

ROBS GROUP LOGISTIC S.A.

KOMPLEKSOWE ROZWIĄZANIA DLA MAGAZYNÓW



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2022 roku



Tczew, 27.06.2023 r.

Spis treści

Dane informacyjne o Spółce	3
1. Zdarzenia istotnie wpływające na sytuację Spółki.....	4
2. Przewidywany rozwój Spółki.....	6
3. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	7
4. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa.....	7
5. Informacja o nabyciu udziałów bądź akcji własnych	12
6. Informacja o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach).....	12
7. Informacja o instrumentach finansowych w zakresie: ryzyka i przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym.....	12
8. COVID-19 / wojna w Ukrainie	12
9. CZYNNIKI RYZYKA	12

Dane informacyjne o Spółce

Firma:	ROBS GROUP LOGISTIC
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	Tczew, Polska
Adres:	ul. Lecha Bądkowskiego 24B/6, 83-110 Tczew
Oznaczenie sądu:	Sąd Rejonowy Gdańsk – Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000918259
REGON:	363621755
NIP:	5932602993
Tel.	+48 885 575 849
E-mail	info@robs-group.pl ; office@robs-group.pl
Strona www	www.robs-group.pl

ROBS GROUP LOGISTIC S.A. prowadzi działalność usługową oraz handlową w obszarze zabudowy magazynów wysokiego składowania, której istotnym elementem jest handel regałami magazynowymi - recykling materiałowy. Spółka dostarcza usługi i produkty dla optymalnego wykorzystania powierzchni magazynowych w magazynach wielkopowierzchniowych. Przedmiot działania obejmuje:

- montaż regałów magazynowych,
- demontaże i przebudowy regałów magazynowych,
- serwis / naprawy i przeglądy regałów,
- doradztwo techniczne, w tym:
 - projektowanie wykorzystania powierzchni magazynowych,
 - projekty elementów i części regałów dostosowywanych do potrzeb klientów,
- sprzedaż i dostawy części oraz regałów magazynowych wysokiego składowania z recyklingu oraz nowych, do regałów:
 - paletowych (przeptywowe i wjezdne),
 - wspornikowych,
 - półkowych.

Spółka prowadząc działalność bazuje na następujących zasobach:

- kompetencje w branży i otoczeniu rynkowym,
- rozpoznawalność i jakość usług na rynku skandynawskim,
- doświadczony zespół - brygady montażowe / ponad 20 własnych pracowników z wieloletnim stażem,
- certyfikat ISO w zakresie usług montażowych i demontażowych PN-EN ISO 9001:2015.

Akcjonariat Spółki, stan na dzień 27.06.2023 r.

AKCJONARIUSZ	LICZBA AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE	LICZBA GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
ROBERT DĄBROWSKI*	7 892 038	38,1%	14 492 038	53,0%
PAWEŁ JANKOWSKI	5 108 019	24,6%	5 108 019	18,7%
Pozostali akcjonariusze	7 725 605	37,3%	7 725 605	28,3%
RAZEM	20 725 662	100,00%	27 325 662	100,0%

*razem z małżonką

Informacja o liczbie akcji Spółki, stan na dzień 27.06.2023 r.

SERIA	LICZBA AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE	SERIA	LICZBA GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
SERIA A	6 600 000	31,84%	SERIA A	13 200 000	48,3%
SERIA B	12 630 000	60,94%	SERIA B	12 630 000	46,2%
SERIA C	1 495 662	7,22%	SERIA C	1 495 662	5,5%
RAZEM	20 725 662	100,00%	RAZEM	27 325 662	100,00%

1. Zdarzenia istotnie wpływające na sytuację Spółki

Rok 2022 był kolejnym bardzo intensywnym pod względem pozytywnych zmian w sytuacji operacyjnej i finansowej ROBS GROUP LOGISTIC S.A. Nastąpiła ekspansja działalności, zarówno pod względem rozbudowy mocy usługowych i produkcyjnych oraz nowych rynków zbytu. Do najważniejszych wydarzeń jakie miały miejsce w ciągu 12 miesięcy 2022 roku zaliczyć należy:

