

Sprawozdanie Zarządu z działalności Scanway S.A. za rok obrotowy od 1.01.2024 do 31.12.2024

Przy sporządzaniu niniejszego Sprawozdania Zarządu z działalności spółki Scanway S.A. („Spółka”, „Scanway”) uwzględnione zostały postanowienia art. 49 Ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. Informacje wymagane w ww. artykule Ustawy o rachunkowości, które nie zostały uwzględnione w niniejszym sprawozdaniu, nie wystąpiły lub nie dotyczą Spółki. Według wiedzy Zarządu Spółki informacje zawarte w niniejszym sprawozdaniu są zgodne z informacjami zawartymi w sprawozdaniu finansowym i nie zawierają istotnych zniekształceń.



Spis treści

1.	Stan prawny Spółki.....	3
a.	Dane Spółki	3
b.	Zarząd w roku 2024	3
c.	Rada Nadzorcza w roku 2024	3
d.	Przedmiot działalności	3
e.	Akcjonariat.....	4
2.	Charakterystyka działalności gospodarczej Spółki.....	5
3.	Zdarzenia istotnie wpływające na działalność Spółki	7
4.	Zasady sporządzania rocznego sprawozdania finansowego	13
5.	Podstawowe dane ekonomiczne	14
6.	Zatrudnienie	18
7.	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	18
	Ryzyko związane z prowadzeniem innowacyjnej działalności i prowadzeniem prac badawczo-rozwojowych	18
	Ryzyko związane z rynkiem, na którym działa Spółka	19
	Ryzyko utraty kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników w poszczególnych obszarach działalności Spółki	19
	Ryzyko związane z czasowym wstrzymaniem produkcji lub możliwości świadczenia usług w wyniku awarii, zniszczenia lub utraty majątku	20
	Ryzyko związane z dostępnością i zmianami cen komponentów produkcyjnych.....	20
	Ryzyko związane z realizacją projektów na podstawie umów.....	21
	konsorcjum	21
	Ryzyko związane z realizacją projektów objętych dofinansowaniem	21
	Ryzyko związane ze sporami dotyczącymi własności intelektualnej	22
	Ryzyko związane z kursami walut	23
	Ryzyko awarii systemów informatycznych	23
8.	Przewidywany rozwój Spółki	23
9.	Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.....	25
10.	Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady)	26
11.	Opis stosowanych polityk pracowniczych i społecznych.....	26
12.	Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa jednostki	27
13.	Istotne zdarzenia po dacie bilansowej	27
14.	Informacja o akcjach własnych.....	29
15.	Informacja o instrumentach finansowych	29
	Załącznik nr 1 - Bilans SCANWAY 2024.....	30
	Załącznik nr 2 – RziS SCANWAY 2024.....	32
	Załącznik nr 3 - Informacja o aktualnym stanie stosowania zasad ładu korporacyjnego określonych w dokumencie Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect	34



1. Stan prawny Spółki

a. Dane Spółki

Firma: Scanway Spółka Akcyjna

Adres: ul. Strzegomska 140A, 54-429 Wrocław

Data rejestracji: 18.01.2016 (data przekształcenia na Spółkę Akcyjną: 28.10.2022)

b. Zarząd w roku 2024

- Jędrzej Kowalewski – Prezes Zarządu
- Mikołaj Podgórski – Członek Zarządu
- Michał Zięba – Członek Zarządu
- Radosław Charytoniuk – Członek Zarządu

c. Rada Nadzorcza w roku 2024

- Maciej Frankowicz – Przewodniczący RN
- Krzysztof Samotij – Wiceprzewodniczący RN
- Krzysztof Górka – Członek RN
- Tomasz Antosiak – Członek RN
- Mateusz Głogowski – Członek RN

d. Przedmiot działalności

26, 11, Z, Produkcja elementów elektronicznych

11 - 26, 12, Z, Produkcja elektronicznych obwodów drukowanych

21 - 26, 20, Z, Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych

31 - 26, 40, Z, Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku

41 - 26, 51, Z, Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych

51 - 26, 70, Z, Produkcja instrumentów optycznych i sprzętu fotograficznego

61 - 27, 40, Z, Produkcja elektronicznego sprzętu oświetleniowego

71 - 27, 90, Z, Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego

81 - 28, 41, Z, Produkcja maszyn do obróbki metalu

91 - 28, 99, Z, Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia, gdzie indziej niesklasyfikowana



e. Akcjonariat

Poniższa tabela prezentuje strukturę akcjonariatu Spółki na Dzień Bilansowy, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów
Jędrzej Kowalewski (bezpośrednio oraz przez Jędrzej Kowalewski Fundacja Rodzinna)	276 870	276 870	19,85%
Pozostali członkowie Zarządu	36 534	36 534	2,62%
PGE Ventures sp. z o.o.	185 000	185 000	13,26%
Pozostali akcjonariusze (free float)	896 596	896 596	64,27%
Razem	1 395 000	1 395 000	100%



2. Charakterystyka działalności gospodarczej Spółki

Scanway S.A. to polska firma działająca w branży technologii obserwacyjnej i wizji maszynowej. Spółka jest pierwszym w Polsce komercyjnym dostawcą spektralnych instrumentów do kosmosu, a jej realizacje pozwalają na obserwację i analizę dowolnego obiektu lub obszaru w sposób precyzyjny i ciągły.

Spółka rozwinęła dwa obszary biznesowe, które na świecie przeżywają obecnie najbardziej znaczący rozwój w historii, tj. produkty dla sektora kosmicznego (instrumenty optyczne do obserwacji Ziemi i systemy kamerowe do zastosowań kosmicznych) oraz dla przemysłu wytwórczego (systemy wizji maszynowej). Spółka na dzień 31.12.2024 roku zatrudniała 68 osób, w tym wybitnych inżynierów z zakresu technologii wizyjnych: optyków, programistów, inżynierów mechaników, specjalistów FPGA (ang. Field Programmable Gate Array) i naukowców opracowujących przełomowe rozwiązania w obszarze systemów wizyjnych.

Scanway jako jedyny w Polsce i jedna z kilkunastu firm na świecie opracował pełną technologię do obserwacji Ziemi oraz operacji pojazdów kosmicznych i kontroli procesów przy pomocy układów kamerowych. Spółka posiada w swojej ofercie pełne systemy oparte o własne dedykowane algorytmy do przetwarzania i analizowania obrazu. Algorytmy te zostały już pozytywnie przetestowane w dwóch misjach kosmicznych razem z Europejską Agencją Kosmiczną (ang. European Space Agency, ESA), tj. w projektach DREAM i TRACZ, a także w misji SubOrbital Express z Swedish Space Corporation. Od 2023 roku, w Scanway trwa zadaniowanie satelity STAR VIBE, który spółka przygotowała wraz z firmą German Orbital Systems, i który w pierwszych dniach stycznia 2023 roku został umieszczony na orbicie okołoziemskiej. Spółka jest też istotnym konsorcjantem w kluczowych projektach kosmicznych realizowanych w Polsce (EagleEye i PIAST) oraz rekomendowanym podwykonawcą w projektach takich jak CAMILA. W 2023 roku działalność Scanway w projekcie EagleEye skupiała się na budowie modelu lotnego urządzenia, jego integracji oraz testów tak, aby na początku roku 2024 być gotowym do przekazania go do lidera konsorcjum, firmy Creotech Instruments S.A., co miało miejsce 25 stycznia 2024 roku. Wykonano zakończoną z sukcesem kampanię testową całego satelity, a start misji EagleEye miał miejsce 16 sierpnia 2024. 25 sierpnia 2024, operator satelity – Creotech Instruments S.A. – poinformował o problemach technicznych związanych z satelitą, co skutkowało utraceniem łączności. Do dnia bilansowego, zgodnie z posiadaną przez Spółkę wiedzą, nie odzyskano połączenia z satelitą. W wyniku tego zdarzenia nie nastąpiło uruchomienie instrumentu optycznego, zaprojektowanego przez Scanway. Zasób kompetencji i doświadczenie zdobyte przez Spółkę przy projekcie EagleEye pozwoliły jej natomiast



z powodzeniem nawiązywać na przestrzeni całego 2024 r. nowe kontrakty komercyjne z podmiotami z np. Korei Południowej, Indii czy Niemiec.

Poza teleskopami służącymi głównie do obserwacji Ziemi (SOP – Scanway's Optical Payload), Spółka rozwija innowacyjny produkt służący do realizacji zadań wizyjnych w pojazdach kosmicznych i procesach dziejących się w przestrzeni kosmicznej (SCS – Scanway Camera System). Produkt SCS zintegrowany został w ramach eksperymentu YPSat z raketą Ariane 6, której lot odbył się 9 lipca 2024 roku. Działanie SCS w ramach YPSat zakończyło się sukcesem – uzyskano flight heritage – zestaw kamer zobrazował separację owiewki satelity oraz separację nanosatelitów z wyrzutników zamontowanych na rakiecie. Zobrazowania pozyskane z kamer były używane przez dostawcę rakiety oraz Europejską Agencję Kosmiczną w celu promocji europejskiego sektora kosmicznego w całym 2024 roku. Ponadto, instrument SCS znalazł się wcześniej na pokładzie satelity STAR VIBE w roku 2023.

Misją Spółki jest także wykorzystywanie rozwiązań i kompetencji stosowanych w przestrzeni kosmicznej w przemyśle wytwórczym. W tym obszarze Scanway dostarcza rozwiązania technologiczne dostosowane do potrzeb średnich i dużych zakładów produkcyjnych, głównie w obszarze kontroli jakości. Doświadczenie z gałęzi Space dotyczące hardware'u połączone z nowatorskimi rozwiązaniami programistycznymi, pozwala na realizację złożonych projektów w rosnącym segmencie rynku o wciąż umiarkowanym poziomie konkurencyjności. W 2024 r. w obszarze Industry Spółka opracowała nowe, systemowe rozwiązania, które pozwoli rozwinąć jej potencjał komercyjny w Polsce i Europie. Nowy system HYDRA zapewni rozwiązaniom Spółki nawet do 80% automatyzacji, co z kolei zwiększy skalowalność i marżowość tego obszaru działalności.

Dwie linie biznesowe Scanway, tj. Kosmiczna (Space) – produkty dla sektora kosmicznego oraz Przemysłowa (Industry) – produkty dla przemysłu, dzielą wspólne IP i know-how:

- bazują na tej samej technologii optycznej
- bazują na wspólnych rozwiązaniach i IP software'owym
- są zdolne do obrazowania spektralnego – rozpoznawania poszczególnych substancji
- są wysokorozdzielcze
- posiadają wysoką odporność na czynniki zewnętrzne
- posiadają wbudowane przetwarzanie danych
- bazują na najnowszych rozwiązaniach sensorów spektralnych
- są optymalne cenowo
- są to najmniejsze rozwiązania spektralne na rynku.



