



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI PRYMUS S.A. W ROKU OBROTOWYM 2022

22 MAJA 2023 R.

PRYMUS S.A.
43-100 Tychy, ul. Turyńska 101

Spis treści

1. Podstawowe dane o Emitencie	2
2. Powstanie Spółki	2
3. Opis działalności	3
4. Struktura Akcjonariatu	9
5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2022 roku.	12
6. Istotne informacje i dane niefinansowe	15
7. Organy Spółki w 2022 roku.	18
8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2022 roku.	21
9. Przewidywany rozwój Spółki	28
10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.	30
11. Sytuacja finansowa na koniec 2022 roku.	30
12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.	36
13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego	41

1. Podstawowe dane o Emitencie

Siedziba Spółki:	Tychy
Adres siedziby:	43-100 Tychy, ul. Turyńska 101
NIP:	954-00-09-883
REGON:	272285799
KRS:	0000395229
Oznaczenie Sądu:	VIII Wydział Gospodarczy KRS Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach
Kapitał zakładowy:	1.900.004,20 zł (9.500.021 akcji)
Branża:	sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (sprzedaż hurtowa surowców chemicznych)
Pocztą elektroniczną:	prymus@prymus.net.pl
Strona internetowa:	www.prymussa.pl
Czas trwania:	spółka utworzona na czas nieokreślony

2. Powstanie Spółki

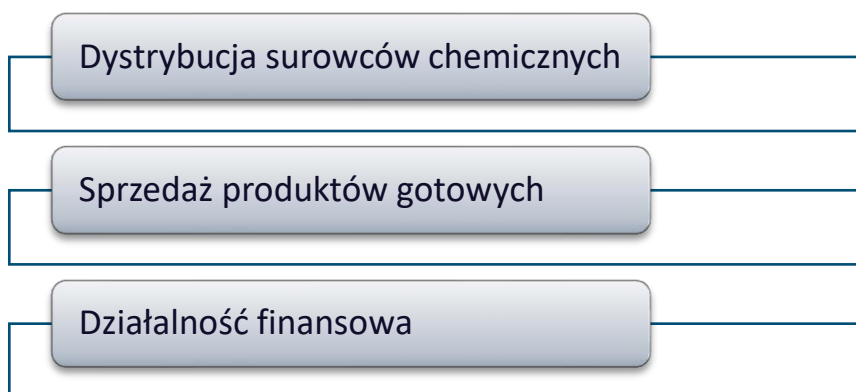
Prymus S.A. jest spółką utworzoną na czas nieokreślony, zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS, pod nr KRS 0000395229. Od 1994 roku do 2011 roku Spółka działała w formie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością. W dniu 07.09.2011 roku Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach wydał postanowienie o przekształceniu formy prawnej przedsiębiorstwa w spółkę akcyjną.

Dnia 08.05.2012 roku Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę w sprawie ubiegania się o wprowadzenie akcji serii A do Alternatywnego Systemu Obrotu, czego konsekwencją był debiut Spółki w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect w dniu 31.08.2012 r. Tym samym Prymus S.A. stała się spółką publiczną.

Data	Wydarzenie
15.09.1994	Zawiązanie Spółki pod nazwą „Przedsiębiorstwo Handlowo-Usługowe ZEW-ABAT” Sp. z o.o., której głównym przedmiotem działalności było prowadzenie działalności handlowej artykułami przemysłowymi i spożywczymi oraz paliwami płynnymi i stałymi, jak również produkcja materiałów budowlanych, stolarki budowlanej oraz usług w zakresie budownictwa i remontów. Kapitał zakładowy Spółki wynosił 5.000 zł.
18.07.2003	Zmiana nazwy Spółki na Prymus spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz zmiana przedmiotu działalności na profil, który w ogólnym zarysie obowiązuje do dziś. Podwyższenie kapitału zakładowego do kwoty 50.000 zł.
28.04.2004	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 150.000 zł
03.04.2006	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 200.000 zł.
06.11.2008	Umorzenie udziałów dla jednego ze wspólników poprzez obniżenie kapitału zakładowego Spółki do wysokości 100.000 zł.
17.08.2010	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego z kapitału zapasowego utworzonego z zysku Spółki do kwoty 2.000.000 zł.
31.05.2011	Podjęcie uchwały przez Zgromadzenie Wspólników Prymus Sp. z o.o. w sprawie przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w spółkę akcyjną.
07.09.2011	Rejestracja przez Sąd przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w Prymus Spółka Akcyjna. Ilość akcji określona została na poziomie 10.000.000 akcji, wartość nominalna każdej akcji wynosi 0,20 zł.
31.08.2012	Wprowadzenie akcji Spółki do Alternatywnego Systemu Obrotu na Rynku NewConnect.
26.08.2014	Obniżenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 99.995,80 zł, w związku z umorzeniem akcji nabytych w ramach realizacji skupu akcji własnych. Obecnie kapitał zakładowy Emitenta wynosi 1.900.004,20 zł i dzieli się na 9.500.021 akcji o wartości nominalnej 0,20 zł każda.
20.01.2015	Powołanie spółki celowej MP Project Invest Sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.
29.08.2019	Zarejestrowanie w Krajowym Rejestrze Sądowym spółki celowej Prestige Aparts sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.

Tabela nr 1. Historia Prymus S.A. – najważniejsze daty.

3. Opis działalności



Rysunek nr 1. Segmenty działalności Prymus S.A.

Głównym profilem działalności Spółki jest sprzedaż surowców chemicznych dedykowanych do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Stanowi ona 93,39% wartości przychodów ze sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży produktów gotowych (profile WPC, panele LVT) stanowią prawie 4,02% udziału w sprzedaży ogółem.

Działalność finansowa, polegająca na udzielaniu pożyczek i leasingów, stanowi 2,59% udziału w przychodach Spółki.

SEGMENT SUROWCÓW CHEMICZNYCH

Prymus S.A. jest dystrybutorem surowców chemicznych działającym w Polsce i krajach Unii Europejskiej. Głównymi produktami oferowanymi przez Spółkę są surowce do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersje, produkowane głównie na bazie poliocetanu winylu, mające swoje zastosowanie w chemii budowlanej, przemyśle tekstylnym oraz papierniczym.

Na sprzedaż surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych składają się surowce „sypkie”, w tym przede wszystkim: polietyleny (PE), polichlorek winylu (PVC) oraz „płynne”, takie jak: plastyfikatory (DINP – ftalan dwuizononylu, DOTP – tereftalan dioktylu) stosowane m.in. w procesie przetwarzania polichlorku winylu oraz dyspersje, używane do produkcji chemii budowlanej.

Strategiczne rynki zbytu zostały pogrupowane na dwa obszary: Polska i Europa. Do najbardziej perspektywicznych krajów w opinii Zarządu należą: Polska, Węgry i Słowacja.

Model handlowy Prymus S.A. oparty jest o bezpośrednie kontakty z producentami i odbiorcami tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Bardzo ważnym czynnikiem w ustalaniu relacji handlowych jest trwałe monitorowanie rynku chemicznego oraz właściwe odczytywanie impulsów rozwojowych branży i globalnych trendów. W procesie konstruowania ofert Spółka koncentruje się na wykorzystaniu wiedzy i doświadczenia w taki sposób, aby zaproponować klientom kompleksowe rozwiązania, jak np. depozyty surowców w magazynie klienta czy elastyczne terminy dostaw. Oferowanie indywidualnych rozwiązań logistycznych pozwala zdobyć Spółce przewagę konkurencyjną.



Rysunek nr 2. Struktura przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym.

W zakresie zakupu surowców, w 2022 roku Spółka współpracowała z europejskimi koncernami chemicznymi takimi jak: BorsodChem ZRT. – Węgry, Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o. – Polska, Ineos Sales Belgium NV – Belgia, Duslo a.s. – Słowacja, Aslon Garden – Holandia, B.V.Borealis AG – Szwecja, Finlandia, Belgia, Austria.

W 2022 roku największy udział w sprzedaży w segmencie surowców chemicznych miał polichlorek winylu (PVC) - 53%, następnie polietyleny (PE) – 39% oraz dyspersje - 6,5%.

Od 2004 roku Spółka związana jest ze słowacką firmą Duslo a.s., produkującą dyspersje oparte na polioctanie winylu, sprzedawane pod marką Duvilax®. Spółka jest dystrybutorem tych surowców na rynku polskim. Znajdują one zastosowanie w produkcji farb, tynków, klejów, lakierów, w przemyśle tekstylnym oraz papierniczym. Spółka posiada mocną pozycję w zakresie zastosowań niszowych dyspersji opartych o octan winylu. Dzięki elastyczności i zapleczu badawczo-rozwojowemu partnerów, których reprezentuje, jest w stanie zaproponować klientom serwis technologiczny oraz nowatorskie rozwiązania logistyczne.

Są to główne przewagi konkurencyjne na rynku krajowym.

Dywersyfikacja w zakresie sprzedaży surowców pozwala zminimalizować skutki czasowego braku dostępności danej grupy produktów.

KONKURENCJA

Cechą charakterystyczną rynku dystrybutorów surowców chemicznych w Polsce jest jego duże rozdrobnienie oraz wysoka konkurencyjność. Dystrybutorzy zaopatrują rynek przetwórców chemicznych, którzy ze względu na niewielką skalę działalności nie są w stanie nabywać komponentów bezpośrednio u producentów. Dystrybutorzy oferują również często dodatkowe usługi i dostarczają dodatkową wartość do dystrybuowanych produktów.

Prymus S.A. specjalizuje się w sprzedaży surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersji polioctanu winylu, pełniąc funkcję dystrybutora słowackiego producenta Duslo a.s. (Słowacja, Sala). W ramach tych grup produktów konkuruje bezpośrednio z dystrybutorami, którzy posiadają w ofercie wyżej wymienione komponenty. Do nich zaliczane są duże podmioty, które mają w swoim portfolio szeroką gamę surowców chemicznych i w przeważającej części są powiązane ze swoimi spółkami matkami w Europie Zachodniej, posiadają duże doświadczenie, rozbudowaną sieć dystrybucji oraz stabilne zaplecze finansowe. Drugi segment dystrybutorów na rynku polskim stanowi ponad 30 firm, których przychody są bardzo zróżnicowane (od kilkuset tysięcy do stu milionów złotych rocznie) i posiadają w swojej ofercie wybrane grupy produktów, zwykle dedykowane do określonych zastosowań.

Przewagą konkurencyjną Spółki jest elastyczność cenowa, oferowanie dostaw we wskazane miejsce, możliwość magazynowania towaru dla klienta oraz stosowanie elastycznych warunków płatności.

W zakresie sprzedaży dyspersji polioctanu winylu Prymus konkuruje nie tylko z dystrybutorami produktów chemicznych ale i z producentami dyspersji: Synthos Dwory 7 Sp. z o.o. S.j. z siedzibą w Oświęcimiu – lider na krajowym rynku dyspersji, D&R Dispersions and Resins Sp. z o.o. z siedzibą we Włocławku, Zakłady Chemiczne P.Paprocki Sp. J. - w Świąciechowej. Spółka oferuje dyspersje niszowe, specjalistyczne, dzięki czemu w zakresie tych produktów zajmuje wysoką pozycję wśród podmiotów na rynku polskim. Mocną stroną w zakresie tej grupy produktów jest jakość surowców, powtarzalność parametrów jakościowych oraz zaplecze R&D, jakie oferuje producent – firma Duslo a.s.

SEGMENT PRODUKTÓW GOTOWYCH

Zarząd Spółki podjął w 2016 roku decyzję o wejściu w segment produktów gotowych.

Strategia jest realizowana, a obszar segmentu produktów gotowych konsekwentnie rozszerzany o nowe produkty i nowy portfel klientów.

W 2022 roku Spółka oferowała na rynku następujące portfolio produktowe w segmencie produktów gotowych:

1. produkty mające zastosowanie na zewnątrz:

Kompozytowe systemy tarasowe WPC (Wood Plastic Composite),
Kompozytowe systemy ogrodzeniowe WPC (Wood Plastic Composite),

2. produkty polecane do wnętrza:

Wynylowe Panele LVT (Luxury Vinyl Tiles) dedykowane do pomieszczeń użyteczności publicznej oraz użytku domowego,
Drewniane podłogi ręcznie postarzane.

Kompozytowe systemy WPC są produkowane przez firmę Gamrat WPC Sp. z o.o. z Jasła na podstawie umowy zawartej pomiędzy Prymus S.A. a Gamrat WPC Sp. z o.o. z siedzibą w Jasle (ul. A. Mickiewicza 108, 38 -200 Jasło). Na mocy tej umowy Prymus zleca produkcję desek kompozytowych oraz elementów tych desek wraz z akcesoriami.

Producent systemów kompozytowych daje 3 letnią gwarancję produktową na swoje wyroby oraz 25-letnią gwarancję na gnicie i butwienie. Ponadto gwarantuje recykling oferowanych przez siebie produktów kompozytowych.

Kompozytowe produkty WPC (ang. skrót od Wood Plastics Composite) w ofercie Prymus . to: systemy tarasowe i systemy ogrodzeniowe. Są one kompozytami na osnowie polichlorku winylu (PVC) z dodatkiem mączki drzewnej oraz dodatków pomocniczych poprawiających parametry użytkowe produktu.

PVC jako tworzywo sztuczne, charakteryzuje się bardzo dobrymi parametrami fizyko-chemicznymi, odpornością na działanie czynników atmosferycznych, dzięki czemu wykorzystywane jest do produkcji wyrobów, które wymagają dużej wytrzymałości mechanicznej.

Do charakterystycznych właściwości profili WPC, opartych o PVC należą:

- odporność na działanie czynników atmosferycznych (niska nasiąkliwość, wysoka odporność na UV, przez co kompozyty nie stają się kruche z biegiem lat),
- wysoka klasa palności (dla większości europejskich producentów - klasa B „niezapalne”, praktycznie nieosiągalna dla kompozytów na bazie PP i HDPE),
- wysoka odporność na niskie temperatury (tworzywa przy ujemnych temperaturach przechodzą proces szklenia, który powoduje zwiększenie ich kruchości),
- niska ścieralność (przy powierzchniach szorstkowanych gwarantuje to zachowanie wieloletniej estetyki i właściwości antypoślizgowych, zdecydowanie przewyższających drewno i kompozyty na bazie PP i HDPE),
- wyższa niż w przypadku kompozytów na bazie PP i HDPE temperatura mięknięcia (deski nie mięknią i nie deformują się pod wpływem słońca),

- pomimo obiegowej opinii, kompozyty na osnowie PVC nadają się w 100 % do recyklingu.

Innym gatunkiem kompozytów są wyroby na bazie PP i HDPE (polipropylen – PP i polietylen PE - tworzywa z grupy poliolefin); przedrostek HD (high density) oznacza podwyższoną gęstość, która wynosi odpowiednio dla PP – 0,9 g/cm³ i HDPE 0,94 – 0,96 g/cm³. Dla porównania gęstość PVC wynosi 1,38-1,55 g/cm³, co również przenosi się na twardość desek. Dodatkowo na parametry mechaniczne desek kompozytowych wpływ ma procentowy udział wypełnienia kompozytu drewnem. W przypadku poliolefin, dla obniżenia kosztów produkcji, wypełnienie drewnem może wynosić nawet 80% masy kompozytu. Profile te posiadają gorsze właściwości użytkowe i nie stanowią portfolio Prymus S.A.

