

DROZAPOL-PROFIL S.A.

**SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI
DROZAPOL-PROFIL S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2005 ROKU**

Bydgoszcz, wrzesień 2005 rok

Informacje ogólne o DROZAPOL-PROFIL S.A.

DROZAPOL-PROFIL S.A. jest spółką akcyjną działającą na podstawie przepisów prawa polskiego, a w szczególności Kodeksu Spółek Handlowych i swojego Statutu.

Przedmiotem działalności Spółki jest:

- produkcja konstrukcji metalowych z wyjątkiem działalności usługowej
- działalność usługowa w zakresie instalowania konstrukcji metalowych
- produkcja pozostałych wyrobów metalowych
- sprzedaż hurtowa metali i rud metali
- sprzedaż hurtowa wyrobów metalowych
- sprzedaż hurtowa odpadów i złomu
- towarowy transport drogowy pojazdami uniwersalnymi
- magazynowanie i przechowywanie towarów

Główna siedziba i działalność Spółki zlokalizowana jest w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a.

Spółka posiada cztery oddziały:

- DROZAPOL-PROFIL Spółka Akcyjna Oddział w Ujściu k/Piły, woj. wielkopolskie, 64-850 Ujście, ul. Portowa 10.
- DROZAPOL-PROFIL Spółka Akcyjna w Bydgoszczy, 85-861 Bydgoszcz, ul Glinki 144.
- DROZAPOL-PROFIL Spółka Akcyjna Oddział w Ostrowcu Świętokrzyskim, 27-400 Ostrowiec Świętokrzyski, ul. Gulińskiego 30.
- DROZAPOL-PROFIL Spółka Akcyjna Oddział we Wrocławiu, ul. Kamienna 145.

Oddziały nie sporządzają samodzielnego sprawozdania finansowego.

Akcje spółki wprowadzone są do obrotu na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. Pierwsze notowanie odbyło się 23 grudnia 2004 r.

DROZAPOL-PROFIL nie tworzy grupy kapitałowej i sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe

1. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Dokonano zmiany metody wyceny aktywów obrotowych – towarów z wyceny wg ceny zakupu na wycenę po cenie nabycia. Zmiany wyceny towarów dokonano w związku z przygotowywaniem się do prowadzenia rachunkowości zgodnie z MSR na podstawie uchwały nr 25 Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z dnia 17.06.2005r. Wartość z tytułu zmiany wyceny stanowiła 0,5% aktywów obrotowych i zgodnie z przyjętą zasadą rachunkowości nie jest istotne. Nie dokonano innych zmian zasad rachunkowości oraz zmian sposobu sporządzania sprawozdania finansowego.

Raport został przygotowany w sposób zapewniający porównywalność danych finansowych.

Stan rezerw na dzień 30 czerwca 2005 r. wyniósł: 94 tys. zł

w tym:

- | | | |
|---|----|---------|
| ▪ rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego: | 89 | tys. zł |
| ▪ rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne: | 0 | tys. zł |
| ▪ pozostałe rezerwy: | 5 | tys. zł |

DROZAPOL-PROFIL S.A. w I półroczu 2005 roku dokonał odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego Spółki dotyczących należności na kwotę 52 tys. zł.

2. Informacje o podstawowych produktach, towarach, usługach oraz rynkach zbytu. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju oraz opis perspektyw rozwoju działalności gospodarczej.

Przedmiot działalności DROZAPOL-PROFIL S.A. można podzielić na dwa obszary:

- handel wyrobami hutniczymi,
- świadczenie usług transportowych

Ofertę Spółki ujęto w następujących grupach:

- Wyroby płaskie:
 - blachy i taśmy gorącowalcowane cienkie (grubości 2-6 mm)
 - blachy gorącowalcowane grube (grubości 6-120 mm)
 - blachy i taśmy zimnowalcowane (grubości 0,5-3 mm)
 - blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm)
- Kształtowniki gorącowalcowane:

- ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm)
- kątowniki równoramienne i teowniki (20-150 mm)
- dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szerokostopowe (rozmiary 80-550 mm)
- Pręty:
 - pręty i walcówki okrągłe żebrowane (średnice 6-32 mm)
 - pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 6-80 mm)
 - pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm)
 - siatki zimnogięte, maty budowlane
- Profile i rury:
 - rury ze szwem i bezszwowe (średnice 10,2-1000 mm)
 - profile zimnogięte z taśmy gorącowałcowanej: kwadratowe i prostokątne (rozmiary 20-120 mm)
- Pozostałe towary (złom, materiały budowlane i inne)
- Usługi transportowe i inne

Zakres oferty Spółki wynika z handlu w określonym segmencie rynku. Odbiorcy DROZAPOL-PROFIL S.A. to w większości firmy zajmujące się produkcją konstrukcji stalowych i maszyn. Przyjęty przez Spółkę model działalności przewiduje zaopatrywanie tej grupy klientów we wszystkie wyroby hutnicze zużywane w ich procesie produkcji.

Specyfika produkcji głównych odbiorców determinuje również strukturę sprzedaży Spółki.

Sprzedaż w I półroczu 2005 roku

DROZAPOL-PROFIL S.A. utrzymała w pierwszym półroczu 2005 wolumen sprzedaży w porównaniu do roku 2004. Pod względem wartościowym Spółka osiągnęła niewielki wzrost wartości przychodów ze sprzedaży w pierwszych sześciu miesiącach roku 2005. W ujęciu ilościowym struktura asortymentowa została zachowana, zmienił się tylko udział procentowy niektórych asortymentów w całości sprzedaży. Na pierwszym miejscu pod względem ilościowym i wartościowym znajdują się dalej wyroby płaskie, których sprzedaż i udział procentowy wzrósł. Wahania udziału innych asortymentów nie przekraczają 3 punktów procentowych..

Strukturę asortymentową za I półrocze 2005 przedstawiają poniższe tabele

Struktura sprzedaży Spółki w ujęciu ilościowym (w tonach)

Asortyment	I połowa 2004		I połowa 2005		Dynamika
	Ilość	Udział	Ilość	Udział	
Wyroby płaskie	12 338	65,90%	13 820	74,87%	112,01%
Kształtowniki	2 961	15,82%	2 514	13,62%	84,88%
Pręty	2 055	10,98%	1 297	7,03%	63,13%
Profile i Rury	1 303	6,96%	802	4,34%	61,55%
Inne towary	66	0,35%	26	0,14%	40,19%
Razem	18 723	100,00%	18 459	100,00%	98,59%

Struktura sprzedaży Spółki w ujęciu wartościowym (w tys. zł)

Asortyment	I połowa 2004		I połowa 2005		Dynamika
	Wartość	Udział	Wartość	Udział	
Wyroby płaskie	29 524	66,73%	33 492	74,41%	113,44%
Kształtowniki	6 323	14,29%	5 640	12,53%	89,20%
Pręty	4 256	9,62%	2 414	5,36%	56,72%
Profile i Rury	3 272	7,40%	2 224	4,94%	67,97%
Inne towary	152	0,34%	375	0,83%	246,71%
Usługi	717	1,62%	866	1,92%	120,78%
Razem	44 244	100,00%	45 011	100,00%	101,73%

Pierwsze półrocze bieżącego roku charakteryzowało się spadkiem popytu na stal i jej dużą podażą w przeciwieństwie do roku 2004, gdzie odczuwało się brak wyrobów hutniczych na rynku. Hurtownie stali na początku tego roku miały pełne magazyny materiałów kupionych w wysokich cenach. Zaowocowało to zwiększoną konkurencją na rynku i powstaniem tzw. "rynku producenta". Dystrybutorzy stali prześcigali się w wysyłaniu ofert do odbiorców, co spowodowało, obniżenie marż handlowych w całej branży. Spadały ceny i marże. Import wyrobów hutniczych wzmacniał dodatkowo presję na obniżki cen, co przy rosnącym kursie dolara powodowało czasami konieczność sprzedaży poniżej cen zakupu. Kolejnym problemem, który występował w pierwszej połowie roku był brak zleceń u końcowych odbiorców wyrobów hutniczych (producentów, rzemieślników, firm budowlanych). Firmy ograniczały produkcję i wysyłały ludzi na urlopy z powodu braku pracy. Od lipca zauważalna jest poprawa koniunktury i wzrost popytu.

