

INFORMACJA DODATKOWA

Przyjęte zasady przy sporządzeniu raportu

Dane finansowe raportu kwartalnego zostały sporządzone zgodnie z Polskimi Zasadami Rachunkowości określonymi w Ustawie z dnia 29 września 1994 roku o Rachunkowości (Dz. U. Nr 76, poz. 694, z późniejszymi zmianami) oraz Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych. Dane finansowe zostały sporządzone z zastosowaniem wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy, z uwzględnieniem korekt z tytułu rezerw, rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

Szczegółowe informacje dotyczące zasad i metod wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego i sposobu sporządzania sprawozdania finansowego zostały zawarte w rocznym raporcie Spółki.

Zastosowane kursy walut

Wybrane pozycje bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych przeliczono na EURO zgodnie ze wskazaną, obowiązującą metodą przeliczania:

- poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono według kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu:

kurs na 31.03.2006 r. wynosił: 1 EURO = 3,9357 zł (tabela nr 65 /A/NBP/2006)

kurs na 31.03.2005 r. wynosił: 1 EURO = 4,0837 zł (tabela nr 63 /A/NBP/2005)

- poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla EURO, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:

kurs średni w okresie 01. - 03.2006 wynosił 1 EURO = 3,8456 zł

kurs średni w okresie 01. - 03.2005 wynosił 1 EURO = 4,0153 zł

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wyżej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.

Informacje o korektach z tytułu rezerw oraz dokonanych odpisach aktualizujących wartość majątku i odroczonego podatku dochodowego

Odroczony podatek dochodowy

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	27 876
Zwiększenia	1 068
- odniesione na wynik lat ubiegłych	
- odniesione na wynik	1 068
Zmniejszenia (odniesione na wynik)	1 292
Stan koniec okresu	27 652

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	8 721
Zwiększenia (odniesione na wynik)	25
Zmniejszenia (odniesione na wynik)	321
Stan na koniec okresu	8 425

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	40 679
Zwiększenia	-
Zmniejszenia	-
Stan na koniec okresu	40 679

Pozostałe rezerwy	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	52 922
Zwiększenia (odniesione na wynik)	2 596
Zmniejszenia	3 155
- odniesione na wynik	1 934
- wykorzystanie bez odnoszenia na wynik	1 221
Stan na koniec okresu	52 363

Odpisy aktualizujące wartość aktywów

Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	17 794
Zwiększenia	-
Zmniejszenia (wykorzystanie)	38
Stan na koniec okresu	17 756

Odpisy aktualizujące inwestycje długoterminowe (bez udzielonych pożyczek)	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	20 514
Zwiększenia	-
Zmniejszenia	-
Stan na koniec okresu	20 514
Stan na początek okresu	20 514

Odpisy aktualizujące materiały	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	12 046
Zwiększenia (odniesione na wynik)	95
Zmniejszenia (odniesione na wynik)	401
Stan na koniec okresu	11 740

Odpisy aktualizujące produkty gotowe, półprodukty i produkcję w toku	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	2 615
Zwiększenia (odniesione na wynik)	877
Zmniejszenia (odniesione na wynik)	2 607
Stan na koniec okresu	885

Odpisy aktualizujące należności	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	70 496
Zwiększenia (odniesione na wynik)	1 417
Zmniejszenia, w tym:	2 063
- rozwiązanie (odniesione na wynik)	1 898
- wykorzystanie	165
Stan na koniec okresu	69 850

Odpisy aktualizujące inwestycje krótkoterminowe (bez udzielonych pożyczek)	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	6 227
Zwiększenia	-
Zmniejszenia	-
Stan na koniec okresu	6 227

Odpisy aktualizujące udzielone pożyczki (inwestycje długo- i krótkoterminowe)	I kwartał 01.01.2006 – 31.03.2006
Stan na początek okresu	5 765
Zwiększenia (odniesione na wynik)	16
Zmniejszenia (odniesione na wynik)	455
Stan na koniec okresu, w tym:	5 326
- inwestycje długoterminowe	2 251
- inwestycje krótkoterminowe	3 075

Omówienie wyników finansowych

Przychody:

Sprzedaż nawozów w I kwartale 2006 r. wyniosła 370,0 tys. ton wobec 376,3 tys. ton w analogicznym okresie roku 2005. W I kwartale 2006 udział sprzedaży krajowej wyniósł 51%. Poziom przychodów ze sprzedaży nawozów w I kwartale 2006 wzrósł o 1,4 mln zł w stosunku do I kwartału 2005 i wyniósł 289,8 mln zł.

