

PRONOX TECHNOLOGY S.A.

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU

Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ
W 2006 ROKU

11 MAJA 2007

FIRMA

Nazwa: **PRONOX TECHNOLOGY S.A.**
NIP: **954-21-80-954**
Regon: **273696613**
KRS: **0000072586**

Jednostką dominującą grupy kapitałowej jest Pronox Technology S.A. z siedzibą w Katowicach. Domeną działalności Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. jest produkcja i sprzedaż towarów z segmentu IT i Consumer Electronic sygnowanych jej markami własnymi oraz dystrybucja sprzętu IT, tak czołowych producentów światowych jak również podmiotów o mniejszym udziale w globalnym rynku.

Statutowym przedmiotem działalności Spółki jest:

- 1) produkcja komputerów i pozostałych urządzeń do przetwarzania informacji (PKD 30.02.Z),-----
- 2) sprzedaż hurtowa komputerów, urządzeń peryferyjnych i oprogramowania (PKD 51.84.Z),-----
- 3) sprzedaż detaliczna mebli, wyposażenia biurowego, komputerowego oraz sprzętu telekomunikacyjnego (PKD 52.48.A),-----
- 4) doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego (PKD 72.10.Z), -----
- 5) konserwacja i naprawa maszyn biurowych księgujących i sprzętu komputerowego (PKD 72.50.Z), -----
- 6) reklama (PKD 74.40.Z),-----
- 7) transmisja danych (PKD 64.20.C), -----
- 8) działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów różnego rodzaju (PKD 51.19.Z),-----
- 9) kształcenie ustawiczne dorosłych i pozostałe formy kształcenia gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 80.42.B), -----
- 10) pozostałe formy udzielania kredytów (PKD 65.22.Z),-----
- 11) leasing finansowy (PKD 65.21.Z),-----
- 12) pośrednictwo finansowe pozostałe gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 65.23.Z),-----
- 13) transport drogowy towarów pojazdami specjalizowanymi (PKD 60.24.A),-----
- 14) transport drogowy towarów pojazdami uniwersalnymi (PKD 60.24.B), -----
- 15) wynajem samochodów ciężarowych z kierowcą (PKD 60.24.C),-----
- 16) prace badawczo – rozwojowe w dziedzinie nauk technicznych (PKD 73.10.G),-----
- 17) produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu z wyłączeniem działalności usługowej (PKD 32.30.A),-----
- 18) działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji sprzętu

- radiowo telewizyjnego oraz sprzętu do operowania dźwiękiem i obrazem (PKD 32.30.B), -----
- 19) działalność detektywistyczna i ochroniarska (PKD 74.60.Z), -----
- 20) działalność związana z organizacją targów i wystaw (PKD 74.87.A), -----
- 21) działalność organizatorów turystyki (PKD 63.30.A), -----
- 22) działalność rozrywkowa pozostała, gdzie indziej niesklasyfikowana (PKD 92.34.Z), -----
- 23) działalność związana ze sportem pozostała (PKD 92.62.Z), -----
- 24) transport pasażerski miejski (PKD 60.21.A), -----
- 25) transport pasażerski międzymiastowy (PKD 60.21.B), -----
- 26) transport pasażerski rozkładowy pozostały (PKD 60.21.C), -----
- 27) transport lądowy pasażerski, pozostały (PKD 60.23.Z), -----
- 28) transport morski (PKD 61.10.A), -----
- 29) transport wodny przybrzeżny (PKD 61.10.B), -----
- 30) transport wodny śródlądowy (PKD 61.20.Z), -----
- 31) transport lotniczy regularny (PKD 62.10.Z), -----
- 32) transport lotniczy nieregularny (PKD 62.20.Z), -----
- 33) przeładunek towarów w portach morskich (PKD 63.11.A), -----
- 34) przeładunek towarów w portach śródlądowych (PKD 63.11.B), -----
- 35) przeładunek towarów w pozostałych punktach przeładunkowych (PKD 63.11.C), -----
- 36) magazynowanie i przechowywanie towarów w portach morskich (PKD 63.12.A), -----
- 37) magazynowanie i przechowywanie towarów w portach śródlądowych (PKD 63.12.B), -----
- 38) magazynowanie i przechowywanie towarów w pozostałych składowiskach, (PKD 63.12.C), -----
- 39) działalność wspomagająca transport lądowy, pozostała (PKD 63.21), -----
- 40) działalność wspomagająca transport wodny, pozostała (PKD 63.22), -----
- 41) działalność wspomagająca transport lotniczy, pozostała (PKD 63.23), -----
- 42) działalność agencji transportowych (PKD 63.40), -----
- 43) działalność turystyczna pozostała (PKD 63.30.D)."