Profile WPC będące w ofercie Spółki przeznaczone są na tarasy, pomosty, schody. Głównymi kanałami dystrybucji są punkty typu DIY, specjalistyczne firmy, zajmujące się układaniem tarasów. Sprzedaż odbywa się również bezpośrednio na inwestycje architektoniczne. Rynkiem docelowym w zakresie profili WPC jest segment skupiony wokół branży ogrodów i tarasów. Spółka buduje swoją pozycję konkurencyjną w oparciu o dostarczanie produktu wysokiej jakości, o unikatowym designie, a także customizację czyli dostosowanie gotowych rozwiązań do indywidualnych potrzeb klientów.

Kompozytowe systemy WPC oferowane są przez Spółkę pod marką Noble Collection (dwustronne profile kompozytowe). Na system tarasowy Noble Collection składają się: kompozytowe profile tarasowe, legary, systemy montażowe (klipsy, wkręty), płaskie listwy wykończeniowe oraz listwy typu „L”.

Na kompozytowy system ogrodzeniowy Noble Collection składa się: deska ogrodzeniowa oraz kompozytowy ceownik.

Profile kompozytowe WPC to innowacyjny materiał wykończeniowy, przeznaczony na tarasy, balkony, ścieżki ogrodowe, tereny rekreacyjne, mola, pomosty, ogrodzenia, balustrady itp. Nie wymaga impregnowania ani konserwacji.

Spółka ma w swojej ofercie również nowoczesny system montażu Aslon. Został on opracowany do łatwego i szybkiego montażu desek tarasowych jak i płytek tarasowych. Dzięki Systemowi Aslon można wykonać nowoczesny i elegancki taras.

System składa się z legarów aluminiowych, klipsów montażowych, wsporników regulowanych oraz innych elementów potrzebnych do łatwego i szybkiego montażu tarasu kompozytowego oraz tarasu z płytek.

Podkonstrukcja Systemu Aslon jest całkowicie bezobsługowa oraz niewrażliwa na wpływy atmosferyczne.

Pod koniec 2021 roku Spółka rozpoczęła także prace nad wprowadzeniem nowego asortymentu produktów kompozytowych tj.:

- ogrodzenia z kolekcji Noble oparte na technologii pióro - wpust oraz
- kompozytowa deska tarasowa o szerokości 330 mm.

W tym też celu pod koniec 2021 roku rozpoczęły się próby technologiczne nowych produktów, które Spółka planowała wprowadzić do sprzedaży.

Nowa linia ogrodzeń została wprowadzona do obrotu w lutym 2022 roku.

W przypadku nowej deski tarasowej w dalszym ciągu trwają próby technologiczne, które powinny umożliwić wprowadzenie nowego produktu w rozpoczętym już w 2023 roku.

Winyłowe panele LVT - (Luxury Vinyl Tiles) - to nowoczesne pokrycia podłogowe, które zapewniają komfort naturalnej podłogi zarówno w zastosowaniach komercyjnych, jak i domowych. Winyłowe panele LVT charakteryzują się wysoką trwałością. Dzięki wytrzymałości na uderzenia, odporności na plamy i zadrapania są idealnym wyborem dla sklepów, biur, hoteli, restauracji i innych obszarów użyteczności publicznej.

Panele winylowe LVT oferowane są przez Spółkę w kolekcji Wood (drewnianej) oraz Stone (kamiennej), pod dwoma brandami: DOMINO (dla pomieszczeń domowych) i PLANKIT (polecany dla pomieszczeń użyteczności publicznej, charakteryzujące się grubszą warstwą powierzchni ścieralnej).

Panele winylowe LVT DOMINO i PLANKIT są panelami heterogenicznymi składającymi się z 6 warstw, z których na uwagę zasługują: włókno szklane, dzięki któremu osiągnięto stabilność wymiarów oraz powłoka IGUARD, która ułatwia czyszczenie i stanowi dodatkową ochronę paneli przed uszkodzeniem. Oferowane panele winylowe LVT posiadają właściwości dźwiękoizolacyjne, są przeznaczone do podłóg z ogrzewaniem podłogowym. Są to produkty wyprodukowane bez użycia ftalanów (phtalate free technology), gwarantujące przyjazne dla środowiska naturalnego rozwiązanie dla ich użytkowników.

Drewniane podłogi ręcznie postarzane oferowane są przez Spółkę pod marką Kingdom Collection i występują w czterech wersjach kolorystycznych. Są to naturalne podłogi drewniane dedykowane dla wymagających klientów, preferujących oryginalne wykończenie swoich pomieszczeń, którzy są w stanie przeznaczyć więcej środków finansowych na zakup podłogi.

Oferowane produkty gotowe charakteryzują się sezonowością. Sezonowość ta wynika z faktu, iż prace budowlane prowadzone są głównie od wiosny do jesieni, a profile kompozytowe, które stanowią największy udział w sprzedaży produktów gotowych dedykowane są na zewnątrz. W okresie jesienno – zimowym Spółka niweluje wahania w przychodach realizacją zamówień produktów dedykowanych do wewnątrz tj. paneli LVT i podłogowej deski drewnianej.

Celem Prymus S.A. jest położenie szczególnego nacisku na rozwój grupy produktów gotowych w kolejnych latach.

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA

Aktywność finansowa stanowi 2,59% ogólnej wartości przychodów Spółki. Pozwala na efektywne wykorzystanie nadwyżek środków pieniężnych. Przychody uzyskane z pożyczek i leasingów i pozwalają na częściowe niwelowanie zjawiska sezonowości sprzedaży.

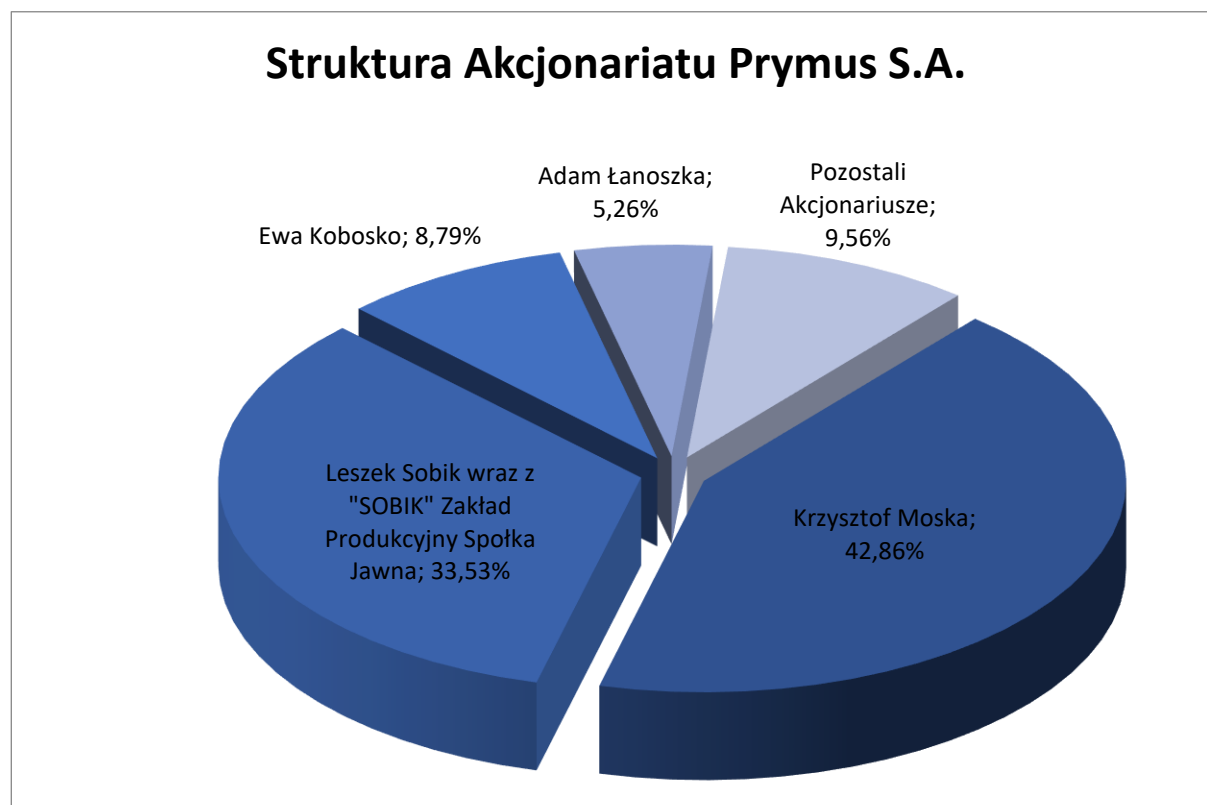
4. Struktura Akcjonariatu

Na dzień 31 grudnia 2022 r. kapitał zakładowy Spółki wynosił 1.900.004,20 zł (słownie: jeden milion dziewięćset tysięcy cztery złote i 20/100) i dzielił się na 9.500.021 akcji serii A o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda.

Struktura Akcjonariatu przez cały rok 2022 pozostawała bez zmian i na dzień 31 grudnia 2022 roku przedstawiała się następująco:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	ILOŚĆ GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
Krzysztof Moska	4 071 960	42,86%	4 071 960	42,86%
Leszek Sobik wraz z „SOBIK” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna, w tym:	3 185 000	33,53%	3 185 000	33,53%
- Leszek Sobik	2 210 454	23,27%	2 210 454	23,27%
- SOBIK Zakład Produkcyjny Spółka Jawna	974 546	10,26%	974 546	10,26%
Ewa Kobosko	835 231	8,79%	835 231	8,79%
Adam Łanoszka	500 000	5,26%	500 000	5,26%
Pozostali Akcjonariusze	907 830	9,56%	907 830	9,56%
Razem:	9 500 021	100,00%	9 500 021	100,00%

Tabela nr 2. Struktura Akcjonariatu Emitenta - 31 grudnia 2022 roku.



Rysunek nr 3. Struktura Akcjonariatu Emitenta – rok 2022.

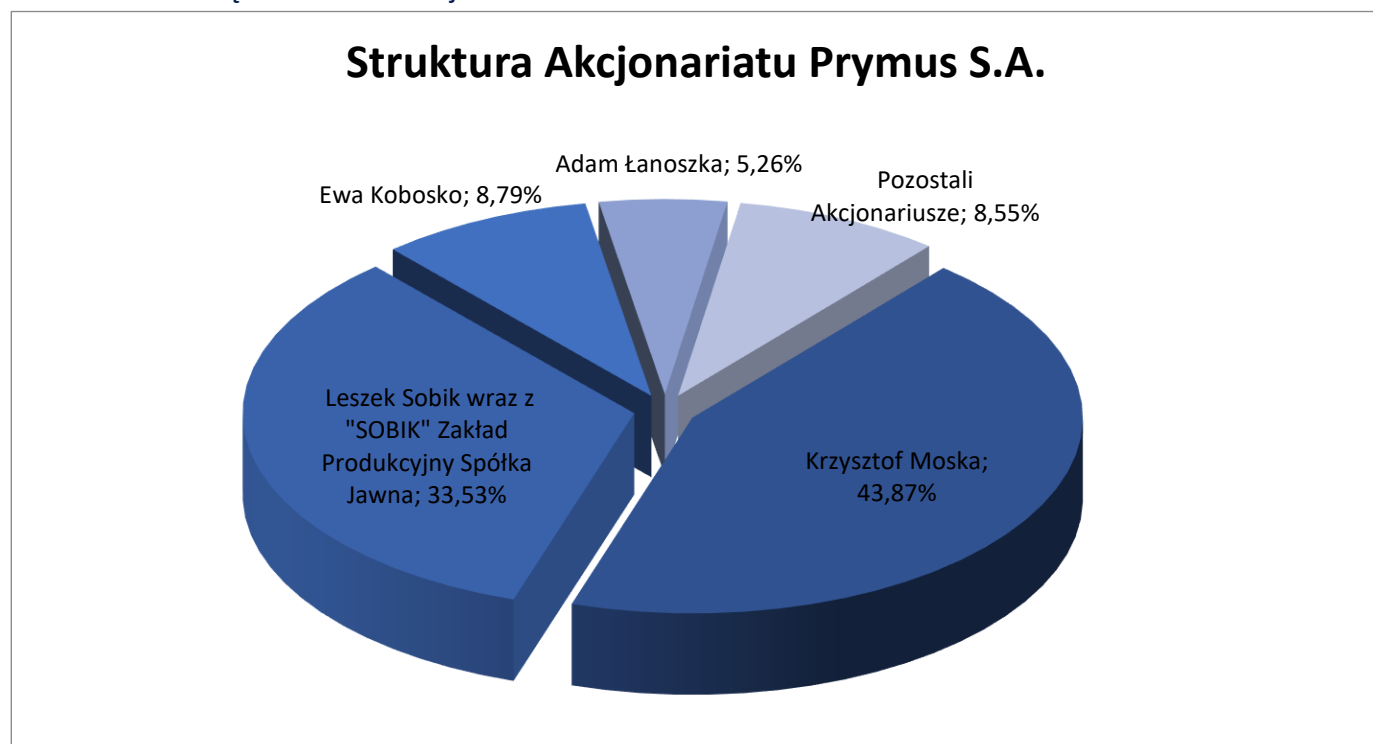
W akcjonariacie Prymus S.A. znajdują się osoby będące członkami organów zarządzających i nadzorczych Emitenta. Pan Adam Łanoszka, pełniący w prezentowanym okresie funkcję Prezesa Zarządu posiadał 500.000 akcji, co stanowiło 5,26% udziału w kapitale zakładowym Prymus S.A.

Spółka nie posiada informacji o istnieniu umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych Akcjonariuszy.

W konsekwencji zmian w akcjonariacie po dniu bilansowym na dzień publikacji tego sprawozdania, struktura akcjonariatu z uwzględnieniem Akcjonariuszy posiadających powyżej 5% w głosach na walnym zgromadzeniu przedstawia się następująco:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	ILOŚĆ GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
Krzysztof Moska	4 167 466	43,87%	4 167 466	43,87%
Leszek Sobik wraz z „SOBIK” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna, w tym:	3 185 000	33,53%	3 185 000	33,53%
- Leszek Sobik	2 210 454	23,27%	2 210 454	23,27%
- SOBIK Zakład Produkcyjny Spółka Jawna	974 546	10,26%	974 546	10,26%
Ewa Kobosko	835 231	8,79%	835 231	8,79%
Adam Łanoszka	500 000	5,26%	500 000	5,26%
Pozostali Akcjonariusze	812 324	8,55%	812 324	8,55%
Razem:	9 500 021	100,00%	9 500 021	100,00%

Tabela nr 3. Bieżąca struktura Akcjonariatu Emitenta.



Rysunek nr 4. Bieżąca struktura Akcjonariatu Emitenta.

NOTOWANIA PRYMUS S.A. W 2022 ROKU

Średni kurs akcji Emitenta w prezentowanym okresie wyniósł 5,72 zł za akcję, zaś średni dzienny wolumen obrotu 861 sztuk akcji. W 2022 roku przedmiotem transakcji było 98.182 akcji, co przełożyło się na łączne obroty w wysokości 0.564 mln zł.