Wolumen sprzedaży bieli tytanowej w I kwartale 2006 r. wyniósł 8,7 tys. ton i był niższy od wolumenu I kwartału 2005, wynoszącego 9,5 tys. ton. Zmniejszenie wolumenu nastąpiło w sprzedaży krajowej o 0,9 tys. ton, która częściowo zrekomensowana została zwiększoną sprzedażą w eksporcie. Przychody ze sprzedaży ukształtowały się na poziomie 52,6 mln zł w I kwartale 2006, wobec 63,6 mln zł w tym samym okresie roku 2005.

W segmencie chemikaliów najważniejszą rolę odgrywa amoniak, którego sprzedaż w I kwartale 2006 r. w ilości 47,1 tys. ton była na podobnym poziomie do analogicznego okresu roku ubiegłego - 46,8 tys. ton. Przychody z tytułu sprzedaży amoniaku osiągnęły wartość 44,3 mln zł (I kw. 2006) w porównaniu do 43,3 mln zł (I kw. 2005r.).

Koszty:

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w I kwartale 2006 zamknęły się kwotą 375,1 mln zł co oznacza wzrost o 19,3 mln zł (5,4%) w porównaniu do I kwartału 2005 r. W układzie rodzajowym największa zmiana nastąpiła w wyniku podwyżki cen gazu w pozycji „materiały i energia” – 12,3 mln zł. Porównując I kwartał 2006 do I kwartału 2005 r. odnotowano spadek wartości „usług obcych” o 1,3 mln zł w wyniku obniżenia kosztów transportu oraz „pozostałych kosztów” o 1,1 mln zł. Z uwagi na wzrost wynagrodzeń wzrosły również „Ubezpieczenia i inne świadczenia na rzecz pracowników” o 0,7 mln zł.

Strukturę kosztów w układzie rodzajowym po I kwartale br. przedstawia poniższa tabela:

Struktura kosztów w układzie rodzajowym	I kwartał 2006
Materiały i energia	64,0%
Usługi obce	16,2%
Wynagrodzenia z narzutami	10,2%
Amortyzacja	4,8%
Podatki i opłaty	3,5%
Pozostałe koszty	1,2%

Struktura kosztów zużycia materiałów i energii na kształtuje się następująco:

Wyszczególnienie	I kwartał 2006
Gaz	37,0%
Sól potasowa	13,4%
Fosforyty	11,7%
Energia	8,0%
Węgiel	6,1%
Siarka	3,9%
Szlaka tytanowa	2,7%
Ilmenit	2,4%
Inne	14,9%

Wynik finansowy:

Porównując wynik netto osiągnięty po trzech miesiącach roku 2006 (4,4 mln zł) należy zaznaczyć, że jest on niższy od wyników z analogicznych okresów z rekordowych lat 2004 - 2005, jednakże jest jednym z najlepszych osiągniętych na przestrzeni ostatnich lat. Dodatkowo w latach 2004-2005 odnotowano zdecydowanie lepsze warunki pogodowe, co umożliwiło wcześniejszą realizację sprzedaży wyżej rentownych produktów na kraj. W poprzednich okresach znacznie korzystniej kształtowały się również kursy EUR i USD a cena gazu utrzymywała się na stosunkowo niskim poziomie.

Czynniki i zdarzenia mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Rynek surowcowy

Od 1 stycznia 2006 r. obowiązuje nowa taryfa PGNiG S.A. na dostawy gazu ziemnego. Opłata przesyłowa i abonament pozostały na tym samym poziomie, a podwyżce o 12% uległa cena gazu. Przy blisko 24% udziale kosztów gazu w strukturze kosztów Spółki podwyżka ta ma niewątpliwie wpływ na osiągane wyniki.

W wyniku utrzymujących się niskich temperatur w Europie w miesiącu styczniu wystąpiły ograniczenia w dostawach rosyjskiego gazu z kierunku Ukrainy. Dystrybutor gazu PGNiG SA wprowadził od dnia 22.01.2006 r. ograniczenia dostaw gazu dla Z.Ch. „Police” S.A. maksymalnie do 60% zapotrzebowania. Ostateczne przywrócenie pełnych dostaw nastąpiło w dniu 07.02.2006 r. od godz. 22.00. W wyniku zmniejszonych dostaw nastąpiło zmniejszenie sprzedaży amoniaku w pierwszych dwóch miesiącach 2006 roku łącznie o 8,4 tys. ton.

