

Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych
Grupa Kapitałowa
F A S I N G Spółka Akcyjna



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI JEDNOSTKI
ZA I PÓŁROCZE 2005 ROKU

Katowice, wrzesień 2005 rok

I. CHARAKTERYSTYKA SPÓŁKI GRUPA KAPITAŁOWA FASING SA

Spółka Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING SA to firma z wieloletnią tradycją, działająca na rynku od 1913 roku jako producent sprzętu przede wszystkim dla przemysłu węglowego. Powstała w wyniku przekształcenia przedsiębiorstwa państwowego w jednoosobową spółkę skarbu państwa i jako spółka akcyjna funkcjonuje od 13 grudnia 1991 roku. W 2000 roku nastąpiło wprowadzenie do spółki inwestora strategicznego TRADIMEX Sp. z o.o., który w wyniku wezwań objął 63,46 % akcji Spółki. Na koniec okresu sprawozdawczego TRADIMEX Sp. z o.o. razem z podmiotem powiązanym posiadała 60,12% akcji.

Spółka działa na podstawie przepisów prawa polskiego, a w szczególności Kodeksu Sądów Handlowych oraz postanowień Statutu.

INFORMACJA O OSOBACH ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Rada Nadzorcza

Skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień 30 czerwca 2005 roku

Pan Marian Bąk	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Pan Włodzimierz Grudzień	- Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Pan Jan Wysogład	- Sekretarz Rady Nadzorczej
Pan Robert Koziński	- Członek Rady Nadzorczej
Pan Marek Zdybel	- Członek Rady Nadzorczej
Pan Dominik Skoczek	- Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki w ciągu I półrocza 2005 roku.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 29 czerwca 2005 roku ustaliło siedmioosobowy skład Rady i uchwałą nr 15 powołało Radę Nadzorczą Spółki na nową kadencję w następującym składzie osobowym: Pan Marian Bąk, Pan Włodzimierz Grudzień, Pan Jan Wysogład, Pani Teresa Kłodzińska, Pan Marek Zdybel, Pan Dominik Skoczek (Członkowie Rady poprzedniej kadencji) oraz Pan Robert Koziński. Z dniem 30 czerwca 2005 roku Pani Teresa Kłodzińska złożyła rezygnację z pełnionej funkcji w Radzie. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 29 sierpnia 2005 roku, podjętą uchwałą nr 4 uchyliło uchwałę nr 1 ZWZA z dnia 29 czerwca 2005r. i ustaliło sześćoosobowy skład Rady Nadzorczej na wspólną kadencję trwającą trzy lata.

Zarząd

Na dzień 30 czerwca 2005 roku Zarząd Spółki pracował w składzie:

Pan Zdzisław Bik	- Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny
Pan Zdzisław Małecki	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Ekonomiczno-Finansowych
Pan Mariusz Fiałek	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Techniczny

Zmiany w składzie Zarządu Spółki w ciągu I półrocza 2005 roku.

W okresie I półrocza 2005 roku nie dokonywano zmian w składzie Zarządu Spółki.

POWIĄZANIA KAPITAŁOWE SPÓŁKI***Zaangażowanie kapitałowe Grupy Kapitałowej FASING S.A.***

Zaangażowanie kapitałowe Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA na dzień 30.06.2005 roku w rozbiciu na podmioty zależne i pozostałe, przedstawia poniższa tabela.

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Ilość posiad. akcji/ udziałów (szt.)	Wartość nominalna (w tys. zł)	Wartość bilansowa (w tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym
podmioty zależne (udział w kapitale powyżej 50%)						
„FASING-MOJ” Sp. z o.o.	Katowice	produkcja sprzętu, narzędzi i innych wyrobów metalowych.	9.173	4.576,5	3.279,5	99,51 %
Katowickie Przedsiębiorstwo Produkcyjno-Handlowe FASING-CENTRUM Sp. z o.o.	Katowice	działalność agentów zajmujących się sprzedażą maszyn, urządzeń przemysłowych; działalność związana z obsługą nieruchomości oraz działalność związana z pośrednictwem pracy.	99	49,5	51,0	99,00 %
pozostałe podmioty (udział w kapitale nie przekracza 4%)						
Fabryka Urządzeń Mechanicznych CHOFUM SA	Chocianów	produkcja maszyn, urządzeń, cylindrów, walców papierniczych oraz odlewów maszynowych.	1	0,003	0,01	0,0002%
Katowickie Przedsiębiorstwo Budownictwa Przemysłowego BUDUS SA	Katowice	budownictwo przemysłowe.	1	0,002	0,03	0,0001%
Fabryka Maszyn Glinik SA	Gorlice	sprzedaż hurtowa maszyn i urządzeń dla przemysłu, maszyn budowlanych, wytwarzanie i dystrybucja energii elektrycznej, paliw gazowych, pary wodnej i gorącej wody, produkcja gazów technicznych, transport rurociągami, towary transport drogowy, prace badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych, doradztwo w zakresie księgowości, podatków, zarządzania, oprogramowania i przetwarzania danych.	163.482	376,0	2.090,5	3,86%
PRG SA Gliwice	Gliwice	projektowanie i wykonawstwo podziemnych robót górniczych oraz powierzchniowych robót inżynierskich i budowlano-montażowych, produkcja materiałów budowlanych i konstrukcji, remonty maszyn i urządzeń, usługi transportowe	5.303	21,3	0,0	1,93 %
Zakład Urządzeń Górniczych WAMAG SA	Wałbrzych	produkcja: maszyn dla górnictwa i kopalnictwa, maszyn budowlanych, konstrukcji metalowych i ich części, innych maszyn specjalnego przeznaczenia; odlewnictwo staliwa i żeliwa wraz z wykonawstwem modeli odlewniczych	18.012	33,5	888,6	1,93 %

Długoterminowe aktywa finansowe na dzień 30.06.2005 roku ogółem wynoszą 6.856,6 tys. zł w tym: wartość akcji i udziałów 6.309,6 tys. zł; wartość obligacji SP 547,0 tys. zł.

W I kwartale br. po analizie dokumentów finansowych dokonano częściowego rozwiązania odpis aktualizujący wartość długoterminowych aktywów finansowych tj. akcji Spółki Zakłady Urządzeń Górniczych WAMAG S.A. Wałbrzych w wysokości 888,6 tys. zł.

Zmiany zaangażowania kapitałowego Grupy Kapitałowej FASING SA

W Spółce Grupa Kapitałowa FASING SA w okresie I półrocza 2005 roku dokonano następujących zmian zaangażowania kapitałowego:

Zakup udziałów

W dniu 4 kwietnia 2005 roku nabyto od dotychczasowych Wspólników Spółki „FASING-MOJ” Sp. z o.o. 20 udziałów, stanowiących 0,22% kapitału zakładowego za łączną kwotę 10,1 tys. zł. W wyniku powyższych transakcji Grupa Kapitałowa FASING S.A. zwiększyła swoje zaangażowanie w Spółce „FASING-MOJ” Sp. z o.o. z 99,29% do 99,51%.

ZMIANY W WYSOKOŚCI KAPITAŁU AKCYJNEGO SPÓŁKI

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 8.731.369,72 złotych i dzieli się na 3.107.249 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 2,81 zł każda.

W okresie I półrocza 2005 roku stan kapitału zakładowego nie uległ zmianie i na dzień 30.06.2005r. wynosił 8.731.369,72 zł.

Struktura akcjonariatu na dzień 30.06.2005 roku przedstawia się następująco:

Akcyonariusze na dzień 30.06.2004r.	Ilość posiadanych akcji (szt.)	% udział w kapitale akcyjnym
TRADIMEX Sp. z o.o.	1.231.961	39,65
EKO KARBON Sp. o.o.	636.095	20,47
Bank Gospodarstwa Krajowego	522.700	16,82
Pan Edwin Tissler	311.202	10,02
Osoby fizyczne, osoby prawne	405.291	13,04
razem:	3.107.249	100,00%

Akcyonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na WZA Spółki:

- TRADIMEX Sp. z o.o. - liczba akcji 1.231.961 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 39,65%;
- EKO „ENERGOPLUS” Sp. z o.o. - liczba akcji 636.095 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 20,47%;
- Bank Gospodarstwa Krajowego - liczba akcji 522.700 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 16,82%;
- Pan Edwin Tissler - liczba akcji 311.202 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 10,02%;

Zmiany w strukturze akcjonariatu Spółki.