W 2022 roku akcje Prymus S.A., podobnie jak w latach poprzednich, należały do indeksu NCIndex.

kurs odniesienia (30.12.2021 r.)	6,60 zł
kurs z dnia 29.12.2022 r.	6,00 zł
zmiana (%)	- 9,09 %
zmiana (zł)	0,60 zł
minimum (zł)	4,52 zł
maksimum (zł)	6,70 zł
średni kurs (zł)	5,72 zł
wolumen obrotu (szt.)	98 182
średni wolumen (szt.)	861
Obroty (mln zł)	0,564
średnie obroty (mln zł)	0,005

Tabela nr 4. Notowania akcji Prymus S.A. – wybrane dane

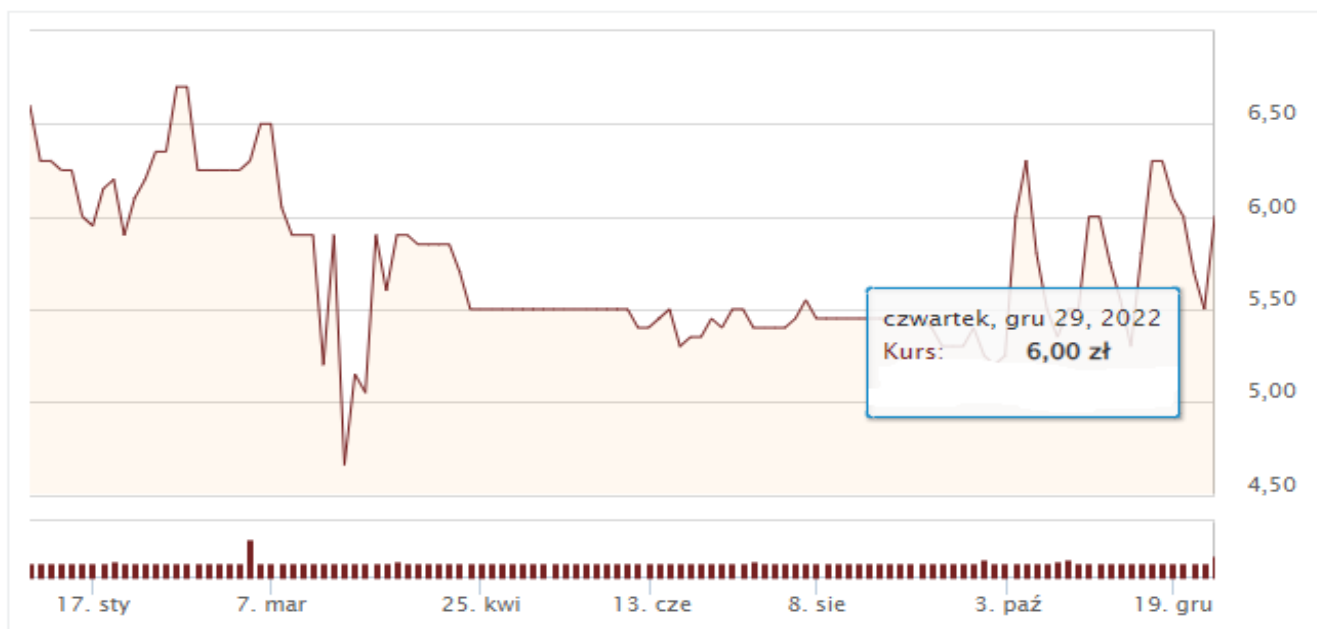
(Na podstawie: <https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>)

Kurs akcji Prymus S.A. w prezentowanym okresie podlegał wahaniom.

Początek 2022 roku rozpoczął się wartością 6,60 zł na akcję, 24 stycznia akcje zanotowały spadek do poziomu 5,90 zł, a następnie po niewielkich wahaniami nastąpił wzrost do 6,70 zł za akcję. Największy spadek akcje zanotowały dnia 23 marca, do poziomu 4,66 zł za akcję.

Dnia 30 marca 2022 roku kurs akcji wzrósł do poziomu 5,90 za akcję i w okresie od 13 kwietnia aż do 26 sierpnia nie podlegał znacznym wahaniami.

Dnia 14 października nastąpiło wybiecie do poziomu 6,30 zł. Pod koniec prezentowanego okresu, po serii wzrostów i spadków ostatecznie rok 2022 zakończył się kursem 6,00 zł za akcję.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie:

<https://www.bankier.pl/inwestowanie/profile/quote.html?symbol=PRYMUS>

Rysunek nr 5. Notowania akcji Prymus S.A. w 2022 roku.

5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2022 roku.

Po niełatwym ze względu na pandemię COVID-19 roku 2021, rok 2022 zaskoczył Spółkę tragicznymi wydarzeniami, które wpłynęły na sytuację gospodarczą na całym świecie.

Podczas, gdy cała Unia Europejska podnosiła się gospodarczo po pandemii, rosyjska inwazja na Ukrainę zwiastowała nowe problemy. Wydarzenie to spowodowało, że ceny towarów jeszcze mocniej wystrzeliły w górę, ponownie zakłócając dostawy i wywołując jeszcze większą niepewność. Wojna zaostrzyła istniejące już wcześniej czynniki hamujące wzrost gospodarczy.

Najdotkliwszym ciosem dla gospodarki nie tylko europejskiej, ale także światowej są ceny surowców energetycznych, gdyż ich wysokość wpływa na ceny żywności oraz innych podstawowych towarów i usług, a jednocześnie obniża siłę nabywczą gospodarstw domowych.

To, w jakim stopniu prognozowane poziomy aktywności gospodarczej i inflacji są zagrożone, bardzo zależy od dalszego przebiegu wojny, a w szczególności od jej wpływu na rynki energii.

Oprócz wszystkich wymienionych bezpośrednich zagrożeń, inwazja na Ukrainę skutkuje rozluźnieniem powiązań gospodarczych UE z Rosją, czego konsekwencje trudno jest w stanie określić.¹

W odniesieniu do wszystkich wymienionych zagrożeń i konsekwencji wydarzeń światowych, Zarząd oraz pracownicy Spółki dążą do utrzymania na niezmiennym poziomie współpracy z dotychczasowymi partnerami odnawiając corocznie jak do tej pory umowy handlowe.

¹ <http://www.europe-direct.rzeszow.pl/wiosenna-prognoza-gospodarcza-2022-wojna-dlawi-rozwoj/>

Zarząd Spółki stara się na bieżąco monitorować sytuację utrzymując stały kontakt z dostawcami oraz odbiorcami, a także starając się redukować koszty stałe ponoszone przez Spółkę.

W ramach współpracy, w firmie panuje atmosfera wzajemnego wsparcia poprzez motywowanie pracowników do aktywnej pracy, ułatwiając im borykanie się z trudnościami życia codziennego między innymi poprzez zapewnianie możliwości pracy zdalnej, ustalanie zasad podróży służbowych czy aktywne szkolenia.

Pomimo trudności, prezentowany okres sprawozdawczy upłynął dla Prymus S.A. pod znakiem kontynuacji przyjętej polityki sprzedaży, tj. dystrybucji surowców chemicznych, sprzedaży produktów gotowych oraz działalności finansowej. Sprzedaż surowców stanowiła 93,39% wartości przychodów ze sprzedaży. Udział produktów gotowych w sprzedaży ogółem stanowił 4,02%. Działalność finansowa stanowiła 2,59% przychodów ogółem Spółki.

Największy udział w przychodzie ze sprzedaży surowców miała sprzedaż grupy produktowej – polichlorek winylu (PVC), stanowiąc około 50% sprzedaży ogółem.

Jeszcze pod koniec 2021 roku Spółka zawarła dwie umowy z podmiotami prawa handlowego mającymi siedzibę na terytorium Polski, na sprzedaż polichlorku winylu obowiązującymi na rok 2022.

Na podstawie pierwszej z umów, Spółka zobowiązała się do sprzedaży produktu w ilości 2.700 ton w miesięcznych partiach określonych w umowie, w okresie od 1 stycznia 2022 r. do 31 grudnia 2022 r. Szacunkowa wartość umowy wynosiła 2,3 mln EUR, przy czym cena produktu ustalana była comiesięcznie w drodze ustalonej formuły i gwarantowana na okres jednego miesiąca.

Na podstawie drugiej umowy, Spółka z kolei sprzedała produkt w ilości 432 ton w miesięcznych partiach określonych w umowie. Szacunkowa wartość tej umowy wynosiła 3,5 mln zł, przy czym cena ustalana była comiesięcznie i gwarantowana na okres jednego miesiąca. Umowa obowiązywała od 1 stycznia 2022 i weszła w życie z dniem jej zawarcia, z mocą obowiązującą do 31 grudnia 2022 r.

W dniu 15 lutego 2022 roku Prezes Spółki Pani Ewa Kobosko złożyła rezygnację z pełnienia funkcji Prezesa Zarządu i z członkostwa w Zarządzie Spółki ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 r. W rezygnacji nie wskazano jej powodów.

W dniu 23 lutego 2022 roku Pani Katarzyna Milc złożyła rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki, ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 r. W rezygnacji nie wskazano jej powodów.

W dniu 28 lutego 2022 roku Pan Adam Łanoszka złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki, ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 r. W rezygnacji również nie wskazano jej powodów.

W dniu 28 lutego 2022 roku Rada Nadzorcza powołała Pana Adama Łanoszkę do składu Zarządu Spółki powierzając mu pełnienie funkcji Prezesa Zarządu ze skutkiem od dnia 1 marca.

W dniu 1 marca 2022 r. Spółka podpisała aneks do umowy kredytu wielocelowego z dn. 23 maja 2016 r. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2023 r. oraz zmniejszył kwotę limitu z 9 mln zł do 5 mln zł. W ramach limitu Spółka ma możliwość korzystania z kredytu w rachunku bieżącym w walucie PLN, EUR, USD oraz kredytu obrotowego odnawialnego w PLN, EUR, USD do kwoty 5 mln zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności

cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł i możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł.

Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta w dniu 23 maja 2016 r., a następnie aneksowana w dniach 16 marca 2018 r. oraz 5 marca 2020 r..

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z niniejszej umowy, Spółka zobowiązała się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;

- zadłużenia finansowego netto (suma zadłużenia krótko- i długoterminowego z tytułu kredytów, otrzymanych pożyczek, leasingu bilansowego oraz pozabilansowego, papierów dłużnych i innych zobowiązań i charakterze finansowym) do EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5, na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

Środki finansowe pochodzące z kredytu są wykorzystane zgodnie z potrzebą na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

W dniu 4 marca 2022 r. Spółka zawarła umowę na zakup polichlorku winylu. Umowa dotyczyła dostaw produktu w liczbie 3.800 ton w miesięcznych partiach określonych w Umowie. Szacunkowa wartość Umowy wynosiła około 29 mln zł, przy czym cena produktu ustalana jest comiesięcznie na bazie formuły, opartej o globalne zmiany cen polichlorku winylu wg notowań IHS, podlegającym fluktuacjom w każdym miesiącu. Jeżeli w ciągu dwóch kolejnych miesięcy zakupione zostanie mniej produktów niż 50% normalnego miesięcznego wolumenu, to formuła cenowa przestaje obowiązywać, a ceny są negocjowane i uzgadniane co miesiąc. W przypadku braku uzgodnień co do ceny, dostawca nie jest zobligowany do dostaw produktu. Umowa obowiązywała do 31 grudnia 2022 r.

W dniu 07 marca 2022 roku członkowie Rady Nadzorczej dokooptowali do składu Rady Nadzorczej Spółki Panią Oliwię Sobik oraz Pana Dariusza Pado.

W dniu 31 marca 2022 roku Spółka zawarła z Ineos Sales Belgium NV umowę, której przedmiotem było określenie warunków dostaw polimerów. Umowa zakładała dostawy w minimalnej rocznej ilości 550 MT oraz maksymalnej rocznej ilości 800 MT. Cena zakupu oparta była na formule, której podstawą są notowania etylenu.

Umowa obowiązywała od 1 stycznia 2022 r. przez okres jednego roku.

W dniu 27 czerwca 2022 roku odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które podjęło następujące uchwały:

- Uchwałę nr 1 w sprawie wyboru Przewodniczącego Walnego zgromadzenia,

- Uchwałę nr 2 w sprawie uchylenia tajności głosowania przy powołaniu Komisji Skrutacyjnej,
- Uchwałę nr 3 w sprawie wyboru komisji Skrutacyjnej,
- Uchwałę nr 4 w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021,
- Uchwałę nr 5 w sprawie rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania Rady nadzorczej, zawierającego wyniki oceny sprawozdania Zarządu i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021,
- Uchwałę nr 6 w sprawie przeznaczenia zysku za rok obrotowy 2021,
- Uchwałę nr 7 w sprawie udzielenia Członkowi Zarządu absolutorium z wykonania obowiązków w 2021 r.
- Uchwały 8 - 12 w sprawie udzielenia Członkom Zarządu Spółki absolutorium z wykonywania obowiązków w 2021 r.
- Uchwały 13 – 17 w sprawie powołania Członka Rady Nadzorczej.
- Uchwała nr 18 w sprawie ustalenia zasad i wysokości wynagrodzenia dla Członków Rady Nadzorczej Prymus S.A.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie w drodze podjętych uchwał powołało nowych członków Rady Nadzorczej na okres pięcioletniej kadencji. Do składu Rady Nadzorczej powołano Panie Annę Pawlak i Oliwię Sobik oraz Panów Dariusza Pado, Macieja Lewko oraz Krzysztofa Goryczka.

W dniu 25 lipca 2022 r. za pośrednictwem Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych SA Zarząd Spółki dokonał wypłaty dywidendy na rzecz wszystkich Akcjonariuszy. W dywidendzie uczestniczyło 9 500 021 akcji Spółki, a kwota wypłaty wyniosła 0,22 zł na jedną akcję. Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na 23 lipca 2022 r. jednakże z uwagi na fakt, iż 23 lipca 2022 r. przypadał w sobotę, dywidenda została wypłacona w pierwszym dniu roboczym następującym po tym dniu.

6. Istotne informacje i dane niefinansowe.

ZATRUDNIENIE

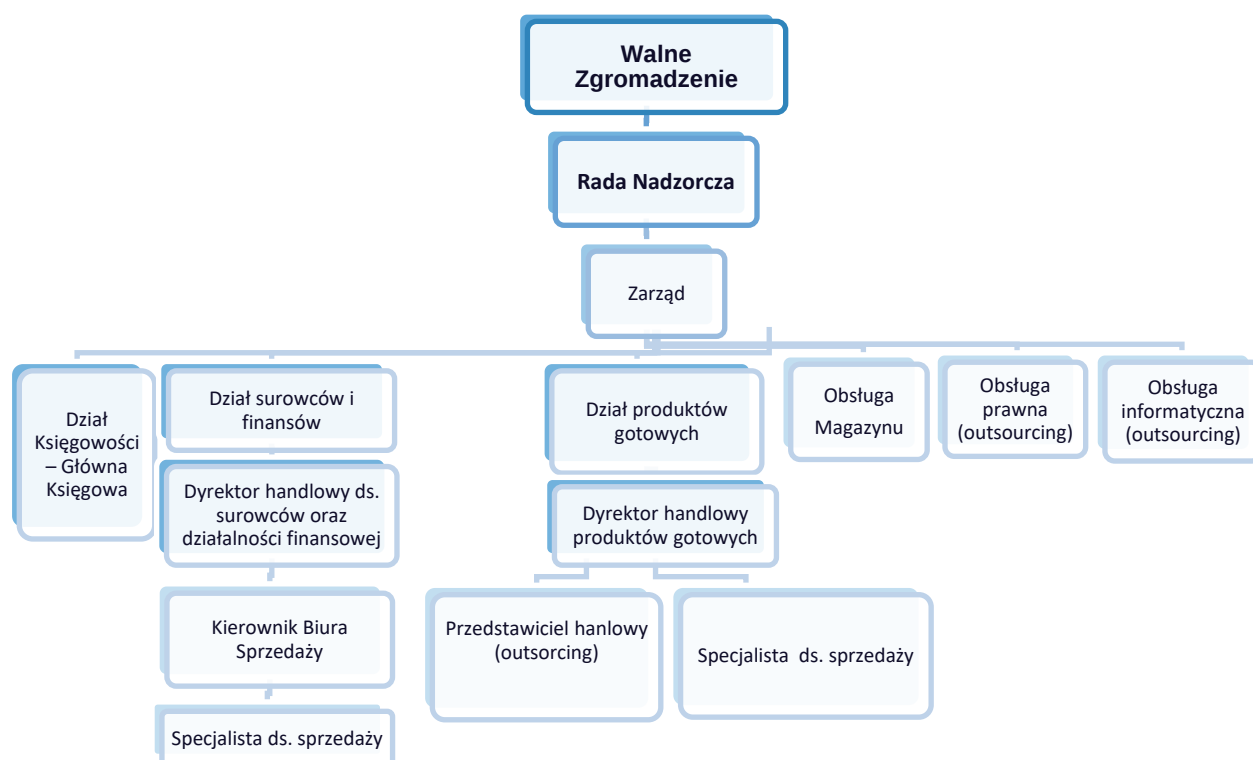
Na dzień 31 grudnia 2022 r zatrudniano 7 osób na 7 etatów.