Przyczyną ograniczenia produkcji amoniaku w I kwartale były również awarie. W elektrociepłowni II w związku z pracami wykonywanymi w ramach prowadzonych inwestycji nie było rezerwy technologicznej. Dla tego awaria pracującego kotła skutkowałą zatrzymaniem dostaw pary co w efekcie doprowadziło do zatrzymania produkcji amoniaku. W II kwartale bieżącego roku modernizowany blok energetyczny zostanie włączony do eksploatacji. Na wytwórni amoniaku awarie doprowadziły do konieczności zatrzymania linii produkcyjnej. Szacuje się, że powyższe awarie skutkowałą wzrostem zużycia gazu o 1800 tys. m³ oraz ograniczeniem produkcji o blisko 13 tys. ton amoniaku. Plan remontów na 2006 r. przewiduje wymianę aparatu, na którym wystąpiły awarie. Zakłócenia w dostawach gazu oraz usterki przełożyły się jedynie na produkcję amoniaku i przesunięciu w czasie realizacji już zawartych kontraktów. Szacuje się, że ograniczenia dostaw gazu oraz awarie EC II i instalacji amoniaku pomniejszyły zysk operacyjny o ok. 6,4 mln zł. Ograniczenia nie miały wpływu na produkcję nawozów wieloskładnikowych, mocznika i bieli tytanowej.

Średnie ceny amoniaku utrzymywały się na wysokim poziomie chociaż nieco niższym niż w ostatnim kwartale 2005 roku.

Cena ilmenitu na 2006 rok spadła o ponad 6% w stosunku do ceny z II półrocza 2005.

Cena szlaki z Kanady w I kwartale 2006 utrzymała się na poziomie ceny z IV kwartału 2005. Dostawa kanadyjskiej szlaki była realizacją zamówienia z IV kwartału 2005. W II kwartale szlaka kanadyjska została w pełni zastąpiona dostawami tańszego surowca z Norwegii.

Wyższe ceny węgla zrekompensowane zostały obniżką kosztów transportu. Przeprowadzone w styczniu 2006 r. negocjacje dotyczące stawek za transport zaowocowały oszczędnością ok. 0,5 mln zł.

Ceny surowców fosforonośnych i odpowiadających im frachtów w I kwartale 2006 roku kształtowały się na poziomie IV kwartału 2005 roku.

W I kwartale 2006 ceny soli potasowej z kierunku wschodniego spadły o około 6 %, ceny soli niemieckiej będą realizowane na dotychczasowym poziomie.

Rynek produktów

Przedłużająca się zima oddaliła termin rozpoczęcia prac polowych zarówno w Polsce jak i w znacznej części Europy. Wpłynęło to na ograniczenie sprzedaży detalicznej nawozów, co w konsekwencji odbiło się negatywnie na zakupach dystrybutorów. Utrudnienie sprzedaży stanowiły również warunki logistyczne w transporcie wodnym śródlądowym. W związku z tym utrzymanie wolumenu sprzedaży na poziomie pozwalającym efektywnie wykorzystać moce linii produkcyjnych wymagało od Spółki podjęcia zdecydowanych działań zmieniających kierunki sprzedaży eksportowej oraz przyporządkowanie jej odpowiedniej, niestety mniej rentownej, struktury produktowej nawozów. Rozpoczęcie wiosennego wzrostu sprzedaży nawozów, odbywającego się zwykle na początku roku, spodziewane jest w II kwartale 2006 r.

W I kwartale 2006 roku poprawiły się ceny skupu zbóż w stosunku do poprzedniego kwartału, osiągając poziom zbliżony do cen w analogicznym okresie roku ubiegłego, jednak sytuacja finansowa rolników jest nadal trudna. W I kwartale syntetyczny wskaźnik koniunktury rolnictwie (SWKR), ogłaszany przez Instytut Ekonomiki i Rolnictwa i Gospodarki Żywnościowej - Państwowy Instytut Badawczy, obniżył się z poziomu 100,5 w styczniu do 99,3 punktu w marcu. W porównaniu z marcem 2005 r. był on niższy o 0,3 pkt. proc. Występujące opóźnienia w wypłacie unijnych dopłat bezpośrednich ograniczyły zdolność gospodarstw rolnych do zakupów gotówkowych.

