

INTER CARS S.A.

*Skonsolidowany raport kwartalny
za II kwartał 2005 roku*

Spis Treści

1.	Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 2 kwartale 2005 roku	3
2.	Bilans	5
3.	Rachunek zysków i strat	7
4.	Zestawienie zmian w kapitale własnym	8
5.	Rachunek przepływów pieniężnych	11
6.	Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu.....	13
6.1.	Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku	13
6.2.	Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej	21
6.3.	Efekt zastosowania nowych zasad rachunkowości	22
6.4.	Zmiany w podatku odroczonym i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów	24
6.5.	Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2005 roku	24
7.	Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w II kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących	25
8.	Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w II kwartale 2005 roku	28
8.1	Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki.....	28
8.2	Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki	30
9.	Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie	30
10.	Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.....	30
11.	Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta	30
12.	Zobowiązania warunkowe i poręczenia	30
13.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok.....	31
14.	Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 4 sierpnia 2005 roku	31
15.	Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.	31
16.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.....	31
17.	Transakcje z jednostkami powiązanymi.....	31
18.	Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji	32
19.	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.....	32
20.	Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	33

1. Podsumowanie działalności Grupy Kapitałowej i skonsolidowanych wyników finansowych w 2 kwartale 2005 roku

('000)	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005	2004	2Q2004	zmiana	
	pln	pln	pln	euro	euro	euro	2Q2005/2Q2004	
							pln	euro
Rachunek zysków i strat								
Przychody	197 049	613 389	163 879	48 290	135 760	35 104	20,2%	37,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	48 550	153 600	34 835	11 898	33 996	7 462	39,4%	59,5%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 593	25 602	5 081	1 371	5 666	1 088	10,1%	25,9%
Różnice kursowe	1 653	5 866	3 946	405	1 298	845		
Koszty odsetkowe, netto	(2 414)	(6 172)	(990)	(592)	(1 366)	(212)		
Zysk (strata) netto	3 596	19 031	6 301	881	4 212	1 350		
narastająco								
Przychody	343 887		292 651	84 276		62 688	17,5%	34,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	89 541		63 093	21 944		13 515	41,9%	62,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 877		6 659	2 666		1 426	63,3%	86,9%
Różnice kursowe	(1 321)		5 492	(324)		1 176		
Koszty odsetkowe, netto	(5 028)		(1 996)	(1 232)		(428)		
Zysk (strata) netto	3 085		7 796	756		1 670		
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 948	8 340	6 139	2 215	2 045	1 352	45,8%	63,9%
Suma bilansowa	369 438	323 924	288 660	91 443	79 413	63 551	28,0%	43,9%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	155 331	134 350	105 273	38 447	32 937	23 177	47,6%	65,9%
Zysk na 1 akcję	0,30	1,61	0,53	0,07	0,36	0,11		
Kapitał własny	92 409	90 819	80 499	22 873	22 265	17 722	14,8%	29,1%
Inne dane finansowe								
	2Q2005	2004	2Q2004	narastająco		2Q2004		
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,6%	25,0%	21,3%	26,0%		21,6%		
EBITDA ⁽²⁾	4,2%	5,9%	4,6%	5,0%		3,8%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (**Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika**) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (**Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.**).

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. jest importerm i **dystrybutorem części zamiennych** do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe, w szczególności urządzenia do obsługi i naprawy samochodów, części do motocykli i tuningu oraz pojazdy (naczepy, wywrotki, pojazdy specjalistyczne). W ofercie towarowej znajdują się głównie części do samochodów produkowanych w Europie oraz w Japonii i Korei Południowej.

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku były o przeszło 20% wyższe niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 38% w EUR. Na wzrost przychodów Grupy Kapitałowej złożył się przede wszystkim wzrost przychodów odnotowany przez Inter Cars, którego przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku stanowią około 91% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Podstawowym **rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 39% w ujęciu PLN i 60% w ujęciu EUR. Wzrost ten Grupa Kapitałowa zawdzięcza głównie wzrostowi marży na sprzedaży, w szczególności wzrostowi udziału sprzedaży towarów i produktów o wyższych marżach. W układzie narastającym zysk brutto ze sprzedaży w 2005 roku były wyższy o prawie 42% od osiągniętego w 2004 roku.

Zysk brutto w drugim kwartale 2005 roku był niższy niż w 2004 roku głównie z uwagi na niższy wynik podmiotu dominującego. Jednocześnie, podmioty zależne Feber Sp. z o.o. i Inter Cars Ceska Republika, które są na początkowym etapie rozwoju, obciążyły wynik przed opodatkowaniem stratą w łącznej wysokości (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) 871 tys. zł.

Grupa **rozbudowała sieć dystrybucji**. Na koniec czerwca br. wchodziły w jej skład **63 filie**, w tym 52 w Polsce oraz 11 poza granicami oraz **dwa magazyny regionalne** – w Poznaniu i Tychach. Na koniec czerwca 2004 roku sieć dystrybucji liczyła 45 filii (41 w Polsce).

2. Bilans

	(w tys. zł)	30.06.2005	31.12.2004	30.06.2004
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		68 160	64 741	54 537
Wartości niematerialne		2 532	1 959	1 061
Inwestycje dostępne do sprzedaży		644	340	692
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		126	126	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		338	268	-
		71 800	67 434	56 290
Aktywa obrotowe				
Zapasy		221 386	195 022	168 079
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		66 738	52 531	57 032
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		566	596	1 120
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		8 948	8 340	6 139
		297 638	256 489	232 370
AKTYWA RAZEM		369 438	323 923	288 660

	(w tys. zł)	30.06.2005	31.12.2004	30.06.2004
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy		23 642	23 642	23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		21 415	21 415	21 415
Kapitał zapasowy		46 894	28 382	28 302
Różnice kursowe z przeliczenia		169	(605)	4
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		289	17 984	7 136
		92 409	90 818	80 499
Kapitał mniejszości				
		1 947	1 644	(296)
Zobowiązania długoterminowe				
Kredyty bankowe, pożyczki, leasing finansowy		4 415	3 870	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		299	1 348	1 769
		4 714	5 218	1 769
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		115 746	93 658	99 865
Kredyty bankowe, pożyczki, leasing finansowy		150 916	130 480	105 273
Rezerwy na zobowiązania		717	171	111
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		2 989	1 934	1 439
		270 368	226 243	206 688
PASYWA RAZEM		369 438	323 923	288 660

