

Poznań, 26 kwietnia 2006 r.

Drodzy Akcjonariusze

Przekazanie do publicznej wiadomości Raportu rocznego za rok 2005

Według ostatnich danych Głównego Urzędu Statystycznego, społeczeństwo polskie staje się społeczeństwem coraz bardziej z informatyzowanym. Ponad 36% gospodarstw domowych wyposażonych jest w komputery, a w miastach procent ten sięga 42%. Już ponad 80% małych i średnich przedsiębiorstw działa wykorzystując techniki informatyczne, w duże firmy z informatyzowane są w 100 procentach. Zapotrzebowanie na technologie informatyczne rośnie prawie w każdej dziedzinie gospodarki. Dla firm oferujących produkty i usługi w tej dziedzinie jest to szansa, którą wykorzystać należy w jak największym stopniu.

Wynikiem takiego zapotrzebowania społeczeństwa jest sytuacja na rynku technologii informatycznych. Dziś ta sytuacja jest o wiele trudniejsza niż jeszcze kilka lat wcześniej. Firmy informatyczne walczą o klienta oferując coraz lepsze warunki sprzedaży i serwisowania, obniżając marże i rezygnując z części zysku. Rynek należy dziś do klienta, który wybiera firmy renomowane, gwarantujące wysoką jakość usług potwierdzoną certyfikatami i udanymi wdrożeniami.

Nie bez wpływu jest sytuacja polityczno – gospodarcza. Najbardziej znaczącymi elementami polityki gospodarczej państwa dla funkcjonowania biznesu są koszty pracy, obciążenia podatkowe oraz polityka inwestycyjna.

Dodatkowym ryzykiem jest uzależnienie od dostawców oraz od dużych klientów, co w wyniku zachodzących na rynku zmian owocować może wyraźnym zmniejszeniem przychodów, a nawet spowodować konieczność restrukturyzacji niektórych rodzajów działalności.

W takiej właśnie sytuacji przyszło nam działać w roku 2005. Podsumowując ten rok możemy powiedzieć, że utrzymaliśmy swoją pozycję na rynku, potwierdziliśmy swoje kompetencje, a w niektórych dziedzinach rozszerzyliśmy ofertę usług. Był to rok udany, co daje nam dobrą pozycję wyjściową w rok 2006.

Nasze wyniki w roku 2005

W roku 2005 firma nasza osiągnęła przychody netto ze sprzedaży na poziomie 112 703 tys. zł. Złożyły się na to przychody ze sprzedaży produktów (21 471 tys. zł) oraz ze sprzedaży towarów i materiałów (91 232 tys. zł). Daje to przyrost o 57% w stosunku do roku 2004.

Przychody z tytułu usług w zakresie programowania wzrosły o 34,5% w stosunku do roku 2004, a w zakresie zarządzania systemami komputerowymi nawet o 120,6%. Jest to dobry znak, gdyż w kolejnych latach naszej działalności zamierzamy położyć nacisk na sprzedaż usług w zakresie oprogramowania, szeroko pojętego serwisu aplikacji i urządzeń informatycznych oraz usług instalacji i konfiguracji sprzętu informatycznego.

Jednocześnie zaobserwowaliśmy niewielki spadek zysku brutto i zysku netto. Spadek ten spowodowany był niższymi przychodami finansowymi z odsetek od środków pieniężnych, wyższymi kosztami wynikającymi ze zmniejszenia wartości inwestycji krótkoterminowych oraz

ujemnych różnic kursowych. W rezultacie rentowność zysku netto spadła z 1,76% w roku 2004 do 1,03% w roku 2005.

Zauważyć można wyraźne zmniejszenie ryzyka uzależnienia firmy od dużych klientów. Staraliśmy się zwiększyć liczbę klientów kluczowych oraz generować znaczną część przychodów ze współpracy z wieloma mniejszymi kontrahentami. W wyniku tych starań, udział w sprzedaży dla największego w poprzednich latach odbiorcy Spółki zmniejszył się z ponad 30% sprzedaży ogółem w 2004 roku do około 20% w roku 2005.

Te dane określają naszą strategię działania w roku 2006. Dołożymy wszelkich starań, aby uczynić naszą firmę jeszcze bardziej konkurencyjną i podnieść rentowność naszych działań. Zaoferujemy nowe produkty, podniesiemy kwalifikacje naszych inżynierów, a przede wszystkim ugruntujemy i rozszerzymy nasze kontakty z klientami.

Obsługiwane rynki

Firma nasza działa głównie na rynku krajowym, choć w roku 2005 mieliśmy niewielki przychód również z eksportu produktów. Uważamy, że ten kierunek działalności należy rozwijać i czynimy już pierwsze kroki.

Podobnie jak w latach ubiegłych największymi odbiorcami naszych produktów i usług są instytucje finansowe. Sektor bankowości generował ponad 46% naszych przychodów. Potwierdza to silną pozycję naszej firmy na tym rynku. Zamierzamy wykorzystywać tę sytuację rozszerzając naszą ofertę skierowaną na ten rynek.

