

INFORMACJA DODATKOWA DO RAPORTU KWARTALNEGO ZA II KWARTAL 2005 r.

zgodnie z § 98 ust. 4 Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 21 marca 2005 r. - Dz. U. Nr 49, poz. 463 Skrócone sprawozdanie finansowe, będące składnikiem raportu kwartalnego, zawiera informacje dodatkowa, przedstawiające informacje o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości, oraz informacje o istotnych zmianach szacunkowych, w tym o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów.

I. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Grupa Kapitałowa zastosowała w niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) obowiązujące również w okresie porównywalnym.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej prowadzi księgi rachunkowe zgodnie z zasadami ustawy o rachunkowości. Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przygotowane w oparciu o księgi rachunkowe spółek Grupy, zawiera korekty w celu pokazania jej skonsolidowanej pozycji finansowej, wyniku oraz przepływu środków pieniężnych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Stały Komitet ds. Interpretacji.

Zgodnie z wytycznymi MSSF 1 Grupa Kapitałowa jest traktowana jako jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy. W szczególności MSSF 1 wymaga od jednostki aby w swym bilansie otwarcia sporządzonym zgodnie z MSSF ujęła i wyceniła wszystkie aktywa i pasywa zgodnie z MSR.

Grupa kapitałowa PKM DUDA S.A. przy współpracy z renomowaną firmą audytorską dokonała identyfikacji różnic pomiędzy MSR a zasadami rachunkowości stosowanymi w Grupie Kapitałowej PKM Duda S.A. Identyfikując różnice posłużono się MSR oraz MSSF w brzmieniu obowiązującym od dnia 1 stycznia 2005 roku, opublikowanymi do dnia 31 marca 2004 roku.

I. 1. MSR 2 – Zapasy.

Zapasy wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa.

Na cenę nabycia lub kosztu wytworzenia składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Zasady stosowane przez grupę w wycenie zapasów nie odbiegają od zasad zawartych w MSR.

I. 2. Wartości niematerialne i prawne

Składnik wartości niematerialnych (WN) ujmuje się tylko wtedy gdy:

- jest prawdopodobne, że jednostka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów,
- można wiarygodnie określić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

Nie ujmuje się jako składnika wartości niematerialnych znaków firmy i innych o podobnej istocie wytworzonych przez jednostkę gospodarczą we własnym zakresie. Grupa Kapitałowa posiada w jednej ze spółek zależnych nabytych w 2004 roku w/w składnik wartości niematerialnych i prawnych. Wartość znaku towarowego wynosi 3.080 tys. zł. Grupa dokonała spisania znaku towarowego na dzień objęcia kontroli wyceniając wartość tego aktywa na 0 (wytworzona we własnym zakresie wartość niematerialna) – spowoduje to, iż wartość aktywów

netto spółki zależnej na dzień przejęcia kontroli ulegnie pomniejszeniu a tym samym wyliczona wartość firmy związana z nabyciem została skorygowana w górę o 3.080 tys. zł.

I. 3. Rzeczowe aktywa trwałe.

Rzeczowe aktywa trwałe początkowo wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia składają się:

- cena zakupu, łącznie z cla i importowymi i podatkami bezzwrotnymi, pomniejszona o upusty handlowe i rabaty,
- inne koszty dające się bezpośrednio przyporządkować, poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i warunków potrzebnych do rozpoczęcia jego funkcjonowania.

Grupa posiada jednak w swojej strukturze spółki, których majątek trwały nabyty został przed 1996 rokiem (spółki rolne). W związku z powyższym będzie miał tu zastosowanie MSR-29 – wycena wg wartości godziwej.

W myśl MSSF 1 jednostka może dokonać wyceny składników rzeczowego majątku trwałego na dzień zastosowania MSSF i uznać tą wartość godziwą jako koszt składników rzeczowego majątku trwałego na ten dzień. Mimo dołożenia należytej staranności, z uwagi na ilość, czas i stopień skomplikowania wyceny, Grupa Kapitałowa nie dokonała szacunku wartości godziwej jako nowej wartości nabycia wyżej wymienionych aktywów. Grupa jest w trakcie wyceny wartości godziwej pozostałych składników rzeczowego majątku trwałego.