- wzrost skali działania i przychodów poprzez intensywny rozwój działalności podstawowej, tj. w obszarze usług i handlu dzięki pozyskiwaniu towarów do odsprzedaży.
- zwiększenie udziału towarów handlowych w strukturze przychodów.
- rejestracja w krs emisji akcji serii przeprowadzonej w grudniu 2021 roku.
- zakup urządzeń w celu stworzenia własnego parku maszynowego.
- wynajęcie dodatkowej powierzchni magazynowej w Morzeszczynie.
- przeniesienie w drugiej połowie 2022 roku działalności operacyjnej w Tczewie z ulicy Czatkowskiej na ul. Piaskową (biuro oraz produkcja).
- uzyskanie pozytywnej decyzji o wsparciu nr PSSE.DW.66.2022 wydanej przez POMORSKĄ SPECJALNĄ STREFĘ EKONOMICZNĄ
- realizację zleceń dla uznanych kontrahentów branżowych, co miało znaczny wpływ na postrzeganie spółki i jej kompetencji w kolejnych miesiącach

Na początku 2022 roku Zarząd Spółki w związku z niską dostępnością, rosnącymi cenami regałów magazynowych podjął działania w celu zwiększenia zapasu towarów do odsprzedaży, zamówione zostały

nowe regały półkowe oraz paletowe z firm: CONSTRUCTOR oraz JUNGHEINRICH. Zwiększenie dostępności towarów do odsprzedaży umożliwiło Spółce zaoferowanie szerszej gamy produktów i jej dostępność dla klientów w kolejnych miesiącach 2022 roku. Dywersyfikacja struktury przychodów poskutkowała większą liczbą klientów oraz w zakresie usług nowymi rynkami (m.in. Dania). Dodatkowo Spółka od połowy 2022 roku była w stanie zaoferować kontrahentom szerszą ofertą produktów własnych, tj. na skutek stworzenia od podstaw na początku br. własnego parku maszynowego. Zarząd Spółki podjął decyzję, o poniesieniu wydatków inwestycyjnych z zakresu: zakupu używanej wykrawarki Trumpf i wpłaty zaliczek na laser światłowodowy i prasę krawędziową CNC CORMAK. Nakłady (wkład własny) poniesiono na: laser światłowodowy CORMAK 114.943,00 zł oraz prasę krawędziową CNC CORMAK 41.679,00 zł. Obydwa urządzenia są finansowane leasingiem operacyjnym, ogółem wartość zakupionych urządzeń przekracza 800 tys. PLN netto.

Spółka zawarła także 3 umowy leasingu (2 umowy leasingu operacyjnego z PKO Leasing S.A. oraz 1 umowę leasingu operacyjnego PEKAO Leasing sp. z o.o.) w celu sfinansowania zakupu kompletnych regałów magazynowych firmy JUNGHEINRICH na użytek własny. Łączna kwota zawartych umów leasingowych na dzień ich zawarcia wyniosła 4,1 mln zł, przy czym wkład własny Emitenta wyniósł 20%. Zamówienie i zakup regałów magazynowych JUNGHEINRICH miał na celu zabezpieczenie w przyszłości możliwości uruchomienia własnego magazynu wysokiego składowania, co było jednym z celów emisyjnych akcji serii C. Zakup dokonany został w warunkach niedoborów i rosnących cen surowców (stal) oraz wyrobów gotowych. Z perspektywy czasu Zarząd Spółki ocenia ten zakup jako korzystny biorąc pod uwagę obecne, znacznie wyższe ceny analogicznego asortymentu jak i długie terminy realizacji.

Mając na uwadze zabezpieczenie ciągłości działania oraz powierzchni magazynowej dla składowanych materiałów, Zarząd Spółki podjął decyzję o wynajęciu dodatkowej powierzchni magazynowej. Na dzień 15.11.2022 roku Spółka miała wynajęte 2000 m² powierzchni magazynowej wysokiego składowania w miejscowości Morzeszczyn, co w pełni zabezpiecza potrzeby Spółki w zakresie przechowywania. Działania te zostały podjęte także z uwagi na koniec terminu najmu dotychczasowych magazynów (około 1200 m²), w związku z czym od listopada działalność operacyjna Spółki przeniesiona została z Tczewa ulica Czatowska do nowego miejsca również w Tczewie – ul. Piaskowa (biuro oraz produkcja).

Do największych odbiorców Spółki należały tak jak w latach ubiegłych firmy będące czołówką wykonawców w branży logistyki magazynowej: Jungheinrich Svenska AB , Constructor Sverige AB , NORDISKA Lagermontage AB, Stow Group, AJ Produkter.

