

INTER CARS S.A.

*Raport kwartalny
za II kwartał 2005 roku*

Spis Treści

1.	Podsumowanie działalności i wyników finansowych w 2 kwartale 2005 roku	3
2.	Bilans	5
3.	Rachunek zysków i strat	6
4.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	7
5.	Rachunek przepływów pieniężnych	10
6.	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu	12
7.	Zmiany w podatku odroczonym i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów	21
8.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 2 kwartał 2005 roku	21
9.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w II kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących	21
	9.1 Realizacja strategii rozwoju	22
10.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w II kwartale 2005 roku	22
	10.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki	23
	10.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	26
11.	Sezonowość lub cykliczność działalności emitenta w prezentowanym okresie	26
12.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych	26
13.	Dywidenda	26
14.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	26
15.	Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja	26
16.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	27
17.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok	27
18.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 4 sierpnia 2005 roku	27
19.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	27
20.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	27
21.	Transakcje z jednostkami powiązanymi	28
22.	Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji	28
23.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	29
24.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	29

1. Podsumowanie działalności i wyników finansowych w 2 kwartale 2005 roku

('000)							zmiana	
	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005/2Q2004	
	pln	pln	pln	euro	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat								
Przychody	188 883	606 062	157 461	46 289	134 138	33 729	20,0%	37,2%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	45 335	148 553	32 876	11 110	32 879	7 042	37,9%	57,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 255	25 877	4 927	1 288	5 727	1 055	6,7%	22,0%
Różnice kursowe	1 653	6 547	3 908	405	1 449	837		
Koszty odsetkowe, netto	(2 354)	(6 072)	(1 066)	(577)	(1 344)	(228)		
Zysk (strata) netto	3 720	20 845	6 272	912	4 614	1 344		
narastająco								
Przychody	332 302		288 063	81 437		61 705	15,4%	32,0%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	82 055		60 593	20 109		12 979	35,4%	54,9%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 837		6 890	2 656		1 476	57,3%	79,9%
Różnice kursowe	(1 321)		5 454	(324)		1 168		
Koszty odsetkowe, netto	(4 878)		(2 107)	(1 195)		(451)		
Zysk (strata) netto	3 788		8 121	928		1 740		
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 924	6 725	5 285	1 714	1 649	1 164	31,0%	47,3%
Suma bilansowa	357 531	319 608	289 995	88 495	78 354	63 845	23,3%	38,6%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	150 856	130 441	105 653	37 340	31 979	23 260	42,8%	60,5%
Zysk na 1 akcję	0,31	1,76	0,53	0,08	0,39	0,11		
Kapitał własny	95 972	94 193	81 430	23 755	23 092	17 927	17,9%	32,5%
Inne dane finansowe								
	2Q2005	2004	2Q2004	narastająco		2Q2004		
Marża na sprzedaży (1)	24,0%	24,5%	20,9%	24,7%		21,0%		
EBITDA (2)	4,1%	6,0%	4,7%	5,0%		3,9%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Inter Cars jest importem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży. **W segmencie aut produkcji 'zachodniej' udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%.**

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku były o **20% wyższe** niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 37% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2005 roku

były wyższe o przeszło 15% niż w pierwszej połowie 2004 roku. **Przychody ze sprzedaży w kraju** w 2 kwartale 2005 roku były **wyższe o 29%** niż w 2 kwartale 2004 roku. Narastająco sprzedaż krajowa wzrosła o 26% w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku. Zmniejszeniu uległa wartość sprzedaży eksportowej na skutek głównie zmniejszenia zakupów dokonywanych przez prywatnych importerów z Ukrainy. Największy wpływ na sprzedaż w kraju w pierwszej połowie 2005 roku miały dwa czynniki: łagodna zima oraz niższy od oczekiwanego wzrost wartości rynku.

Organizacyjnie Spółka przygotowana jest na zaspokojenie znacząco wyższego popytu. Zdaniem Zarządu, istnieje obecnie znaczący, niezrealizowany popyt na nowe części, który w najbliższym okresie będzie miał wpływ na wartość rynku i wartość sprzedaży Spółki.

Asortyment sprzedawanych części ma charakter uniwersalny, tj. odpowiadający strukturze użytkowanego parku samochodowego w Polsce przy czym **Spółka stale rozbudowuje ofertę towarową** i proces ten obejmuje zarówno wprowadzanie do oferty nowych kategorii towarowych, nowych linii w ramach istniejących kategorii jak również poszerzenie bazy dostawców.

Łącznie **marża na sprzedaży** w 2 kwartale 2005 roku osiągnęła poziom **24%**, natomiast w porównywalnym okresie 2004 roku – około 21%. W układzie narastająco marża w 2005 roku wzrosła do prawie 25% w porównaniu do 21% w 2004 roku.

Marża EBITDA w drugim kwartale br w układzie narastającym osiągnęła poziom **5%**, tj. wyższy od marży w analogicznym okresie 2004 roku, w których osiągnęła ona poziom 3,1%.

