorąco liczymy nawet na jeszcze wyższą dynamikę wzrostów przychodów w segmencie laboratoryjnym. Budżety na R&D w laboratoriach i dużych korporacjach pozostawały w ubiegłym roku (szczególnie w jego pierwszych miesiącach) istotnie zredukowane i efekt niskiej bazy będzie wciąż sprzyjał publikacji wysokich dynamik sprzedaży w segmencie LIMS (szczególnie w pierwszym półroczu 2022 r.). Planujemy także dalszy intensywny rozwój produktów cyfrowych (w szczególności HoloMIAI jako elementu platformy Holo4Med), ich komercjalizację i koncentrację działań na zwiększaniu bazy klientów. Planujemy między innymi dalsze poszerzanie się liczby budynków uzbrojonych w system Zonifero oraz wyjście z platformą MediHelp poza Polskę.

16. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem i jego Grupą Kapitałową

W okresie 01.01.2021 - 31.12.2021 r. nie wystąpiły takie zmiany.

17. Struktura akcjonariatu

Struktura kapitału akcyjnego jednostki dominującej na dzień 31.12.2021 r. przedstawiała się następująco:

Wyszczególnienie	31.12.2021
emisja akcji serii A1	750 000
emisja akcji serii B1	1 010 509
emisja akcji serii C1	6 879
emisja akcji serii C2	43 989
emisja akcji serii D1	134 026
RAZEM:	1 945 403

Dnia 29 grudnia 2020 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powzięło między innymi uchwały o emisji akcji serii C1 w liczbie 3.342 szt. i C2 w liczbie 47.526 szt. Emisja została zarejestrowana w KRS w dniu 4 lutego 2021 r.

W dniu 12 października zakończono subskrypcję akcji serii D1. Akcje serii D1 zostały zaoferowane w drodze oferty publicznej. W rezultacie przydzielono inwestorom 134.026 sztuki akcji serii D1 za wkłady pieniężne. Akcje zostały objęte po cenie 50 zł. Akcje serii D1 zostały zarejestrowane w KRS w dniu 15 grudnia 2021 r.

Spółka TenderHut dokonała również emisji 60.000 akcji zwykłych na okaziciela serii E1. Akcje serii E1 zostały zaoferowane w drodze subskrypcji prywatnej dla właścicieli spółki Evertop, w celu ich objęcia w zamian za wkłady niepieniężne w postaci 100% udziałów spółki Evertop, co zostało sfinalizowane umowami objęcia akcji w dniu 5 sierpnia 2021 roku. Akcje serii E1 zostały zarejestrowane w KRS w dniu 7 marca 2022 r.

W dniu 18 marca 2022 r. Zarząd spółki podjął decyzję o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki, w ramach uchwalonego i zarejestrowanego kapitału docelowego w drodze emisji 27.268 akcji zwykłych na okaziciela serii F1. Akcje serii F1 zostały zaoferowane w drodze subskrypcji prywatnej dla właścicieli spółki Brainhint Sp. z o.o. w celu ich objęcia w zamian za wkłady niepieniężne w postaci 536 udziałów spółki Brainhint Sp. z o.o. W dniu 18 marca 2022 roku, zostały zawarte dwie umowy objęcia łącznie 27.268 akcji TenderHut S.A. serii F1 za wkład niepieniężny, w wyniku czego TenderHut S.A. nabył 536 udziałów spółki Brainhint Sp. z o.o. Akcje serii F1 nie zostały jeszcze zarejestrowane w KRS. Akcje serii F1 stanowią część płatności za 51% udziałów w kapitale zakładowym Brainhint Sp. z o.o. Dodatkowo TenderHut w zamian

za nabyte udziały dokona na rzecz wspólników Brainhint Sp. z o.o. płatności w formie gotówkowej w wysokości 1,7 mln PLN.

