

INFORMACJA DODATKOWA DO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA II KWARTAŁ 2005 SPÓŁKI MNI S.A.

1. Zasady przyjęte przy sporządzaniu raportu

1. Raport kwartalny jednostki dominującej został sporządzony zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994r. z późniejszymi zmianami, według stanu prawnego na dzień 1 stycznia 2005 roku
2. Dane przedstawione w raporcie jednostkowym za II kwartał bieżącego roku są porównywalne z danymi za II kwartał poprzedniego roku, za wyjątkiem kwestii przedstawionej poniżej.
 - 2.1 W 2005 roku Spółka naliczyła aktywa/rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego od wartości dodatnich/ ujemnych różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową a bilansową aktywów i zobowiązań oraz w odniesieniu do straty podatkowej z lat poprzednich, co wpłynęło na zwiększenie wyniku finansowego o kwotę 1.398 tys.zł.
3. Jednostkowy raport kwartalny został sporządzony z zastosowaniem takich samych zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego jak w opublikowanym raporcie za II kwartał 2004 roku, z uwzględnieniem korekt z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
4. Emitent sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zgodnie z obowiązującym prawem według MSR/MSSF.

2. Opis istotnych dokonań i niepowodzeń w okresie sprawozdawczym.

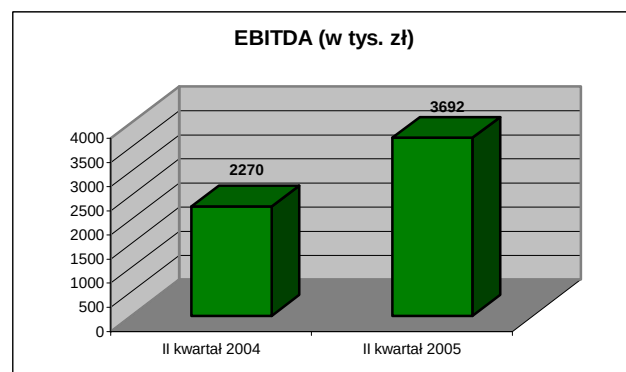
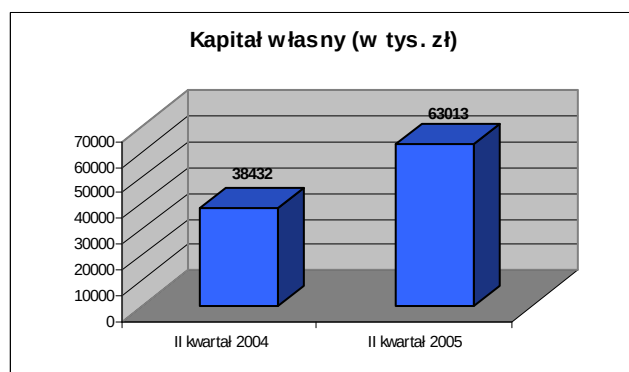
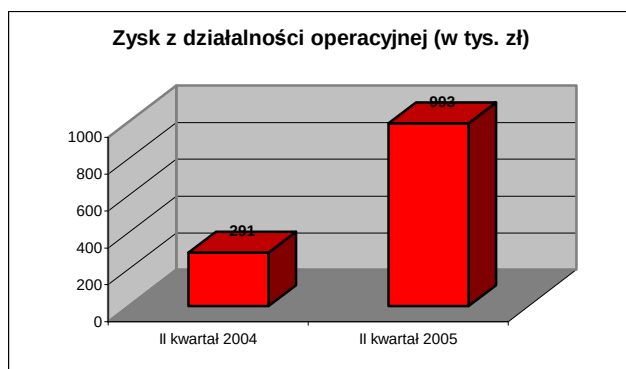
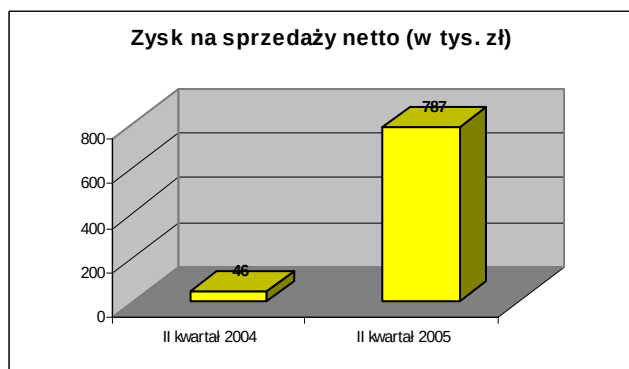
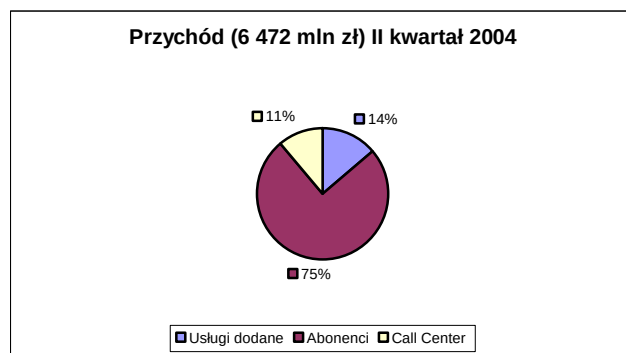
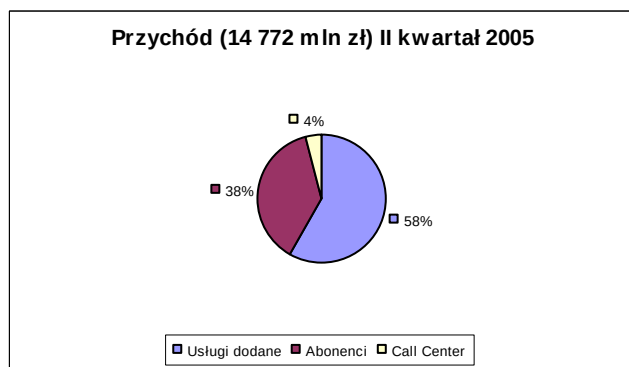
Wyniki uzyskane w II kwartale 2005 roku są kontynuacją poprzednio publikowanych przez Spółkę danych finansowych potwierdzających pozytywne tendencje znaczącego wzrostu przychodów i poprawy wyniku finansowego do porównywalnych okresów roku poprzedniego.

