

Szanowni Państwo,

Rok 2006 można uznać za przełomowy w 11 letniej historii Spółki Inwest Consulting S.A. Debiut giełdowy, który miał miejsce 20 lipca 2006 roku okazał się spektakularnym sukcesem. Przy ponad 95% redukcji w czasie zapisów, kurs akcji na początku sesji wzrósł o 236% względem ceny IPO osiągając pod koniec dnia aż 481% wzrostu. Wynik ten spowodował, iż debiut Inwest Consulting S.A. stał się 5 debiutem w historii Giełdy Papierów Wartościowych potwierdzając w ten sposób trafność decyzji o upublicznieniu akcji. Dzięki tak wybranej drodze rozwoju Spółka pozyskała 3.750.000 złotych niezbędnych dla dalszego rozwoju.

Rok 2006 to także okres modyfikowania strategii rozwoju. Spółka specjalizująca się dotychczas praktycznie wyłącznie w zakresie prac związanych z obsługą Jednostek Samorządu Terytorialnego rozszerzyła swoją działalność o przygotowywanie innych spółek do debiutu giełdowego. Wyjątkowy sukces Spółki PC Guard (debiut roku 2005) oraz emisji Inwest Consulting S.A. pozwolił zbudować nam świetny zespół pracowników zdolnych do przekazania naszych doświadczeń innym podmiotom. Profesjonalizm naszej Spółki doceniony został także przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie, która 5 grudnia 2006 roku nadała Inwest Consulting S.A. tytuł „Firmy Partnerskiej GPW dla Małych i Średnich Przedsiębiorstw”.

Działania Spółki znalazły także odbicie w zawieranych umowach. Do końca 2006 roku zostało zawarte aż 7 umów na przygotowywanie firm do debiutu giełdowego czym znacznie przekroczyliśmy deklaracje złożone w Prospekcie Emisyjnym. Są to:

- Spółka M2M.PL Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Podstawowym przedmiotem działalności M2M.PL Sp. z o.o. jest działalność telekomunikacyjna pod marką Telestrada.
- Spółka Rovita Sp. z o.o. z siedzibą w Niedomicach k/Tarnowa. Rovita Sp. z o.o. jest liczącym się hurtowym dystrybutorem markowych produktów spożywczych polskich i zagranicznych.
- Spółka Polman Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Polman Sp. z o.o. świadczy usługi i sprzedaje produkty w zakresie profesjonalnych technologii czystości.
- MAXIPIZZA z siedzibą w Kielcach. Przedmiotem działalności MAXIPIZZA jest prowadzenie działalności gastronomicznej - sieci pizzerii.

- Spółka z branży teleinformatycznej. Spółka z uwagi na chęć zachowania planów debiutu giełdowego w poufności zastrzegła tymczasowe niepodawanie swojej nazwy.
- Spółka Profil Group Sp. z o.o. z siedzibą w Zielonce k/Warszawy. Profil Group Sp. z o.o. jest spółką z branży budowlanej, specjalizującą się w projektowaniu, produkcji i montażu wysokiej klasy konstrukcji stalowych.
- Spółka Technopark 2 Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu. Przedmiotem działalności Technopark 2 Sp. z o.o. jest działalność inwestycyjna i pre-developerska na rynku nieruchomości.

Spółka realizowała także konsekwentnie drugi element strategii tj. inwestowanie w podmioty, które będzie wprowadzać na GPW w Warszawie. Do końca 2006 roku Inwest Consulting S.A. miał największy procentowy udział w kapitałach Spółki Technopark 2 - 26,78% kapitału zakładowego oraz Spółki M2M.pl Sp. z o.o. (obecnie Telestrada Sp. z o.o.) w wysokości 15,10% kapitału zakładowego. Największą wartościowo inwestycją roku 2006 był zakup 16.740 udziałów w Spółce Technopark 2 za cenę 2.000.000,00 zł. Dokonane inwestycje wymusiły konieczność dalszego zasilenia kapitałowego Spółki, co spowodowało, że w dniu 16 listopada 2006 r. NWZA podjęło uchwałę o podwyższeniu w drodze oferty publicznej kapitału zakładowego Spółki o kwotę 3.500.000 zł tj. do kwoty 7.000.000 zł poprzez emisję 3.500.000 akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 1,00 zł (jeden) każda z uwzględnieniem prawa poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy. Spółka złożyła także wniosek do Komisji Nadzoru Finansowego o zatwierdzenie prospektu emisyjnego związanego z ww. emisją.

Oprócz wyżej wymienionych działań w 2006 roku Spółka przeprowadziła 16 emisji obligacji komunalnych, opracowała około 20 Strategii Rozwoju, Planów Rozwoju Lokalnego i Wieloletnich Planów Inwestycyjnych a także szereg innych opracowań i analiz na potrzeby jednostek samorządowych. W roku 2006 Spółka osiągnęła przychód ze sprzedaży produktów 1.016.380,23 zł, a zysk netto w wysokości 6.181,95 zł. Wynik ten może w pierwszej chwili rozczarowywać jednak należy wziąć pod uwagę, iż w rok ubiegły był nie tylko rokiem wprowadzenia Spółki Inwest Consulting S.A. na Giełdę co pociągało za sobą dodatkowe koszty, ale także był to rok wyborów do władz samorządowych, co w sposób oczywisty zmniejszyła ilość zawieranych umów ze względu na rozpoczynającą się w drugim kwartale 2006 roku kampanię wyborczą i wstrzymywanie się radnych od podejmowania decyzji inwestycyjnych w gminach.

Spółka znajduje się w bardzo dobrej kondycji finansowej, która pozwala na terminowe wywiązywanie się ze wszelkich zobowiązań.

W roku 2007 Spółka Inwest Consulting S.A. zamierza nadal konsekwentnie zwiększać swoją pozycję na rynku usług doradczych dla małych i średnich przedsiębiorstw w zakresie przygotowywania ich do debiutu giełdowego oraz podnosić wartość własnego portfela inwestycyjnego. Spółka zamierza także przejąć kontrolę nad dobrze funkcjonującą firmą doradczą specjalizującą się w przygotowywaniu prospektów emisyjnych w celu skokowego zwiększenia możliwości doradczych Spółki.

Zarząd Spółki jest głęboko przekonany, iż realizacja założonej strategii pozwoli Spółce Inwest Consulting S.A. na dalszy dynamiczny rozwój oraz osiągnięcie w roku 2007 znacznego zysku.

Dziękując za okazane zaufanie i zainwestowanie w akcje Inwest Consulting S.A.

Pozostaję z szacunkiem

Jacek Mrowicki