

Sprawozdanie z działalności Spółki TETA SA w roku obrotowym 2005.

1) Istotne zdarzenia w roku obrotowym i po jego zakończeniu

W roku obrotowym 2005 Spółka koncentrowała się na podnoszeniu efektywności działalności podstawowej jak również na wzroście sprzedaży. Rok 2005 był kolejnym rokiem realizacji przyjętej w 2003 strategii rozwoju Spółki. W trakcie roku finansowego zostało otwarte nowe biuro wdrożeniowe zlokalizowane w Gdyni. W związku z tym działalność operacyjna firmy prowadzona jest we Wrocławiu, Gdyni oraz w Warszawie. W Warszawie i Gdyni prowadzona jest działalność związana ze świadczeniem usług wdrożeniowych dla firm zlokalizowanych w danej części kraju.

W pierwszym kwartale roku 2005 Spółka zawarła transakcję sprzedaży posiadanej nieruchomości, co pozwoliło na spłatę zadłużenia długoterminowego oraz na ograniczenie zadłużenia krótkoterminowego.

W trakcie roku obrotowego zmienił się skład zarządu Spółki. Z dniem 25.05.2005 skład zarządu został rozszerzony o :

- Roberta Gołuńskiego – Wiceprezesa ds. sprzedaży, który w Zarządzie odpowiada za pozyskiwanie nowych klientów oraz realizację kontraktów wdrożeniowych,
- Wojciecha Dobrowolskiego – Wiceprezesa ds. strategii produktowej, który w Zarządzie odpowiada za wyznaczanie i realizację strategii produktowej,
- Sławomira Piwko – Wiceprezesa ds. produkcji oprogramowania, który w Zarządzie odpowiada za nadzór nad procesem produkcji oprogramowania.

W 29 czerwca 2005 na WZA podjęta została uchwała o przekształceniu dotychczas wyemitowanych akcji imiennych serii A, B, C, D i E na akcje na okaziciela. Podjęta została również decyzja o emisji akcji zwykłych na okaziciela serii G w ilości od 400.000 do 500.000 sztuk.

We wrześniu 2005 została wypłacona z zysku za 2004 dywidenda w wysokości 2.015.000 PLN. Pozostała część zysku za 2004 zasilila kapitał zapasowy.

W czwartym kwartale tego roku, akcje spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu. Została przeprowadzona publiczna emisja 500.000 akcji na okaziciela serii G w cenie 10,20 za sztukę. W wyniku tej emisji Spółka pozyskała kwotę 4.036.875,62 PLN będącą różnicą między ceną emisyjną akcji a kosztami związanymi z emisją. W związku z powyższym kapitał zakładowy spółki zwiększył się o 500.000 PLN i wynosi obecnie 7.000.0000, a pozostała część kwoty uzyskanej z emisji akcji zasilila tj. 3.536.875,62 zasilila kapitał zapasowy.

Akcje spółki zadebiutowały na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych 29 listopada 2005.

Spółka w 2004 pozyskała ponad 80 nowych kontraktów na wdrożenia systemów informatycznych. Pozwoliło to na utrzymanie 4 pozycji na rynku dostawców ERP oraz pierwszej pozycji na rynku dostawców systemów zarządzania zasobami ludzkimi.

Spółka w trakcie roku 2005 prowadziła rozwój i modernizację aktualnie oferowanych produktów. Inwestycje te pozwoliły na umocnienie pozycji rynkowej przedsiębiorstwa oraz stanowiły podstawę wzrostu sprzedaży produktów Spółki. W czwartym kwartale 2005 zakończone zostały prace związane z przygotowaniem produktu TETA HRM – produkt przeznaczony na rynek systemów do zarządzania zasobami ludzkimi. Zakończono także prace programistyczne związane z pierwszym modulem – Personel, nowego systemu ERP, będącego następcą rynkowym dotychczasowego systemu ERP TETA 2000- TETY Constellation. Moduł ten został w pierwszym kwartale 2006 wdrożony w TETA SA. System TETA Constellation jest systemem ERP przeznaczonym dla średnich i dużych przedsiębiorstw, oparty o technologię .net i bazy danych firmy ORACLE.

Spółka w trakcie roku 2005 zwiększyła zatrudnienie o 33 osoby.

Działalność Spółki nie niesie żadnych zagrożeń dla środowiska naturalnego. Zarząd nie planuje, iż zostanie podjęta działalność która może zmienić ten stan rzeczy.