Według stanu na dzień 31 grudnia 2021 roku struktura akcjonariatu Spółki była następująca:

Wyszczególnienie	Liczba akcji (szt)	Wartość nominalna akcji (PLN)	Udział w kapitale podstawowym	Liczba głosów (szt)	Udział w ogólnej liczbie głosów
Thomas Birk i spadkobiercy Martina Birka*	750 000	75 000	38,55%	750 000	39%
Robert Strzelecki	742 790	74 279	38,18%	742 790	38%
Mateusz Andrzejewski	107 106	10 711	5,51%	107 106	6%
Birk Thomas Jacob	11 288	1 129	0,58%	11 288	1%
spadkobiercy Martina Birka**	6 876	688	0,35%	6 876	0%
Pozostali	327 343	32 734	16,83%	327 343	17%
RAZEM:	1 945 403	194 540	100,00%	1 945 403	100%

*akcje Thomasa i spadkobierców Martina Birka należały do Waldemara Birka, który zmarł w 2018 roku, od postanowienia kończącego w pierwszej instancji postępowanie o stwierdzenie nabycia spadku przez synów Waldemara Birka – tj. Thomasa Birka oraz Martina Birka została złożona apelacja i w związku z tym, właściwy krąg osób uprawnionych do objęcia akcji wchodzących w skład masy spadkowej spadkobierców zostanie określony po prawomocnym zakończeniu postępowania

** Martin Birk zmarł w 2020 roku, akcje należące do Martina Birka na dzień sporządzenia niniejszego Dokumentu Informacyjnego są przedmiotem postępowania spadkowego w Danii

18. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Brak istotnych postępowań.

19. Informacje o zawarciu przez Grupę kapitałową lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie wystąpiły takie transakcje.

20. Wyplacone dywidendy.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie wypłacono dywidendy.

21. Wynagrodzenia, nagrody i korzyści Członków Zarządu i Rady Nadzorczej.

Członkom organów zarządzających i nadzorczych spółek Grupy TenderHut zostały wypłacone następujące wielkości wynagrodzenia z tytułu umów o pracę i podobnych:

Wynagrodzenie kluczowego personelu	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
Zarząd	34	31	27
Rada Nadzorcza	96	91	83
RAZEM:	130	122	110

Dodatkowo Spółki z Grupy TenderHut zawierały transakcje z członkami swoich organów nadzorczych i zarządzających na podstawie umów handlowych. Ich opis znajduje się w Skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w Nocie 44. Transakcje handlowe z osobami wchodzącymi w skład organów spółek z Grupy. Transakcje były dokonywane na warunkach odpowiadających warunkom rynkowym.

22. Pożyczki kredyty, zaliczki i świadczenia o podobnym charakterze udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących spółek handlowych

W 2021 r. SoftwareHut Sp. z o.o. udzieliła 3 pożyczek członkom zarządów spółek zależnych na łączną kwotę 836 tys. zł. Warunki poszczególnych pożyczek przedstawia poniższa tabela.

W okresie od 2019 do 2021 r. nie udzielano żadnych innych pożyczek niż ujęte powyżej, ani nie wypłacono zaliczek ani świadczeń o podobnym charakterze osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących spółek tworzących Grupę Kapitałową.

23. Przeciętne zatrudnienie w roku obrotowym, a podziałem na grupy zawodowe

Struktura zatrudnienia	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2019
Pracownicy umysłowi	80	53	49
RAZEM:	80	53	49

24. Informacje na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta TenderHut S.A. z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.

Autoryzowanym Doradcą Spółki jest INC Spółka Akcyjna, z siedzibą w Poznaniu przy ul. Krasińskiego 16. W 2021 roku Emitent współpracował z wyżej wymienionym podmiotem w zakresie:

- umowy o autoryzowane doradztwo (wypłacone wynagrodzenie wyniosło 16 tys. zł)
- doradztwa w zakresie dokumentu informacyjnego i przygotowania wprowadzenia akcji na rynek NewConnect (wypłacone wynagrodzenie wyniosło 79 tys. zł)

25. Informacje o umowie z firmą audytorską i jej wynagrodzeniu.

Wynagrodzenie biegłego rewidenta za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2021 roku za obowiązkowe badanie rocznego sprawozdania finansowego TenderHut S.A. oraz badanie skonsolidowanego sprawozdania Grupy TenderHut, badanie sprawozdań finansowych spółek zależnych: Grow Uperion S.A., Zonifero S.A. oraz SoftwareHut Sp. z o.o. zgodnie z umową wyniesie 95 tys. zł powiększone o podatek VAT w obowiązującej stawce.

26. Instrumenty finansowe

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzystają spółki z Grupy Kapitałowej TenderHut należą kredyty bankowe, leasingi oraz środki pieniężne. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest zabezpieczenie środków na finansowanie działalności operacyjnej. Oprócz tego Grupa posiada również inne instrumenty finansowe, które powstają w ramach prowadzonej przez nią działalności, tj. należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług.