Spółka **rozbudowała sieć dystrybucji**. Obecnie składają się na nią w Polsce **52 filie** (41 na koniec czerwca 2004 roku), które realizują obecnie około 72% sprzedaży części zamiennych oraz **dwa magazyny regionalne** – w Poznaniu i Tychach. **Sprzedaż eksportowa** stanowiła w 1 kwartale br. około 23% łącznych przychodów ze sprzedaży.

2. Bilans

	(w tys. zł)	30.06.2005	31.12.2004	30.06.2004
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		60 351	59 403	52 500
Wartości niematerialne		1 656	1 412	1 053
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych		9 006	7 506	1 810
Inwestycje dostępne do sprzedaży		622	340	687
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		339	268	-
		71 974	68 929	56 050
Aktywa obrotowe				
Zapasy		198 331	184 584	162 335
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		79 752	58 861	65 222
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		550	508	1 102
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		6 924	6 725	5 285
		285 557	250 678	233 944
AKTYWA RAZEM		357 531	319 607	289 994
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy		23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		47 127	28 291	28 251
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		3 788	20 845	8 121
		95 972	94 193	81 429
Zobowiązania długoterminowe				
Kredyty bankowe, pożyczki, zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		4 795	4 250	380
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		299	1 347	1 769
		5 094	5 597	2 149
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		107 786	91 524	99 594
Kredyty bankowe, pożyczki, zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		146 061	126 191	105 273
Rezerwy na zobowiązania		717	168	110
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 901	1 934	1 439
		256 465	219 817	206 416
PASYWA RAZEM		357 531	319 607	289 994

3. Rachunek zysków i strat

(w tys. zł)	1.01.2005 - 30.06.2005	1.04.2005 - 30.06.2005	1.01.2004 - 30.06.2004	1.04.2004 - 30.06.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	332 302	188 883	288 063	157 461
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(250 247)	(143 548)	(227 470)	(124 585)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	82 055	45 335	60 593	32 876
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(43 917)	(24 468)	(35 041)	(17 858)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(28 935)	(16 399)	(21 106)	(11 355)
Pozostałe przychody/koszty, netto	1 635	787	2 444	1 264
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	10 838	5 255	6 890	4 927
Przychody finansowe	159	58	253	153
Różnice kursowe	(1 321)	1 653	5 454	3 908
Koszty finansowe	(5 161)	(2 536)	(2 562)	(1 235)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	4 515	4 430	10 035	7 753
Podatek dochodowy	(727)	(710)	(1 914)	(1 481)
Zysk (strata) netto	3 788	3 720	8 121	6 272
Średnioważona liczba akcji	11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
Zysk na jedną akcję (zł)				
- podstawowy i rozwodniony*	0,32	0,31	0,69	0,53

*brak instrumentów rozwadniających

4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 31 grudnia 2003 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 268</u>	<u>10 029</u>	<u>75 354</u>
Zmiana polityki rachunkowości					<u>(40)</u>	<u>(40)</u>
Na 1 stycznia 2004 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 268</u>	<u>9 989</u>	<u>75 314</u>
Podział zysku - dywidenda					(2 006)	(2 006)
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zapasowy				8 023	(8 023)	-
Zmiana polityki rachunkowości				(40)	40	-
Zmiana polityki rachunkowości					(40)	(40)
Zysk netto za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2004 roku					<u>8 161</u>	<u>8 161</u>
Na 30 czerwca 2004 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 251</u>	<u>8 121</u>	<u>81 429</u>

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 31 grudnia 2003 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 268</u>	<u>10 029</u>	<u>75 354</u>
Zmiana polityki rachunkowości					(40)	(40)
Na 1 stycznia 2004 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 268</u>	<u>9 989</u>	<u>75 314</u>
Podział zysku - dywidenda					(2 006)	(2 006)
Podział zysku - przeniesienie na kapitał zasadowy				8 023	(8 023)	-
Zmiana polityki rachunkowości					363	363
Zysk netto za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku					20 522	20 522
Na 31 grudnia 2004 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 291</u>	<u>20 845</u>	<u>94 193</u>

	(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem
Na 31 grudnia 2004 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 291</u>	<u>20 522</u>	93 870
Zmiana polityki rachunkowości					<u>323</u>	323
Stan na 1 stycznia 2005 roku - saldo po korektach		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 291</u>	<u>20 845</u>	<u>94 193</u>
Zysk netto za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku						
Dywidenda					(2 009)	(2 009)
Podział zysku – przeniesienie na kapitał zasowy				18 513	(18 513)	-
Zmiana polityki rachunkowości				323	(323)	-
Zysk (strata) netto za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku					<u>3 788</u>	<u>3 788</u>
Na 30 czerwca 2005 roku		<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>47 127</u>	<u>3 788</u>	<u>95 972</u>