W trakcie roku obrotowego zmienił się skład akcjonariuszy Spółki. Według stanu wiedzy Spółki na koniec roku 2005 stan akcjonariuszy posiadających pow. 5% akcji był następujący :

- Andrzej Frys 830.452 akcji zwykłych na okaziciela - 11,86% kapitału zakładowego oraz 11,86% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.
- PEF V Investments Holdings S.a.r.l. oraz Polish Enterprise Fund, L.P. reprezentowane przez Enterprise Investors Sp. z o.o. - 2.296.715 akcji zwykłych na okaziciela - 32,81% kapitału zakładowego oraz 32,81% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.
- Pozostali akcjonariusze posiadali mniej niż 5% akcji i praw głosu.

2) Ocena aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej

W roku 2005 Spółka uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 34,2 mln PLN co stanowi wzrost w stosunku do roku ubiegłego o 2,9 %.

W 2005 roku nastąpił wzrost zysku na sprzedaży z 4,1 mln w 2004 do 4,5 mln w 2005. Konsekwencją wzrostu zysku na sprzedaży o 7,3% jest poprawa produktywności firmy mierzona zyskiem ze sprzedaży na jednego zatrudnionego.

Spółka w 2005 uzyskała zysk netto w wysokości 4,5 mln PLN.

W trakcie roku finansowego wartość aktywów wzrosła o 3.450 tys.

Działalność firmy finansowana jest w 68,19 % z kapitałów własnych, w 31,77 % z kapitałów obcych krótkoterminowych. Spółka finansuje swoją działalność w oparciu o dwa kredyty bankowe krótkoterminowe o łącznym limicie w wysokości 3.300 tys.PLN. Oba kredyty zabezpieczone zostały wekslami in blanco wystawionymi przez Spółkę.

Zarząd Spółki planuje w 2006 uzyskanie 42 milionów przychodów ze sprzedaży, co przy planowanej strukturze kosztowej przyniesie 6,2 miliony zysk netto.

W związku z charakterem prowadzonej działalności Spółka nie korzysta z żadnych finansowych instrumentów zabezpieczających. Stabilna struktura finansowania bieżącej działalności oparta o kredyt w rachunku bieżącym, jak również wysokie kapitały własne w ocenie Zarządu Spółki nie powodują występowania ryzyka utraty czy zachwiania płynności. Zarząd ocenia również, iż bieżąca dobra sytuacja ekonomiczna kraju powinna skutkować co najmniej utrzymaniem na aktualnym poziomie stóp procentowych. W związku z tym nie zostały aktualnie wdrożone żadne instrumenty ograniczające ryzyko zmiany stopy procentowej.

W roku 2005 jaki i po jego zakończeniu Spółka nie nabywała własnych akcji.

3) Plany rozwojowe spółki

Zarząd firmy zamierza w 2006 roku realizować strategię opartą na tworzeniu i wdrażaniu własnych aplikacji wspomagających zarządzanie przedsiębiorstwami. W związku z powyższym nie ulegnie zmianie w sposób istotny portfolio produktowe firmy. W obszarze rozwoju i tworzenia nowych produktów w roku 2006 będą dokonane inwestycje w produkt TETA Constellation, oraz TETA Retail – produkt do obsługi sprzedaży detalicznej. Możliwość wejścia na nowy rynek stwarza szansę na zwiększenie dynamiki przychodów i zysków z podstawowej działalności przedsiębiorstwa. Spółka planuje również dokonać inwestycje związane z rozbudową możliwości zdalnego świadczenia usług u klienta. W ocenie zarządu pozwoli to na zwiększenie efektywności wykorzystania zasobów ludzkich i w dalszej konsekwencji podniesie rentowność spółki.

Wobec powyższego sprawozdanie finansowe za rok 2005 sporządzone zostało przy założeniu kontynuacji działalności biznesowej firmy w następnych latach.

4) Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym;

Spółka dostarcza kompletne, spójne i nowoczesne rozwiązania informatyczne optymalizujące procesy biznesowe w średnich i dużych firmach produkcyjnych, handlowych i usługowych.

Obszar działalności Emitenta można podzielić na trzy obszary:

1. Produkcja autorskiego oprogramowania:

- programowanie z użyciem szerokiego spektrum technologii,
- projektowanie nowych produktów związanych z zarządzaniem procesami biznesowymi.

2. Usługi implementacji oprogramowania:

- usługi konsultingowe związane z optymalizowaniem procesów biznesowych,
- usługi wdrożeniowe polegające na parametryzacji oprogramowania, czyli dostosowywaniu oprogramowania dla specyficznych potrzeb danego klienta, poprzez włączanie lub wyłączanie określonych funkcji w programowaniu dla zidentyfikowanych potrzeb klienta,
- usługi szkoleniowe w zakresie użytkowania produktów TETA.