W dniu 30.12.2022 roku Emitent otrzymał Decyzję o wsparciu nr PSSE.DW.66.2022 z Pomorskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej, działającej w imieniu Ministra Rozwoju i Technologii. Maksymalna wysokość pomocy publicznej wynosi 6 050 000,00 zł, o czym Emitent informował w Raporcie bieżącym ESPI nr 3/2023. Wymieniona decyzja związana jest z Wnioskiem Emitenta, dotyczącym zwiększenia zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu, poprzez zakup i modernizację nieruchomości komercyjnej w Gdańsku. Zakup - inwestycja w Gdańsku zrealizowana została jako alternatywa w stosunku do przedsięwzięcia budowy własnej siedziby, z uwagi na krótszy czas realizacji i porównywalne koszty. Spółka uzyskała pozytywną decyzję kredytową dla sfinansowania zakupu przedmiotowej inwestycji.

2. Przewidywany rozwój Spółki

Budowa własnego parku maszynowego, który był wymieniany jako jeden z celów emisji jest w dalszym ciągu także jednym z elementów strategii zwiększania niezależności Spółki od podwykonawców, szybszego przygotowania oferty produktów zgodnie z zamówieniami klientów oraz dywersyfikacji źródeł przychodów. Zarząd Spółki przewiduje, że rozwój Spółki następować będzie zgodnie z dotychczasowymi założonymi planami i strategią. Do kluczowych czynników, które będą miały wpływ na rozwój zaliczyć należy:

- uruchomienie platformy internetowej ze sklepem internetowym i konfiguratory regałów magazynowych – Zarząd Spółki oczekuje, że dzięki temu kanałowi dystrybucji znacznie wzrośnie zainteresowanie ofertą materiałów i towarów Spółki
- rozbudowa parku maszynowego – uruchomienie urządzeń zakupionych w ubr. i bieżącym znacznie zwiększyły potencjał wytwórczy Spółki:
 - CORMAK WYCINARKA LASEROWA LF3015GA 4000 IPG , w pełni zabudowany laser fiber do cięcia arkuszy blach, przestrzeń robocza 1500x3000 mm.
 - CORMAK PRASA KRAWĘDZIOWA CNC EXTRA32260 sterowana CNC z 4 osiami CNC, max. długość gięcia 3200 mm, nacisk prasy 260 ton.
 - PRASA HYDRAULICZNA 40T MX340 NARGESA - prasa hydrauliczna o nacisku 40 ton. Przeznaczona i przystosowana do mocowania różnych narzędzi do obróbki blach, płaskowników, prętów i różnych kształtowników.
- wzrost znaczenia handlu towarami i produktami, w tym pochodzącymi z odzysku.
- Ekspansja krajowa i zagraniczna. Spółka systematycznie poszerza krąg odbiorców w ubiegłym roku realizowane były prace montażowe na rynku duńskim, tym samym Spółka poszerzyła strukturę geograficzną o kolejny rynek zbytu. Zarząd Spółki kładzie nacisk na dywersyfikację zleceń i rynków zbytu w celu utrzymania ekspansji i zwiększenia skali działania.
- Zakup nieruchomości w Gdańsku, zabudowanych zespołem budynków magazynowych z częścią biurowo-socjalną, tj.: 1. budynkiem magazynowym wysokiego składowania oraz 2. budynkiem magazynowym z częścią socjalno-biurową zlokalizowanych w Gdańsku przy ulicy Budowlanych 15E. Powyższa umowa zakupu jest następstwem umowy przedwstępnej z dnia 03.02.2023 roku o której Zarząd Spółki informował w formie Raportu Bieżącego nr 4/2023. Łączna powierzchnia użytkowa nieruchomości wynosi 2043,08 m². Strony ustaliły cenę brutto sprzedaży przedmiotowej nieruchomości na: 14 117 400,00zł (czternaście milionów sto siedemnaście tysięcy czterysta złotych), tj. z VAT. Zakup sfinansowany zostanie kredytem udzielonym przez PKO BP na 15 lat (80% wartości transakcji) o którym Spółka informowała w Raporcie Bieżącym nr 2/2023. Reszta środków stanowi wkład własny Spółki. Celem zakupu wymienionej nieruchomości jest zwiększenie możliwości magazynowych Spółki oraz zabezpieczenie potencjału wytwórczego.
- Debiut GPW – NewConnect. W dniu 31.03.2023 r. Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie podjął Uchwałę nr 286/2023 w sprawie wprowadzenia do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect akcji zwykłych na okaziciela serii B i C spółki ROBS GROUP LOGISTIC S.A. Spółka na NewConnect zadebiutowała w dniu 28.04.2023 r. Spółka dzięki rozpoczęciu notowań na GPW zwiększyła zasięg rozpoznawalności oraz wiarygodności wśród kontrahentów oraz instytucji finansowych.