W 2024 roku Spółka osiągnęła przychody ogółem na poziomie 12.091,40 tys. zł, ujemny wynik EBITDA w wysokości (181,57) tys. zł oraz (1.772,04) tys. zł straty netto. W 2023 roku Spółka osiągnęła przychody ogółem na poziomie 6.634,27 tys. zł, ujemny wynik EBITDA w wysokości (890,37) tys. zł oraz (1.670,59) tys. zł straty netto.

Spółka prowadzi intensywne działania sprzedażowe, stymulując tym samym wzrost pozyskiwanych kontraktów. Działania te w linii biznesowej Space opierają się na trzech filarach, a jest to: (i) udział w wydarzeniach sektora kosmicznego, eventy online, liczne konferencje, w tym SmallSat Conference, International Astronautical Congress (IAC) czy Space Tech Expo (edycja europejska); (ii) platformy typu e-marketplace art. Satsearch, oraz (iii) networking i działania responsywne. Spółka w ramach działalności sprzedażowych dociera do większości integratorów satelitarnych, którzy stanowią kluczową grupę potencjalnych odbiorców technologii SOP i SCS, a także do firm zajmujących się innymi pojazdami kosmicznymi, w tym nośnikami raketowymi służącymi do precyzyjnego umieszczania na orbicie (ang. Space Tugs) Momentus, Exotrail, czy rakiety, np. ISAR, Rocket Factory. W obszarze wizji maszynowej Spółka skupia się na działaniach w uprzednio zdefiniowanych branżach i skutecznym powielaniu już wytworzonych technologii.

W roku 2024 Spółka znacząco zwiększyła liczbę pozyskanych i realizowanych kontraktów. Działania w gałęzi biznesu Industry opierają się na własnych zasobach sprzedażowych, współpracy z partnerami, dla których technologia Scanway jest komplementarna w odniesieniu do swoich rozwiązań, działaniach marketingowych online i offline. Rozwiązania technologiczne, jakie oferuje Scanway znajdują zastosowanie w zakładach produkcyjnych globalnych firm, co w ocenie Spółki umożliwi z czasem multiplikację rozwiązań w zakładach tych firm znajdujących się poza rynkiem rodzimym.

Aktualna na koniec roku 2024 kontraktacja (tzw. Backlog – podpisane i realizowane kontrakty do rozliczenia w przyszłych okresach) Spółki wynosi 17,14 mln zł, w rozbiciu 0,85 mln zł Scanway Industry oraz 16,29 mln zł Scanway Space.

3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność Spółki

Rok 2024 był czasem dynamicznych zmian i fundamentalnych osiągnięć, które przygotowały Spółkę na dalszy wzrost i rozwój zarówno w obszarze technologii kosmicznych, jak i przemysłowych w 2025 roku i kolejnych latach.

W drugiej połowie roku Spółka przeprowadziła proces pozyskania finansowania we współpracy z jej istotnym akcjonariuszem tj. Jędrzej Kowalewski Fundacja Rodzinna („Akcjonariusz”). Proces ten został przeprowadzony zgodnie ze schematem, w którym Akcjonariusz zaoferował do sprzedaży w drodze oferty publicznej wyłącznie inwestorom



kwalifikowanym lub mniej niż 150 osobom fizycznym lub prawnym innym niż inwestorzy kwalifikowani, bez obowiązku sporządzenia lub zatwierdzenia prospektu lub innego dokumentu ofertowego 100.000 akcji zwykłych na okaziciela Spółki o wartości nominalnej 0,10 zł każda, wprowadzonych do obrotu w ASO stanowiących 7,75% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do 100.000 (7,75%) głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki („Akcje Sprzedawane”). W dalszej kolejności całość środków uzyskanych przez Akcjonariusza z tytułu sprzedaży Akcji Sprzedawanych została przeznaczona na zapłatę ceny objęcia takiej samej liczby akcji nowej emisji (czyli 100.000 akcji zwykłych na okaziciela serii D, o wartości nominalnej 0,10 zł każda). W wyniku realizacji powyższej transakcji Spółka pozyskała 3,5 mln PLN brutto, które, na datę sporządzenia niniejszego Sprawozdania, przeznaczyła na rozbudowę infrastruktury do integracji większych instrumentów optycznych, ale także na rozpoczęcie procesów B+R związanych ze stworzeniem nowych rozwiązań optoelektronicznych dla platform bezzałogowych firmy Flytronic z WB Group.

W raportowanym okresie Spółka odpowiadała za kluczowe komponenty w najważniejszych misjach na szczeblu krajowym i europejskim. Dostarczyła największy w historii rozwoju polskiego sektora kosmicznego teleskop do satelity EagleEye, który w sierpniu został wyniesiony na orbitę. Z kolei miesiąc wcześniej, opracowany przez Spółkę system kamer stanowił element inauguracyjnego lotu najnowszej europejskiej rakiety nośnej – Ariane 6.

Na przestrzeni całego roku Spółka wyznaczyła kilka strategicznych kierunków, które z powodzeniem realizowała i które będą istotnym elementem jej rozwoju w 2025 roku i kolejnych latach:

- 1) **Projekty konstelacyjne i coraz większe instrumenty optyczne.** W ubiegłym roku Spółka podpisała kontrakty o łącznej wartości 5,6 mln EUR na projekty konstelacyjne – obejmujące docelowo powstanie kilkunastu lub więcej satelitów, co pozwala jej budować portfel przyszłych i powtarzalnych zamówień. Na szczególną uwagę zasługuje kontrakt z Marble Imaging z Niemiec, który tworzy europejską konstelację satelitów o bardzo wysokiej rozdzielczości. Wydarzenie to otwiera przed Spółką nowy segment satelitów innej klasy, większych – o wadze przekraczającej 100 kg, zwiększając jednocześnie grono potencjalnych klientów Spółki i zapewniając jej miejsce w wąskim gronie europejskich firm oferujących instrumenty optyczne o bardzo wysokiej rozdzielczości.
- 2) **Zwiększenie zaangażowania w segment obronny.** Wzrost nakładów na obronność to rosnący od kilku lat trend, który Spółka zauważa i w którym zamierza partycypować dzięki nowym, nawiązanym w 2024 r. partnerstwom i współpracom m.in. z Flytronic z WB Group czy polsko-fińską firmą ICEYE, które będą



kontynuowane i rozwijane w 2025 roku i kolejnych latach. Opracowane przez Spółkę produkty wzmocnią rodzime i sojusznicze wojska, zwiększając konkurencyjność polskiego sektora obronnego na arenie międzynarodowej. 2025 rok to także okres, w którym zostaną wyniesione satelity projektu PIAST, realizowanego dla Ministerstwa Obrony Narodowej; Spółka jest konsorcjantem odpowiedzialnym za dostarczenie teleskopów do dwóch z trzech satelitów, a także system akwizycji obrazu do wszystkich jednostek.

- 3) **Eksploracja Księżyca.** Zwieńczeniem dynamicznego roku rozwoju i wzrostu było otrzymanie zamówienia na instrument optyczny do mapowania powierzchni Księżyca od amerykańskiej firmy Intuitive Machines. Jest to kluczowe z perspektywy Spółki zamówienie, które otwiera jej drogę do największego i najbardziej zaawansowanego rynku kosmicznego na świecie – USA. W ramach współpracy tej, Spółka dostarczy zaawansowany instrument optyczny dla satelity, który odegra istotną rolę w budowie przyszłej infrastruktury księżycowej rozwijanej przez Intuitive Machines. Start misji planowany jest jeszcze w 2025 roku. Jest to wydarzenie o przełomowym znaczeniu – pierwszy polski teleskop znajdzie się na orbicie księżycowej i będzie uczestniczył w jego badaniach. Co istotne, nie jest to jedynie misja naukowa, lecz element szerszego, komercyjnego programu, który ma na celu przyszłą eksploatację zasobów Księżyca. Intuitive Machines realizuje ten projekt w ramach kontraktu z NASA o wartości do 4,82 mld dolarów, a jego celem jest stworzenie infrastruktury umożliwiającej stałą obecność człowieka na Srebrnym Globie.
- 4) **Udział w dużych programach publicznych.** W 2024 roku rozpoczął się przetarg na polską konstelację Camila – największą cywilną konstelację satelitarną w historii polskiego sektora kosmicznego. Jest to bilateralny projekt Ministerstwa Rozwoju i Technologii oraz Europejskiej Agencji Kosmicznej, który będzie istotnym katalizatorem wzrostu dla całego polskiego sektora kosmicznego. Celem projektu Camila jest stworzenie polskiej konstelacji satelitów obserwacyjnych, dostarczających danych optycznych i radarowych do zastosowań głównie cywilnych na potrzeby administracji publicznej, nauki oraz sektora prywatnego. Konstelacja do obserwacji Ziemi ma zostać wyniesiona na orbitę do końca 2027 roku i składać się z co najmniej trzech satelitów: nanosatelity optycznego, mikrosatelity optycznego i satelity radarowego. Na dzień przekazania niniejszego Raportu Emitent potwierdził swój udział pośród rekomendowanych podwykonawców w ofercie przetargowej wybranej przez Europejską Agencję Kosmiczną (ESA) do zrealizowania projektu Camila. Tym samym rozpoczął rozmowy z liderem projektu – Spółką Creotech



Instruments, celem zawarcia umowy wykonawczej, regulującej szczegółowe zasady współpracy, w tym rozliczeń finansowych.

5) **Rozwój prac nad kompetencjami w obszarze Industry i systemem HYDRA.**

W 2024 roku Spółka zainicjowała projekt HYDRA – modułowy system wizyjny dla obszaru Industry, integrujący zaawansowane technologie przetwarzania obrazu, uczenia maszynowego i skanowania hiperspektralnego. Jednocześnie Spółka powołała dedykowany dział Machine Learning i wzmocniła swoje kompetencje w zakresie Machine Vision. Szersza komercjalizacja nowego systemu planowana jest na 2025 rok zarówno w Polsce i Europie.

Scanway Industry

Dążąc do dalszego rozwoju w obszarze Industry, Spółka zainicjowała projekt HYDRA – nowe, systemowe rozwiązanie, które ma na celu zwiększenie jej potencjału komercyjnego w Polsce i Europie. HYDRA to modułowy system wizyjny, integrujący technologie wypracowane przez Spółkę w trakcie kilkudziesięciu wdrożeń przemysłowych z ostatnich lat oraz nowych celowych rozwiązań tworzonych w całym 2024 roku.

