



KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
POLSKA AGENCJA PRASOWA

Raport kwartalny SA-Q 2/2006

ZAWIERAJĄCY:

I. WYBRANE DANE FINANSOWE	2
II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	2
1. BILANS	2
2. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	4
3. ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	4
4. RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	6
5. INFORMACJA DODATKOWA	7

Bydgoszcz, lipiec 2006

I. WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EURO	
	II kwartał 2006 od 01.04.2006 do 30.06.2006	II kwartał 2005 od 01.04.2005 do 30.06.2005	II kwartał 2006 od 01.04.2006 do 30.06.2006	II kwartał 2005 od 01.04.2005 do 30.06.2005
WYBRANE DANE FINANSOWE				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	36 647	19 829	9 396	4 859
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 346	15	345	4
III. Zysk (strata) netto	1 774	-587	455	-144
IV. Aktywa, razem	61 701	61 107	15 260	15 125
V. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	19 128	20 229	4 731	5 007
VI. Zobowiązania długoterminowe	0	0	0	0
VII. Zobowiązania krótkoterminowe	16 496	17 499	4 080	4 331
VIII. Kapitał własny	42 573	40 878	10 529	10 118
IX. Kapitał akcyjny	19 997	19 800	4 946	4 901
X. Liczba akcji	19 996 500	19 800 000	19 996 500	19 800 000
XI. Średnia ważona liczba akcji	19 976 850	19 800 000	19 976 850	19 800 000
XII. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EURO)	0,09	-0,03	0,02	-0,01
XIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EURO)	2,13	2,06	0,53	0,51

II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**1. BILANS**

Nazwa	Stan na 30.06.2006	Stan na 31.03.2006	Stan na 31.12.2005	Stan na 30.06.2005
	tys. zł			
AKTYWA				
A. Aktywa trwałe	17 914	16 092	16 215	14 965
I. Wartości niematerialne i prawne	0	0	0	0
II. Rzeczowe aktywa trwałe	17 880	16 058	16 195	14 661
III. Należności długoterminowe	0	0	0	0
IV. Inwestycje długoterminowe	0	0	0	273
V. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	34	34	20	0
B. Aktywa obrotowe	43 788	38 744	43 300	46 142
I. Zapasy	19 669	9 280	10 351	12 814
II. Należności krótkoterminowe	22 084	15 949	12 935	11 858
III. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 888	13 327	19 242	20 886
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	147	187	772	584
Aktywa razem	61 701	54 836	59 515	61 107

Nazwa	Stan na 30.06.2006	Stan na 31.03.2006	Stan na 31.12.2005	Stan na 30.06.2005
	tys. zł			
PASYWA				
A. Kapitał własny	42 574	40 738	40 336	40 878
I. Kapitał akcyjny	19 997	19 997	19 800	19 800
II. Kapitał zapasowy	12 862	13 852	13 852	13 472
III. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny ST	4	4	4	4
IV. Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych w związku z przejściem na MSSF	8 520	8 520	8520	8 520
V. Pozostałe kapitały rezerwowe	0	0	197	5
VI. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-23	-1 002	-23	0
VII. Niepodzielony wynik finansowy	-1 034	-1 034	-1 034	-930
VIII. Zysk (strata) netto	2 248	474	- 979	12
IX. Odpisy z zysku netto	0	0	0	0
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	19 128	14 050	19 179	20 229
I. Rezerwy	1 932	2 079	2 219	2 051
1. Rezerwa na podatek odroczony	1 896	2 043	2 054	2 047
2. Rezerwa na świadczenia pracownicze	32	32	32	0
3. Pozostałe rezerwy	5	5	133	5
II. Zobowiązania długoterminowe	0	0	0	0
III. Zobowiązania krótkoterminowe	16 496	11 250	16 301	17 499
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałych	14 781	11 250	5 863	6 726
2. Krótkoterminowe pożyczki i kredyty	1 715	0	10 438	10 773
IV. Rozliczenia międzyokresowe	700	721	659	678
Pasywa razem	61 701	54 836	59 515	61 107

Ze względu na przekształcanie bilansu według Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, w danych na dzień 31.03.2006 dotyczących kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych, zysku (straty) z lat ubiegłych, niepodzielnego wyniku finansowego i rezerwy na podatek odroczony występują różnice w stosunku do tego, co Spółka opublikowała w raporcie za I kwartał 2006.

2. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Nazwa	II kwartał 2006 od 01.04.2006 do 30.06.2006	2 kwartały narastająco od 01.01.2006 do 30.06.2006	II kwartał 2005 od 01.04.2005 do 30.06.2005	2 kwartały narastająco od 01.01.2005 do 30.06.2005
	tys. zł			
Przychody ze sprzedaży	36 647	56 126	19 829	45 011
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	33 418	51 496	18 573	41 232
Koszty sprzedaży	1 345	2 595	806	1 806
Koszty ogólnego zarządu	766	1 510	798	1 639
Zysk (strata) na sprzedaży	1 118	526	-348	334
Pozostałe przychody operacyjne, w tym:	337	899	414	733
- dotacje	199	377	210	388
Pozostałe koszty operacyjne	110	122	51	152
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 346	1 303	15	915
Przychody finansowe	1 029	1 688	492	795
Koszty finansowe	333	363	1 226	1 722
Zysk brutto	2 042	2 629	-719	-12
Podatek dochodowy	268	381	-132	-23
Zysk (strata) netto	1 774	2 248	-587	12

3. ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Nazwa	2 kwartały narastająco od 01.01.2006 do 30.06.2006	2 kwartały narastająco od 01.01.2005 do 30.06.2005
	tys. zł	
I. Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	40 336	33 281
- korekty błędów podstawowych	0	0
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	40 336	33 281
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	19 800	19 800
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	197	0
a) zwiększenie (z tytułu)	197	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	0
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	19 997	19 800
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0	0
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	0
2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
3. Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	0
3.1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0
4. Kapitał zapasowy na początek okresu	13 852	8 253

4.1. Zmiany kapitału zapasowego	-990	5 218
a) zwiększenie (z tytułu)	-979	5 224
- z tytułu rozliczenia wyniku finansowego za rok ubiegły	-979	5 224
b) zmniejszenia (z tytułu)	-11	-6
- koszty emisji akcji	-11	-6
4.2. Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	12 862	13 472
5. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny na początek okresu	4	4
5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0	0
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	0
5.2. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny na koniec okresu	4	4
6. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny-przejsie na MSR na początek okresu	8 520	0
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0	8 520
a) zwiększenie (z tytułu)	0	8 520
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	0
6.2. Kapitał rezerwowy -przejsie na MSR na koniec okresu	8 520	8 520
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-23	5 224
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-23	5 224
- korekty błędów podstawowych	0	0
7.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-23	5 224
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	0	-6 154
7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-23	-930
7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-979	0
- korekty błędów podstawowych	0	0
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-979	0
a) zwiększenie (z tytułu)	0	0
b) zmniejszenia (z tytułu)	-979	0
7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0	-930
8. Wynik netto	2 248	12
a) zysk netto	2 248	12
b) strata netto	0	0
c) odpisy z zysku netto	0	0
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	42 574	40 878

4. RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

Nazwa		2 kwartały narastająco od 01.01.2006 do 30.06.2006	2 kwartały narastająco od 01.01.2005 do 30.06.2005
		tys. zł	
A	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	-6 215	-1 843
I	Zysk (strata) netto	2 248	12
II	Korekty razem	-8 463	-1 855
1	Amortyzacja	605	589
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	572	1 269
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	231	-364
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-686	-125
5	Zmiana stanu rezerw	-287	-40
6	Zmiana stanu zapasów	-9 318	-1 071
7	Zmiana stanu należności	-9 149	-1 743
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	8 917	-101
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	652	-269
10	Inne korekty- wycena programu motywacyjnego	0	0
III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-6 215	-1 843
B	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-1 604	-598
I	Wpływy	16 331	5 178
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	101	178
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0	0
3	Z aktywów finansowych, w tym:	16 230	5 000
-	zbycie aktywów finansowych	16 230	5 000
-	dywidendy i udziały w zyskach	0	0
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych	0	0
-	odsetki	0	0
-	inne wpływy z aktywów finansowych	0	0
4	Inne wpływy inwestycyjne	0	0
II	Wydatki	-17 935	-5 776
1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-2 380	-822
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0	0
3	Na aktywa finansowe, w tym:	-15 554	-4 954
-	nabycie aktywów finansowych	-15 554	-4 954
-	udzielone pożyczki długoterminowe	0	0
4	Inne wydatki inwestycyjne	0	0
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-1 604	-598
C	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-9 536	9 804
I	Wpływy	-11	11 073

1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-11	-6
2	Kredyty i pożyczki	0	10 715
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
4	Inne wpływy finansowe- odsetki	0	364
5	Różnice kursowe	0	0
II	Wydatki	-9 525	-1 269
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
3	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku - błąd podstawowy	0	0
4	Spląty kredytów i pożyczek	-8 723	0
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	0
8	Odsetki	-231	0
9	Inne wydatki finansowe- różnice kursowe	-572	-1 269
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-9 536	9 804
D	Przepływy pieniężne netto razem (A.III±B.III±C.III)	-17 355	7 363
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-17 355	7 363
F	Środki pieniężne na początek okresu	19 242	13 523
G	Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym:	1 888	20 886
-	o ograniczonej możliwości dysponowania.	901	694