I. 4. Rzeczowe aktywa trwałe – Dotacje.

Dotychczas otrzymane dotacje inwestycyjne na zakup środków trwałych Grupa rozliczała przez okres amortyzacji, zwiększając pozostałe przychody operacyjne. W związku z przejściem na MSR istnieje konieczność zmiany prezentacji odpisów dotacji. Winny umniejszać koszty amortyzacji zamiast zwiększać pozostałe przychody operacyjne. Zmiana ta pozostaje bez wpływu na wynik finansowy.

I.5. Aktywa biologiczne i produkty rolnicze – zapasy i środki trwałe (stada hodowlane).

Grupa stosuje następujące metody wyceny:

- Zasiw zbóż, kukurydzy- wycena według technicznego kosztu wytworzenia (TKW) i prezentowane w sprawozdaniu finansowym jako produkcja w toku,
- Zboża, kukurydza (zbiory) - według wartości godziwej z odniesieniem różnicy na wynik finansowy.
- Świnie, bydło, konie - według wartości ceny nabycia (w przypadku zwierząt hodowlanych i bydła mlecznego, czyli majątku trwałego)
- Aktywa biologiczne w fazie wzrostu (zwierzęta w tuczu) - według TKW

Zasady wyceny na dzień przejścia na MSR dopuszczają również, w przypadku braku możliwości wyceny w wartości godziwej, stosowanie wyceny w cenie nabycia (lub koszcie wytworzenia).

W związku z powyższym Grupa na dzień przejścia nie dokonała korekty wyceny inwentarza żywego.

Zasady wyceny na następny dzień bilansowy obligują Grupę do stosowania wyceny w wartościach godziwych i do odniesienia różnic na wynik finansowy okresu, którego dotyczy – wycena ta została dokonana.

I. 6. Krótkoterminowe aktywa finansowe.

Jednostka posiada papiery wartościowe przeznaczone do obrotu i wycenia je według wartości godziwej. Takie rozwiązanie jest zgodne z MSR, dlatego na dzień przejścia na MSR nie występują różnice.

I. 7. Kapitały

Grupa prezentuje kapitały mniejszości jako osobną pozycję pasywów. W związku z przejściem na MSR grupa przekwalifikowała kapitały mniejszości jako wyodrębnioną część kapitału własnego.

I. 8. Płatności w formie akcji własnych.

W grupie istnieje program motywacyjny, który przyznaje pracownikom akcje spółki dominującej po spełnieniu określonych warunków. Uchwała z dnia 09.09.2004 (rejestracja 22.11.2004) mówi o subskrypcji akcji w formie obligacji zamiennych na akcje, które będą przyznawane pracownikom w ciągu trzech lat. Oznacza to, że każdorocznie przez okres trzech lat – począwszy od 2005 roku - wartość godziwa instrumentu kapitałowego oznaczającego możliwość objęcia 1/3 ilości akcji spółki będzie odnoszona w koszty roku.

Zgodnie z MSSF 1 jednostka może nie stosować opisanych zasad do instrumentów kapitałowych, które zostały przyznane po 7 listopada 2002 i stały się wymagalne przed datą późniejsza spośród dnia przejścia na MSR oraz data 01.01.2005. Dotyczy to pierwszego programu motywacyjnego w postaci jednokrotnej emisji 50.000 akcji objętych przez osoby upoważnione w 2004 roku, czyli przed 01.01.2005.

W związku z powyższym jednostka dokonując przekształcenia sprawozdania finansowego na MSR nie uwzględnia wyżej opisanej korekty z tytułu emisji akcji w roku 2004.

I. 9. Połączenia jednostek.

Dla spółek nabytych przed 31.03.2004 na dzień przejścia na MSR oraz 01.01.2005 Grupa powinna:

- przeprowadzić test na utratę wartości firmy,
- zaprzestac amortyzować wartość firmy począwszy od 01.01.2005.

