

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2006 ROK

ZAWIERAJĄCY:

- LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY
- WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 – 2005
- JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
- SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI
- OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Kwiecień 2007

LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Akcjonariusze,

Podobnie jak w kilku ostatnich latach, w roku 2006 nasza spółka i cała Grupa Kapitałowa zwiększyła znacząco swój potencjał handlowy. W końcu roku zarządzaliśmy siecią 246 sklepów o łącznej powierzchni 118 tysięcy metrów kwadratowych zlokalizowanych w ośmiu krajach. Najaktywniej rozwijaliśmy się na rynku rosyjskim, który rośnie w dużym tempie dając wielkie możliwości nowoczesnym firmom. W ciągu roku otworzyliśmy tam łącznie aż 23 sklepy zwiększając sieć do 28 placówek.

Pomimo tego, że po pierwszych trzech kwartałach ubiegłego roku notowaliśmy stratę na poziomie netto wynikającą z konieczności prowadzenia sprzedaży niedopasowanej do potrzeb rynku kolekcji, w całym roku osiągnęliśmy skonsolidowany zysk netto w wysokości 41 mln złotych. Bardzo dobre wyniki osiągnięte w czwartym kwartale pokazały dobitnie, że prawidłowo zdefiniowaliśmy i usunęliśmy źródło naszych kłopotów z poprzedzających ten kwartał dwunastu miesięcy. Doświadczenia będące naszym udziałem stanowiły wielce pouczającą lekcję, z której wyciągnęliśmy wnioski na przyszłość.

W bieżącym roku planujemy zwiększenie łącznej powierzchni handlowej do około 150 tysięcy metrów kwadratowych co będzie się wiązało ze wzrostem ilości sklepów do 300 placówek. Nadal będziemy bardzo intensywnie rozwijać naszą sieć w Rosji. Biorąc pod uwagę rozwój Grupy Kapitałowej LPP SA a co z tym idzie rosnące potrzeby w zakresie operacji logistycznych, planujemy w bieżącym roku rozpocząć budowę nowoczesnego centrum logistycznego, które będzie zlokalizowane w Pruszczu Gdańskim.

Jestem przekonany, że wzrost przychodów obserwowany od sześciu miesięcy w funkcjonujących placówkach wraz z rozwojem sieci sprzedaży, zapewni osiągnięcie wyników wyraźnie lepszych niż w poprzednim roku i spowoduje wzrost wartości naszej spółki dla akcjonariuszy.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 - 2005

Wybrane dane finansowe – sprawozdanie jednostkowe

	2006	2005	2006	2005
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	748 962	639 059	192 086	158 840
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	64 612	58 577	16 571	14 559
Zysk (strata) brutto	52 901	41 628	13 567	10 347
Zysk (strata) netto	42 943	31 897	11 014	7 928
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	58 012	20 138	14 878	5 005
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-44 333	-69 791	-11 370	-17 347
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-15 872	58 683	-4 071	14 586
Przepływy pieniężne netto, razem	-2 193	9 030	-562	2 244
Aktywa razem	513 480	421 719	134 026	109 259
Zobowiązania długoterminowe	15 365	14 894	4 010	3 859
Zobowiązania krótkoterminowe	218 663	170 697	57 074	44 224
Kapitał własny	278 042	235 126	72 573	60 917
Kapitał podstawowy	3 407	3 407	889	883
Liczba akcji	1 703 500	1 703 500	1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	25,21	18,72	6,47	4,65
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	163,22	138,03	42,60	35,76
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	513 480	421 719	134 026	109 259

Zysk na jedną akcję obliczany jest jako iloraz zysku netto oraz liczby akcji
 Wartość księgowa na jedną akcję obliczona została jako iloraz kapitału własnego oraz liczby akcji.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

<i>Alicja Milińska</i>	<i>Stanisław Dreliszak</i>	<i>Dariusz Pachla</i>	<i>Aleksander Moroz</i>
Wiceprezes Zarządu	Wiceprezes Zarządu	Wiceprezes Zarządu	Wiceprezes Zarządu

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE LPP S.A.
Za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2006 roku

1. Bilans

Bilans	noty	stan na koniec	
		31/12/2006	31/12/2005
AKTYWA			
Aktywa trwałe (długoterminowe)		170 534	160 477
1. Rzeczowe aktywa trwałe	13.1	122 447	130 527
2. Wartości niematerialne	13.2	13 082	14 106
3. Inwestycje	13.3	25 517	9 636
4. Należności		250	187
5. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	13.18	9 210	5 583
6. Rozliczenia międzyokresowe	13.15	28	438
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		342 946	261 242
1. Zapasy	13.5	195 540	155 016
2. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	13.6	122 563	83 080
3. Rozliczenia międzyokresowe	13.15	3 037	2 319
4. Inwestycje	13.3	3 659	487
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13.7	18 147	20 340
Aktywa RAZEM		513 480	421 719

PASYWA			
Kapitał własny		278 042	235 126
1. Kapitał podstawowy	13.8	3 407	3 407
2. Kapitał zapasowy	13.8	232 153	200 256
3. Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych		-461	-434
4. Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego		42 943	31 897
Zobowiązania długoterminowe		15 365	14 894
1. Kredyty bankowe i pożyczki	13.13	11 000	11 000
2. Rezerwy	13.10	364	287
3. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13.18	4 001	3 607
Zobowiązania krótkoterminowe		218 663	170 697
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	13.14	103 304	45 436
2. Kredyty bankowe i pożyczki	13.13	112 675	122 433
3. Podatek dochodowy		2 070	2 393
4. Rezerwy	13.10	413	294
5. Fundusze specjalne		201	141
Rozliczenia międzyokresowe		1 410	1 002
Pasywa RAZEM		513 480	421 719
Wartość księgowa		278 042	235 126
Liczba akcji		1 703 500	1 703 500
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		163,22	138,03

2. Rachunek zysków i strat

Rachunek zysków i strat	Noty	01/01/2006- 31/12/2006	01/01/2005- 31/12/2005
Przychody ze sprzedaży	13.16	748 962	639 059
Koszt własny sprzedaży		385 524	318 419
Zysk/Strata brutto na sprzedaży		363 438	320 640
Pozostałe przychody operacyjne	13.16	11 027	5 694
Koszty sprzedaży	13.17	257 496	223 928
Koszty ogólnego zarządu	13.17	35 131	31 394
Pozostałe koszty operacyjne	13.17	17 226	12 435
Zysk/Strata z działalności operacyjnej		64 612	58 577
Przychody finansowe	13.16	6 046	2 364
Koszty finansowe	13.17	17 757	19 313
Zysk/Strata brutto		52 901	41 628
Obciążenia podatkowe	13.18	9 958	9 731
Zysk/Strata netto		42 943	31 897
Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		25,21	18,72

Zysk na 1 akcję dla każdego okresu liczony jest poprzez podzielenie zysku netto za dany okres poprzez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie

3. Zestawienie zmian w kapitale własnym

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Kapitał		Niepodzielony	Zysk/strata netto	Kapitał z	Kapitał własny RAZEM
	podstawowy	Kapitał zapasowy z lat ubiegłych	wynik finansowy	okresu sprawozdawczego	aktualizacji wyceny	
Stan na 1 stycznia 2005r.	3 407	151 172	47 551	0	0	202 130
- korekty błędów z lat poprzednich			48			48
Stan na 1 stycznia 2005 r. po korektach	3 407	151 172	47 599	0	0	202 178
Podział zysku netto za rok 2004 oraz za lata ubiegłe		48 034	-48 033			1
Koszty świadczeń pracowniczych w formie akcji własnych		1 050				1 050
Zysk netto za 2005 rok				31 897		31 897
Stan na 31 grudnia 2005 r.	3 407	200 256	-434	31 897	0	235 126
Stan na 1 stycznia 2006r.	3 407	200 256	31 463	0	0	235 126
- korekty błędów z lat poprzednich			-27			-27
Stan na 1 stycznia 2006 r. po korektach	3 407	200 256	31 436	0	0	235 099
Podział zysku netto za 2005 r.		31 897	-31 897			0
Zysk netto za 2006 rok				42 943		42 943
Stan na 31 grudnia 2006 r.	3 407	232 153	-461	42 943	0	278 042

4. Rachunek przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych	01/01/2006- 31/12/2006	01/01/2005-31/12/2005
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia		
I. Zysk (strata)brutto	52 901	41 628
II. Korekty razem	5 111	-21 490
1. Amortyzacja	28 958	22 947
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	1 902	306
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	3 995	4 747
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	4 121	13 760
5. Zapłacony podatek dochodowy	-13 180	-12 946
6. Zmiana stanu rezerw	196	-258
7. Zmiana stanu zapasów	-40 538	-32 948
8. Zmiana stanu należności	-38 736	-35 479
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	58 294	16 623
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	99	708
11. Inne korekty	0	1 050
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	58 012	20 138
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	2 845	3 946
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	564	1 001
2. Z aktywów finansowych, w tym:	2 281	2 943
a) w jednostkach powiązanych	2 161	2 862
- spłata pożyczek krótkoterminowych	480	1 600
- dywidendy	1 137	0
- odsetki	544	267
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0	995
b) w pozostałych jednostkach	120	81
- spłata udzielonych pożyczek krótkoterminowych	105	68
- odsetki	15	13
3. Inne wpływy inwestycyjne	0	2

II. Wydatki	47 178	73 737
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	22 305	66 085
2. Na aktywa finansowe, w tym:	24 873	7 638
a) w jednostkach powiązanych	23 197	7 638
- nabycie udziałów i dopłaty do kapitałów	2 513	1 509
- udzielone pożyczki krótkoterminowe	0	5 401
- udzielone pożyczki długoterminowe	20 684	728
b) w pozostałych jednostkach	1 676	0
- udzielone pożyczki długoterminowe	1 676	
- udzielone pożyczki krótkoterminowe	0	
3. Inne wydatki inwestycyjne	0	14
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-44 333	-69 791
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	0	67 816
1. Kredyty i pożyczki	0	67 816
2. Inne wpływy finansowe	0	
II. Wydatki	15 872	9 133
1. Spłaty kredytów i pożyczek	9 752	4 026
2. Odsetki	6 120	5 107
3. Inne wydatki finansowe	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-15 872	58 683
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-2 193	9 030
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-2 193	9 030
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-16	14
F. Środki pieniężne na początek okresu	20 340	11 310
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:	18 147	20 340
- o ograniczonej możliwości dysponowania	215	156

**INFORMACJA DODATKOWA DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA
FINANSOWEGO LPP S.A. ZA 2006 R.**

WPROWADZENIE

1. Informacje podstawowe

Nazwa i siedziba: LPP SPÓŁKA AKCYJNA
z siedzibą w Polsce w Gdańsku
ul. Łąkowa 39/44
kod: 80-769

Podstawowy przedmiot działalności:

1. sprzedaż hurtowa odzieży sklasyfikowana w pozycji 51.42 Z PKD jako „sprzedaż hurtowa odzieży i obuwia”,
2. sprzedaż detaliczna odzieży, sklasyfikowana w pozycji 52.42 Z jako „sprzedaż detaliczna odzieży”

Miejsce prowadzenia działalności

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Polski

Sektor według klasyfikacji GPW w Warszawie:

Akcje LPP S.A. są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: handel.

2. Skład osobowy zarządu i rady nadzorczej Emitenta

Skład osobowy zarządu:

- | | |
|-----------------------|----------------------|
| - Marek Piechocki | - prezes zarządu |
| - Dariusz Pachla | - wiceprezes zarządu |
| - Alicja Milińska | - wiceprezes zarządu |
| - Stanisław Dreliszak | - wiceprezes zarządu |
| - Aleksander Moroz | - wiceprezes zarządu |

Skład osobowy rady nadzorczej:

- | | |
|-----------------------|---------------------------|
| - Jerzy Lubianiec | - prezes rady nadzorczej |
| - Krzysztof Olszewski | - członek rady nadzorczej |
| - Wojciech Olejniczak | - członek rady nadzorczej |
| - Maciej Matusiak | - członek rady nadzorczej |
| - Krzysztof Fąferek | - członek rady nadzorczej |
| - Andrzej Puślecki | - członek rady nadzorczej |

3. Jednostki powiązane

Szczegółowe zestawienie spółek będących jednostkami powiązanymi z LPP S.A. przedstawiono w tabeli poniżej.

Lp	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	M&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	AKME Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	TORA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
5.	P&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
6.	SL&DP Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
7.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
8.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
9.	PL&GM Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
10.	GM&PL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
11.	AMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	28.05.2002
12.	LIMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	22.07.2002
13.	LUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
14.	KAMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
15.	KUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
16.	AMUL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
17.	AMUK Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	15.05.2003
18.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
19.	MM&MR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.03.2005
20.	LPP Retail Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
21.	LPP Czech Republic s.r.o.	Praga, Czechy	16.09.2002
22.	LPP Hungary Kft	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
23.	LPP Retail Latvia Ltd	Ryga, Łotwa	30.09.2002
24.	UAB LPP	Wilno, Litwa	27.01.2003
25.	LPP Ukraina	Przemysławany, Ukraina	23.07.2003
26.	RE Trading Zamknięta Spółka Akcyjna	Moskwa, Rosja	12.02.2004

Dominacja LPP SA w podmiotach zależnych, z uwagi na jej 100% udział w kapitale spółek zależnych oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości

Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. Z 2002 r. nr 76 poz.694 z późniejszymi zmianami), LPP S.A. od dnia 1 stycznia 2005 roku prezentuje skonsolidowane sprawozdania finansowe sporządzone w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związane z nimi interpretacje, ogłaszane w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

W związku z upoważnieniem, zawartym w Ustawie o Rachunkowości, Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy LPP S.A. uchwałą nr 19/2005 z dnia 28.06.2005 roku podjęło decyzję aby również jednostkowe sprawozdania finansowe spółki sporządzane były zgodnie z MSSF oraz związanymi z nimi interpretacjami.