Podstawowymi celami realizowanymi poprzez zarządzanie ryzykiem finansowym jest zwiększenie przewidywalności przepływów pieniężnych, zapewnienie krótkoterminowej płynności finansowej, optymalizacja wartości przepływów pieniężnych przy określonym poziomie ryzyka, wspieranie procesów operacyjnych, inwestycyjnych i finansowych organizacji.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych obejmują: ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko kredytowe. Spółka nie posiada rachunkowości zabezpieczeń.

27. Opis podstawowych ryzyk i zagrożeń

Ryzyko walutowe

Znaczna część przychodów ze sprzedaży usług Grupy Kapitałowej jest rozliczana w walutach obcych – przede wszystkim EUR lub GBP, co generuje ryzyko wpływu zmian kursu EUR/PLN lub GBP/PLN. Niekorzystne kształtowanie się kursu wymiany walut, w których realizowana jest sprzedaż, może skutkować okresowymi zmianami poziomu przychodów Grupy Kapitałowej i w konsekwencji mieć negatywny wpływ na kondycję finansową. Zagraniczne kontrakty charakteryzują się na tyle dużą marżą w porównaniu do kontraktów krajowych, że obniża to ryzyko poniesienia straty przy ich realizacji.

Ryzyko zmiany cen

Grupa TenderHut jest narażona na ryzyko zmiany cen w dość ograniczonym stopniu. Spółki Grupy Kapitałowej ustalają ceny dla klientów na podstawie precyzyjnych informacji o wynagrodzeniach zespołów projektowych wytypowanych do realizacji projektu. Od strony przychodowej ustalone ceny są cenami co do zasady niepodlegającymi dalszym korektom w toku wykonywania projektu. Z kolei wynagrodzenia zespołów projektowych ze swojej natury nie rosną w sposób skokowy i są w dużej mierze uzależnione od decyzji danej spółki. Projekty realizowane przez Spółki Grupy TenderHut trwają średnio kilka miesięcy, co powoduje, że w cyklu

realizacji projektu istnieje małe ryzyko istotnego wpływu zmiany cen zakupu na rentowność.

Ryzyko utraty płynności finansowej

Ryzyko utraty płynności finansowej jest to ryzyko wystąpienia braku możliwości spłaty przez Grupę jej zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Celem działań prowadzonych przez Grupę w zakresie zarządzania ryzykiem płynności jest eliminacja tego ryzyka.

W zakresie zarządzania płynnością Grupa koncentruje się na szczegółowej analizie spływu należności, rotacji zapasu i uzyskiwaniu max terminów płatności z jednoczesnym korzystaniem ze skont. Jednocześnie Grupa w celu ograniczenia ryzyka dąży do posiadania odpowiednich wolnych limitów w zakresie finansowania obcego, pozwalających na zapewnienie finansowania bieżących jak i planowanych działań.

Ryzyko stopy procentowej

Grupa TenderHut posiada zobowiązania z tytułu kredytów, dla których koszt odsetek jest naliczany na bazie zmiennej stopy procentowej. Istnieje ryzyko wzrostu tych stóp procentowych w stosunku do momentu zawarcia umowy. Spółki z Grupy kapitałowej TenderHut nie stosowały dotychczas zabezpieczeń przed wzrostem stóp procentowych, uznając że ryzyko to nie jest znaczące. Niemniej Grupa kontroluje na bieżąco stopień narażenia na ryzyko wzrostu stóp procentowych oraz prognozy zmian stóp procentowych w celu monitorowania siły ekspozycji Grupy na to ryzyko.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe, rozumiane jako prawdopodobieństwo nie wywiązania się kontrahentów ze zobowiązań wobec Spółek Grupy TenderHut jest ograniczane na wiele sposobów. Podstawowym mechanizmem detekcyjnym jest bieżące monitorowanie spływu należności. W wyniku tych działań natychmiastowo podejmowane są czynności windykacyjne. Od strony prewencyjnej, Spółki skupiają się głównie na właściwym doborze kontrahentów, tj. podejmowaniu współpracy z renomowanymi przedsiębiorstwami o określonej reputacji.