3. Opieka nad eksploatowanymi systemami:

- utrzymanie oprogramowania w zgodności ze zmieniającymi się regulacjami prawnymi,
- usługi konsultingowe,
- usługi związane z optymalizacją infrastruktury IT klientów.

Podstawowymi produktami Emitenta na rynku systemów ERP są systemy:

- TETA_2000 przeznaczony dla średnich i dużych przedsiębiorstw,
- TETA_Biznes Partner przeznaczony dla mniejszych przedsiębiorstw.

Podstawowymi produktami Emitenta na rynku systemów HR są systemy:

- TETA_Personel przeznaczony dla organizacji wymagających rozbudowanych funkcji związanych z zarządzaniem kapitałem ludzkim,
- TETA_KP. przeznaczony dla organizacji koncentrujących się na obsłudze kadrowo-płacowej pracowników.

	01.01.2005- 31.12.2005		01.01.2004- 31.12.2004	
	tys. zł	%	tys. zł	%
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w tym:				
	34 232	100	33 259	100
Systemy ERP	28 238	82,49	24 814	74,61
Sprzęt i oprogramowanie innych producentów	5 220	15,25	6 680	20,08
Inne	774	2,26	1 765	5,31

- 2) Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców.

Spółka prowadzi swoją działalność wyłącznie na terytorium Polski.

Podstawowymi rynkami Spółki są:

- rynek systemów ERP (pakietów wspomagających zarządzanie) dla średnich i dużych przedsiębiorstw oraz
- rynek systemów HR (rozwiązań dla zarządzania kapitałem ludzkim).

Największe znaczenie dla Spółki ma rynek mazowiecki, gdzie ma siedzibę znaczna liczba dużych firm, oraz dolnośląski – naturalny rynek zbytu z racji siedziby firmy, jak również prężnie rozwijający się obecnie region.

W ramach rynku systemów ERP Emitent koncentruje się na firmach średniej wielkości, o przychodach od 20 do 300 mln zł i zatrudnieniu od 50 do 500 osób (od 10 do 200 użytkowników systemu), o profilu zarówno handlowym, usługowym, jak i produkcyjnym.

Spółka nie jest uzależniona od jednego lub więcej odbiorców i dostawców.

- 3) Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji;

W 2005 roku Spółka nie zawarła umów jednostkowo znaczących dla jej działalności. Nie są jej także znane żadne umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowy ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

- 4) Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania;

TETA SA nie jest powiązana organizacyjnie ani kapitałowo z innymi podmiotami.

- 5) Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych przez dany podmiot powiązany w okresie od początku roku obrotowego przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro;

Nie dotyczy TETA SA.

- 6) Informacje o zaciągniętych kredytach, o umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności, oraz o udzielonych poręczeniach i gwarancjach;

TETA S.A. nie udzielała poręczeń ani gwarancji innym podmiotom, za wyjątkiem gwarancji udzielanych w ramach umowy o kredyt w rachunku bieżącym w Deutsche Bank PBC SA oraz umowy o limit wierzytelności w Raiffeisen Bank Polska SA.

Tabela 1. Zestawienie gwarancji bankowych, które TETA SA udzieliła w 2005 r. a które do dnia publikacji raportu nie zostały zakończone (w tys. zł)

Na rzecz	Data powstania	Data zakończenia	Wartość	Uwagi
Regionalne Centrum Krwiodawstwa i Krwiolecznictwa w Zielonej Górze	31.08.2005 r.	18.04.2006 r.	6	
GTC Mars Sp. z o.o.	24.11.2005 r.	15.06.2007 r.	59 *	* gwarancja udzielona w dolarach amerykańskich – podana kwota została ustalona wg kursu średniego NBP obowiązującego w dniu 31.12.2005 r. - 3,2613 zł za 1 USD; kwota gwarancji wynosi 18 tys. USD.
Grupa Inwestycyjna HOSSA SA	06.06.2005 r.	30.11.2008 r.	18	
Łącznie			83	

Ponadto Spółka wystawiła w 2000 r. weksle będące poręczeniem kredytów hipotecznych zaciągniętych przez pracowników. Spółka jest w posiadaniu weksli obcych wystawionych przez pracowników na ta sama wartość. Wartość zobowiązania warunkowego z tego tytułu sukcesywnie maleje, a na dzień 31.12.2005 r. wynosiła 119 tys. zł.