Spółka nie dokonała zmiany polityki rachunkowości, związanej z możliwością prezentowania pożyczek otrzymanych przez spółki zależne jako pożyczek podporządkowanych. Możliwość taka wynika ze zmian MSR 1.

5. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zatwierdzonymi przez Unię Europejską Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

6. Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe LPP S.A. za rok 2006 zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, w nie zmniejszonym istotnie zakresie.

Według wszelkich dostępnych na dzień sporządzania raportu informacji, istnieją pełne podstawy aby przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego stosować zasady kontynuacji.

7. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez zarząd spółki LPP S.A. w dniu 24 kwietnia 2007 roku.

8. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zgodnie z MSR 10, do zdarzeń następujących po dniu bilansowym zalicza się wszystkie zdarzenia jakie miały miejsce od dnia bilansowego do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji.

Zarząd posiada prawo do wprowadzania poprawek do sprawozdania finansowego również po jego publikacji.

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia, które mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe spółki, ani inne zdarzenia, które zgodnie z MSSF winny być uwzględnione lub odrębnie ujawnione w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

9. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne

Wartość początkowa środków trwałych ustalana jest na poziomie ceny nabycia powiększonej o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Koszty finansowania zewnętrznego nie są włączane do wartości środków trwałych, lecz ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Na dzień bilansowy, środki trwałe wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych spółka dokonuje metodą liniową. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry, przewidywany okres ich używania. Okres ten jest corocznie weryfikowany.

Okresowej weryfikacji podlega również wartość środków trwałych, pod kątem jej ewentualnego obniżenia, w wyniku zdarzeń lub zmian w otoczeniu bądź wewnątrz samej

spółki, mogących powodować obniżenie wartości tych aktywów poniżej jej aktualnej wartości księgowej.

Na potrzeby rachunkowości, kierując się zasadą istotności, przejęto analogiczne do podatkowych kwoty graniczne, pozwalające na jednorazową amortyzację środka trwałego lub nie zaliczanie składnika majątku do środków trwałych.

Zgodnie z powyższym, spółka przyjęła zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3.500,- PLN, dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, poczynając od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego nie przekracza 3.500 zł, przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, i jednorazowe umorzenie w miesiącu przyjęcia do eksploatacji;
- lub
- ujęcie w ewidencji pozabilansowej oraz jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Polityka rachunkowości przyjęta przez spółkę, dopuszcza w uzasadnionych wypadkach możliwość podjęcia przez Zarząd decyzji o dokonywaniu amortyzacji liniowej środków trwałych niskocennych, wtedy gdy zachodzą łącznie następujące okoliczności:

- jednorazowo nabywane są znaczne ilości środków trwałych, których cena jednostkowa nie przekracza ustalonej kwoty granicznej, lecz ich łączna wartość jest znaczna,
- stanowią one zespół jednorodnych lub (i) współpracujących ze sobą środków trwałych, a ich zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia inwestycyjnego, mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych,
- są środkami trwałymi o wysokiej jakości i niezawodności.

Opisana sytuacja wystąpiła dotychczas w LPP S.A. dwukrotnie i dotyczyła:

- zakupu znacznej ilości sprzętu komputerowego w ramach realizacji nowej koncepcji systemu informatycznego spółki,
- wydatków na nakłady budowlane oraz wyposażenie nowych salonów firmowych Reserved oraz Cropp, ponoszonych w związku z realizowaniem nowej koncepcji ich aranżacji oraz wystroju.

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane i amortyzowane w sposób analogiczny do środków trwałych. Najistotniejsza różnica dotyczy braku możliwości zwiększania wartości początkowej o kwoty ulepszenia wartości niematerialnej i prawnej, chyba, że nakłady takie umożliwią generowanie przez składnik przyszłych korzyści ekonomicznych przewyższających korzyści pierwotnie szacowane.

Środki trwałe w budowie – na dzień bilansowy wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe występujące w LPP SA obejmują :

- udziały w jednostkach podporządkowanych - wyceniane według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- udzielone pożyczki długoterminowe – wyceniane według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, pomniejszone o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- dopłaty do kapitału w jednostkach podporządkowanych – wyceniane w wartości nominalnej, pomniejszonej o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe występujące w LPP S.A. obejmują:

- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, których wartość jest aktualizowana na każdy dzień bilansowy
- rozliczenia międzyokresowe związane z opłaconym z góry czynszem najmu.

Zapasy

Na dzień bilansowy wyceniane są wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto.

Do pozycji zapasów kwalifikowane są:

- towary handlowe ,
- materiały (tkaniny oraz akcesoria krawieckie) nabyte i wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały informatyczne związane z eksploatacją i utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały reklamowe.

Towary handlowe w magazynach krajowych ewidencjonowane są ilościowo-wartościowo i wyceniane:

- w przypadku towarów z importu – w cenach nabycia, obejmujących cenę zakupu, koszty transportu na odcinku zagranicznym oraz na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w kraju oraz cło; do przeliczenia wartości w walucie obcej stosowany jest kurs wynikający z dokumentu celnego ,
- w przypadku towarów nabywanych w kraju – w cenach zakupu; koszty związane z nabyciem tych towarów, ze względu na ich nieistotną wielkość, obciążają bezpośrednio koszty działalności w momencie poniesienia.

Wycena rozchodu towarów handlowych z kolekcji Reserved, Cropp i Henderson następuje wg cen średnioważonych.

W stosunku do rozchodu towarów handlowych z innych kolekcji obowiązuje metoda FIFO.

Towary handlowe w składach celnych wyceniane są w cenach nabycia obejmujących cenę zakupu oraz koszty transportu na odcinku zagranicznym i na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w Polsce.

Rozchód towaru ze składu celnego (wyjęcia do magazynów krajowych lub sprzedaż bezpośrednio za granicę), jest wyceniany w drodze szczegółowej identyfikacji towaru w nawiązaniu do konkretnych złożów towaru w składzie celnym.

Towary handlowe w drodze wyceniane są na poziomie cen zakupu, powiększonych o znane na moment sporządzania bilansu koszty w transportu na odcinku zagranicznym i krajowym. W stosunku do towarów importowanych w drodze, stosowany jest kurs sprzedaży waluty obowiązujący na dzień bilansowy w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Zapasy które utraciły swoją wartość handlową lub użytkową, obejmowane są odpisem aktualizującym, odnoszonym w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

Należności

Należności z tytułu dostaw i usług, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących, dotyczących należności nieściągalnych oraz wątpliwych.

Powyższa metoda wyceny, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie należności, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych należności, zawartej w MSR 39.

Odpisy aktualizujące wartość należności są dokonywane z uwzględnieniem rodzaju należności:

- należności sporne (wobec których wszczęto postępowanie sądowe oraz należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości) – odpisy aktualizujące dokonywane są w pełnej kwocie należności,
- należności wątpliwe od dużej grupy drobnych odbiorców bielizny (o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy) – odpisy aktualizujące dokonywane są w wysokości 30% kwoty zadłużenia,
- należności wątpliwe od pozostałych odbiorców (o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy) – dokonywana jest szczegółowa analiza sytuacji finansowej klienta, i w razie uzasadnionych obaw utraty należności, tworzony jest odpis w wysokości do 100% kwoty zadłużenia,
- na należności pozostałe – odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o indywidualną analizę i ocenę sytuacji oraz ryzyka poniesienia straty.

Inwestycje krótkoterminowe

Obejmują aktywa inwestycyjne płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego oraz środki pieniężne.

Wycena inwestycji krótkoterminowych na dzień bilansowy dokonywana jest według następujących zasad:

- udzielone pożyczki krótkoterminowe – w wysokości zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej,
- krajowe środki pieniężne - wyceniane są wg wartości nominalnej,
- gotówkę w walutach obcych wg kursu kupna waluty stosowanym w tym dniu przez Raiffeisen Bank Polska S.A..

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia te obejmują koszty dotyczące kolejnych okresów i przypadające do rozliczenia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Kapitał zapasowy

Na wartość prezentowaną w pozycji Kapitał Zapasowy składają się:

- premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną, pomniejszona o poniesione koszty emisji,
- kwoty zysków z lat ubiegłych, zakwalifikowane na podstawie decyzji Walnych Zgromadzeń Akcjonariuszy,
- kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami przyznane zgodnie z programem motywacyjnym dla określonych osób.

Zyski/straty z lat ubiegłych

W pozycji tej prezentowany jest wynik finansowy netto poprzednich lat obrotowych, do momentu podjęcia decyzji o jego podziale (lub pokryciu), jak również korekty wyniku finansowego dotyczące lat ubiegłych, a wynikające z błędów z lat poprzednich lub zmian zasad rachunkowości.

Zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych.

Zasada powyższa, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie zobowiązań, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych zobowiązań, zawartej w MSR 39.

W stosunku do zobowiązań finansowych Spółka przyjęła metodę ich wyceny wg zamortyzowanej ceny nabycia.

Rezerwy

Utworzone rezerwy dotyczą odroczonego podatku dochodowego oraz świadczeń pracowniczych.

Rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują:

- rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe,
- rezerwę na przyszłe świadczenia emerytalne.

Rezerwa na przyszłe świadczenia emerytalne jest szacowana przez spółkę samodzielnie, przy zastosowaniu metody uwzględniającej przepracowany okres, płeć oraz wartość aktualnego wynagrodzenia. Przyjęto założenie, że dyskonto dotyczące rezerwy na świadczenia emerytalne odpowiada spodziewanej stopie wzrostu wynagrodzeń.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły straty i zyski aktuarialne.

Przychody

Przychody są ujmowane w wysokości prawdopodobnych, wiarygodnie wycenionych korzyści ekonomicznych, związanych z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów zostały przekazane nabywcy.

Z uwagi na zjawisko dotyczące reklamacji i zwrotów od klientów, przychody ze sprzedaży towarów są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towaru w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Dla dokonania obliczeń przyjęto założenie, iż zwroty towarów zakupionych w danym kwartale mają miejsce w kolejnym kwartale. Wartość wskaźnika zarówno w stosunku do kosztu własnego jak i do przychodu jest ustalana co kwartał.

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, są ujmowane przez LPP SA zgodnie z podejściem wzorcowym, zawartym w MSR 23, tj. są niezwłocznie zaliczane w ciężar kosztów, w okresie, w którym je poniesiono.

Transakcje wyrażone w walutach obcych

Walutą funkcjonalną LPP SA jest złoty polski (PLN).

Na dzień przeprowadzenia transakcji gospodarczej, aktywa i pasywa wyrażone w walucie obcej, ujmuje się odpowiednio:

- w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta spółka
- w przypadku dokumentu transakcyjnego dla lub od kontrahenta, po kursie średnim NBP, ustalonym dla danej waluty na dzień wystawienia faktury lub wynikającym z dokumentu celnego.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- pozycje pieniężne:
 - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka,
 - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka.
- pozycje niepieniężne - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

Dotacje

Dotacje państwowe ujmuje się w księgach w taki sposób, aby przychód z tytułu dotacji był ujmowany współmiernie do ponoszonych kosztów z nią związanych.

Spółka przyjęła odpowiednie metody prezentacji dotacji w sprawozdaniu finansowym:

- dotacje do aktywów – początkowo jako osobna pozycja w „Przychodach przyszłych okresów”, a następnie w sposób systematyczny prezentowane jako przychód na przestrzeni okresu użytkowania składnika aktywów;
- dotacje do przychodów – jako pozycja „Pozostałe przychody operacyjne/finansowe”

Jednostkowy zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez liczbę akcji LPP S.A. w danym okresie. Spółka nie prezentuje rozwodnionego zysku/straty na akcję, ponieważ nie występują czynniki rozwadniające akcje zwykłe.

Wynagrodzenia płatne akcjami

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie był realizowanym żaden program płatności wynagrodzeń akcjami.

Hiperinflacja

MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w gospodarkach hiperinflacyjnych wymaga by jednostki, które prowadzą działalność gospodarczą w okresie hiperinflacji, przeliczyły składniki kapitału własnego z zastosowaniem ogólnego wskaźnika inflacji. Skutki przeliczenia powinny być prezentowane ze znakiem minus w pozycji bilansu zyski zatrzymane. Korekta taka ma odzwierciedlać wpływ hiperinflacji na wynik finansowy za dany okres sprawozdawczy. Przyjmuje się, że w Polsce występowała hiperinflacja w latach 1989 – 1996. Zdaniem Zarządu, wątpliwości może budzić ujmowanie w bilansie wspomnianej korekty hiperinflacyjnej jako nie pokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji gdy dotyczy ona zdarzeń sprzed lat ośmiu i więcej, a korespondujące z nią zyski zostały podzielone przed datą sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego. Dodatkowo, nie jest jasne czy ewentualne ujęcie korekty hiperinflacyjnej powoduje skutki na gruncie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, dotyczących np. kwoty dywidendy możliwej do wypłaty, kwoty zaliczki na poczet dywidendy czy też warunków kiedy niezbędne jest podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia jednostki. W tej sytuacji, zdaniem Zarządu Spółki ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w bilansie sporządzonym na dzień 31 grudnia 2006 roku mogłoby być mylące dla użytkowników sprawozdania finansowego i dlatego odpowiednie kwoty, wskaźniki i sposób przeliczenia, dotyczące korekty hiperinflacyjnej, zaprezentował w nocy 14.8. w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2006 .