W II kwartale 2005 roku MNI S.A. osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości **14.773 tys. zł**, co w porównaniu do przychodów osiągniętych w analogicznym okresie roku poprzedniego w wysokości **6.472 tys. zł** stanowi wzrost o **128 %**.

Struktura sprzedaży oraz inne wyniki finansowe w II kwartale 2005 roku w porównaniu do II kwartału 2004 roku, pokazujące znaczne zmiany zostały przedstawione w poniższych tabelach i wykresach:

	<i>II kwartał 2005 (w tys. zł)</i>	<i>II kwartał 2004 (w tys. zł)</i>	<i>zmiana</i>
Abonenci usług telekomunikacyjnych	5 555	4 832	+ 15 %
Call Center	567	716	- 21 %
Usługi dodane	8 609	921	+ 835 %
Przychody razem	14 772	6 472	+ 128 %

	<i>I półrocze 2005 (w tys. zł)</i>	<i>II półrocze 2004 (w tys. zł)</i>	<i>zmiana</i>
Przychody razem	31 121	11 968	+160 %



Odnosząc się do zaprezentowanych powyżej wyników Spółka pragnie podkreślić następujące elementy:

- W II kwartale 2005 roku kontynuowana była zmiana struktury przychodów MNI S.A., gdzie najwyższą wartościowo pozycją są usługi dodane.
- Ich prawie dziesięciokrotny wzrost wartości jest wynikiem sprawnie przeprowadzonej operacji implementacji zakupionego w 2004 roku biznesu wykorzystującego telekomunikacyjne taryfy Premium Rate i ich rozwoju już w strukturach MNI SA
- W ramach usług dodanych odnotowano jedynie niewielki spadek sprzedaży usług Call Center. Spadek sprzedaży usług Call Center był spowodowany wdrażaniem nowych zakupionych technologii, i tym samym brakiem możliwości poszerzenia oferty handlowej już w interesującym nas okresie. Od połowy III kwartału usługi Call Center będą realizowane z wykorzystaniem nowoczesnego systemu teleinformatycznego firmy Alcatel umożliwiającego pracę na 220 stanowiskach w dwóch lokalizacjach.