Wyszczególnienie	Prymus S.A.
Liczba pracowników zatrudnionych na pełny etat	7
Średnia wieku pracowników	43,3 lat
Struktura zatrudnienia wg wykształcenia	Wyższe – 71% Średnie – 29%
Struktura zatrudnienia wg płci	Kobiety – 57% Mężczyźni – 43%
Źródło: Prymus S.A.	

Tabela nr 5. Zasoby ludzkie Prymus S.A. w 2022 r.

Spółka w swojej działalności korzysta z usług outsourcingowych, powierzając zadania wspomagające główną działalność podmiotom zewnętrznym (m.in. usługi prawne, informatyczne). Spółka działa również w oparciu o umowy zlecenia. Taka strategia pozwala na redukcję kosztów oraz uzyskanie dostępu do usług najwyższej jakości.

W 2022 roku Prymus S.A. kontynuowała program szkoleń w zakresie podnoszenia kwalifikacji zawodowych.



Rysunek nr 6. Schemat organizacyjny Prymus S.A. – stan na dzień 31 grudnia 2022 r.

Spółeczna odpowiedzialność biznesu

Prymus S.A. realizuje ideę biznesu odpowiedzialnego społecznie uwzględniając przepisy prawa oraz normy etyczne. W Spółce funkcjonuje Kodeks Etyki Biznesu Prymus S.A., który zobowiązuje Pracowników do etycznego postępowania, w związku wykonywaniem obowiązków służbowych.

Odpowiedzialność społeczna w zakresie ochrony środowiska

Prymus S.A. jako dystrybutor surowców chemicznych oraz producent chemii budowlanej deklaruje dbałość o ochronę środowiska w obszarze swojej działalności. Polityka środowiskowa, na równi ze spełnieniem wymagań w zakresie jakości oferowanych produktów, jest priorytetem w strategii zarządzania Spółką, która nieustannie dąży do zmniejszenia wpływu swojej działalności na środowisko i pomaga chronić zasoby naturalne. Pracownicy Prymus S.A. zobowiązują się przestrzegać przepisów o ochronie środowiska i wewnętrznych wymogów odnoszących się do ich stanowisk pracy, a także zgłaszać wszystkie incydenty i naruszenia związane z ochroną środowiska. Zarząd Spółki zobowiązuje się zapewnić Pracownikom dostęp do szkoleń i zasobów niezbędnych do wypełniania tych obowiązków.

Spółka wraz ze swoimi partnerami tworzy zrównoważoną sieć producentów, przetwórców, przewoźników, właścicieli magazynów, handlowców i dystrybutorów, którzy troszczą się o środowisko naturalne.

Jako dowód starań na rzecz zrównoważonego rozwoju swojej działalności i otaczającego świata, Prymus może pochwalić się uzyskaniem Certyfikatu Oznakowania Ekologicznego Green Label PRS.

Działalność Spółki w tym zakresie przejawia się m.in. poprzez stosowanie okrężnego systemu wykorzystywania palet. Dzięki temu można odzyskiwać większą ich liczbę i możliwie najczęściej wykorzystywać je ponownie.

Nagrody i wyróżnienia

W 2022 roku Spółka otrzymała następujące nagrody i wyróżnienia:

- ❖ 18 maja 2022 roku Certyfikat Wiarygodności Biznesowej przyznawany przez Bisnode Polska Sp. z o.o.
- ❖ Zakwalifikowanie w całym roku 2022 akcji Emitenta do segmentu NC Focus.

Relacje inwestorskie

Transparentność oraz wysoka jakość polityki informacyjnej to najważniejsze elementy realizowanej przez Prymus S.A. komunikacji ze środowiskiem rynku kapitałowego. W tym celu Spółka wykorzystuje dwa rodzaje instrumentów. Pierwszym z nich są działania o charakterze obligatoryjnym, drugi rodzaj to alternatywne narzędzia komunikacji. Spółka, zgodnie z Regulaminem ASO (określającym zasady oraz obowiązki związane z funkcjonowaniem w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect), a także Rozporządzeniem w sprawie nadużyć na rynku (MAR), na bieżąco raportuje o wszystkich zdarzeniach, które bezwzględnie podlegają obowiązkowi przekazania do publicznej wiadomości, a które wypełniają znamiona informacji poufnej, korporacyjne oraz które Zarząd uznaje za mające istotny wpływ na działalność Spółki.

Prymus S.A. prowadzi serwis relacji inwestorskich na stronie internetowej: <http://prymussa.pl>.

Na stronie internetowej dostępne są do pobrania pliki w wersji edytowalnej, zawierające dane finansowe Spółki.

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej Prymus S.A. i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w oparciu o następujące zasady:

- stosowanie procedur ewidencji księgowej oraz kontrolę ich przestrzegania,
- stosowanie procedur autoryzacji i opiniowania rocznych sprawozdań finansowych przed publikacją,
- badanie rocznych sprawozdań finansowych Prymus S.A.

Ponadto ewidencja zdarzeń gospodarczych w Prymus S.A. odbywa się za pośrednictwem zintegrowanego systemu finansowo-księgowego, którego konfiguracja jest zgodna z przyjętą polityką rachunkowości. Bezpieczeństwo i dostępność informacji zawartych w niniejszym systemie finansowo-księgowym kontrolowane są na wszystkich poziomach.

Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Prymus S.A. jest dokonywany przez Radę Nadzorczą.

Spółka stosuje procedury autoryzacji, zgodnie z którymi raporty okresowe przekazywane są Autoryzowanemu Doradcy, a następnie Przewodniczącemu Rady Nadzorczej do zaopiniowania. Po uzyskaniu opinii Rady Nadzorczej oraz po zakończeniu weryfikacji przez audytora, sprawozdania finansowe są zatwierdzane przez Zarząd Spółki do publikacji, a następnie przekazywane do publicznej wiadomości.

Do czasu opublikowania, raporty okresowe wraz ze sprawozdaniami finansowymi udostępniane są wyłącznie osobom uczestniczącym w procesie ich przygotowania, weryfikacji i zatwierdzenia.

7. Organy Spółki w 2022 roku.

ZARZĄD:

Zarząd Spółki statutowo składa się z jednej lub większej ilości członków, powoływanych na okres trzyletniej wspólnej kadencji. Każdorazowo Rada Nadzorcza określa liczbę członków Zarządu danej kadencji.

W przypadku Zarządu wieloosobowego do reprezentowania Spółki, składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki upoważniony jest Prezes Zarządu samodzielnie, a każdy inny Członek Zarządu z innym Członkiem Zarządu lub Prokurentem.

Skład osobowy Zarządu Prymus S.A. na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przedstawia się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja pełniona w Zarządzie Prymus S.A.	Czas trwania obecnej kadencji
Adam Łanoszka	Prezes Zarządu	01.03.2022 r. – 01.03.2025

Źródło: Opracowanie własne Prymus S.A.

ZMIANY W SKŁADZIE ZARZĄDU PRYMUS S.A. NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA NINIEJSZEGO SPRAWOZDANIA.

W dniu 14 lutego 2022 roku Pani Ewa Kobosko złożyła rezygnację z pełnienia funkcji Prezesa Zarządu i z członkostwa w Zarządzie Spółki ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 roku. W rezygnacji nie wskazano jej powodów.

Dnia 28 lutego 2022 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie powołania od dnia 1 marca 2022 roku do Zarządu Spółki pana Adama Łanoszkę powierzając mu pełnienie funkcji Prezesa Zarządu.

Doświadczenie i kompetencje Zarządu:

Adam Łanoszka – Prezes Zarządu

Adam Łanoszka ukończył studia na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie, kierunek: Finanse i Bankowość, uzyskując tytuł magistra ekonomii (praca magisterska o tematyce rynku kapitałowego). Swoją karierę zawodową w segmencie finansowym zaczął w spółce Telekomunikacja Polska S.A., gdzie przez 10 lat był zatrudniony na samodzielnym stanowisku głównego planisty finansowego, będąc odpowiedzialnym za płynność finansową spółki. Swoje doświadczenia zawodowe rozwijał podczas współpracy z instytucjami rynku finansowego. Związany był m.in. z Domem Inwestycyjnym Taurus Sp. z o. o., w którym pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu, ponadto pełnił funkcję Prezesa Zarządu RUNICOM Corporate Finance Sp. z o. o.

W latach 2008-2010 doradzał również Zarządowi InvestConGroup S.A., notowanej na GPW grupie kapitałowej, której zakres działalności obejmuje m.in. obszar inwestycji oraz doradztwa finansowego. Zasiadał także w Radzie Nadzorczej Invest Consulting S.A. Posiada także certyfikat autoryzowanego doradcy

w ASO nr 93/2011 oraz legitymuje się certyfikatem Ministerstwa Finansów (nr 8562/2004) uprawniającym do usługowego prowadzenia ksiąg rachunkowych.

Pan Adam Łanoszka posiada 500.000 akcji Prymus S.A., co stanowi 5,26% udziału w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Szczegółowy życiorys opublikowany został na stronie internetowej Spółki.

Zarząd zarządza majątkiem i sprawami Spółki, reprezentuje ją oraz kieruje całokształtem bieżącej działalności gospodarczej.

Zasady pracy Zarządu Prymus S.A. opisane są w następujących dokumentach:

- Statut Spółki,
- Regulamin Zarządu Prymus S.A.,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Nie istnieją umowy między Prymus S.A., a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.36 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2022 rok.

RADA NADZORCZA:

Rada Nadzorcza składa się od 5 do 9 członków powołanych na okres wspólnej pięcioletniej kadencji. Rada Nadzorcza lub poszczególni jej członkowie mogą być w każdym czasie odwołani przed upływem kadencji.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki, a w szczególności:

- bada sprawozdania finansowe Spółki, zarówno co do zgodności z dokumentami, jak i ze stanem faktycznym, sprawozdania Zarządu z działalności Spółki, analizuje i opiniuje wnioski Zarządu w sprawie podziału zysku Spółki, źródeł i sposobu pokrycia strat, wysokości odpisów na fundusze celowe;
- powołuje i odwołuje członków Zarządu danej kadencji, zawiera umowy z członkami Zarządu Spółki oraz określa zasady ich wynagradzania, wykonuje względem Zarządu w imieniu Spółki uprawnienia wynikające ze stosunku pracy;
- opiniuje projekty zmian statutu;
- zatwierdza regulamin Zarządu;
- wyraża zgodę na zawarcie umów dotyczących nabycia i zbycia nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości;
- wybiera firmę audytorską do badania sprawozdań finansowych Spółki.

Rada Nadzorcza powołuje i odwołuje członków Zarządu oraz dokonuje wyboru spośród nich Prezesa Zarządu.

Rada Nadzorcza Prymus S.A. działa w oparciu o:

- Statut Spółki,
- Regulamin Rady Nadzorczej,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

W dniu 23 lutego 2022 roku do Spółki wpłynęło oświadczenie sporządzone przez Panią Katarzynę Milc o rezygnacji z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 roku. W rezygnacji nie wskazano jej powodów.

Dnia 28 lutego 2022 roku Pan Adam Łanoszka złożył oświadczenie o rezygnacji z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 28 lutego 2022 roku. W rezygnacji nie wskazano jej powodów.

W dniu 07 marca 2022 r. członkowie Rady Nadzorczej uzupełnili skład Rady Nadzorczej Spółki w drodze dokooptowania Pani Olivii Sobik oraz Pana Dariusza Pado.

Obecna kadencja Rady Nadzorczej Prymus S.A. rozpoczęła się 27 czerwca 2022 roku, tj. w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Prymus S.A. i podjęcia uchwał nr 13-17.

Na dzień sporządzenia sprawozdania, skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

Anna Pawlak – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Dariusz Pado -V-ce Przewodniczący Rady Nadzorczej

Olivia Sobik - Członek Rady Nadzorczej

Krzysztof Goryczka – Członek Rady Nadzorczej

Maciej Lewko – Członek Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza nie wyodrębniła spośród swoich członków żadnych komitetów czy zespołów roboczych. Członkowie Rady Nadzorczej Prymus S.A. złożyli oświadczenia, iż pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Prymus S.A. istniały następujące powiązania:

- Pan Adam Łanoszka na dzień 31 grudnia 2022 roku posiadał 500.000 akcji Spółki, stanowiących 5,26% udziału w kapitale zakładowym i 5,26% udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Nie istnieją powiązania osobowe pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Zarządem Spółki.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu członkostwa w Radzie Nadzorczej Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.36 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2022 rok.

ZASADY ZMIANY STATUTU

Wszelkie zmiany w Statucie Prymus S.A. uchwalane są przez Walne Zgromadzenie, a następnie wymagają wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Walne Zgromadzenie Prymus S.A. może upoważnić Radę Nadzorczą do ustalenia jednolitego tekstu Statutu. Informacja o zarejestrowaniu zmian w Statucie Spółki w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, przekazywana jest do publicznej wiadomości w trybie raportu bieżącego za pośrednictwem Elektronicznej Bazy Informacji (System EBI).

8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2022 roku.

Surowce chemiczne oraz przemysł tworzy sztucznych

W czasie trwającej epidemii COVID - 19 rynek surowców oraz tworzyw sztucznych borykał się z ich niedoborami oraz znacznym wzrostem cen. W post-pandemicznym świecie sytuacja ta również się nie zmieniła. Tym bardziej atak zbrojny na Ukrainę stał się kolejnym czynnikiem jeszcze bardziej pogarszającym sytuację na tym rynku. Z jednej strony drastyczne wzrosty cen energii elektrycznej skutkowały wzrostem cen produktów. Przedsiębiorstwa nie są w stanie przenieść podwyżek na klientów w całości, stąd ich marże stopniową obniżają się, a tym samym pogorszeniu ulega rentowność firmy.

Z drugiej strony wojna na Ukrainie spowodowała znaczące ograniczenie możliwości eksportowych.

W reakcji na inwazję państwa zachodu wprowadziły bezprecedensowe sankcje na Rosję, a wiele firm zdecydowało się o wycofaniu z tego rynku.

Drożejąca ropa i gaz w połączeniu z niepewną sytuacją polityczną spowodowały obniżenie wzrostu PKB w wielu państwach.