W dniu 13 kwietnia 2005 roku wpłynęło zawiadomienie przesłane przez Bank Gospodarstwa Krajowego z siedzibą w Warszawie, informujące o nabyciu 522.700 akcji Spółki. Nabycie akcji Spółki nastąpiło poprzez wniesienie przez Skarb Państwa w celu podwyższenia funduszu statutowego Banku. Obecnie Bank Gospodarstwa Krajowego posiada 522.700 akcji Spółki Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING SA, stanowiących 16,82% kapitału zakładowego i dających tyleż samo głosów na Walnym Zgromadzeniu. Jednocześnie Bank Gospodarstwa Krajowego poinformował, że nie ma

zamiaru dalszego zwiększania udziału w Spółce w okresie 12 miesięcy od złożenia tego zawiadomienia.

W dniu 18 kwietnia 2005 roku z Departamentu Instytucji Finansowych Ministerstwa Skarbu Państwa otrzymano pismo informujące, iż Minister Skarbu Państwa realizując podjętą przez Radę Ministrów w dniu 1 lutego 2005 roku decyzję o wyrażeniu zgody na niepubliczny tryb zbycia akcji spółek stanowiących własność Skarbu Państwa, przez ich wniesienie na fundusz Statutowy Banku Gospodarstwa Krajowego, złożył w dniu 6 kwietnia br. stosowne Oświadczenie, na mocy którego w dniu 13 kwietnia 2005 roku została przeniesiona na rzecz Banku Gospodarstwa Krajowego własność 522.700 akcji Spółki Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A., należących do Skarbu Państwa, stanowiących 16,82% udziału w kapitale zakładowego Spółki i tyle samo głosów w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.

W dniu 6 maja 2005 roku wpłynęło do Spółki zawiadomienie od Pana Edwina Tissler o przekroczeniu 10% progu ogólnej liczby akcji. W wyniku dokupywania akcji Spółki Fabryk Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A. według stanu na dzień 4 maja 2005 roku, Pan Edwin Tissler posiada 311.202 sztuk akcji, co stanowi 10,02% udziału w kapitale zakładowym i daje tyleż samo głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Akcje posiadane przez Członków Rady Nadzorczej wg stanu na 30.06.2005r.

Według złożonych oświadczeń członkowie Rady Nadzorczej nie posiadają akcji Spółki.

Akcje posiadane przez Członków Zarządu wg stanu na 30.06.2005r.

Według złożonych oświadczeń Prezes Zarządu oraz Członkowie Zarządu nie posiadają akcji Spółki.

PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Przedmiotem działalności Spółki jest:

- 28. 74. Z, Produkcja złączy, śrub, łańcuchów i sprężyn – w szczególności łańcuchów ogniowych i części do łańcuchów
- 29. 52. A, Produkcja maszyn dla górnictwa, kopalnictwa i budownictwa z wyjątkiem działalności usługowej
- 28. 62. Z, Produkcja narzędzi
- 29. 52. B, Działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji maszyn dla górnictwa, kopalnictwa i budownictwa
- 28. 52. Z, Obróbka mechaniczna elementów metalowych
- 51. 51. Z, Sprzedaż hurtowa paliw stałych, ciekłych, gazowych oraz produktów pochodnych
- 52. 63. Z, Pozostała sprzedaż detaliczna poza siecią sklepową
- 51. 70. B, Pozostała sprzedaż hurtowa nie wyspecjalizowana
- 51. 57. Z, Sprzedaż hurtowa odpadów i złomu
- 65. 22. Z, Pozostałe formy udzielania kredytów
- 65. 23. Z, Pozostałe pośrednictwo finansowe, gdzie indziej nie sklasyfikowane
- 74. 14. A, Doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania
- 74. 15. Z, Działalność związana z zarządzaniem holdingami

- 70. 20. Z, Wynajem nieruchomości na własny rachunek
- 85. 12. Z, Praktyka lekarska.

DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA SPÓŁKI

Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA specjalizuje się w produkcji łańcuchów ogniowych o średnicy pręta od 9 do 48 mm, ogniów szybko-złącznych, osprzętu do tras przenośnikowych zgrzeblowych oraz noży kombajnowych obrotowych i płaskich do kombajnów węglowych i strugów. Świadczy również usługi z zakresu mechaniki i automatyki, w tym usługi serwisowe i remontowe.

Podstawowe grupy asortymentowe tworzą:

- Wysoko-wytrzymałościowe łańcuchy ogniowe, stosowane w górnictwie węglowym, jako ciągną w układach napędowych strugów i kombajnów węglowych oraz jako zespoły członowe w przenośnikach zgrzeblowych. Niektóre typy tych łańcuchów stosowane są w różnego rodzaju urządzeniach poza górnictwem. Łańcuchy produkowane są w nitkach o długości od kilku do kilkudziesięciu metrów lub jako gotowe zespoły członowe dwu- i trój-łańcuchowe z zamkami i zgrzeblami – trasy łańcuchowe. Wychodząc naprzeciw zapotrzebowaniom i tendencjom technik transportowych, uwzględniając różne warunki eksploatacyjne wynikające z: długości i pochylenia przenośników, zainstalowanych mocy, wysokości i wybiegów ścian, procentowego udziału kamienia w urobku, typu i rodzaju sprzęgła oraz agresywności chemicznej środowiska Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA oferuje 4 klasy wysoko-wytrzymałościowych łańcuchów ogniowych górniczych, zróżnicowanych pod względem geometrii i własności mechanicznych:
 - łańcuchy klasy C wg normy europejskiej ISO-610 lub polskiej PN-G-46701, odpowiednik niemieckiej klasy 2 wg normy DIN 22252 – posiadają standardowe parametry i nadają się do normalnych warunków eksploatacyjnych, standardowych długości przenośnika i mocy napędowych;
 - łańcuchy klasy PW-9 – zastosowano w nich specjalną technologię obróbki cieplnej, która daje optymalny rozkład twardości w każdym ogniwie, co zwiększa trwałość łańcucha;
 - łańcuchy klasy C-Super – o parametrach podwyższonych o min. 12% w stosunku do klasy C dzięki zastosowaniu najnowszych osiągnięć inżynierii materiałowej w optymalizacji składu chemicznego i obróbki cieplnej;
 - łańcuchy klasy D-3 – łączą one wszystkie dodatkowe udoskonalenia klasy PW-9 i C-Super, ich parametry są zgodne z normami PN-G-46701 i ISO-610.

Łańcuchy klas „PW-9”, C-Super i „D-3” produkowane są w zakresie średnic od $\phi 18$ do $\phi 48$ są przeznaczone do bardzo trudnych warunków eksploatacji – dla ścian o dużej koncentracji wydobywania, o dużych zainstalowanych mocach oraz niekorzystnych warunkach eksploatacji. Łańcuchy te pozwalają zbroić przenośniki najdłuższe oraz najbardziej obciążone. Podwyższona trwałość łańcuchów tych klas jest wynikiem zastosowania w procesie wytwórczym jakościowo bardzo dobrej stali, a przede wszystkim specjalnej obróbki cieplnej, która zapewnia ogniowom zróżnicowane własności mechaniczne wzdłuż jego obwodu, jak również zwiększa odporność łuków na ścieranie.