Istotą wdrożonego rozwiązania jest zaawansowana automatyzacja oparta na algorytmach przetwarzania obrazów, uczeniu maszynowym oraz skanerach hiperspektralnych. Spółka koncentruje się na wysoce zaawansowanych systemach wizyjnych rozumianych jako systemy wielokamerowe łączące różne technologie obrazowania, szybkiej akwizycji zdjęć oraz przetwarzaniu dużych ilości danych w czasie rzeczywistym. Takie podejście pozwoli na zastosowanie systemu w wielu sektorach gospodarki, a kolejnym etapem jest także wykorzystanie wypracowanych rozwiązań do analizy zdjęć satelitarnych. Aby skutecznie rozwijać projekt, w minionym roku, Spółka powołała dedykowany dział specjalistów z obszaru Machine Learning oraz wzmocniła swoje kompetencje w zakresie Machine Vision.

Realizacja projektów przemysłowych będzie odbywać się w oparciu o stworzone w projekcie HYDRA autorskie technologie, co pozwoli na zmniejszenie zaangażowania prac w każdym projekcie nawet o 80%. Takie działanie przełoży się na zwiększenie skalowalności i marżowości obszaru Industry. Szersza komercjalizacja nowego rozwiązania planowana jest w 2025 r. zarówno wśród polskich, jak i europejskich klientów.

Scanway Space

Spółka prowadziła intensywne działania biznesowe oraz sprzedażowe, mające na celu komercjalizację produktów z linii produktowej Scanway Optical Payload (teleskopy do



obserwacji Ziemi) oraz Scanway Camera System (kamery do monitorowania misji kosmicznych), które zostały sprawdzone w 2024 roku poprzez działający model lotny (nie na orbicie) teleskopu do misji EagleEye oraz system kamerowy, który znalazł się w misji YPSat wystrzelonej w pierwszym, inauguracyjnym locie najnowszej europejskiej rakiety nośnej Ariane 6.

Uzyskanie TRL 9 w 2023 roku, wraz z dodatkowymi działaniami z zakresu B+R, które realizowane były na przestrzeni 2024 roku – w szczególności dotyczącymi EagleEye, PIAST oraz SCS w wersji dla Ariane 6 - połączone z obecnością Spółki w 2024 roku na różnorodnych wydarzeniach sektora kosmicznego na rynku europejskim (np. Space Tech Expo) oraz amerykańskim (np. SmallSat Conference) przyczyniło się do zwiększenia liczby rozmów biznesowych procedowanych przez zespół sprzedażowy. Potencjalni klienci Spółki to głównie firmy prywatne z różnych stron świata (Europa, USA, Daleki Wschód, Australia); jednocześnie Spółka prowadzi również rozmowy o projektach potencjalnie finansowanych przez Europejską Agencję Kosmiczną.

Zwiększona i wciąż dostępna dla rodzimych podmiotów polska składka do Europejskiej Agencji Kosmicznej pozwoliła na rozpoczęcie nowych projektów komercyjnych – pierwszych, realizowanych przez Spółkę z Europejską Agencją Kosmiczną. W szczególności chodzi tutaj o projekt SEMOVIS, realizowany wspólnie z Marble Imaging AG, którego finansowanie ze strony ESA wynosi 3,2 mln Euro dla Spółki czy projekty małych misji księżycowych, realizowane konsorcjalnie przez partnerów Spółki. Składka może mieć istotne znaczenie dla nowych projektów Spółki rozpoczynających się w 2025 roku. Ze względu na zaplanowaną na listopad 2025 roku tzw. Radę Ministerialną ESA ustalającą budżet na kolejne 3 lata funkcjonowania ESA, koniec 2025 roku może przynieść konieczność zmiany podejścia do projektów realizowanych z ESA. Na dzień bilansowy Spółka postrzega projekty z ESA jako dodatkowe, a nie główne źródło przychodów.

Obecność Spółki na rynkach zagranicznych jest realizowana poprzez m.in.:

- 1) Kontrakty zagraniczne, np. z firmami: Nara Space Technology, Marble Imaging, Dhruva Space, Intuitive Machines i innymi,
- 2) Spółkę-córkę Scanway Space Corporation, która pośredniczy w rozmowach z amerykańskimi podmiotami sektora kosmicznego, które mogą się zmaterializować w formie kolejnych, konkretnych wdrożeń w nadchodzących latach. Wdrożenia te mogą, ale nie muszą być realizowane z udziałem Scanway Space Corporation. Przykładowo, zamówienie realizowane dla Intuitive Machines, podmiotu notowanego na amerykańskiej giełdzie, nie jest obsługiwane przez Spółkę amerykańską ze względu na



potencjalne zaangażowanie innych, europejskich partnerów do zwiększonego finansowania tego projektu.

3) Partnerstwa i współpracy biznesowe z wybranymi firmami, np.:

- Nara Space Technologies Inc. z Korei Południowej, z którą Spółka podpisała 30 stycznia 2024 roku porozumienie o współpracy w zakresie wspólnego rozwoju układów do obserwacji Ziemi, w szczególności do zastosowań środowiskowych (detekcja metanu). Podpisanie porozumienia umożliwiło zacieśnienie współpracy z podmiotem koreańskim, które przełożyło się na dwa kontrakty podpisane przez Scanway i Nara Space Technologies o łącznej wartości ok. 2,4 mln Euro. Projekt na tym etapie realizowany jest z możliwością jego implementacji na całym świecie w celu skutecznego przeciwdziałania zmianom klimatycznym. Wyniesienie pierwszego satelity planowane jest na rok 2026.
- Marble Imaging z Niemiec, z którą Spółka zawarła kontrakt 30 lipca 2024 roku w zakresie dostarczenia instrumentu do obserwacji Ziemi w postaci dwóch teleskopów pozwalających na obrazowanie w paśmie widzialnym z rozdzielczością poniżej 1 metra na piksel (VHR – Very High Resolution) oraz podczerwonym (SWIR). Projekt jest finansowany przez Europejską Agencję Kosmiczną ESA w kwocie 3,94 mln EUR, z czego 3,2 mln EUR przypada na Spółkę. Opracowanie teleskopu o wymaganych parametrach oznacza zbudowanie największego dotąd w historii Spółki teleskopu o szerokości zwierciadła 450 mm i masie ok. 30 kg, w porównaniu do teleskopu EagleEye gdzie szerokość wyniosła 200 mm, a masa ok. 10 kg. Wyniesienie pierwszego satelity planowane jest na rok 2026.
- Space Inventor A/S, z którym Spółka podpisała porozumienie o współpracy, w ramach którego planowane są dalsze działania dotyczące ofertowania całych systemów satelitarnych do obserwacji Ziemi. Jednym z bezpośrednich efektów podpisania porozumienia jest rozpoczęcie wspólnego projektu z serii małych misji księżycowych (lider konsorcjum: Uniwersytet Kopenhaski).
- Flytronic S.A., z którą Spółka podpisała list intencyjny, następnie umowę wykonawczą, mającą na celu umożliwienie Spółce stworzenia rozwiązania z zakresu głowic optoelektronicznych do pojazdów bezzałogowych (dronów) opracowywanych przez Flytronic.



- Iceye Polska Sp. z o.o., z którą Spółka podpisała porozumienie o współpracy, nakierowane na wspólne tworzenie pełnych rozwiązań satelitarnych do obserwacji Ziemi z wyjątkową i nieosiągalną w segmencie małych satelitów rozdzielczością optyczną nawet do 50 cm na piksel. Nowe satelity mają służyć do celów obronnych na potrzeby polskich użytkowników, a w przyszłości także klientów globalnych.

W 2025 roku, w ramach prowadzonych aktualnie przez Spółkę kontraktów i projektów, planowane są starty misji PIAST (2 ładunki – SOP oraz jeden ładunek elektroniczny), misji Intuitive Machines (1 ładunek – SOP), misji Dhruva (1 ładunek – SOP) misji XD (1 ładunek – SOP), misji OTTER (1 ładunek – SOP) oraz potencjalnie - dwóch misji kosmicznych dla klienta z południowej Europy. Ponadto, w 2025 roku Spółka dostarczy modele inżynierskie i lotne z projektów realizowanych z m.in. Nara Space Technologies czy Marble Imaging.

4. Zasady sporządzania rocznego sprawozdania finansowego

Raport roczny Scanway S.A. za okres od 01.01.2024 do 31.12.2024 został sporządzony zgodnie z przepisami Załącznika nr 3 Regulaminu Alternatywnego Systemy Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz.U. 1994 Nr 121, poz. 591, tj. Dz.U. z 2023 r. poz. 120, „Ustawa”), a Spółka prowadzi księgi rachunkowe zgodnie z wymogami Ustawy obowiązującymi jednostki kontynuujące działalność. Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią. Walutą sprawozdawczą jest złoty polski (PLN). W sprawozdaniu finansowym zdarzenia gospodarcze odzwierciedlone są zgodnie z ich treścią ekonomiczną. Wynik finansowy Spółki za dany okres obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody i związane z nimi koszty, zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów i ostrożnej wyceny. Poszczególne składniki aktywów i pasywów wycenia się stosując rzeczywiście poniesione na ich nabycie ceny, z zachowaniem zasady ostrożności.

.W okresie sprawozdawczym Spółka dokonywała zmian w polityce rachunkowości zgodnie z notą 6.1. Informacji dodatkowej do Sprawozdania Finansowego za 2024 r.



5. Podstawowe dane ekonomiczne

W tabeli poniżej przedstawiamy wybrane dane z rachunku zysków i strat Spółki za 2024 rok wraz z danymi porównawczymi za rok 2023.