Sprawozdania finansowe Spółki są sporządzane z zastosowaniem metody kosztów historycznych

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

Spółka przyjęła, że na potrzeby rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych zalicza się :

- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych oraz środki pieniężne w drodze,
- inne środki pieniężne przez które rozumie się czeki obce, weksle obce, czeki podróżne, jak również obligacje obce, lokaty itp., jeżeli są płatne (wymagalne) w ciągu 3 miesięcy od dnia ich wystawienia (nabycia, założenia),
- inne aktywa pieniężne, (przez które rozumie się wymagalne na dzień bilansowy odsetki od aktywów finansowych krótko i długoterminowych, a więc od lokat, , obligacji, bonów skarbowych itp.).

10. Zarządzanie ryzykiem finansowym

W działalności LPP S.A. istotne są poniższe rodzaje ryzyk finansowych:

a) ryzyko walutowe

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągnięta jest w złotych. Stabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie złotówki) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie.

Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek.

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływu na wyniki spółki zmiany kursu walut, w których rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

b) ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez LPP S.A. kredytów bankowych, jak również, choć w mniejszym stopniu z udzielonymi pożyczkami. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obciążone są ryzykiem przepływów pieniężnych. W opinii Zarządu ewentualna zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągnięte przez LPP S.A.

Ryzyko wartości godziwej, dotyczące aktywów finansowych o stałej stopie procentowej dotyczy pożyczek udzielonych przez LPP S.A. zagranicznym spółkom zależnym (wartość pożyczek wraz z odsetkami na dzień bilansowy bez uwzględnienia odpisów aktualizujących wynosi 30 980 tys. zł) oraz krajowym podmiotom niepowiązanym, w łącznej kwocie 1 855 tys. zł.

c) ryzyko kredytowe

LPP S.A. finansuje rozwój spółek zależnych funkcjonujących w innych krajach przez udzielane pożyczki. Pożyczki te zostały wykorzystane głównie na nakłady budowlane w wynajmowanych pomieszczeniach handlowych, czyli na budowę sieci salonów. W związku z przyjętą przez spółkę metodologią szacowania odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagranicznych spółkach zależnych, LPP S.A. dokonała odpisów aktualizujących wartość niektórych pożyczek udzielonych zagranicznym podmiotom zależnym, na łączną kwotę 6 100 tys. zł.

Ryzyko kredytowe dotyczy również należności z tytułu dostaw i usług, w wartości wykazanej w bilansie, oraz gwarancji udzielonych obcym podmiotom.

Maksymalne ryzyko kredytowe odzwierciedla wartość bilansowa pożyczek i należności.

Koncentrację ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw, przedstawia tabela poniżej.

Odbiorca	udział % należności w wartości należności ogółem
LPP Czech Republic sro	18,2%
UAB LPP	8,5%
ZAO Re Trading	27,0%
LPP Reatil Latvia Ltd	6,6%
Odbiorca niepowiązany	5,3%
Pozostali, których należności nie przekraczają 5% wartości należności ogółem	34,4%
Razem należności netto z tytułu dostaw i usług	100,0%

Na dzień 31 grudnia 2006 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 55 415 tys. zł.

Szczegółowa informacja dotycząca gwarancji i poręczeń udzielonych, została przedstawiona w nocie 13.11

W LPP S.A. nie są stosowane instrumenty zabezpieczające ww. ryzyka finansowe i nie jest stosowana rachunkowość zabezpieczeń.

11. Ważne oszacowania i osądy

Szacunki zarządu LPP S.A., wpływające na wartości wykazane w sprawozdaniu finansowym, dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych,
- wartości rezydualnej środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- procentu zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- odpisów aktualizujących składniki aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy.

Stosowana metodologia ustalania wartości szacunkowych opiera się na najlepszej wiedzy zarządu i jest zgodna z wymogami MSSF.

Metodologia ustalania wartości szacunkowych jest stosowana w sposób ciągły względem ostatniego okresu sprawozdawczego

Nie dokonano zmiany następujących wartości szacunkowych względem poprzedniego okresu:

- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,

- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczony podatek dochodowy.

Uległy zmianom (zgodnie z przyjętą metodologią) wartości szacunkowe w zakresie:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności niektórych środków trwałych – dotyczy to nakładów w obcych środkach trwałych (zmiana okresu umowy najmu lokali) oraz systemów antykradzieżowych (szybkie zużycie oraz postęp techniczny),
- wskaźnika korygującego sprzedaż, dotyczącego zwrotów towarów dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Zmiany odpisów aktualizujących przedstawiono w dalszej części informacji, w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Dreliszak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 24 kwietnia 2007 roku

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

13. Informacje uzupełniające

13. 1. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są liniowo z zastosowaniem następujących stawek:

- budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej 2,5 – 46%,
- urządzenia techniczne i maszyny 10 – 50%,
- środki transportu 10 – 20%,
- inne rzeczowe aktywa trwałe 14 – 20%.

W okresie sprawozdawczym nastąpiło wykorzystanie wcześniej dokonanego odpisu aktualizującego wartość nakładów w obcym budynku, na kwotę 329 tys. zł. Wiązało się to z faktem likwidacji tychże nakładów.

Odszkodowania dotyczące rzeczowego majątku trwałego otrzymane przez LPP S.A. w 2006r. wyniosły 121 tys. zł i dotyczyły szkód w środkach transportu należących do spółki.

Spółka posiada czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe których wartość początkowa wynosi 895 tys. zł.

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia w dysponowaniu rzeczowymi aktywami trwałymi oraz nie zostały na nie ustanowione żadne zabezpieczenia.

Spółka użytkuje nadal w pełni zamortyzowane rzeczowe aktywa trwałe, o wartości początkowej 8 944 tys. zł.

W dniu 31.12.2006 roku, wartość zobowiązania umownego do nabycia rzeczowego majątku trwałego wyniosła 933 tys. zł.

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2006 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2006 do 31-12-2006 tys. zł

	grunty	budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	11 838	118 052	23 135	4 385	18 028	1 458	0	176 896
- zwiększenie	499	10 789	4 311	124	2 810	16 259	209	35 001
- zmniejszenie	0	1 680	719	209	822	16 296		19 726
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	12 337	127 161	26 727	4 300	20 016	1 421	209	192 171
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	27 493	11 141	1 943	4 226	0	0	44 803
- amortyzacja	0	16 226	5 420	715	3 705	0		26 066
- zmniejszenie	0	1 286	625	130	339	0	0	2 380
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	42 433	15 936	2 528	7 590	0	0	68 487
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 566	0	0	0	0	0	1 566
- zwiększenie	0	0	0	0	0	0	0	0
- zmniejszenie	0	329	0	0	0	0	0	329
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 237	0	0	0	0	0	1 237
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	12 337	83 491	10 791	1 772	12 426	1 421	209	122 447
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS	Kwota							
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"								0
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"								0

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2006 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) na okresie od 01-01-2005 do 31-12-2005 tys. zł.

	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	1 117	83 225	17 182	4 080	8 773	3 777	273	118 427
- zwiększenie	10 721	36 925	6 346	734	9 614	51 938	0	116 278
- zmniejszenie	0	2 098	393	429	359	54 257	273	57 809
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	11 838	118 052	23 135	4 385	18 028	1 458	0	176 896
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		16 014	6 847	1 683	1 820	0	0	26 364
- amortyzacja	0	12 701	4 600	639	2 611	0	0	20 551
- zmniejszenie		1 222	306	379	205	0		2 112
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	27 493	11 141	1 943	4 226	0	0	44 803
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu		1 196	0	0	0	0	0	1196
- zwiększenie		806						806
- zmniejszenie		436				0		436
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 566	0	0	0	0	0	1 566
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	11 838	88 993	11 994	2 442	13 802	1 458	0	130 527
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS	kwota							
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"				806				
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"				43				

13.2. Wartości niematerialne

Spółka LPP S.A. posiada wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie. Są to zakończone prace rozwojowe o wartości netto na dzień bilansowy 123 tys. zł.

W spółce nie występują wartości niematerialne i prawne o nieokreślonym okresie używania.

Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową, przy zastosowaniu następujących stawek:

- koszty zakończonych prac rozwojowych 33%,
- nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości 6 – 50%.

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2006 do 31-12-2006 tys. zł						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym: ogółem	oprogramowanie komputerowe	wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	17 837	17 703	2 519	398	21 197
- zwiększenie	0	4 450	4 223	1 968	103	6 521
- zmniejszenie		96	96	4 254	398	4 748
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	22 191	21 830	233	103	22 970
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	172	6 919	6 817	0	0	7 091
- planowe odpisy amortyzacyjne	148	2 745	2 644	0	0	2 893
- zmniejszenie		96	96			96
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	320	9 568	9 365	0	0	9 888
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	123	12 623	12 465	233	103	13 082

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2005 do 31-12-2005 tys. zł						
	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym: ogółem	oprogramowanie komputerowe	wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	15 869	15 762	1 754	0	18 066
- zwiększenie	0	1 980	1 953	2 624	398	5 002
- zmniejszenie		12	12	1 859	0	1 871
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	17 837	17 703	2 519	398	21 197
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	25	4 680	4 589	0	0	4 705
- planowe odpisy amortyzacyjne	147	2 249	2 238	0	0	2 396
- zmniejszenie	0	10	10	0	0	10
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	172	6 919	6 817	0	0	7 091
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	271	10 918	10 886	2 519	398	14 106

Spółka na każdy dzień bilansowy dokonuje analizy wyceny wartości niematerialnych i prawnych pod kątem ewentualnej utraty wartości. Na dzień 31.12.2006 roku takiej utraty wartości nie stwierdzono.

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych prezentowana jest w kalkulacyjnej wersji rachunku zysków i strat, razem z innymi rodzajami kosztów, w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży, w kwocie 266 tys. zł (2006 rok) oraz 214 tys. zł (2005 rok),
- koszty ogólnego zarządu, w kwocie 2 627 tys. zł (2006 rok) oraz 2 182 tys. zł (2005 rok).

Istotną pozycją wśród wartości niematerialnych i prawnych jest program komputerowy firmy Retek, wykorzystywany jako narzędzie wspomagające zarządzanie sprzedażą i obrotem

towarowym oraz współpracujący z programem FK. Na dzień 31.12.2006r. wartość bilansowa tego oprogramowania wynosi 10 512 tys. zł. Przewidywany okres jego użytkowania szacuje się na 54 m-ce, licząc od dnia bilansowego.

Na dzień 31.12.2006 roku wartość zobowiązań umownych do nabycia wartości niematerialnych wynosi 338 tys. zł.

Spółka użytkuje nadal w pełni zamortyzowane wartości niematerialne i prawne, których wartość początkowa wynosi 2 911 tys. zł, w tym:

- licencje na oprogramowanie w wartości 2 762 tys. zł.
- pozostałe licencje o wartości 42 tys. zł.
- prawa autorskie o wartości 107 tys. zł.

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia w dysponowaniu wartościami niematerialnymi oraz nie zostały na nich ustanowione żadne zabezpieczenia.

W ciągu okresu sprawozdawczego od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 roku nie wystąpiły w spółce nakłady na prace badawcze i rozwojowe.

13.3. Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje LPP S.A. w jednostkach zależnych obejmują:

- udziały w podmiotach krajowych i zagranicznych wraz z dopłatami do kapitału,
- udzielone pożyczki .

LPP SA jest właścicielem 7 spółek zagranicznych budujących sieci sprzedaży detalicznej poza granicami Polski. Lista jednostek zależnych od LPP S.A. została przedstawiona w punkcie 3 niniejszej informacji dodatkowej. Niektóre z tych spółek w swoich sprawozdaniach jednostkowych wykazują już zyski, inne zaś jeszcze straty. W niektórych przypadkach występują kapitały ujemne.

Zgodnie ze stosowaną polityką rachunkowości, w oparciu o punkt 37 MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdanie finansowe” LPP S.A. wycenia w jednostkowym sprawozdaniu finansowym inwestycje w jednostkach zależnych w cenie nabycia. Zgodnie z wymogami punktu 9 MSR 36 „Utrata wartości aktywów” na każdy dzień bilansowy LPP S.A. bada, czy nie wystąpiły przesłanki do stwierdzenia utraty wartości aktywów, w tym aktywów finansowych nie wycenianych zgodnie z MSR 39 (tj. inwestycji wycenianych według ceny nabycia).