5. INFORMACJA DODATKOWA

1. Informacje o Spółce DROZAPOL-PROFIL S.A.

Spółka powstała w 1993 r. w wyniku fuzji dwóch przedsiębiorstw: „Drozapol” i „Profil”. Od początku istnienia prowadzi działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi oraz świadczy usługi w zakresie obróbki metali. „DROZAPOL-PROFIL” specjalizuje się w następujących asortymentach: blachy zimnowalcowane i gorącowałcowane, pręty, kształtowniki, kątowniki, rury, profile. Spółka zaopatruje się w hutach na terenie Polski oraz prowadzi import stali. W celu uatrakcyjnienia oferty, Spółka świadczy również usługi transportowe dzięki własnemu taborowi samochodów ciężarowych i naczep, a w połowie lipca 2006 r. rozpoczęła produkcję zbrojeń budowlanych w Bydgoszczy.

„DROZAPOL-PROFIL” rozpoczynał działalność jako spółka cywilna, w 2001r. przekształcił się w spółkę jawną, a od 1 czerwca 2004 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej. Debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych miał miejsce 23 grudnia 2004 r.

Główna siedziba Spółki znajduje się w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a. Oddziały Spółki funkcjonują w Bydgoszczy, przy ul. Glinki, w Ujściu koło Piły, w Ostrowcu Świętokrzyskim

oraz we Wrocławiu i Siedlcach. W ramach rozbudowy sieci sprzedaży powstają również liczne biura i przedstawicielstwa handlowe.

Szczegółowo asortyment, jaki oferuje Spółka, przedstawia się następująco:

- Wyroby płaskie:
 - blachy i taśmy gorącowalcowane cienkie (grubości 2-6 mm),
 - blachy gorącowalcowane grube (grubości 6-120 mm),
 - blachy i taśmy zimnowalcowane (grubości 0,5-3 mm),
 - blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm),
- Kształtowniki gorącowalcowane:
 - ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm),
 - kątowniki równoramienne i teowniki (20-150 mm),
 - dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szerokostopowe (rozmiary 80-550 mm),
- Pręty:
 - pręty i walcówki okrągłe żebrowane (średnice 6-32 mm),
 - pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 6-80 mm),
 - pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm),
 - siatki zimnogięte, maty budowlane,
- Profile i rury:
 - rury ze szwem i bezszwowe (średnice 10,2-1000 mm),
 - profile zimnogięte z taśmy gorącowalcowanej: kwadratowe i prostokątne (rozmiary 20-120 mm),
- Zbrojenia budowlane – produkcja z prętów do średnicy 40 mm, z kręgów – strzemion i elementów długich (średnica 6-16 mm),
- Pozostałe towary (złom, materiały budowlane i inne),
- Usługi transportowe i inne.

DROZAPOL-PROFIL nie tworzy grupy kapitałowej i sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2. Władze Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania.

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd funkcjonował w składzie:

- | | |
|----------------------|-----------------------|
| ▪ Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu, |
| ▪ Irena Kruszewska | - Wiceprezes Zarządu, |
| ▪ Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu. |

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

- | | |
|----------------------------|--------------------------|
| ▪ Bożydar Dubalski | - Przewodniczący, |
| ▪ Józef Sarnecki | - Z-ca Przewodniczącego, |
| ▪ Robert Mikołaj Włosiński | - Sekretarz, |
| ▪ Tomasz Ziamek | - Członek, |
| ▪ Andrzej Rona | - Członek. |

Skład Rady Nadzorczej II kadencji wybrany został na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy w dniu 22 czerwca 2006 r. Nowym członkiem Rady został pan Andrzej Rona, natomiast wygasły kadencje pani Stanisławy Gudebskiej i pana Waldemara Jastrzemskiego. Życiorysy obecnych członków Rady Nadzorczej Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 33/2006 dnia 28 czerwca 2006 r.

3. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu**ISTOTNE ZMIANY ZASAD RACHUNKOWOŚCI****Zgodność sprawozdania finansowego z MSSF**

Sprawozdanie finansowe DROZAPOL - PROFIL S.A. za II kwartał 2006 r. sporządzone zostało zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF).

Spółka prowadzi działalność na terytorium Polski, na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych, w oparciu o wpis do Krajowego Rejestru Sądowego nr 0000208464.

Podstawową walutą środowiska gospodarczego jest złoty polski i w tej walucie sporządzone zostało sprawozdanie finansowe.

Działalność podstawowa:

- handel wyrobami hutniczymi,
- produkcja zbrojeń budowlanych,
- usługi transportowe.

Działalność pomocnicza:

- Spółka świadczy usługi na rzecz działalności podstawowej i w związku z tym koszty działalności pomocniczej są grupowane na oddzielnych kontach, następnie rozliczane w ciężar kosztów działalności podstawowej.

Wyodrębnione placówki gospodarcze:

- Oddziały:

- Bydgoszcz Glinki,
- Ujście,
- Wrocław,
- Ostrowiec Świętokrzyski,
- Siedlce.