Przez większą część I kwartału niekorzystnie z punktu widzenia sprzedaży produktów kształtowały się kursy walut. W marcu negatywny trend odwrócił się i kursy EUR oraz USD odnotowały wzrosty.

Od stycznia 2006 roku rozpoczęto wprowadzanie planowanych podwyżek cen polickiej bieli tytanowej. Ze względu na sytuację rynkową ich zakres był mniejszy niż pierwotnie zakładano. W marcu podjęte zostały działania promocyjne w sprzedaży bieli tytanowej, polegające na uzależnieniu ceny od wielkości odbiorów. W cenach europejskich i światowych bieli tytanowej nastąpiła podwyżka cen, która spodziewana była już od jesieni 2005 roku. Wzrost był jednak znacznie niższy niż oczekiwany. Silna pozycja negocjacyjna odbiorców nie pozwoliła poreforsować podwyżek w pierwotnie planowanej wysokości.

Prezes Zarządu – Mirosław Bachórski, komentując wyniki za I kwartał, powiedział:

„Spółka kolejny raz udowodniła swoją stabilną pozycję ekonomiczną oraz umiejętność radzenia sobie w trudnych sytuacjach, z jakimi niewątpliwie mieliśmy do czynienia w minionym okresie. Do takich zaliczam bowiem niezależne od nas czynniki zewnętrzne tj. ograniczenia w dostawach gazu na początku I kwartału, wzrost cen tego surowca, a także przedłużająca się zima opóźniająca sezon rolniczy i budowlany. Czynniki te bezpośrednio przełożyły się na niesatysfakcjonujący poziom wyniku na sprzedaży. Mimo niekorzystnych warunków potrafiliśmy w I kwartale 2006 r. wypracować zysk w wysokości 4,4 mln zł. Pojawiające się z końcem kwartału pozytywne symptomy w otoczeniu pozwalają podtrzymać publikowaną prognozę wyników.

W I kwartale przedstawiliśmy propozycję wypłaty dywidendy w wysokości 0,17 zł na jedną akcję. Proponowana kwota jest zgodna z wcześniejszymi deklaracjami wypłaty do 15% zysku, które złożyliśmy inwestorom podczas oferty publicznej. Jednocześnie jej poziom umożliwia pozostawienie w spółce zysku w wysokości niezbędnej do finansowania ambitnego programu inwestycyjnego, który obejmuje również projekty spoza Programu Inwestycji Rozwojowych określonych w Prospekcie Emisyjnym.”

Istotne dokonania oraz niepowodzenia Emitenta w I kwartale 2006 roku

Podsumowanie kluczowych wydarzeń

I kwartał 2006 r. to kontynuacja realizacji zadań z zakresu programu inwestycyjnego przyjętego w związku z przeprowadzoną w ubiegłym roku ofertą publiczną.

Projekt modernizacji turbokompresorów gazu syntezowego i turbiny dwutlenku węgla jest jednym z celów inwestycyjnych Z.Ch. „Police” S.A. zawartych w Programie Inwestycji Rozwojowych prezentowanych akcjonariuszom w Prospekcie Emisyjnym. Nowe kompresory będą miały obniżone zapotrzebowanie na parę. Oszczędności wyniosą 14 ton/godzinę dla jednej linii produkcji amoniaku. Nakłady inwestycyjne oszacowano na 25,6 mln zł a efekty ekonomiczne na 4,9 mln zł do 5,2 mln zł rocznie. W dniu 24.02.2006 r. Spółka podpisała kontrakt z firmą DRESSER-RAND na dostawę dwóch zestawów kompresorów gazu syntezowego i nowej turbiny parowej do zestawu kompresora CO₂. Montaż pierwszego kompresora planowany jest w 2006 roku, reszty urządzeń w 2007 roku. Zakończenie całej inwestycji planowane jest w II połowie 2007 r.