Pierwszy pakiet sankcji nałożono w dzień przed agresją na Ukrainę. Obecnie państwa Wspólnoty zgodziły się na dziewięć pakietów sankcji, których zakres objął rosyjskie surowce oraz eksport kluczowych komponentów o możliwym podwójnym zastosowaniu. Najważniejsze sankcje dotyczyły jednakże rosyjskiej ropy i węgla wprowadzając embargo na ropę naftową transportowaną z Rosji drogą morską oraz węgla i paliw kopalnych. W ramach sankcji osiągnięto także porozumienie dotyczące limitu cenowego dla ropy naftowej pochodzącej z Rosji. Mechanizmem mającym zagwarantować niezbyt wysokie ceny gazu ma być uzgodniony limit cen.²

Przemysł tworzyw sztucznych w Polsce to ważny składnik polskiej gospodarki, który kształtuje się na trzecim miejscu wśród działów przetwórstwa przemysłowego pod względem wytwarzanej wartości dodanej brutto. Produkcja sprzedana w ostatnim dziesięcioleciu wzrosła ponad dwukrotnie wykazując średnie roczne tempo wzrostu na poziomie 7,7%.

Branża tworzyw sztucznych obejmuje kilka podsektorów:

1. Producenci i dostawcy surowców do przetwórstwa,
2. Przetwórcy tworzyw,
3. Dostawcy maszyn i rozwiązań technologicznych dla przetwórców,
4. Recyklerzy tworzyw sztucznych.

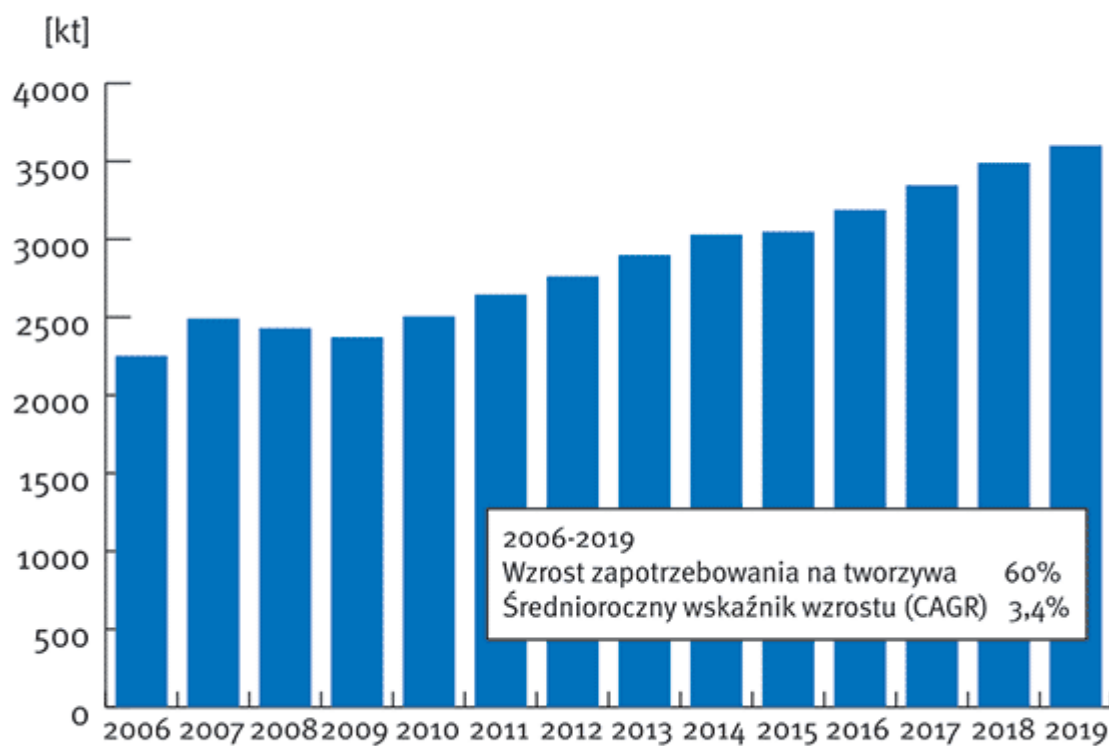
W Polsce produkowane są podstawowe polimery:

- Poliolefiny – (HDPE, LDPE, PP)
- Polichlorek winylu (PCV)
- Politereftalan etylenu (PET)
- Polistyreny (PS)
- Tworzywa konstrukcyjne (p.. poliamidy, żywice poliestrowe)

² <https://tvn24.pl/biznes/z-kraju/gospodarka-w-2022-roku-najwazniejsze-wydarzenia-6550481>

Według danych Plastics Europe, wielkość lokalnej produkcji tworzyw, szacowana na 1,7 mln ton, jest niewystarczająca na potrzeby przetwórców, dlatego duża część zapotrzebowania pokrywana jest surowcami z importu.³

Zapotrzebowanie na tworzywa sztuczne w Polsce w latach 2006-2019

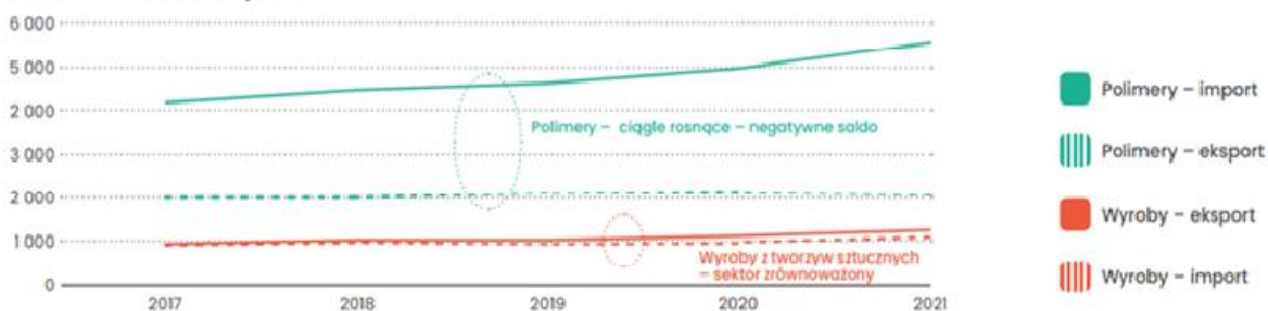


Źródło: PlasticsEurope Market Research Group

Rysunek nr 7. Zapotrzebowanie na tworzywa sztuczne w Polsce w latach 2006-2019.⁴

Według danych na temat handlu zagranicznego tworzywami sztucznymi, saldo polimerów (export-import) jest ciągle ujemne, w niewielkim tylko stopniu kompensowane przez wyroby z tworzyw. Ogromna większość obrotów zagranicznych realizowana jest z partnerami z Unii europejskiej.

HANDEL ZAGRANICZNY, TYS. TON



³ <https://www.plastech.pl/wiadomosci/Raport-Branza-tworzyw-sztucznych-2022-jest-juz-dostepny-18033>

⁴ <https://www.plastech.pl/wiadomosci/Jak-branza-po-latach-wzrostu-odnajdzie-sie-w-nowej-15419>

Wahania cen są naturalnym elementem działania procesów rynkowych i można próbować je przewidzieć i nimi zarządzać. Sprawne firmy są w stanie hamować niestabilność rynku i buforować przejściowe fluktuacje na rynku surowców. W obecnej sytuacji mamy jednak do czynienia z nagłym i nieprzewidywalnym uderzeniem, które wymyka się spod kontroli i może przynieść ze sobą długofalowe problemy dla producentów i ich odbiorców.

Kolejną konsekwencją, którą obserwujemy obecnie na rynku polimerów, jest także pogłębiający się brak surowców używanych do produkcji.



Rysunek nr 9. Kształtowanie się cen polimerów.

Ostatni kwartał 2021 roku oraz pierwszy roku 2022 przyniosły istotny wzrost cen surowców energetycznych. Był to także niestety czas słabszego złotego polskiego. Pomimo tego, ceny większości rodzajów tworzyw sztucznych ustabilizowały się w drugiej połowie 2021 roku.⁶

W 2022 roku nastąpił dalszy wzrost cen tworzyw dzięki silnemu popytowi oraz wzrostom cen surowców, które przedsiębiorstwa niestety starały się przerzucać na odbiorców. Nie pomagało w tym duże rozdrobnienie sektora i tym samym mniejsze możliwości dyktowania cen.

Obecnie trudny czas w pewnej mierze wstrzymał ogólnoeuropejski trend utrudniający produkcję na bazie tworzyw sztucznych. Ustawodawcy i konsumenci mieli okazję ponownie przyjrzeć się pozytywowi płynącym z szerokiego spektrum zastosowania i uniwersalności polimerów. Po raz kolejny uwidoczniły się zalety ich stosowania. Należy mieć nadzieję, że branża zjednoczy się wobec najnowszego wyzwania i wykona solidarną pracę na rzecz przywrócenia stabilnej i przewidywalnej sytuacji rynkowej.⁷

⁵ <https://plasticseurope.org/pl/knowledge-hub/branza-tworzyw-sztucznych-2022/>

⁶ <https://www.fxmag.pl/artykul/raport-branzowy-pkd-222-produkcja-wyrobow-z-tworzyw-sztucznych>

⁷ <https://www.chemiaibiznes.com.pl/artykuly/przetworcy-alarmuja-fatalna-sytuacja-na-rynku-cen-tworzyw>

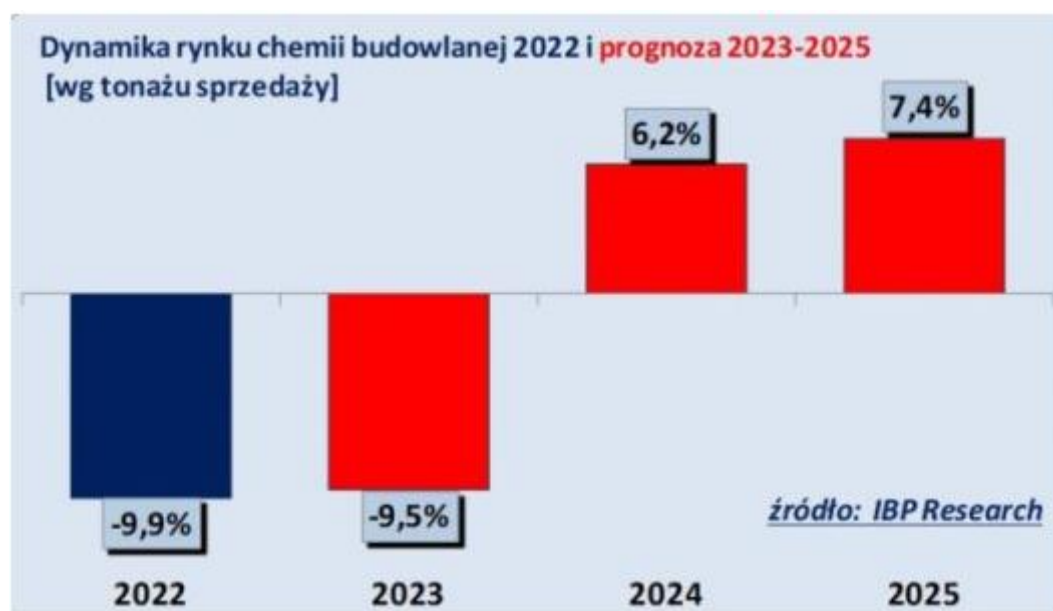
Rynek chemii budowlanej

W 2022 roku wartość sprzedaży produktów w grupie chemii budowlanej była wyższa o około 5% w porównaniu do roku poprzedniego.

Firmy z branży w minionym roku sprzedały produkty o wartości 10,5 mld zł netto. Jednak wzrost ten jest niestety wynikiem głównie podwyżek cen, które w zeszłym roku osiągnęły poziom od 15 do 20%.

Jeżeli chodzi o wolumen sprzedaży, obserwowany jest spadek w porównaniu do roku 2021 o 10 %, sumaryczna sprzedaż osiągnęła wielkość 5,3 mln ton.

Prognozy na rok 2023 nie są optymistyczne, jednak ten trudny okres nie potrwa długo, ponieważ w następnych latach analitycy spodziewają się znacznego ożywienia.



Rysunek nr 10. Dynamika rynku chemii budowlanej.

Rynek budowlany w Polsce znalazł się w szczególnej sytuacji, gdzie jego potencjał i rozwój uwarunkowane są przez czynniki makroekonomiczne o zasięgu ogólnoświatowym.

W następstwie covidowych lockdownów, w skali gospodarki globalnej zaznaczyły się negatywne konsekwencje:

- Ograniczenie dostępności surowców materiałów,
- Przerwanie łańcuchów dostaw,
- Wzrost cen materiałów chemicznych i budowlanych.

Groźniejsze skutki wywołała i nadal będzie powodować wojna w Ukrainie:

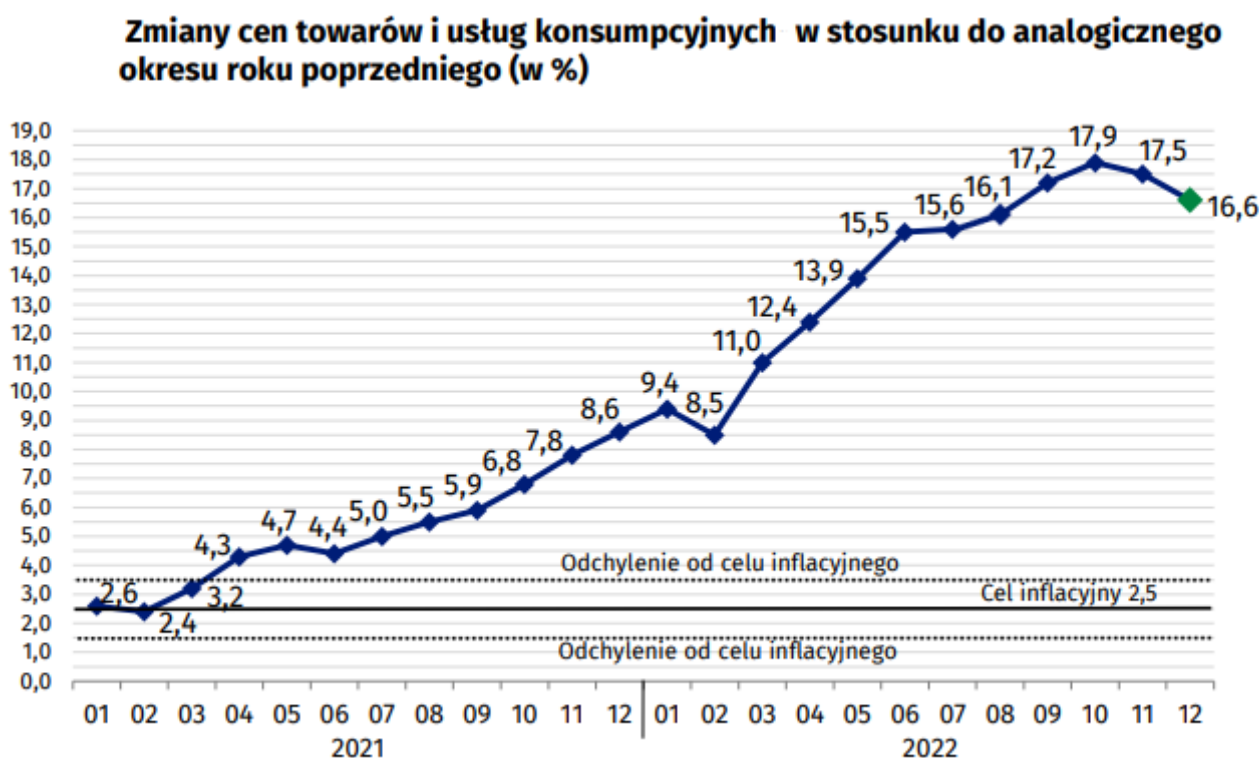
- Niespotykane wzrosty kosztów energii i jej źródeł,
- Niedobór surowców i materiałów zza wschodniej granicy, ale też z Chin i UE,
- Odpływ z rynku pracowników budowlanych pochodzących z Ukrainy,
- Pogłębienie inflacji ogólnogospodarczej, ogólny spadek siły nabywczej Polaków,
- Wzrost stóp procentowych, ograniczające zdolność kredytową i zniechęcające do inwestycji,
- Pogorszenie rentowności firm budowlanych, a także groźba bankructwa. W konsekwencji rok 2022 zakończył się spadkiem o 27% liczby mieszkań, których budowa została rozpoczęta, i spadkiem o 10% liczby pozwoleń na budowę.