5. Rachunek przepływów pieniężnych

	(w tys. zł)	1.01.2005 - 30.06.2005	1.01.2004 - 30.06.2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		4 515	10 035
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		5 883	4 449
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		23	(2 323)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		40	(32)
Odsetki, netto		4 878	2 107
Pozostałe pozycje netto		-	239
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		15 339	14 475
Zmiana stanu rezerw		(500)	1 047
Zmiana stanu zapasów		(13 747)	(31 651)
Zmiana stanu należności		(21 057)	(7 357)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		16 236	12 417
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych		(74)	(914)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		(3 803)	(11 983)
Podatek dochodowy zapłacony		(727)	(1 914)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		(4 530)	(13 897)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		-	189
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(5 809)	(6 611)
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych		(1 500)	(29)
Spłata pożyczek udzielonych		1 621	-
Pożyczki udzielone		(1 831)	(757)
Odsetki otrzymane		159	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(7 360)	(7 208)

Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

Splaty kredytów i pożyczek	-	(6 091)
Zapłacone odsetki	(5 037)	(2 107)
Wypłacona dywidenda	(2 010)	(2 006)
Pozostałe pozycje netto	(653)	2 363
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(7 700)	(7 841)

**Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów
środków pieniężnych netto**

(19 590)	(28 946)
-----------------	-----------------

**Środki pieniężne i ekwiwalentów środków pieniężnych na
początek okresu**

(118 036)	(71 042)
------------------	-----------------

**Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na
koniec okresu**

(137 626)	(99 988)
------------------	-----------------

	30.06.2004	31.12.2003	zmiana
Środki pieniężne w kasie i banku	5 285	5 076	209
Krótkoterminowe kredyty w rachunku bieżącym	(105 273)	(76 118)	(29 155)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	(99 988)	(71 042)	(28 946)

	30.06.2005	31.12.2004	zmiana
Środki pieniężne w kasie i banku	6 924	6 725	199
Krótkoterminowe kredyty w rachunku bieżącym	(144 550)	(124 761)	(19 789)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	(137 626)	(118 036)	(19 590)

6. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu

Inter Cars dokonał zmiany stosowanych zasad rachunkowości zgodnie z decyzją Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars, które odbyło się w dniu 21 stycznia 2005 roku. Dane za okresy porównawcze, tj. za okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2004 roku oraz na dzień 31 grudnia 2004 roku zostały przekształcone.

Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku

Podstawa sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe Inter Cars („Sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie ze standardami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej i jest zgodne z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Wszystkie Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej wydane przez RMSR zostały zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej poprzez procedurę zatwierdzenia ustaloną przez Komisję Europejską, za wyjątkiem Międzynarodowego Standardu Rachunkowości MSR 39 „Instrumenty finansowe – ujmowanie i wycena”. W wyniku decyzji Komitetu Regulacyjnego Rachunkowości z października 2004, Komisja przyjęła Rozporządzenie 2086/2004 wymagające stosowania MSR 39, z wyłączeniem przepisów dotyczących pełnej możliwości zastosowania opcji wyceny w wartości godziwej i rachunkowości portfelowych zabezpieczeń depozytów stanowiących trwałe źródło finansowania.

Ponieważ Spółka nie wybrała możliwości stosowania opcji wyceny w wartości godziwej i nie mają do niej zastosowania przepisy dotyczące portfelowego zabezpieczenia depozytów stanowiących trwałe źródło finansowania, które nie są dozwolone przez zatwierdzoną przez UE wersję MSR 39, załączone sprawozdanie finansowe jest zgodne zarówno ze standardami rachunkowości zatwierdzonymi do stosowania w Unii Europejskiej jak i z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Sprawozdanie finansowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe są prezentowane w złotych polskich („PLN”), który jest walutą funkcjonalną Inter Cars.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywany są w oddzielnej pozycji.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko

wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane w procesie produkcji, przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów oraz jego wartości końcowej. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	1 rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Inwestycje

Inwestycje klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) inwestycje wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, (b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, (c) pożyczki i należności, (d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależna jest od celu w jakim inwestycje zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia inwestycje wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktyw.

(a) inwestycje wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat - inwestycje w jednostkach podporządkowanych

Obejmują inwestycje przeznaczone do obrotu oraz inwestycje wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu są ujmowane w tej kategorii jeżeli są nabyte (lub reklasyfikowane) w celu ich sprzedaży w krótkim okresie czasu. Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Do tej kategorii zalicza się pochodne instrumenty finansowe, z wyjątkiem sytuacji, gdy są one z założenia i faktycznie instrumentami zabezpieczającymi.

Zyski lub straty z inwestycji wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie zmiany ich wartości godziwej.

(b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(c) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Pożyczki i należności ujmowane są w bilansie w pozycji należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz inne należności.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (c). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszących na jednostkę zasadniczo całego ryzyka i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec

okresu leasingowanie, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

W przypadku objęcia umową leasingu finansowego aktywów należących do jednostki w bilansie ujmowana jest jako należność wartość inwestycji leasingowej netto. Przychód finansowy z leasingu finansowego ujmowany jest przez cały okres trwania umowy przy uwzględnieniu stałej stopy zwrotu z wartości inwestycji leasingowej netto.