Dla spółek nabytych po 31.03.2004 grupa stosuje MSSF 3:

- poddaje corocznemu testowi na utratę wartości firmy począwszy od 01.01.2005
- nie amortyzuje wartości firmy – korekta o kwotę 412 tys. zł.

Ujemna wartość firmy ustalona na dzień przejścia na MSR amortyzowana będzie według starych zasad w roku 2004, a pozostała na dzień 01.01.2005 część zostanie ujęta z tym dniem w wyniku z lat ubiegłych.

I.10. Dotacje rządowe.

Ujęcie dotacji stosowane przez grupę jest zgodne z MSR 20.

Ponizej zostało przedstawione tabelaryczne ujęcie różnic pomiędzy zasadami obowiązującymi w Ustawie o Rachunkowości z dnia 29.09.1994 (Dz. U. nr 121 poz. 591) z późniejszymi zmianami, a Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

	30.06.2005			31.12.2004			30.06.2004		
	Poprzednie zasady wg UOR 30.06.2005	Korekta przejścia	Bilans wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR	Korekta przejścia	Bilans wg MSSF	Poprzednie zasady wg UOR 30.06.2004	Korekta przejścia	Bilans wg MSSF
PASYWA									
I Kapitał własny	193 343	10 218	203 561	181 306	12 333	193 639	118 880	11 297	130 177
1. Kapitał zakładowy	48 200		48 200	48 200		48 200	43 142		43 142
2. Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)			0			0			0
3. Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)			0			0			0
4. Kapitał zapasowy	120 974	2 888	123 862	104 864	4 333	109 197	57 799	4 309	62 108
5. Kapitały mniejszości		5 336	5 336		12 745	12 745		11 709	11 709
6. Kapitał z aktualizacji wyceny	0		0	4 333	-4 333	0	4 309	-4 309	0
7. Pozostałe kapitały rezerwowe			0			0			0
8. Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych			0			0			0
dodatnie różnice kursowe			0			0			0
ujemne różnice kursowe			0			0			0
9. Zysk (strata) z lat ubiegłych	8 932	382	9 314	394	-412	-18	394	-412	-18
10. Zysk (strata) netto	15 237	1 612	16 849	23 515		23 515	13 236		13 236
11. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)			0			0			0
II Kapitały mniejszości	5 336	-5 336	0	12 745	-12 745	0	11 709	-11 709	0
III Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych	794	-794	0	1 254		1 254	1 258		1 258

II. Dodatkowe informacje do raportu kwartalnego. (§ 98 ust. 4 pkt. 1-8)

II.1 Zwiezly opis istotnych dokonan lub niepowodzen Grupy Kapitalowej Firmy Polski Koncern Miesny DUDA S.A. w II kwartale 2005 roku wraz z wykazem najwazniejszych zdarzen jej dotyczacych.

Na wyniki finansowe podmiotów gospodarczych w uzyskane w II kwartale 2005 znaczący wpływ miało stosunkowo trudne otoczenie ekonomiczne.

Caly okres I półrocza br. charakteryzował się umiarkowanym wzrostem gospodarczym w porównaniu z wysokim tempem rozwoju w roku ubiegłym, Drugi kwartał br. przyniósł zahamowanie spadku siły nabywczej ludności.

Na rynku rolnym średnia cena skupu żywca wieprzowego, przy podaży nieco mniejszej (o 0,9%) niż przed rokiem, była zbliżona (o 0,4% niższa) do notowanej w I półroczu ub.roku;

Ceny żywca wołowego przy skupie mniejszym od ubiegłorocznego (o 5,6%), wykazywały tendencję wzrostową o około 35,8% więcej niż przed rokiem

Biorąc pod uwagę powyższe czynniki także specyfiki sektora mięsnego, sytuację na rynku surowca wieprzowego i wołowego oraz obniżenie się rentowności i dynamiki eksportu, wyniki finansowe uzyskane przez PKM DUDA S.A. w II kwartale 2005 Zarząd uważa za bardzo dobre, jednak na poziomie nieco niższym od oczekiwan.