- Odnotowano natomiast 15 % wzrost w zakresie sprzedaży tradycyjnych usług telekomunikacyjnych, wskazujący na poprawność zrealizowanej strategii wprowadzania rozliczeń interconnect z TP według zasad RIO, odchodząc od rozliczeń „bill and keep”. Wzrost w tym segmencie działalności osiągnięto dzięki wprowadzeniu nowych usług m.in. (połączenia z użyciem Prefiksu, szerokopasmowy dostęp do Internetu, wzrost ilości abonentów). Ten wynik jest szczególnie satysfakcjonujący dla Spółki, z uwagi na fakt występującej na rynku telefonii stacjonarnej silnej konkurencji skutkującej stale obniżki cen usług i de facto powodujący na rynku nie tak znaczące wzrosty przychodów, co pokazują wyniki całego rynku telefonii stacjonarnej.
- Niemal trzykrotny łączny wzrost wartości sprzedaży usług w okresie pierwszych 6 miesięcy 2005 roku w odniesieniu do analogicznego okresu ubiegłego roku, potwierdzający zasadność przeprowadzonych w okresach ubiegłych operacji, związanych między innymi z zakupem i włączeniem do struktur MNI S.A. przedsiębiorstwa Spółki Media Net Interactive, specjalizującej się w integracji oraz oferowaniu telekomunikacyjnych usług z wartością dodaną.

2.1) W okresie sprawozdawczym Zarząd kontynuował i nadzorował:

- realizację strategii Spółki w celu maksymalizacji możliwych do uzyskania przychodów,
- rozpoczęcie świadczenia usług z prefiksem NDS
- prace nad optymalnym wykorzystaniem istniejących zasobów infrastruktury telekomunikacyjnej
- akcję aktywnego pozyskiwania nowych abonentów podstawowej usługi telekomunikacyjnej w oparciu o sieć stacjonarną oraz dostęp radiowy.
- procesy rozbudowy zasobów technicznych i organizacyjnych Call Center,
- rozbudowę systemu szerokopasmowego dostępu do Internetu w technologii DSL „SZEPKLIK” – ponad 900 abonentów sieci stacjonarnej SZEPTTEL korzysta z tej usługi,
- integrację infrastruktury technicznej z infrastrukturą dostawców usług z którymi MNI na stałe współpracuje, oraz innych kooperantów,
- przygotowanie i wdrożenie usług dodanych typu głosowego na nowych zagranicznych rynkach w oparciu o infrastrukturę własną oraz dzierżawioną oraz poszukiwania optymalnych formuł współpracy z lokalnymi Operatorami.
- poszukiwania i negocjacje z partnerami w zakresie realizacji ogólnie dostępnej telefonii IP na terenie całego kraju .
- realizację szeroko zakrojonej strategii pozyskiwania nowych klientów i kooperantów do współpracy w zakresie usług dodanych, w szczególności usług Premium Rate
- realizację kilkudziesięciu stałych kontraktów dotyczących świadczenia na rynek usług z wartością dodaną w zakresie rynku : medialnego, informacyjnego , marketingowego oraz rozrywkowego
- realizację nowego kierunku rozwoju usług dodanych, poprzez tworzenie kanałów promocyjno- sprzedażowych, w zakresie produktów wirtualnych, budowę, integrację oraz zarządzanie biznesowo-administracyjne portalami internetowymi,
- rozpoczęcie przygotowań: zasobów organizacyjnych, prawnych oraz technologiczno-logistycznych do rozpoczęcia świadczenia usług komercyjnych dla użytkowników telefonii mobilnej 3G , w sieciach UMTS.