Tabela XY. Wybrane pozycje z rachunku zysków i strat Spółki za rok 2024 wraz z danymi porównawczymi za rok 2023

dane tys. zł	2024	2023
Przychody netto ze sprzedaży	15.864,65	12.322,22
Koszty działalności operacyjnej	17.822,40	15.477,99
Amortyzacja	1.285,40	753,04
Zużycie materiałów i energii	2.542,59	4.391,22
Usługi obce	5.607,65	3.407,89
Podatki i opłaty	112,93	82,40
Wynagrodzenia	6.509,27	5.352,47
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1.376,52	1.158,73
Pozostałe koszty rodzajowe	377,31	325,58
wartość sprzedanych towarów i materiałów	10,73	6,64
Zysk (strata) ze sprzedaży	(1.957,75)	(3.155,77)
Pozostałe przychody operacyjne	563,71	1.520,13
Pozostałe koszty operacyjne	72,93	7,77
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(1.466,97)	(1.643,41)
Przychody finansowe	0,00	0,00
Koszty finansowe	133,15	27,27
Zysk (strata) brutto	(1.600,12)	(1.670,69)
Podatek dochodowy	171,91	(0,10)
Zysk netto	(1.772,04)	(1.670,59)
EBITDA	(181,57)	(890,37)

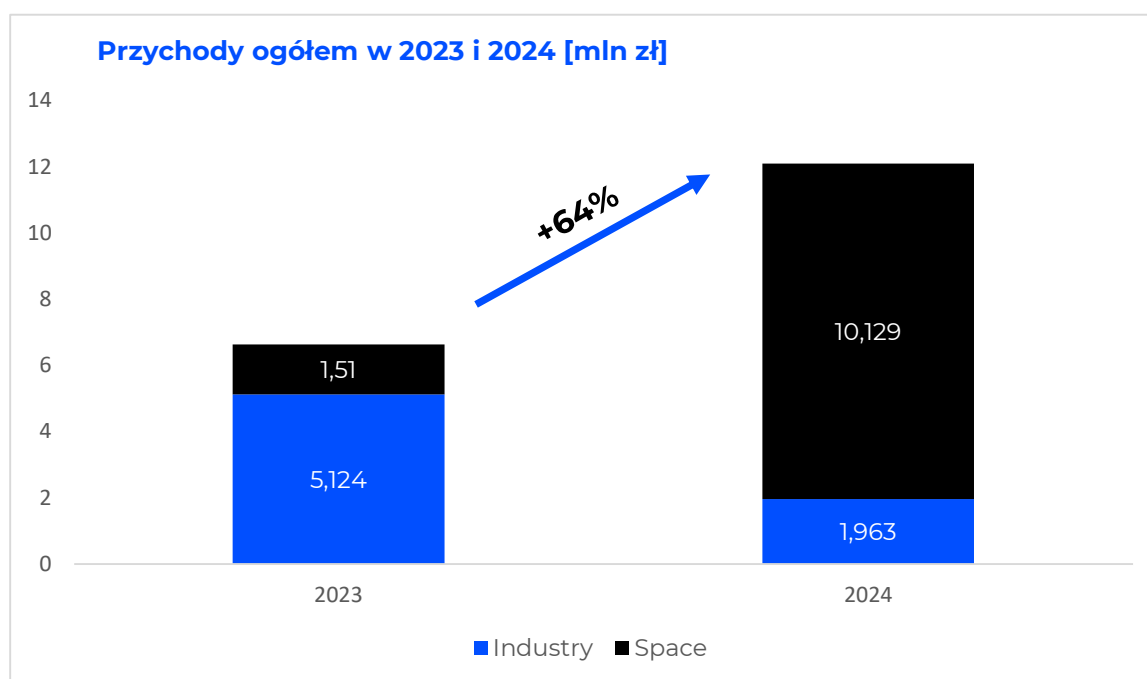
Nota: EBITDA = zysk (strata) z działalności operacyjnej + amortyzacja

W okresie 12 miesięcy 2024 roku, tj. od 1 stycznia do 31 grudnia 2024 roku przychody ogółem* ze sprzedaży Spółki wyniosły 12.091,40 tys. zł, co stanowi wzrost o 82% w porównaniu do przychodów wygenerowanych w ciągu 12 miesięcy 2023 roku, kiedy to wyniosły one 6.634,27 tys. zł,



Wzrost przychodów ze sprzedaży jest w głównej mierze wynikiem bardzo intensywnego rozwoju Spółki w obszarze biznesowym Space, podpisywanych nowych międzynarodowych kontraktów komercyjnych, które odpowiadają strategicznym kierunkom rozwoju Spółki. Na wysokość przychodów w analizowanym okresie miały również wpływ działania sprzedażowe w obszarze Industry skierowane do sektora przemysłowego, a w szczególności dla klientów z branży opakowań, spożywczej, automotive. Poniżej przedstawiono strukturę przychodów ze sprzedaży według segmentów prowadzonej działalności za lata 2023-2024.

Wykres X. Struktura przychodów ogółem* ze sprzedaży dla dwóch linii biznesowych Spółki w 2024 roku (tys. zł)



*Nota: * Przychody ogółem liczone jako suma przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, powiększone o środki pieniężne otrzymane w formie dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye w działalności kosmicznej) rozpoznane jako pozostałe przychody operacyjne*

W roku 2024 1.963 tys. zł stanowiła sprzedaż działalności dla przemysłu a 10.129 tys. zł sprzedaż działalności kosmicznej, natomiast w roku 2023 sprzedaż działalności dla przemysłu wyniosła 5.124 tys. zł, a sprzedaż działalności kosmicznej 1.510 tys. zł



W roku 2024 Spółka zwiększyła dywersyfikację w ramach obu linii biznesowych, tj. w ramach działalności kosmicznej główne projekty to PIAST oraz EagleEye, a także szereg projektów komercyjnych dla klientów branży z NewSpace z całego świata, w szczególności Nara Space Technology, Marble Imaging czy Intuitive Machines, natomiast projekty dla przemysłu obejmują systemy wizyjne dla klientów z branży (według wartości projektów) opakowań, samochodowej, spożywczej i pozostałych.

W okresie 12 miesięcy od 1 stycznia do 31 grudnia 2024 roku koszty działalności operacyjnej Spółki wyniosły 17.822,40 tys. zł i w porównaniu do poprzedniego roku, w którym osiągnęły wartość 15.477,99 tys. zł wzrosły o 15% (o 2.344,41 tys. zł). Wzrost kosztów działalności operacyjnej wynikał głównie ze wzrostu kosztów:

- amortyzacji o kwotę 532 tys. zł (wzrost 71%) wynikający z zakończenia części prac B+R i rozpoczęcia komercjalizacji wyników tych prac
 - usług obcych o 2.281 tys. zł (wzrost o 66%) wynikający ze zwiększenia kadry osobowej na poczet prowadzonych prac w tym prac badawczo rozwojowych, zwiększonej powierzchni biura oraz kosztów poniesionych na poczet pozyskiwania kapitału.
 - wynagrodzeń o 1.157 tys. zł (wzrost o 22%) w związku ze wzrostem zatrudnienia z 59 osób w 2023 roku do 68 osób w roku 2024 oraz zakończenia części prac rozwojowych w segmencie Industry
 - ubezpieczeń społecznych o 218 tys. zł (wzrost o 19 %) w związku ze zwiększeniem skali zatrudnienia
- Spadek zużycia materiałów i energii o 1.849 tys. zł (spadek o 42%) wynikający z mniejszych nakładów na produkty i sprzęt wykorzystywany w projektach wskutek zakończonych wdrożeń i projektów takich jak EagleEye.

W 2024 roku Spółka zanotowała stratę na sprzedaży w wysokości (1.957,75) tys. zł notując stratę na działalności operacyjnej w wysokości (1.466,97) tys. zł i EBITDA na poziomie (181.57) tys. zł.

Analogicznie w 2023 roku, wyniki Spółki prezentowały się następująco: strata na sprzedaży w wysokości (3.155,77) tys. zł, strata na działalności operacyjnej w wysokości (1.643,41) tys. zł i EBITDA na poziomie (890.37) tys. zł.

Dodatkowo, Zarząd Scanway pragnie zauważyć, że wynik ze sprzedaży nie oddaje w pełni działalności operacyjnej Spółki. W związku z charakterem działalności badawczo-rozwojowej, wszystkie koszty związane z projektami B+R prowadzonymi przez Spółkę, są uwzględnione w kosztach operacyjnych.



Jednocześnie, dochody uzyskane przez Scanway z tytułu dotacji związanych z tymi projektami, są uwzględnione w rachunku wyników jako Pozostałe Przychody Operacyjne. Oznacza to, że wynik ze sprzedaży uwzględnia jedynie koszty związane z projektami B+R, a wynik finansowy, który oddaje pełen efekt tych projektów, jest uwzględniony w wyniku działalności operacyjnej.

Poniżej przedstawiono wybrane pozycje bilansu Spółki na dzień 31 grudnia 2024 roku wraz z danymi porównawczymi na dzień 31 grudnia 2023 roku.

dane tys. zł	2024	2023
Aktywa trwałe	21 613	17 817
Aktywa obrotowe	6 148	7 770
Zapasy	1 098	1 142
Należności krótkoterminowe	1 305	2 132
Inwestycje krótkoterminowe	1 142	4 369
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 603	127
Aktywa razem	27 761	25 587
Kapitał własny	18 726	17 252
Zobowiązania, rezerwy i pozostałe	9 035	8 335
Rezerwy na zobowiązaniach	615	293
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe	2 652	2 755
Rozliczenia międzyokresowe	5 768	5 287
Pasywa razem	27 761	25 587

Według danych na dzień 31 grudnia 2024 roku suma bilansowa Spółki uległa powiększeniu o 8% w porównaniu do stanu na dzień 31 grudnia 2023 roku. Wzrost ten był przede wszystkim wynikiem zwiększenia aktywów trwałych o 3.796,07 tys. zł, tj. prac rozwojowych w toku realizacji, pomimo znacznej ilości już zakończonych prac rozwojowych. W szczególności, koszty zakończonych prac rozwojowych w 2024 roku wynosiły 15.000,04 tys. zł (w 2023 było to 1.793,48 tys. zł), a koszty prac rozwojowych w trakcie realizacji wyniosły na koniec 2024 roku 5.351,07 tys. zł (w 2023 było to 14.935,74 tys. zł).



Analizując wyniki finansowe Spółki warto zwrócić uwagę na fakt, iż ze względu na specyfikę prowadzonej działalności badawczo-rozwojowej wynik na sprzedaży nie jest wynikiem odzwierciedlającym w pełni działalność operacyjną Spółki. Wszystkie koszty projektów badawczo-rozwojowych, jakie prowadzi Spółka, są wykazywane w poszczególnych pozycjach kosztów działalności operacyjnej, podczas gdy powiązane z nimi przychody, jakie Scanway uzyskuje z tytułu dotacji, wykazywane są w rachunku wyników w pozycji Pozostałe Przychody Operacyjne. Oznacza to, że wynik na sprzedaży ujmuje tylko kosztową stronę projektów B+R, a pierwszym poziomem wyniku finansowego, który ujmuje całościowy efekt prowadzonych prac B+R jest wynik na działalności operacyjnej (EBIT).