W II kwartale 2005 roku Grupa osiągnęła łączne przychody ze sprzedaży na poziomie 180 375 tys złotych, co w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego stanowi wzrost o ponad 40%. Narastająco od początku roku przychody Grupy Kapitałowej wyniosły 396 091 tys zł co stanowi wzrost o ponad 50% !

Wzrost przychodów Grupy jest wynikiem pełnej konsolidacji przychodów spółek włączonych do Grupy, tj. Makton , Eurosmak, Polska Wołowina, PZZ Pleszew S.A. , Rolpol, Agroprof

WYNIKI SKONSOLIDOWANE	II kw 2004	II kw 2005	Dynamika II kw 2005 / 2004	Narastająco II kwartały 2004	Narastająco II kwartały 2005	Dynamika narastająco 2005 / 2004
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	128 370	180 375	141%	262 480	396 091	151%
Zysk brutto na sprzedaży	10 661	29 140	273%	20 440	54 087	265%
Zysk ze sprzedaży	4 876	7 498	154%	8 765	13 119	150%
Zysk z działalności operacyjnej	5 796	13 347	230%	14 298	20 832	146%
Zysk na działalności gospodarczej	8 260	12 188	148%	16 290	20 307	125%
Zysk brutto	8 031	12 188	152%	16 061	20 307	126%
Zysk netto	6 353	10 107	159%	13 236	16 849	127%

Uwaga!

Należy zwrócić uwagę iż, zgodnie z MSSF2 na poziomie konsolidacji sprawozdania finansowego Grupy została dokonana korekta w koszty „płatności w akcjach” w wys. 1,4 mln zł . Kwota ta stanowi różnicę pomiędzy wartością rynkową a wartością nominalną 500.000 szt. akcji (po splicie) w ramach programu motywacyjnego na rok 2005.

Znaczny wzrost sumy bilansowej związany jest z ujęciem w konsolidacji nowo przejętych spółek.

Na uwagę zasługują również bardzo dobre wyniki jednostki dominującej, która uzyskuje znacznie lepsze wyniki finansowe niż w okresie porównywalnym tj. w II kwartale 2004 roku.

W roku bieżącym przychody jednostki dominującej były niższe o niespełna 5%, jednak pozostałe wielkości a w tym przede wszystkim poziom zysku operacyjnego oraz zysku netto ukształtowały się na znacznie lepszym poziomie od ubiegłorocznych .

W przypadku zysku operacyjnego nastąpił wzrost o 34% a w przypadku zysku netto o 36%!

W II kwartale 2004 roku jednostka dominująca, tj. PKM DUDA S.A. uzyskuje następujące wyniki (w tys. zł.):

WYNIKI JEDNOSTKOWE	II kw 2004	II kw 2005	Dynamika II kw 2005 / 2004	Narastająco II kwartaly 2004	Narastająco II kwartaly 2005	Dynamika narastająco 2005 / 2004
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	95 412	91 430	96%	200 767	191 163	95%
Zysk brutto na sprzedaży	7 941	13 412	169%	15 533	23 485	151%
Zysk ze sprzedaży	4 154	5 728	138%	6 682	9 768	146%
Zysk z działalności operacyjnej	4 221	6 656	158%	8 166	10 966	134%
Zysk na działalności gospodarczej	4 710	6 231	132%	8 437	11 988	142%
Zysk brutto	4 710	6 231	132%	8 437	11 988	142%
Zysk netto	4 172	4 997	120%	7 226	9 848	136%

Ponadto do sukcesów emitenta w II kwartale należy zaliczyć następujące zdarzenia:

- Wzrost sprzedaży eksportowej (rozumiane jako suma sprzedaży na rynki wewnątrzunijne oraz poza UE) . W II kwartale br. Grupa kapitałowa uzyskuje przychody eksportowe w wysokości 44.313 tys złote co stanowi wzrost w stosunku do poprzedniego kwartalu o 56% .W przypadku jednostki dominującej sprzedaż eksportowa wyniosła 18.991 tys złotych co stanowi wzrost o 48% w stosunku do pierwszego kwartalu br.