- W dniu 15.06.2023 r. Emitent powziął informację o zawarciu umowy leasingu z Europejskim Funduszem Leasingowym S.A. (EFL), na podstawie podpisanej trójstronnie umowy sprzedaży pomiędzy ROBS GROUP LOGISTIC S.A., EFL i JUNGHEINRICH SVENSKA AKTIEBOLAG, dotyczącej nabycia przez Emitenta w wyniku zawarcia umowy leasingu wielostanowiskowych regałów magazynowych. Wartość całkowita umowy sprzedaży wyniosła 9 239 000 SEK, wkład własny Emitenta wyniósł 10%. Strony ustaliły, że rozliczenia następować będą w wyniku przeliczenia walut z SEK na EUR. Czas trwania umowy leasingowej określony został na 60 miesięcy, podstawę oprocentowania stanowić będzie EURIBOR. Zawarcie umowy leasingu jest zgodne z przyjętą strategią działania Emitenta, mającej na celu zapewnienie możliwości uruchomienia usług magazynowania i przechowywania na zlecenie. Przedmiot działania w tym zakresie jest zgodny z PKD Emitenta: 52.10. B.

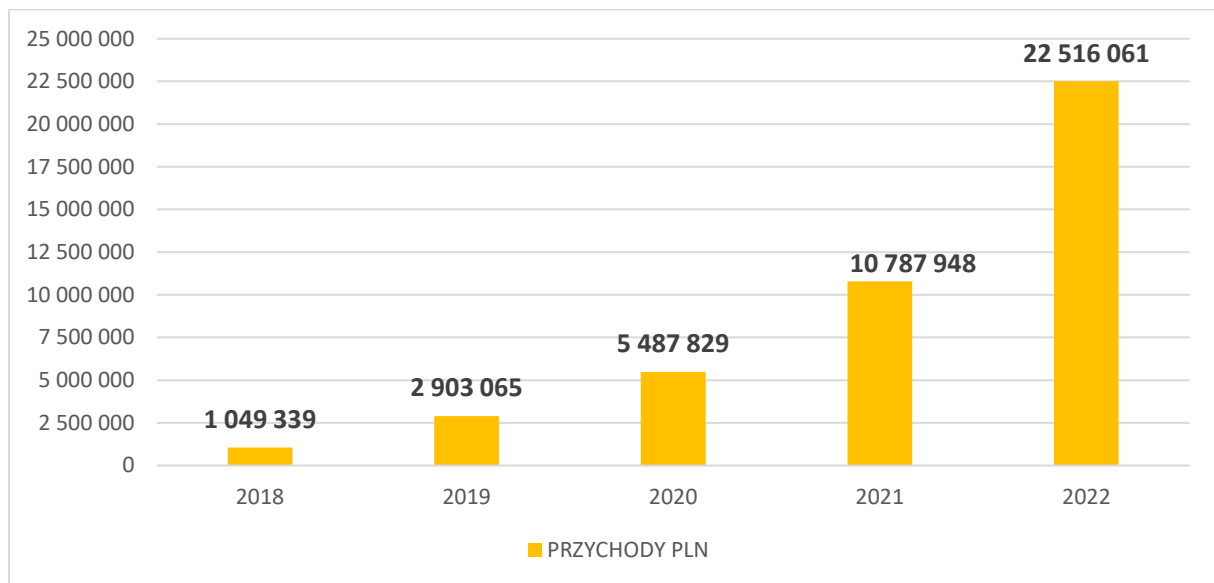
3. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Spółka prowadzi działalność badawczo – rozwojową w oparciu o własne zasoby kadrowe oraz sprzętowe. Realizowane projekty badawczo-rozwojowe 2022 roku dotyczyły elementów regałów magazynowych: odbojnice słupa, hamulce paletowe, konsole. Działania dotyczyły opracowania nowych i udoskonalonych prototypowych elementów regałów w celu zwiększenia ich funkcjonalności w zakresie ochrony i bezpieczeństwa – pozwalających na transport ciągły w obrębie zamontowanych regałów paletowych i zwiększenie bezpieczeństwa użytkowania przy zmniejszeniu kosztów serwisowania. Kluczową kwestią było przygotowanie systemów antykolizyjnych dróg dzięki zastosowaniu zaprojektowanych odbojnic słupa, czego efektem końcowym było zwiększenie przepustowości transportu towarów i ograniczenie strat wynikających z potencjalnych uszkodzeń konstrukcji regałów. Spółka w dalszym ciągu zamierza realizować podobne wymienione projekty w zakresie działalności badawczo - rozwojowej.

4. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

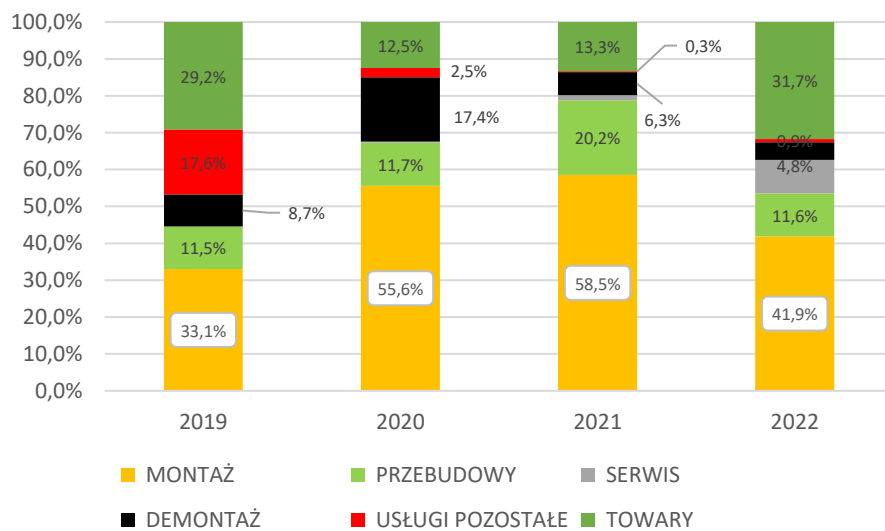
Spółka 2022 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży w wysokości 22 516 060,93 zł i jest to wzrost o 109% w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego. Działalność operacyjna w 2022 roku wykazała zysk na poziomie 3 644 035,85 zł, a zysk netto wyniósł 2 567 335,13 zł.

Przychody ze sprzedaży



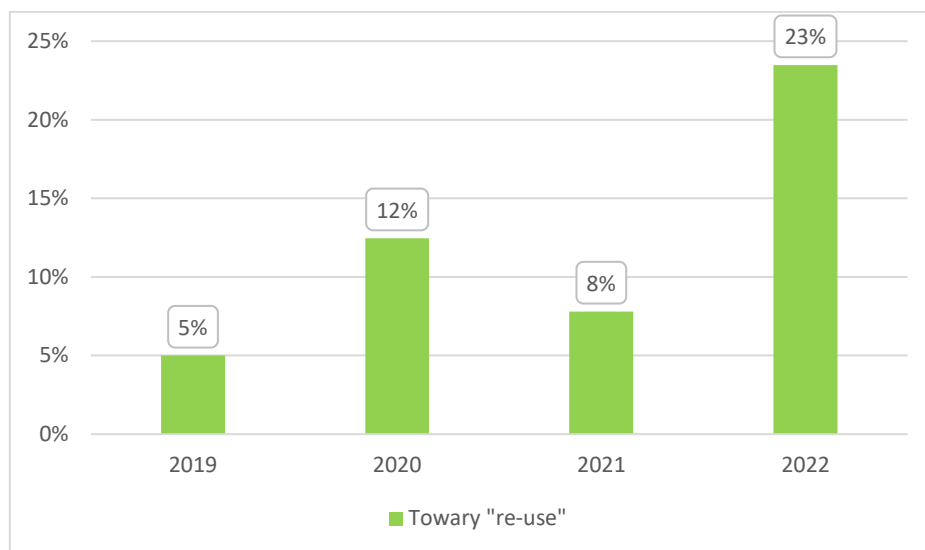
W strukturze przychodów na znaczeniu co roku zyskuje segment handlu produktami, w 2022 roku udział tego segmentu wyniósł 31,7% w przychodach ogółem. Sprzedaż produktów używanych „reuse” i przystosowane do ponownego użytku wyniosła 5,3 mln zł, co stanowiło około 75% przychodów netto ze sprzedaży towarów i materiałów i 23% sprzedaży spółki ogółem w 2022 roku.