6. Zatrudnienie

Dział	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2023
Administracja	7	6
Space	30	22
Industry	20	17
Sprzedaż (Space i Industry)	7	10
Zarząd	4	4
Razem	68	59

7. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z prowadzeniem innowacyjnej działalności i prowadzeniem prac badawczo-rozwojowych

Rozwój rynku projektów kosmicznych związany z ciągłym postępem technologicznym skutkuje koniecznością prowadzenia przez Spółkę prac badawczo-rozwojowych. Stąd też Spółka prowadzi oraz zamierza prowadzić w przyszłości prace badawczo-rozwojowe związane z udoskonaleniem obecnie posiadanych, jak również opracowaniem nowych produktów i usług. Ze względu na, wynikający ze specyfiki prowadzenia takich prac, nieznany końcowy rezultat ich prowadzenia oraz możliwość wystąpienia nietypowych zdarzeń powodujących konieczność zmiany harmonogramów realizacji poszczególnych etapów prac skutkujących w konsekwencji wydłużeniem w czasie całych prowadzonych projektów, Spółka nie jest w stanie w pełni przewidzieć ich ekonomicznych skutków zarówno w zakresie wyników, jak i ich późniejszej komercjalizacji.

Istnieje zatem ryzyko, iż w przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań lub też wydłużenia się w czasie ich realizacji poza przyjęte pierwotnie harmonogramy, a w konsekwencji opóźnienia oraz ograniczenia możliwości komercjalizacji ich wyników, Spółka może utracić zainwestowane środki, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na jej pozycję konkurencyjną oraz wyniki finansowe w przyszłości.



Ryzyko związane z rynkiem, na którym działa Spółka

Rynek technologii satelitarnych oraz wizji maszynowej w przemyśle, na których działa Spółka, są silnie uzależnione od rozwoju koniunktury gospodarczej w Polsce i na świecie. Czynniki takie jak: tempo wzrostu gospodarki, nakłady inwestycyjne oraz poziom stóp procentowych mają znaczący wpływ na poziom inwestycji w przemyśle satelitarnym oraz pozostałych rynkach działalności Spółki. Ograniczenie rozwoju rynku technologii satelitarnych oraz rynku produkcji, na których działa Scanway, jak również niższe tempo wzrostu gospodarczego, czy też niższe nakłady inwestycyjne i wyższy poziom podatków oraz poziom stóp procentowych mogą negatywnie wpłynąć na poziom inwestycji w sektorach działalności Spółki, a tym samym wpłynąć na działalność, sytuację finansową i perspektywy rozwoju Scanway.

Ryzyko związane z konkurencją mogące mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Spółki

Spółka działa na konkurencyjnym rynku, na którym prowadzą działalność zarówno podmioty o ugruntowanej pozycji rynkowej (np. duże koncerny działające w przemyśle kosmicznym), jak i firmy znajdujące się w początkowej fazie rozwoju. Spółka identyfikuje 12 znaczących producentów instrumentów optycznych, które znajdują się w podobnym obszarze parametrów technologicznych co produkty przygotowywane przez Spółkę.

Istnieje jednak ryzyko, iż ewentualny wzrost poziomu konkurencji na rynkach działalności Spółki (umacnianie pozycji rynkowej istniejących podmiotów, czy też pojawienie się nowych konkurentów wskutek dostępu do kapitału) może negatywnie wpłynąć na poziom jej przychodów oraz realizowanych marż i w efekcie negatywnie wpływać na wysokość jej wyników finansowych.

Ryzyko utraty kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników w poszczególnych obszarach działalności Spółki

Spółka prowadzi działalność w branży, w której zasoby ludzkie, kompetencje i doświadczenie pracowników stanowią istotne aktywo oraz jeden z istotniejszych czynników sukcesu. Wiedza, umiejętności oraz doświadczenie członków Zarządu oraz innych osób zajmujących kluczowe stanowiska w Spółce stanowią czynniki kluczowe z punktu widzenia realizacji strategii rozwoju Spółki. Odejście członków kadry kierowniczej bądź innych osób o istotnym znaczeniu dla Scanway mogłoby niekorzystnie wpłynąć na prowadzoną działalność operacyjną, a w konsekwencji na osiąganą wyniki finansowe i perspektywy rozwoju Spółki.



Ryzyko związane z czasowym wstrzymaniem produkcji lub możliwości świadczenia usług w wyniku awarii, zniszczenia lub utraty majątku

Na potrzeby prowadzonej działalności na rynku projektów kosmicznych oraz produkcji kontraktowej i rozwiązań przemysłowych, czy też specjalistycznych systemów elektronicznych Spółka wykorzystuje wysoce specjalistyczną infrastrukturę techniczną. W przypadku ewentualnej awarii, zniszczenia lub utraty rzeczowego majątku trwałego Spółki może wystąpić ryzyko czasowego wstrzymania przez Spółkę możliwości wytwarzania produktów lub realizacji usług, co w konsekwencji może przejściowo doprowadzić do nieterminowej realizacji kontraktów przez Spółkę, a tym samym wpłynąć na osiąganą przez nią wyniki finansowe. Na dzień 31.12.2024 Spółka posiada laboratoria systemów wizyjnych i instrumentów satelitarnych, pełni wyposażony clean room (certyfikowany klasa: ISO5,) oraz kolimator (urządzenie służące do kalibracji instrumentów satelitarnych) oraz wykonuje systematycznie przeglądy serwisowe, ma także możliwość podzlecenia części produkcji do firm zewnętrznych (co oczywiście wiąże się z częściową utratą marży).

Ryzyko związane z dostępnością i zmianami cen komponentów produkcyjnych

Zaawansowana działalność w obszarze elektroniki wykonywana przez Spółkę wymaga zamawiania bardzo specjalistycznych komponentów produkcyjnych. Istnieje zatem ryzyko związane z dostępnością i potencjalnymi zmianami poziomu cen kluczowych komponentów – takich jak elementy półprzewodnikowe, układy scalone i elektronika.

W kontekście dynamicznej sytuacji geopolitycznej oraz zmian w polityce celnej, w tym wprowadzania nowych taryf na importowane komponenty elektroniczne, Spółka monitoruje potencjalne zagrożenia wynikające z tych regulacji. Znacząca część komponentów wykorzystywanych w procesie produkcji Spółki pochodzi od dostawców zlokalizowanych w Europie, co istotnie ogranicza wpływ nakładanych ceł i zabezpiecza cykl produkcyjny.

Jednocześnie Spółka prowadzi ciągłe działania mające na celu dalszą dywersyfikację łańcucha dostaw oraz jeszcze większe zabezpieczenie stabilności cenowej, w tym: współpracę z wieloma dostawcami oraz monitoring zmian w polityce handlowej, aby minimalizować ewentualne zakłócenia operacyjne.



Ryzyko związane z realizacją projektów na podstawie umów

konsorcjum

Istotną część prowadzonych projektów Scanway realizuje jako członek konsorcjum, przez co realizacja tych projektów uzależniona jest od partnerów biznesowych i badawczych. Partner może nie dotrzymać warunków danej umowy w zakresie np.: wytworzenia prototypów lub finalnych rozwiązań, co może prowadzić do niedotrzymania terminów wynikających z harmonogramów Spółki i skutkować odpowiedzialnością Spółki. Nie można również wykluczyć niewystarczającej jakości dostarczonych elementów przez członka konsorcjum, co potencjalnie może również narazić na odpowiedzialność Spółkę.

Ponadto jakiegokolwiek opóźnienia, trudności ze strony tych podmiotów mogą mieć znaczące skutki dla działalności Spółki ze względu na brak możliwości szybkiego znalezienia innego podmiotu i rozpoczęcia z nim współpracy.

Ziszczenie się takiego ryzyka mogłoby w istotny, negatywny sposób wpłynąć na przychody, wyniki i perspektywy rozwoju Spółki.

Mając na uwadze powyższe, Spółka ocenia istotność powyższego ryzyka jako wysoką. Prawdopodobieństwo jego wystąpienia Spółka ocenia jako średnie.

Ryzyko związane z realizacją projektów objętych dofinansowaniem

Działalność gospodarcza Spółki polega między innymi na realizacji projektów finansowanych lub współfinansowanych ze środków publicznych za pośrednictwem organizacji zajmujących się oceną i finansowaniem projektów badawczo-rozwojowych, to jest z Narodowego Centrum Badań i Rozwoju. Niezrealizowanie czy też niepełne lub nieprawidłowe zrealizowanie umów z powołanymi podmiotami, poza zwykłą odpowiedzialnością odszkodowawczą, może skutkować szczególnymi sankcjami takimi jak: konieczność zwrotu otrzymanych już kwot dofinansowania, czy też innych środków otrzymanych na realizację projektów oraz utrudnić otrzymanie grantów na realizację podobnych projektów w przyszłości.

Scanway realizuje projekty finansowane lub współfinansowane ze środków publicznych jako członek konsorcjów, na podstawie szeregu umów konsorcjum które zawarł w celu wspólnego realizowania projektów z innymi podmiotami. W stosunkach zobowiązaniowych, w których Spółka działa jako członek konsorcjum ryzykiem jest uprawnienie instytucji finansującej do ich wypowiedzenia lub rozwiązania ze skutkiem natychmiastowym z przyczyn zależnych od innych członków konsorcjów, tj. z przyczyn niezależnych od Spółki, co wiąże się z dalszym ryzykiem zwrotu dofinansowania.



Spółka wskazuje, że realizuje projekty określone tymi umowami z zachowaniem najwyższej staranności, zgodnie z wszelkimi zasadami sztuki i przy zachowaniu wszelkich norm i standardów rynkowych dotyczących prowadzenia prac badawczo rozwojowych w branży kosmicznej, korzystając z bogatego doświadczenia swojej kadry i posiadanych zasobów. Scanway wskazuje, że konsultuje na bieżąco postępy w pracach prowadzonych na rzecz wymienionych strategicznych kontrahentów w ramach zleconych i dofinansowywanych projektów, bierze pod uwagę wszelkie ich sugestie i opinie. Podejmowane przez Spółkę działania zapewniają, w ocenie Spółki prawidłową realizację umów ze strategicznymi partnerami.

Mając na uwadze powyższe, Spółka ocenia istotność powyższego ryzyka jako wysoką. Prawdopodobieństwo jego wystąpienia Spółka ocenia jako niskie.

Ryzyko związane ze sporami dotyczącymi własności intelektualnej

Działalność gospodarcza Spółki w dużym stopniu opiera się na korzystaniu z własności intelektualnej – w tym w zakresie opracowywania i wdrażania oraz komercjalizacji własnych rozwiązań, prowadzeniu badań i tworzeniu oraz współtworzeniu projektów technologicznych. Z działalnością tego rodzaju w sposób naturalny wiążą się określone ryzyka, to jest: (i) ryzyko naruszenia praw własności intelektualnej, w tym praw własności przemysłowej (patenty, wzory użytkowe etc.) należących do podmiotów trzecich; (ii) ryzyko naruszenia przez osoby trzecie praw własności intelektualnej należących do Scanway (kradzież danych, nielegalne kopiowanie rozwiązań etc.); oraz (iii) ryzyko sporu o prawa autorskie lub prawa wynalazcze z pracownikami i współpracownikami Spółki, którzy opracowują określone przedmioty własności intelektualnej dla Scanway.