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będą przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunkach bieżących wykazywane są w bilansie jako kredyty krótkoterminowe.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty transakcji, tj. koszty związane z ich uzyskaniem.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w skonsolidowanym bilansie, jeżeli jednostki Grupy posiadają możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tyt. bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje koniczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec

towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Efekt zastosowania nowych zasad rachunkowości

	(w tys. zł)	30.06.2004 przed przełst	przełst MSSF	30.06.2004 po przełst
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		52 500		52 500
Wartości niematerialne		1 053		1 053
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych		1 883	(73)	1 810
Inwestycje dostępne do sprzedaży		694	(7)	687
		56 130	(80)	56 050
Aktywa obrotowe				
Zapasy		162 335		162 335
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		65 222		65 222
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 102		1 102
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		5 285		5 285
		233 944		233 944
AKTYWA RAZEM		290 074	(80)	289 994
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy		23 642		23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		21 415		21 415
Kapitał zapasowy		28 291	(40)	28 251
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		8 161	(40)	8 121
		81 509	(80)	81 429
Zobowiązania długoterminowe				
Kredyty bankowe, pożyczki, zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		380		380
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		1 769		1 769
		2 149		2 149
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		99 594		99 594
Kredyty bankowe, pożyczki, zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		105 273		105 273
Rezerwy na zobowiązania		110		110
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 439		1 439
		206 416	-	206 416
PASYWA RAZEM		290 074	(80)	289 994

	przed przekoszt 1.04.2004 - 30.06.2004	przekoszt	po przekoszt 1.04.2004 - 30.06.2004
(w tys. zł)			
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	157 461		157 461
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(125 777)	1 192	(124 585)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	31 684	1 192	32 876
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(17 858)		(17 858)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(11 355)		(11 355)
Pozostałe przychody/koszty, netto	1 264		1 264
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	3 735	1 192	4 927
Przychody finansowe	6 761	(6 608)	153
Różnice kursowe	-	3 908	3 908
Koszty finansowe	(2 703)	1 468	(1 235)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	7 793	(40)	7 753
Podatek dochodowy	(1 481)		(1 481)
Zysk (strata) netto	6 312	(40)	6 272

Wycena wartości udziałów w spółkach zależnych

Zgodnie z ustawą o rachunkowości („PSR”) udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN na dzień bilansowy. Powstająca nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi różnicami kursowymi lub ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych okresu. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN według kursu na dzień nabycia udziałów i w tej wysokości są wykazywane w bilansie nie podlegając przeliczeniu na dzień bilansowy.

W związku z powyższym dokonano odwrócenia skutków wyceny bilansowej udziałów odnosząc je na zysk netto, w części dotyczącej tego danego okresu.

Różnice kursowe

Zgodnie z PSR różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w przychodach lub kosztach finansowych w postaci odrębnej pozycji. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF zrealizowane różnice kursowe, które w ten sposób powstają, korygują koszt sprzedanych towarów i materiałów.

W związku z powyższym dokonano reklasyfikacji wartości zrealizowanych różnic kursowych poprzez korektę pozostałych przychodów/kosztów finansowych oraz korektę wartości sprzedanych towarów. Dokonana reklasyfikacja nie spowodowała zmiany zysku netto ani żadnej innej pozycji kapitałów własnych. Niezrealizowane różnice kursowe Spółka wykazała w oddzielnej pozycji rachunków zysków i strat.

Rachunek przepływów pieniężnych

Spółka korzysta z kredytów w rachunku bieżącym płatnych na żądanie stanowiących integralną część zarządzania składową procesy zarządzania środkami pieniężnymi. W związku z powyższym kredyty zostały zaliczone do pozycji środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych.

7. Zmiany w podatku odroczonym i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów

W II kwartale 2005 roku miała miejsce zmiana stanu rezerwy na odroczony podatek dochodowy od osób prawnych. Łącznie rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego na dzień 30 czerwca 2005 roku osiągnęła wartość 299 tys. zł. W tym okresie spółka nie posiadała aktywów z tytułu podatku odroczonego.

W II kwartale 2005 roku nie dokonano żadnych odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

8. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 2 kwartał 2005 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2 kw 2005	2 kw 2004
kurs na 30.06.2005 roku	4,0401	4,5422
średni kurs w okresie od 1.04 do 30.06 2005 roku	4,0805	4,6684

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06.2005 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06.2005 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

9. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w II kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów oraz części do motocykli i tuningu. W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej.

Inter Cars oferuje najszerzy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej. Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalnych (zgodnie z definicją BER 1400/2001) jak również części o porównywalnej jakości.