2.2) Istotne zdarzenia, które wystąpiły w Spółce w okresie sprawozdawczym:

- 1) Zawarcie kolejnej umowy z austriacką firmą VASCON Telekommunikationsdienstleistungs GmbH Wien, dotyczącą wprowadzenia usług dodanych MNI S.A. na rynek szwajcarski. Szwajcaria została piątym rynkiem międzynarodowym po Czechach, Słowacji, Austrii i Niemczech, gdzie Spółka uruchomiła usługi dodane dla abonentów sieci telekomunikacyjnych.

Szwajcarski rynek telekomunikacyjny z 13 mln abonentów uzupełnił niemieckojęzyczny fragment rynku europejskiego, na którym funkcjonuje MNI S.A.. Zawarcie powyższej umowy było realizacją przez Spółkę strategii budowania silnego segmentu usług dodanych, który pozwala osiągać wyższą marżę, niż klasyczne usługi telekomunikacyjne.

- 2) Podpisanie w dniu 18 kwietnia 2005 roku umowy o utworzeniu konsorcjum ze Spółką TelePERN Sp.z o.o.(Spółka zależna Przedsiębiorstwa Eksploatacji Rurociągów Naftowych "Przyjaźń" S.A.), którego celem strategicznym jest współdziałanie przy realizacji projektów dotyczących wykorzystania posiadanych i istniejących zasobów magistrali światłowodowych dla budowy i realizacji usług teletransmisyjnych w relacjach międzynarodowych. Strony porozumienia posiadając w ramach własnych zasobów znaczące odcinki magistrali światłowodowych, również w układzie transgranicznym, będą budować i oferować świadczenie usług teletransmisyjnych.

Powyższy projekt mieści się w strategii rozwoju Spółki, zakładającej optymalne wykorzystanie istniejących zasobów infrastruktury telekomunikacyjnej.

- 3) Zawarcie w dniu 4 maja 2005 roku przedwstępnej umowy z brytyjską firmą „Polina Trading Limited” z siedzibą w Londynie dotycząca zakupu przez MNI S.A. 100% udziałów firmy Legion Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Pozycja rynkowa Legion Polska, najstarszej na polskim rynku firmy świadczącej od 10 lat usługi dodane, wywodzącej się z międzynarodowej grupy Legion International SA, należącej do francuskiej grupy Lagardere, pozwoli na zajęcie przez MNI S.A. pozycji niekwestionowanego krajowego lidera telekomunikacyjnych usług dodanych w pełnym zakresie oferty rynkowej.

Transakcja zakupu opiewająca na cenę 16,5 mln PLN, pozwala w efekcie na znaczną poprawę współczynników finansowych MNI S.A.. W wymiarze finansowym włączenie usług i przychodów finansowych Legion Polska do skonsolidowanych przychodów MNI S.A. to ich wzrost o nie mniej niż 17 mln PLN w skali roku, przewidywany wzrost zysku netto o 3,5 mln. PLN oraz analogiczny wzrost EBITDA.

- 4) Zawarcie w dniu 11 maja 2005 roku ze Spółką com.Investmnet Sp. z o.o. (d..Media-Net Interactive Sp. z o.o.) umowy nabycia 1167 udziałów w spółce BIA-NET Sp. z o.o. z siedzibą w Białymstoku, w wyniku której Spółka posiada aktualnie 53,90 % udziałów w spółce BIA-NET Sp. z o.o..

Nabyte aktywa zostały sfinansowane ze środków własnych. Nabycie ww. udziałów ma charakter długoterminowej inwestycji emitenta, podjętej celem prowadzenia kontroli kosztów dzierżawy infrastruktury telekomunikacyjnej na terenie Białegostoku.

- 5) Podjęcie przez Zarząd MNI S.A. w dniu 20 czerwca 2005 roku uchwały o umorzeniu łącznie 137.000 (stu trzydziestu siedmiu tysięcy) akcji Spółki na okaziciela emisji serii I o wartości nominalnej 1,00 (jeden) złoty każda akcja o łącznej wartości nominalnej 137.000,00 (sto trzydzieści siedem tysięcy 00/100) złotych, dających 137.000 (sto trzydzieści siedem tysięcy) głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, które Spółka nabyła w dniu 2 stycznia 2003 roku oraz 6 czerwca 2003 roku celem umorzenia w wyniku rozliczenia umowy o submisję usługową zawartej pomiędzy Spółką a Domem Maklerskim Banku Handlowego S.A. z siedzibą w Warszawie.