Struktura przychodów ze sprzedaży

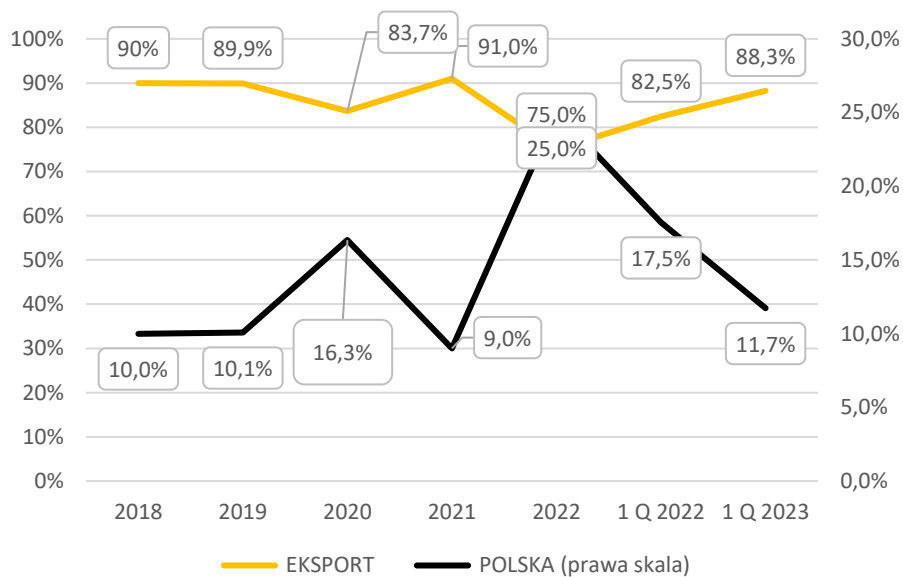


Handel regałami używanymi zyskuje systematycznie na znaczeniu, zgodnie z przedstawianymi wcześniej założeniami rozwoju i przyjęciu strategii dywersyfikowania źródeł przychodów. Ze strony klientów rośnie zapotrzebowanie na produkty z odzysku, używane z uwagi na konkurencyjne ceny oraz długie (3-4 miesięczne) terminy dostaw zamówień nowych elementów regałów.

Udział produktów używanych w przychodach

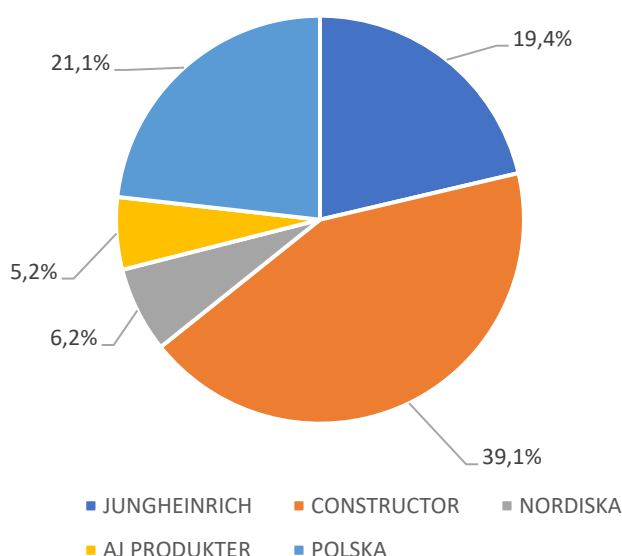


Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży



Dominującym źródłem przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym są rynki zagraniczne, w tym głównie Szwecja. Tak rozumiane przychody jako sprzedaż eksportowa stanowiły ponad 88% przychodów w 2022 roku.

Odbiorcy Spółki w roku 2022 roku:



W perspektywie kilku lat działalność na rynku szwedzkim zaowocowała ustabilizowaniem relacji z największymi kontrahentami, do których zaliczają się firmy z branży logistycznej operujące na rynku szwedzkim oraz w skali europejskiej:

Jungheinrich Svenska AB - jest jednym z wiodących na świecie dostawców wózków widłowych, regałów i rozwiązań magazynowych. Roczna produkcja światowa przekracza 100 000 wózków widłowych. W Szwecji Jungheinrich zatrudnia około 160 pracowników, z czego ponad połowa należy do ogólnokrajowej organizacji serwisowej. Roczne obroty Jungheinrich Svenska AB przekraczają 400 mln SEK.