Spółka dysponuje nowoczesnym zapleczem magazynowym, na który składa się powstały w 2000 roku magazyn centralny w Częstokowie Mazowieckim koło Warszawy o powierzchni 18.000 m² (wraz z biurami), 52 filie, magazyn regionalny w Poznaniu, magazyn regionalny w Tychach i spółki zależne na Ukrainie oraz w Czechach.

Jak wynika z szacunków Zarządu udział Spółki w niezależnym rynku wtórnym części zamiennych osiągnął około 6,4% w 2002 roku, około 8,4% w 2003 roku i około 11,4% w 2004 roku, przy czym **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży. W segmencie aut produkcji 'zachodniej' udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%.**

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w ciągu 10 lat.**

W kwietniu br. Inter Cars po raz czwarty otrzymał tytuł „Lidera Rynku” oraz „Euro Lidera” w roku 2005. Celem konkursu jest promowanie firm i produktów, które charakteryzuje wysoka efektywność działania oraz umiejętność funkcjonowania w zmiennym otoczeniu rynkowym. Organizator konkursu powołuje na czas jego trwania Kapitułę składającą się z 8 osób, będących przedstawicielami świata nauki, mediów i ekspertów ekonomicznych i przyznaje nagrodę w dwóch kategoriach: „Firma” i „Produkt”. Inter Cars S.A. otrzymał statuetkę lidera w kategorii: dystrybucja części do samochodów osobowych i ciężarowych.

W II kwartale 2005 roku nie miały miejsca istotne niepowodzenia.

9.1 Realizacja strategii rozwoju

W ramach strategii rozwoju sieci dystrybucji na terytorium Polski, powstały kolejne filie. Na koniec czerwca 2005 roku, sieć dystrybucji liczyła łącznie 52 filie. Do dnia publikacji niniejszego raportu utworzona została 1 filia – łączna liczba filii wzrosła do 54.

10. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w II kwartale 2005 roku

II kwartał 2004 roku był kolejnym kwartałem wzrostu przychodów ze sprzedaży. Najważniejsze czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki przedstawiono poniżej.

('000)	2Q2005			2004			2Q2004			zmiana	
	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005/2Q2004	
	pln	pln	pln	euro	euro	euro				pln	euro
Rachunek zysków i strat											
Przychody	188 883	606 062	157 461	46 289	134 138	33 729				20,0%	37,2%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	45 335	148 553	32 876	11 110	32 879	7 042				37,9%	57,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 255	25 877	4 927	1 288	5 727	1 055				6,7%	22,0%
Różnice kursowe	1 653	6 547	3 908	405	1 449	837					
Koszty odsetkowe, netto	(2 354)	(6 072)	(1 066)	(577)	(1 344)	(228)					
Zysk (strata) netto	3 720	20 845	6 272	912	4 614	1 344					

	narastająco							
Przychody	332 302		288 063	81 437		61 705	15,4%	32,0%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	82 055		60 593	20 109		12 979	35,4%	54,9%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 837		6 890	2 656		1 476	57,3%	79,9%
Różnice kursowe	(1 321)		5 454	(324)		1 168		
Koszty odsetkowe, netto	(4 878)		(2 107)	(1 195)		(451)		
Zysk (strata) netto	3 788		8 121	928		1 740		
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	6 924	6 725	5 285	1 714	1 649	1 164	31,0%	47,3%
Suma bilansowa	357 531	319 608	289 995	88 495	78 354	63 845	23,3%	38,6%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	150 856	130 441	105 653	37 340	31 979	23 260	42,8%	60,5%
Zysk na 1 akcję	0,31	1,76	0,53	0,08	0,39	0,11		
Kapitał własny	95 972	94 193	81 430	23 755	23 092	17 927	17,9%	32,5%
Inne dane finansowe								
	2Q2005	2004	2Q2004	narastająco				
				2Q2005	2Q2004			
Marża na sprzedaży (1)	24,0%	24,5%	20,9%	24,7%	21,0%			
EBITDA (2)	4,1%	6,0%	4,7%	5,0%	3,9%			

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

10.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku były o 20% wyższe niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 37% w EUR. *Udział eksportu* w przychodach łącznie kształtował się na poziomie około 23%. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2005 roku były wyższe o przeszło 15% niż w pierwszej połowie 2004 roku. Sprzedaż eksportowa stanowiła łącznie około 22%. Przychody ze sprzedaży w kraju w 2 kwartale 2005 roku były wyższe o 29% niż w 2 kwartale 2004 roku. Narastająco sprzedaż krajowa wzrosła o 26% w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku.

Jak wynika z danych Zarządu tempo wzrostu wartości sprzedaży Inter Cars było wyższe od wzrostu wartości rynku. Wzrost sprzedaży krajowej Spółka zawdzięcza szerokiej sieci sprzedaży i wysokiej dostępności towarów.