3. Rachunek zysków i strat

	(w tys. zł)	1.01.2005 - 30.06.2005	1.04.2005 - 30.06.2005	1.01.2004 - 30.06.2004	1.04.2004 - 30.06.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów		343 887	197 049	292 651	163 879
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów		(254 346)	(148 499)	(229 558)	(129 044)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		89 541	48 550	63 093	34 835
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu		(50 297)	(26 673)	(37 068)	(19 149)
Koszty usługi dystrybucyjnej		(29 961)	(17 009)	(21 679)	(11 758)
Pozostałe przychody/koszty, netto		1 594	725	2 313	1 153
Zysk (strata) z działalności operacyjnej		10 877	5 593	6 659	5 081
Przychody finansowe		268	160	367	192
Różnice kursowe		(1 321)	1 653	5 492	3 946
Koszty finansowe		(5 733)	(2 918)	(2 791)	(1 421)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		4 091	4 488	9 727	7 798
				0	0
Podatek dochodowy		(1 006)	(892)	(1 931)	(1 497)
Zysk (strata) netto		3 085	3 596	7 796	6 301
Przypadający:					
akcjonariuszom podmiotu dominującego		2 829	3 385	7 735	6 261
akcjonariuszom mniejszościowym		257	209	61	40
		3 085	3 596	7 796	6 301
Liczba akcji		11 821 100	11 821 100	11 821 100	11 821 100
Zysk na jedną akcję (zł)					
- podstawowy i rozwodniony*		0,26	0,30	0,66	0,53
<i>*brak instrumentów rozwadniających</i>					

4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2004 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 382</u>	<u>(605)</u>	<u>17 982</u>	<u>90 816</u>	<u>1 644</u>	<u>92 460</u>
Korekta udziału mniejszości w zysku lat ubiegłych	-	-	-	-	-	-	46	46
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	2	2	-	2
Stan na 1 stycznia 2005 roku - saldo po korektach	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 382</u>	<u>(605)</u>	<u>17 984</u>	<u>90 818</u>	<u>1 690</u>	<u>92 508</u>
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	-	-	-	774	-	774	-	774
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	(2)	(2)	-	(2)
Podział zysku – dywidenda	-	-	-	-	(2 009)	(2 009)	-	(2 009)
Podział zysku – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	18 512	-	(18 512)	-	-	-
Zysk (strata) netto za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku	-	-	-	-	3 085	3 085	-	3 085
Udział mniejszości	-	-	-	-	(257)	(257)	257	-
Na 30 czerwca 2005 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>46 894</u>	<u>169</u>	<u>289</u>	<u>92 409</u>	<u>1 947</u>	<u>94 356</u>

za okres 1 stycznia - 31 grudnia 2004 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2003 roku	23 642	21 415	20 280	-	9 062	74 399	-	74 399
Zmiana polityki rachunkowości - doprowadzenie do porównywalności	-	-	-	-	2	2	-	2
Na 1 stycznia 2004 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 280</u>	<u>-</u>	<u>9 064</u>	<u>74 401</u>	<u>-</u>	<u>74 401</u>
Różnice kursowe przeliczenia jednostek zależnych	-	-	-	(605)	-	(605)	-	(605)
Zysk netto za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku	-	-	-	-	19 035	19 035	-	19 035
Podział zysku 2003 roku - dywidenda	-	-	-	-	(2 007)	(2 007)	-	(2 007)
Podział zysku 2003 roku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	8 102	-	(8 102)	-	-	-
Kapitał mniejszości	-	-	-	-	-	-	1 638	1 638
Udział mniejszości w wyniku 2004 roku	-	-	-	-	(6)	(6)	6	-
Na 31 grudnia 2004 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 382</u>	<u>(605)</u>	<u>17 984</u>	<u>90 818</u>	<u>1 644</u>	<u>92 462</u>

za okres 1 stycznia - 30 czerwca 2004 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Razem	Udział mniejszości	Kapitał własny razem
Na 31 grudnia 2003 roku	23 642	21 415	20 280	-	9 062	74 399	-	74 399
Zmiana polityki rachunkowości - doprowadzenie do porównywalności	-	-	-	-	2	2	-	2
Na 1 stycznia 2004 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>20 280</u>	<u>-</u>	<u>9 064</u>	<u>74 401</u>	<u>-</u>	<u>74 401</u>
Różnice kursowe przeliczenia jednostek zależnych	-	-	-	4	-	4	-	4
Zysk netto za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2004 roku	-	-	-	-	7 796	7 796	-	7 796
Podział zysku 2003 roku - dywidenda	-	-	-	-	(2 006)	(2 006)	-	(2 006)
Podział zysku 2003 roku - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	8 022	-	(8 022)	-	-	-
Kapitał mniejszości	-	-	-	-	-	-	(357)	(357)
Udział mniejszości w wyniku okresu	-	-	-	-	(61)	(61)	61	-
Pozostałe, netto	-	-	-	-	365	365	-	365
Na 30 czerwca 2004 roku	<u>23 642</u>	<u>21 415</u>	<u>28 302</u>	<u>4</u>	<u>7 136</u>	<u>80 499</u>	<u>(296)</u>	<u>80 203</u>

5. Rachunek przepływów pieniężnych

	(w tys. zł)	1.01.2005 - 30.06.2005	1.01.2004 - 30.06.2004
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		4 091	9 727
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		6 203	4 605
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		393	1 765
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		50	(32)
Odsetki, netto		5 010	2 097
Pozostałe pozycje netto		347	201
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		16 094	18 363
Zmiana stanu rezerw		(500)	1 047
Zmiana stanu zapasów		(24 815)	(32 074)
Zmiana stanu należności		(926)	(7 237)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		6 921	13 256
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych		52	(932)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		(3 174)	(7 577)
Podatek dochodowy zapłacony		(1 006)	(1 931)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		(4 180)	(9 508)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		-	189
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(8 571)	(7 031)
Splata pożyczek udzielonych		368	-
Pożyczki udzielone		(627)	-
Odsetki otrzymane		159	-
Pozostałe pozycje, netto		(42)	5
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(8 713)	(6 837)

Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

Splaty kredytów i pożyczek	-	(5 113)
Zapłacone odsetki	(5 170)	(2 107)
Wyplacona dywidenda	(2 010)	(2 006)
Pozostałe pozycje netto	(653)	(2 677)

Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(7 833)	(11 903)
---	----------------	-----------------

Zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	91	(660)
---	-----------	--------------

Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto	(20 726)	(28 248)
--	-----------------	-----------------

Środki pieniężne i ekwiwalentów środków pieniężnych na początek okresu	(119 743)	(70 226)
---	------------------	-----------------

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	(140 378)	(99 134)
--	------------------	-----------------

	30.06.2004	31.12.2003	zmiana
Środki pieniężne w kasie i banku	6 139	5 892	247
Krótkoterminowe kredyty w rachunku bieżącym	(105 273)	(76 118)	(29 155)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	(99 134)	(70 226)	(28 908)

	30.06.2005	31.12.2004	zmiana
Środki pieniężne w kasie i banku	8 948	8 340	608
Krótkoterminowe kredyty w rachunku bieżącym	(149 326)	(128 083)	(21 243)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	(140 378)	(119 743)	(20 635)

6. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu raportu

Inter Cars dokonał zmiany stosowanych zasad rachunkowości zgodnie z decyzją Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Inter Cars, które odbyło się w dniu 21 stycznia 2005 roku. Dane za okresy porównawcze, tj. za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2004 roku oraz na dzień 31 grudnia 2004 roku zostały przekształcone.

6.1. Zasady rachunkowości stosowane przez Inter Cars od dnia 1 stycznia 2005 roku

Podstawa sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars („Skonsolidowane sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie ze standardami rachunkowości przyjętymi do stosowania w Unii Europejskiej i jest zgodne z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Wszystkie Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej wydane przez RMSR zostały zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej poprzez procedurę zatwierdzenia ustaloną przez Komisję Europejską, za wyjątkiem Międzynarodowego Standardu Rachunkowości MSR 39 „Instrumenty finansowe – ujmowanie i wycena”. W wyniku decyzji Komitetu Regulacyjnego Rachunkowości z października 2004, Komisja przyjęła Rozporządzenie 2086/2004 wymagające stosowania MSR 39, z wyłączeniem przepisów dotyczących pełnej możliwości zastosowania opcji wyceny w wartości godziwej i rachunkowości portfelowych zabezpieczeń depozytów stanowiących trwałe źródło finansowania.

Ponieważ nie wybrano możliwości stosowania opcji wyceny w wartości godziwej i nie mają do niej zastosowania przepisy dotyczące portfelowego zabezpieczenia depozytów stanowiących trwałe źródło finansowania, które nie są dozwolone przez zatwierdzoną przez UE wersję MSR 39, załączone sprawozdanie finansowe jest zgodne zarówno ze standardami rachunkowości zatwierdzonymi do stosowania w Unii Europejskiej jak i z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach, o ile nie wskazano inaczej.

Zasady konsolidacji

Jednostki zależne

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera sprawozdanie finansowe jednostki dominującej oraz sprawozdania jednostek, które są kontrolowane przez jednostkę dominującą (lub jednostki zależne od jednostki dominującej) sporządzone na dzień bilansowy. Kontrola występuje w sytuacji, gdy jednostka dominująca może wpływać na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji od momentu objęcia nad nimi kontroli. Obowiązek ten trwa do momentu utraty kontroli nad jednostką zależną.

Sprawozdania finansowe jednostek kontrolowanych są przygotowywane za analogiczne okresy co sprawozdania jednostki dominującej przy zastosowaniu jednolitych zasad rachunkowości. W przypadkach gdy jest to konieczne, w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednolicenie zasad rachunkowości stosowanych przez jednostkę z zasadami stosowanymi przez podmiot dominujący, o ile takie różnice wystąpią.

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania jednostki nabywanej są wyceniane według wartości godziwej (w przypadku połączeń jednostek gospodarczych po dniu przejścia na MSSF w wartości godziwej wyceniane są aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe). Nadwyżka ceny nabycia

powyżej udziału w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki (a w przypadku połączeń po dniu przejścia na MSSF – aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych) jest ujmowana jako wartość firmy. W sytuacji, gdy cena nabycia jest niższa od udziału w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki (lub aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych – w przypadku połączeń po dniu przejścia na MSSF), różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie. Udział właścicieli mniejszościowych jest wykazywany w odpowiedniej proporcji wartości godziwej aktywów i zobowiązań. W kolejnych okresach, straty przypadające właścicielom mniejszościowym powyżej wartości ich udziałów, pomniejszają kapitały jednostki dominującej.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty pomiędzy podmiotami powiązanymi objętymi konsolidacją podlegają wyłączeniom konsolidacyjnym.

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych konsolidowane są metodą pełną.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Sprawozdanie finansowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe są prezentowane w złotych polskich („PLN”), który jest walutą funkcjonalną Inter Cars.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień bilansowy, po kursie średnim na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w rachunku zysków i strat, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych nie zaliczanych do aktywów jednostki, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane w procesie produkcji, przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden okres.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa, szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i oraz koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdowała, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o

wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów oraz jego wartości końcowej. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany. Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 – 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3-16 lat
Środki transportu	5 -7 lat
Pozostałe środki trwałe	1 rok – 5 lat

W przypadku stwierdzenia wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość utraty wartości przeprowadzany jest test na utratę wartości. Dla potrzeb testu na utratę wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Jeżeli przeprowadzony test wykaże, że wartość bilansowa składnika rzeczowych aktywów trwałych jest niższa od jego wartości odzyskiwalnej dokonuje się odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości do wartości równej wartości odzyskiwalnej.

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalone są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako przychód lub koszt w rachunku zysków i strat.

Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowania.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres 3 lat.

Utrata wartości składnika aktywów

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest ocena czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów podlegających amortyzacji. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, dokonywane jest oszacowanie wartości odzyskiwanej składnika aktywów, tj. wartości odpowiadającej wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej składnika aktywów, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Inwestycje

Inwestycje klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) inwestycje wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, (b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności, (c) pożyczki i należności, (d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim inwestycje zostały nabyte. Na dzień bilansowy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia inwestycje wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

Usunięcie inwestycji z bilansu następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą inwestycji, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem bilansowym.