To właśnie budownictwo mieszkaniowe będzie głównym hamulcem popytu na chemię budowlaną. Plany remontowe Polaków ulegają przesunięciu lub wydłużeniu w czasie, na skutek wysokich cen materiałów budowlanych i usług wykonawczych, a także ograniczeniu dostępności kredytów bankowych.⁸

Koniunktura gospodarcza

Ekonomiczne wejście w 2022 rok odbyło się pod znakiem wysokiej inflacji oraz wysokiego wzrostu PKB, który w ostatnim kwartale 2021 roku rósł w tempie 7,8%. Wydarzeniem, które niewątpliwie wpłynęło na gospodarkę i społeczeństwo był wybuch wojny w Ukrainie. Konsekwencje działań wojennych są i w kolejnych okresach będą kolejną grupą czynników komplikujących i tak niełatwą sytuację gospodarki Polski i świata.

Dotychczas najwyższy poziom inflacji w 2022 roku zaznaczył się w październiku – wzrost cen wyniósł wtedy 17,9%. W listopadzie inflacja nieco wyhamowała, osiągając poziom 17,5% w ujęciu rocznym. Stało się tak pomimo obniżenia przez rząd, na część produktów żywnościowych oraz paliw czy energię, podatku VAT. Rada Polityki Pieniężnej kontynuowała cykl podwyżek stóp procentowych z zamiarem zduszenia inflacji. Stopa referencyjna urosła do poziomu 6,75%.



Rysunek nr 11. Zmiany cen towarów i usług konsumpcyjnych - porównanie roku 2022 i 2021.

Źródło: GUS

Szacuje się, iż w kolejnych latach największymi zagrożeniami dla koniunktury gospodarczej w Polsce będą:

- ✓ Utrwalenie wysokiej inflacji, prowadzącej do wysokiego poziomu stóp procentowych, mocno hamujących wzrost (prognoza stagflacji),

⁸ <https://forumbranzowe.com/rynek-chemii-budowlanej-w-2022-r-i-prognozy-rozwoju/>

- ✓ Problemy z cenami i dostępnością surowców ,zakłócenia w łańcuchach dostaw,
- ✓ Wysokie ceny energii,
- ✓ Negatywny wpływ długoterminowych działań wojennych,
- ✓ Konflikt z Unią Europejską,
- ✓ Niewystarczający poziom inwestycji,
- ✓ Niespójne policy mix (zapewnienie spójności polityki fiskalnej i monetarnej), niewiarygodna polityka makroekonomiczna,
- ✓ Słabnąca koniunktura na świecie,
- ✓ Stan finansów publicznych.

Najprawdopodobniej największym zagrożeniem dla stabilności polskiego systemu finansowego będzie pogorszenie wartości i jakości portfela kredytowego, wynikające z pogorszenia sytuacji finansowej kredytobiorców, wzmocnione podwyżkami stóp procentowych, osłabieniem PLN i pogorszeniem perspektyw wzrostu gospodarczego.⁹

Wahania kursów walutowych

Wyniki Prymus S.A. zależą od wahań kursu EUR/PLN. Około 4% sprzedaży Spółki stanowi wewnątrzwspólnotowa dostawa towarów oraz eksport, który jest fakturowany w walucie EUR.

W 2022 roku kurs EUR/PLN podlegał licznym wahaniom. Początek roku rozpoczął się wartością 4,59 EUR/PLN. Najniższe notowanie EUR, wynoszące 4,49 zł odnotowano w dniu 10 lutego 2022 roku. W dniu 07 marca 2022 roku osiągnął maksimum w wysokości 4,96 EUR/PLN. Na koniec roku osiągnął poziom 4,69 EUR/PLN.



Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp/EUR>

Rysunek nr 12. Kurs EUR/PLN w 2022 r.

⁹ <https://www.efcongress.com/wp-content/uploads/2022/06/MAKROEKONOMICZNE-WYZWANIA-I-PROGNOZY-DLA-POLSKI-CZERWIEC-2022.pdf>

Kurs EUR/PLN	Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2022	Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2021
średni kurs NBP na koniec okresu	4,6899 zł	4,5994 zł
kurs NPB na początek okresu	4,5889 zł	4,5485 zł
kurs NPB na koniec okresu	4,6899 zł	4,5994 zł
Zmiana	+0,09	+0,04 zł
zmiana (%)	1,87%	+0,84%

Źródło: Opracowanie własne na podstawie <http://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/forex/EURPLN>

Tabela nr 6. Wybrane dane dotyczące kursu EUR/PLN w 2022 i 2021 r.

Przyszłe wyniki finansowe Prymus S.A uzależnione są bieżącej kondycji finansowej, jak również od następujących czynników wewnętrznych:

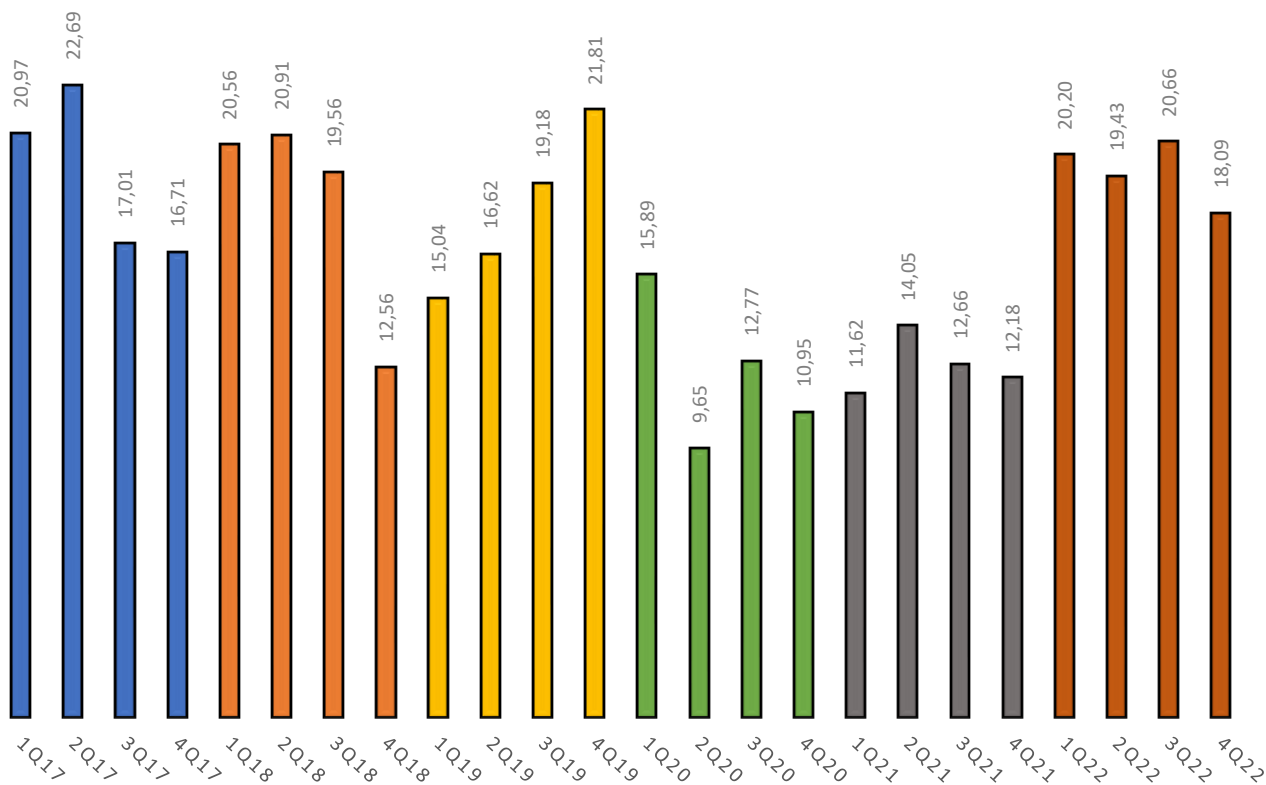
- dopasowanie kluczowych kompetencji do potrzeb rynku,
- rozbudowa portfolio dostosowana do wymagań klientów,
- możliwości customizacji,
- możliwości produkcyjnych profili WPC (potencjał produkcyjny Gamrat WPC sp. z o.o.),
- dostępności surowców,
- dynamicznego rozwoju na rynku krajowym i eksportowym oraz pogłębianie penetracji tych rynków,
- elastycznością i szybkością działań w związku z ograniczeniami wynikłymi z sytuacji post-pandemicznej oraz trwająca wojna w Ukrainie.

Zarówno czynniki zewnętrzne, jak i wewnętrzne są uwzględniane przez Zarząd Prymus S.A. w procesie zarządzania i realizacji strategii.

Sezonowość sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki wykazują się sezonowością. Dane historyczne poziomu przychodów w podziale na kwartały pokazują, że miesiące zimowe charakteryzują się spadkiem sprzedaży, podczas gdy w okresie letnim Spółka osiąga najwyższe przychody. Sezonowość sprzedaży przedstawia Rysunek nr 13.

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY W UJĘCIU KWARTALNYM (MLN ZŁ)



Rysunek nr 13. Sezonowość sprzedaży Prymus S.A. w latach 2017-2022 w ujęciu kwartalnym.

9. Przewidywany rozwój Spółki

Strategia Spółki oparta jest na kontynuacji działalności podjętej w poprzednich latach w następujących obszarach:

- sprzedaż surowców chemicznych (do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej),
- sprzedaż produktów gotowych (profile WPC, panele LVT),
- działalność finansowa (pożyczki, faktoring).

Ciągłość strategii jest ważna zwłaszcza z punktu widzenia wdrażania i aplikacji nowych surowców u klientów. Wiodącym segmentem w przychodach ze sprzedaży są surowce chemiczne. Stanowią one 93,39 % wartości sprzedaży. Pozycja Spółki w tym zakresie jest ugruntowana.

Celem strategicznym Prymus S.A. jest zapewnienie trwałej poprawy pozycji konkurencyjnej oraz zwiększenie wartości Spółki dla Akcjonariuszy.

Strategia rozwoju Spółki zakłada podjęcie w 2023 roku następujących działań:

- rozwój filaru produktów gotowych poprzez intensyfikację sprzedaży produktów WPC oraz LVT (poszukiwanie nowych klientów oraz projektowanie unikatowych rozwiązań w zakresie produktów komplementarnych) dla następujących odbiorców: inwestorów, wykonawców i architektów,

- zwiększenie sprzedaży surowców do produkcji tworzyw sztucznych oraz środków pomocniczych,
- realizacja założonej polityki dystrybucji produkowanych przez słowackiego producenta dyspersji i klejów marki Duvilax[®],
- udzielanie klientom pomocy technologicznej we wdrażaniu oferowanych przez Prymus S.A. surowców bezpośrednio w aplikacjach do klejów, farb, lakierów, itp.,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz poszerzenie oferty dla obecnych odbiorców,
- dalsza współpraca z producentami surowców, głównie z: Duslo A.S., BorsodChem Zrt., Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o., Ineos Sales Belgium NV, Borealis AG.

ZDARZENIA I OKOLICZNOŚCI ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ PO 31.12.2022 ROKU:

W dniu 15 lutego 2023 roku Spółka zawarła z Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie aneks do umowy kredytu wielocelowego z dn. 23 maja 2016 r. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki, PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2024 r. Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta w dniu 23 maja 2016 r., a następnie aneksowana w dniach 16 marca 2018 r.), 5 marca 2020 r. oraz 1 marca 2022 r. W ramach limitu, Spółka ma możliwość korzystania z kredytu w rachunku bieżącym w walucie PLN, EUR, USD oraz kredytu obrotowego odnawialnego w PLN, EUR, USD do kwoty 5 mln zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł i możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł. Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty. Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z niniejszej umowy, Spółka zobowiązuje się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;

- utrzymywania wskaźnika liczonego jako iloraz długu bilansowego (suma wykazanych w bilansie zobowiązań o charakterze finansowym, w tym w szczególności: kredytów, pożyczek, leasingu, faktoringu z regresem, instrumentów dłużnych na dzień, na który wskaźnik jest obliczany) pomniejszonego o środki pieniężne w kasie i na rachunkach oraz EBITDA, na poziomie nie wyższym niż 3,5, na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z niniejszej umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

Środki finansowe pochodzące z kredytu są wykorzystane zgodnie z potrzebą na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

W dniu 3 kwietnia 2023 roku Spółka zawarła umowę na zakup polichlorku winylu w liczbie 4.900 ton, w miesięcznych partiach określonych w Umowie. Wartość umowy szacuje się na 22 - 26 mln zł, przy czym z

uwagi na ogólnoswiatowe wahania cen polichlorku winylu, cena ustalana jest comiesięcznie przez strony w drodze negocjacji.

Rok 2023 to wielka niewiadoma. Kryzys wciąż trwa i może się pogłębiać. Pomoc finansowa dla obywateli niebezpiecznie zwiększyła dług publiczny. Przewiduje się, że inflacja utrzyma się na poziomie powyżej 10%. Niestabilna jest także sytuacja geopolityczna. Wiele zmienić może także trwająca w dalszym ciągu wojna Rosji z Ukrainą.

10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Spółka prowadzi wspólne przedsięwzięcia w zakresie tworzenia nowych produktów ze swoimi partnerami, których jest dystrybutorem na rynku polskim. Takie działania podejmowane są głównie ze słowackim producentem dyspersji Duslo a.s. i jego działem R&D. Dyspersje dostosowywane są do wymagań klienta, następnie testowane, podlegają walidacji, po czym dostarczane są do kontrahenta jako nowe surowce, dedykowane do określonego zastosowania. Spółka bierze udział w każdym etapie ww. procesu. Tym samym Spółka ma udział w rozszerzaniu portfolio, współtworząc produkty o nowych właściwościach.

11. Sytuacja finansowa na koniec 2022 roku.

Przychody ze sprzedaży za okres od 1 stycznia 2022 roku do 31 grudnia 2022 roku wyniosły 78.383.545,83 zł, w porównaniu do 50.439.050,71 zł w 2021 roku, co oznacza wzrost o 55%.

Wraz ze wzrostem przychodów w prezentowanym okresie sprawozdawczym, Emitent wypracował zysk netto w wysokości 7.025.565,48 zł. Wzrósł on, w porównaniu do roku poprzedniego o 70% - zysk netto za 2021 roku wyniósł 4.127.434,18 zł.

Suma bilansowa Prymus S.A. na dzień 31 grudnia 2022 roku wynosiła 44.375.514,66 zł w stosunku do 35.692.654,02 zł na dzień 31 grudnia 2021 roku (wzrost 24%).