Scanway podejmuje aktywne działania w zakresie minimalizacji wystąpienia ryzyka sporów co do własności intelektualnej. W zakresie ryzyka naruszenia praw osób trzecich, Spółka podejmuje starania w przedmiocie zapewnienia braku tego rodzaju naruszeń poprzez ocenę ryzyka takiego naruszenia oraz w uzasadnionych rodzajach projektu przypadkach – badaniem czystości patentowej określonych rozwiązań.

Spór co do własności intelektualnej, z której Spółka korzysta w swojej bieżącej działalności mógłby narazić Spółkę na ryzyko poniesienia znaczącej szkody – odbijając się w przypadku przegrania takiego sporu zarówno na wynikach finansowych Scanway jak i możliwości jego rozwoju – a w konsekwencji także na wartość jego akcji. Z powyższego powodu Scanway ocenia istotność opisanego ryzyka jako wysoką, natomiast z uwagi na stale podejmowane działania zapobiegawcze i zabezpieczające wskazane powyżej – zagrożenie zrealizowania się tego ryzyka Spółka ocenia jako niskie.



Mając na uwadze powyższe, Spółka ocenia istotność powyższego ryzyka jako średnią. Prawdopodobieństwo jego wystąpienia Spółka ocenia jako niskie.

Ryzyko związane z kursami walut

Spółka dokonuje zakupów produktów w walutach obcych (głównie w EUR i USD), w związku z czym jest narażona na występowanie ryzyka kursowego. Dokonywane przez Spółkę zakupy obejmują częściowo komponenty do produkcji kontraktowej.

Istnieje zatem ryzyko, iż ewentualne wahania kursu EUR lub USD mogą mieć negatywny wpływ na sytuację i wyniki finansowe osiągane przez Spółkę. Spółka, celem ograniczenia potencjalnego wpływu ryzyka walutowego na osiągane wyniki finansowe, zawiera część umów sprzedaży w walucie obcej EUR lub USD, co pozwala jej na osiągnięcie efektów naturalnego hedgingu walutowego.

Ryzyko awarii systemów informatycznych

Ewentualna, częściowa lub całkowita, utrata danych związana z awarią systemów informatycznych Spółki mogłaby negatywnie wpłynąć na bieżącą jej działalność i tym samym osiągane przez nią wyniki finansowe. Celem minimalizacji wystąpienia tego ryzyka Spółka wprowadziła odpowiednie procedury archiwizowania danych oraz ich zabezpieczania przed niepożądanym dostępem lub też ich utratą w wyniku działania ataków hakerskich, czy też wirusów komputerowych.

8. Przewidywany rozwój Spółki

W 2025 roku Spółka skupi się na organicznym wzroście, zakładającym implementację strategicznych kierunków rozwoju przy jednoczesnym dążeniu do spełnienia KPI opisanych w ramach programu ESOP. Realizacja tych działań będzie wymagała większej strukturyzacji procesów wewnętrznych firmy, integracji nowych narzędzi i środków do zarządzania projektami. Rozbudowywana będzie ogólna przestrzeń warsztatowa i laboratoryjna pozostająca w dyspozycji Spółki wraz z odpowiednimi procesami tak, aby zapewniać możliwość realizacji większej liczby projektów, w tym dostarczania powtarzalnych produktów i usług.

W zakresie działań prowadzonych w branży Space w 2025 roku realizowane będą następujące kierunki:

- ♣ Działania biznesowe skupiające się na potwierdzeniu wiodącej roli Scanway w europejskim rynku układów do obrazowania Ziemi,



- ♣ Kontynuacja i intensyfikacja obecności na rynkach takich jak USA czy Daleki Wschód,
- ♣ Powiększenie oraz dalsza strukturyzacja procesów biznesowo-sprzedażowych Scanway Space,
- ♣ Działania B+R wsparte finansowaniem zewnętrznym i wewnętrznym zwiększające funkcjonalności SCS (w kierunku systemów wizyjnych dla zastosowań kosmicznych) oraz SOP (większa liczba obsługiwanych sensorów, inne zakresy spektralne),
- ♣ Działania biznesowe i nowe, międzynarodowe projekty komercyjne nakierowane na zwiększenie ekspozycji i zaangażowania Spółki w sektorze obronnym,
- ♣ Integracja prototypów i modeli lotnych urządzeń obrazujących i SCS – wykorzystywanych m.in. przy projektach: PIAST, SEMOVIS oraz współpracy z klientami komercyjnymi, m.in. Nara Space Technology, Intuitive Machines, Marble Imaging,
- ♣ Rozszerzenie kompetencji Spółki poza domenę obserwacji Ziemi (EO), tj. większe zaangażowanie Spółki w rosnącą liczbę misji związanych z eksploracją Księżyca w najbliższej dekadzie, co zapewni jej udział w tym perspektywnym rynku i jego łańcuchu wartości.

W zakresie Scanway Industry realizowane będą następujące kierunki działań:

- Strukturyzacja procesów biznesowo-sprzedażowych,
- Stworzenie produktów dla dedykowanych aplikacji w branży spożywczej,
- Działania sprzedażowe koncentrujące się na dostarczaniu na rynek już wytworzonych rozwiązań wizyjnych,
- Działania B+R wsparte finansowaniem zewnętrznym i wewnętrznym w celu rozwoju istotnych modułów stanowiących o komplementarności oferty Scanway,
- Szersza komercjalizacja nowego rozwiązania HYDRA zarówno wśród polskich, jak i europejskich klientów. Pogłębiona analiza rynków zagranicznych w celu zbadania potencjału komercjalizacji rozwiązań Spółki.

Równolegle do intensyfikacji inicjatyw w obszarze Space oraz Industry, Spółka przygotowuje się w 2025 roku do przeniesienia notowań z rynku NewConnect na Rynek Główny Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Do końca pierwszego półrocza 2025 roku Spółka planuje złożyć prospekt emisyjny do Komisji Nadzoru Finansowego i liczy, że debiut na rynku regulowanym możliwy będzie na jesień. Na dzień bilansowy Spółka nie przewiduje dodatkowej emisji akcji przy okazji tego procesu. Dzięki pozyskanym w 2024 roku zleceniom i kontraktom, Spółka jest w stanie samodzielnie finansować swoją działalność. W przypadku pojawienia się szansy na skokowe zwiększenie skali działalności



Scanway, na przykład poprzez realizację dużego kontraktu lub zawarcie strategicznego partnerstwa, które mogłoby znacząco zwiększyć perspektywy rozwoju – Spółka rozważy emisję akcji.

9. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Najważniejsze osiągnięcia B+R dla Scanway Space to:

- 1) Zakończenie testów modelu lotnego teleskopu do misji EagleEye, przekazanie go do integratora platformy satelitarnej i bezpieczne wyniesienie instrumentu na orbitę okołozemską.
- 2) Wystrzelenie systemu SCS na pokładzie rakiety Ariane 6 i działanie zakończone sukcesem, potwierdzające flight heritage dla produktu SCS w raketach nośnych.
- 3) Rozwój różnych wersji teleskopów do obserwacji Ziemi (SOP), w różnych konfiguracjach, bazujących na wspólnej bazie powstałej na bazie misji EagleEye, PIAST, OTTER czy STAR VIBE – w szczególności dla klientów komercyjnych, takich jak Nara Space Technology, Intuitive Machines czy Marble Imaging.
- 4) Rozwój produktu SCS w kierunku możliwości użytkowania jako system wizyjny w przestrzeni kosmicznej.
- 5) Rozpoczęcie prac nad elementami optoelektronicznymi do zastosowania w branży obronnej na podstawie współpracy i umowy wykonawczej z firmą Flytronic.
- 6) Zainicjowanie nowych kontaktów, które umożliwią Spółce przeskalowanie i praktyczną implementację jej rozwiązań technologicznych w nowej dziedzinie związanej z eksploracją Księżyca.

Najważniejsze osiągnięcia B+R dla Scanway Industry to:

- 1) Przygotowanie i wdrożenie rozwiązań automatyzujących procesy integracji produktów wizyjnych dla produktów Hydra oraz zespołów Space. Opracowanie metod automatyzujących wdrożenie systemów wizyjnych.
- 2) Wdrożenie prototypu systemu wizyjnej kontroli puszek.
- 3) Rozwój modułowego systemu wizji maszynowej – Hydra, w tym: opracowanie modułów i implementacja podstaw systemu; opracowanie metod minimalizujących czas wdrożeń; integracja z algorytmami MV/ML jako modułami; przygotowanie i implementacja interfejsu użytkownika (HMI) oraz interfejsów wymiany danych z systemami klientów, zbierania statystyk, monitoringu.



- 4) W zakresie rozwój kompetencji i narzędzi wewnętrznych w obszarze ML/DL: opracowanie metod trenowania, inferencji i ewaluacji modeli klasyfikacyjnych; adaptacja produktu pod różne platformy (Windows/Linux/Mac, CPU/Nvidia GPU); adaptacja standardu ONNX.
- 5) W zakresie wizji maszynowej: badania nad obrazowaniem hiperspektralnym (HSI) w zakresie: wykrywania zanieczyszczeń i wtrąceń w mięsie, pomiaru koloru zadruku, detekcji zanieczyszczeń na powierzchni makulatury.
- 6) W zakresie wizji maszynowej: rozwój alternatywnych rozwiązań i konfiguracji oświetleniowych.

10. Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady)

Spółka w 2023 roku założyła w USA spółkę-córkę Scanway Space Corporation, zwolnioną z konsolidacji tej spółki zgodnie z art. 58 ust. 1 Ustawa o rachunkowości, o 100% udziale Scanway S.A. w kapitale zakładowym tej spółki i takim samym udziale o ogólnej liczbie głosów, z minimalnym kapitałem w celu ułatwienia rozmów z potencjalnymi klientami z tego rynku. Spółka amerykańska nie uzyskała przychodów ani w 2023 ani w 2024 roku i nie rozpoczęła działalności operacyjnej w raportowanym okresie.

Spółka nie posiada innych oddziałów.