Spółka posiada umowę o limit wierzytelności w Raiffeisen Bank Polska SA do kwoty 1.600.000,- zł. Umowa obowiązuje do dnia 29 czerwca 2007 r.

Spółka posiadała umowę kredytu w rachunku bieżącym z Deutsche Bank PBC SA do kwoty 1.700.000,- zł, która obowiązywała do 21.03.2006 r. W dniu 21.03.2006 r. Spółka zawarła z Deutsche Bank PBC SA umowę ramową linii wielozadaniowej do kwoty 1.700.000,- zł. Umowa obowiązuje do dnia 20.03.2009 r.

- 7) W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem - opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji;

Spółka zadebiutowała w 29 listopada 2005 r. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie SA. Spółka pozyskała z emisji 500 tys. sztuk akcji środki w wysokości 5.100.000,-zł. Zostały one przeznaczone na zaplanowane projekty inwestycyjne. Od momentu emisji do dnia publikacji raportu Spółka wykorzystwała pozyskane środki w następujący sposób:

- ok. 1.063 tys. zł – koszty emisji
- ok. 300 tys. zł – inwestycje w sprzęt komputerowy
- ok. 450 tys. zł - inwestycje w nowy moduł TETA_HRM jako część TETA_Personel
- ok. 520 tys. zł – inwestycja w nowy produkt TETA_Constellation

Pozostałe środki w wysokości ok. 2.767 tys. zł Spółka planuje przeznaczyć na inwestycje w rozwój produktów w 2006 roku.

- 8) Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok;

Spółka wypełniła prognozy dotyczące zysku na 2005 rok. Zysk za 4 kwartały 2005 roku wyniósł 4 423 tys. wobec prognoz na poziomie 4 400 tys. Wykonane przychody w kwocie 34 232 tys. są niższe od prognozowanych, ze względu na niższą niż zakładano sprzedaż produktów komplementarnych. Jednakże wyższa od planowanej sprzedaż licencji na oprogramowanie produkowane przez Spółkę w IV kwartale umożliwiła realizację prognozowanych zysków.

- 9) Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotyczącą zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom;

Wskaźniki płynności, rotacji oraz zadłużenia wskazują na brak zagrożeń dotyczących zdolności Spółki do wywiązywania się z podjętych zobowiązań.

- 10) Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności;

Posiadane i wypracowane środki oraz posiadana zdolność kredytowa gwarantują Spółce realizację zadań inwestycyjnych na rok 2006 bez wprowadzania zmian w strukturze finansowania działalności. W przypadku inwestycji kapitałowych Spółka będzie rozważać optymalny sposób finansowania.

- 11) Ocenę czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik;

Za najistotniejszy czynnik, który wpłynął na wynik finansowy w ubiegłym roku Zarząd zalicza wzrost przychodów z produktów własnych.

- 12) Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej;

Czynnikami, które będą miały wpływ na wyniki finansowe osiągane przez Spółkę w przyszłości są:

- a) utrzymanie dynamiki wzrostu rynków na których działa Spółka,
- b) zakończenie planowanych inwestycji związanych z nowymi produktami Spółki,

- 13) Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową;

W 2005 roku nie nastąpiły znaczące zmiany w zasadach zarządzania Spółką.

- 14) Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji;

W trakcie roku obrotowego zmienił się skład Zarządu Spółki. Z dniem 25.05.2005 skład Zarządu został rozszerzony o:

- Roberta Gołuńskiego – Wiceprezesa ds. sprzedaży, który w Zarządzie odpowiada za pozyskiwanie nowych klientów oraz realizację kontraktów wdrożeniowych,
- Wojciecha Dobrowolskiego – Wiceprezesa ds. strategii produktowej, który w Zarządzie odpowiada za wyznaczanie i realizację strategii produktowej. ,
- Sławomira Piwko – Wiceprezesa ds. produkcji oprogramowania, który w Zarządzie odpowiada za nadzór nad procesem produkcji oprogramowania.

W trakcie roku obrotowego nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

- 15) Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie;

Zarząd Spółki zatrudniony jest na podstawie umów o pracę, regulowanych przez kodeks pracy.

- 16) Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta.