Wartość godziwą inwestycji nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktyw.

(a) inwestycje wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat - inwestycje w jednostkach podporządkowanych

Obejmują inwestycje przeznaczone do obrotu oraz inwestycje wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu są ujmowane w tej kategorii jeżeli są nabyte (lub reklasyfikowane) w celu ich sprzedaży w krótkim okresie czasu. Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Do tej kategorii zalicza się pochodne instrumenty finansowe, z wyjątkiem sytuacji, gdy są one z założenia i faktycznie instrumentami zabezpieczającymi.

Zyski lub straty z inwestycji wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie zmiany ich wartości godziwej.

(b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii inwestycji wycenianych w wartości godziwej poprzez rachunek zysków i strat, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty bilansowej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(c) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu bilansowym.

Pożyczki i należności ujmowane są w bilansie w pozycji należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz inne należności.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe, tworzone w oparciu o analizę wiekową należności. Aktualizacja wyceny uwzględnia czas i stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty.

(d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (c). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi trwała utrata ich wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w kapitale zostaje ujęta w rachunku zysków i strat. Straty z tytułu utraty wartości ujęte w rachunku zysków i strat a dotyczące instrumentów kapitałowych nie podlegają odwróceniu w korespondencji z rachunkiem zysków i strat. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości dłużnych instrumentów finansowych ujmuje się w rachunku zysków i strat, jeżeli w kolejnych okresach, po ujęciu odpisu, wartość godziwa tych instrumentów finansowych wzrosła w wyniku zdarzeń występujących po momencie ujęcia odpisu.

Leasing

(a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszących na jednostkę zasadniczo całego ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w ciężar rachunku zysków i strat w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

W przypadku objęcia umową leasingu finansowego aktywów należących do jednostki w bilansie ujmowana jest jako należność wartość inwestycji leasingowej netto. Przychód finansowy z leasingu finansowego ujmowany jest przez cały okres trwania umowy przy uwzględnieniu stałej stopy zwrotu z wartości inwestycji leasingowej netto.

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych z stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Produkty gotowe i produkcja w toku są wyceniane w oparciu o koszty projektowania, koszty bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów wytworzenia przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów zaciągniętych pożyczek i kredytów.

Kwoty wynikające z rabatów i upustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich przyznania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania wartość netto (stanowiąca cenę netto pomniejszoną o upusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunkach bieżących wykazywane są w bilansie jako kredyty krótkoterminowe.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty transakcji, tj. koszty związane z ich uzyskaniem.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek

bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w skonsolidowanym bilansie, jeżeli jednostki Grupy posiadają możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tyt. bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje koniczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane:

- jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie sprzedaży towarów przez filianta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane w momencie ich naliczenia, przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, którego dotyczą. Kwoty refakturowane na filiantów nie są uznawane jako przychód, ale pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

Koszty finansowe

Koszty finansowe są odnoszone w ciężar rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Segmenty działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych na trzech zasadniczych rynkach: polskim, ukraińskim i czeskim.

Podstawowym wzorem sprawozdawczości Grupy Inter Cars stosowanym do segmentów działalności jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji sprzedaży. Uzupełniającym wzorem jest segment geograficzny oparty o kryterium lokalizacji klientów.

Sprzedaż na poszczególnych rynkach jest prowadzona przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej Inter Cars: rynek polski – Inter Cars, rynek ukraiński – Inter Cars Ukraina, rynek czeski – Inter Cars Ceska Republika.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

6.2. Jednostki objęte konsolidacją i zmiany w składzie Grupy Kapitałowej

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2004 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%) i Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2004 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2005 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe („Grupa Kapitałowa”):

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne: Inter Cars Ukraina, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnicki na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki), Eltek Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%), Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%), Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%) i Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%).

W okresie od 30 czerwca 2004 roku do 30 czerwca 2005 roku w skład Grupy Kapitałowej wszedł Feber Sp. z o.o.

6.3. Efekt zastosowania nowych zasad rachunkowości

	(w tys. zł)	30.06.2004 przed przekoszt	przekoszt MSSF	30.06.2004 po przekoszt
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe		54 537	-	54 537
Wartości niematerialne		1 061	-	1 061
Inwestycje dostępne do sprzedaży		694	(2)	692
		56 292	(2)	56 290
Aktywa obrotowe				
Zapasy		168 079	-	168 079
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		57 032	-	57 032
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 120	-	1 120
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		6 139	-	6 139
		232 370	-	232 370
AKTYWA RAZEM		288 662	(2)	288 660
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy		23 642	-	23 642
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		21 415	-	21 415
Kapitał zapasowy		28 302	-	28 302
Różnice kursowe z przeliczenia		4	-	4
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		7 138	(2)	7 136
		80 501	(2)	80 499
Kapitał mniejszości		(296)	-	(296)
Zobowiązania długoterminowe				
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		1 769	-	1 769
		1 769	-	1 769
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		99 865	-	99 865
Kredyty bankowe, pożyczki, leasing finansowy		105 273	-	105 273
Rezerwy na zobowiązania		111	-	111
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		1 439	-	1 439
		206 688	-	206 688
PASYWA RAZEM		288 662	(2)	288 660

(w tys. zł)	przed przełszt 1.04.2004 - 30.06.2004	przełszt	po przełszt 1.04.2004 - 30.06.2004
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	163 879	-	163 879
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(129 824)	780	(129 044)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	34 055	780	34 835
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(19 149)	-	(19 149)
Koszty usługi dystrybucyjnej	(11 758)	-	(11 758)
Pozostałe przychody/koszty, netto	1 153	-	1 153
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	4 301	780	5 081
Przychody finansowe	6 801	(6 609)	192
Różnice kursowe		3 946	3 946
Koszty finansowe	(3 302)	1 881	(1 421)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	7 800	(2)	7 798
Podatek dochodowy	(1 497)	-	(1 497)
Zysk (strata) netto	6 303	(2)	6 301
Przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego	6 263	(2)	6 261
akcjonariuszom mniejszościowym	40	-	40
	6 303	(2)	6 301

Wycena wartości udziałów w innych jednostkach

Zgodnie z PSR udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN na dzień bilansowy. Powstająca nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi różnicami kursowymi lub ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi ujmowana jest odpowiednio w przychodach lub kosztach finansowych okresu. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF udziały w jednostkach podporządkowanych wyrażone w walutach obcych przeliczane są na PLN według kursu na dzień nabycia udziałów i w tej wysokości są wykazywane w bilansie nie podlegając przeliczeniu na dzień bilansowy.