11. Opis stosowanych polityk pracowniczych i społecznych

Priorytetem działalności Scanway S.A. jako przedsiębiorstwa jest prowadzenie biznesu odpowiedzialnego społecznie zarówno w kontekście wewnętrznym (obejmującym stosunki z pracownikami) i zewnętrznym (obejmującym stosunki z interesariuszami przedsiębiorstwa, czyli z dostawcami, odbiorcami, konkurentami).

Aby sprostać warunkom i trendom panującym na rynku pracy oraz odpowiedzieć na zmieniając się oczekiwania klientów, inwestorów i społeczeństwa Spółka odpowiednio modyfikuje wewnętrzną politykę kadrową poprzez zapewnienie komfortowych i bezpiecznych warunków pracy, promocję zdrowia oraz koncepcji work-life balance poprzez akcje firmowe, benefity pracownicze oraz wydarzenia firmowe.

Spółka skupia się w swoich działaniach pracowniczych na skodyfikowanym postępowania podczas rekrutacji, onboardingu i offboardingu.

Program rozwoju pracownika oraz zarządzanie talentami poprzez wprowadzenie polityki szkoleń wewnętrznych i zewnętrznych, zarówno o obszarze kompetencji twardych jak i miękkich oraz językowych.



12. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa jednostki

Spółka przeprowadziła istotne inwestycje, o których informowała w dokumentach informacyjnych w roku 2024, tj. w rozbudowę możliwości integracji większych instrumentów optycznych, a także w rozpoczęcie procesu B+R budowy nowych elementów optoelektronicznych do głowic do platform bezzałogowych. Spółka zrealizowała te działania w dużej mierze w oparciu o środki z emisji akcji w czwartym kwartale 2024 roku. Pomimo wydłużających się procesów sprzedażowych w dziale Scanway Space i mniejszy niż planowany spływ przychodów z działu Scanway Industry, spółka zarówno na dzień 31.12.2024 jak i w miesiącach po dacie bilansowej posiada środki wystarczające na obsługę bieżących kosztów spółki. Zarząd spółki przewiduje znaczące wpływy środków ze zleceń na przełomie Q1 i Q2 2025, które ugruntują stabilną pozycję finansową spółki na kolejne okresy 2025 roku. Zarząd Spółki, zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, deklaruje przejście na Rynek Główny Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, natomiast na dzień bilansowy nie przewiduje dodatkowej emisji akcji przy okazji tego procesu. Dzięki pozyskanym w 2024 roku zleceniom i kontraktom, Spółka jest w stanie samodzielnie finansować swoją działalność. W przypadku pojawienia się szansy na skokowe zwiększenie skali działalności Scanway, na przykład poprzez realizację dużego kontraktu lub zawarcie strategicznego partnerstwa, które mogłoby znacząco zwiększyć perspektywy rozwoju – Spółka rozważy emisję akcji.

13. Istotne zdarzenia po dacie bilansowej

7 marca 2025 r. Spółka zawarła umowę z firmą Nara Space Technology na testy lotnicze instrumentu do obserwacji Ziemi, co jest ważnym etapem projektu NarSha.

W oparciu o wspomnianą umowę, Spółka przygotowuje się do testów lotniczych swojego instrumentu optycznego, które będą niezbędne do potwierdzenia jego funkcjonalności oraz parametrów w zakresie precyzyjnej obserwacji Ziemi. Ich celem będzie weryfikacja zdolności instrumentu do obrazowania rzeczywistej emisji metanu. Próby zostaną przeprowadzone na modelu inżynierskim, a ich zakończenie planowane jest na koniec trzeciego kwartału 2025 roku.

Celem projektu NarSha jest budowa konstelacji 12 mikrosatelitów przeznaczonych do globalnego monitorowania punktowych źródeł emisji metanu. Dzięki niej, możliwe będzie precyzyjne i szybkie identyfikowanie źródeł emisji metanu najpierw w Korei, z możliwością późniejszego zastosowania rozwiązania na całym świecie. Rozwiązanie to przyczyni się do skuteczniejszego przeciwdziałania zmianom klimatycznym, ponieważ metan jest gazem cieplarnianym znacznie bardziej szkodliwym dla atmosfery niż CO₂.



Projekt realizowany jest przez międzynarodowe konsorcjum, w skład którego wchodzi: Nara Space Technology (lider), Climate Technology Center of Seoul National University Korea Astronomy and Space Science Institute oraz Scanway S.A. Przedsięwzięcie posiada zapewnione finansowanie m.in. ze strony Korea Development Bank.

Konstelacje satelitarne to kluczowy kierunek rozwoju Spółki, dzięki którym buduje ona powtarzalny portfel zamówień, dostarczając instrumenty do satelitów tworzących konstelacje, a w przyszłości do potencjalnych satelitów, które będą zastępować dotychczasowe konstelacje.

Z kolei 14 marca 2025 roku Spółka poinformowała o otrzymaniu zamówienia na wdrożenie systemów wizyjnych do kontroli osłonki białkowej w zakładzie produkcyjnym spółki Fabios w Małopolsce. Spółka wykorzysta w projekcie system Hydra – modułowy system wizyjny, którego elementem jest m.in. autorski software oparty na algorytmach sztucznej inteligencji (machine learning). Systemy wizyjne Spółki zostaną wdrożone na dwóch liniach technologicznych w zakładzie produkcyjnym Fabios i posłużą do ciągłej kontroli osłonek białkowych oraz weryfikacji wykrytych defektów według ich typu, wielkości oraz lokalizacji. Otrzymane zamówienie jest kontynuacją współpracy z Fabios zapoczątkowaną pierwszym wdrożeniem w 2022 roku oraz kolejnym w 2024 roku. Spółka identyfikuje możliwość dalszego rozszerzania współpracy w przyszłości.

Wartość zamówienia wynosi 71,1 tys. EUR, a czas realizacji to 5 miesięcy. Łącznie, wg stanu na dzień 14 marca 2025 roku, Scanway realizuje dla Fabios wdrożenia o wartości 119,6 tys. EUR.

Zakład produkcyjny Fabios będzie pierwszym miejscem implementacji rozwijanego przez Scanway systemu Hydra, który cechuje wysoki poziom skalowalności i automatyzacji – rozwiązanie Spółki pozwoli w pełni zautomatyzować proces kontroli jakości w zakładzie.

Kwiecień 2025 r. przyniósł istotne rozstrzygnięcia w zakresie projektu Camila. 10 kwietnia 2025 r. Emitent potwierdził swoją obecność pośród rekomendowanych podwykonawców w ofercie przetargowej wybranej przez Europejską Agencję Kosmiczną ESA do zrealizowania projektu Camila (Country Awareness Mission In Land Analysis) – największej cywilnej konstelacji satelitarnej w historii polskiego sektora kosmicznego. Liderem projektu jest Creotech Instruments, który 10 kwietnia br. zawarł z ESA umowę o wartości 51 925 511 EUR, z czego 26 330 560 EUR zostanie przeznaczone na prace, których wykonanie jest planowane do zrealizowania przez ośmiu podwykonawców, w tym Emitenta. Zakończenie projektu przewidziane jest na grudzień 2027 roku. Bilateralny projekt Ministerstwa Rozwoju i Technologii oraz ESA jest finansowany z polskiej składki do ESA na lata 2023 – 2025, zwiększonej w sierpniu 2023 roku o dodatkowe 360 mln EUR.



Konstelację Camila utworzą minimum trzy satelity obserwacyjne, w tym jeden optyczny o wysokiej rozdzielczości, jeden optyczny o niższej rozdzielczości oraz jeden radarowy, a projekt obejmie ponadto segment naziemny oraz wyniesienie satelitów. Emitent, jako rekomendowany podwykonawca, który został pozytywnie oceniony przez ESA na etapie oferty, jest gotów wesprzeć projekt przygotowując teleskopy do minimum dwóch satelitów optycznych, w zakresie przetwarzania danych oraz operowania konstelacją.

Na dzień przekazania niniejszego Sprawozdania Emitent kontynuował rozmowy z liderem projektu – Spółką Creotech Instruments, celem zawarcia umowy wykonawczej, regulującej szczegółowe zasady współpracy, w tym rozliczeń finansowych.

14. Informacja o akcjach własnych

W roku obrotowym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. w Spółka nie nabywała akcji własnych oraz nie posiadała takich aktywów ani na dzień bilansowy, ani na koniec poprzedniego roku obrotowego.

15. Informacja o instrumentach finansowych

W roku od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. Spółka nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń oraz nie wykorzystywała instrumentów finansowych w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie jest ona narażona.



Załącznik nr 1 - Bilans SCANWAY 2024

Wyszczególnienie	Na dzień 31.12.2024 r.	Na dzień 31.12.2023 r.
A. Aktywa trwałe	21 612 783,46	17 816 715,69
I. Wartości niematerialne i prawne	21 061 206,67	17 106 694,79
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	15 000 042,78	1 793 479,03
2. Wartość firmy	0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne	710 095,32	377 477,67
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
5. Prace rozwojowe w toku realizacji	5 351 068,57	14 935 738,09
II. Rzeczowe aktywa trwałe	169 980,05	380 828,82
1. Środki trwałe	169 980,05	380 828,82
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III. Należności długoterminowe	262 350,61	262 350,61
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	262 350,61	262 350,61
IV. Inwestycje długoterminowe	403,74	403,74
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	403,74	403,74
4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	118 842,39	66 437,73
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	118 669,50	63 512,43
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	172,89	2 925,30
B. Aktywa obrotowe	6 148 047,29	7 769 981,04
I. Zapasy	1 097 835,60	1 142 187,43
1. Materiały	222 409,19	48 301,94
2. Półprodukty i produkty w toku	570 247,70	1 033 672,73
3. Produkty gotowe	303 764,80	0,00
4. Towary	0,00	0,00
5. Zaliczki na dostawy i usługi	1 413,91	60 212,76
II. Należności krótkoterminowe	1 304 674,77	2 131 880,94
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	1 304 674,77	2 131 880,94
III. Inwestycje krótkoterminowe	1 142 357,53	4 369 071,15
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 142 357,53	4 369 071,15
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 603 179,39	126 841,52
1. Aktywa z tytułu niezakończonych umów długoterminowych	2 532 293,96	114 479,02
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	70 885,43	0,00
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D. Udziały (akcje) własne	0,00	0,00



AKTYWA RAZEM	27 760 830,75	25 586 696,73
A. Kapitał (fundusz) własny	18 725 948,56	17 251 519,05
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	139 500,00	129 000,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	23 843 815,46	20 607 850,28
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	182 500,00	182 500,00
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-3 667 831,23	-1 997 245,13
VI. Zysk (strata) netto	-1 772 035,67	-1 670 586,10
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	9 034 882,19	8 335 177,68
I. Rezerwy na zobowiązania	614 560,78	293 226,91
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	239 606,12	12 535,12
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	332 954,66	254 191,79
3. Pozostałe rezerwy	42 000,00	26 500,00
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	2 652 025,66	2 754 752,18
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	2 652 025,66	2 754 752,18
4. Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV. Rozliczenia międzyokresowe	5 768 295,75	5 287 198,59
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	5 768 295,75	5 287 198,59
PASYWA RAZEM	27 760 830,75	25 586 696,73