Aktywa obrotowe wzrosły o 34% r/r z poziomu 29.491.335,21 zł do poziomu 39.529.549,09 zł.

Stan należności krótkoterminowych (Spółka nie posiadała należności długoterminowych) na koniec roku sprawozdawczego wyniósł 8.720.297,98 zł i charakteryzuje się wzrostem o 87% w stosunku do poprzedniego okresu sprawozdawczego.

Stan środków pieniężnych na 31 grudnia 2022 r. wynosił 13.902.762,91 zł. W porównaniu z rokiem 2021 spadł o 14%.

Na koniec 2022 roku Prymus S.A. kapitał własny kształtował się na poziomie 31.259.622,18 zł i w porównaniu do roku poprzedniego wzrósł o 19%.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki na 31 grudnia 2022 roku wynosiły 12.197.404,45 zł i wzrosły o 47% w stosunku do stanu na dzień 31.12.2021 r. (8.307.947,70 zł). Spółka nie posiadała zobowiązań długoterminowych. W okresie objętym sprawozdaniem, Spółka wykazywała pełną zdolność do wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań wobec innych podmiotów, które to regulowane były zgodnie z terminami płatności.

Wyszczególnienie		Dane na 31.12.2022 r.		Dane na 31.12.2021 r.	
		Wartość (tys. zł)	struktura	Wartość (tys. zł)	struktura
A.	Aktywa trwałe	4 846,0	10,9%	6 201,3	17,4%
B.	Aktywa obrotowe	39 529,6	89,1%	29 491,3	82,6%
I.	Zapasy	4 244,2	9,6%	5 067,3	14,2%
II.	Należności krótkoterminowe	8 720,3	19,7%	4 663,9	13,1%
III.	Inwestycje krótkoterminowe	26 501,5	59,7%	19 650,9	55,1%
	w tym: środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	13 902,8	31,3%	16 206,8	45,4%
Suma aktywów		44 375,5	100,0%	35 692,7	100,0%
A.	Kapitał (fundusz) własny	31 259,6	70,4%	26 324,1	73,8%
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 900,0	4,3%	1 900,0	5,3%
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	22 334,1	50,3%	20 296,6	56,9%
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,0	0,0%	0,0	0,0%
VIII.	Zysk (strata) netto	7 025,6	15,8%	4 127,4	11,6%
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	13 115,9	29,6%	9 368,6	26,2%
Suma pasywów		44 375,5	100,00%	35 692,7	100,0%

Tabela nr 7. Struktura aktywów i pasywów w latach 2022-2021 – dane wybrane.

INSTRUMENTY FINANSOWE

Spółka posiadała w okresie sprawozdawczym możliwość korzystania z linii kredytowej w rachunku bieżącym w walucie PLN, EUR i USD do łącznej wysokości 9.000.000 zł, a od dnia 2 marca 2022 roku do łącznej wysokości 5.000.000,00 zł. Środki te były postawione do dyspozycji Spółki i mogły być wykorzystane w miarę potrzeb. W 2022 roku Spółka korzystała z linii kredytowej głównie w walucie EUR, finansując w ten sposób zakupy surowców głównie od tych producentów, którzy za wcześniejszą płatność udzielają skonta. Korzystanie z dwuwalutowej linii kredytowej pozwalało również na niwelowanie niekorzystnych zmian kursu walut PLN/EUR.

Dnia 1 marca 2022 roku Spółka zawarła z Powszechną Kasą Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie aneks do umowy kredytu wielocelowego z dn. 23 maja 2016 roku. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki, PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2023 roku oraz zmniejszył kwotę limitu z 9 mln zł do 5 mln zł. W ramach limitu Spółka ma możliwość korzystania z kredytu w rachunku bieżącym w walucie PLN, EUR, USD oraz kredytu obrotowego

odnawialnego w PLN, EUR, USD do kwoty 5 mln zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł oraz możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł.

Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta w dniu 23 maja 2016 roku, a następnie aneksowana w dniach 16 marca 2018 roku oraz 5 marca 2020 roku.

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z przedmiotowej umowy, Spółka zobowiązała się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;
- zadłużenia finansowego netto (suma zadłużenia krótko- i długoterminowego z tytułu kredytów, otrzymanych pożyczek, leasingu bilansowego oraz pozabilansowego, papierów dłużnych i innych zobowiązań i charakterze finansowym) do EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5, na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

Środki finansowe pochodzące z kredytu są wykorzystane zgodnie z potrzebą na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

W 2020 roku w związku ze znacznym spadkiem przychodów Spółka stała się beneficjentem subwencji finansowej z Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju (PFR). Przyznana subwencja w wysokości 3 500 000,00 zł została zaksięgowana w 2020 roku jako pożyczka, czyli do czasu umorzenia nie ma ona wpływu na wynik finansowy roku obrotowego. Na dzień bilansowy Spółka nie posiada informacji w jakiej wysokości subwencja zostanie umorzona, ani też o wysokości subwencji podlegającej zwrotowi.

Cała kwota przyznanej subwencji finansowej została przez Spółkę zaprezentowana w bilansie jako krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek.

Spółka w ramach działalności finansowej zajmuje się udzielaniem leasingów oraz pożyczek. Spółka z należytą starannością bada kondycję finansową swoich partnerów, zabezpieczając odpowiednio transakcje (weksle, poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja należności).

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała transakcji na instrumentach pochodnych.

W 2022 roku Prymus korzystał głównie z następujących lokat kapitałowych:

- lokat terminowych o długości o jednego miesiąca.

W roku 2022 Spółka wywiązywała się z terminowego składania deklaracji VAT-7 oraz PIT-4 do Urzędu Skarbowego, jak i z terminowego rozliczania się z tym Urzędem. Zgodnie z obowiązującymi przepisami

prawnymi Spółka rozliczała się również terminowo z ZUS. Rachunki bankowe Spółki nie podlegały w 2022 roku zajęciom komorniczym.

Spółka nie posiada oddziałów ani zakładów.

Spółka nie posiada akcji własnych.

Spółka nie dokonywała w 2022 roku nabycia akcji własnych.

SPÓŁKI ZALEŻNE I STOWARZYSZONE

Prymus S.A. nie tworzy grupy kapitałowej. Spółka posiada zaangażowanie kapitałowe w spółkach: MP Project Invest sp. z o.o. oraz Prestige Aparts sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, zarejestrowana jest w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000542465 (postanowienie Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 25.02.2015 r.).

Kapitał zakładowy tej spółki na dzień 31.12.2022 roku wynosił 700.000 zł (siedemset tysięcy złotych) i dzielił się na 7.000 udziałów po 100 zł każdy. Prymus na dzień 31.12.2022 r. posiadał w spółce MP Project Invest sp. z o.o. 1.390 udziałów, co stanowiło 19,86% udziału w kapitale zakładowym MP Project Invest sp. z o.o.

W 2022 roku Prymus S.A. otrzymała z MP Project Invest sp. z o.o. dywidendę za 2021 rok w wysokości 417.000 zł.

MP Project Invest sp. z o.o. powstała w 2015 roku, a jej celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej. Powołanie nowego podmiotu, którego działalność znacznie odbiega od dotychczasowej działalności Prymus stanowiło element strategii związanej z działalnością inwestycyjną.

Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad MP Project Invest sp. z o.o..



W 2016 roku MP Project Invest sp. z o.o. oddała do użytkowania I etap osiedla Miłe Zacisze II, stanowiący 72 mieszkania wraz z terenami zielonymi i rekreacyjnymi (Decyzja Powiatowego Inspektora Nadzoru Budowlanego w Katowicach nr SI/116/16 z dnia 07.12.2016 r.).

W 2018 r. MP Project Invest sp. z o.o. uzyskała ostateczne pozwolenie na użytkowanie budynków wielorodzinnych w Katowicach, budowanych w ramach II etapu inwestycji (99 mieszkań). Niniejsze pozwolenie zostało wydane w związku ze spełnieniem wymogów określonych w art. 57 ust. 1, 2 i 3 ustawy Prawo budowlane i stwierdzenia w trakcie kontroli obowiązkowej w dniu 23.05.2018 r. zgodności wykonania obiektu z projektem zagospodarowania działki i projektem architektoniczno-budowlanym w zakresie określonym w art. 59a ust. 2 pkt 2, 3 i 5 ustawy Prawo budowlane oraz warunkami pozwolenia na budowę.

Decyzja co do realizacji III etapu inwestycji została odłożona w czasie.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wszystkie wybudowane mieszkania w ramach dwóch etapów Inwestycji Miłe Zacisze II zostały sprzedane.

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe oraz wskaźniki MP Project Invest sp. z o.o. za 2022 rok w porównaniu z rokiem poprzednim.

	2022 PLN	2021 PLN
Przychody ze sprzedaży	37 823,45	158 651,67
Zysk z działalności operacyjnej	-247775,41	-62211,09
Zysk (strata) netto	- 175882,82	56 505,84
Aktywa razem	3 422 392,62	5 691 862,63
Aktywa obrotowe	3 422 392,62	5 689 409,42
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 491 390,37	3 717 408,00
Należności	8 835,54	41 462,00
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	16 748,69	10 335,88
Kapitał własny	3 405 643,93	5 681 526,75
Kapitał podstawowy	700 000,00	700 000,00

Tabela nr 8. Wybrane dane finansowe MP Project Invest sp. z o.o.

Informacje dotyczące MP Project Invest sp. z o.o. zostały zaprezentowane w Notach nr 2.40 i 2.48 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2022 rok.

Prestige Apartments sp. z o.o.

Prestige Apartments sp. z o.o. („Prestige Apartments”) została zarejestrowana w dniu 29 sierpnia 2019 r. przez Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000801038. Kapitał zakładowy spółki na dzień 31.12.2022 roku wynosił 5.000.000,00 zł (pięć milionów złotych) i dzielił się na 5.000 udziałów po 100 zł każdy. Na dzień 31.12.2022 roku Spółka posiadała 10.000 udziałów w kapitale zakładowym Prestige Apartments, co stanowiło 20% udziału w kapitale zakładowym.

Prestige Apartments została powołana jako spółka celowa do realizacji inwestycji w Oświęcimiu, przy ul. Wysokie Brzegi 1 B., a jej powstanie było kolejnym krokiem Emitenta w realizacji strategii w zakresie działalności inwestycyjnej.

Zgodnie z projektem inwestycja stanowi budynek sześciopiętrowy, w którym powstało 65 mieszkań wraz z miejscami postojowymi i komórkami lokatorskimi. Do każdego z lokali przynależy dodatkowa powierzchnia w postaci balkonu lub tarasu.

W dniu 31.03.2022 r. Powiatowy Inspektorat Nadzoru Budowlanego w Oświęcimiu po przeanalizowaniu dokumentów dotyczących zawiadomienia o zakończeniu inwestycji polegającej na budowie budynku mieszkalnego wielorodzinnego z parkingiem podziemnym, instalacjami wewnętrznymi, utwardzeniem terenu, miejscami postojowymi wraz z infrastrukturą towarzyszącą, zrealizowanego na podstawie Decyzji Starosty Oświęcimskiego nr 619/18 z dnia 24 sierpnia 2018 roku zatwierdzającej projekt budowlany i udzielającej pozwolenia na budowę, zaświadczył, że nie znalazł podstaw do wniesienia sprzeciwu do użytkowania ww. obiektu budowlanego. Tym samym realizacja inwestycji została zakończona a budynek został oddany do użytkowania.

Emitent nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad Prestige Apart's sp. z o.o.

	2022 PLN	2021 PLN
Przychody ze sprzedaży	5 763 127,29	4 510 337,76
Zysk (strata) netto	2 984 338,73	-196 396,94
Aktywa razem	7 771 700,42	21 186 969,53
Aktywa obrotowe	7 764 265,38	21 178 497,21
Należności	64 677,95	73 254,23
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	109 928,97	16 509 536,81
Kapitał własny	7 661 771,45	4 677 432,72
Kapitał podstawowy	5 000 000,00	5 000 000,00

Tabela nr 9. Wybrane dane finansowe Prestige Apart's sp. z o.o.

Informacje finansowe dotyczące Prestige Apart's sp. z o.o. zostały zaprezentowane w Notach nr 2.40 i 2.48 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2022 rok.

Realizacja prognozy na 2022 rok

Spółka nie publikowała prognoz finansowych na okres od 01 stycznia 2022 roku do 31 grudnia 2022 roku.

Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

Prymus S.A. osiągnęła w 2022 roku przychód ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na poziomie 78.383.545,83 zł. Jest on o 55% wyższy niż w roku ubiegłym.

Spółka w 2022 roku wypracowała zysk netto w wysokości 7.025.565,48 zł. W porównaniu z rokiem ubiegłym zanotował wzrost o 70 %.

Przychody osiągnięte przez Spółkę pochodzą ze sprzedaży krajowej i zagranicznej. W 2022 roku eksport oraz wewnątrzwspólnotowa dostawa towarów stanowił 4% całkowitej wartości sprzedaży.

	2022 PLN	2021 PLN
Przychody ze sprzedaży	78 383 545,83	50 439 050,71
Zysk (strata) ze sprzedaży netto	7 226 023,77	5 140 015,29
Zysk z działalności operacyjnej	7 796 904,04	4 987 425,06
Aktywa razem	44 375 514,66	35 692 654,02
Aktywa obrotowe	39 529 549,09	29 491 335,21
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	13 902 762,91	16 206 771,80
Należności razem	8 720 297,98	4 663 895,01
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	13 115 892,48	9 368 592,70
Kapitał własny	31 259 622,18	26 324 061,32
Kapitał podstawowy	1 900 004,20	1 900 004,20

Tabela nr 10. Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

	2022	2021
suma bilansowa	44 375 514,66	35 692 654,02
Aktywa obrotowe	39 529 549,09	29 491 335,21
% akt. Obr w aktywach	89%	83%
Zapasy	4 244 231,44	5 067 257,22
% zapasów a aktywach	10%	14%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	13 115 892,48	9 368 592,70
% zobow. i rezerw w pasywach	30%	26%

Tabela nr 11. Reguła bilansowa Prymus S.A.

Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A. za 2022 rok.

	2022	2021
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (Return of Sales) (zysk netto/sprzedaż netto x 100%)	9,0%	8,2%
stopa zwrotu z kapitału własnego (Return on Equity - ROE) (zysk netto/kapitały własne x 100%)	22,5%	15,7%
Wskaźnik rentowności majątku (Return on Assets - ROA) (zysk netto/aktyw ogółem x 100%)	15,83	11,56%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (zobowiązania ogółem/ aktywa ogółem *100%)	29,6%	26,25%
<u>wskaźnik bieżącej płynności (Current Ratio), (aktywa bieżące/pasywa bieżące)</u>	3,24	3,55
<u>wskaźnik szybki płynności (Quick Ratio). (aktywa bieżące-zapasy -RMK czynne/pasywa bieżące)</u>	2,89	2,93

Tabela nr 12. Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A.

Stabilność finansowa, realizowane projekty w zakresie segmentu produktów gotowych pozwalają na pozytywną ocenę szans rozwojowych Spółki.

12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań firmy. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu, decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób wpłynąć negatywnie na działalność i wyniki ekonomiczne osiąmane przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco śledzi zmiany w opisanym wyżej obszarze i dostosowuje działania do występujących zmian.