Akcje te nie zostały następnie zbyte przez Zarząd Spółki w terminach określonych w art. 363 § 4 Kodeksu spółek handlowych.

Umorzenie tych akcji nastąpiło bez zmiany wartości nominalnej pojedynczej akcji. Akcjonariuszom nie wypłacono z tytułu umorzenia ww. akcji żadnych kwot.

3. Zdarzenia, które wystąpiły po 30.06.2005 mogące znacząco wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe

- 1) Zbycie w dniu 8 lipca 2005 roku na rzecz Spółki Tele-PERN Sp. z o.o. odcinka magistrali światłowodowej położonej na południu Polski z transgranicznym przejściem do Czech w rejonie Cieszyna. Powyższa transakcja jest praktyczną realizacją przez Strony strategii określonej w umowie pomiędzy podmiotami z dnia 18 kwietnia 2005.

Przeprowadzona transakcja spowoduje w roku 2005 wzrost o kolejne 1,8 mln zł szacowanego wcześniej na 8 mln zł zysku netto.

Spółka prowadzi negocjacje celem zbycia lub dodatkowego wykorzystania innych fragmentów posiadanej sieci światłowodowej, które sfinalizowane mają być w III kwartale br.. Powyższe transakcje będą miały dodatkowy pozytywny wpływ na wynik finansowy Spółki

- 2) Podpisanie w dniu 15 lipca br. ze spółką Legion Polska Porozumienia, w wyniku którego został rozpoczęty proces integracji struktur obu podmiotów w zakresie działalności operacyjnej, a także w odniesieniu do wspólnej oferty handlowej i strategii produktowo-sprzedażowej w zakresie usług dodanych.

Podjęte działania mają doprowadzić do optymalizacji procesów związanych z:

1. kreacją usług,
2. budową wspólnej oferty handlowej,
3. dostępem do mediów,
4. wykorzystaniem zasobów kadrowych odpowiedzialnych za tworzenie i eksploatację usług.

W wyniku tych działań spółka spodziewa się obniżki kosztów świadczonych usług oraz większej elastyczności oferty handlowej i produktowej, a także stworzenia realnych mechanizmów optymalizowania procesów sprzedaży usług poprzez swobodny dobór narzędzi telekomunikacyjnych wykorzystywanych do świadczenia usług dodanych.

MNI S.A. jako znaczący dostawca multimedialnych usług dodanych będzie mógł w ramach tego Porozumienia w swobodny sposób kreować dostęp do oferowanych przez siebie produktów, również z wykorzystaniem kanałów tradycyjnej telefonii stacjonarnej. Integracja platform technologicznych obu Spółek pozwoli na swobodny wybór narzędzi, przy pomocy których będą oferowane usługi MNI S.A. oraz Legion Polska, a integracja procesów kreatywno-sprzedażowych pozwoli na wzajemne migracje usług pomiędzy podmiotami w celu osiągnięcia optymalnego wyniku sprzedaży.

W ramach działań, które podmioty zamierzają natychmiast podjąć jest migracja części usług świadczonych przez Legion Polska na platformę mobilną MNI S.A. jako bardziej optymalną z punktu widzenia procesów sprzedażowych.

- 3) Podpisanie w dniu 28 lipca 2005 roku, w wyniku przeprowadzonego postępowania przetargowego, umowy z Telewizją Polską S.A. dotyczącej integracji przez MNI S.A., multimedialnych usług dodanych świadczonych na rzecz Operatorów Telefonii Mobilnej a wykorzystywanych w programach wszystkich anten Telewizji Publicznej.