Załącznik nr 2 – RziS SCANWAY 2024

Wyszczególnienie	Na dzień 31.12.2024 r.	Na dzień 31.12.2023 r.
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	15 864 650,82	12 322 223,50
I. Przychody ze sprzedaży produktów	11 512 852,22	5 448 397,63
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	-159 660,23	908 776,92
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	4 477 522,03	5 955 088,95
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	33 936,80	9 960,00
B. Koszty działalności operacyjnej	17 822 399,57	15 477 990,65
I. Amortyzacja	1 285 401,15	753 044,08
II. Zużycie materiałów i energii	2 542 585,75	4 391 224,39
III. Usługi obce	5 607 647,39	3 407 894,12
IV. Podatki i opłaty	112 931,71	82 402,31
V. Wynagrodzenia	6 509 273,06	5 352 469,09
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 376 519,01	1 158 733,20
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	377 307,86	325 583,37
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	10 733,64	6 640,09
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-1 957 748,75	-3 155 767,15
D. Pozostałe przychody operacyjne	563 709,75	1 520 126,08
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Dotacje	544 609,21	1 175 908,27
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	19 100,54	344 217,81
E. Pozostałe koszty operacyjne	72 933,34	7 772,06
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	72 933,34	7 772,06
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-1 466 972,34	-1 643 413,13
G. Przychody finansowe	0,00	0,00
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II. Odsetki	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00
H. Koszty finansowe	133 149,40	27 274,38
I. Odsetki	43 098,29	14 550,01
II. Strata ze tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00
IV. Inne	90 051,11	12 724,37



I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-1 600 121,74	-1 670 687,51
J. Podatek dochodowy	171 913,93	-101,41
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	-1 772 035,67	-1 670 586,10



Załącznik nr 3 - Informacja o aktualnym stanie stosowania zasad ładu korporacyjnego określonych w dokumencie Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect

Treść zasady	Stosowanie zasady TAK/NIE	Komentarz Spółki
1. Oprócz realizowania obowiązków informacyjnych określonych we właściwych przepisach prawa i regulacjach alternatywnego systemu obrotu spółka zamieszcza na swojej stronie internetowej , w czytelnej formie i wyodrębnionym miejscu, oraz niezwłocznie aktualizuje:		
1.1. podstawowe informacje o spółce, opis jej działalności, a także informację na temat posiadanych spółek zależnych i przedmiocie ich działalności;	TAK	
1.2. krótki opis modelu biznesowego oraz przyjętej strategii biznesowej, z uwzględnieniem zawartych w strategii obszarów z zakresu ESG;	TAK	
1.3. datę wprowadzenia akcji spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect (datę debiutu) oraz wszystkie wcześniejsze nazwy spółki, jeżeli od daty debiutu firma spółki uległa zmianie;	TAK	
1.4. skład Zarządu i Rady Nadzorczej spółki oraz życiorysy zawodowe osób wchodzących w skład tych organów;	TAK	
1.5. informacje o spełnianiu przez każdego z członków Rady Nadzorczej kryteriów niezależności, o których mowa w pkt 3, w tym o rzeczywistych i istotnych powiązaniach z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki;	TAK	
1.6. dokumenty korporacyjne spółki;	TAK	



1.7. udostępniane interesariuszom materiały informacyjne na temat spółki, przyjętej strategii i jej realizacji;	TAK	
1.8. wybrane dane finansowe i opublikowane prognozy;	TAK	Zgodnie z informacjami przekazanymi w memorandum informacyjnym Spółka nie zamieszcza prognoz finansowych.
1.9. aktualną strukturę akcjonariatu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce;	TAK	
1.10. dokumenty informacyjne spółki, prospekty wraz z suplementami oraz inne dokumenty będące podstawą oferty publicznej akcji lub wprowadzenia akcji do alternatywnego systemu obrotu;	TAK	
1.11. raporty bieżące i okresowe opublikowane przez spółkę w ciągu ostatnich 5 lat;	TAK	
1.12. kalendarium publikacji raportów finansowych, publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami oraz innych wydarzeń istotnych z punktu widzenia inwestorów;	TAK	
1.13. sekcję pytań zadawanych spółce zarówno przez akcjonariuszy, jak i osoby niebędące akcjonariuszami, wraz z odpowiedziami udzielonymi przez spółkę;	NIE	Spółka organizuje regularne spotkania z inwestorami na konferencjach wynikowych omawiając sytuację finansową i operacyjną Spółki oraz udzielając odpowiedzi na pytania. Na nadsyłane pytania Spółka na bieżąco odpowiada z wykorzystaniem poczty elektronicznej.
1.14. informację na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy;	TAK	
1.15. opublikowane w ostatnim raporcie rocznym oświadczenie o stosowaniu przez spółkę zasad ładu korporacyjnego zawartych w niniejszym dokumencie;	TAK	



1.16. dane kontaktowe do osób odpowiedzialnych w spółce za komunikację z inwestorami, ze wskazaniem dedykowanego adresu e-mail lub numeru telefonu.	TAK	
2. Zakres aktywności zawodowej osób wchodzących w skład Zarządu lub Rady Nadzorczej powinien zapewnić sprawne i wydajne zarządzanie spółką oraz sprawowanie efektywnego nadzoru w zakresie realizacji celów strategicznych i osiągniętych wyników.	TAK	
3. Co najmniej dwóch członków Rady Nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności wymienione w ustawie z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym, a także wykazywać się brakiem rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce.	TAK	
4. Członek Zarządu lub Rady Nadzorczej powinien unikać podejmowania aktywności zawodowej lub pozazawodowej, która mogłaby prowadzić do powstawania konfliktu interesów lub wpływać negatywnie na jego reputację jako członka organu spółki. O zaistniałym konflikcie interesów lub możliwości jego powstania Członek Zarządu lub Rady Nadzorczej niezwłocznie informuje pozostałych członków właściwego organu spółki oraz nie bierze udziału w dyskusji i głosowaniu nad uchwałą w sprawie, w której w stosunku do jego osoby może wystąpić konflikt interesów.	TAK	Członkowie Zarządu oraz Rady Nadzorczej są poinstruowani o zasadach dotyczących konfliktu interesów.



5. Spółka zapewnia rozwiązania w zakresie kontroli wewnętrznej, zarządzania ryzykiem, w tym ryzykiem dotyczącym sporządzania sprawozdań finansowych oraz w zakresie nadzoru zgodności działalności z prawem, a także funkcję audytu wewnętrznego. Rozwiązania przyjęte przez spółkę w tym zakresie powinny być dostosowane do wielkości spółki oraz rodzaju i skali prowadzonej działalności, jak również do poziomu ryzyka związanego z jej prowadzeniem.	TAK	
6. Rada Nadzorcza w ramach przysługujących jej uprawnień monitoruje proces sporządzania sprawozdań finansowych. W tym celu Rada Nadzorcza co najmniej zapoznaje się z harmonogramem prac koniecznych dla sporządzenia sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami i omawia ten harmonogram z Zarządem spółki, a także utrzymuje komunikację z biegłym rewidentem wybranym do badania sprawozdania finansowego.	TAK	
7. Rada Nadzorcza zapoznaje się z porządkiem obrad walnego zgromadzenia oraz opiniuje materiały, które mają być przedstawione przez spółkę walnemu zgromadzeniu.	NIE	Przedmiotowa zasada nie jest stosowana w pełnej rozciągłości, ponieważ obowiązujące regulacje nie przewidują po stronie Rady Nadzorczej każdorazowego obowiązku opiniowania materiałów, które mają być przedstawione przez spółkę walnemu zgromadzeniu, natomiast zgodnie ze Statutem Spółki Rada Nadzorcza może wyrażać opinie we wszystkich sprawach Spółki oraz występować do Zarządu z wnioskami i inicjatywami. Wobec powyższego stosowanie tej zasady w pełnym zakresie zależne będzie każdorazowo od decyzji samej Rady Nadzorczej i proponowanego za każdym razem



		porządku obrad danego walnego zgromadzenia Spółki.
8. Zarząd spółki, zwołując walne zgromadzenie, dokonuje wyboru terminu, miejsca i formy walnego zgromadzenia tak, by umożliwić udział w obradach jak największej liczbie akcjonariuszy.	TAK	
9. W przypadku otrzymania przez Zarząd informacji o zwołaniu Walnego Zgromadzenia na podstawie art. 399 § 2 - 4 Kodeksu spółek handlowych Zarząd niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem Walnego Zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku zwołania Walnego Zgromadzenia na podstawie upoważnienia wydanego przez sąd rejestrowy zgodnie z art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.	TAK	
10. Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej uczestniczą w obradach walnego zgromadzenia, w miejscu obrad lub za pośrednictwem środków dwustronnej komunikacji elektronicznej w czasie rzeczywistym, w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznych odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	
11. Żaden akcjonariusz nie powinien być uprzywilejowany w stosunku do pozostałych akcjonariuszy w zakresie transakcji zawieranych przez spółkę z akcjonariuszami lub podmiotami z nimi powiązanymi.	TAK	
12. Przed zawarciem przez spółkę istotnej umowy z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w spółce lub podmiotem z nim powiązanym	TAK	



Zarząd zwraca się do Rady Nadzorczej o wyrażenie zgody na taką transakcję. Rada Nadzorcza przed wyrażeniem zgody dokonuje oceny wpływu takiej transakcji na interes spółki, zwracając uwagę, aby interesy różnych grup akcjonariuszy nie przeważały nad interesem spółki. Powyższemu obowiązkowi nie podlegają transakcje typowe i zawierane na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez spółkę z podmiotami wchodzącymi w skład grupy kapitałowej spółki, które są objęte konsolidacją. W przypadku gdy decyzję w sprawie zawarcia przez spółkę istotnej umowy z podmiotem powiązanym podejmuje walne zgromadzenie, przed podjęciem takiej decyzji spółka zapewnia wszystkim akcjonariuszom dostęp do informacji niezbędnych do dokonania oceny wpływu tej transakcji na interes spółki.		
13. W przypadku zgłoszenia przez inwestora żądania udzielenia informacji na temat spółki, spółka udziela odpowiedzi nie później niż w terminie 14 dni.	TAK	
14. W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.	TAK	