W związku z powyższym dokonano odwrócenia skutków wyceny bilansowej udziałów odnosząc je na zysk netto danego okresu.

Różnice kursowe

Zgodnie z PSR różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w przychodach lub kosztach finansowych w postaci odrębnej pozycji. Według zasad rachunkowości ustalonych zgodnie z MSSF zrealizowane różnice kursowe, które w ten sposób powstają, korygują koszt sprzedanych towarów i materiałów.

W związku z powyższym dokonano reklasyfikacji wartości zrealizowanych różnic kursowych poprzez pomniejszenie pozostałych przychodów finansowych oraz pomniejszenie wartości sprzedanych towarów. Dokonana reklasyfikacja nie spowodowała zmiany zysku netto.

Wieczysta dzierżawa

Zgodnie z MSSF wieczysta dzierżawa gruntów nie spełnia definicji składnika rzeczowych aktywów trwałych. W związku z powyższym ujęte w bilansie grunty, które na podstawie umowy o wieczystej dzierżawie, użytkuje Feber Sp. z o.o. zostały rozpoznane jako składnik rozliczeń międzyokresowych kosztów.

Rachunek przepływów pieniężnych

Grupa korzysta z kredytów w rachunku bieżącym płatnych na żądanie stanowiących integralną część zarządzania składową procesy zarządzania środkami pieniężnymi. W związku z powyższym kredyty zostały zaliczone do pozycji środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych.

6.4. Zmiany w podatku odroczonym i odpisach aktualizujących wartość składników aktywów

W II kwartale 2005 roku miała miejsce zmiana stanu rezerwy na odroczony podatek dochodowy od osób prawnych. Łącznie rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego na dzień 30 czerwca 2005 roku osiągnęła wartość 299 tys. zł. W tym okresie Grupa Kapitałowa nie posiadała aktywów z tytułu podatku odroczonego.

W II kwartale 2005 roku nie dokonano żadnych odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

6.5. Stosowane kursy walut do przeliczenia danych za 1 kwartał 2005 roku

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2 kw 2005	2 kw 2004
EUR		
kurs na 30.06.2005 roku	4,0401	4,5422
średni kurs w okresie od 1.04 do 30.06 2005 roku	4,0805	4,6684

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 30.06.2005 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 30.06.2005 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

Sprawozdania jednostek zależnych wyrażone w CZK i UAH zostały przeliczone zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości przy zastosowaniu kursów ogłoszonych przez Prezesa NBP.

	2 kw 2005	2 kw 2004
UAH		
kurs na 30.06.2005 roku	0,6644	0,7041
średni kurs w okresie od 1.04 do 30.06 2005 roku	0,6589	0,7263

	2 kw 2005	2 kw 2004
CZK		
kurs na 30.06.2005 roku	0,1345	0,1426

7. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w II kwartale 2005 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Eltek Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o.).

Podmiot dominujący – Inter Cars S.A.

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży. **W segmencie aut produkcji ‘zachodniej’ udział Spółki w 2004 roku szacowany jest na około 15%.**

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku były **o 20% wyższe** niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o 37% w EUR. Narastająco przychody ze sprzedaży w 2005 roku były wyższe o przeszło 15% niż w pierwszej połowie 2004 roku. **Przychody ze sprzedaży w kraju** w 2 kwartale 2005 roku były **wyższe o 29%** niż w 2 kwartale 2004 roku. Narastająco sprzedaż krajowa wzrosła o 26% w 2005 roku w porównaniu do 2004 roku. Zmniejszeniu uległa wartość sprzedaży eksportowej na skutek głównie zmniejszenia zakupów dokonywanych przez prywatnych importerów z Ukrainy. Największy wpływ na sprzedaż w kraju w pierwszej połowie 2005 roku miały dwa czynniki: łagodna zima oraz niższy od oczekiwanego wzrost wartości rynku.

Organizacyjnie Spółka przygotowana jest na zaspokojenie znacząco wyższego popytu. Zdaniem Zarządu, istnieje obecnie znaczący, niezrealizowany popyt na nowe części, który w najbliższym okresie będzie miał wpływ na wartość rynku i wartość sprzedaży Spółki.

Asortyment sprzedawanych części ma charakter uniwersalny, tj. odpowiadający strukturze użytkowanego parku samochodowego w Polsce przy czym **Spółka stale rozbudowuje ofertę towarową** i proces ten obejmuje zarówno wprowadzanie do oferty nowych kategorii towarowych, nowych linii w ramach istniejących kategorii jak również poszerzenie bazy dostawców.

Łącznie **marża na sprzedaży** w 2 kwartale 2005 roku osiągnęła poziom **24%**, natomiast w porównywalnym okresie 2004 roku – około 21%. W układzie narastająco marża w 2005 roku wzrosła do prawie 25% w porównaniu do 21% w 2004 roku.

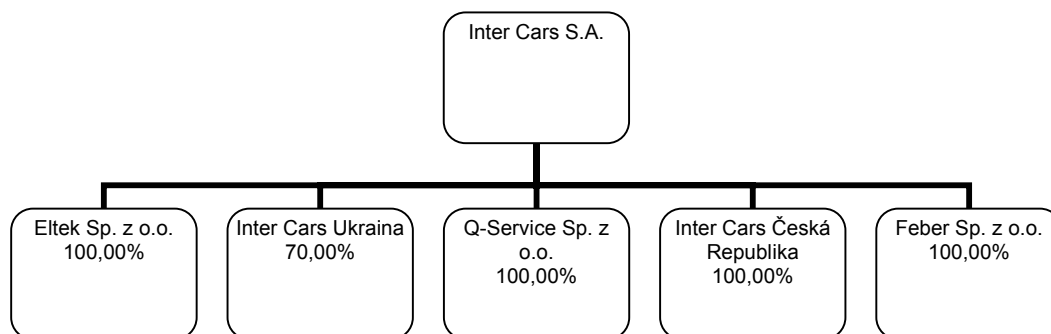
Marża EBITDA w drugim kwartale br w układzie narastającym osiągnęła poziom **5%**, tj. wyższy od marży w analogicznym okresie 2004 roku, w których osiągnęła ona poziom 3,1%.