W ramach inwestycji związanych z rozbudową instalacji bieli tytanowej Zakończony został I etap Projektu Technicznego tj. inwentaryzacja technologiczna w Zakładzie Bieli Tytanowej w ramach

W dniu 28.02.2006 r. PROCHEM Warszawa przekazał Spółce dokumentację z wykonanych prac. Inwentaryzacja miała na celu sprawdzenie wydajności poszczególnych węzłów instalacji bieli tytanowej oraz sprawdzenie rzeczywistych parametrów technologicznych. Uzyskano decyzje o warunkach zabudowy na inwestycji.

W dniu 20.02.2006 r. PROCHEM Warszawa przekazał Studium Wykonalności i Oplacalności Inwestycji: „Adaptacja Wytwórni NP do produkcji nawozów wieloskładnikowych”. Na podstawie wykonanego studium została powołana Rada Techniczna przygotowuje ostateczne wnioski odnośnie zakresu projektu.

W dniu 24.03.2006 r. Biuro Projektowo-Inżynierskie REDAN Sp. z o.o. przekazało Studium Wykonalności i Oplacalności Inwestycji oraz „Opracowanie optymalnej koncepcji budowy Terminala i infrastruktury lądowej” związane z budową terminala kwasu fosforowego. Głównym celem tego projektu jest dywersyfikacja zaopatrzenia kwasu fosforowego i tym samym przedłużenie okresu eksploatacji składowiska fosfogipsu. Inwestycja oceniona została w Prospekcie Emisyjnym Spółki na 70 mln zł. Opracowanie stanowi podstawę podjęcia decyzji co do kształtu inwestycji oraz przeprowadzenia procesu uzyskania zgody korporacyjnej organów Spółki.

Trwają prace rozruchowe instalacji siarczanu amonu. Jest to przedsięwzięcie mające na celu wykorzystywanie odpadowego w procesie produkcji bieli tytanowej pohydrolitycznego kwasu siarkowego. Kupowany obecnie siarczan amonu jest stosowany do produkcji nawozów wieloskładnikowych. Koszt całej inwestycji wyniósł 8,8 mln zł a pierwsze efekty będą widoczne w II kwartale 2006 r. Szacowany efekt obniżenia kosztów produkcji nawozów to 2,5 mln zł rocznie.

W Zakładzie Energetycznym „Polic” w ramach Programu Inwestycji Rozwojowych prowadzonych jest 11 projektów modernizacyjnych. Ich wartość szacowana jest na 82 mln zł. Celem realizacji jest zwiększenie produkcji energii elektrycznej, dopasowanie jej do zmienianej struktury produkcji chemicznej oraz zmniejszenie energochłonności.

Ponadto w pierwszym kwartale wystąpiły następujące zdarzenia związane ze Spółką:

Zakłady Chemiczne "Police" S.A. zostały rekomendowane do podpisania umowy o dofinansowanie projektu pt.: "Zagospodarowanie odpadów przemysłowych poprzez budowę instalacji do suszenia siarczanu żelaza II" w ramach Sektorowego Programu Operacyjnego - Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw, Działanie 2.4.4. "Gospodarka odpadami przemysłowymi i niebezpiecznymi". Całkowity koszt realizacji projektu - 15 mln zł. Poziom dofinansowania projektu - 50%, czyli 7,5 mln zł. Spodziewana data podpisania umowy o dofinansowanie projektu - do dnia 27 maja 2006 r. Instytucją Wdrażającą Działanie 2.4 jest Narodowy Fundusz Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej.

Uzgodniono podstawowe warunki na dostawy fosforytów z Jordan Phosphate Mines CO. LTD na rok 2006. Dostawy soli potasowej zapewniono umowami z dnia 23.01.2006r. i 07.02.2006 r. zawartymi z Aurepio Polska a także uzgodniono zasadnicze warunki z Uralkali Trading Szwajcaria. Aneksowana została również umowa z PŻM Polska na przewozy fosforytów z Maroka i Tunezji w okresie IV.2006 r. – III.2007 r. W końcowej fazie znajdują się negocjacje dotyczące transportu fosforytów z Jordanii. Zawarte porozumienia dotyczące dostaw fosforytów i soli potasowej zapewniają zaopatrzenie w podstawowe minerały do produkcji nawozów wieloskładnikowych na cały 2006 r.