Zmniejszenie zysku netto LPP S.A. za rok 2006, wywołane łączną wielkością odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagraniczne spółki zależne, z uwzględnieniem jej wpływu na odroczoną część podatku dochodowego wynosi 5 021 tys. zł, przy czym aktualizacja ta znalazła odzwierciedlenie w następujących pozycjach rachunku zysku i strat:

- w kosztach operacji finansowych - kwota 7 195 tys. zł, dotycząca odpisów wartości udziałów i pożyczek,
- w przychodach operacji finansowych – kwota 3 440 tys. zł, dotycząca odwrócenia odpisu wartości udziałów i pożyczek;
- w pozostałych kosztach operacyjnych - kwota 9 277 tys. zł, dotycząca odpisów wartości należności od zagranicznych spółek zależnych;
- w pozostałych przychodach operacyjnych – kwota 6 662 tys. zł., dotycząca odwrócenia odpisów wartości należności od zagranicznych spółek zależnych.

Dokonane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w zagranicznych jednostkach zależnych pozostają bez wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w tym na skonsolidowany wynik finansowy.

Wartość udziałów w zagranicznych jednostkach zależnych według ich ceny nabycia oraz dokonanych odpisów aktualizujących na dzień 31.12.2006 roku oraz dane porównawcze przedstawiają poniższe tabele:

Nazwa spółki	Wartość posiadanych udziałów		Kwota odpisu aktualizującego	tys. zł
	udziały	dopłaty do kapitału		Wartość bilansowa
				udziałów na dzień 31.12.2006
LPP Retail Estonia OU	1 145			1 145
LPP Czech Republic sro	1 796		1 796	0
LPP Hungary KFT	466	5 929	6 395	0
LPP Retail Latvia Ltd	14			14
UAB "LPP"	12		12	0
LPP Ukraina AT	1 577		1 013	564
ZAO Re Trading	1 570		1 570	0
RAZEM	6 580	5 929	10 786	1 723

Nazwa spółki	Wartość posiadanych udziałów		Kwota odpisu aktualizującego	tys. zł
	udziały	dopłaty do kapitału		Wartość bilansowa
				udziałów na dzień 31.12.2005
LPP Retail Estonia OU	1 145			1 145
LPP Czech Republic sro	1 796		1 796	0
LPP Hungary KFT	466	3 416	3 882	0
LPP Retail Latvia Ltd	14		14	0
UAB "LPP"	12			12
LPP Ukraina AT	1 577		611	966
ZAO Re Trading	1 570			1 570
RAZEM	6 580	3 416	6 303	3 693

Oprócz udziałów w jednostkach zagranicznych, LPP S.A. posiada udziały w jednostkach krajowych. Na dzień bilansowy ich wartość wynosi 718 tys. zł.

Wartość pożyczek walutowych udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, wycenionych w skorygowanej cenie nabycia z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, wynosiła w dniu bilansowym 30 980 tys. zł. (12 267 tys. zł. na dzień 31.12.2005 roku)

Wartość ta została skorygowana o odpisy aktualizujące, które wyniosły 6 100 tys. zł (w tym 821 tys. zł dotyczy odsetek naliczonych) i dotyczyły pożyczek udzielonych następującym spółkom:

- LPP Czech Republic sro – na kwotę 4 429 tys. zł
- LPP Hungary KFT – na kwotę 664 tys. zł
- ZAO Re Trading – na kwotę 1 007 tys. zł

ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ POŻYCZEK	31.12.2006	31.12.2005
Wartość odpisu aktualizującego wartość pożyczek na początek okresu sprawozdawczego	6 828	0
Wartość odpisów aktualizujących pożyczek - zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty finansowe w RZIS	2 123	6 828
Wartość odpisów aktualizujących pożyczek - zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody finansowe w RZIS	2 851	0
Wartość odpisu aktualizującego wartość pożyczek na koniec okresu sprawozdawczego	6 100	6 828

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym zostały przekazane na rozwój prowadzonej działalności spółek.

Nazwa spółki	Data spłaty pożyczki	Efektywna stopa procentowa
LPP Czech Republic sro	31.12.2008 (EUR)	4,4974%
	31.12.2008 (EUR)	4,5163%
	31.12.2008 (EUR)	4,4459%
LPP Hungary KFT	31.12.2007 (EUR)	4,6182%
	31.12.2007 (EUR)	4,4780%
	31.12.2007 (USD)	5,2335%
ZAO Re Trading	31.12.2008 (USD)	5,9414%
	30.06.2009 (USD)	6,1497%
	31.10.2009 (EUR)	5,1039 %
	31.12.2009 (EUR)	5,1029 %
	31.12.2009 (EUR)	5,1030 %

Spłata każdej z pożyczek nastąpi w terminie ustalonym w umowie wraz z należnymi odsetkami liczonymi za każdy dzień wykorzystania pożyczki. Wyjątkiem są odsetki naliczone do pożyczek udzielonych spółce ZAO Re Trading, które są płacone kwartalnie. Terminy i efektywne stopy procentowe dla każdej z udzielonych pożyczek zaprezentowano w tabeli powyżej.

Łączna wartość pożyczek udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, zaprezentowana w sprawozdaniu finansowym LPP S.A., nie uwzględniając odpisów aktualizujących, na dzień 31.12.2006 roku, składa się z:

- kwoty głównej 29 634 tys. zł ,
- odsetek 1 346 tys. zł.

Pożyczki prezentowane są w bilansie jednostkowym w rozbiciu na inwestycje finansowe krótko i długoterminowe.

13.4. Instrumenty finansowe

W stosunku do aktywów oraz zobowiązań finansowych, występujących w spółce w okresie sprawozdawczym, przyjęto następujące zasady wyceny bilansowej:

- wycena w wartościach godziwych – w odniesieniu do należności i zobowiązań innych niż z tytułu dostaw i usług oraz do lokaty bankowych,
- wycena w zamortyzowanym koszcie – w odniesieniu do pożyczek udzielonych, należności i zobowiązań z tytułu dostaw i usług, oraz kredytów.

Udzielone pożyczki są wycenione w zamortyzowanej cenie nabycia, z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Długoterminowy kredyt bankowy został wyceniony w kwocie wymagającej zapłaty (kwota główna powiększona o naliczone zgodnie z umową odsetki, przypadające do zapłaty na dzień bilansowy), gdyż różnica w wycenie (w porównaniu z wyceną wg zamortyzowanego kosztu) jest nieistotna.

Bankowe lokaty terminowe, z uwagi na ich charakter (nie ma ściśle określonego celu, któremu lokowane środki mają służyć), zostały zakwalifikowane przez spółkę do grupy aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży i są wyceniane w bilansie według wartości godziwej, a odsetki ujmowane są w rachunku zysków i strat. Ze względu na krótkie terminy wymagalności lokat bankowych i związane z nimi niewielkie ryzyko kredytowe i stopy procentowej, za wystarczające przybliżenie wartości godziwej uznano wartością nominalną lokat bankowych.

Zmiany wartości pożyczek udzielonych i lokat w okresie sprawozdawczym oraz porównawczym, przedstawia poniższa tabela.

ZMIANA STANU INWESTYCJI FINANSOWYCH	tys. zł			
	pożyczki udzielone		bankowe lokaty terminowe	
	2006	2005	2006	2005
stan na 01.01	5 711	9 459	11 962	3 863
zwiększenia	27 060	7 080	360 613	13 619
- udzielenia pożyczki	22 360	6 129		
- odsetki	1 060	405		
- aktualizacja wyceny	3 640	546		
- dokonanie lokaty			360 613	13 619
zmniejszenia	6 036	10 828	368 596	5 520
- spłata pożyczek	577	2 973		
- spłata odsetek	559	280		
- aktualizacja wyceny	4 900	7 575		
- wycofanie lokaty			368 596	5 520
stan na 31.12	26 735	5 711	3 979	11 962

Oprócz pożyczek udzielonych spółkom zależnym (patrz nota 13.3) LPP S.A. udzieliła również dwie pożyczki krajowym kontrahentom z nią współpracującym na kwoty:

1. 201 tys. zł.(na dzień 31.12.2005 roku 273 tys. zł.) Spłata odsetek, ustalonych na poziomie 8% rocznie, oraz rat kwoty głównej, ma zgodnie z umową następować w równych ratach miesięcznych. Termin spłaty ostatniej raty wraz z odsetkami wypada 31 lipca 2009 roku.
2. 1 508 tys. zł., gdzie spłata odsetek, ustalonych na poziomie 7% w skali roku, oraz spłata kwoty głównej ma nastąpić jednocześnie do dnia 31 września 2007 roku.

Dodatkowo w 2006 roku zostały udzielone pożyczki pracownicze na łączną wartość 146 tys. zł. Umowy te są zawarte maksymalnie 2 lata. Kwoty główne są spłacane w ratach miesięcznych, natomiast spłata odsetek, ustalonych na poziomie 6% w skali roku, przypada w momencie spłaty ostatniej raty kwoty głównej.

Należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, są wyceniane na dzień bilansowy w wartości zdyskontowanej, zgodnie z metodą zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z przyjętą przez spółkę polityką rachunkowości, ze względu na nieistotną różnicę w wycenie, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług,

których termin płatności nie przekracza 120 dni, są wyceniane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących ich wartość.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zarówno w stosunku do należności jak i zobowiązań, terminy płatności przekraczające 120 dni.

Należności i zobowiązania kwalifikowane jako „pozostałe” są na dzień bilansowy wyceniane w wartości godziwej.

Ze względu na brak aktywnego rynku Spółka nie szacowała wartości godziwej pożyczek udzielonych, która, ze względu na zastosowanie stałej stopy procentowej, może różnić się od wartości bilansowej obliczonej metodą zamortyzowanego kosztu.

13.5. Zapasy

Na wartość zapasów spółki składają się głównie towary handlowe. Szczegółową strukturę zapasów przedstawiono w tabeli poniżej.

	tys. zł	
ZAPASY	31.12.2006	31.12.2005
- materiały	1 589	2 397
- towary	192 606	152 382
- zaliczki na dostawy	1 345	237
RAZEM	195 540	155 016

Wartość zapasów w bilansie pomniejszona jest o kwotę odpisu aktualizującego. Zmiany jego wartości w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

	tys. zł	
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ ZAPASÓW	31.12.2006	31.12.2005
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na początek okresu sprawozdawczego	455	1 553
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty operacyjne w RZIS	1 148	443
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody operacyjne w RZIS	29	1 541
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na koniec okresu sprawozdawczego	1 574	455

Towary handlowe stanowią również zabezpieczenie zaciągniętego przez spółkę kredytu w banku BPH S.A. Wartość przewłaszczonej towarów wynosi 3.700 tys. zł i jest ustanowiona, jako zabezpieczenie linii wielocelowej.

Na dzień 31.12.2006 roku wartość zapasów ujęta jako koszt w okresie sprawozdawczym wyniosła 395 907 tys. zł.

13.6. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Szczegółowe informacje na temat struktury należności spółki zaprezentowane są w tabeli poniżej.

	tys. zł	
	31.12.2006	31.12.2005
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE		
a) od jednostek powiązanych	86 469	50 201
- z tytułu dostaw i usług,	86 469	50 201
b) należności od pozostałych jednostek	36 094	32 879
- z tytułu dostaw i usług	31 678	26 861
- z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	21	22
- pozostałe	4 395	5 996
RAZEM	122 563	83 080

Należności z tytułu dostaw do kontrahentów zagranicznych na dzień bilansowy wniosły:

- 29 166 tys. USD, co stanowi 82 434 tys. zł
- 5 890 tys. EUR, co stanowi 21 948 tys. zł.

Na dzień 31.12.2006r. wartość należności krótkoterminowych została skorygowana o odpis aktualizujący w kwocie 13 306 tys. zł, z czego kwota 8 664 tys. zł dotyczy należności od jednostek powiązanych.

Zmiany wartości odpisów aktualizujących w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

	tys. zł	
	31.12.2006	31.12.2005
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI		
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na początek okresu sprawozdawczego	11 410	6 255
Wartość odpisów aktualizujących należności - zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym	11 218	7 751
Wartość odpisów aktualizujących należności - zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym	9 322	2 596
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na koniec okresu sprawozdawczego	13 306	11 410

13.7 Środki pieniężne

	tys. zł	
	31.12.2006	31.12.2005
ŚRODKI PIENIĘŻNE		
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	14 168	8 378
Inne środki pieniężne	3 979	11 962
RAZEM	18 147	20 340

Inne środki pieniężne obejmują lokaty krótkoterminowe. Są one zakładane na różne okresy od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania i na dzień bilansowy są wycenione z uwzględnieniem ustalonych dla nich stóp procentowych.

Struktura walutowa środków pieniężnych została zaprezentowana w tabeli.

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE – STRUKTURA WALUTOWA	31.12.2006	31.12.2005
w walucie polskiej	12 079	16 255
w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na PLN)	6 068	4 085
- USD	765	1 159
Tys. zł	2 161	3 670
- RMB	1	133
Tys. zł	1	52
- EUR	1 048	96
Tys. zł	3 906	363
RAZEM	18 147	20 340

Niewykorzystane środki kredytowe, znajdujące się w dyspozycji LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosiły 116 325 tys. zł.

W okresie od 01.01.2006 roku do 31.12.2006 roku spółka dokonała bezgotówkowego rozliczenia wzajemnych transakcji z kontrahentami (w formie kompensat wzajemnych należności i zobowiązań) na łączną kwotę 2 936 tys. zł.