Na realizowany wzrost sprzedaży (niższy od oczekiwanego) miało wpływ głównie zmniejszenie wartości *sprzedaży eksportowej*. Było to skutkiem głównie zmniejszenia zakupów dokonywanych przez prywatnych importerów z Ukrainy. W porównywalnych okresach 2005 i 2004 roku sprzedaż eksportowa w pierwszym kwartale była niższa o około 17%, natomiast w drugim kwartale niższa o 1%. Niższe wyniki sprzedaży eksportowej spowodowane były głównie przez sytuację polityczną na Ukrainie, a w szczególności wybory prezydenckie w tym kraju. W drugim kwartale br., unormowanie sytuacji politycznej, pozwoliło na zwiększenie sprzedaży nabywcom z tego kraju. W celu zmniejszenia w przyszłości ryzyka gwałtownych zmian wartości popytu ze strony prywatnych importerów z Ukrainy Spółka podjęła działania zmierzające do przyspieszenia rozwoju Inter Cars Ukraina. W szczególności prowadzone są prace zmierzające do powiększenia powierzchni magazynowej i poszerzenia oferty. W długim okresie podjęte działania pozwolą na skompensowanie niższego popytu ze strony prywatnych importerów, wyższą wartością sprzedaży Inter Cars Ukraina. Taka tendencja jest zgodna z prognozowanymi uprzednio

zmianami rynku ukraińskiego. Jak wynika z danych Zarządu Inter Cars Ukraina jest obecnie trzecim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na Ukrainie.

Największy wpływ na sprzedaż w kraju w pierwszej połowie 2005 roku miały dwa czynniki: łagodna zima oraz import do kraju znaczącej ilości używanych samochodów z zachodniej Europy po wejściu Polski do Unii Europejskiej. Pierwszy z czynników przede wszystkim miał wpływ na wielkość sprzedaży w 1 kwartale. Sprzedaż linii towarowych specyficznych dla okresu zimowego rosła w niższym tempie do zeszłorocznego, przy jednocześnie zapewnionej wysokiej dostępności tych części, a więc zapasach na poziomie odpowiednim do oczekiwanej wyższej sprzedaży. Z drugiej strony import samochodów używanych wpłynął dwójako na wyniki sprzedaży. Po pierwsze samochody, które trafiły do końcowych użytkowników są w relatywnie dobrym stanie technicznym, a więc przez pierwsze okresy ich użytkowania nie wymagają istotnych napraw. Użytkownicy tych samochodów dokonywali głównie zakupów na potrzeby bieżącej eksploatacji (filtry, oleje, klocki hamulcowe, paski klinowe, paski rozrządu itp.), co spowodowało znaczący przyrost sprzedaży odpowiednich linii towarowych. Po drugie, część samochodów z importu została rozmontowana stanowiąc źródło podaży tanich części używanych, konkurujących z ofertą Spółki (głównie elementy karoseryjne). Zdaniem Zarządu, istnieje obecnie znaczący, niezrealizowany popyt na nowe części ze strony tych klientów, który w najbliższym okresie będzie miał wpływ na wartość rynku i wartość sprzedaży Spółki. W szczególności, będzie dotyczył on elementów zawieszenia (amortyzatory, drążki, wahacze, końcówki stabilizatorów, itp.) oraz silnika (uszczelki, głowice, wtryskiwacze, rozrząd, itp.).

Spółka stale rozbudowuje ofertę towarową i proces ten obejmuje zarówno wprowadzanie do oferty nowych kategorii towarowych jak również nowych linii w ramach istniejących kategorii. Elementem rozwoju oferty towarowej o nowe kategorie jest wprowadzenie do oferty w poprzednich okresach opon, olejów i smarów, części motocyklowych, blach, lakierów, akcesoriów samochodowych oraz usług obsługi flot samochodowych i spedycji. Nowe przedsięwzięcia stymulują sprzedaż tradycyjnych linii towarowych, a jednocześnie same stanowią istotną część przychodów (przeszło 25%). Dodatkowo, pozwalają na dywersyfikację sprzedaży istotnie ograniczając ryzyko uzależnienia sprzedaży od wybranych linii czy kategorii towarowych.

Asortyment sprzedawanych części ma charakter uniwersalny, tj. odpowiadający strukturze użytkowanego parku samochodowego w Polsce (z wyłączeniem samochodów wyprodukowanych w krajach byłego „bloku wschodniego”) i obejmuje zarówno części markowej o jakości identycznej z dostarczającymi na pierwszy montaż do produkcji samochodów oraz tańsze aczkolwiek dobre jakościowo pochodzące od producentów dostarczających swoje wyroby wyłącznie na wtórny rynek.