Telewizja Polska S.A. dysponując antenami o największym zasięgu i oglądalności, stawiając jednocześnie najwyższe wymagania jakościowe oferowanym usługom komunikacji interaktywnej, oczekuje od integratora najwyższego profesjonalizmu oraz zweryfikowanej doświadczeniem wiedzy w zakresie budowania oraz realizacji szeroko rozumianych multimedialnych usług dla abonentów telekomunikacyjnych sieci mobilnych.

Celem i wyzwaniem MNI S.A. będzie osiągnięcie we współpracy z TVP najwyższych z możliwych poziomów.

- 4) Wydanie w dniu 6 lipca 2005 roku Sąd Arbitrażowy przy Krajowej Izbie Gospodarczej wyroku w sprawie z powództwa Marka Dutki przeciwko spółce MNI S.A., o której Spółka poinformowała w Raporcie Nr 35/2004. Sąd arbitrażowy zasądził na rzecz powoda kwotę

1.500.000,- zł. wraz z odsetkami od dnia 1 kwietnia 2001 roku do dnia zapłaty oraz zwrot kosztów procesu i kosztów zastępstwa procesowego.

Marek Dutka nabył wierzytelności przysługujące Januszowi Dutka, Barbarze Dutka, Wojciechowi Dutka i Łukaszowi Dutka względem Szeptel S.A. związane z zawartą w dniu 5 kwietnia 2000 roku przez każdą z tych osób z Szeptel S.A. umową sprzedaży udziałów w spółce „D&D InterCom” Spółka z o.o. z siedzibą w Krakowie. Członkowie rodziny Dutka w zamian za zbyt udziały zyskali uprawnienie do zakupu określonej ilości akcji pochodzących z nowej emisji akcji spółki Szeptel S.A. po cenie emisyjnej. Wierzytelności dochodzone w przedmiotowym postępowaniu wyniknęły z obowiązku zapłaty kar umownych wobec nie objęcia przez rodzinę Dutka wyemitowanych akcji. serii I. Sprawą sporną, którą rozstrzygał Sąd jest powód nie objęcia wyemitowanych akcji i zasadność wysokości kary.

W wyroku z dnia 6 lipca 2005 Sąd Arbitrażowy uznał roszczenie powoda, redukując jednocześnie o 50% wysokość kary umownej jako nadmiernie wygórowanej.

Jednakże MNI S.A. złożyła w dniu 5 sierpnia 2005 roku do Sądu Okręgowego w Warszawie, I Wydział Cywilny skargę o uchylenie w całości powyższego wyroku wraz z wnioskiem o wstrzymanie jego wykonalności.

Zdaniem MNI S.A. wyrok Sądu Arbitrażowego jest niespójny i niezrozumiały, nie rozstrzyga o całości kwestii spornych pomiędzy stronami, a przede wszystkim nie uwzględnia podniesionego przez MNI S.A. w toku postępowania zarzutu wynikającego z art. 67 § 1 prawa o postępowaniu układowym. W związku z układem zawartym pomiędzy MNI S.A. i wierzycielami spółki, zatwierdzonym przez Sąd Rejonowy w Łomży w dniu 5 listopada 2003 roku, wierzytelności będące przedmiotem niniejszego postępowania winny zostać zredukowane o 40% i rozłożone na trzydzieści równych kwartalnych rat. Wobec braku rozstrzygnięcia w przedmiocie takiej redukcji przez Sąd Arbitrażowy, MNI S.A. wszczęła postępowanie w tej sprawie przed Sądem Okręgowym w Warszawie.

Ponadto, w obliczu faktu, iż sąd orzekający w sprawie o dochodzenie wierzytelności, które podlegały wciągnięciu na listę wierzytelności uczestniczących w układzie, wobec istniejącego prawomocnego postanowienia sądu o zatwierdzeniu układu jest zobowiązany do przeprowadzenia oceny, czy treść układu wiąże powoda w odniesieniu do objętej pozwem wierzytelności, MNI S.A. złożyła wniosek do Sądu Arbitrażowego o uzupełnienie jego wyroku w tej sprawie.

