

List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,
Nasi Akcjonariusze, Klienci i Współpracownicy,

W imieniu Zarządu Spółki Akcyjnej APATOR mam przyjemność przedstawić Państwu podsumowanie najważniejszych osiągnięć minionego 2006 roku oraz główne zadania, jakie założyliśmy sobie do wykonania w roku 2007.

Rok 2006 nie był dla Grupy czasem łatwym ze względu na odczuwalne skutki znacznego wzrostu cen surowców. Założone na miniony okres plany w zakresie przychodów ze sprzedaży Grupy APATOR zostały wykonane w 97,51% i wyniosły 292 523 tys. zł, a zysku netto w 92,04% i osiągnęły wartość 37 736 tys. zł. Brak stuprocentowego wykonania prognoz nie oznacza jednak osłabienia naszej pozycji konkurencyjnej - pod względem wyników finansowych APATOR jest, niezmiennie od kilku lat, jedną z najbardziej rentownych firm sektora elektromaszynowego wśród spółek giełdowych. Co więcej, nasza firma wyróżnia się nie tylko na tle branży, lecz również na tle całej gospodarki krajowej. Świadczą o tym liczne nagrody przyznane w 2006 roku, w tym Godło „Teraz Polska” czy tytuł „Najbardziej Innowacyjnego Przedsiębiorstwa Produkcyjnego”.

Warto podkreślić, iż od wielu lat utrzymywany jest wzrostowy trend w zakresie przychodów a po stronie wyników towarzyszy mu wysoka rentowność. Fakt ten doceniła najbardziej obiektywna grupa interesariuszy, czyli inwestorzy, dzięki którym wartość akcji APATOR SA w 2006 roku dynamicznie rosła, bijąc kolejne historyczne rekordy cenowe. Widoczne jest również zwiększone zaangażowanie inwestorów instytucjonalnych, których udział w kapitale APATOR SA wzrósł obecnie do 26%.

Bardzo ważnym osiągnięciem minionego roku był wzrost eksportu produktów Grupy APATOR. Jest to główne założenie strategiczne i podstawowy kierunek rozwoju grupy kapitałowej. Warto podkreślić, że w 2006 roku powstał jeden z filarów tej strategii – spółka APATOR GmbH. W założeniu stanowić ona będzie bazę dla sprzedaży systemów pomiarowych na kluczowy dla naszej działalności rynek niemiecki.

Miniony rok zweryfikował również słuszność decyzji związanych z przejęciem w latach 2004-2005 nowych spółek. Akwizycja ta przyniosła wymierne zyski, potwierdzone wysoką dywidendą otrzymaną od przedsiębiorstw wchodzących w skład Grupy APATOR. Niemale znaczenie ma tu udana restrukturyzacja spółek zależnych, która wpłynęła na poprawę ich rentowności.

Nie kryjąc zadowolenia z naszych dotychczasowych osiągnięć jesteśmy świadomi stojących przed nami kolejnych wyzwań wymagających ciągłego dopasowywania do szybko zmieniających się wymagań otoczenia.

Nadrzędnym celem ujętym w naszej strategii działania jest uzyskanie pozycji lidera w Europie Środkowo-Wschodniej poprzez istotne zwiększanie eksportu. W 2007 roku zamierzamy zwiększyć poziom sprzedaży Grupy APATOR do 320 mln zł i zbudować zaplecze dla dalszego wzrostu sprzedaży eksportowej.

Bardzo ważne jest dla nas uzyskiwanie wzrostu zadowolenia akcjonariuszy z inwestycji w akcje Spółki APATOR SA. W związku z tym z zysku za 2006 rok Spółka przeznaczy co najmniej 0,73 zł na dywidendę. W kolejnych latach Spółka deklaruje przeznaczanie 75% wypracowanego zysku netto na dywidendę.

W imieniu Spółki APATOR SA oraz Grupy APATOR pragnę podziękować wszystkim Akcjonariuszom, Klientom i Współpracownikom za zaufanie, jakim nas obdarzyli.

Jestem przekonany, że nie zawiedziemy, a dalsza współpraca przyniesie wiele pozytywnych efektów.

Z poważaniem,

Janusz Niedźwiecki
Prezes Zarządu APATOR SA