W pierwszym półroczu 2005 Spółka realizowała swoją strategię, otwierając oddziały i przedstawicielstwa handlowe, rozpoczynając budowę hali magazynowej w Bydgoszczy oraz czyniąc

przygotowania do wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania. W jednym z oddziałów uruchomiono magazyn wyrobów hutniczych. Przedstawicielstwa i biura handlowe rozpoczęły sprzedaż do nowych klientów w województwach w niewielkim stopniu obsługiwanych dotychczas przez Spółkę. W trzecim kwartale planowane jest otwarcie jeszcze kilku biur i przedstawicielstw handlowych, które będą przekształcane z czasem w oddziały. Spółce udało się pozyskać nowych klientów.

Ponadto Spółka rozpoczęła poważne rozmowy na temat konsolidacji wśród dystrybutorów stali. Tworzona grupa kapitałowa będzie znaczącym krokiem w rozwoju firmy i zaowocować powinno to wzrostem wartości firmy dla akcjonariuszy.

Udział żadnego ze znaczących odbiorców DROZAPOL-PROFIL S.A. nie przekroczył 10% wartości przychodów Spółki.

Źródła zaopatrzenia

W strukturze zakupów możemy zaobserwować w porównaniu z zeszłym rokiem spadek udziału zakupów w kraju i wzrost importu (Ukraina).

Struktura zakupów wg kraju pochodzenia za I – VI 2005

Kraj	Wartość	Udział
Polska	17 341 474,05 zł	42,40%
Ukraina	17 100 604,24 zł	41,81%
Czechy	4 621 228,40 zł	11,30%
Bułgaria	881 711,23 zł	2,16%
Niemcy	681 119,09 zł	1,67%
Szwecja	273 216,08 zł	0,67%
Razem	40 899 353,10 zł	100,00%

Spółka w pierwszym półroczu zrealizowała 4 duże kontrakty importowe na dostawy wyrobów hutniczych na ok.11 mln zł. Kontrakty te pozwoliły uzyskać niższe ceny zakupu i stać się bardziej atrakcyjnym dla odbiorców. Nagły wzrost kursu dolara i obniżki cen na wyroby hutnicze na rynkach spowodował jednak znaczne obniżenie marży, w stosunku do planowanej. DROZAPOL – PROFIL kupował też materiały bezpośrednio w hutach Mittal Steel. W porównaniu do roku 2004 udział zakupu w Mittal Steel (dawny IPS) spadł o około 8%. Najważniejszym powodem tego spadku był wzrost importu z Ukrainy o około 27 %. Mimo bezpośredniej obecności w hutach i imporcie z Ukrainy, Spółka dokonywała zakupów również w innych krajach Europy: Szwecji, Niemczech, Bułgarii.

Uzależnienie od dostawców (co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem)

Kontrahent	Obrót	Procent wartości dostaw	Pochodzenie
ZAPOROHSTAL	14 277 177,69 zł	34,91%	Ukraina
MITTAL STEEL	8 181 028,85 zł	20,00%	Polska, Czechy

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych oraz ocena zarządzania zasobami finansowymi spółki

Sytuacja majątkowo finansowa spółki

Aktywa Spółki na dzień 30.06.2005r wynosiły 51.662 tys. zł. Główne składniki posiadanych aktywów stanowiły:

- majątek trwały: 5.453 tys. zł
- majątek obrotowy: 46.209 tys. zł

Majątek trwały w strukturze aktywów stanowił 10,56% i był w całości pokryty kapitałem własnym.

Majątek obrotowy stanowił 89,44% aktywów ogółem i wzrósł o 68% w porównaniu do I półrocza 2005 roku. Znaczący wpływ na wzrost aktywów obrotowych miał wzrost wartości inwestycji krótkoterminowych, których dynamika wzrostu wyniosła 11534%. Było to wynikiem emisji akcji Spółki w grudniu 2004 roku i pozyskania kapitału w kwocie 12.800 tys. zł brutto. Z pozyskanych środków została utworzona krótkoterminowa lokata bankowa.