Z uwagi na poważne uchybienia subemitenta - Domu Maklerskiego Banku Handlowego S.A. - w trakcie procesu emisji akcji, zauważone również przez Sąd Arbitrażowy w toku postępowania, stanowiące podstawę roszczeń Marka Dutki, Zarząd MNI S.A. podejmie kroki prawne, skierowane przeciwko temu subemitentowi, w celu uzyskania zwrotu kwot zasądzonych od spółki na rzecz Marka Dutki.

- 5) Zawarcie w dniu 10 sierpnia 2005 roku z firmą "Polina Trading Limited" umowy sprzedaży udziałów dotyczącej zakupu przez MNI S.A. 100% udziałów spółki Legion Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ulicy Żurawiej 8..

W wyniku tej transakcji MNI S.A. uzyskała oczekiwaną od dawna możliwość rozszerzenia swojej oferty w pełnym zakresie usług dodanych kierowanych do abonentów telefonii stacjonarnej. Przejęcie kontroli nad Legion Polska pozwala również na znaczne rozszerzenie aktualnej oferty produktowej MNI S.A. kierowanej dla abonentów sieci mobilnych.

Wraz z przedmiotowym nabyciem, MNI S.A. przejęła automatycznie obsługę wszystkich klientów i kooperantów Legion Polska, a także wszelkie kontrakty medialne dotyczące integracji usług komunikacji interaktywnej oraz promocji usług własnych. MNI S.A. tym samym realizować będzie obok usług informacyjnych dla renomowanych i prestiżowych klientów, całą gamę usług rozrywkowych dla rynku medialnego.

Dodatkowo, konsolidacja z Legion Polska to znaczna rozbudowa oferty produktowej MNI S.A. w kierunku tworzenia usług o charakterze konwergentnym, łączącym usługi typu SMS/MMS z usługami typu VOICE. Takie operacje pozwolą nawet w krótszej perspektywie na znaczącą obniżkę kosztów wyprodukowania i promowania usług dodanych, tym samym przyczynią się do optymalizacji kosztów tych procesów.

Połączenie infrastruktury technologicznej obu podmiotów w jedną multimedialną platformę dodatkowo wzmacnia przewagę konkurencyjną MNI S.A. na rynku.

Finalizacja transakcji zamyka etap budowy MNI S.A. jako dostawcy usług dodanych dla całego rynku operatorów telekomunikacyjnych w kraju, pozwalając tym samym na dotarcie ze swoją ofertą do wszystkich ponad 30 mln rodzimych abonentów.

Aktualnie, są na ukończeniu procesy mające zapewnić pełną integrację obu podmiotów.

- 6) Zawarcie w dniu 11 sierpnia 2005 roku umowy kredytowej nr 17/012/05/Z/IN z BRE Bank S.A. z siedzibą w Warszawie.

Na warunkach zawartych w powyższej umowie BRE Bank S.A. udzielił MNI S.A. kredytu w łącznej wysokości 26.000.000,- zł., który może zostać wykorzystany na :

- sfinansowanie nabycia przez MNI S.A. wszystkich udziałów spółki Legion Polska Sp. z o.o.
- refinansowanie posiadanych kredytów,
- na inne cele zaakceptowane przez bank.

Kredyt oprocentowany jest według stopy procentowej zmiennej w okresach rocznych, równej sumie zmiennej stawki WIBOR i marży banku w wysokości 1,8% p.a.

Dzień ostatecznej spłaty kredytu został wyznaczony na 20 grudnia 2010 roku.

4. Prognozy wyników

Spółka nie publikowała prognozy wyników na rok 2005.