Ryzyko związane z odbiorcami i zawieranymi umowami

Grupa TenderHut minimalizuje to ryzyko poprzez poświęcanie szczególnej uwagi do współpracy z kluczowymi klientami, monitorując zadowolenie tych klientów ze współpracy oraz delegując do ich obsługi pracowników z odpowiednim doświadczeniem. Grupa ogranicza opisane ryzyko poprzez zwiększanie liczby kluczowych klientów, dywersyfikację, stały rozwój zakresu i jakości świadczonych usług oraz różnicując wynagrodzenie w ramach podpisanych umów w taki sposób, by rezygnacja z jednej z usług nie oznaczała utraty klienta, a jedynie przejściowy spadek przychodów od niego uzyskiwanych. Dywersyfikacja klientów, ograniczająca koncentrację odbiorców oraz oferowanie różnorodnych usług, jest ponadto czynnikiem minimalizującym ryzyko uzależnienia od kluczowych odbiorców.

Ryzyko związane z ogólną sytuacją makroekonomiczną

Spółki Grupy TenderHut korzystają z efektu naturalnej dywersyfikacji geograficznej rynków. Grupa Kapitałowa posiada partnerów i klientów w różnych krajach oraz świadczy usługi w Polsce na rzecz filii międzynarodowych koncernów wywodzących się z różnych krajów. Nie można więc wskazać, by sytuacja makroekonomiczna jednego konkretnego kraju, w tym Polski, mogła mieć przemożny wpływ na sytuację finansową Grupy.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych, ich interpretacji i stosowania

Zmiany przepisów prawa (lub nawet ich oficjalnych interpretacji i zasad stosowania) mogą rzutować na prowadzenie działalności gospodarczej przez Grupę Kapitałową, np. poprzez zwiększenie kosztów działalności, zmniejszenie wysokości marż lub obniżenie rentowności, wprowadzenie określonych ograniczeń administracyjnych lub faktycznych, konieczności uzyskiwania dodatkowych zezwoleń, itp. Niestabilność systemu prawa utrudniać może prawidłową ocenę skutków przyszłych zdarzeń i proces podejmowania decyzji ekonomicznych. Zmiany regulacji prawnych mogą zatem, choć nie muszą, mieć negatywny wpływ na działalność i funkcjonowanie Grupy Kapitałowej.

Ryzyko konkurencji

Działalność Grupy Kapitałowej narażona jest na presję ze strony podmiotów konkurencyjnych. Na ryzyko związane z konkurencją wpływa ponadto fakt, że Grupa prowadzi działania na rynkach zagranicznych (poprzez zagranicznych partnerów lub z Polski w przypadku, gdy charakter świadczonych usług nie wymaga posiadania fizycznego przedstawicielstwa w kraju, w którym usługa ma być świadczona), co dodatkowo naraża je na bezpośrednie konkurowanie z podmiotami obecnymi na tamtych rynkach. Istnieje ryzyko, że Grupa nie zbuduje wystarczających kompetencji i struktur organizacyjnych do zapewnienia sobie pozycji jednego z liderów rynków.

Ryzyko związane z nowymi technologiami teleinformatycznymi

Rynek działalności Grupy TenderHut charakteryzuje się wysokim tempem zmian technologicznych oraz standardem świadczonych usług. Nowe technologie umożliwiają tworzenie nowych, bardziej zaawansowanych rozwiązań. Rozwój Spółek z Grupy TenderHut jest uzależniony m.in. od posiadanych kompetencji w zakresie wykorzystania możliwości oferowanych przez nowe technologie teleinformatyczne oraz zdolności do rozwoju oferty odpowiadającej wyznaczanym standardom. W związku z powyższym istnieje ryzyko niesprostania przez Grupę TenderHut wymaganiom stawianym przez dynamiczny rozwój nowych technologii teleinformatycznych. Ponadto, w przypadku prowadzenia prac rozwojowych nad innowacyjnymi rozwiązaniami wykorzystywanymi przy świadczeniu usług, istnieje ryzyko wystąpienia strat związanych z brakiem pokrycia nakładów poniesionych na wytworzenie rozwiązania. Czynniki te mogą negatywnie wpłynąć na kondycję finansową i tempo realizacji planu rozwoju Grupy TenderHut. Grupa kapitałowa dąży do ograniczenia tego ryzyka poprzez bieżącą analizę rynku, dostępnych technologii informatycznych oraz opłacalności ich gospodarczego wykorzystania.