13.8 Kapitał własny

Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy spółki LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosi 3.407 tys. zł. Podzielony jest na 1.703.500 akcji o wartości nominalnej 2 zł każda. W okresie sześciu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 roku nie wystąpiły zmiany w liczbie akcji.

Całkowitą liczbę akcji z podziałem na poszczególne emisje przedstawia poniższa tabelka

Seria/ emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowani a	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji w szt.	Wartość serii
A	na okaziciela	zwykłe	brak	100	200
B	imienne	uprzywilejowane	brak	350 000	700 000
C	na okaziciela	zwykłe	brak	400 000	800 000
D	na okaziciela	zwykłe	brak	350 000	700 000
E	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
F	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
G	na okaziciela	zwykłe	brak	300 000	600 000
H	na okaziciela	zwykłe	brak	190 000	380 000
LICZBA AKCJI, RAZEM				1 703 500	

Wszystkie wyemitowane akcje są w pełni opłacone.

W okresie sprawozdawczym spółka LPP S.A. nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy.

Akcje imienne należące do Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca w ilości 350.000 szt. są uprzywilejowane co do prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Każda akcja imienna daje prawo do 5 głosów.

Struktura własności kapitału zakładowego LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2006 roku:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki	281.876	981.876	31,64%	16,55%	563.752
Jerzy Lubianiec	246.338	946.338	30,49%	14,46%	492.676
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350.000	350.000	11,28%	20,55%	700.000
Commercial Union					429.908
OFE BPH CU WBK	214.954	214.954	6,93%	12,62%	
Pozostali akcjonariusze	610.332	610.332	19,66%	35,82%	1.220.664
RAZEM	1.703.500	3.103.500	100,0%	100,0%	3.407.000

Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy, prezentowany w pasywach bilansu na dzień 31.12.2006 roku, został utworzony z zysku netto lat ubiegłych, z nadwyżki osiągniętej przy sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz jako efekt wyceny wynagrodzeń płatnych akcjami.

Część kapitału zapasowego, która powstała jako odpis z wyniku finansowego, została utworzona ustawowo na mocy art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych i może być wykorzystana w przyszłości tylko na pokrycie ewentualnej straty.

Struktura kapitału zapasowego przedstawia się następująco:

RODZAJ KAPITAŁU ZAPASOWEGO	tys. zł	
	31 grudnia 2006	31 grudnia 2005
tworzony ustawowo z odpisu z wyniku finansowego	1 136	1 136
tworzony zgodnie ze statutem z odpisu z wyniku finansowego	158 765	126 868
tworzony z nadwyżki wartości emisyjnej akcji	71 202	71 202
tworzony z kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami	1 050	1 050
RAZEM	232 153	200 256

Kapitał własny Spółki w okresie hiperinflacji

Przeliczenie kapitału własnego w okresie hiperinflacji odbyło się przy następujących danych:

1. Spółkę założono 18.12.1989 roku wnosząc kapitał w wartości 200 zł (po denominacji),
2. 4 maja 1995 roku spółkę przejął Marek Piechocki i Jerzy Lubianiec,
3. Podwyższenie kapitału podstawowego do kwoty 700 tys. zł zostało zarejestrowane 12 kwietnia 1995 roku,
4. 24 października 1995 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 1.500 tys. zł,
5. 4 stycznia 1996 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 2.200 tys. zł.

w tys. zł						
Lata	Kapitał BO	Zwiększenia	Inflacja	Dni	Współczynnik inflacji	Kapitał po przeliczeniu
1990	0,2		585,8%	365	6,858	1,4
1991	1,4		70,3%	365	1,703	2,3
1992	2,3		43,0%	365	1,430	3,3
1993	3,3		35,3%	365	1,353	4,5
1994	4,5		32,2%	365	1,322	5,9
1995-01-01	5,9		27,8%	365	1,278	7,6
1995-04-12		700	27,8%	263	1,200	840
1995-10-24		800	27,8%	68	1,052	841
RAZEM 1995						1 689
1996-01-01	1 916 ¹⁾		19,9%	365	1,199	2 298
1996-01-04		1 400 ²⁾	19,9%	362	1,197	1 676
RAZEM 1996						3 974

¹⁾ kapitał na koniec 1995 + zatrzymany wynik finansowy za rok 1995

²⁾ podwyższenie kapitału + aggio

Kapitały na dzień 31.12.1996 (bez zysku za rok obrotowy) wynoszą 3.127 tys. zł. Różnica z przeszacowana kapitałów wynosi 847 tys. zł.

13.9 Dotacje

Na dzień 31.12.2006 roku spółka korzysta z dotacji państwowych w następującym zakresie:

- dofinansowanie do wynagrodzeń i składek ubezpieczeniowych pracowników niepełnosprawnych z Państwowego Funduszu rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych;
- dofinansowanie do szkoleń pracowniczych z Unii Europejskiej.

13.10 Rezerwy

Rezerwę na odprawy emerytalne spółka szacuje samodzielnie przy zastosowaniu metod aktuarialnych.

Rezerwa na niewykorzystane urlopy tworzona jest na wypłatę w przyszłości zobowiązań spółki wobec jej pracowników, które wynikają ze świadczenia przez nich pracy w okresie obrotowym.

tys. zł		
	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewykorzystany urlop
Stan na 1 stycznia 2006	287	294
- zawiązanie rezerwy	77	412
- rozwiązanie rezerwy	0	293
Stan na 31 grudnia 2006	364	413

13.11 Zobowiązania warunkowe

W 2006 roku spółki korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

W 2006 roku Spółka zawarła następujące istotne umowy:

- Umowa o udzielanie gwarancji ubezpieczeniowych (dotyczących zobowiązań celnych) w ramach określonego limitu gwarancyjnego zawarta z TUIR „Warta” S.A. z 26 lutego 2006 roku do 6 marca 2006 roku. Limit gwarancji wynosi 18 mln zł.
- Umowa ubezpieczenia z dnia 15 października 2006 ważna do 14 październik 2007 roku, zawarta z Allianz Polska S.A. w Warszawie. Polisa obejmuje ubezpieczenie całego majątku LPP S.A., w tym sklepów firmowych.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 55 415 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 6 386 tys. zł
- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 34 042 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 14 754 tys. zł
- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 233 tys. zł

W dniu 31 grudnia 2006 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 7 112 tys. zł i uległa zmianie o 2 600 tys. zł w stosunku do stanu na 31 grudnia 2005 roku.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wpływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP S.A. oraz w mniejszej części poręczenie kredytów udzielanych przez bank klientom LPP S.A. na nabycie towarów spółki.

13.12. Przyszłe zobowiązania wynikające z zawartych umów najmu.

LPP SA jest stroną umów najmu, na mocy których korzysta z powierzchni wykorzystywanych do prowadzenia sieci salonów firmowych Cropp i Reserved.

Wartość czynszów obciążająca koszty okresu wynosi 66 260 tys. zł. W kwocie tej zawierają się zarówno czynsze minimalne oraz warunkowe, uzależnione od wysokości osiągniętego obrotu. Kwota czynszów warunkowych nie została wyodrębniona ze względu na ich nieistotną wartość.

Łączne przyszłe opłaty minimalne z tytułu umów najmu, oszacowane wg stanu na 31 grudnia 2006 roku przedstawiają się następująco:

- kwoty wymagalne za okres 12 miesięcy od dnia bilansowego	62 855 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie od 12 miesięcy do 5 lat od dnia bilansowego	166 409 tys. zł
- kwoty wymagalne za okres pow. 5 lat od dnia bilansowego	45 370 tys. zł

Postanowienia terminowych umów najmu rodzących wyżej ww. opłaty są typowymi dla tego rodzaju umów. Oprócz czynszu minimalnego przewidują one zazwyczaj warunkowe czynsze związane z przekroczeniem pewnego poziomu przychodów w danym lokalu, wyrażone

określonym procentem od wartości tych przychodów. W okresie sprawozdawczym ich wartość była pomijalnie mała, gdyż stanowiła jedynie 0,25 procenta łącznej wartości wszystkich czynszów najmu. Umowy zawierają także klauzule waloryzacyjne łączące wartość czynszu ze statystycznymi wskaźnikami wzrostu cen. Niektóre z nich zawierają możliwość przedłużenia umowy najmu na kolejny okres, pozostawiając decyzję po stronie najemcy. Ponieważ umowy dotyczą lokali znajdujących się głównie w wielkopowierzchniowych obiektach handlowych, nie istnieje możliwość zakupu przedmiotu najmu.

13.13 Kredyty

Na dzień 31 grudnia 2006 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2006		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys zł	waluta w tys.		
PKO BP S.A.	51 540		wibor 1 m + marża banku	23-06-2008
BPH S.A.	20 835		wibor 1 m + marża banku	31-07-2007
Fortis Bank Polska S.A.	40 260		wibor 1 m + marża banku	30-10-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	3	1 USD	libor 1 m + marża banku	30-05-2008
Raiffeisen Bank Polska S.A.	11 037		wibor 1 m + marża banku	30-05-2008
RAZEM	123 675			

Na kredyty bankowe w wysokości 123 675 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 11 000 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 112 675 tys. zł.

Kwotę 11 000 tys. zł stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Na dzień 31 grudnia 2005 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2005		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł	waluta w tys.		
BPH S.A.	35 637		wibor 1 m + marża banku	31-07-2006
Fortis Bank Polska SA	21 193		wibor 1 m + marża banku	26-01-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	1 019	300 USD	libor 1 m+ marża banku	30-04-2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	20 793		wibor 1 m+ marża banku	30-04-2007
PKO BP SA	54 791		wibor 1 m+ marża banku	30-05-2008
RAZEM	133 433			

Na kredyty bankowe w wysokości 133 433 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 11 000 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 122 433 tys. zł.

Kwotę 11 000 tys. zł stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Szczegółowe dane dotyczące kredytów bankowych przedstawiają się następująco:

Bank	Rodzaj kredytu /linii	Kwoty i waluty przyznanych kredytów:		Zabezpieczenie
		kwota w tys	waluta	
PKO BP S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco
BPH S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	przewłaszczenie towarów na kwotę 3.700 tys. zł, cesja praw z polisy ubezpieczeniowej, weksle in blanco
Fortis Bank Polska S.A.	Limit kredytowy – wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco
Raiffeisen Bank Polska S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	Weksel własny in blanco
RAZEM		400 000	PLN	

13.14 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

	tys. zł	
	31.12.2006	31.12.2005
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE		
a) wobec jednostek zależnych	2 568	2 010
- z tytułu dostaw i usług	2 568	2 010
b) wobec pozostałych jednostek	100 736	43 391
- z tytułu dostaw i usług,	94 176	41 078
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	6 430	2 302
- pozostałe	130	45
RAZEM	103 304	45 436

Zobowiązania handlowe regulowane są w terminie do trzech miesięcy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec dostawców zagranicznych na dzień bilansowy wyniosły:

- 24 333 tys. USD, co stanowi 72 424 tys. zł,
- 393 tys. EUR, co stanowi 1 540 tys. zł.
- 82 tys. CZK, co stanowi 12 tys. zł.

13.15 Rozliczenia międzyokresowe

Wartość długoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2006r, wyniosła 28 tys. zł, a najistotniejszą ich pozycję stanowi kwota zapłaconych z góry prowizji od kredytów. Wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2006 r., wyniosła 3.037 tys. zł. Na kwotę tą składają się następujące tytuły:

ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31.12.2006	31.12.2005
Czynsz za najem lokali handlowych, do rozliczenia w ciągu 12 m-cy od dnia bilansowego	1 693	1 407
Koszty ubezpieczeń i gwarancji celnych	386	405
Nadzór nad oprogramowaniem	453	59
Prowizje od kredytów bankowych	189	143
Inne pozycje	316	305
RAZEM	3 037	2 319

13.16 Przychody

	tys. zł	
PRZYCHODY	01.01.06-31.12.06r.	01.01.05-31.12.05r.
1) przychody netto ze sprzedaży usług	10 039	6 480
2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	738 923	632 579
RAZEM	748 962	639 059

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą:

- sprzedaży know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych i zagranicznych,
- wynajmowania przez spółkę własnych środków transportu.

	tys. zł	
POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	01.01.06-31.12.06r.	01.01.05-31.12.05r.
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	123	487
2. Dotacje	194	191
3. Inne przychody operacyjne, w tym:	10 710	5 016
- odwrócenie odpisów aktualizujących	8 293	3 043
RAZEM	11 027	5 694

	tys. zł	
	01.01.06- 31.12.06r.	01.01.05- 31.12.05r.
PRZYCHODY FINANSOWE		
1. Odsetki, w tym	1 429	1 036
- od jednostek powiązanych	1 035	389
2. Dywidendy	1 137	
3. Aktualizacja wartości inwestycji	3 440	
2. Inne, w tym:	40	1 328
- saldo różnic kursowych	0	1 220
RAZEM	6 046	2 364