- Zawarcie przez spółkę zależną - JASAN Sp. z o.o. z siedzibą w Jasle, umowy z kontrahentem z Japonii, której przedmiotem jest sprzedaż eksportowa mięsa konskiego do Japonii. Okres obowiązywania umowy wynosi 10 lat. Wartość umowy określona dla pierwszego roku trwania kontraktu wynosi 2,7 mln USD, a łączna wartość świadczeń dla całego okresu obowiązywania umowy szacuje się na kwotę 27 mln USD.

Zawarcie umowy wpłynęło na poprawę rentowności sprzedaży spółki

- Spółki zależne - Centrum Mięsne Makton Sp. z o.o. oraz Centrum Mięsne Eurosmak Sp. z o.o. zawarły umowy mające na celu doprowadzenie do przejęcia dwóch firm z branży mięsnej poprzez:
- zakup 100% akcji spółki FEDRUS S.A z/s w Poznaniu, zajmującej się hurtowym handlem mięsem, wędlinami i jego przetworami, - zakup zorganizowanych składników przedsiębiorstwa KOMPAR sp z o.o z/s w Poznaniu, którego przedmiotem działalności jest specjalistyczny rozbiór mięsa czerwonego.

II.2 Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Do czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ na osiągnięte wyniki w II kwartale należy zaliczyć:

- poprawę dynamiki i opłacalności eksportu oraz otwarcie na nowe rynki zbytu w tym w szczególności Białorus.
- trudną sytuację na rynku skupu wołowiny wyrażającą się znacznym wzrostem cen żywności oraz niską podażą
- utrzymywanie się niekorzystnego oddziaływania tzw. Szarej strefy.

II.3 Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie.

W Grupie kapitałowej Polskiego Koncernu Mięsnego DUDA S.A. występuje sezonowość związana z profilem działalności spółek z segmentu rolnego, których wyniki są widoczne po okresie zniw, a sprzedaż produktów przypada na III i IV kwartał roku. Dodatkowo występuje cykliczność związana z cyklem produkcyjnym w nowo uruchomionej fermie hodowlanej, z której pierwsze warchlaki zostaną przeznaczone do sprzedaży począwszy od III kwartału br.

II.4 Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Na podstawie umowy o przeprowadzenie programu emisji obligacji z dnia 01 grudnia 2003r. Emitent korzysta z prawa przeprowadzania wielokrotnych emisji obligacji zerokuponowych. Wartość programu wynosi 30.000.000,- zł.

W ramach programu Emitent w okresie sprawozdawczym dokonał wykupu obligacji na łączną wartość 80 mln zł oraz zrealizował emisję obligacji na łączną wartość 80 mln zł.

Zestawienie emisji i wykupu obligacji w okresie sprawozdawczym.

Nr emisji	Wartość nominalna emisji	Wartość nominalna jednej obligacji	Liczba obligacji	Data emisji	Data wykupu
06	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	09.02.2005	11.05.2005
07	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	02.03.2005	06.04.2005
08	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	10.03.2005	13.04.2005
09	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	06.04.2005	11.05.2005
10	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	13.04.2005	18.05.2005
11	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	11.05.2005	15.06.2005
12	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	11.05.2005	22.06.2005
13	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	18.05.2005	29.06.2005
14	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	15.06.2005	20.07.2005
15	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	22.06.2002	27.07.2005
16	10.000.000 PLN	10.000 PLN	1.000 szt	29.06.2005	28.07.2005

II.5 Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

Emitent dotychczas nie dokonywał wypłaty dywidendy. Na dzień dzisiejszy nie została zadeklarowana ewentualna wypłata dywidendy za rok 2004.

Zdaniem Zarządu zysk za rok 2004 należy przeznaczyć na dalszy rozwój Grupy.

II.6 Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe.