- Biura i przedstawicielstwa handlowe:

- Dąbrowa Górnicza,
- Kielce,
- Łódź,
- Lublin,
- Poznań,
- Słupsk,
- Szczecin.

- Transport wg poszczególnych pojazdów.

Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w PLN, która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki. Transakcje w walutach obcych wykazuje się w księgach w wartości nominalnej, przeliczonej na złote polskie według kursu średniego NBP z tym, że jeżeli operacja jest udokumentowana dowodem odprawy celnej (SAD), stosuje się kurs określony w tym formularzu. W momencie realizacji różnice kursowe wykazywane są jako przychody lub koszty finansowe.

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów na koniec okresu sprawozdawczego, wyrażone w walutach innych niż polski złoty, wycenia się po kursie średnim NBP z ostatniego dnia okresu sprawozdawczego. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia zagranicznych środków pieniężnych na koniec okresu sprawozdawczego uznaje się za przychody i koszty finansowe. W rachunku wyników prezentowane są one wynikowo.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułów utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową według stawek odzwierciedlających szacowane okresy użytkowania, a kończy się w miesiącu zrównania odpisów amortyzacyjnych z wartością początkową.

Stosowane stawki amortyzacyjne:

Grunty- nie amortyzowane

Budynki i budowle- od 3 do 40 lat

Urządzenia techniczne i maszyny- od 2 do 15 lat

Środki transportu- od 2 do 7 lat

Pozostałe- od 2 do 10 lat.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów bądź wykazuje się je odpowiednio jako oddzielny składnik aktywów jedynie wtedy, gdy występuje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska przyszłe korzyści ekonomiczne związane z daną pozycją, a koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Pozostałe koszty prac remontowych obciążają rachunek zysków i strat w okresie finansowym, w którym zostały poniesione.

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu i odpowiedniej korekty wartości końcowych składników aktywów oraz ich okresów użytkowania. Wartość bilansową składnika aktywów odpisuje się bezpośrednio do wartości odzyskiwanej, jeżeli wartość bilansowa danego składnika aktywów jest wyższa od szacowanej wartości odzyskiwanej.

Spółka ujmuje jednorazowo w kosztach wartość zakupionych aktywów trwałych o wartości jednostkowej nie przekraczającej 1.500 zł, z wyłączeniem urządzeń technicznych, które amortyzowane są w okresie ekonomicznej użyteczności.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wykazywane są według ceny nabycia. Umorzenie naliczane jest metodą liniową przy uwzględnieniu okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Zakupione licencje na oprogramowanie aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego. Aktywowane koszty odpisuje się poprzez szacowany okres użytkowania oprogramowania 5 lat. Koszty związane z tworzeniem lub utrzymaniem programów komputerowych zaliczane są do kosztów z chwilą poniesienia. Koszty bezpośrednio związane z wytworzeniem dających się zidentyfikować i unikatowych programów komputerowych kontrolowanych przez Spółkę, które prawdopodobnie wygenerują korzyści gospodarcze przekraczające te koszty i będą użytkowane przez więcej niż jeden rok, ujmuje się jako wartości niematerialne. Oprogramowanie komputerowe bezpośrednio związane z funkcjonowaniem określonego sprzętu informatycznego jest wykazywane w pozycji „Rzeczowe aktywa trwałe”.

Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieograniczonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne.

Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub/i utrzymywane są w posiadaniu ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są na dzień bilansowy w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

Zyski i straty powstające z tytułu zbycia nieruchomości inwestycyjnej są ustalane w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży i wartością bilansową składnika aktywów na dzień sprzedaży, i są prezentowane odpowiednio w pozycjach „pozostałe przychody operacyjne” lub „pozostałe koszty operacyjne” w rachunku zysków i strat.

Zapasy

Zapasy wycenione są w cenie nabycia nie wyższej jednak od ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Cena nabycia zapasów ustalana jest z zastosowaniem metody, „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” FIFO. Pozycje zapasów zakupione jako pierwsze, sprzedaje się w pierwszej kolejności, co w konsekwencji oznacza, że pozycje pozostające w zapasach na koniec okresu są pozycjami zakupionymi najpóźniej.

Odpisywanie wartości zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania odbywa się na zasadzie odpisów indywidualnych (w koszty operacyjne własne sprzedaży) lub pogrupowania podobnych lub powiązanych ze sobą pozycji.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów jest ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz straty w zapasach są ujmowane jako koszt okresu, w którym odpis lub straty miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Należności handlowe

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, na dzień ich powstania ujmuje się w wartości bieżącej przewidywanej zapłaty, a następnie w okresach późniejszych wycenia się według skorygowanej ceny nabycia metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając jednocześnie o odpisy z tytułu utraty wartości. Odpis aktualizujący wartość z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie uzyskać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności i nie zabezpieczonych ubezpieczeniem, majątkiem trwałym lub obrotowym kontrahenta. Kwotę odpisu aktualizującego wartość ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Długoterminowe należności obejmują należności z tytułu kaucji gwarancyjnych oraz należności z tytułu sprzedaży środków trwałych z odroczonym terminem płatności.