Spółka **rozbudowała sieć dystrybucji**. Obecnie składają się na nią w Polsce **52 filie** (41 na koniec czerwca 2004 roku), które realizują obecnie około 72% sprzedaży części zamiennych oraz **dwa magazyny regionalne** – w Poznaniu i Tychach. **Sprzedaż eksportowa** stanowiła w 1 kwartale br. około 23% łącznych przychodów ze sprzedaży.

W II kwartale 2005 roku nie miały miejsca istotne niepowodzenia.

Spółki zależne

Strukturę Grupy Kapitałowej prezentuje poniższy schemat:



Przychody ze sprzedaży spółek zależnych prezentuje poniższa tabela.

2 kwartał		Inter Cars Ukraina	Inter Cars Ceska Republika	Eltek	Feber	Q-Service	Razem
Przychody ze sprzedaży	2004	10 252	-	1 096	-	54	11 402
	2005	10 383	1 895	969	4 764	158	18 169

Podstawowe wydarzenia i osiągnięcia w 2 kwartale 2005 roku:

Inter Cars Ukraina

Spółka stale poszerza asortyment oferowanych towarów oraz liczbę klientów. Obecnie prowadzi sprzedaż za pośrednictwem pięciu filii. Spółka jest trzecim co do wielkości dystrybutorem części zamiennych na Ukrainie. Prowadzone są prace zmierzające do powiększenia powierzchni magazynowej. Docelowo Spółka przejmie rolę głównego kanału sprzedaży Inter Cars na rynku ukraińskim. Spółka osiągnęła zysk netto w drugim kwartale 2005 roku w wysokości 698 tys. zł. W analogicznym okresie 2004 roku – 134 tys. zł.

Eltek

W 2 kwartale miał miejsce następujące wydarzenia:

- zakup najnowocześniejszych urządzeń do testowania zregenerowanych przekładni kierowniczych i pomp wspomagania niezbędnych do poprawnego zweryfikowania jakości wyprodukowanych produktów. Dzięki tym testerom otwarta została droga do współpracy z dużymi firmami na terenie Europy Zachodniej,
- uruchomienie regeneracji nowego produktu jakim jest turbosprężarka do samochodów osobowych - od marca 2005 roku turbosprężarki dostępne są już w sprzedaży Inter Cars,
- w czerwcu 2005 roku Eltek po raz pierwszy zaistniał na międzynarodowych targach w Amsterdamie - targi te są najważniejszą imprezą na świecie skupiającą branżę regeneracji części samochodowych.

Obecnie prowadzone są prace zmierzające do określenia strategii dalszego rozwoju, a w szczególności określenia podstawowego profilu działalności: regeneracji usługowej, która obecnie dominuje w działalności lub prowadzenia stałej produkcji (regeneracji) poszczególnych grup asortymentowych.

Inter Cars Ceska Republika

II kwartał 2005 roku to dla Spółki okres dalszej rozbudowy infrastruktury - poszerzenia asortymentu oferowanych produktów oraz rozwój sieci sprzedaży o kolejne lokalizacje. Narzędziem realizacji wytyczonych w poprzednim okresie celów było wdrożenie nowych projektów m.in. systemu zamówień poprzez internet. Uruchomiony również został, sprawdzony już w Niemczech i Polsce, projekt sieci warsztatów zrzeszonych pod wspólną marką Auto-Crew.

Feber

Łącznie w pierwszym półroczu 2005 roku Feber Sp. z o.o. znalazł odbiorców na 68 pojazdów. Obecnie Spółka poszerza ofertę produktową. W ostatnim okresie oferta powiększyła się o podwozia pod cysterny, przyczepy do zestawów łączonych oraz naczepy podkontenerowe. W II kwartale 2005 roku dokupiona została śrutownia oraz nowoczesna komora lakiernicza.

W kwietniu miało miejsce podwyższenie kapitału zakładowego spółki. Łącznie kapitał został podwyższony o 1.500 tys. zł.

W kolejnych okresach bieżącego roku Spółka oczekuje poprawy wyników, głównie w rezultacie zwiększenia wielkości produkcji oraz dodatkowo optymalizacji struktury zaopatrzenia. Słabszy okres na rynku naczep Spółka wykorzystuje na poszerzenie oferty produktowej. Realizowane są akcje marketingowe (spotkania regionalne z potencjalnymi klientami, pojazdy demonstracyjne, itp.).

Q-Service

W II kwartale 2005 roku wdrożony został w życie projekt organizacji szkoleń, mający wesprzeć podstawową działalność firmy Inter Cars S.A. – sprzedaż części zamiennych do samochodów osobowych i pojazdów użytkowych. W myśl w/w projektu sporządzony został katalog „paneli tematycznych” pozwalający na szybkie przygotowanie szkoleń dla różnych grup słuchaczy (sprzedawcy, przedstawiciele handlowi, kierownicy); przygotowane są pokazy komputerowe ułatwiające kierownikom filii szkolenia u klientów.

Dane finansowe według segmentów działalności

Podstawowy podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	Ukraina	Czechy	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	194 774	10 383	1 895	-10 004	197 049
Koszty sprzedanych towarów	148 699	8 350	1 510	-9 781	148 778
Wynik finansowy	3 312	698	-360	-55	3 595
Suma bilansowa	377 501	14 791	8 221	-31 075	369 438
Inwestycje	3 961	212	196	-154	4 215

Uzupełniający podział wg segmentów działalności

(tys. zł)	Polska	zagranica	korekty konsolidacyjne	Razem
Przychody	152 148	54 904	-10 004	197 049

8. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięty wynik finansowy w II kwartale 2005 roku