5. Akcjonariusze Spółki

Na dzień sporządzenia raportu stan akcjonariatu MNI S.A. posiadającego ponad 5% akcji lub ponad 5% głosów na WZA przedstawia się następująco:

<i>Lp.</i>	<i>Akcjonariusz</i>	<i>Liczba akcji</i>	<i>% akcji</i>	<i>Liczba głosów</i>	<i>% głosów</i>
1.	com.Investment Sp. z o.o. (d.Media-net Interactive Sp. z o.o)	9.191.590	40,72	9.191.590	40,67
2.	ANDRZEJ PIECHOCKI wraz z DEDAL Inwestycje Sp. z o.o.	3.289.813	14,57	3.289.813	14,55
3.	CATHERHAM FINANCIAL MANAGEMENT Ltd.	1.250.000	5,54	1.250.000	5,53

6. Zmiany w stanie posiadania akcji lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące

Zgodnie z posiadanymi przez MNI S.A informacjami stan posiadania akcji MNI S.A. przez osoby zarządzające lub nadzorujące MNI S.A. na dzień sporządzenia raportu jest następujący:

Rada Nadzorcza

- Przewodniczący Rady Nadzorczej Pan Andrzej Piechocki posiada bezpośrednio 1.455.477 akcji, oraz pośrednio, jako Prezes Zarządu Spółki DEDAL Inwestycje Sp. z o.o., 1.834.336 akcji.
- Członek Rady Nadzorczej Pan Piotr König posiada pośrednio, jako Prezes Zarządu Spółki com.Investment Sp.z o.o.(d.Media-Net Interactive Sp. z o.o.), 9.191.590 akcji
- Pozostali Członkowie Rady Nadzorczej nie posiadają akcji MNI S.A.

Zarząd

- Prezes Zarządu Pan Mariusz Piotr Pilewski posiada pośrednio, jako Prezes Zarządu Spółki Inwest Logistics 414.264 akcje MNI S.A., które stanowią 1,83% kapitału zakładowego Spółki.
- Wiceprezes Zarządu Pan Leszek Kułak nie posiada akcji MNI SA

7. Postępowania przed sądami lub innymi organami

Przed w/w instytucjami nie toczyły się żadne postępowania, których wartość jednorazowa stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

8. Transakcje z podmiotami powiązanymi, poręczenia i kredyty

Spółka i jednostki zależne nie zawierały z podmiotami powiązanymi transakcji przekraczających łącznie 500 tys.EUR.

Spółka i jednostki zależne nie udzielały poręczeń kredytu lub pożyczki oraz gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej przekraczających 10% kapitałów własnych emitenta.

9. Inne informacje

- 1) W II kwartale 2005 roku spółka terminowo regulowała zobowiązania z tytułu kredytów, podatków, ZUS, zobowiązania wynikające z zatwierdzonego postępowania układowego oraz wobec dostawców.
- 2) W dniu 14 lipca 2005 roku Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy, XIX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego dla spółki MNI S.A. obniżonego kapitału zakładowego Spółki przez umorzenie 137.000 (stu trzydziestu siedmiu tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela Spółki, dających 137.000 (sto trzydzieści siedem tysięcy) głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Po obniżeniu kapitału zakładowego MNI S.A., w wyniku umorzenia akcji własnych, kapitał zakładowy Spółki wynosi 22.571.558,00 zł (dwadzieścia dwa miliony pięćset siedemdziesiąt jeden tysięcy pięćset pięćdziesiąt osiem złotych) i dzieli się na 22.571.558 (dwadzieścia dwa miliony pięćset siedemdziesiąt jeden tysięcy pięćset pięćdziesiąt osiem) akcji na okaziciela oraz akcji imiennych uprzywilejowanych (serii A), o wartości nominalnej po 1,00 (jeden 00/100) zł każda, dających w sumie 22.597.936 (dwadzieścia dwa miliony pięćset dziewięćdziesiąt siedem tysięcy dziewięćset trzydzieści sześć) głosów na walnym zgromadzeniu MNI S.A.
- 3) W dniu 14 lipca 2005 roku Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy, XIX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego dla spółki MNI S.A. zmiany danych emitenta w zakresie uchwał podjętych przez ZWZA w dniu 20 czerwca 2005 roku zmieniających Statut Spółki.

10. Przyjęte wartości kursu

Przy prezentowaniu danych przyjęto kurs EURO:
Średni kurs za I półrocze 2005 roku - 4,0801 zł
Średni kurs za II kwartał 2004 roku - 4,6500 zł
Na dzień 30.06.2005 - 4,0401 zł
Na dzień 30.06.2004 - 4,5422 zł