Zysk brutto ze sprzedaży był wyższy o prawie 40% w 2 kwartale 2005 roku w porównaniu do 2 kwartału 2004 roku w ujęciu PLN i prawie 58% w ujęciu EUR. Wzrost ten jest rezultatem głównie wzrostu marży na sprzedaży części tradycyjnych linii towarowych. W okresie dwóch kwartałów narastająco, zysk brutto ze sprzedaży w 2005 roku były o przeszło 35% wyższy niż w 2004 roku. Łącznie **marża na sprzedaży** w 2 kwartale 2005 roku osiągnęła poziom 24%, natomiast w porównywalnym okresie 2004 roku – około 21%. W układzie narastająco marża w 2005 roku wzrosła do prawie 25% w porównaniu do 21% w 2004 roku. Zmiany w strukturze sprzedaży, o czym mowa powyżej, miały niekorzystny wpływ na poziom realizowanej marży. Sprzedaż do odbiorców z Ukrainy pozwala na uzyskiwanie marży wyższej od przeciętnie realizowanej na sprzedaży krajowej, stąd wzrost wartości osiąganey marży następował w wolniejszym tempie.

Strukturę kosztów w układzie rodzajowym prezentuje poniższa tabela:

	2Q2005	2Q2004
amortyzacja	2 567	2 399
zużycie materiałów i energii	1 439	1 189
usługi obce	26 788	17 979
w tym: usługa dystrybucji	16 399	11 355
podatki i opłaty	352	403
wynagrodzenia	6 488	5 091
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 234	1 201

pozostałe koszty rodzajowe	2 000	949
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	40 867	29 213

Koszty usługi dystrybucji - udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filianta i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku, lojalność obsługiwanych klientów, doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Koszty usługi dystrybucji były wyższe o około 44% w br. w porównaniu do 2004 roku. Wzrost ten wynikał ze zwiększenia liczby filii (z 41 na koniec czerwca 2004 do 52 na koniec czerwca 2005 roku) oraz ze zmiany kanałów sprzedaży, tj. wzrostu skali sprzedaży realizowanej za pośrednictwem filii (z około 62% łącznej sprzedaży części zamiennych w pierwszej połowie 2004 roku do około 72% w pierwszej połowie 2005 roku), zgodnej ze strategią Spółki zmierzającą do rozwoju ogólnopolskiej sieci sprzedaży filialnej, pozwalającej na dotarcie do klientów we wszystkich rejonach kraju.

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o 40% w porównaniu do 2 kwartału 2004 roku. Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu kosztów usług obcych – łącznie o 49%, w tym kosztów usługi dystrybucji oraz usług transportu i łączności. W drugiej kolejności, wzrosły koszty wynagrodzeń – o przeszło 27%. Według stanu na 30 czerwca 2004 roku Spółka zatrudniała łącznie 483 osoby, natomiast na dzień 30 czerwca 2005 roku – 547 osób. Spółka dokonuje stale znaczących inwestycji w rozwój organizacji, w celu podtrzymania zdolności jej rozwoju w najbliższej przyszłości. W szczególności, inwestycje obejmują wspomniany rozwój kadry pracowniczej, usprawnienie łańcucha dostaw (magazyny regionalne) oraz sieci teleinformatycznej (funkcjonujący zintegrowany system zarządzania zakupami, zapasem oraz finansami).

Poczynione nakłady (koszty) na rozwój organizacji (m.in. zatrudnienie) miały miejsce przy założeniu osiągnięcia wyższego poziomu przychodów niż faktycznie osiągnięty. Zarząd podjął działania zmierzające do optymalizacji kosztowej szeregu procesów. Przy obecnym zapleczu organizacyjnym Spółka będzie w stanie osiągnąć znacząco wyższy poziom przychodów przy jednoczesnym zachowaniu wysokiego poziomu obsługi klientów bez konieczności ponoszenia istotnie wyższych kosztów, a więc pozwoli na zwiększenie rentowności sprzedaży.

Zysk na działalności operacyjnej był wyższy o około 7% w drugim kwartale 2005 roku w porównaniu do drugiego kwartału 2004 roku. W układzie narastającym, zysk na działalności operacyjnej był wyższy w 2005 roku o przeszło 57% w porównaniu do 2004 roku. **Marża EBITDA** w drugim kwartale br w układzie narastającym osiągnęła poziom 5%, tj. wyższym od marży w analogicznym okresie 2004 roku, w których osiągnęła ona poziom 3,1%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. W tym, koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 2.413 tys. zł w drugim kwartale 2005 roku i 1.106 tys. zł w drugim kwartale 2004 roku. Narastająco w 2005 roku Spółka poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 5.037 tys. zł, natomiast w 2004 roku – 2.229 tys. zł.

Różnice kursowe Spółka prezentuje w oddzielnych pozycjach. Zrealizowane transakcyjne różnice kursowe korygują koszty sprzedanych towarów, zaś pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji rachunku zysków i strat. W 2 kwartale br. z tytułu dodatnich niezrealizowanych różnic kursowych Spółka powiększyła wynik o 1.653 tys. zł. Jednocześnie wykazana została strata z tytułu zrealizowanych ujemnych różnic kursowych w wysokości 977 tys. zł. Łącznie, w tym okresie na wynik

Spółki z tytułu różnic kursowych wpłynęło 676 tys. zł. W analogicznym okresie 2004 roku wynik był wyższy z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych o 3.947 tys. zł. Zrealizowane dodatnie różnice kursowe osiągnęły wartość 1.192 tys. zł. Łącznie efekt różnic kursowych w tym okresie to 5.139 tys. zł. Narastająco w 2004 roku w wyniku ujęto łącznie 4.388 tys. zł z tytułu dodatnich różnic kursowych. Narastająco w 2005 roku – 601 tys. z tytułu dodatnich różnic kursowych.