W I kwartale 2006 r. kontynuowano wewnętrzną restrukturyzację nieprodukcyjnego majątku Z.Ch. Police” S.A. W jej ramach Zarząd Spółki podjął decyzję o wniesieniu aportem do Zarządu Morskiego Portu Police Sp. z o.o. nieruchomości o łącznej powierzchni 13,6768 ha wraz z własnością budowli o łącznej wartości 3,8 mln zł w tym prawo do użytkowania wieczystego działek gruntowych o wartości 3,7 mln zł oraz własności budowli o wartości 40 tys. zł. Warunkiem realizacji uchwały jest zgoda Ministra Skarbu Państwa udzielona w drodze decyzji administracyjnej wydanej w porozumieniu z ministrem właściwym do spraw gospodarki morskiej po uprzednim uzyskaniu od Rady Nadzorczej oraz Walnego Zgromadzenia opinii w powyższej sprawie. Zarząd Z.Ch. „Police” S.A. wydał również zgodę na rozporządzenie przez

„INFRAPARK Police” S.A. niezabudowaną nieruchomością gruntową o powierzchni 7,1062 ha oraz działką o powierzchni 0,7979 ha o łącznej wartości rynkowej 1,9 mln zł poprzez wniesienie prawa użytkowania wieczystego przedmiotowej nieruchomości aportem do „INFRAPARKU”. Warunkiem realizacji uchwały jest wyrażenie opinii Rady Nadzorczej oraz zgoda Walnego Zgromadzenia.

Rada Nadzorcza Spółki na posiedzeniu w dniu 11.03.2006 r. pozytywnie zaopiniowała przyjętą przez Zarząd w grudniu 2005 r. „Strategię korporacyjną Z.Ch. „Police” S.A., która została opracowana przy współudziale doradcy - Roland Berger Strategy Consultants Sp. z o.o.

W dniu 05.01.2006 r., zgodnie z zapisami Ustawy z 16.12.1994r. o negocjacyjnym systemie kształtowania przyrostu przeciętnego wynagrodzenia, zawarte zostało porozumienie pomiędzy Z.Ch. „Police” S.A. a Zakładowymi Organizacjami Związkowymi w sprawie wzrostu o 3,5% wynagrodzeń w Z.Ch. „Police” S.A. w 2006 r. Za punkt wyjścia przyjęto ustalony przez Radę Ministrów w dniu 22.11.2005 r. wskaźnik wzrostu przeciętnego wynagrodzenia w 2006 r. w wysokości 3,5 %. Na zmiany płacowe w 2006 r. przeznaczono kwotę 3,7 mln zł.

Od 06.02.2006 r. rozpoczął się proces nieodpłatnego wydawania akcji Spółki osobom uprawnionym na podstawie art. 38 Ustawy z dnia 30 sierpnia 1996 r. o komercjalizacji i prywatyzacji. Wydanych zostanie 9 mln akcji. Po zakończeniu całego procesu w grudniu 2006 r. udział Skarbu Państwa w kapitale zakładowym Z.Ch. „Police” S.A. zmniejszy się do 68%. Do 31.03.2006 r. zawarto 3594 umów nieodpłatnego zbycia akcji z osobami uprawnionymi oraz 188 umów nieodpłatnego zbycia akcji ze spadkobiercami osób uprawnionych. Minister Skarbu Państwa poinformował Spółkę, że do 30 marca 2006 r. wydał nieodpłatnie osobom uprawnionym 5 686 272 akcje.

I kwartał 2006 r. to początek promocji wiosennej sprzedaży nawozów rolniczych. Uruchomiono kampanie reklamowe w prasie rolniczej. Pojawiły się cykle sponsorowanych artykułów. W dniach 10.03.2006 r. - 12.03.2006 r. Z.Ch. „Police” S.A. uczestniczyły w jednej z najważniejszych targowych imprez rolniczych w roku – XII Międzynarodowych Targach Techniki Rolniczej AGROTECH w Kielcach. Oferta Spółki znalazła się wśród 350 krajowych i zagranicznych najważniejszych producentów branży w tym czołowych firm konkurencyjnych. Zorganizowana została również kolejna tura szkoleń o tematyce nawozowej dla rolników.

W I kwartale 2006 r. poszerzono rynki zbytu nawozów rolniczych o nowe kierunki eksportowe. Pozyskano odbiorców w Chinach i na Łotwie. Powiększyła się również baza odbiorców na Litwie.

Produkowany przez Z.Ch. „Police” S.A. nawóz do trawy zdobył nominację do Godła „TERAZ POLSKA”. Ekspertzy przyznali mu 95 punktów na 100 możliwych. Konkurs zakończy się wręczeniem tytułów podczas koncertu galowego w dniu 07.06.2006 r.