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Na wyniki działalności wpływa wiele czynników m. in. tempo wzrostu gospodarczego, poziom inwestycji przedsiębiorstw, poziom inflacji, poziom bezrobocia. Pogorszenie się koniunktury gospodarczej może mieć negatywny wpływ na kolejne inwestycje w budownictwie, prowadząc do zmniejszenia zapotrzebowania na surowce stosowane do produkcji materiałów budowlanych oferowanych przez Spółkę. Może to spowodować pogorszenie się jej wyników finansowych. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania mające na celu obniżenie kosztów działalności oraz poprawę efektywności. Ponadto Spółka umacnia swoją pozycję na dotychczasowych oraz wkracza na nowe rynki zbytu, zapewniając w ten sposób dywersyfikację geograficzną przychodów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności finansowej przez Spółkę polega na wystąpieniu braku możliwości spłaty przez Spółkę jej zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Działania mające na celu ograniczenie przedmiotowego ryzyka obejmują właściwe zarządzanie płynnością finansową, realizowane poprzez poprawną ocenę poziomu zasobów środków pieniężnych w oparciu o plany przepływów środków pieniężnych w różnych horyzontach czasowych.

Ryzyko stopy procentowej

Ekspozycja Spółki na zmiany stóp procentowych dotyczy kredytu wielocelowego udzielonego w PLN, EUR i USD, z którego korzysta Spółka, a który oparty jest na zmiennej stopie procentowej bazującej na wskaźniku WIBOR + marża, EURIBOR + marża, LIBOR + marża.

Ryzykiem stopy procentowej obarczone są również udzielane przez Spółkę pożyczki.

Spółka nie zabezpiecza się przed ryzykiem zmian stóp procentowych. Działania dotyczące ograniczenia ryzyka zmian stóp procentowych obejmują bieżące monitorowanie sytuacji na rynku pieniężnym.

Ryzyko podatkowe

Ryzyko podatkowe jest szczególnym rodzajem ryzyka biznesowego związanego zarówno z występowaniem określonych sankcji jak i nieoptymalnym sterowaniem wydatkami. Istotą tego ryzyka jest brak pewności co do konsekwencji podatkowych zrealizowanych, bieżących lub przyszłych operacji gospodarczych. Wynika ono z działań podejmowanych w otoczeniu podatkowym oraz w przedsiębiorstwie, a także z zaniechań w sferze regulacji i decyzji podmiotu. Rozumiane jest ono najczęściej jako ryzyko wystąpienia błędu, opóźnienia rozliczeń podatkowych, czy też wystąpienia nieprawidłowości narażających podatnika na zaległości podatkowe oraz związane z tym odsetki i ewentualne kary. Zewnętrznym źródłem tego ryzyka jest niestabilne prawo podatkowe, niejednolita i zmieniająca się interpretacja prawa podatkowego, zmieniające się linie orzecznictwa sądowego oraz fiskalizm organów skarbowych.

Skutkiem ryzyka podatkowego jest występowanie niepożądanych konsekwencji o charakterze finansowym i niefinansowym:

- konieczność ponoszenia wydatków na zarządzanie ryzykiem,
- konieczności dokonania dodatkowych wydatków z tytułu dopłat podatku i sankcji,
- utrata możliwych oszczędności podatkowych,
- możliwość utraty reputacji,
- utrata uprawnień, przywilejów lub zdolności kredytowej,
- wystąpienie sankcji karnych.

Spółka prowadzi swoją działalność w oparciu o obowiązujące przepisy prawa, stosując procedury dotyczące identyfikacji partnerów biznesowych. W przypadku wątpliwości interpretacyjnych współpracuje z doradcami podatkowymi.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Spółkę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta swoich zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Spółki od klientów, udzielanymi przez Spółkę dla odbiorców kredytami kupieckimi oraz działalnością finansową. Spółka podejmuje działania w celu minimalizacji tego ryzyka poprzez monitorowanie sytuacji finansowej kontrahentów oraz odpowiednie zabezpieczenie transakcji. Dodatkowo, należy wskazać, iż instrument kredytu kupieckiego stosowany jest wyłącznie dla kontrahentów wiarygodnych, z którymi dotychczasowa współpraca przebiegała bez zastrzeżeń. Szczególnie wnikliwej analizie poddawani są potencjalni pożyczkobiorcy. W przypadku zawarcia umowy ich kondycja monitorowana jest na bieżąco. Zarząd przywiązuje dużą wagę do zabezpieczania transakcji finansowych. Zgodnie z procedurami zabezpieczenia w takich transakcjach stanowią: weksle, notarialne poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja wierzytelności.

Ryzyko kursowe

Spółka w związku z dokonywanymi zakupami surowców od dostawców zagranicznych w szczególności w walucie EUR, narażony jest na wahania kursów walut. Istnieje ryzyko, iż negatywne dla Spółki wahania kursów walut, mogą spowodować zmniejszenie marży ze sprzedaży. Spółka zabezpiecza się w dużej mierze przed tym ryzykiem, prowadząc sprzedaż krajową w walucie EUR.

Ryzyko związane ze wzrostem kursu EUR jest większe od ryzyka związanego z jego deprecjacją. Wynika to z faktu, iż większa część sprzedaży produktów kupionych w walucie EUR realizowana jest na rynku krajowym. Wzrost kursu EUR może prowadzić do zmniejszenia konkurencyjności oferowanych przez Spółkę towarów.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, istotnym ryzykiem dla rozwoju Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa podatkowego i finansowego.

W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych oraz współpracuje z profesjonalnymi doradcami oraz kancelarią prawną, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać działania do występujących zmian.

Ryzyko wzrostu cen surowców i komponentów

Ceny surowców, które stanowią portfolio Spółki określane są na podstawie indeksów międzynarodowych giełd surowcowych (ropa naftowa, propylen, etylen). Ogromny popyt ze strony szybko rozwijających się gospodarek, w tym azjatyckich, jak i sytuacja geopolityczna w państwach zasobnych w surowce zwiększa ryzyko wystąpienia wzrostu cen surowców. Ryzykiem są również potencjalne przestoje, awarie lub ogłoszenie siły wyższej przez producentów surowców. Powoduje to niedobór na rynku, a tym samym wzrost cen. W celu minimalizacji wskazanego ryzyka, Spółka prowadzi monitoring poziomu cen surowców, a współpraca z dostawcami odbywa się w oparciu o długoterminowe plany zakupowe, które są precyzowane w momencie dostawy.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Zjawisko sezonowości sprzedaży produktów Spółki jest zjawiskiem naturalnym w każdej branży związanej z surowcami dedykowanymi dla chemii budowlanej. Efektem sezonowości jest coroczna niska sprzedaż w IV kwartale roku obrotowego w stosunku do pozostałych miesięcy.

Celem minimalizowania skutków sezonowości sprzedaży jest prowadzenie przez Spółkę działalności finansowej, która zapewnia przychody całoroczne, niezależnie od wahań sezonowych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców i dostawców

Głównymi odbiorcami produktów Spółki są producenci wyrobów z tworzyw sztucznych oraz producenci chemii budowlanej. Spółka poszerza krąg odbiorców celem rozwoju sprzedaży, jak również zastępuje dotychczasowych klientów, którzy z różnych względów zaprzestają współpracy ze Spółką np. w wyniku lepszej oferty od konkurencji. Zagrożeniem wynikającym z tego ryzyka jest istnienie grupy dużych odbiorców, których odejście byłoby zauważalne w obrotach rocznych.

Ryzyko związane z uzależnianiem od dostawców jest znaczące ze względu na ograniczoną ilość producentów surowców chemicznych na świecie. Dywersyfikacja zakupów w przypadku niektórych surowców jest ograniczona. Prymus S.A. jest uzależniona od ograniczonej liczby dostawców surowców, będących w ofercie Spółki. Przychody, jak i zyski mogą znacząco obniżyć się w przypadku utraty jednego lub większej liczby dostawców.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów działalności

Znacząca część kosztów według rodzaju jest stała lub podlega wzrostom i nie może być szybko skorygowana, jeżeli przyszłe przychody ze sprzedaży obniżą się. Oprócz kosztów towarów, które stanowią największą część kosztów według rodzaju Prymus S.A., na wyniki finansowe wpływają inne istotne koszty jak: koszty transportu, inne usługi obce oraz świadczenia pracownicze. Wzrost wyżej opisanych kosztów Spółki zależy w dużym stopniu od czynników będących poza kontrolą Spółki. Czynniki, które mogą skutkować wzrostem kosztów obejmują w szczególności: inflację, zmiany w systemie podatkowym, koszty transportu, wzrost płacy minimalnej. Spółka wskazuje, że pokrycie wyższych kosztów może wpłynąć negatywnie na wynik finansowy.

Ryzyko pogorszenia reputacji i utraty zaufania odbiorców

Zasadniczą rolę w budowaniu trwałych relacji z klientem jest jakość oraz dobry wizerunek dostawcy. Pogorszenie wizerunku organizacji i utrata zaufania odbiorców może spowodować spadek sprzedaży, czego konsekwencją mogą być niższe wyniki finansowe. Mając na uwadze utrzymanie zaufania odbiorców Spółka szczególną wagę przywiązuje do jakości kupowanych towarów. Ponadto, Spółka minimalizuje ryzyko związane z pogorszeniem reputacji przestrzegając zasad Polityki Etyki, obowiązującej w Prymus S.A. oraz przestrzega zaleceń zawartych w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect”.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Działalność Spółki opiera się w znaczącym stopniu na kontakcie z klientami i trafnym podejmowaniu decyzji. Aspekty te wymagają wysoko wykwalifikowanych pracowników, dobrze znających rynek surowców oraz rynek chemii budowlanej. Utrata kluczowych pracowników wraz z ich wiedzą oraz doświadczeniem może skutkować negatywnym wpływem na wynik finansowy Prymus S.A., a także trudnościami z realizacją umów, utratą klientów oraz pogorszeniem wizerunku i wiarygodności Spółki.

Minimalizacja ryzyka związana jest przede wszystkim z zapewnieniem odpowiednich warunków pracy oraz dodatków motywacyjnych.

Ryzyko związane z osiągnięciem celów strategicznych Spółki

Strategia Spółki zakłada poprawę warunków zakupu, przyspieszenie realizacji zamówień, zwiększenie sprzedaży, rozwój produktów finansowych. Ich osiągnięcie wymaga odpowiedniej wiedzy i doświadczenia osób odpowiedzialnych za kierowanie firmą. Istotne zagrożenie wiąże się z możliwością zbyt optymistycznej oceny efektów przyjętych założeń strategicznych, co prowadzić może do podejmowania błędnych decyzji dotyczących organizacji działań dystrybucyjnych oraz związanych z rozwojem, w szczególności produktów finansowych. W związku z powyższym, istnieje ryzyko nieosiągnięcia założonych celów, co znalazłoby odbicie w sytuacji finansowej Spółki. Trudności z osiągnięciem założonych celów strategicznych mogą być następstwem wpływu wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, popyt, warunki atmosferyczne, niestabilna sytuacja polityczna, itp.).

W celu ograniczenia niniejszego ryzyka na bieżąco analizowane są czynniki mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Spółki. Wspomniana analiza służy opracowywaniu odpowiednich kroków, zmierzających w razie konieczności do łagodzenia i neutralizowania negatywnych czynników.

Ryzyko związane z konkurencją

Rynek, na którym działa Prymus S.A. jest rynkiem, na którym występuje wysoka konkurencyjność. Istnieje dużo firm, które działają w zakresie sprzedaży surowców oraz produktów gotowych dedykowanych dla branży chemii budowlanej. Również działalność finansowa prowadzona przez Spółkę jest mocno konkurencyjna. Dodatkowym elementem ryzyka związanego z konkurencyjnością, jest ekspansja firm z Dalekiego Wschodu, które coraz częściej i szybciej kopiuje europejskie rozwiązania i wprowadzają na rynek produkty, charakteryzujące się w większości niską jakością, a przez to niską ceną.

Minimalizując ryzyko konkurencji Spółka na bieżąco bada rynek, monitoruje działania promocyjne konkurentów i stara się nie tylko naśladować ich działania, ale i kreować oczekiwania klientów, przez co znajduje miejsce dla swojej działalności.

W zakresie sprzedaży surowców, Spółka oferuje pełny „serwis” sprzedażowy dla swoich klientów, proponując doradztwo i współpracę na poziomie aplikacji surowców w produkcie gotowym. Oferowana jest również pełna obsługa logistyczna dla partnerów. Jest to główna przewaga Prymus S.A. wobec konkurentów. Spółka nie ma bezpośredniego wpływu na działania swoich konkurentów, ale dzięki przemyślanej strategii oraz stałej analizie i elastycznemu reagowaniu na ich działania, jest w stanie z nimi skutecznie rywalizować i uzyskiwać nad nimi przewagę.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Możliwość zmiany tendencji rynkowych i trendów w zakresie wykorzystania materiałów WPC sprawia, że Prymus S.A. narażona jest na ryzyko pogorszenia wyników sprzedażowych w tym segmencie działalności. Aby zminimalizować to ryzyko pracownicy Spółki monitorują aktualne trendy w zakresie urządzenia ogrodów i tarasów, a osoby odpowiedzialne za nowe produkty biorą udział w targach oraz sympozjach o tematyce „Dom i ogród”.

Ryzyko wystąpienia poważnych awarii przemysłowych lub awarii technicznych powodujących zaistnienie przerw w działalności kluczowych dostawców.

Pomimo stosowania przez producentów surowców sprawdzonych systemów bezpieczeństwa oraz środków prewencji, nie ma pewności, że działania te całkowicie wyeliminują ryzyko awarii i zapewnią ciągłość procesów produkcyjnych. Zaistnienie takich zdarzeń może spowodować brak dostępności surowców, a tym samym obniżenie poziomu przychodów i wyników finansowych. Emitent nie ma wpływu na wystąpienie takich zdarzeń.

Ryzyko wdrożenia/zaostżenia regulacji unijnych ograniczających stosowanie surowców stanowiących portfolio Spółki.

Prymus S.A. monitoruje nowe wymagania, współpracując w tym zakresie z producentami surowców. Wprowadzenie nowych regulacji może ograniczyć możliwości sprzedaży określonych surowców. Może to wpłynąć na zmniejszenie przychodów i osiągnięcie niższych wyników finansowych Spółki.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki.

Ryzyko negatywnego wpływu na Spółkę sytuacji geopolitycznej.

Spółka narażona jest na konsekwencje trwającej od ponad roku wojny w Ukrainie, związanych z nią niespokojną sytuacją na rynkach zarówno ekonomicznych jak i surowcowych. Zidentyfikowane przez Spółkę skutki wojny to spadek przychodów, przerwanie łańcucha dostaw i ograniczenie możliwości pozyskania dostaw alternatywnych, wzrost kosztów związanych z dostawą towarów. Spółka dostrzega także ryzyko w możliwym zaostżeniu polityki fiskalnej, będącym konsekwencją wzrostu wydatków budżetowych dokonywanych w reakcji na następstwa kryzysu energetycznego.

13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego

Instrumenty finansowe Spółki, uchwałą nr 852/2012 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 28 sierpnia 2012 roku, zostały wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect. Wobec powyższego, akcje Spółki nie znajdują się w publicznym obrocie na rynku regulowanym. Wywiązując się jednak z obowiązku nałożonego §5 pkt. 6.3 Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu, Spółka w raporcie rocznym w osobnym dokumencie przedstawia informacje na temat stosowania zasad ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”.

Prymus S.A. przykładą dużą wagę do zapewnienia wszystkim akcjonariuszom swobodnego dostępu do informacji i poszanowania ich praw bez względu na wielkość posiadanego przez nich pakietu akcji.