Po dniu na który sporządzono niniejszy raport nie zaszły żadne szczególne zdarzenia mogące mieć wpływ na przyszłe wyniki emitenta za wyjątkiem ogólnie panującej sytuacji na rynku rolnym w tym w szczególności kształtowanie się na niskim poziomie cen zbóż. Sytuacja ta może spowodować konieczność zmagazynowania plodów rolnych i przeznaczenie ich do sprzedaży w okresie późniejszym w tym nie wykluczając przesunięcia sprzedaży a tym samym osiągnięcia planowanych zysków na początek przyszłego roku. Ponadto Zarząd ocenia iż na wyniki Grupy w II kwartale 2005 roku może mieć wpływ i termin planowanych do sfinalizowania kontraktów na rynki zagraniczne.

II.7 Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek

Grupy Kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiło żadne z wyżej wskazanych zdarzeń.

II.8 Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Dane w tys. zł

	31.12.2004	30.06.2005
Udzielone polecenia na rzecz jednostek zależnych	16 332	16 263
Udzielone gwarancje i polecenia na rzecz jednostek pozostałych	0	0
Zobowiązania wekslowe na rzecz jednostek pozostałych	0	0
Inne	0	0
Zobowiązania warunkowe i razem	16 332	16 263

II.9 Informacje dotyczące przychodów i wyników przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne, określone zgodnie z MSR, w zależności od tego, który podział segmentów jest podziałem podstawowym.

Na dzień przejścia na MSR istnieje konieczność ujawnienia informacji dotyczących segmentów działalności zgodnie z załącznikiem C MSR 14.

Grupa Kapitałowa Polskiego Koncernu Miesnego Duda S.A. przyjęła jako podstawowy podział segmentów podział branżowy. Jest to związane ze specyfiką działalności spółek wchodzących w skład PKM DUDA S.A.

Segment produkcyjny:

- Polski Koncern Miesny DUDA S.A. (wcześniej Zakłady Miesne DUDA S.A.)
- Polska Wołowina Sp. z o.o.
- Jasan Sp. z o.o.

Segment handlowo-usługowy:

- Makton Sp. z o.o.
- Eurosmak Sp. z o.o.
- NetBrokers Sp. z o.o.
- Euro-Duda Sp. z o.o.

Segment rolny:

- Agroprof Sp. z o.o.
- Agro Duda Sp. z o.o.
- Pleszewskie Zakłady Zbożowe S.A.
- Rolpol sp. z o.o.
- Wizental sp. z o.o.
- Eko Duda sp. z o.o. (wcześniej Vrees Kop Sp. z o.o.)

Poniżej przedstawiono wyniki według segmentów branżowych

Wyszczególnienie	Segment			Razem:		
	Produkcyjny	Handlowo-usługowy	Rolny		korekty konsolidacyjne	WYNIK GRUPY
	2 kwartał 2005 (w tys. zł) narastajaco					
Przychody ogółem	231 210	227 601	13 816	472 627	76 536	396 091
Koszty ogółem	221 263	222 242	13 116	456 621	73 649	382 972
Pozostałe przychody operacyjne	6 016	137	2 357	8 510		8510
Pozostałe koszty operacyjne	606	137	55	798		798
Wynik operacyjny segmentu	15 357	5 359	3 002	23 718	2 886	20 832
Przychody finansowe	7 041	216	150	7 407		7 407
Koszty finansowe	6 425	142	1 366	7 933		7 933
Wynik brutto segmentu	15 974	5 433	1 786	23 193	2 886	20 306
Wynik netto segmentu	14 036	3 946	1 755	19 737	2 886	16 849

Wyszczególnienie	Segment			Razem:
	Produkcyjny	Handlowo-usługowy	Rolny	
Suma bilansowa	295 715	59 257	78 078	433 050
Nakłady na aktywa trwałe	11 243	8 017	636	19 896
Amortyzacja	5 140	285	636	6 062

Sporządzający:

Gł. Księgowy Spółki
Jerzy Jaskowiak

Dyr. Finansowy Spółki
Rafał Oleszak

Dyrektor Generalny
Maciej Duda

Grabkowo 12.08.2005