Na dzień bilansowy ustala się wartość bieżącą należności długoterminowych poprzez zaktualizowanie wartości przyszłych przepływów pieniężnych za pomocą efektywnej stopy procentowej, gdzie podstawą jest wysokość stopy procentowej WIBOR- 1 roczny.

Inwestycje w papiery wartościowe

Inwestycje w papiery wartościowe klasyfikowane są jako przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży i wyceniane są na dzień bilansowy według wartości godziwej. W przypadku, gdy papiery wartościowe zaklasyfikowane zostały jako przeznaczone do obrotu, zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej ujmowane są w rachunku zysków i strat za dany okres. W przypadku aktywów dostępnych do sprzedaży, zyski i straty wynikające ze zmiany ich wartości godziwej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach aż do momentu sprzedaży

składnika aktywów lub rozpoznania utraty wartości. Wówczas skumulowane zyski lub straty rozpoznane poprzednio w kapitałach przenoszone są do rachunku zysków i strat za dany okres.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w bilansie i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według kosztu. Obejmują one środki pieniężne w kasie, depozyty a vista w bankach, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności z pierwotnym terminem zapadalności, nie przekraczającym trzech miesięcy, i kredyty w rachunku bieżącym. Kredyty w rachunku bieżącym prezentowane są w bilansie w kredytach i pożyczkach krótkoterminowych.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one najbliższych dwunastu miesięcy, w celu zachowania zasady współmierności kosztów i przychodów. Czynne rozliczenia międzyokresowe wyceniane są w wartości nabycia pomniejszonej o dokonane odpisy z tytułu utraty wartości.

Spółka dokonuje rozliczeń międzyokresowych przychodów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Główną pozycję bilansową stanowią rozliczane w czasie przychody związane z rzeczowymi aktywami trwałymi sfinansowanymi ze środków pochodzących z dotacji, w tym ze środków Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych, ze środków PHARE i Funduszy Strukturalnych. Kwota odpowiadająca wartości początkowej tych aktywów w części sfinansowanej z dotacji wykazywana jest w rozliczeniach międzyokresowych przychodów i rozliczana w czasie jako pozostały przychód operacyjny równoległe z odpisami amortyzacyjnymi tych środków.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wycenia się w wartości nominalnej.

Kapitał własny

Kapitał własny jest tworzony i wykazywany zgodnie z przepisami prawa oraz statutem Spółki.

Na kapitały własne Spółki składają się:

- kapitał akcyjny,
- należne wpłaty na kapitał podstawowy (zadeklarowane lecz nie wniesione),
- kapitał zapasowy (ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, kapitał zapasowy tworzony ustawowo – do wysokości 1/3 kapitału akcyjnego, kapitał zapasowy tworzony zgodnie ze statutem pochodzący z podziału zysku oraz z przeniesienia kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny środków trwałych sprzedanych i zlikwidowanych),
- kapitał z aktualizacji wyceny (powstały na skutek przeszacowania wartości środków trwałych na skutek przeszacowania wartości instrumentu finansowego kapitałowego zakwalifikowanego do kapitałów własnych, na skutek przeszacowania wartości instrumentów zabezpieczających, powstały z tytułu rezerwy na podatek dochodowy, gdy rezerwa dotyczy operacji rozlicznych z kapitałem własnym),
- nie podzielony zysk lub nie pokryta strata z lat ubiegłych,
- zysk lub strata netto,

- odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał zakładowy jest ujmowany w bilansie w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym z uwzględnieniem skutków przeszacowania kapitałów w związku z hiperinflacją zgodnie z postanowieniami MSR 29.

Koszty emisji akcji poniesione przy założeniu Spółki lub podwyższeniu kapitału zakładowego, zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą ich część zalicza się do kosztów finansowych.

Jeżeli w danym roku obrotowym lub przed zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za ten rok, stwierdzono popełnienie w poprzednich latach obrotowych błędów poprzednich okresów, w następstwie którego nie można uznać sprawozdań za ten rok lub lata poprzednie za rzetelne i jasno przedstawiające sytuację finansową i majątkową Spółki, to kwotę korekty błędów odnosi się na kapitał własny w pozycji „zysk (strata) z lat ubiegłych”.