W marcu rozpoczęła się szeroko zakrojona kampania promocyjna nawozów ogrodniczych stanowiących nową grupę produktów Spółki. Akcja prowadzona jest pod hasłem „Ogród ze smakiem”. W jej ramach ukazują się ogłoszenia w prasie hobbystycznej, nowe materiały informacyjne, banery i plakaty dla sieci sprzedaży. Elementem promocji jest również sponsorowanie telewizyjnego programu tematycznego „Zielonym do góry”.

W I kwartale 2006 r. zawarto umowy na sprzedaż nawozów ogrodniczych z jednymi z największych sieci sklepów wielkopowierzchniowych posiadającymi specjalistyczne stoiska ogrodnicze: Leroy Merlin, Bricomarché, a w końcowej fazie są ustalenia z siecią sklepów Netto. Sprzedaż nawozów ogrodniczych była w I kwartale wyraźnie wyższa w porównaniu do analogicznego okresu 2005 r.

Sezonowość działalności

W krajowej i europejskiej sprzedaży nawozów nastąpiło opóźnienie w rozpoczęciu sezonu wiosennego, spowodowane niekorzystnymi warunkami klimatycznymi - przedłużającą się zimą. Opóźniony termin rozpoczęcia prac polowych hamował sprzedaż detaliczną nawozów, co negatywnie wpływało na nastroje zakupowe punktów sprzedaży.

Początek I kwartału jest zwykle okresem tradycyjnego spadku sprzedaży bieli tytanowej do sektora farb i lakierów. Utrzymujące się niskie temperatury dodatkowo ograniczyły produkcję farb oraz popyt tego sektora na biel. Wskutek czego opóźniony został początek właściwego szczytu sprzedaży.

Emisja papierów wartościowych

W I kwartale 2006 r. Spółka nie emitowała i nie wykupywała dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Dywidenda

W dniu 20.03.2006 roku Zarząd podjął uchwałę dotyczącą propozycji wypłaty dywidendy z wypracowanego za rok 2005 zysku netto w wysokości 0,17 zł na jedną akcję tj. łącznie 12.750.000,00 zł. Propozycję pozytywnie oceniła Rada Nadzorcza Spółki na posiedzeniu w dniu 09.04.2006 r.

Ocena Rady Nadzorczej wraz z wnioskiem Zarządu przedłożona zostanie Walnemu Zgromadzeniu Spółki, które odbędzie się 27.05.2006 r.

Zdarzenia po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe

Z dniem 06 kwietnia 2006 r. z funkcji członka Rady Nadzorczej zrezygnował Pan Marek Drac-Tatoń. Jako przyczynę rezygnacji Pan Marek Drac-Tatoń podał powołanie go w dniu 06 kwietnia 2006 r. na stanowisko Prezesa Zarządu Nafty Polskiej S.A.

W dniu 21.04.2006 r. podpisano aneks do umowy z Tinfos Titan & Iron KS Norwegia na dostawy szlaki tytanowej na lata 2006-2010. Z.Ch. „Police” S.A. zagwarantowały sobie dostawy surowca po stałych cenach również po zwiększeniu zdolności produkcyjnych bieli tytanowej z 40 tys. ton rocznie do 65 tys. ton. Uzyskano korektę ceny szlaki w okresie 2006-2010, co przyniesie oszczędności rzędu 1,7 mln USD.

W dniu 18.04.2006 r. zakończono proces nieodpłatnego wydawania akcji Spółki osobom uprawnionym na podstawie art. 38 Ustawy z dnia 30 sierpnia 1996 r. o komercjalizacji i prywatyzacji w sposób zorganizowany na terenie Z.Ch. „Police” S.A. Osobom, które do tej pory nie odebrały akcji, wydawane one będą na zasadach ogólnych, do czasu wygaśnięcia praw do nieodpłatnego nabycia akcji.

Na dzień 27 maja 2006 r. zwołano Zwyczajne Walne Zgromadzenie Zakładów Chemicznych „Police” S.A. Oprócz punktów porządku obrad wynikających z przepisów Kodeksu spółek handlowych dotyczących zwyczajnych walnych zgromadzeń podjęte zostaną uchwały w sprawie:

- wyrażenia zgody na objęcie i pokrycie wkładem niepieniężnym akcji „INFRAPARK Police” S.A.,
- wyrażenia zgody na objęcie i pokrycie wkładem niepieniężnym udziałów spółki Zarząd Morskiego Portu Police Sp. z o.o.,
- wyrażenia zgody na nabycie aktywów trwałych.