Rentowność majątku, czyli wskaźnik ROA wyniosła 0,09%. Na poziom wskaźnika rentowności miał wpływ niższy zysk netto wypracowany w I półroczu 2005 roku w porównaniu z wynikiem wypracowanym w I półroczu 2004 roku oraz jednoczesnym wzrost sumy bilansowej w I półroczu 2005 roku o 19.275 tys. zł.

Sytuację finansową Spółki prezentują wskaźniki płynności.

Wskaźnik płynności bieżącej kształtuje się na poziomie 2,63 i odbiega od standardowego poziomu tego składnika świadcząc o nadpłynności, która spowodowana była pozyskaniem środków finansowych poprzez emisję akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych w grudniu 2004 roku.

Wskaźnik płynności przyspieszonej wyniósł 1,87 i również wskazuje na nadpłynność.

Wskaźnik środków pieniężnych kształtuje się na poziomie 1,19.

Cykl konwersji gotówki wynosił w I półroczu 2005r. 40 dni. Jest to okres, na jaki Spółka potrzebuje źródeł finansowania, którymi są zobowiązania z podstawowej działalności gospodarczej.

Zadłużenie Spółki obrazuje wskaźnik ogólnego poziomu zadłużenia, wynosił w I półroczu 2005 roku

0,35.

Spółka DROZAPOL-PROFIL nie korzysta z kredytów długoterminowych. Na zobowiązania mają wpływ rozliczenia międzyokresowe przychodów, dotyczące finansowanych z ZFRON i PHARE środków trwałych, rozliczanych w czasie poprzez odpisy amortyzacyjne. Stanowi to 1,31% w strukturze bilansu.

Wskaźnik udziału kapitałów własnych w finansowaniu majątku ogółem wyniósł 64,50%

Analizę płynności spółki DROZAPOL-PROFIL uzupełniamy o analizę rachunku przepływów pieniężnych.

Dane w tys. zł.

Działalność operacyjna	Działalność inwestycyjna	Działalność finansowa
-1.843	-598	9.804

Spółkę charakteryzuje sytuacja dla przedsiębiorstw rozwijających się i dobrze rokujących na przyszłość. Nadwyżki wydatków nad wpływami z działalności operacyjnej i inwestycyjnej są finansowane ze środków pochodzących z zewnątrz.

W I półroczu 2005 roku przychody ze sprzedaży były wyższe w porównaniu z I półroczem 2004 roku o 768 tys zł., jednak intensywny wzrost cen na wyroby hutnicze spowodował, że przy utrzymaniu ilości sprzedanych oraz obniżeniu kosztów sprzedaży towarów zysk na sprzedaży był znacznie niższy niż w poprzednim okresie. Wysokie koszty finansowe spowodowane były ujemnymi różnicami kursowymi w rozliczeniach z kontrahentami.

Rok 2005 jest rokiem konsekwentnej realizacji strategii rozwoju firmy. Zapewnienie utrzymania dobrej kondycji finansowej firmy realizowane jest poprzez:

- zwiększenie ilości i wartości sprzedanych towarów,
- otwarcie nowych oddziałów,
- kontynuację racjonalizacji poziomu zapasów,
- efektywne zarządzanie płynnością finansową przedsiębiorstwa.

Spółka nie posiada zadłużenia długoterminowego.

Wskaźnik zadłużenia ogólnego Spółki spadł z poziomu 0,47 w I półroczu 2004 roku. do 0,35 w I półroczu 2005 roku. Związane jest to ze znaczącym zwiększeniem wartości kapitałów własnych, co wpłynęło znacząco na strukturę pasywów Spółki. Opisane zdarzenia wpłynęły również istotnie na obniżenie wskaźnika zadłużenia kapitału własnego do poziomu 0,55.