W przypadku zmian zasad rachunkowości, które w istotny sposób wpływają na wyniki lat ubiegłych, a skutki tych zmian można wiarygodnie określić, powstałą na skutek przekształcenia sprawozdań za lata ubiegłe, różnicę odnosi się na „zysk (stratę) z lat ubiegłych”.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

a) Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Na dzień powstania ujmuje się je w księgach według wartości skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) nominalnej, a na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania w zależności od terminu wymagalności (do 12 miesięcy od dnia bilansowego lub powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego) wykazywane są jako krótkoterminowe lub długoterminowe.

b) Zobowiązanie finansowe

W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika zobowiązań niekwalifikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcyjne.

Po początkowym ujęciu, jednostka wycenia zobowiązania finansowe według amortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem instrumentów pochodnych, wycenianych wg wartości godziwej. Zobowiązania finansowe wyznaczone jako pozycje zabezpieczone podlegają wycenie zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń.

c) Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje wypływ środków oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego świadczenia.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie wywiera istotny wpływ na kwotę utworzonej rezerwy, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej

brutto odzwierciedlającej aktualne ceny rynkowe wartości pieniądza w czasie, oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem.

Spółka w szczególności tworzy rezerwy na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z operacji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego,
- przyszłe zobowiązania z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, w szczególności na odprawy emerytalne i rentowe.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego są to odsetki i inne koszty ponoszone przez Spółkę w związku z pożyczaniem funduszy np.:

- odsetki z tytułu kredytów i pożyczek,
- amortyzacja dyskonta lub premii związanych z kredytami i pożyczkami,
- koszty związane z zawarciem kredytów i pożyczek,
- koszty finansowe z tytułu umów leasingu finansowego,
- różnice kursowe związane z kredytami i pożyczkami w stopniu, w jakim uznawane są one za korektę odsetek.

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania i montażu są ujmowane w wartości tych aktywów (z wyjątkiem różnic kursowych nie będących korektą płaconych odsetek), jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu. Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według kosztu stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki.

Na dzień bilansowy kredyty i pożyczki wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), natomiast różnicę pomiędzy wpływami z transakcji (pomniejszonymi o koszty transakcji) a wartością wykupu wykazuje się w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy pożyczki, metodą efektywnej stopy procentowej.

Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych chyba, że Spółka posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Podatki dochodowe

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i

przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

Zobowiązania i należności warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczeń, którego powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe, których prawdopodobieństwo nie jest wyższe niż 50%, nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba że prawdopodobieństwo wpływu środków uosabiających straty ekonomiczne jest znikome. W przypadku oceny prawdopodobieństwa na powyżej 50%, zobowiązanie zostaje ujęte w pasywach bilansu. Należności warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o nich, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

Ujmowanie przychodu

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów

Spółka rozpoznaje przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wówczas, gdy spełnione są następujące warunki:

- jednostka gospodarcza przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towaru,
- jednostka gospodarcza przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
 - istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
 - koszty poniesione, oraz te, które zostaną poniesione przez jednostkę gospodarczą w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.
- Przychody ujmowane są w wartości godziwej należnej zapłaty.

Przychody ze sprzedaży usług (produktów)

Jeżeli wynik transakcji dotyczącej sprzedaży usług można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji należy ująć na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji można ocenić w wiarygodny sposób, jeżeli zostaną spełnione wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Jeżeli w wyniku transakcji dotyczącej sprzedaży usług nie można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji należy ująć tylko do wysokości poniesionych kosztów, które jednostka gospodarcza spodziewa się odzyskać.

Dotacje

Dofinansowania do wynagrodzeń i refinansowania składek ubezpieczeń społecznych dotyczących osób niepełnosprawnych, przyznawane Spółce będącej zakładem pracy chronionej wykazywane są w przychodach i prezentowane są jako przychód w oddzielnej pozycji rachunku zysków i strat. Dotacje są ujmowane w rachunku zysków i strat jako przychód w okresie otrzymania dotacji. Dotacje nie pomniejszają kosztu.

Ponadto w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych wykazywane są odpisy rozliczeń międzyokresowych przychodów dokonywane równomiernie z odpisami amortyzacyjnymi środków trwałych sfinansowanych z Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych, PHARE i Funduszy Strukturalnych. Odpisy kwot odpowiadających wartości netto refinansowania środków trwałych w momencie ich sprzedaży zwiększają Zakładowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych.

Odsetki

Przychody powstające w wyniku użytkowania przez inne podmioty gospodarcze aktywów Spółki przynoszących odsetki powinny być ujmowane, o ile:

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzaną transakcją,
- kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób.

Odsetki należy ujmować sukcesywnie w miarę upływu czasu z uwzględnieniem efektywnej rentowności osiąganej z tytułu użytkowania aktywów.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Spółkę uchwały o podziale zysku oraz zaliczkowej wypłacie dywidendy, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

Stan rezerw na dzień 30 czerwca 2006 r. wyniósł: 1.932.126,79 zł, w tym:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego: 1.895.585,79 zł
- rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne: 31.791,00 zł
- pozostałe rezerwy: 4.750,00 zł.