28. Oświadczenie zarządu spółki TenderHut S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdań finansowych

Zarząd TenderHut S.A. oświadcza, że wedle najlepszej wiedzy, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta lub standardami uznawanymi w skali międzynarodowej oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie z działalności TenderHut S.A. oraz Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. zawiera prawdziwy obraz sytuacji Grupy Kapitałowej TenderHut S.A., w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Zarząd TenderHut S.A. oświadcza, że wedle najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe TenderHut S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta lub standardami uznawanymi w skali międzynarodowej, oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy. Sprawozdanie z

działalności TenderHut S.A. oraz Grupy Kapitałowej zawiera prawdziwy obraz sytuacji TenderHut S.A., w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

29. Oświadczenie zarządu spółki TenderHut S.A. w sprawie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Zarząd TenderHut S.A. oświadcza, iż wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego TenderHut S.A. został dokonany zgodnie z przepisami, w tym zgodnie z przepisami dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz, iż firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie, spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

Zarząd TenderHut S.A. oświadcza, iż wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej TenderHut S.A. został dokonany zgodnie z przepisami, w tym zgodnie z przepisami dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz, iż firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie, spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

30. Stosowane zasady ładu korporacyjnego

Do 20 kwietnia 2021 roku Emitent nie był zobowiązany do stosowania zbioru zasad ładu korporacyjnego ujętych w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”. Dokument, o którym mowa powyżej, dostępny jest na stronie internetowej rynku NewConnect, w zakładce poświęconej dobrym praktykom (<https://newconnect.pl/dobre-praktyki>).

Dla kolejnych okresów Emitent zadeklarował stosowanie zasad ładu korporacyjnego ujętych w ww. dokumencie za wyjątkiem wskazanych poniżej odstępstw.

LP.	ZASADA	TAK/ NIE/ NIE DOTYCZY	KOMENTARZ
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiając	TAK Z wyłączeniem rejestracji, transmisji oraz upublicznienia obrad	Emitent prowadzi stronę korporacyjną pod adresem www.tenderhut.com W ocenie Zarządu koszty związane z techniczną obsługą transmisji oraz rejestracji obrad WZA są niewspółmierne wysokie w stosunku do potencjalnych korzyści

	transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.		
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.	TAK	
3.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej: 3.1. podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),	TAK	Emitent prowadzi stronę korporacyjną pod adresem www.tenderhut.com na której dostępne są informacje wymagane w punkcie 3.
	3.2. opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której Emitent uzyskuje najwięcej przychodów,	TAK	
	3.3. opis rynku, na którym działa Emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,	TAK	
	3.4. życiorysy zawodowe członków organów spółki,	TAK	
	3.5. powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki,	TAK	
	3.6. dokumenty korporacyjne spółki,	TAK	
	3.7. zarys planów strategicznych spółki,	TAK	
	3.8. opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent takie publikuje),	NIE	Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych.

	3.9. strukturę akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	TAK	
	3.10. dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	TAK	
3.11. Skreślony.			
	3.12. opublikowane raporty bieżące i okresowe,	TAK	
	3.13. kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	TAK	
	3.14. informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,	TAK	
3.15. Skreślony.			
	3.16. pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	TAK	
	3.17. informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	TAK	

	3.18. informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	TAK	
	3.19. informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,	TAK	
	3.20. Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,	TAK	
	3.21. dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	TAK	
3.22. Skreślony.			
	3.23. Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	TAK	
4.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.	TAK	Dostępne na stronie www.tenderhut.com w zakładce relacje inwestorskie

5.	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl .	TAK	
6.	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	TAK	
7.	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, Emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	TAK	
8.	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	TAK	
9.	Emitent przekazuje w raporcie rocznym: 9.1. informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,	TAK	
	9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec	TAK	

	emitenta usług w każdym zakresie.		
10.	Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	
11.	Przynajmniej 2 razy w roku Emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	NIE	W związku z pandemią Covid-19 Emitent nie zamierza organizować publicznych spotkań. Kiedy minie zagrożenie zamierza je organizować biorąc pod uwagę zapotrzebowanie ze strony interesariuszy.
12.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.	TAK	
13.	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewnić zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.	TAK	
13a.	W przypadku otrzymania przez zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art.399 §3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z	TAK	

	organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 §3 Kodeksu spółek handlowych.		
14.	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.	TAK	
15.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.	TAK	
16.	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej: - informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta, - zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem, - informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,	NIE	Emitent informuje o bieżących wydarzeniach w spółce za pośrednictwem raportów bieżących oraz poprzez zamieszczanie informacji na stronie internetowej Spółki pod adresem www.tenderhut.com

	• kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.		
16a.	W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.	TAK	
17.	Skreślony.		

Robert Sebastian Strzelecki
Prezes Zarządu

Thomas Jacob Birk
Członek Zarządu

Białystok, 21 marca 2022 r.