Grupy asortymentowe:

- grupa łańcuchów cienkich: $\phi 9$ do $\phi 13$ mm;
- grupa łańcuchów średnich: $\phi 14$ do $\phi 25$ mm;

- grupa łańcuchów grubych: $\phi 26$ do $\phi 48$ mm

Osobną grupę łańcuchów tworzą łańcuchy techniczne o specjalnym zastosowaniu:

- łańcuchy techniczne dla energetyki,
 - łańcuchy techniczne dla cementowni, wśród których najważniejsze to: łańcuchy o ogniwach okrągłych oraz łańcuchy ze stali żaroodpornej,
 - łańcuchy kwasoodporne o uniwersalnym zastosowaniu w środowiskach agresywnych,
 - łańcuchy dla rybołówstwa w wielkościach od $\phi 9$ do $\phi 45$ mm,
 - łańcuchy dla rolnictwa.
 - łańcuchy i trasy łańcuchowe uodpornione na ścieranie.
- Ogniwa złączne (szybkozłącza) w wielkościach odpowiadających grupie łańcuchów średnich i grubych. Ogniwa złączne służą do łączenia odcinków łańcuchów, wymiany zniszczonych w czasie pracy ogniw łańcuchów przenośników transportowych, cięgien kombajnów i strugów.
 - Osprzęt do tras przenośnikowych zgrzeblowych: zgrzebla, obejmy, zamki, zgarniacze.
 - Noże do organów i głowic urabiających kombajnów i strugów węglowych.
 - Zaczepy typu $\phi 18$ typu „S” przeznaczone są do podwieszania różnego rodzaju osprzętu w zakładach górniczych, takiego jak rurociągi, lutnie wentylacyjne, przenośniki oraz jako łączniki w rybołówstwie, przemyśle drzewnym, budownictwie.

Wyroby Spółki stosowane są w kopalniach, cementowniach, hutach, cukrowniach, rolnictwie, rybołówstwie – wszędzie tam, gdzie pracują przenośniki zgrzeblowe, wciągarki łańcuchowe a transport odbywa się przy zastosowaniu suwnic z zawieszami łańcuchowymi.

UMOWY ZNACZĄCE DLA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI

Umowy zawarte w okresie sprawozdawczym

Współpraca z odbiorcami wyrobów Spółki odbywa się za zasadzie składanych zamówień, które z reguły nie mają charakteru wiążących umów sprzedaży, lecz stanowią prognozy asortymentowo - ilościowe, które uściślane są w trakcie roku, w formie uzgadnianych harmonogramów miesięcznych.

Umowy znaczące dla działalności Spółki zawarte z instytucjami finansowymi (banki, towarzystwa leasingowe) zawarto w pkt. *Finansowanie* – tabel: kredyty, leasing.

TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje z podmiotami powiązanymi w okresie sprawozdawczym

Transakcje zawierane przez Spółkę z podmiotami powiązanymi w okresie pierwszego półroczu br. były głównie typowymi transakcjami wynikającymi z bieżącej działalności operacyjnej, zawieranymi na warunkach rynkowych.

Obrót gospodarczy pomiędzy podmiotami powiązanymi został przedstawiony w dodatkowych notach objaśniających do sprawozdania finansowego.

II. PRODUKCJA

Zakres i wielkość produkcji

Wielkość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów wyniosła 2.996,1 t.

Struktura asortymentowa produkowanych w Spółce wyrobów przedstawia się następująco:

- grupa łańcuchów cienkich w wielkościach od ϕ 9 do ϕ 13; wielkość produkcji 147,8 t;
- grupa łańcuchów średnich w wielkościach od ϕ 14 do ϕ 24; wielkość produkcji 1.359,2 t;
- grupa łańcuchów grubych w wielkościach od ϕ 26 do ϕ 42; wielkość produkcji 1.383,6 t;

Wielkość produkcji łańcuchów ogółem wyniosła 2.890,6 t, co stanowi 96,48 % produkcji ogółem.

- ogniwa złączne odpowiadające grupie produkowanych łańcuchów. Wielkość produkcji ogniw wyniosła 51,1 t, co stanowi 1,70 % produkcji ogółem.
- noże kombajnowe. Wielkość ich produkcji w okresie sprawozdawczym wyniosła 2,0 t, tj. 0,07 % produkcji ogółem.
- pozostałe wyroby i części zamienne. Wielkość produkcji tego asortymentu wyniosła 52,4 t tj. 1,75 % produkcji Spółki ogółem.

Zdolności produkcyjne

Stopień wykorzystania zdolności produkcyjnych jest zróżnicowany w zależności od asortymentu produkcji i wynosi na poszczególnych urządzeniach i maszynach od 66 % do 95%. Dostosowanie asortymentu produkcji do zgłaszanego popytu (zwłaszcza na łańcuchy o podwyższonej wytrzymałości) wymagają zwiększenia mocy produkcyjnych poprzez odpowiednie działania modernizacyjne i inwestycyjne.

Działania związane z poprawą jakości wyrobów i usług - ISO

W Spółce obowiązuje System Zapewnienia Jakości wg normy PN-ISO 9001 oraz System Zarządzania Środowiskowego wg normy PN-EN ISO 14001.

Rozwój w zakresie Systemów Zarządzania odbywa się poprzez działania takie jak:

- wykorzystanie wyników wewnętrznych i zewnętrznych auditów jakości,
- szkolenia,
- przegląd i uzupełnianie dokumentacji,
- przeprowadzanie zmian organizacyjnych,
- praca ze świadomością realizacji strategii firmy.

Działania te zaowocowały podniesieniem poziomu jakości wyrobów, utrzymaniem niskiej liczby reklamacji, wprowadzeniem nowych wyrobów, zwiększonym zaufaniem klientów.

III. ZAOPATRZENIE SUROWCOWO-MATERIAŁOWE

Podstawowe materiały wykorzystywane w procesach produkcyjnych to:

- walcówka, pręty walcowane,
- odkuwki,

- węgliki spiekane,

Rynek krajowy jest dla Spółki głównym rynkiem zaopatrzenia w materiały i surowce do produkcji. Łączna wartość zakupionych materiałów przeznaczonych do produkcji w I półroczu 2005 roku wyniosła 15.477,0 tys. zł. Wartość krajowych zakupów materiałów do produkcji stanowiła ok. 85,84%, natomiast ok. 14,16% pochodziło z importu.

Zarówno w strukturze zakupu materiałów jak i według dostawców w porównaniu do roku 2004 nie zaszły istotne zmiany.

Uzależnienie Spółki od dostawców

W I półroczu 2005 roku dostawcą, który przekroczył próg 10% dostaw w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży jest CMC Zawiercie (15,89%).

IV. SPRZEDAŻ, RYNKI ZBYTU

REALIZACJA SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży ogółem w I półroczu 2005 roku osiągnęły poziom 27.503,5 tys. zł, w tym:

25.142,4 tys. zł	stanowi sprzedaż wyrobów i usług
2.361,1 tys. zł	stanowi sprzedaż materiałów i towarów

GLÓWNE RYNKI ZBYTU

Sprzedaż Spółki skierowana jest na rynek krajowy i na rynki zagraniczne. Na rynku krajowym Spółka uzyskuje zdecydowaną większość swoich przychodów ze sprzedaży. W okresie sprawozdawczym sprzedaż dla odbiorców krajowych stanowiła 67,80% przychodów ze sprzedaży. Udział sprzedaży eksportowej (eksport bezpośredni i eksport pośredni) w sprzedaży ogółem w tym samym okresie wyniósł 32,20 %.

W ujęciu wartościowym oraz procentowym struktura geograficzna sprzedaży w I półroczu 2005 roku przedstawia się następująco:

L.p.	Wyszczególnienie	Wartość w tys. zł	struktura w %
1.	Sprzedaż krajowa	18.647,3	67,80
	w tym: - wyroby	16.290,0	59,23
	- towary i materiały	2.040,7	7,42
	- usługi	316,6	1,15
2.	Eksport pośredni	7.438,7	27,05
3.	Eksport bezpośredni	1.417,5	5,15
	w tym - wyroby	1.097,2	3,99
	- towary i materiały	320,3	1,16
	OGÓŁEM	27.503,5	100,00

W I półroczu br. w obrocie z zagranicą Spółka korzysta z usług firm pośredniczących. Wartość tej formy sprzedaży zamyka się kwotą 7.438,7 tys. zł. Generalnie ta forma sprzedaży zaliczana jest do sprzedaży krajowej, jednakże biorąc pod uwagę wartość eksportu pośredniego, przychód ze sprzedaży eksportowej w tym okresie wyniósł 8.856,2 tys. zł, co stanowi 32,20% sprzedaży ogółem.