Łączna wartość wynagrodzenia Zarządu TETA SA w 2005 roku wyniosła 878.322,00 zł z czego poszczególni Członkowie Zarządu otrzymali za usługi świadczone w każdym charakterze na rzecz Spółki następujące wynagrodzenie:

Jerzy Krawczyk – Prezes Zarządu – 368.652,55,-zł oraz planowane 55.000,-zł z tytułu wyniku za 2005 rok

Wojciech Dobrowolski – Wiceprezes Zarządu – 147.500,00,-zł

Robert Gołuński- Wiceprezes Zarządu – 147.500,00,-zł

Sławomir Piwko - Wiceprezes Zarządu – 214.670,00 ,-zł brutto (łącznie z podatkiem VAT).

W 2005 roku Spółka wypłaciła Panu Andrzejowi Frysowi (Przewodniczącemu Rady Nadzorczej) wynagrodzenie za usługi świadczone przez niego w każdym charakterze na rzecz Spółki w wysokości łącznie 371.601,21 zł brutto (łącznie z podatkiem VAT). Pozostałe osoby pełniące funkcje w Radzie Nadzorczej nie otrzymały ze Spółki w 2005 roku żadnego wynagrodzenia.

- 17) W przypadku spółek kapitałowych - określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie);

Kapitał akcyjny Spółki wynosi 7.000.000 złotych i dzieli się na 7.000.000 akcji, każda o wartości nominalnej 1 zł.

Wykaz osób zarządzających i nadzorujących posiadających akcje TETA SA wg stanu na dzień 31.12.2005 r.

1. Andrzej Frys – Przewodniczący Rady Nadzorczej posiada 830.452 akcje zwykłe na okaziciela, co stanowi 11,86% udziału w kapitale zakładowym oraz tyle samo głosów na walnym zgromadzeniu Spółki;
2. Wojciech Dobrowolski – Wiceprezes Zarządu posiada 16.000 akcji zwykłych na okaziciela, co stanowi 0,23% udziału w kapitale zakładowym oraz tyle samo głosów na walnym zgromadzeniu Spółki;
3. Robert Gołuński – Wiceprezes Zarządu posiada 12.000 akcji zwykłych na okaziciela, co stanowi 0,17% udziału w kapitale zakładowym oraz tyle samo głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.

- 18) Wskazanie akcjonariuszy posiadających, bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu emitenta, wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu;

W trakcie roku obrotowego zmienił się skład akcjonariuszy Spółki. Według stanu wiedzy Spółki wg stanu na dzień 31.12.2005 r. akcjonariuszami posiadającymi pow. 5% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki byli:

- Andrzej Frys 830.452 akcji zwykłych na okaziciela, co stanowi 11,86% kapitału zakładowego oraz 11,86% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki;
- PEF V Investments Holdings S.a.r.l. oraz Polish Enterprise Fund, L.P. reprezentowane przez Enterprise Investors Sp. z o.o. - 2.296.715 akcji zwykłych na okaziciela, co stanowi 32,81% kapitału zakładowego oraz 32,81% udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.

- 19) Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy;

Spółce nie są znane żadne umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach akcji posiadanych przez dotychczasowych akcjonariuszy.

- 20) Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień;

Nie dotyczy TETA SA.

- 21) Informację o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;

Nie dotyczy TETA SA

- 22) Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta;

Spółce nie są znane jakiegokolwiek ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Spółki ani ograniczenia w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje Spółki.

- 24) Informacje o:

- a) dacie zawarcia przez emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa,
- b) łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz, jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie

finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego,

c) pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego,

d) informacje określone w lit. b i c należy podać także dla poprzedniego roku obrotowego.

Spółka zawarła w dniu 23.01.2006 r. umowę z BDO Polska Sp. z o.o. na badanie sprawozdania finansowego za 2005 rok Wynagrodzenie wynikające z umowy to 39.040,00zł oraz dodatkowe koszty, które zostaną zafakturowane na podstawie faktycznie poniesionych wydatków przez BDO Polska Sp. z o.o. – do daty publikacji raportu rocznego koszty te nie zostały zafakturowane.

W 2005 roku Spółka zapłaciła z innych tytułów na rzecz BDO Polska Sp. z o.o. łączną kwotę 93.678,80,-zł.

Powyższa kwota nie obejmuje wynagrodzenia, jakie Spółka zapłaciła w 2005 roku za badanie sprawozdania finansowego za 2004 rok w wysokości 35.380,00,-zł oraz dodatkowych kosztów związanych z tym badaniem w wysokości 1.691,15,-zł.

Zarząd Spółki

Jerzy Krawczyk – Prezes Zarządu

Wojciech Dobrowolski – Wiceprezes Zarządu

Robert Gołuński – Wiceprezes Zarządu

Sławomir Piwko – Wiceprezes Zarządu