13.17 Koszty

	tys. zł	
	01.01.06- 31.12.06r.	01.01.05- 31.12.05r.
KOSZTY WEDŁUG RODZAJU		
1) amortyzacja	28 958	22 947
2) zużycie materiałów i energii	17 263	17 416
3) usługi obce	185 827	163 911
4) podatki i opłaty	1 287	1 545
5) wynagrodzenia	27 387	23 579
6) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym	5 583	4 636
- składka emerytalna	2 118	1 761
7) pozostałe koszty rodzajowe	26 203	21 575
RAZEM	292 508	255 609
Zmiana stanu produktów	-119	287
Wartość kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu prezentowana w rachunku zysków i strat	292 627	255 322

	tys. zł	
	01.01.06- 31.12.06r.	01.01.05- 31.12.05r.
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE		
1) Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych, w tym:	12 041	8 464
- odpisy aktualizujące należności od jednostek powiązanych	9 277	6 050
2) Inne, w tym	5 185	3 971
- darowizny	2 018	1 104
- straty w majątku obrotowym	2 134	2 052
- koszty remontów, napraw oraz straty w majątku trwałym	742	539
RAZEM	17 226	12 435

	tys. zł	
	01.01.06- 31.12.06r.	01.01.05- 31.12.05r.
KOSZTY FINANSOWE		
1) Odsetki	6 421	5 674
2) Aktualizacja wartości inwestycji, w tym:	7 195	13 131
- odpisy aktualizujące wartość udziałów i pożyczek	7 195	13 131
3) Inne, w tym:	4 141	508
- prowizje od kredytów bankowych i gwarancji	562	508
- saldo różnic kursowych	3 579	
RAZEM	17 757	19 313

13.18 Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za 2006 rok oraz okres porównywalny przedstawiają się następująco:

	w tys. zł.	
	2006	2005
Rachunek zysków i strat		
Bieżący podatek dochodowy	13 191	9 933
Odroczony podatek dochodowy	(3 233)	(202)
RAZEM	9 958	9 731

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym wykazany w rachunku zysków i strat za okres od stycznia do grudnia 2006 roku i 2005 roku przedstawiono w poniższej tabeli.

	tys. zł	
PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	2006	2005
Zysk/strata brutto	52 901	41 628
Różnice trwale niepodatkowe	831	10 535
Zysk/strata brutto przed opodatkowaniem	53 732	52 163
Podatek dochodowy wg ustawowej stawki 19%	10 209	9 911
Korekta dotycząca podatku dochodowego z lat ubiegłych	0	22
Korekta różnic przejściowych dot. amortyzacji	132	0
Ulgi podatkowe	(383)	(210)
Inne	0	8
Podatek dochodowy wykazany w rzis	9 958	9 731

Wartość aktywów oraz rezerwy na podatek odroczony wykazanych w bilansie wynika z tytułów i wartości przedstawionych w poniższej tabeli.

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2006	31.12.2005
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	1 873	1 152
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	1 681	505
aktualizacja należności handlowych	2 091	1 713
wycena udzielonych pożyczek	579	201
aktualizacja środków trwałych	235	288
aktualizacja wartości inwestycji	2 049	1 198
aktualizacja wartości zapasów	299	87
pozostałe różnice przejściowe	403	439
RAZEM	9 210	5 583

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	31.12.2006	31.12.2005
przyspieszona amortyzacja podatkowa	3 547	3 393
nie otrzymane odsetki od dzielonych pożyczek	258	163
nie otrzymane odszkodowania	83	0
pozostałe	113	51
RAZEM	4 001	3 607

Odroczony podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat za okres od stycznia do grudnia roku 2006 oraz roku 2005 wynika z następujących pozycji:

AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	2006	2005
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	721	545
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	1 176	(569)
aktualizacja należności handlowych	378	1 001
wycena udzielonych pożyczek	378	39
aktualizacja środków trwałych	(53)	61
aktualizacja wartości inwestycji	851	1 198
aktualizacja wartości zapasów	212	(208)
pozostałe różnice przejściowe	(36)	53
RAZEM	3 627	2 120

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO:	2006	2005
przyspieszona amortyzacja podatkowa	154	1 946
nie otrzymane odsetki od dzielonych pożyczek	95	24
Nie otrzymane odszkodowania	83	0
pozostałe	62	(52)
RAZEM	394	1 918

13.19. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane ze spółką, uznano:

- spółki krajowe i zagraniczne w których LPP sprawuje kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- kluczowy personel kierowniczy LPP i jego bliscy członkowie rodzin,

- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu wynikającym z MSR 24.

13.19.1. Kluczowy personel

Kluczowym personelem LPP S.A. są członkowie zarządu oraz rady nadzorczej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń pracowniczych kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r., wyniosła 1 199 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtują się następująco:

Marek Piechocki - Prezes Zarządu 360 tys. zł,
 Alicja Milińska - Wiceprezes Zarządu 240 tys. zł,
 Dariusz Pachla - Wiceprezes Zarządu 240 tys. zł,
 Stanisław Drelisak - Wiceprezes Zarządu 239 tys. zł,
 Aleksander Moroz - Wiceprezes Zarządu 120 tys. zł. (z okres lipiec – grudzień 2006)
 Przewodniczący Rady Nadzorczej 12 tys. zł – z tytułu innego niż udział w pracach Rady Nadzorczej.

Osoby z kluczowego personelu pełnią funkcje zarządcze w jednostkach powiązanych, jednakże nie otrzymują wynagrodzeń ani nagród z tytułu pełnienia wyżej wymienionych funkcji.

W okresie sprawozdawczym nie występowały istotne transakcje pomiędzy LPP a osobami zaliczonymi do kluczowego personelu.

13.19.2 Transakcje z podmiotami powiązanymi

		tys. zł			
l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania	należności na	przychody w	koszty w
		na 31.12.2006	31.12. 2006	okresie 2006 rok	okresie 2006 rok
1.	Zależne spółki krajowe				
	ogółem	2 567	944	96	44 418
2.	Zależne spółki zagraniczne	0	94 190	107 171	0
RAZEM		2 567	95 134	107 267	44 418

		tys. zł			
l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania	należności na	przychody w	koszty w
		na 31.12.2005	31.12. 2005	okresie 2005 roku	okresie 2005 roku
1.	Zależne spółki krajowe				
	ogółem	1 931	242	93	35 511
2.	Zależne spółki zagraniczne	79	57 924	55 664	0
RAZEM		2 010	58 166	55 757	35 511

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP S.A. a jednostkami powiązanymi i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP S.A., są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi były zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody od spółek krajowych, pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm, natomiast przychody od spółek zagranicznych pochodzą ze sprzedaży towarów oraz usług.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp Town i Reserved.

Terminy płatności ustalane dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

Ponadto LPP S.A. udzieliła zagranicznym spółkom zależnym pożyczek, przeznaczonych na finansowanie ich rozwoju w tym na rozwój sieci sklepów Reserved i Cropp. Dane liczbowe dotyczące stanu należności z tego tytułu przedstawiono w punkcie 13.3 Inwestycje w podmiotach zależnych.

W okresie sprawozdawczym nie występowały istotne transakcje pomiędzy LPP a podmiotami, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu wynikającym z MSR 24

13.20 Segmenty

Działalność spółki nie stwarza potrzeby prezentowania jej w podziale na segmenty.

LPP S.A. prowadzi jeden rodzaj działalności – a więc występuje jeden segment branżowy.

Kryterium geograficzne - lokalizacji aktywów w krajach Unii Europejskiej oraz poza nią, które jest podstawą do wyodrębnienia segmentów w sprawozdaniu Grupy Kapitałowej LPP, w przypadku spółki nie występuje – całość aktywów jest bowiem zlokalizowana w Polsce.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 24 kwietnia 2007 roku

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI LPP S.A. ZA ROK 2005

1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym.

LPP S.A. jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Odzież jest podstawowym towarem sprzedawanym przez Spółkę. Każdy z wyrobów wprowadzany jest do obrotu pod jednym ze znaków towarowych, z których najistotniejsze to Reserved, Cropp oraz wprowadzona na rynek 2006 roku marka Esotiq.

Wszystkie znaki są zarejestrowane i Spółka ma do nich wyłączne prawo.

Projekty odzieży sporządzone w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie Spółki w Gdańsku są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów nawiązując w tym celu współpracę z zakładami w Polsce i poza granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju. Wyroby sprzedawane przez Spółkę mieszczą się w kategorii ubrań o charakterze młodzieżowym. Są to zarówno okrycia wierzchnie (kurtki, płaszcze), swetry, bluzy, spodnie, sukienki, bluzki, koszule, jak i bielizna, a także dodatki uzupełniające – czapki, szale, rękawiczki itp. Niewielkie ilości odzieży i obuwia innych marek oferowanego w sieci sklepów Cropp Town są nabywane w Polsce od dystrybutorów.

Spółka osiąga także przychody ze sprzedaży usług. Są to głównie przychody z tytułu opłat franchisingowych jakie spółka pobiera w Polsce i poza granicami. W 2006 roku wyniosły one ok. 6.753,3 tys. zł.

Źródło przychodów	2006		2005		Zmiana
	tys. zł	Udział w sprzedaży %	tys. zł	Udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż towarów handlowych	738 922	98,7%	632 579	99,0%	16,8%
Sprzedaż usług	10 040	1,3%	6 480	1,0%	54,9%
Razem	748 962	100,0%	639 059	100,0%	17,2%

Wartość przychodów ze sprzedaży osiągniętych w poszczególnych kanałach dystrybucji oraz ich udział w całości sprzedaży przedstawia poniższa tabela.

Kanał dystrybucji	2006		2005		Zmiana
	tys. zł	udział w sprzedaży %	tys. zł	udział w sprzedaży %	%
Salony Reserved	431 110	57,6%	393 402	61,6%	9,6%
Eksport *	128 956	17,2%	73 679	11,5%	75,0%
Salony Cropp + odbiorcy hurtowi Cropp	127 004	17,0%	115 264	18,0%	10,2%
Pozostałe	61 892	8,3%	56 714	8,9%	9,1%
Razem	748 962	100,0%	639 059	100,0%	17,2%

*sprzedaż do zależnych spółek zagranicznych - 104.327,5 tys. zł

Podstawowymi kanałami dystrybucji, które zapewniają Spółce możliwość rozwoju są budowane sieci Salonów Reserved i Cropp.

2. Informacje o rynkach zbytu, w podziale na krajowe i zagraniczne oraz o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, ze wskazaniem uzależnienia od jednego lub kilku odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem.

Odbiorcy LPP S.A. zlokalizowani są w Polsce i poza granicami.

Ponad 17,2 % sprzedaży Spółki kierowane jest na rynki zagraniczne, z czego około 81 % trafiło do spółek zależnych LPP S.A. , które są zlokalizowane na terenie Litwy, Łotwy, Estonii, Ukrainy Czech, Węgier i Rosji . Spółki te budują sieci Salonów Reserved, a od 2005 roku również Cropp na swoim terenie.

Główni, nie powiązani ze Spółką odbiorcy eksportowi to firmy z Rosji, Ukrainy, Słowacji .

Ze względu na fakt, iż Spółka korzysta z różnych kanałów dystrybucyjnych nie jest prowadzona ewidencja przychodów ze sprzedaży wg struktury geograficznej w kraju. W wewnętrznej ewidencji Spółka prowadzi podział na sprzedaż krajową i eksportową oraz ze względu na kanały dystrybucji.

Sprzedaż w 2006 r. w podziale na krajowe i zagraniczne rynki zbytu w porównaniu do roku ubiegłego przedstawia poniższa tabela:

	2006		2005		zmiana
Kierunek sprzedaży	tys. zł	udział w sprzedaży %	tys. zł	udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż krajowa	620 006	82,8%	565 380	88,5%	9,7%
Sprzedaż eksportowa	128 956	17,2%	73 679	11,5%	75,0%
Razem	748 962	100,0%	639 059	100,0%	17,2%

Uzależnienie Emitenta od dostawców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego z dostawców.

Firmy produkcyjne - podwykonawcy LPP S.A. przeważnie mają swoje siedziby w Chinach. Zakupy dokonane w tym kraju stanowiły 74,0% wszystkich zakupów. Poza tym Spółka zakupiła towary u polskich producentów (8,3%); pozostała wartość zakupów przypada na: inne kraje europejskie (4,3%) i na inne kraje azjatyckie (13,5%). Wartość zakupów dokonanych u żadnego z dostawców nie przekroczyła wielkości 10% sprzedaży.

Spółka zawarła umowy ramowe, które określają ogólne warunki współpracy. Konkretnie wyroby produkowane są dla Spółki na podstawie szczegółowych umów, zawieranych dla realizacji poszczególnych dostaw.

Uzależnienie Emitenta od odbiorców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego odbiorcy. Udział żadnego z odbiorców nie przekroczył 10% wartości sprzedaży spółki.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym nietypowych, mających znaczący wpływ na działalność emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym.