Rynek krajowy

Sprzedaż wyrobów na rynku krajowym odbywa się nie tylko na zasadzie sprzedaży bezpośredniemu użytkownikowi ale także z udziałem firm pośredniczących. Na przestrzeni I półrocza 2005 roku przychody ze sprzedaży krajowej, włączając firmy pośredniczące, których sprzedaż ukierunkowana jest na odbiorcę stricte zagranicznego, osiągnęły poziom 26.086,0 tys. zł, co stanowi 94,85% przychodów ze sprzedaży ogółem, w tym sprzedaż wyrobów i usług 24.045,3 tys. zł, co stanowi odpowiednio 87,43%.

W okresie sprawozdawczym najwięcej sprzedano łańcuchów ogniowych, stanowiły one 83,77 % wartości sprzedaży krajowej.

Znaczący odbiorcy Spółki na rynku krajowym w I półroczu 2005 roku to: Kompania Węglowa SA. – udział w sprzedaży 26,32%; KPP-H FASING – CENTRUM Sp. z o.o. – udział w sprzedaży 49,25%; Katowicki Węgiel Sp. z o.o. – udział w sprzedaży 9,52%.

Spółka sprzedaje swoje wyroby klientom różnych branż, jednak zdecydowanie największym odbiorcą jest górnictwo węgla. Taka struktura sprzedaży powoduje, że Spółka działa w trudnym otoczeniu. Jednakże kopalnie były i są atrakcyjnym klientem zarówno pod względem zapotrzebowania na wyroby (części zamienne) Spółki, dużą skalę obrotu z poszczególnymi odbiorcami, jak również ze względu na lokalizację - znaczna ich koncentracja i mała odległość od zakładu.

Wobec przewidywanego dalszego zmniejszania się zapotrzebowania ze strony górnictwa węgla kamiennego wynikającego z realizacji reformy górnictwa, Spółka koncentruje swoje działania na poszerzeniu pozagórnicznych rynków krajowych oraz rynków zagranicznych.

Rynek zagraniczny

W I półroczu 2005 roku eksport bezpośredni wyrobów stanowił wartość 1.417,5 tys. zł, tj. 5,15% przychodów ze sprzedaży. Dominującą grupę wyrobów eksportowych stanowiły łańcuchy, ich udział w przychodach z eksportu wyniósł 92,71%. Eksport od kilku lat stanowi dość stabilny rynek zbytu. Spółka w ramach realizowania eksportu bezpośredniego sprzedaje swoje wyroby do Belgii 87,26%; Czech 12,74%.

Udział firm pośredniczących w eksporcie wyrobów stanowi 27,05% wartości sprzedaży i znaczący odbiorcy to: Niemcy 35,59%; Czechy 17,41%; USA 14,61%; Rosja 8,45%; Szwecja 8,36%; Hiszpania 4,96%, udział w sprzedaży do innych krajów nie przekracza progu 3 % wartości sprzedaży przeznaczonej na eksport.

REALIZACJA SPRZEDAŻY WEDŁUG ASORTYMENTU

Realizacja sprzedaży wyrobów według asortymentu przedstawia się następująco:

Sprzedaż wyrobów i usług ogółem

Asortyment	jedn. miary	ilość	wartość w tys. zł.	struktura %
Łańcuchy ogółem	t	2.977,5	21.061,5	83,77
Ogniwa ogółem	t	53,7	2.680,0	10,66
Noże	t	2,8	80,0	0,32
Pozostałe wyroby* oraz części zamienne	t	72,0	1.004,3	3,99
Usługi			316,6	1,26
Ogółem			25.142,4	100,00

* W pozycji „pozostałe wyroby” ujęto: zgrzebła, zamki, zawleczki, obejmy, złącza obrotowe, zgarniacze, tulejki.

W tym sprzedaż na eksport (eksport bezpośredni):

Asortyment	jedn. miary	ilość	wartość w tys. zł.	struktura %
Łańcuchy ogółem	t	648,1	1.017,2	92,71
Noże	t	2,8	80,0	7,29
Ogółem			1.097,2	100,00

Uzależnienie Spółki od odbiorców

W I półroczu 2005 roku odbiorcami wyrobów Spółki, którzy przekroczyli próg 10% przychodów ze sprzedaży ogółem byli:

- Kompania Węglowa S.A. – udział w wartości sprzedaży ogółem 24,06%.
- KPP-H FASING – CENTRUM Sp. z o.o. – udział w wartości sprzedaży ogółem 45,02%.

Pozycja na rynku

Odbiorcami wyrobów i usług spółki w głównej mierze są podmioty z branży górniczej węgla kamiennego.

Udział spółki w zaopatrywaniu krajowego górnictwa węgla kamiennego jest oceniany jako znaczny i stabilny. W wartościowej strukturze sprzedaży rynek ten zajmuje dominującą pozycję, dostarczając ok. 70 % przychodów ze sprzedaży.

Pozostała sprzedaż lokowana jest w sektorze przemysłu maszynowego, energetyce, przemyśle cementowym, górnictwie węgla brunatnego, przemyśle cukrowniczym oraz w hutnictwie.

W obliczu nasilającej się konkurencji, szczególnie dotyczy to produkcji łańcuchów, Spółka prowadzi prace w celu unowocześnienia produkcji i podniesienia jakości swoich wyrobów oraz intensywnie poszukuje nowych rynków zbytu.

Jednym z głównych zadań jakie firma realizuje w 2005 roku jest umocnienie pozycji na dotychczasowych rynkach oraz pozyskanie nowych kontrahentów.

Docelowa pozycja w różnych sektorach, którą Spółka chce osiągnąć w przyszłych latach przedstawia się następująco:

- górnictwo węgla kamiennego - utrzymanie pozycji na rynku
- przemysł maszynowy - zwiększenie sprzedaży (sprzedaż kompleksowa)
- rynek energetyczny i pozostałe rynki - maksymalizacja sprzedaży łańcuchów

Aby to osiągnąć Spółka podjęła intensywne działania marketingowe i promocyjne, które mają doprowadzić do zwiększenia udziału FASING SA w rynku do wysokości 80-85%.

V. SYTUACJA KADROWA, SYSTEM WYNAGRODZEŃ

STRUKTURA ORGANIZACYJNA SPÓŁKI

Struktura organizacyjna Spółki ustalana jest przez Zarząd Spółki. Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA jest przedsiębiorstwem jednozakładowym i nie posiada jednostek wyodrębnionych organizacyjnie, finansowo i terytorialnie. Struktura organizacyjna dostosowana jest do charakteru prowadzonej przez Spółkę działalności. Przedsiębiorstwem Spółki kieruje Prezes Spółki - Dyrektor Naczelny, który z Dyrektorem Ekonomiczno-Finansowym, oraz Dyrektorem Technicznym tworzy Zarząd Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA. Funkcjonalnie wyodrębnione pionierskie realizowały zadania wg podziału kompetencyjnego i tak:

- Pion Prezesa Zarządu, Dyrektora Naczelnego – zajmuje się polityką kadrową i obsługą prawną spółki, wdrażaniem i kontrolą funkcjonowania systemu zapewnienia jakości, działalnością handlową, analizą rynku, promocją i reklamą oraz nadzorem nad podmiotami zależnymi.
- Pion Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora Ekonomiczno-Finansowego - zajmuje się polityką finansową i kosztami, ekonomiką działalności spółki.
- Pion Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora Technicznego – zajmuje się technicznym przygotowaniem produkcji, realizacją produkcji oraz polityką zaopatrzeniową.