W Spółce DROZAPOL-PROFIL zachowana jest tzw. złota reguła bilansowa, a wskaźnik pokrycia aktywów stałych kapitałem własnym wynosi 611,06%.

O swobodzie i niezależności finansowej Spółki świadczy również wysoki wskaźnik pokrycia aktywów stałych kapitałem stałym, który wyniósł na koniec I półrocza 2005 roku 612,79%, co świadczy o zachowaniu tzw. srebrnej reguły finansowej.

Przestrzeganie w/w reguł finansowania sprzyja utrzymaniu równowagi finansowej Spółki.

4. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń, mających wpływ na wyniki działalności

Po okresie wielkiej hossy, jaka miała miejsce w 2004 roku, I półroczu 2005 roku nastąpiło zdecydowane pogorszenie koniunktury. Nie pojawił się jeszcze, oczekiwany w polskiej gospodarce, wzrost poziomu nakładów inwestycyjnych. Nie wzrósł popyt na wyroby stalowe. Firmy zaczęły wykorzystywać zgromadzone wcześniej zapasy materiałowe, w efekcie zmniejszyła się produkcja – w stosunku do I półrocza o 20,4% spadły ceny i marże handlowe. Wszyscy producenci i dystrybutorzy stali pogorszyli swoje wyniki finansowe.

Perspektywy na II półrocze rysują się lepiej jak na początku roku. Zahamowany został spadek cen wyrobów hutniczych a w niektórych asortymentach pojawił się nawet trend wzrostowy. Spółka rozbudowała swoją sieć handlową tworząc pięć nowych placówek – oddziałów i przedstawicielstw. Ten kierunek rozwoju jest kontynuowany w II półroczu.

5. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń dla działalności DROZAPOL-PROFIL S.A.

Spółka korzysta z kredytu dewizowego denominowanego w dolarach. Gwałtowny wzrost kursu dolara spowodowałby pogorszenie warunków spłaty kredytu.

6. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej DROZAPOL-PROFIL S.A.

W I półroczu 2005 r. Spółka zawarła dwie umowy wypełniające znamiona umów znaczących.

1. W dniu 26 stycznia 2005 roku zostały zawarte cztery umowy na dostawy do Spółki wyrobów hutniczych. Walutą kontraktów był USD, a ich łączna wartość wynosiła 11.000.000 zł, co stanowiło powyżej 10% przychodów ze sprzedaży emitenta.

Zgodnie z art. 81 p.4 Ustawy z 21 sierpnia 1997 roku „Prawo o publicznym obrocie papierami wartościowymi” Spółka podjęła decyzję o opóźnieniu przekazania nazwy kontrahenta do 31 grudnia 2005 roku.

2. W dniu 25 kwietnia 2005 roku została zawarta umowa na kredyt obrotowy z Bankiem Polska Kasa Opieki SA II Oddział w Bydgoszczy.

Bank udzielił Spółce kredytu w wysokości 3.200.000 USD na spłatę zobowiązań wobec zagranicznych kontrahentów.

Prawnym zabezpieczeniem spłaty kredytu jest lokata bankowa na kwotę 10.500.000 zł, pełnomocnictwo do dysponowania rachunkiem bieżącym kredytobiorcy i oświadczenie kredytobiorcy o poddaniu się egzekucji.

Kredyt został udzielony na okres do 31 marca 2006 roku.

Oprocentowanie jest zmienne i zostało ustalone na warunkach rynkowych, na bazie LIBOR 1M z uwzględnieniem marży Banku.

Celem zaciągnięcia kredytu było zminimalizowanie ryzyka kursowego związanego z realizacją kontraktów zagranicznych na zakupy stali.

Kwota umowy wynosiła w przeliczeniu: 10.275 tys. zł, łączna wartość umów kredytowych z Bankiem PEKAO SA wyniosła w czasie ostatnich 12 miesięcy 11.340.000 zł, t.j. powyżej 10% przychodów ze sprzedaży a umowa z dnia 25 kwietnia 2005 była umową o największej wartości w okresie ostatnich 12 miesięcy.