Zysk brutto w pierwszym kwartale 2005 roku był niższy niż w 2004 roku w pierwszych trzech miesiącach głównie z uwagi na wynik na działalności finansowej. Rozwój Spółki finansowany jest kapitałem własnym oraz kredytami bankowymi. Rosnąca wartość zadłużenia z tytułu kredytów bankowych (oraz pożyczek i leasingu finansowego) spowodowała istotny wzrost kosztów finansowych związanych z obsługą długu. Na koniec czerwca 2005 roku **zadłużenie odsetkowe** osiągnęło wartość 150.856 tys. zł, zaś na koniec czerwca 2004 roku – 105.653 tys. zł. **Koszty odsetkowe** w drugim kwartale 2005 roku osiągnęły łącznie 2.413 tys. zł, natomiast w drugim kwartale 2004 roku – 1.106 tys. zł.

10.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

W II kwartale 2005 roku nie odnotowano czynniki i zdarzeń o istotnym nietypowym wpływie na wyniki.

11. Sezonowość lub cykliczność działalności emitenta w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodnic i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku. Ponad to druga połowa roku charakteryzuje się relatywnie wyższym poziomem sprzedaży niż pierwsza połowa roku.

12. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W II kwartale 2005 roku Inter Cars S.A. nie zawierał transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

13. Dywidenda

Zgodnie z podjętą przez Walne Zgromadzenie uchwałą wypracowany w 2004 roku zysk netto w wysokości 20.521.812,17 zł został przeznaczony w części na kapitał zapasowy – 18.512.225,17 zł i wypłatę dywidendy – 2.009.587,00 zł, tj. 0,17 zł na akcję. Dniem przyznania prawa do dywidendy był dzień 4 maja 2005 roku, a wypłata miała miejsce 19 maja 2005 roku.

14. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu, na który sporządzono raport nie wystąpiły zdarzenia mogące w istotny sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Spółki.

15. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W II kwartale 2005 roku nie miały miejsca żadne zmiany w strukturze gospodarczej spółki.

16. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń uległa zmianie od dnia 31.03.2005 roku. Na dzień 30 czerwca 2005 roku ich łączna wartość osiągnęła 8.342 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej wartości 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 3.342 tys. zł.

17. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok

Inter Cars S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych.

18. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 4 sierpnia 2005 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,10%	42,10%
Andrzej Oliszewski	1 603 000	3 206 000	13,50%	13,50%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,10%	6,10%
Jolanta Oleksowicz - Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%

W II kwartale 2005 roku nie miały miejsca istotne zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji.

19. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. skonsolidowanego raportu kwartalnego (16 maja 2005 roku) roku nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 202 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

20. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W II kwartale 2005 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

21. Transakcje z jednostkami powiązanymi

W II kwartale 2005 roku emitent zawarł z podmiotami zależnymi transakcje o wartości 8.251 tys. zł. Wyrażoną w złotych równowartość transakcji z podmiotami zależnymi Spółka przekroczyła w przypadku transakcji z Inter Cars Ukraina i Feber. Transakcje z tymi podmiotami są typowe i rutynowe i ich charakter oraz warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółkę i jednostki od niej zależne.

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

	30.06.2005
	tys. zł
Należności, w tym:	18 424
Inter Cars Ukraine	5 297
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	21
Inter Cars Ceska Republika	5 996
Feber Sp. z o.o.	7 110
Zobowiązania, w tym:	864
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	2
Eltek Sp. z o.o.	71
Inter Cars Ceska Republika	721
Feber Sp. z o.o.	70
Przychody w okresie obrotowym, w tym:	8 251
Inter Cars Ukraine	4 086
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	69
Inter Cars Ceska Republika	1 974
Feber Sp. z o.o.	2 124
Koszty w okresie obrotowym, w tym	7 529
Inter Cars Ukraine	3 708
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	19
Inter Cars Ceska Republika	1 804
Feber Sp. z o.o.	1 997

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 2.368 tys. zł. Łączna wartość pożyczek udzielonych Spółce przez podmioty zależne osiągnęła wartość 380 tys. zł.

22. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

Łączna wartość poręczeń udzielonych na rzecz podmiotów zależnych na dzień 30 czerwca 2005 roku osiągnęła wartość 8.342 tys. zł.

23. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W II kwartale 2005 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

24. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w III kwartale 2005 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *naprawy samochodów sprowadzonych z Europy* po liberalizacji przepisów dotyczących importu używanych samochodów powinno w istotnym stopniu wpłynąć na zwiększenie popytu na towary Spółki.