Zarząd Grupy Kapitałowej FASING SA jako organ Spółki działał w okresie sprawozdawczym w ramach swoich uprawnień i kompetencji wynikających z przepisów i postanowień Kodeksu spółek handlowych, Statutu Spółki, Regulaminu Zarządu oraz Regulaminu Organizacyjnego. Realizował także zalecenia i uchwały Rady Nadzorczej i Walnych Zgromadzeń. Zarząd Spółki odbył w tym okresie łącznie 28 posiedzeń, podejmując 79 uchwał. Na posiedzeniach Zarządu analizowano sytuację ekonomiczno – finansową Spółki, rozpatrywano sprawy bieżące, formułowano wnioski do zaopiniowania przez Radę Nadzorczą.

Zmiany w poziomie komputeryzacji wspomagającej system zarządzania

W I półroczu 2005 roku zasadniczych zmian w poziomie komputeryzacji wspomagającej system zarządzania nie odnotowano.

STRUKTURA ZATRUDNIENIA

Według stanu na dzień 30 czerwca 2005 roku w Spółce Grupa Kapitałowa FASING SA zatrudnionych było 239 osób.

Strukturę zatrudnienia w poszczególnych kwartałach I półrocza 2005 roku (zatrudnienie przeciętne w przeliczeniu na etaty) przedstawia poniższe zestawienie:

Stanowiska	I kwartał	II kwartał	I półrocze
stanowiska nierobotnicze	55,73	55,45	55,59
stanowiska robotnicze	172,29	173,23	172,76
razem	228,02	228,68	228,35

Stan zatrudnienia w Spółce Grupa Kapitałowa FASING SA na dzień 31 grudnia 2004 roku wynosił 240 osób.

SYSTEM WYNAGRODZEŃ

W Spółce generalnie stosowane są formy wynagradzania: czasowo-premialowa, czasowo-zadaniowa i zadaniowa.

Z końcem 2003 roku w porozumieniu z organizacjami związkowymi działającymi w Spółce, został wypowiedziany Zakładowy Układ Zbiorowy Pracy. Projekt nowego ZUZP został złożony do zarejestrowania w PIP. W dniu 16 marca 2005 roku ZUZP został wpisany do rejestru układów zbiorowych pracy. W okresie przejściowym funkcjonował Regulamin Wynagradzania Pracowników uzgodniony z organizacjami związkowymi.

Średnie wynagrodzenie ogółem w Spółce za I półrocze 2005 roku wyniosło 2.563,39 zł.

Średnia płaca w poszczególnych kwartałach okresu sprawozdawczego w porównaniu do roku poprzedniego kształtowała się jak niżej:

Wyszczególnienie	2004 rok wartość w zł	2005 rok wartość w zł	<i>dynamika</i> %
I kwartał	2.720,93	2.530,44	93,00
II kwartał	2.778,76	2.596,24	93,43
średnia płaca w okresie	2.752,53	2.563,39	93,13

Informację dotyczącą wynagrodzenia osób nadzorujących i zarządzających podano w notach objaśniających do SA-P.

VI. PRACE BADAWCZO-ROZWOJOWE

Działalność badawczo - rozwojowa Spółki w okresie sprawozdawczym prowadzona była we własnym zakresie przez Dział Konstrukcyjno – Technologiczny i Przygotowania Produkcji. Prace badawczo - rozwojowe miały na celu:

- przygotowanie produkcji nowej grupy wyrobów,
- modernizację produkowanych wyrobów w celu poprawy jakościowej w zakresie oferowanych parametrów.

Główne dokonania w zakresie prac badawczo - rozwojowych w okresie sprawozdawczym to:

- uruchomienie produkcji noży promieniowych do organów urabiających kombajnów górniczych – do ścian z przerostem kamienia;
- uruchomienie produkcji ogni w złącznych pionowych 34x126;
- uruchomienie produkcji tras łańcuchowych dla wozów górniczych „SHUTTLE CAR 56”;
- próby nawęglania ogni w złącznych uniwersalnych sworzniowych.

W I półroczu 2005 roku, łączne nakłady poniesione z tytułu działalności badawczo-rozwojowej wyniosły 51,3 tys. zł.

VII. PRZEDSIĘWZIĘCIA PROEKOLOGICZNE

W okresie sprawozdawczym Spółka nie płaciła kar za emisję substancji szkodliwych do atmosfery oraz za emisję hałasu. Poniesiono jedynie opłaty za wprowadzanie substancji zanieczyszczających do powietrza oraz opłatę za składowane odpady, są to opłaty wynikające z uregulowań prawnych dotyczących funkcjonowania jednostek gospodarczych. Na terenie fabryki nie ma zeskładowanych odpadów wytworzonych w latach ubiegłych.

Ponadto Spółka prowadzi prace mające na celu:

- ograniczenie wycieków oleju z maszyn i urządzeń,
- ograniczenie przedostawania się emulsji poza obręb maszyn i urządzeń,
- zabezpieczenie gleby i wód przed skażeniem środkiem do konserwacji łańcuchów,

Wszystkie ww. przedsięwzięcia proekologiczne są prowadzone zgodnie z przyjętymi Programami Zarządzania Środowiskowego.

VIII. SYTUACJA FINANSOWA I MAJĄTKOWA SPÓŁKI

Zdarzenia, które miały wpływ na wynik finansowy

Sytuacja finansowa Spółki jest stabilna. Spółka terminowo realizuje swoje zobowiązania budżetowe oraz świadczeń i wynagrodzeń.

Wartość przychodów ze sprzedaży za okres objęty sprawozdaniem ogółem wyniosła 27.503,5 tys. zł (wzrost do analogicznego okresu roku ubiegłego o 3,35%), natomiast poniesione koszty wyniosły 27.925,5 tys. zł, wobec czego poniesiono stratę na sprzedaży w wysokości –422,0 tys. zł. Na pozostałej działalności operacyjnej wynik jest dodatni i wynosi 399,6 tys. zł (w u.br. strata –128,7 tys. zł), a na działalności finansowej 846,7 tys. zł (w u.br. strata w wysokości –1.511,8 tys. zł). Zyski i straty nadzwyczajne nie wystąpiły. W I półroczu osiągnięto zysk brutto w kwocie 824,3 tys. zł. Dochód podatkowy za ten okres wyniósł 1.005,3 tys. zł, podatek dochodowy 191,0 tys. zł. Została zawiązana rezerwa z tyt. przejściowych różnic podatku dochodowego w kwocie 5,7 tys. zł (in”+”) oraz rozwiązano aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego w kwocie 36,3 tys. zł (in”-,,) i utworzono w kwocie 5,9 tys. zł (in „+”) co w sumie obniża wynik brutto o 24,7 tys. zł, stąd zysk netto za okres sprawozdawczy wynosi 608,6 tys. zł.

Duży wpływ na wyniki Spółki mają wysokie koszty finansowe, które są skutkiem występujących w Spółce trudności płatniczych. Wyniki Spółki są odzwierciedleniem sytuacji gospodarczej górnictwa węgla kamiennego, które jest głównym odbiorcą naszych wyrobów oraz ogólnej sytuacji ekonomicznej. Trudności finansowe górnictwa wpływają negatywnie na sytuację płatniczą Spółki, a ograniczanie wydobycia węgla skutkuje zmniejszeniem

wolumenu sprzedaży produktów. Wzrost cen towarów i usług ma odbicie we wzroście kosztów ogólnego zarządu.

KOSZTY

Na zrealizowaną w okresie sprawozdawczym sprzedaż produktów poniesiono koszty o łącznej wartości 25.763,6 tys. zł

Struktura kosztów według rodzajów:

	Koszty rodzajowe	wartość w tys. zł	struktura w %
1.	Amortyzacja	1.000,3	3,78
2.	Materiały i energia	15.229,1	57,55
3.	Usługi obce	4.601,2	17,39
4.	Podatki i opłaty	407,5	1,54
5.	Wynagrodzenia	3.865,7	14,61
6.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	928,7	3,51
7.	Pozostałe koszt rodzajowe	429,3	1,62
	Koszty według rodzaju razem	26.461,8	100,00

Poniesione koszty rodzajowe w kwocie 26.461,8 tys. zł

skorygowane o:

zmianę stanu produktów 273,2 tys. zł

koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby 425,0 tys. zł

Stanowią koszt własny produkcji sprzedanej 25.763,6 tys. zł

Największy udział w strukturze rodzajowej kosztów mają: materiały i energia 57,55% (w tym materiały 54,25%), usługi obce 17,39% oraz wynagrodzenia z narzutami 14,61%.