W roku 2005 nawiązaliśmy współpracę z ING Bankiem Śląskim S.A. wdrażając nową infrastrukturę teleinformatyczną w placówkach tego Banku oraz z Bankiem Millennium. W wyniku tego ING Bank Śląski stał się głównym odbiorcą naszych usług wyprzedzając Grupę BZ WBK.

Równocześnie nie zaniedbywaliśmy innych sektorów rynku. Sektor handlu i usług stanowił ponad 35% naszych przychodów, co jest dobrą prognozą na przyszłość. Byliśmy obecni również w innych sektorach rynku, takich jak media i komunikacja, energetyka, przemysł, transport czy służba zdrowia, lecz stanowiło to niewielki procent naszych przychodów. Uważamy, że tutaj kryje się znaczny potencjał do wykorzystania przez naszych przedstawicieli handlowych oraz inżynierów.

Udało nam się również utrzymać i rozwinąć naszą pozycję na rynku administracji rządowej. Zawarliśmy umowę z Rządem Rzeczypospolitej Polskiej reprezentowanym przez Urząd Komitetu Integracji Europejskiej, której przedmiotem jest dostawa rozwiązań informatycznych. Prace realizowane są w ramach programu pomocy Unii Europejskiej dla naszego kraju. Wykonywaliśmy również prace dla Ministerstwa Obrony Narodowej czy Dyrekcji Lasów Państwowych.

Kompetencje i osiągnięcia

Zaufanie i uznanie klientów wynika z kwalifikacji i kompetencji naszych pracowników. Dziedzina technologii informatycznych jest jedną z najszybciej rozwijających się dziedzin nauki. Nieustannie pojawiają się nowe produkty i technologie. Jeśli firma chce utrzymać swoją pozycję na rynku, musi na bieżąco śledzić i wdrażać najnowsze osiągnięcia. Dlatego w naszej Spółce zawsze podkreślaliśmy znaczenia nieustannego podnoszenia kwalifikacji i zdobywania nowych autoryzacji.

Posiadamy podpisane umowy partnerskie z prężącymi na świecie producentami sprzętu i oprogramowania, takimi jak IBM, Hewlett-Packard, Sun Microsystems, Microsoft, EMC, Cisco Systems i wieloma innymi. Umożliwia nam to dostęp do najnowszych technologii i

produktów. Nasi inżynierowie, zdając egzaminy kwalifikacyjne zdobywają wiedzę i sprawności owocujące później w kontaktach z klientami.

Lista certyfikatów uzyskiwanych przez naszych pracowników ciągle się rozszerza i ten trend zamierzamy kontynuować w roku 2006.

Dla firm działających na rynku finansowym kluczową sprawą jest zapewnienie bezpieczeństwa przetwarzanych informacji. W roku 2005 postawiliśmy sobie za cel zdobycie certyfikatu zarządzania bezpieczeństwem informacji BS 7799. Po skrupulatnie przeprowadzonym przez firmę SGS audycie uzyskaliśmy ten certyfikat w czerwcu 2005 roku. Stawia to naszą firmę wśród nielicznych firm informatycznych, których procedury spełniają najbardziej wymagające warunki bezpieczeństwa. Zamierzamy wykorzystywać to w roku 2006 w naszych kontaktach z klientami.

Równocześnie odnowiliśmy certyfikat jakości ISO 9001:2000. Przeprowadzając również wewnętrzne audyty przykładamy wielką wagę do jakości wszelkich naszych działań.

Dbamy o rozwój naszej infrastruktury. Umożliwia nam to oferowanie klientom najbardziej zaawansowanych usług. W roku 2005 rozpoczęliśmy budowę nowego Centrum Przetwarzania Danych (Data Center). Przewidujemy, że usługi outsourcingowe wykorzystujące Data Center będą się w Polsce dynamicznie rozwijać i chcemy być na to przygotowani. Budowę Data Center zaawansowaliśmy w znacznym stopniu, planując w roku 2006 jej zakończenie.

Plany na rok 2006

W roku 2006 zamierzamy skoncentrować się na trzech kierunkach działania – tworzeniu oprogramowania, integracji systemów informatycznych oraz usługach outsourcingowych. Nasze działania obejmujące zdobywanie kwalifikacji, uzyskiwanie certyfikatów, nawiązywanie kontaktów partnerskich, rozbudowa infrastruktury (w tym Data Center) nakierowane są na takie właśnie cele.

Planujemy rozszerzyć nasze kontakty partnerskie z firmami zagranicznymi, głównie w ramach Unii Europejskiej.

Działania te umożliwią nam nie tylko utrzymanie dotychczasowych rynków, ale również wejście w nowe dziedziny gospodarki.

Zakończenie

Zachęcam Państwa do zapoznania się ze szczegółowym sprawozdaniem z działalności naszej Spółki. Równocześnie chciałbym podziękować za zaufanie wyrażone zakupem naszych akcji i zapewnić, że dokładamy wszelkich starań, aby firma nasza dynamicznie się rozwijała przysparzając Państwu satysfakcji.

Z poważaniem

Janusz Gocałek
Prezes Zarządu