Constructor Sverige AB - jest wiodącym dostawcą w Szwecji rozwiązań do przechowywania i magazynowania. Firma oferuje klientom cały proces od planowania po instalację i serwis oraz wsparcie.

BITO-Lagertechnik A/S - firma koncentruje się na innowacyjnych technikach magazynowych oraz opracowuje i produkuje – jako jeden z niewielu kompleksowych oferentów – systemy regałowe, pojemniki, systemy składowania i transportu dla wszystkich branż. BITO jest przedsiębiorstwem przemysłowym prowadzącym działalność na rynku międzynarodowym, posiada obecnie ponad 70 000 klientów, dzięki czemu jest jednym z liderów rynkowych w Europie.

NORDISKA Lagermontage AB - została założona w 2010 roku w Göteborgu, a dziś działa na terenie całej Szwecji oferując specjalistyczne rozwiązania z zakresu logistyki magazynowej.

Stow Group - wiodący dostawca systemów składowania. Głównym obszarem działania jest i produkcja najwyższej jakości systemów składowania przeznaczonych do palet lub towarów o małych gabarytach i towarów dłużycowych, jak również produkcja konstrukcji podestowych. Stow Group obecna jest na

wszystkich kontynentach, posiada 9 zakładów produkcyjnych, 13 oddziałów handlowych i rozbudowaną sieć dystrybucji.

Spółka znajduje się w dobrej sytuacji finansowej, co potwierdza analiza wskaźnikowa. Mimo obniżenia się wskaźników rentowności (m.in. efekt wysokiej bazy lat poprzednich) Spółka utrzymuje bezpieczne poziomy finansowania długiem oraz płynności. Należy także zwrócić uwagę, że ze względu na konieczność wprowadzenia do ewidencji środków trwałych środków trwałych zakupionych na podstawie umów leasingu większość wskaźników uległa zmianie w stosunku do roku poprzedniego

WSKAŹNIKI FINANSOWE	01.01.2021 31.12.2021	01.01.2022 31.12.2022
Rentowność		
	22,3%	13,2%
Wskaźnik rentowności sprzedaży		
Wskaźnik rentowności operacyjnej	31,2%	16,2%
	33,7%	20,2%
Wskaźnik rentowności EBITDA		
Wskaźnik rentowności netto	28,1%	11,4%
ROA	29%	15,4%
ROE	64%	52%
Zadłużenie		
Wskaźnik zadłużenia	0,35	0,55
Wskaźnik zadłużenia kap. własnego	1,8	0,8
Płynność		
Kapitał obrotowy [w tys. zł]	5 085,8 zł	3 929, zł
Wskaźnik bieżący	3,1	1,94
Wskaźnik płynności szybkiej	2,3	1,17
Rotacja (w dniach)		
Rotacja zapasów	78	60
Rotacja należności	24	73
Rotacja zobowiązań handlowych	56	23

5. Informacja o nabyciu udziałów bądź akcji własnych

Nie dotyczy. Spółka nie jest w posiadaniu akcji własnych.

6. Informacja o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Nie dotyczy. Spółka nie posiada oddziałów.

7. Informacja o instrumentach finansowych w zakresie: ryzyka i przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym

Spółka monitoruje ryzyko kredytowe związane z potencjalnym brakiem zapłaty za wykonane produkty i usługi. Spółka nie stosowała i nie stosuje instrumentów finansowych w zakresie ryzyka.

8. COVID-19 / wojna w Ukrainie

Sytuacja z COVID-19 nie miała istotnego wpływu na wyniki finansowe w 2022 roku. W związku z osłabieniem wpływu pandemii na gospodarkę sytuacja po dniu bilansowym jest stale monitorowana. Kierownictwo będzie nadal monitorować jej potencjalny wpływ, żeby podjąć w razie konieczności wszelkie możliwe kroki, w celu złagodzenia negatywnych skutków dla jednostki spowodowane pandemią COVID-19, a także konfliktem militarnym na Ukrainie. W efekcie wojny w Ukrainie - działań militarnych, Spółka nie zanotowała skutków i wpływu na swoją sytuację operacyjną i finansową gdyż nie prowadziła i nie prowadzi działań na obszarze objętym konfliktem.