- 7. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Spółki z innymi podmiotami oraz wskazanie jej głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe i nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jej grupą kapitałową oraz opis metod ich finansowania.**

W I półroczu nie nastąpiły zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych z innymi podmiotami. Nie były również realizowane inwestycje kapitałowe.

- 8. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość kilku transakcji zawartych przez dany podmiot powiązany w okresie 12 m-cy stanowi wyrażoną w zł. równowartość kwoty 500 tys. EURO**

DROZAPOL-PROFIL S.A. nie przeprowadzał z podmiotami powiązanymi transakcji, których wartość przekraczała 500 tys. euro.

9. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych poręczeniach i gwarancjach. (według stanu na dzień 30 czerwca 2005 roku)

Lp.	Rodzaj kredytu-Bank	Stan na 30.06.2005	Zabezpieczenie
1.	Kredyt USD w PEKAO 3.200.000, USD umowa od 25.04.2005 do 31.03.2006	3.200.000 USD 10.707.520 PLN	1. Przelew środków 10.500.000 PLN na rach. Banku 2. Pełnomocnictwo do dysponowania rachunkiem
2.	Kredyt inwestycyjny na zakup 8 komputerów i programu Bank PekaO S.A. umowa nr 17 A 20.12.2004-30.11.2005r.	34.000 PLN	Lokata w wysokości 34.000 PLN
3.	Kredyt inwestycyjny na zakup 2 suwnic Bank PekaO S.A. umowa nr 18 A 20.12.2004-30.11.2005r.	31.000 PLN	Lokata w wysokości 31.000 PLN
4.	Gwarancja w Banku Przemysłowo Handlowym zawarta na okres: 31.03.2005-30.03.2006	2.500.000 PLN	Hipoteka kaucyjna do kwoty: 9.668.750,00 PLN
5.	Gwarancja w Banku Przemysłowo Handlowym zawarta na okres: 22.04.2005-15.07.2005	896.778,75 USD 2.879.556,57 PLN	Cesja wierzytelności handlowych

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w I półroczu 2005 r. nie zaciągała pożyczek.

10. Informacje o udzielonych kredytach, umowach pożyczek oraz poręczeniach i gwarancjach (według stanu na dzień 30 czerwca 2005 roku)

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w I półroczu 2005r. nie udzielała żadnych pożyczek , poręczeń i gwarancji.

11. Opis wykorzystania wpływów z emisji

W okresie objętym raportem Spółka nie dokonała emisji papierów wartościowych.

12. Porównanie wyników finansowych osiągniętych w pierwszym półroczu 2005r. z publikowanymi przez spółkę prognozami

Zarząd nie publikował prognoz wyników na 2005 rok.

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Plan inwestycyjny Spółki (m. in. budowa nowej hali magazynowej z czterema suwnicami, implementacja zintegrowanego programu informatycznego, zakupy uzupełniające sprzętu komputerowego i środków transportu) jest realizowany ze środków własnych oraz częściowo ze środków unijnych. Ze względu na obowiązujące zasady udzielania pomocy z funduszy Unii Europejskiej, Spółka musi też wykorzystywać kredyty, mimo tego, że ma wystarczające zasoby środków własnych.

14. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń, mających wpływ na wyniki działalności

W I półroczu, w wyniku różnic kursowych, Spółka zaksięgowała w pozycji „koszty finansowe inne” kwotę 1.269 tys. zł.

15. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem DROZAPOL-PROFIL S.A.

W I połowie 2005 roku nie zaszły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem.

16. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących

W okresie objętym sprawozdaniem, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy DROZAPOL-PROFIL S.A. z dn. 17.06.2005r. powołano nowego członka Rady Nadzorczej Pana Waldemara Jastrzemskiego.