WYNIK FINANSOWY

Wpływ poszczególnych rodzajów działalności na wartość wyniku finansowego obrazuje poniższe zestawienie.

Rachunek wyników –wybrane pozycje

Wyszczególnienie	I półrocze 2004r.	I półrocze 2005r.	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	26.611,9	27.503,5	103,35
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	17.452,9	20.745,2	118,86
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	9.159,0	6.758,3	73,79
Koszty sprzedaży	366,3	76,6	20,91
Koszty ogólnego zarządu	6.685,8	7.103,7	106,25
Zysk (strata) ze sprzedaży	2.106,9	-422,0	
Pozostałe przychody operacyjne	568,8	1.313,9	231,00

Pozostałe koszty operacyjne	697,5	914,3	131,08
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	1.978,2	-22,4	
Przychody finansowe	407,3	2.054,2	504,35
Koszty finansowe	1.919,1	1.207,5	62,92
Zysk (strata) z działalności gospodarczej	466,4	824,3	176,74
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	0,0	0,0	
Zysk (strata) brutto	466,4	824,0	176,67
Podatek dochodowy	31,7	215,7	680,44
Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku	0,0	0,0	
Zysk (strata) netto	434,7	608,6	140,00

Uzyskany poziom przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku jest wyższy o 3,35%.

Pozycja „pozostałe przychody operacyjne” – wzrost w stosunku do u.br. i obejmuje m.in.: zysk ze sprzedaży środków trwałych w kwocie 578,1 tys. zł; rozwiązanie rezerwy na należności w kwocie 279,9 tys. zł, rozwiązanie rezerwy na przewidywane straty w kwocie 420,0 tys. zł.

Pozycja „pozostałe koszty operacyjne” wzrost w stosunku do u br. i obejmuje m.in.: utworzenie rezerwy z tytułu udzielonego poręczenia w kwocie 420,0 tys. zł, utworzenie rezerwy na należności od CENTROZAP z tyt. spłaty rat kredytu oraz koszty sądowe w kwocie 24,5 tys. zł.

Pozycja „przychody finansowe” – wzrost w stosunku do u br. i obejmuje m.in.: przychody z tytułu opcji walutowych w kwocie 789,9 tys. zł, otrzymane i naliczone odsetki od faktur własnych w kwocie 288,5 tys. zł oraz przywrócenie odpisów aktualizujących wartość inwestycji (finansowego majątku) w wysokości 888,6 tys. zł.

Pozycja „koszty finansowe” – spadek w stosunku do u br. i obejmuje m.in: odsetki od kredytów, pożyczek i leasingu wraz z prowizjami i opłatami w kwocie 819,5 tys. zł oraz rezerwy z tytułu należnych not odsetkowych w wysokości 220,6 tys. zł.

W okresie sprawozdawczym Spółka osiągnęła zysk brutto w wysokości 824,4 tys. zł, natomiast zysk netto w wysokości 608,6 tys. zł.

Charakterystyka struktury aktywów i pasywów

Bilans wybrane pozycje – w tys. zł

AKTYWA	Stan na 31.12.2004r.	struktura %	Stan na 30.06.2005r.	struktura %	dynamika %
AKTYWA TRWAŁE	28.770,4	39,32	31.808,7	43,62	110,56
Wartości niematerialne i prawne	236,8	0,32	183,2	0,25	77,36
Rzeczowe aktywa trwałe	21.089,2	28,82	22.863,9	31,36	108,42
Należności długoterminowe	0,0		0,0		

Inwestycje długoterminowe	5.946,7	8,13	6.856,6	9,40	115,30
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1.497,7	2,05	1.905,0	2,61	127,20
AKTYWA OBROTOWE	44.394,0	60,68	41.108,7	56,38	92,60
Zapasy	13.971,8	19,10	13.529,3	18,55	96,83
Należności krótkoterminowe	27.224,4	37,21	23.413,9	32,11	86,00
Inwestycje krótkoterminowe	2.713,4	3,71	3.652,9	5,01	134,62
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	484,4	0,66	512,6	0,71	105,82
AKTYWA Razem	73.164,4	100,00	72.917,4	100,00	99,66

Spółka zanotowała spadek aktywów ogółem o 0,34%. W aktywach w stosunku do u.br. nastąpił spadek majątku obrotowego w aktywach ogółem z 60,68% do 56,38% kosztem udziału majątku trwałego, który zwiększył się z 39,32% do 43,62%.

PASYWA	Stan na 31.12.2004r.	struktura %	Stan na 30.06.2005r.	struktura %	dynamika %
KAPITAŁ WŁASNY	39.992,6	54,66	40.601,2	55,68	101,52
Kapitał podstawowy	8.731,4	11,93	8.731,4	11,97	100,00
Kapitał zapasowy	22.889,3	31,28	23.793,1	32,63	103,95
Kapitał z aktualizacji wyceny	7.468,1	10,21	7.468,1	10,24	100,00
Zysk (strata) z lat ubiegłych					
Zysk (strata) netto	903,8	1,24	608,6	0,84	67,34
ZOBOWIĄZANIA I REZERY NA ZOBOWIĄZANIA	33.171,8	45,34	32.316,2	44,32	97,42
Rezerwy na zobowiązania	963,8	1,32	958,1	1,31	99,41
Zobowiązania długoterminowe	9.039,2	12,36	10.813,7	14,83	119,63
Zobowiązania krótkoterminowe	21.833,6	29,84	17.912,0	24,57	82,04
Rozliczenia międzyokresowe	1.335,2	1,82	2.632,4	3,61	197,15
PASYWA Razem	73.164,4	100,00	67.604,4	100,00	99,66

Podwyższenie kapitału własnego w I półroczu br. o 608,6 tys. zł w stosunku do stanu na 31.12.2004r. wynika z wygenerowanego zysku netto w kwocie 608,6 tys. zł, natomiast wzrost na kapitale zapasowym o 903,8 tys. zł związany jest z decyzją WZA o przeznaczeniu wypracowanego zysku za rok obrotowy 2004 na kapitał zapasowy.

FINANSOWANIE

Podstawowym źródłem finansowania Spółki w okresie objętym sprawozdaniem były zobowiązania wobec dostawców oraz kredyty bankowe.

Kredyty i pożyczki

Według stanu na dzień 30.06.2005 roku Spółka posiadała niżej wymienione kredyty

Nazwa instytucji finansowej	Kwota w tys. zł	Kwota pozostająca do spłaty w tys. zł	Rodzaj produktu	Okres kredytowania
PKO BP S.A. I O/ Katowice	5.000,0	3.800,0 w tym 3.200,0 jako długoterminowy	kredyt obrotowy w rachunku kredytowym	od 18.12.2003r. do 01.12.2006r.
BGŻ SA O/ Katowice	3.600,0	1.950,0	kredyt obrotowy w rachunku kredytowym	od 10.06.2003 r. do 06.06.2006 r.
Bank Ochrony Środowiska O/ Katowice	3.600,0	3.000,0	kredyt obrotowy	od 20.12.2004 r. do 19.12.2006 r.
Orzesko-Knurowski Bank Spółdzielczy O/ Zabrze	2.400,0	1.400,0 w tym: 1.100,0 jako długoterminowy	kredyt obrotowy	od 19.11.2003 r. do 18.11.2006 r.
Kredyt Bank S.A. II O/ Katowice	500,0	500,0	kredyt obrotowy	od 31.01.2005 r. do 31.07.2005 r.
Bank Ochrony Środowiska O/ Katowice	1.000,0	952,7	kredyt w rachunku bieżącym	od 05.01.2005 r. do 04.01.2006 r.
Bank Gospodarstwa Krajowego	800,0	6,1	kredyt w rachunku bieżącym	od 28.06.2005 r. do 27.06.2006 r.
Kredyt Bank S.A. II O/ Katowice	500,0	270,1	kredyt w rachunku bieżącym	od 31.01.2005 r. do 31.07.2005 r.
BPH PBK SA O/ Katowice	300,0	0,0	kredyt obrot. w r-ku bież. z przezn. na pokrycie ewentualnych zobow. z tyt. rozl. transakcji rynk.	od 13.12.2002 r. do 30.06.2006 r.