Podstawowe zadania zrealizowane przez spółkę w 2006 roku:

- 1) Osiągnięcie przychodów ze sprzedaży na poziomie 749 mln zł (wyższe o 17,2 % od osiągniętych w 2005 roku),
- 2) Wzrost przychodów ze sprzedaży kolekcji Reserved o 10,0% do poziomu 431 mln zł, oraz wzrost przychodów sieci Cropp Town o 13% do poziomu 121 mln zł.;
- 3) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Reserved z poziomu prawie 54 tys. m. kw. na koniec 2005 roku do poziomu prawie 59 tys. m kw. na koniec 2006 roku. 31 grudnia 2006 roku Spółka posiadała na terenie Polski 96 sklepów pod marką Reserved,
- 4) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Cropp Town z poziomu 15 tys. m. kw. na koniec 2005 roku do poziomu ponad 16 tys. m kw. na koniec 2006 roku. 31 grudnia 2006 roku Spółka posiadała na terenie Polski 67 sklepów pod marką Cropp Town

Wyniki osiągane przez emitenta w podstawowej mierze zależą od funkcjonowania dwóch detalicznych sieci sprzedaży Reserved i Cropp, przy czym najistotniejszą część przychodów i zysku wypracowują sklepy Reserved. Wyniki sprzedaży kolekcji wiosenno – letniej w 2006 roku były niesatysfakcjonujące. Kolekcja ta podobnie jak kolekcja jesienno – zimowa 2005 nie była dopasowana do potrzeb klientów, co spowodowało, iż spółka po trzech pierwszych kwartałach roku nie wypracowała zysku. Kolekcja jesienno – zimowa 2006 została zaprojektowana w stylu odmiennym od dwóch poprzednich kolekcji. Kolekcja ta została bardzo dobrze oceniona przez rynek i dzięki niej LPP SA wypracowała bardzo dobre wyniki w czwartym kwartale, co pozwoliło zakończyć rok z zyskiem netto lepszym o ponad 34% niż w roku poprzednim.

W istotnym stopniu na prezentowane wyniki, wpłynęła także aktualizacja aktywów związanych ze spółkami zależnymi działającymi poza granicami Polski.

Szczegółowe omówienie czynników zewnętrznych i wewnętrznych zamieszczono w punkcie 14.

Podstawowe wielkości ekonomiczno - finansowe oraz dynamikę ich zmian w stosunku do poprzedniego roku, przedstawia tabela poniżej.

wielkość	2006 (tys. zł)	2005 rok (tys. zł)	zmiana %
przychody netto ze sprzedaży	748 962	639 059	17,2%
zysk brutto na sprzedaży	363 438	320 640	13,3%
zysk na sprzedaży	70 811	65 318	8,4%
zysk na działalności operacyjnej	64 612	58 577	10,3%
zysk na działalności gospodarczej	52 901	41 628	27,1%
zysk netto	42 943	31 897	34,6%
kapitał własny	278 042	235 126	18,3%
zobowiązania i rezerwy na zobowiązania:	235 438	186 593	26,2%
<i>zobowiązania długoterminowe</i>	<i>11 000</i>	<i>11 000</i>	0,0%
<i>zobowiązania krótkoterminowe:</i>	<i>218 250</i>	<i>170 403</i>	28,1%
- kredyty bankowe	112 675	122 433	-8,0%
- wobec dostawców	96 744	43 088	124,5%
aktywa trwałe	170 534	160 477	6,3%
aktywa obrotowe	342 946	261 242	31,3%
<i>zapasy</i>	<i>195 541</i>	<i>155 016</i>	26,1%
<i>należności krótkoterminowe</i>	<i>122 563</i>	<i>83 080</i>	47,5%

Wzrost przychodów ze sprzedaży o 17,2% został osiągnięty głównie poprzez rozwój sieci Salonów Reserved i Cropp Town (wzrost ogólnej powierzchni handlowej o ok. 8,3%). Marża brutto osiągnęła wielkość nieco mniejszą do ubiegłorocznej i osiągnęła wartość 48,5%. Różnica ta wynika z faktu rosnącego udziału sprzedaży hurtowej do zależnych spółek zagranicznych, prowadzonej z marżami na poziomie ok. 24%.

Zysk na sprzedaży wzrósł o 8,4% i dynamika jego wzrostu była zbliżona do roku ubiegłego. Koszty sprzedaży wzrosły o 15,0%, a koszty ogólnego zarządu o 11,9%.

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 64 612 tys. zł (wzrost o 10,3%) zapewniając osiągnięcie marży operacyjnej na poziomie 8,6% (w roku poprzednim odpowiednio 58 577 tys. zł i 9,2%). Na wielkość tego zysku wpływ miała kwota odpisu aktualizującego należności w spółkach zależnych w wysokości 9 277 tys. zł.

Zysk na działalności gospodarczej wyniósł 52 901 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w roku ubiegłym o 27,1%. Dodatkowy wpływ na jego wysokość miała wartość części odpisu aktualizacyjnego udziały w jednostkach zależnych w wysokości 7 195 tys. zł, która zwiększyła pozostałe koszty finansowe. Zysk netto wypracowany w roku 2006 wyniósł 42 943 tys. zł i był wyższy od ubiegłorocznego o 34,6%. Zysk ten zapewnił osiągnięcie marży netto na poziomie 5,7% (w 2005 roku rentowność wyniosła 5,0%).

Kapitał własny LPP S.A. wzrósł w 2006 roku o 18,3%. Spowodowane to było przeniesieniem wypracowanego zysku na kapitał.

Stan zobowiązań długoterminowych pozostał bez zmian – środki przeznaczone są na zakup gruntów pod budowę centrum logistycznego.

Stan zobowiązań krótkoterminowych zwiększył się o ponad 28,1%. Na koniec 2006 roku zadłużenia z tytułu kredytów bankowych było niższe o 8,0% w stosunku do końca 2005 roku. Jednocześnie zobowiązania krótkoterminowe wobec dostawców wzrosły o 124,5%. Wielkość tej zmiany wynika ze wzrostu zapotrzebowania na towary (rozwój sieci) oraz przyspieszenia dostaw towarów, które stanowią część kolekcji wiosenno – letniej 2007.

W analizowanym okresie majątek trwały wzrósł o 6,3% co było wynikiem nakładów inwestycyjnych, a przede wszystkim nakładów rzeczowych w salonach Reserved i Cropp Town.

Majątek obrotowy wzrósł o 31,3% w stosunku do końca 2005 roku. Było to spowodowane wzrostem stanu należności krótkoterminowych (47,5%) głównie wynikających z wzrostu sprzedaży poza Polską realizowanego przez spółki zależne, oraz wzrostem stanu zapasów, które zwiększyły się o 26,1%.

Wartość syntetycznych wskaźników rentowności przedstawionych w poniższej tabeli wynika wprost z opisanych wyżej przyczyn kształtujących wartość poszczególnych kategorii zysku.

1. Wskaźniki rentowności

Wskaźniki rentowności osiągnęły wartości wyższe niż 2005 roku.

Przedstawione w tabeli wskaźniki, wyliczone są według następujących formuł:

- a) marża zysku brutto na sprzedaży – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- b) marża zysku operacyjnego – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- c) marża zysku netto – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- d) rentowność aktywów – stosunek zysku netto do średniego stanu aktywów w ciągu roku,
- e) rentowność kapitałów własnych – stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych w ciągu roku.

wielkość	2006	2005	zmiana
	%	%	
marża zysku brutto na sprzedaży	48,5%	50,2%	-1,6%
marża zysku operacyjnego	8,6%	9,2%	-0,5%
marża zysku netto (ROS)	5,7%	5,0%	0,7%
rentowność aktywów (ROA)	9,2%	8,7%	0,5%
rentowność kapitałów własnych (ROE)	16,7%	14,6%	2,1%

2. Wskaźniki płynności;

Przedstawione poniżej wskaźniki płynności zmieniły się nieco w stosunku do roku ubiegłego, pozostając jednak na bezpiecznym poziomie. W porównaniu z 2005 rokiem nieznacznemu pogorszeniu uległ wskaźniki rotacji zapasów (4,25%). Wskaźnik rotacji należności jest wyższy od ubiegłorocznego o 33,6%, spowodowane to jest przede wszystkim ekspansją na rynki zagraniczne. Poziom rotacji zobowiązań handlowych wzrósł z 40 dni na koniec 2005 roku do 66 dni na koniec 2006.

Wskaźniki zostały wyliczone według poniższych formuł:

- a) wskaźnik płynności bieżący - stosunek aktywów obrotowych do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- b) wskaźnik płynności szybki - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- c) wskaźnik rotacji zapasów w dniach – stosunek średniej wysokości zapasów, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- d) wskaźnik rotacji należności w dniach – stosunek średniej wysokości należności z tyt. dostaw i usług, do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- e) wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych w dniach – stosunek średniej wysokości zobowiązań wobec dostawców, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;

wielkość	2006 r.	2005 r.	zmiana
			%
wskaźnik płynności bieżący	1,6	1,5	2,50%
wskaźnik płynności szybki	0,7	0,6	8,34%
rotacja zapasów (dni)	164	157	4,25%
rotacja należności (dni)	49	37	33,57%
rotacja zobowiązań handlowych (dni)	65	40	63,2%

3. Wskaźniki zarządzania majątkiem;

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym uległ poprawie ze względu na większą dynamikę przyrostu kapitałów własnych niż aktywów trwałych. Wskaźniki zadłużenia przyjmują wartości zbliżone do ubiegłorocznych.

Wskaźniki zostały wyliczone wg poniższych formuł:

- a) wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – stosunek kapitału własnego do aktywów trwałych
- b) wskaźnik zadłużenia ogółem – stosunek zadłużenia długo- i krótkoterminowego (wraz z rezerwami na zobowiązania) do sumy bilansowej
- c) wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zadłużenia krótkoterminowego do sumy bilansowej
- d) wskaźnik zadłużenia długoterminowego - stosunek zadłużenia długoterminowego do sumy bilansowej

wielkość	2006	2005 r.	Zmiana
	%	%	%
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	163,0%	146,5%	16,53%
wskaźnik zadłużenia ogółem	45,9%	44,2%	1,61%
wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	42,5%	40,4%	2,10%
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	2,1%	2,6%	-0,5%

4. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

W 2006 roku Spółka zawarła następujące istotne umowy:

- Umowa o udzielanie gwarancji ubezpieczeniowych (dotyczących zobowiązań celnych) w ramach określonego limitu gwarancyjnego zawarta z TUIR „Warta” S.A. z 26 lutego 2006 roku do 6 marca 2006 roku. Limit gwarancji wynosi 18 mln zł.
- Umowa ubezpieczenia z dnia 15 października 2006 ważna do 14 października 2007 roku, zawarta z Allianz Polska S.A. w Warszawie. Polisa obejmuje ubezpieczenie całego majątku LPP S.A., w tym sklepów firmowych.
- W 2006 roku Spółka zawarła 20 nowych umów najmu z dystrybutorami powierzchni w obiektach handlowych. Umowy dotyczą lokali przeznaczonych do prowadzenia sprzedaży odzieży Reserved oraz Cropp.
- W 2006 roku Spółka zawarła nowe umowy kredytowe oraz aneksy zmieniające już funkcjonujące umowy kredytowe. Szczegóły dotyczące tych umów zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących. Zestawienie umów kredytowych zostało zamieszczone w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.13)

Spółce nie są znane, mające wpływ na jej działalność, umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

5. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

W roku 2006 nie miały miejsca istotne zmiany w powiązaniach organizacyjnych i kapitałowych LPP S.A.

Na dzień 31.12.2006r. LPP S.A. była jednostką dominującą wobec dwudziestu sześciu spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, w których posiada po 100% udziałów. Zakładanie nowych podmiotów lub nabywanie udziałów w spółkach już istniejących wiąże się z planami rozwoju sklepów Reserved i Cropp w Polsce i poza granicami.

Szczegóły dotyczące inwestycji kapitałowych Spółki opisane zostały w informacji dodatkowej do sprawozdania w pkt. 13.3 oraz 13.4

6. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych z danym podmiotem powiązanym w okresie 12 miesięcy przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EURO.

Łączna wartość transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi przekroczyła równowartość 500.000 EURO w następujących przypadkach:

- a. Transakcje sprzedaży spółce LPP Retail Czech Republic towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Czech. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 27.799 tys. zł.
- b. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Latvia LTD towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Łotwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 11.893 tys. zł.

- c. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Estonia UAB towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Estonii. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 11.711 tys. zł.
- d. Transakcje sprzedaży spółce LPP Hungary Kft. towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Węgier. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 7.414 tys. zł.
- e. Transakcje sprzedaży spółce zależnej UAB „LPP” Litwa towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Litwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 12.281 tys. zł.
- f. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „LPP Ukraina” AT towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Ukrainy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 7.087 tys. zł.
- g. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „ZAO Re Trading” towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Rosji. Łączna wartość tej sprzedaży w 2006 roku wyniosła 28.987 tys. zł.
- h. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej SL&DP Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.557 tys. zł.
- i. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej GM&PL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 3.532 tys. zł.
- j. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej PL&GM Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.450 tys. zł.
- k. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej LIMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.439 tys. zł.
- l. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 3.389 tys. zł.
- ł. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUR Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 4.113 tys. zł.
- m. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUK Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 4.116 tys. zł.
- n. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AKME Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.523 tys. zł.
- o. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej DP&SL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 4.037 tys. zł.
- p. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.113 tys. zł.
- r. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej KUMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.732 tys. zł.

Wszystkie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej.

7. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych LPP S.A. poręczeniach i gwarancjach.

Informacje o zaciągniętych kredytach wg stanu na 31.12.2006 r. oraz o terminach ich wymagalności zamieszczone są w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.13)

W 2006r. Spółka korzystała z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe. Spółka występowała o udzielenie gwarancji bankowych dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą jest Spółka oraz dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą są jednostki powiązane ze Spółką, a także w trzech przypadkach dla podmiotów niepowiązanych.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 55 415 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 6 386 tys. zł
- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 34 042 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 14 754 tys. zł
- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 233 tys. zł

W minionym roku Spółka nie zaciągała pożyczek i nie otrzymywała poręczeń.

8. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych (przez emitenta) poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta.

Informacje na temat udzielonych pożyczek znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.13.3)

W okresie sprawozdawczym spółka udzieliła następujących poręczeń:

Nazwa beneficjenta	Kwota (tys. zł)	Data ważności poręczenia
Linia na karty Paylink Citibank-Handlowy poręczająca zobowiązania kontrahentów spółki wobec banku	7.000	30.06.2007
Poręczenie wekslowe na rzecz Orlenu dla dwóch podmiotów gospodarczych	90 22	Umowa na czas nieokreślony

Wykazane w punkcie 7 i 8 zobowiązania pozabilansowe są jedynymi jakie wystąpiły. Spółki zależne nie udzielały gwarancji ani poręczeń. Spółki zależne otrzymywały opisane poręczenia związane z gwarancjami bankowymi wyłącznie od jednostki dominującej.

9. Wykorzystanie wpływów z emisji.

W roku 2006 nie przeprowadzono emisji papierów wartościowych.

10. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Nie publikowano prognozy wyników finansowych dla LPP S.A., lecz dla Grupy Kapitałowej.

11. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

LPP S.A. realizuje na bieżąco swoje zobowiązania wobec Państwa i kontrahentów. Zmiana modelu biznesowego realizowana od kilku lat pozwoliła na skrócenie rotacji należności wynikających ze sprzedaży towarów do niepowiązanych kontrahentów. Wypracowywane wpływy i podpisane umowy kredytowe zabezpieczają całkowicie możliwość realizacji podejmowanych zobowiązań.

12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.

Zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane dzięki środkom wypracowanym przez spółkę oraz kredytom bankowym. Zarząd zwróci się do akcjonariuszy o powstrzymanie się od wypłacania dywidendy i przeznaczenie całości zysku wypracowanego w 2006 roku na kapitał zapasowy.

13. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

W 2006 roku nie wystąpiły żadne nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięty wynik.

14. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca trwającego roku obrotowego, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Podstawowe zadanie Spółki, których realizacja zdecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- a) stworzenie sieci Salonów w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej,
- b) budowa silnych marek odzieży (Reserved i Cropp),

Na realizację strategicznych zadań i celów Emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse i zagrożenia.

Czynniki wewnętrzne

- a) Strategia działania Spółki na rynku

LPP S.A. koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. Spółka nie posiada własnych mocy produkcyjnych i nie zamierza rozwijać własnych zakładów produkcyjnych. W związku z powyższym wszystkie inwestycje Spółki kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, budowanie pozytywnej opinii o LPP S.A. na rynku odzieżowym, pozyskiwanie lojalnych wobec Spółki i jej produktów konsumentów.

b) Pozycja rynkowa LPP S.A.

Działania marketingowe dotyczące głównie marki Reserved doprowadziły do wyraźnego wzrostu jej znajomości u docelowej grupy klientów. Podobne działania podjęto w przypadku drugiej marki odzieży – Cropp. Dynamika rozwoju LPP S.A. pod względem przychodów ze sprzedaży osiąga duże tempo. Pomimo tego, iż LPP SA jest jednym z największych detalistów na rynku odzieży w Polsce, udział w rynku szacowany jest na ok. 3% co daje wciąż wielkie szanse zwiększania sprzedaży,

c) Poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów Spółki

Wyroby wprowadzane na rynek przez LPP S.A. spełniają oczekiwania docelowych grup klientów związanych z poszczególnymi kanałami dystrybucji. Obserwując zmieniające się preferencje klientów, LPP S.A. wprowadza co roku nowe grupy wyrobów starając się uprzedzać potrzeby rynku. W pewnym stopniu, szczególnie w przypadku Salonów Reserved LPP S.A. stara się kreować własny styl, opierając się oczywiście na światowych tendencjach w tym zakresie. W połowie roku 2005 spółka postanowiła zaoferować klientom w sieci Reserved odzież o bardziej śmiałym wzornictwie i taki charakter miały też kolekcje wprowadzane na rynek w okresie trzech pierwszych kwartałów 2006 roku. Oferta ta jednak nie została przyjęta przez konsumentów i dopiero zmieniona kolekcja (jesień – zima 2006) dała szansę na poprawę wyników funkcjonowania spółki. Poszerzanie oferty to nie tylko zwiększanie ilości modeli w danej kategorii odzieży (jak stworzenie submarki RE-Kids dla dzieci), ale również tworzenie nowych marek, tak jak Esotiq - marka przypisana nowej kolekcji bielizny.

Czynniki zewnętrzne

a) Zmiany i wzrost detalicznego rynku odzieżowego w Polsce

Od kilku lat rynek odzieżowy w Polsce w sposób wyraźny uatrakcyjnia swoją ofertę przez wzrost ilości oferowanych marek i pojawienie się na nim wielu podmiotów o międzynarodowych doświadczeniach. W odpowiedzi na zmiany zachodzące na detalicznym rynku odzieżowym LPP S.A. konsekwentnie realizuje plan budowy dużej sieci Salonów firmowych sprzedających modną odzież o znanej szeroko marce. Jednocześnie obserwując zmiany, poprzez działania marketingowe i organizacyjne, LPP S.A. stara się tworzyć sieć dużych placówek odróżniających się niektórymi cechami od największych konkurentów.

b) Poziom kursów walut

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągana jest w złotychkach. Stabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie złotówki) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie.

Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek.

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływu na wyniki spółki zmiany kursu walut, w których rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

- c) Zmienność mody, która wpływa na atrakcyjność oferowanych produktów.

Nabywcy towarów oferowanych przez LPP SA mają określone wymagania, które kształtowane są poprzez wiele czynników o różnorodnym charakterze. Ponieważ spółka zajmuje się wyrobami na które olbrzymi wpływ ma moda, modzie właśnie poświęcana jest wielka uwaga. Dział projektowy analizując zmieniające się stale trendy, dostosowuje je do potrzeb klientów, tak aby wciąż oferować pożądane wyroby w bardzo dobrej relacji ceny do jakości. W celu wypełnienia swoich zadań projektanci uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, korzystają z fachowej literatury czy dostępnych w Internecie wiadomości dotyczących zagadnień związanych z modą. Spółka przykłada szczególną wagę do tego zagadnienia mając świadomość jego olbrzymiego wpływu na wyniki jej funkcjonowania.

Perspektywy rozwoju działalności gospodarczej Emitenta

Podobnie jak i w latach ubiegłych spółka zakłada dalszy rozwój sieci placówek detalicznych obu sieci (Reserved i Cropp Town). Na koniec 2006 roku w funkcjonowały w Polsce 163 sklepów o łącznej powierzchni handlowej ok. 75.000 m kw. . Plany na 2007 rok zakładają powstanie kolejnych placówek, które w konsekwencji doprowadzą do zwiększenia łącznej powierzchni sieci handlowej w Polsce do ponad 90.000 mkw.

15. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych, a w szczególności celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia,

Powyższa sytuacja nie dotyczy LPP S.A.

16. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Powyższa sytuacja nie dotyczy LPP S.A.

17. Informacje o osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju

Grupy Kapitałowej LPP S.A. nie prowadziła prac badawczo – rozwojowych.

18. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:

a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka,

Zgodnie z uregulowaniami zawartymi w MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych ustalono, że w Grupie Kapitałowej w zakresie instrumentów finansowych wystąpiły :

- pożyczki udzielone
- zaciągnięte kredyty bankowe
- lokaty bankowe.

W spółce występują również wbudowane walutowe instrumenty pochodne, związane z:

- umowami najmu powierzchni handlowych dot. prowadzonych salonów firmowych, w których czynsz ustalany jest w oparciu o kurs waluty obcej
- zobowiązaniami w walutach obcych, dotyczącymi zakupu towarów handlowych za granicą

- należnościami w walutach obcych, dotyczącymi sprzedaży towarów handlowych kontrahentom zagranicznym.

Instrumenty wbudowane nie są wyceniane i prezentowane w bilansie, co jest zgodne z uregulowaniami MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

- 1) ryzyko walutowe – zostało omówione w punkcie w pkt 14 jako czynnik ryzyka zewnętrznego,
- 2) ryzyko stopy procentowej – w opinii Zarządu opartej na analizie zmian wysokości stóp procentowych w ostatnich okresach ew. wzrosty tego parametru kształtujące wielkość kosztów zaciąganych kredytów nie mogą wpłynąć w istotny sposób na osiąganą wyniki finansowe,
- 3) ryzyko kredytowe – temu ryzyku podlegają głównie pożyczki udzielone zagranicznym spółkom zależnym. Pożyczki te zostały udzielone i wykorzystane na rozwój sieci sprzedaży poza granicami kraju. Procesy te przebiegają w taki sposób, że w opinii Zarządu nie istnieje niebezpieczeństwo utraty pożyczonych kwot, choć mogą występować w niektórych przypadkach przedłużenia terminu zwrotu.

Emitent nie stosuje instrumentów zabezpieczających ww. ryzyka.

19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania LPP S.A. i jego grupą kapitałową.

W roku 2006 nie nastąpiły żadne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta ani jego grupą kapitałową.

20. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących LPP S.A. w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W 2006 roku nastąpiły zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących LPP S.A. Na stanowisko wiceprezesa został powołany pan Aleksander Moroz o czym spółka informowała w raporcie bieżącym nr 22/2006, na członka Rady Nadzorczej powołany został pan Andrzej Puślecki (raport bieżący nr 23/2006)

Do składania oświadczeń w imieniu spółki uprawniony jest Prezes Zarządu jednosoobowo, dwóch Wiceprezesów Zarządu. Decyzje dotyczące emisji lub wykupu akcji mogą być podejmowane wyłącznie przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

21. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) LPP S.A. oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych LPP S.A., będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Wg stanu na dzień przekazania raportu rocznego za 2006 rok, w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących są następujące ilości akcji Spółki:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna akcji
Prezes Zarządu	281.876	981.876	563.752
Wiceprezes Zarządu	5 684	5 684	11.368
Wiceprezes Zarządu	1 955	1 955	3.910
Wiceprezes Zarządu	2 794	2 794	5.588
Wiceprezes Zarządu	2 071	2 071	4.142
Prezes Rady Nadzorczej	246.338	946.338	492.676

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji i udziałów w jednostkach powiązanych

22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu LPP S.A..

Na dzień przekazania raportu rocznego za 2006 rok, akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA są:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym
Marek Piechocki	281.876	981.876	31,64%	16,55%
Jerzy Lubianec	246.338	946.338	30,49%	14,46%
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350.000	350.000	11,28%	20,55%
Commercial Union OFE BPH CU WBK S.A. (CU OFE)	214.954	214.954	6,93%	12,62%

23. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Nie są znane takie umowy.

24. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień

Pan Marek Piechocki i Pan Jerzy Lubianec posiadają po 175.000 uprzywilejowanych co do głosu akcji Serii B. Każda z tych akcji daje posiadaczowi 5 głosów na WZA. Jednocześnie zapisy statutu ograniczają do 15% głosów wykonywanie praw z posiadanych akcji wszelkim

podmiotom posiadającym akcje w ilości dającej nominalnie ponad 15% głosów, z wyjątkiem ww. osób.

25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;

Nie dotyczy

26. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta

Akcje serii F nabywane przez osoby uprawnione w ramach realizacji pięcioletniego programu motywacyjnego, nie mogą być zbywane w okresie dwóch lat od dnia nabycia. Ograniczeniu temu podlega jeszcze 1.320 akcji nabytych w ramach programu zakończonego w 2005 roku. Osoby posiadające samodzielnie lub jako podmiot dominujący łącznie z podmiotami zależnymi akcje dające prawo do ponad 15% głosów na WZA, wykonują prawo głosów przypadające dla ich akcji w liczbie 15%. Ograniczenie to nie dotyczy Pana Marka Piechockiego i Pana Jerzego Lubiańca.

27. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Nie istnieją takie umowy.

28. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta

Wartości wszelkich wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących przedstawiono w punkcie 13.19.1 Informacji dodatkowej.

29. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych:

LPP S.A. zawarła w dniu 27 czerwca 2006 roku z HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. (podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 238); umowę o dokonanie odpowiednio , przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2006 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2006 roku, oraz przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2007 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2007 roku,

Łączna wysokość wynagrodzenia netto należnego bądź wypłaconego, a wynikającego z wyżej wymienionych umów wynosi ok. 225,0 tys. zł.

W poprzednim roku obrotowym HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. otrzymała wynagrodzenie w wysokości 81,0 tys. zł z tytułu umowy, oraz 24,8 tys. zł za przeprowadzenie analizy systemu finansowo – księgowego spółki po względem dostosowania do MSR, i usług doradztwa podatkowego.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Wiceprezes Zarządu

Stanisław Dreliszak

Wiceprezes Zarządu

Dariusz Pachla

Wiceprezes Zarządu

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU LPP S.A.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd LPP S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy,
- roczne sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji LPP S.A., w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Zarząd LPP S.A.:

Marek Piechocki

Alicja Milińska

Dariusz Pachla

Stanisław Dreliszak

Aleksander Moroz

Gdańsk, dn. 24 kwietnia 2007 roku