W II kwartale 2006 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego Spółki na kwotę 97.739,37 zł.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych za II kwartał 2006 roku w EURO przyjęto następujące zasady:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono wg średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na 30.06.2006r. – 4,0434 zł /EURO oraz dla danych porównawczych obowiązującego na 30.06.2005r. – 4,0401 zł /EURO.

Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za II kwartał 2006 i danych porównawczych II kwartału 2005, przeliczono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień kalendarzowy poszczególnych miesięcy odpowiednio 3,9002 zł/EURO i 4,0805 zł/EURO.

4. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta

W kwietniu Rada Nadzorcza przyjęła opracowaną przez Zarząd „Strategię rozwoju DROZAPOL-PROFIL S.A. na lata 2006-2008”, zawierającą następujące, podstawowe kierunki rozwoju Spółki:

- tworzenie grupy kapitałowej składającej się z 3-4 spółek zajmujących się dystrybucją stali, wstępnym przetwarzaniem stali, produkcją półwyrobów hutniczych i produkcją konstrukcji stalowych; przewidywane obroty na koniec okresu objętego strategią to 400 mln zł i zysk netto 12-16 mln zł;
- rozwój organiczny poprzez tworzenie w terenie nowych oddziałów i przedstawicielstw handlowych;
- uruchomienie produkcji zbrojeń budowlanych w Bydgoszczy i wstępnego przetwarzania stali w oddziale w Ostrowcu Świętokrzyskim; działalność produkcyjna będzie systematycznie wzrastała tak, by pod koniec 2008 roku generowała 30% przychodów ze sprzedaży;
- zmiany w polityce marketingowej i informacyjnej, ze zmianą nazwy na bardziej adekwatną do zakresu działania Spółki i nowej strategii.

Podpisany został List Intencyjny w sprawie zakupu 33 % udziałów w firmie CYNK-MAL Sp. z o.o. z możliwością zakupu dalszych udziałów. Następstwem tego dokumentu było uruchomienie procesu due diligence w podmiocie przejmowanym.

5. Czynniki i zdarzenia mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe w II kwartale 2006 r.

Korzystając z różnic cen na rynkach światowych i dobrych kursów dewizowych, Zarząd podpisał i realizuje umowy na dostawy z importu wyrobów hutniczych, w większym stopniu niż kiedykolwiek wcześniej.

W kwietniu Zarząd sprzedał jednostki uczestnictwa Zrównoważonego Funduszu Otwartego ARKA BZ WBK. Zysk brutto osiągnięty w wyniku tej transakcji wyniósł 586,6 tys. zł.

6. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w II kwartale 2006r.

Po okresie zastoju, będącego następstwem ciężkiej zimy, już pod koniec marca zauważalny był zdecydowany wzrost koniunktury. Dotyczył on praktycznie całego asortymentu, ale w największym stopniu stali zbrojeniowej dla budownictwa.

Spółka dobrze wykorzystała ożywienie, notując w poszczególnych miesiącach, jak i całym II kwartale, rekordowe w swojej historii przychody ze sprzedaży.

7. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W II kwartale 2006 roku Spółka nie emitowała, nie wykupywała oraz nie spłacała dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

8. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy.

W II kwartale 2006 roku nie wypłacano i nie deklarowano dywidendy.

9. Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty działalności.

Segmenty działalności (w tys. zł)	II kwartał 2006	II kwartał 2005
Sprzedaż towarów i materiałów		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	36 222	19 406
Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów	33 059	18 205
Zysk/strata	3 163	1 200
Usługi transportowe i pozostałe		
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	350	421
Koszt własny sprzedaży usług transportowych i pozostałych	299	367
Zysk/strata	51	54
Sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja)		
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	75	2
Koszt własny sprzedanych wyrobów gotowych	60	1
Zysk/strata	15	1
Zysk/strata ogółem	3 229	1 256

10. Zdarzenia, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, a mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta.

Bank Przemysłowo-Handlowy S.A. udzielił Spółce gwarancji kredytowej na zakupy stali z importu, do kwoty 2.998.800 USD.

Dnia 12 lipca 2006 roku Spółka zawarła transakcję nabycia nieruchomości o powierzchni 36.846 m kw. zlokalizowanej w Ostrowcu Świętokrzyskim. Znajdują się na niej: hala produkcyjna o łącznej powierzchni 10.872 m kw., dwie przybudówki socjalno-biurowe o pow. łącznej 2.212 m kw. oraz place, drogi, sieci i bocznica kolejowa.

Przedmiotem tej transakcji były ponadto cztery suwnice pomostowe o nośności 8 ton każda i śrutownica z wyposażeniem i instalacjami.