Ogółem kredyty 11.878,9 tys. zł

w tym:

kredyty krótkoterminowe 7.578,9 tys. zł

kredyty długoterminowe 4.300,0 tys. zł

W okresie sprawozdawczym Spółka nie zaciągała pożyczek.

Gwarancje

Umowa nr 63/04/351/5757353 z dnia 20 maja 2004 roku zawarta z TU Allianz Polska SA o udzielenie gwarancji kontraktowej na rzecz Deutsche Steinkohle AG jako zabezpieczenie dostaw łańcuchów o wysokich parametrach wytrzymałościowych dla przenośników i urządzeń wydobywczych. Suma gwarancyjna wynosi 100.000,- EUR z terminem obowiązywania gwarancji do dnia 31 grudnia 2006 roku.

Umowa nr 3/2004 z dnia 9 listopada 2004 roku zawarta z PKO BP S.A. o udzielenie gwarancji na rzecz MORAVIA STEEL a.s. jako zabezpieczenie zobowiązań Spółki wynikających z zawartych umów handlowych. Suma gwarancyjna nie może przekroczyć 100.000,- EUR z terminem obowiązywania gwarancji do dnia 31 października 2005 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań warunkowych przedstawiono w dodatkowych notach objaśniających do sprawozdania finansowego.

Umowy leasingu

Zawarte umowy leasingu wg stanu na dzień 30.06.2005r. (w tys. zł)

Nazwa instytucji finansowej	Rodzaj leasingu	Wartość netto w tys. zł	Saldo leasingu w tys. zł	Okres leasingu	Zabezpieczenie
BZ WBK Finanse & Leasing S.A. Poznań	umowa leasingu operacyjnego samochód Chrysler 300M	80,9	20,1	od 27.02.2003r. do 15.02.2006r.	weksel in blanco
Raiffeisen Leasing Polska SA Katowice	umowa leasingu operacyjnego wózek widłowy	91,0	38,9	od 31.03.2003r. do 30.04.2006r.	weksel in blanco
Raiffeisen Leasing Polska SA Katowice	umowa leasingu operacyjnego wózek widłowy	90,7	38,7	od 31.03.2003r. do 30.04.2006r.	weksel in blanco
NOMA 2 Sp. z o.o. Katowice	umowa leasingu operacyjnego samochód AUDI A4	109,9	70,4	od 23.11.2004r. do 15.11.2006r.	weksel in blanco
BZ WBK Finanse & Leasing S.A. Poznań	umowa leasingu operacyjnego samochód Renault Clio	34,5	28,7	od 21.01.2005r. do 15.01.2009r.	weksel in blanco
Volkswagen Leasing Polska Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu operacyjnego samochód AUDI A6	220,3	176,2	od 28.06.2005r. do 28.05.2008r.	
BISE Atechnet Leasing Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu finansowego kalibrownica KPH 600	2.040,2	1.360,1	od 24.08.2004r. do 20.09.2009r.	weksel in blanco, zastaw rejestr. na maszynach, przewłaszczenie zapas. materiał. i wyrobów got.
BISE Atechnet Leasing Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu finansowego zgrzewarka KSH 600D	2.075,7	1.522,2	od 29.12.2004r. do 20.02.2010r..	poręcz. weksel własny in blanco, przewłaszczenie maszyn
Bel Leasing Sp. z o.o. Kraków	umowa leasingu finansowego zgrzewarka KSH 400D	1.639,2	1.289,5	od 04.05.2005r. do 05.05.2010r.	weksel in blanco, przewłaszczenie maszyn i urządz. cesja wierzytel.
RAZEM:		6.382,4	4.544,8		

Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi Spółki dokonano w następujących obszarach:

- płynności
- rentowności
- stopnia zadłużenia

Podstawowe wskaźniki finansowe dla Spółki:

Wyszczególnienie	30.06.2004	30.06.2005
I. Wskaźniki płynności		
1. wskaźnik bieżący	2,13	2,30
2. wskaźnik szybki	1,46	1,54
II. Wskaźniki aktywności		
1. rotacji należności	165,2	166,6
2. rotacja zobowiązań	90,2	82,2
3. rotacja zapasów	77,0	90,5
III. Wskaźniki rentowności		
1. rentowność sprzedaży netto	+1,6%	+2,2%
2. rentowność majątku (ROA)	+0,6%	+0,8%
3. rentowność kapitału własnego	+1,1%	+1,5%
IV. Wskaźniki zadłużenia		
1. wskaźnik ogólnego zadłużenia	39,2%	39,4%
2. wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	67,0%	70,8%

Wskaźniki przedstawione w tabeli obliczono stosując następującą metodykę:

- wskaźnik bieżący płynności = $\text{aktywa obrotowe} / \text{zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)}$
- wskaźnik szybki = $(\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy}) / \text{zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)}$
- rotacja należności = $(\text{średni stan należności} / \text{przychody ze sprzedaży netto}) * 181 \text{ dni okresu}$
- rotacja zapasów = $(\text{przeciętny stan zapasów} / \text{przychody ze sprzedaży netto}) * 181 \text{ dni okresu}$
- rotacja zobowiązań = $(\text{średni stan zobowiązań krótkoterminowych bez kredytów i pożyczek} / \text{przychody ze sprzedaży netto}) * 181 \text{ dni okresu}$
- rentowność sprzedaży netto = $(\text{zysk netto} / \text{przychody netto ze sprzedaży}) * 100\%$
- rentowność majątku (ROA) = $(\text{zysk netto} / \text{aktywa ogółem}) * 100\%$
- rentowność kapitału własnego = $(\text{zysk netto} / \text{kapitał własny} - \text{wynik finansowy roku obrotowego}) * 100\%$
- wskaźnik ogólnego zadłużenia = $(\text{zobowiązania ogółem} / \text{majątek ogółem}) * 100\%$
- wskaźnik zadłużenia kapitału własnego = $(\text{zobowiązania ogółem} / \text{kapitały własne}) * 100\%$

Działania, które zarząd podejmuje w 2005r.:

- terminowa spłata zaciągniętych kredytów,
- poprawa płynności finansowej,
- zmniejszenie kosztu pozyskania pieniądza.

OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH

Inwestycje planowane w 2005r.

W roku 2005r. planuje się nakłady inwestycyjne w wysokości 1.550,5 tys. zł z przeznaczeniem na: wykonanie kabin dźwiękochłonna-izolacyjnych, zakupy maszyn, urządzeń i przyrządów, modernizację maszyn i urządzeń oraz zakup sprzętu komputerowego.

Na rok 2005 przewiduje się przeprowadzenie remontów maszyn produkcyjnych, torowisk suwnic oraz świetlików na dachu hali produkcyjnej. Ogólny koszt remontów wyniesie 1.375,0 tys. zł.

Planowane inwestycje będą finansowane ze środków własnych, które to w pełni powinny zabezpieczyć realizację zamierzonych inwestycji.

Kwota poniesionych nakładów inwestycyjnych w I półroczu 2005 roku wynosi 1.156,0 tys. zł z czego na:

- modernizacja i adaptacja obiektów budowlanych 826,3 tys. zł,
- modernizację środków trwałych 288,6 tys. zł,
- zakup środków transportu 15,1 tys. zł,
- zakup sprzętu komputerowego 14,6 tys. zł,
- zakup urządzeń 11,4 tys. zł.

W I półroczu br. na inwestycje proekologiczne nie poniesiono nakładów.

CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ DO KOŃCA 2005 R ORAZ LATA NASTĘPNE.

Zewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki.