9. CZYNNIKI RYZYKA

Spółka rozpoznaje i uwzględnia czynnika ryzyka opisane poniżej:

Ryzyko odejścia kluczowych pracowników

Spółka opiera swoją działalność na kompetencjach osób zarządzających oraz liderów brygad montażowych – kluczowych pracowników operacyjnych. Dotychczasowa strategia działania polega na budowaniu długotrwałych relacji z kluczowymi pracownikami i wiązaniu ich ze spółką, tj. liderami montażu, zarządzających pracą poszczególnych zespołów – brygad montażowych. Spółka wprowadza rozwiązania mające zapobiegać utracie kluczowych pracowników poprzez odpowiedni system wynagradzania i premiowania oraz elementy pozapłacowe w tym warunki i jakość środowiska pracy.

Ryzyko utraty kluczowych kontrahentów

Spółka prowadzi obecnie działalność głównie na rynku szwedzkim bazując na bezpośrednich i wieloletnich relacjach biznesowych ze swoimi stałymi odbiorcami. Istnieje ryzyko, mimo dywersyfikacji,

że utrata jednego z kluczowych kontrahentów spowodować może okresowe pogorszenie sytuacji finansowej Spółki. Wpływ tego czynnika jest ograniczany poprzez przewagę konkurencyjną Spółki, doświadczenie w realizacji projektów oraz bezpośrednie kontakty z osobami podejmującymi decyzje operacyjne wśród odbiorców. W 2021 roku pozyskano nowego i znaczącego zleceniodawcę - STOW GROUP, minimalizując tym samym opisane ryzyko.

Ryzyko związane z rosnącymi kosztami pracowniczymi

Koszty pracownicze (osobowe) mają duży wpływ na kształtowanie wyników finansowych Spółki. Płaca minimalna, ewentualny wzrost obciążeń z tytułu ZUS, składki zdrowotnej i pozostałych składowych wynagrodzeń oraz kosztów około płacowych może negatywnie wpływać na osiągane wyniki w przyszłości. Spółka podejmuje działania mające na celu skompensowanie (zneutralizowanie) negatywnego wpływu ewentualnego wzrostu kosztów pracowniczych poprzez powiązanie ich (przerzucanie) na odbiorców poprzez negocjowanie adekwatnych stawek wynagrodzeń z tytułu realizowanych zleceń – kontraktów.

Ryzyko związane z działalnością konkurencji

Spółka działa w warunkach konkurencji rynkowej, zarówno na rynku krajowym jak i szwedzkim. Na obu rynkach występuje wiele podmiotów świadczących podobny zakres usług i posiadających zbliżoną ofertę produktową. Spółka minimalizuje ryzyko konkurencji poprzez wprowadzanie najwyższych standardów jakościowych, optymalny czas realizacji zleceń w usługach oraz szeroki asortyment i szybkość dostaw produktów, czyli elementów regałów magazynowych.

Ryzyko związane z ograniczonymi zasobami magazynowymi

Spółka w swojej działalności wykorzystuje obecnie wynajmowane powierzchnie magazynowe do składowania towarów, nowych i poddawanych recyklingowi, celem przygotowania do dalszej odsprzedaży. Istnieje ryzyko, że umowy najmu zostaną wypowiedziane, w związku z tym niezbędne będzie w perspektywie średnioterminowej poszukiwanie nowych miejsc składowania materiałów. Celem eliminacji potencjalnego ryzyka Zarząd Spółki podjął decyzję o budowie własnego zaplecza magazynowego – hali wysokiego składowania w miejscowość Gniew.

Ryzyko związane z kursem walutowym

Spółka prowadząc swoją działalność gospodarczą na różnych rynkach geograficznych ponosi koszty w walutach obcych oraz posiada klientów, którzy rozliczają się w różnych nominatach zagranicznych. Spółka osiąga wpływy z działalności operacyjnej głównie na terenie Szwecji oraz Polski, dlatego jej wyniki finansowe są silnie skorelowane z kursem korony szwedzkiej, jak i euro. Nie można wykluczyć, iż w przyszłych okresach Emitent będzie generował przychody w innych walutach, co wzmocni ekspozycję na wahania kursów walut. Nie można wykluczyć ryzyka, iż kurs walutowy zachowywać się będzie niekorzystnie dla Spółki, co obniży wielkość przychodów ze sprzedaży i odbije się negatywnie na wyniku finansowym. W celu ograniczenia wpływu tego czynnika ryzyka, Spółka ma możliwość przewalutowania przychodów z euro na koronę szwedzką i odwrotnie, na podstawie porozumień ze swoimi kontrahentami.

Robert Dąbrowski

Prezes Zarządu ROBS GROUP LOGISTIC S.A.

Tczew, 27.06.2023 roku.