('000)							zmiana	
	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005	2004	2Q2004	2Q2005/2Q2004	
	pln	pln	pln	euro	euro	euro	pln	euro
Rachunek zysków i strat								
Przychody	197 049	613 389	163 879	48 290	135 760	35 104	20,2%	37,6%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	48 550	153 600	34 835	11 898	33 996	7 462	39,4%	59,5%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 593	25 602	5 081	1 371	5 666	1 088	10,1%	25,9%
Różnice kursowe	1 653	5 866	3 946	405	1 298	845		
Koszty odsetkowe, netto	(2 414)	(6 172)	(990)	(592)	(1 366)	(212)		
Zysk (strata) netto	3 596	19 031	6 301	881	4 212	1 350		
narastająco								
Przychody	343 887		292 651	84 276		62 688	17,5%	34,4%
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	89 541		63 093	21 944		13 515	41,9%	62,4%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	10 877		6 659	2 666		1 426	63,3%	86,9%
Różnice kursowe	(1 321)		5 492	(324)		1 176		
Koszty odsetkowe, netto	(5 028)		(1 996)	(1 232)		(428)		
Zysk (strata) netto	3 085		7 796	756		1 670		
Bilans								
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8 948	8 340	6 139	2 215	2 045	1 352	45,8%	63,9%
Suma bilansowa	369 438	323 924	288 660	91 443	79 413	63 551	28,0%	43,9%
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	155 331	134 350	105 273	38 447	32 937	23 177	47,6%	65,9%
Zysk na 1 akcję	0,30	1,61	0,53	0,07	0,36	0,11		
Kapitał własny	92 409	90 819	80 499	22 873	22 265	17 722	14,8%	29,1%
Inne dane finansowe								
	2Q2005	2004	2Q2004	narastająco		2Q2004		
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	24,6%	25,0%	21,3%	26,0%		21,6%		
EBITDA ⁽²⁾	4,2%	5,9%	4,6%	5,0%		3,8%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

8.1 Podstawowe czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki

Przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku były o przeszło 20% wyższe niż w analogicznym okresie 2004 roku w ujęciu w PLN, natomiast o prawie 38% w EUR. Na wzrost przychodów Grupy Kapitałowej złożył się przede wszystkim wzrost przychodów odnotowany przez Inter Cars, którego

przychody ze sprzedaży w 2 kwartale 2005 roku stanowią około 91% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). W 2 kwartale 2004 roku stanowiły one około 93% łącznych przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). Skład Grupy Kapitałowej uległ zmianie w okresie od zakończenia 2 kwartału 2004 roku. W szczególności w skład Grupy Kapitałowej wszedł Feber Sp. z o.o.

Podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski. Tym samym największe znaczenie dla łącznej sprzedaży Grupy miały czynniki określające wartość sprzedaży Inter Cars. Szczegółowy komentarz został umieszczony w raporcie Inter Cars opublikowanym w dniu 4 sierpnia 2005 roku.

Pośród czynników, jakie omówiono w raporcie Inter Cars, w ujęciu Grupy Kapitałowej, należy szczególnie zwrócić uwagę na zmiany polityczne na Ukrainie, jakie miały miejsce w br. Towary na tym rynku sprzedawane są za pośrednictwem dwóch kanałów: prywatnych importerów z Ukrainy odbierających towar własnym transportem z magazynu centralnego lub magazynów filii oraz za pośrednictwem Inter Cars Ukraina. Spadek sprzedaży importerom prywatnym, jaki miał miejsce w pierwszej połowie 2005 roku tylko częściowo został zrekomensowany wzrostem sprzedaży przez Inter Cars Ukraina. Zwiększenie zaplecza magazynowego na Ukrainie i tym samym dostępności towarów przy jednoczesnym zmniejszeniu podaży części na rynku ukraińskim ze strony prywatnych importerów, pozwoli na istotne zwiększenie wartości sprzedaży Inter Cars Ukraina w średnim i długim okresie oraz zwiększenie rentowności sprzedaży.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 39% w ujęciu PLN i 60% w ujęciu EUR. Wzrost ten Grupa Kapitałowa zawdzięcza głównie wzrostowi marży na sprzedaży, w szczególności wzrostowi udziału sprzedaży towarów i produktów o wyższych marżach. Narastająco zysk brutto ze sprzedaży w 2005 roku były wyższy o prawie 42% od osiągniętego w 2004 roku. Poprawa rentowności możliwa była m.in. dzięki wyższej rentowności jaką osiągnął Inter Cars Ukraina w br. **Marża na sprzedaży** uległa istotnemu zwiększeniu w br. Łącznie w pierwszych trzech miesiącach 2005 roku osiągnęła poziom prawie 25%. W analogicznym okresie 2004 roku – 21%.

Strukturę **kosztów w układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2 kwartał 2005	2 kwartał 2004
amortyzacja	2 698	2 472
zużycie materiałów i energii	1 602	1 372
usługi obce	27 982	18 540
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>17 009</i>	<i>11 758</i>
podatki i opłaty	378	407
wynagrodzenia	7 436	5 636
ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 450	1 336
pozostałe koszty rodzajowe	2 136	1 144
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	43 683	30 907

Łącznie **koszty rodzajowe** wzrosły o około 41% w drugim kwartale br. w porównaniu do drugiego kwartału 2004 roku. Po wyłączeniu kosztów usługi dystrybucyjnej stopa wzrostu kosztów rodzajowych osiągnęła 39%. Przede wszystkim wzrost ten wynikał ze wzrostu kosztów usług obcych – łącznie o 51%, w tym kosztów usługi dystrybucji oraz usług transportu i łączności. W drugiej kolejności, wzrosły koszty wynagrodzeń – o około 32%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. Rosnąca wartość zadłużenia z tytułu kredytów bankowych (oraz pożyczek i leasingu finansowego) spowodowała istotny wzrost kosztów finansowych związanych z obsługą długu. Na koniec czerwca 2005 roku zadłużenie odsetkowe osiągnęło wartość 155.331 tys. zł, zaś na koniec czerwca 2004 roku – 105.273 tys. zł. Koszty odsetek od kredytów bankowych osiągnęły wartość 2.475 tys. zł w drugim kwartale 2005 roku i 1.112 tys. zł w drugim kwartale 2004 roku.

Różnice kursowe Grupa Kapitałowa prezentuje w oddzielnych pozycjach. Zrealizowane transakcyjne różnice kursowe korygują koszty sprzedanych towarów, zaś pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji rachunku zysków i strat. W 2 kwartale br. z tytułu dodatnich niezrealizowanych różnic kursowych Spółka powiększyła wynik o 1.693 tys. zł. Jednocześnie wykazana została strata z tytułu zrealizowanych różnic kursowych w wysokości 698 tys. zł. W analogicznym okresie 2004 roku wynik był wyższy z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych o 3.946 tys. zł. Zrealizowane dodatnie różnice kursowe osiągnęły wartość 780 tys. zł.