- silna pozycja konkurentów i ich duże możliwości konkurowania ceną,
- koniunktura gospodarcza w kraju, a zwłaszcza inwestycyjna, będąca szansą na znalezienie nowych rynków dla nowych wyrobów,
- sytuacja gospodarcza w krajach Unii Europejskiej – popyt zewnętrzny w krajach UE decyduje o wynikach eksportu,
- członkostwo Polski w UE – zmiana min. w dostępności do rynku krajowego konkurencji z UE,
- polityka kredytowa instytucji finansowych,
- efekt przeprowadzanej reformy górnictwa węgla kamiennego,
- efekt prywatyzacji hutnictwa.

Wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki.

- organizacja pracy dostosowana do efektywnej realizacji celów firmy,
- stałe podnoszenie i monitorowanie wysokiej jakości produktów,
- rozwój produktu i technologii wytwarzania,
- optymalne dostosowanie struktury i rozmiaru zatrudnienia do potrzeb i możliwości Spółki,
- rozszerzenie oferty handlowej poprzez wprowadzenie nowych wyrobów,

- intensyfikacja działań marketingowych w celu promocji wyrobów i pozyskaniu nowych klientów,
- usprawnienie systemu informatycznego w zakresie obiegu informacji,

Czynniki ryzyka i zagrożeń

Do najważniejszych czynników ryzyka i zagrożeń dla Spółki należą:

- agresywne działania handlowe konkurentów zagranicznych na rynku polskim (Chiny, Rosja, Ukraina – tania siła robocza, gorsza jakość ale niska cena),
- wzrost kosztów wytwarzania wyrobów spółki związanych ze wzrostem cen na materiały bezpośrednio produkcyjne (stal, energia),
- kształtowanie się kursu zł/ euro
- niestabilna sytuacja finansowa części kontrahentów,
- wolna restrukturyzacja organizacyjna i finansowa górnictwa.

Strategia Spółki na 2005 rok

Cele operacyjne Spółki na bieżący rok po uwzględnieniu aktualnej sytuacji przedstawiają się następująco:

- utrzymanie pozycji dostawcy dla górnictwa krajowego,
- stałe zwiększanie sprzedaży eksportowej tak na zagraniczne rynki górnicze jak i pozagórnicze,
- stałe udoskonalanie i rozszerzanie zakresu produkcji zgodnego z oczekiwaniami klientów,
- dywersyfikacja produkcji,
- rozwój i modernizacja technologii wytwarzania,
- uzyskanie stabilnej sytuacji finansowej,
- rozszerzenie asortymentu sprzedawanych wyrobów z ukierunkowaniem na rynek poza górnictwem węgla kamiennego,
- poprzez sfinalizowanie procesu restrukturyzacji wewnętrznej osiągnąć optymalną strukturę organizacyjną spółki i współpracy w ramach Grupy Kapitałowej.

Strategia Spółki

Cele strategiczne Spółki przedstawiają się następująco:

- satysfakcjonująca i stabilna rentowność
- dobra i pewna pozycja rynkowa

Różnice pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w sprawozdaniu a prognozą

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych.

Najważniejsze zdarzenia w Spółce, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdanie

1. Zmiany w strukturze akcjonariatu Spółki:

- w dniu 19 lipca 2005 roku otrzymano zawiadomienie od Zarządu Spółki EKO KARBON Sp. z o.o. o sprzedaży w transakcji pakietowej dnia 14 lipca 2005 roku 280.000 sztuk akcji Spółki Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A. Po

rozliczeniu na rachunku papierów wartościowych w dniu 18 lipca br., Spółka EKO KARBON Sp. z o.o. posiada 356.095 sztuk akcji zwykłych na okaziciela Spółki stanowiących 11,46% kapitału zakładowego i uprawniających do wykonywania 356.095 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy, co stanowi 11,46 % ogólnej liczby głosów na WZA Spółki.

- w dniu 20 lipca 2005 roku otrzymano zawiadomienie od Zarządu KOPEX S.A. informujące o nabyciu (w ramach transakcji giełdowej pozasesyjnej z dnia 14.07.2005r.) akcji spółki Grupa Kapitałowa FASING S.A. w ilości 280.000 akcji. Data dokonania zapisów na rachunku papierów wartościowych KOPEX S.A. związanych z transakcją nabycia akcji FASING S.A. to 18.07.2005r. W chwili obecnej KOPEX S.A. posiada 280.000 akcji, co stanowi 9,01% udziału w kapitale zakładowym FASING S.A. i daje 280.000 głosów na WZA Spółki, co stanowi 9,01% udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA

2. Zawarte umowy

- w dniu 13 lipca 2005 roku Spółka zawarła umowę sprzedaży łańcuchów ogniowych z Kompanią Węglową S.A. opiewającą na wartość netto 12,2 mln zł. Umowa została zawarta na okres od 13.07.2005 do 31.12.2005r. W ramach przedmiotowej umowy, realizacja dostaw odbywać się będzie na podstawie zamówień wystawianych przez poszczególne Kopalnie i Zakłady Kompanii Węglowej S.A. Ostateczna wartość umowy może ulec zmianom, ponieważ zależy od faktycznej ilości towaru dostarczanego zgodnie ze szczegółowymi zamówieniami wystawianymi w ramach niniejszej umowy.
Postanowienia odnośnie kar umownych - Sprzedający zobowiązany jest zapłacić Kupującemu kary umowne: - w wysokości 10% wartości umowy określonej dla poszczególnego zadania lub 10% umownej wartości towaru określonego każdorazowo w zamówieniu, gdy Kupujący odstąpi od umowy lub zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Sprzedający
- w wysokości 0,1% wartości umownej towaru określonego każdorazowo w zamówieniu, nie wydanego w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.
Kupujący zobowiązany jest zapłacić Sprzedającemu kary umowne:
- w wysokości 10% wartości umowy określonej dla poszczególnego zadania lub wartości umownej towaru określonego każdorazowo w zamówieniu, gdy Sprzedający odstąpi od umowy lub zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Kupujący.
- w dniu 30 sierpnia 2005 roku ze Spółką INVEST – „GLINIK” Sp. z o.o. zawarto umowę sprzedaży 163.482 akcji zwykłych, stanowiących 3,86% kapitału zakładowego i dających prawo do wykonywania 3,86% głosów na WZA Spółki Fabryki Maszyn „GLINIK” S.A. wartość bilansowa zbywanych akcji wynosiła 2.090,5 tys. zł. Łączna wartość transakcji wyniosła 1.953,6 tys. zł.

Informacja o umowie i wysokości wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego

- A. Spółka w dniu 4 sierpnia 2005 roku zawarła Biurem Usług Rachunkowości i Finansów M.W. „RAFIN” z siedzibą w Sosnowcu, Al. Zwycięstwa 3, następujące umowy:
 - umowa nr 10/05/05 o przeprowadzenie przeglądu sprawozdania finansowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2005 roku. Umowa

zostaje zawarta na okres niezbędny do wykonania przedmiotu umowy tj. przegląd sprawozdania finansowego za I półrocze w terminie do dnia 26 września 2005 roku, natomiast z przeprowadzenia przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze w terminie do dnia 25 października 2005 roku.

- umowa nr 10/05/06 o przeprowadzenie badania i oceny sprawozdania finansowego za 2005 rok oraz przeprowadzenie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2005 rok. Umowa zostaje zawarta na okres niezbędny do wykonania przedmiotu umowy tj. wykonanie badania i oceny sprawozdania finansowego za 2005 rok w terminie od dnia 14 października 2005 roku do 30 marca 2006 roku, natomiast wykonanie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2005 rok w terminie do 3 czerwca 2006 roku.

B. Wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z tytułu przeglądu i badania sprawozdań finansowych:

- należna za 2004 rok - 59.170,00 zł
- należna za 2005 rok – 55.052,50 zł

C. wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z innych tytułów:

- należna za 2004 rok – 26.852,00 zł
- należna za 2005 rok – 26.352,00 zł

Podpisy:

Zdzisław Bik

.....
Prezes Zarządu

Zdzisław Małecki

.....
Wiceprezes Zarządu

Mariusz Fiałek

.....
Wiceprezes Zarządu