Uchwała o powołaniu nowego członka RN weszła w życie z dniem zarejestrowania przez Sąd zmiany statutu tj. 30 czerwca 2005r. (sygn. akt BY.XIII NS-REJ.KRS/3597/5/429)

Na dzień 30.06.2005 skład osób zarządzających i nadzorujących działalność Spółki przedstawiał się następująco:

Osoby zarządzające Spółką:

- **Wojciech Rybka** -Prezes Zarządu
- **Grzegorz Dołkowski** -Wiceprezes Zarządu
- **Irena Kruszewska** -Wiceprezes Zarządu
- **Grażyna Rybka** -Prokurent

Skład Rady Nadzorczej:

- **Stanisława Gudebska** -przewodniczący
- **Józef Sarnecki** -z-ca przewodniczącego
- **Bożydar Dubalski** -sekretarz
- **Robert Mikołaj Włosiński** -członek
- **Tomasz Ziamek** -członek
- **Waldemar Jastrzemski** -członek

Informacja na temat łącznej wartości wynagrodzeń członków Zarządu i członków Rady Nadzorczej znajdują się w dodatkowych notach objaśniających do Sprawozdania finansowego za I półrocze 2005 roku.

17. Akcje DROZAPOL-PROFIL S.A. znajdujące się w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących.

Według informacji posiadanych przez Spółkę spośród osób zarządzających i nadzorujących DROZAPOL-PROFIL S.A. na dzień 30.06.2005 r. akcje Spółki posiadali:

- **Wojciech Rybka** - Prezes Zarządu, posiada 7.950.000 akcji;
- **Grzegorz Dołkowski** - Wiceprezes Zarządu, posiada 926 akcji;
- **Grażyna Rybka** - Prokurent posiada, 6.300.000 akcji;
- **Józef Sarnecki** - Członek Rady Nadzorczej, posiada 9.103 akcje (w okresie od 21 marca do 13 kwietnia 2005r. zbył 9.665 akcji Spółki)

Wartość nominalna jednej akcji wynosi 1 zł.

18. Wykaz akcjonariuszy posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy DROZAPOL-PROFIL S.A.

Na dzień 30.06.2005 roku, według informacji posiadanych przez Spółkę, akcjonariuszami, którzy posiadają co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZA
Wojciech Rybka	7.950.000	40,2%	14.250.000	44,0%
Grażyna Rybka	6.300.000	31,8%	12.600.000	38,9%
Union Investment Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	2.200.000	11,1%	2.200.000	6,8%

19. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których w przyszłości mogą nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

W czerwcu 2005 roku Rada Nadzorcza uchwaliła uruchomienie pierwszej transzy obligacji z prawem pierwszeństwa do objęcia akcji serii D. Obligacje przeznaczone są, zgodnie z Programem Motywacyjnym, dla kluczowych pracowników Spółki. Transza ta dotyczy wyników za rok 2004 i obejmuje 2.000 obligacji zamiennych na 200.000 akcji.

W wyniku nastąpi wzrost ilości akcji i głosów w posiadaniu głównych akcjonariuszy Spółki i członków jej władz i tak:

Pan Wojciech Rybka - Prezes Zarządu obejmie 60.000 akcji i głosów i będzie posiadał łącznie 8.010.000 akcji, co będzie stanowiło 40,0 % kapitału i 14.310.000 głosów (43,9 % ogólnej ilości głosów na WZA).

Pani Grażyna Rybka - Dyrektor Ekonomiczny - Prokurent obejmie 35.000 akcji i głosów i będzie posiadała 6.335.000 akcji (31,7 % ogółu) i 12.635.000 głosów (38,8 % ogółu).

Pani Irena Kruszewska - Wiceprezes Zarządu obejmie 20.000 akcji i głosów i będzie posiadała ogółem 20.000 akcji i głosów.

Pan Tomasz Ziamek - członek Rady Nadzorczej obejmie 5.000 akcji i głosów i będzie ogółem posiadał 5.000 akcji i głosów.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu

23.09.2005	Wojciech Rybka	Prezes Zarządu	
Data	Imię i nazwisko	stanowisko / funkcja	podpis
23.09.2005	Grzegorz Dołkowski	Wiceprezes Zarządu	

data	Imię i nazwisko	stanowisko / funkcja	podpis
23.09.2005	Irena Kruszevska	Wiceprezes Zarządu	
data	Imię i nazwisko	stanowisko / funkcja	podpis