Zysk brutto w drugim kwartale 2005 roku był niższy niż w 2004 roku w głównie z uwagi na niższy wynik podmiotu dominującego. Jednocześnie, podmioty zależne Feber Sp. z o.o. i Inter Cars Ceska Republika, które są na początkowym etapie rozwoju, obciążyły wynik przed opodatkowaniem stratą w łącznej wysokości (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) 871 tys. zł.

8.2 Podstawowe czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki

Poza wyborami na Ukrainie w II kwartale 2005 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki. Wpływ wyborów na wyniki Grupy Kapitałowej został omówiony w komentarzu do przychodów ze sprzedaży.

9. Sezonowość lub cykliczność działalności w prezentowanym okresie

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich m.in. opony, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży.

Jedyną dotychczas obserwowaną prawidłowością jest relatywnie najniższa sprzedaż osiągana w 1 kwartale roku oraz wyższy poziom sprzedaży w drugiej połowie roku w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy.

10. Emisja, wykup i spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W II kwartale 2005 roku podmioty Grupy Kapitałowej nie zawierały transakcji wykupu oraz spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

11. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym na który sporządzono raport, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Po dniu, na który sporządzono raport nie wystąpiły zdarzenia mogące w istotny sposób wpłynąć na przyszłe wyniki Grupy Kapitałowej.

12. Zobowiązania warunkowe i poręczenia

Wartość zobowiązań warunkowych i udzielonych poręczeń uległa zmianie od dnia 31.03.2005 roku. Na dzień 30 czerwca 2005 roku ich łączna wartość osiągnęła 8.342 tys. zł i składały się na nią poręczenia kredytu obrotowego spółkom zależnym: Feber Sp. z o.o. oraz Eltek Sp. z o.o. o łącznej kwocie 5.000 tys. zł oraz poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o. oraz Inter Cars Ukraina o łącznej wartości 3.342 tys. zł.

13. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2005 rok

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A. nie publikowała prognoz wyników finansowych.

14. Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy na dzień 4 sierpnia 2005 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 978 271	9 956 542	42,10%	42,10%
Andrzej Oliszewski	1 603 000	3 206 000	13,50%	13,50%
Michał Oleksowicz	720 000	1 440 000	6,10%	6,10%
Jolanta Oleksowicz - Bugajewska	604 504	1 209 008	5,11%	5,11%

W I kwartale 2005 roku nie miały miejsca istotne zmiany w strukturze własności znaczących pakietów akcji.

15. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. jednostkowego raportu kwartalnego (4 sierpnia 2005 roku) roku nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Inter Cars S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 7 202 975 akcji, co stanowi 61% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

16. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W II kwartale 2005 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

17. Transakcje z jednostkami powiązanymi

W II kwartale 2005 roku emitent zawarł z podmiotami zależnymi transakcje o wartości 8.251 tys. zł. Wyrażoną w złotych równowartość transakcji z podmiotami zależnymi Spółka przekroczyła w przypadku transakcji z Inter Cars Ukraina, Inter Cars Ceska Republika i Feber. Transakcje z tymi podmiotami są typowe i rutynowe i ich charakter oraz warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez Spółkę i jednostki od niej zależne.

Szczegółowe dane na temat wartości transakcji z jednostkami zależnymi prezentuje poniższa tabela:

	30.06.2005
	tys. zł
Należności, w tym:	18 424
Inter Cars Ukraine	5 297
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	21
Inter Cars Ceska Republika	5 996
Feber Sp. z o.o.	7 110
Zobowiązania, w tym:	864
Inter Cars Ukraine	-
Q-Service Sp. z o.o.	2
Eltek Sp. z o.o.	71
Inter Cars Ceska Republika	721
Feber Sp. z o.o.	70
Przychody w okresie obrotowym, w tym:	8 251
Inter Cars Ukraine	4 086
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	69
Inter Cars Ceska Republika	1 974
Feber Sp. z o.o.	2 124
Koszty w okresie obrotowym, w tym	7 529
Inter Cars Ukraine	3 708
Q-Service Sp. z o.o.	-
Eltek Sp. z o.o.	19
Inter Cars Ceska Republika	1 804
Feber Sp. z o.o.	1 997

Łączna wartość pożyczek udzielonych podmiotom zależnym osiągnęła wartość 2.368 tys. zł.
Łączna wartość pożyczek udzielonych Spółce przez podmioty zależne osiągnęła wartość 380 tys. zł.

18. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

Łączna wartość poręczeń udzielonych na rzecz podmiotów zależnych na dzień 30 czerwca 2005 roku osiągnęła wartość 8.342 tys. zł.

19. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W II kwartale 2005 roku nie wystąpiły inne istotne czynniki mogące mieć wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej czy też wyniku finansowego.

20. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięcie przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Najważniejsze czynniki, jakie zdaniem Zarządu będą miały wpływ na wyniki finansowe w III kwartale 2005 roku są następujące:

- ✓ *wzrost kosztów usługi dystrybucji* w rezultacie planowanego wzrostu liczby filii, przy czym wzrost będzie proporcjonalny do wartości sprzedaży realizowanej przez filie;
- ✓ *zmiany marży na sprzedaży* zależnej przede wszystkim od warunków rynkowych i konieczności dostosowania cennika do zmieniających się warunków konkurencyjnych oraz warunków dostaw i zmian kursów EUR i USD;
- ✓ *zmiany stóp procentowych* które poprzez wartość odsetek od zaciągniętych kredytów będą miały wpływ na wysokość ponoszonych kosztów finansowych;
- ✓ *naprawy samochodów sprowadzonych z Europy* po liberalizacji przepisów dotyczących importu używanych samochodów powinno w istotnym stopniu wpłynąć na zwiększenie popytu na towary Spółki,
- ✓ *wzrost rozpoznawalności marki „Inter Cars” oraz pozyskanie klientów na rynku czeskim* i w rezultacie rozwój działalności operacyjnej spółki zależnej,
- ✓ *realizacja zysków ze sprzedaży towarów przez Inter Cars S.A. do spółek zależnych*, która miała miejsce w 2 kwartale br..