Spółka została zarejestrowana w dniu 25 listopada 1997 roku przez Sąd Rejonowy w Katowicach pod numerem RHB 14928. Spółka dokonała wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego w Rejestrze Przedsiębiorców w dniu 6 lutego 2002 roku pod numerem KRS 0000072586. Czas trwania Spółki zgodnie ze statutem jest nieograniczony.

Zgodnie z definicją grupy kapitałowej podanej w MSR 27 w skład Grupy Pronox Technology S.A. na dzień 31 grudnia 2006 roku wchodziły:

```
graph TD; A[PRONOX TECHNOLOGY S.A.] --> B[ESM LOGISTICS S.A.]; A --> C[EASY TOUCH PRONOX TECHNOLOGY SPÓŁKA AKCYJNA SPÓŁKA KOMANDYTOWA];
```

PRONOX TECHNOLOGY S.A.

ESM LOGISTICS S.A.

**EASY TOUCH PRONOX TECHNOLOGY SPÓŁKA
AKCYJNA SPÓŁKA
KOMANDYTOWA**

Centrala jednostki dominującej zlokalizowana jest w Katowicach przy ul. Paderewskiego 32c, centrum dystrybucji wraz z magazynem centralnym mieści się w Katowicach przy ul. Porcelanowej 49, ponadto spółka posiada dziewięć przedstawicielstw na terenie: Bydgoszczy, Gdańska, Koszalina, Krakowa, Nowego Sącza, Opola, Poznania, Warszawy i Wrocławia.

- a) kapitał akcyjny jednostki dominującej,
- b) pozostałe kapitały, na które składają się kapitały rezerwowe i zapasowe,
- c) zyski zatrzymane, na które składają się:
 - niepodzielny zysk lub niepokryta strata z lat ubiegłych (skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych),
 - wynik finansowy bieżącego okresu obrotowego
- d) udziały mniejszości.

Kapitał	Wartość w tys. zł. (stan na dzień 31-12-2006)
Kapitał podstawowy	781
Kapitał zapasowy	40.402

Grupa kapitałowa osiąga wysoką dynamikę przychodów ze sprzedaży. W 2006 roku przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. wyniosły 466.321 tys. zł i były wyższe od przychodów osiągniętych w analogicznym okresie roku 2005 o blisko 18 %. W analizowanym okresie zysk z działalności operacyjnej osiągnął poziom 5.485 tys. zł, zysk brutto wyniósł 7.959 tys. zł, a zysk netto 6.792 tys. zł.

Wzrost sprzedaży osiągany jest głównie poprzez wprowadzanie nowych asortymentów oferowanych pod własnymi markami, a także świadczeniem nowoczesnych usług, takich jak usługi logistyczne i serwisowe. Rozwój działalności handlowej wpływał na wzrost wartości aktywów i pasywów krótkoterminowych.

Realizując strategię rozwoju sprzedaży własnych marek oraz specjalistycznych usług, Pronox równocześnie inwestował w środki trwałe. Inwestycje te związane były m.in. z realizacją centrum logistycznego przy ul. Porcelanowej w Katowicach, zakupem i remontem budynku siedziby Spółki dominującej, zakupem działki w Dąbrowie Górniczej przeznaczonej pod budowę Centrum Produkcyjno - Logistycznego, zakupami środków transportu itp.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim prowadzą działalność podmioty Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A.