Wartość transakcji wyniosła 1.750.000 zł. W obiekcie zostanie zlokalizowane centrum serwisowe wstępnego przetwarzania stali. Będzie on służył również jako magazyn stali przeznaczonej na cele handlowe.

W połowie lipca, w oddziale w Bydgoszczy, została uruchomiona produkcja stali zbrojeniowej dla budownictwa. Zdolności produkcyjne tej jednostki organizacyjnej wynoszą 1.500 do 2.000 ton stali w miesiącu. Projekt jest częściowo finansowany ze środków unijnych. Ze względu na rosnące ceny, Spółka w dalszym ciągu gromadziła zapasy stali, przekraczając wartościowo poziom 25 mln zł. Będzie to miało istotny, pozytywny wpływ na marże w najbliższych miesiącach.

11. Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Zobowiązania warunkowe w tys. zł	30.06.2006	31.12.2005
- z tytułu weksli	6 378	4 333
- z tytułu faktoringu	596	576
- z tytułu gwarancji na rzecz dostawców	16 619	4 789
RAZEM	23 593	9 698

12. Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki.

Spółka, realizując przyjętą strategię ekspansji terytorialnej, utworzyła w II kwartale trzy kolejne przedstawicielstwa handlowe. Pozwolą one lepiej obsługiwać klientów na terenie całego kraju.

13. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników.

Zarząd nie publikował prognoz wyników na 2006 rok.

14. Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu kwartalnego.

Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

- **Wojciech Rybka** - 8.010.000 akcji (40,06% w kapitale zakładowym) i 14.310.000 głosów (43,9% głosów na WZA) – nie nastąpiły zmiany w stosunku do I kwartału 2006 r.;
- **Grażyna Rybka** - 6.335.000 akcji (31,68% w kapitale zakładowym) i 12.635.000 głosów (38,8% głosów na WZA) - nie nastąpiły zmiany w stosunku do I kwartału 2006 r.

15. Opis zmian w stanie posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące spółkę.

Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji w II kwartale 2006 roku przez osoby zarządzające i nadzorujące:

- **Wojciech Rybka** - Prezes Zarządu posiada 8.010.000 akcji (bez zmian);
- **Irena Kruszevska** - Wiceprezes Zarządu posiada 20.000 akcji (bez zmian);
- **Grzegorz Dołkowski** - Wiceprezes Zarządu, posiada 926 akcji (bez zmian);
- **Grażyna Rybka** - Prokurent, posiada 6.335.000 akcji (bez zmian);

- **Józef Sarnecki** - Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej posiada 9.103 akcje (bez zmian);
- **Tomasz Ziamek** - Członek Rady Nadzorczej posiada 5.000 akcji (bez zmian).

16. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W okresie sprawozdawczym DROZAPOL-PROFIL S.A. nie wszczynał ani nie został objęty postępowaniem sądowym i administracyjnym w sprawach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Spółki, w wyniku których przedmiotem sporu byłaby łącznie kwota stanowiąca równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

17. Informacje o zawarciu przez emitenta nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi.

Dnia 11 lipca 2006 r. Spółka zawarła transakcję z Prezesem Zarządu- Wojciechem Rybką, która dotyczyła ustanowienia zastawu rejestrowego na 1.710.000 sztuk akcji Prezesa Spółki. Zastaw ten stanowi zabezpieczenie gwarancji bankowej do kwoty USD 2.998.800, której udzielił Spółce Bank Przemysłowo – Handlowy S.A. DROZAPOL-PROFIL S.A. informował o zawarciu tej umowy w raporcie bieżącym nr 35/2006 dnia 12 lipca 2006 r.

18. Informacje o udzielonych poręczeniach, pożyczkach lub gwarancjach

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w okresie sprawozdawczym nie udzieliła poręczeń zarówno kredytów jak i pożyczek oraz nie udzieliła gwarancji, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych spółki.

19. Inne istotne informacje dotyczące funkcjonowania spółki.

W Spółce nie zaszły inne zmiany istotne z punktu widzenia możliwości realizacji zobowiązań DROZAPOL-PROFIL S.A.

20. Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym kwartale.

Spółce zostało przyznane dofinansowanie ze środków unijnych w wysokości maksymalnej do 1.150.000 zł na realizację projektu: „Nabycie zestawu zautomatyzowanych, innowacyjnych urządzeń do produkcji zbrojeń budowlanych”.

Mając na uwadze systematycznie rosnące ceny, Spółka zgromadziła znaczne zapasy stali (o 53 % wyższe jak przed rokiem i o 112 % wyższe w stosunku do końca I kwartału bieżącego roku) na cele handlowe i do przetworzenia. Było to możliwe dzięki dobrej płynności finansowej i

zwiększonej powierzchni magazynowej DROZAPOL-PROFIL S.A. i pozwoli uzyskiwać w najbliższych miesiącach wyższe marże handlowe i produkcyjne.