Zarządu przedstawi informacje w sprawie realizacji Uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Zakładów Chemicznych „Police” S.A. z dnia 07.12.2005 roku w sprawie zawiązania Spółki „Ferro Police” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością,

Szczegółowy porządek obrad opublikowany został w raporcie bieżącym Spółki nr 29/2006 z dnia 14.04.2006. r.

Na dzień 12.06.2006 r. zostało zwołane Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Zakładów Chemicznych „Police” S.A. Jedynym przedmiotem obrad NWZA są zmiany składzie Rady Nadzorczej Spółki po rezygnacji z dniem 06.04.2006 r. Pana Marka Drac-Tatonia. Szczegółowy porządek obrad opublikowany został w raporcie bieżącym Spółki nr 31/2006 z dnia 28.04.2006 r.

Zobowiązania i należności warunkowe

Zobowiązania i należności warunkowe	31.12.2005	31.03.2006
I. Zobowiązania warunkowe		
1. Środki trwałe, dzierżawione	321	321
2. Wykonanie postanowień umowy sprzedaży udziałów „Kargo” Sp. z o.o.	8 000	8 000
II. Należności warunkowe		
Z tytułu należytego wykonania postanowień umowy sprzedaży udziałów „Kargo” Sp. z o.o.	15 500	15 500

Zobowiązanie warunkowe w wysokości 8.000 tys. zł wynika z umowy zbycia udziałów „Kargo” Sp. z o.o. zawartej z firmą CTL Logistic SA dnia 05.07.2005 roku i dotyczy zobowiązania Spółki do zapłaty rekompensaty na rzecz CTL Logistic SA, jeżeli przed upływem pierwszego pełnego roku obrotowego obowiązywania umowy o świadczenie usług przez „Kargo” Sp. z o.o. na rzecz Z.Ch. „Police” S.A. (Umowa o Współpracy), z przyczyn leżących po stronie Spółki, Spółka zaprzestanie korzystania z usług zgodnie z Umową o Współpracy lub Umowa o Współpracy ulegnie rozwiązaniu przed upływem okresu, na który została zawarta lub Umowa Dzierżawy zawarta z „Kargo” Sp. z o.o. ulegnie rozwiązaniu przed upływem okresu, na który została zawarta.

Zobowiązanie warunkowe w wysokości 321 tys. zł stanowi wartość środków trwałych zlokalizowanych w Porcie Police, użytkowanych przez Spółkę na podstawie umowy użyczenia zawartej w dniu 01.04.1994r. z Urzędem Morskim obejmującej: budynek dyspozycyjny o wartości 77 tys. zł, zespół budowli hydrotechnicznych o wartości 194 tys. zł oraz rurociąg wodny na pomoście o wartości 50 tys. zł.

Kwota należności warunkowych w wysokości 15.500 tys. zł wynika z umowy zbycia udziałów „Kargo” Sp. z o.o. zawartej z firmą CTL Logistic SA dnia 05.07.2005 roku i dotyczy ewentualnych kar jakie będą przysługiwać Spółce, z tytułu:

- nie zrealizowania przez CTL Logistic SA Gwarantowanego Podwyższenia Kapitału Spółki „Kargo” Sp. z o.o. w wysokości 100 % różnicy między kwotą Gwarantowanego Podwyższenia Kapitału, a kwotą faktycznego podwyższenia kapitału spółki „Kargo” Sp. z o.o. (max. 6.000 tys.zł);
- nie zrealizowania Gwarantowanych Inwestycji w wysokości 100 % różnicy między kwotą Gwarantowanych Inwestycji, a kwotą faktycznie dokonanych Gwarantowanych Inwestycji podwyższenia kapitału spółki „Kargo” Sp. z o.o. (max. 8.000 tys. zł);
- nie wykonania zobowiązania do nie przerywania podstawowej działalności „Kargo” Sp. z o.o. na okres dłuższy niż jeden miesiąc, nie likwidowania, nie rozwiązywania, nie podejmowania transakcji stanowiących całkowite rozporządzenie przedsiębiorstwem, w wysokości 1500 tys. zł.