1.1. Ryzyko spadku tempa wzrostu gospodarczego w Polsce.

Od kilku lat w polskiej gospodarce obserwujemy wzrost gospodarczy w granicach 3-5%. Załamanie się obecnych tendencji wzrostowych w gospodarce w istotny sposób może wpłynąć na rynek towarów oferowanych przez Spółkę. Jednakże biorąc pod uwagę przewidywany i stymulowany programami UE i RP wzrost nakładów inwestycyjnych w przedsiębiorstwach związany z uczestnictwem Polski w Unii Europejskiej oraz prognozowany wzrost gospodarczy należy się liczyć z ożywieniem rynku IT/Consumer Electronic.

1.2. Ryzyko kursowe.

Spółka ze względu na przedmiot działalności i realizowaną strategię bezpośrednich zakupów od producentów i dostawców zagranicznych narażona jest na powstawanie różnic kursowych, co może skutkować ujemnym wpływem na osiągnięte wyniki. Spółka zmniejsza powyższe ryzyko poprzez transakcje zabezpieczające (transakcje terminowe). Zabezpieczeniu podlegają pozycje walutowe przekraczające 5% obrotów. Takie postępowanie można ocenić jako bezpieczną politykę kursową firmy, zmierzającą do neutralizacji wahań cen walut na wyniki osiągnięte przez firmę.

Ponadto Spółka dostosowuje także swoje ceny sprzedaży do zmieniającej się sytuacji na rynku walutowym poprzez bieżącą aktualizację cenników przeliczanych z Euro i USD na złoty polski.

1.3. Ryzyko związane z regulacjami prawnymi.

Zagrożeniem dla działalności Spółki są również zmieniające się przepisy prawa lub różne jego interpretacje. Ewentualne zmiany przepisów prawa, a w szczególności przepisów podatkowych i celnych oraz przepisów dotyczących działalności branży informatycznej, mogą spowodować ujemne konsekwencje w działalności Spółki.

1.4. Ryzyko związane z polityką podatkową.

Dużą zmienność przepisów polskiego systemu podatkowego oraz różne interpretacje, wykładnie wspomnianych wcześniej przepisów powodują, że w przypadku polskiej spółki zachodzi większe ryzyko prowadzenia działalności niż w przypadku spółki działającej w bardziej stabilnych systemach podatkowych. Interpretacje przepisów podatkowych ulegają częstym zmianom, a zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe w sferze opodatkowania nie są jednolite.

Jednym z elementów ryzyka wynikającego z unormowań podatkowych są przepisy odnoszące się do upływu okresu przedawnienia zobowiązania podatkowego, co wiąże się z możliwością weryfikacji prawidłowości naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres. Deklaracje podatkowe określające wielkość zobowiązania podatkowego i wysokość dokonanych wpłat mogą być weryfikowane w drodze kontroli przez organy skarbowe w okresie pięciu lat od końca roku, w którym minął termin płatności podatku. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe interpretacji przepisów podatkowych odmiennej od będącej podstawą wyliczenia przez Spółkę zobowiązania podatkowego, sytuacja ta może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową, wyniki i perspektywy rozwoju.

1.5. Ryzyko stóp procentowych.

Realizowana przez NBP polityka pieniężna wpływa na politykę kredytową realizowaną przez banki komercyjne. Wzrost stóp procentowych przekłada się zwykle na wzrost kosztów kredytu. Spółka jako podmiot, który w pewnym stopniu finansuje swoją działalność środkami pochodzącymi z kredytów, liczy się ze wzrostem kosztów finansowych związanych z obsługą kredytów.

1.6. Ryzyko zmiany polityki celnej Unii Europejskiej.

Obecnie funkcjonujące stawki celne Unii Europejskiej w zakresie importu określonego zakresu sprzętu elektronicznego z krajów azjatyckich stanowią rodzaj zabezpieczenia rynku europejskiego. Liberalizacja przepisów celnych, zmniejszenie lub zniesienie stawek celnych na sprzęt z określonego zakresu elektroniki użytkowej może negatywnie wpłynąć na podmioty, które rozpoczęły bądź też planują rozpoczęcie inwestycji w zakresie produkcji sprzętu elektronicznego lub jego montażu (assembling) w państwach należących do Unii Europejskiej. Jednakże Spółka prowadzący w ramach grupy również usługi logistyczne dla dostawców/producentów azjatyckich spodziewa się w takim przypadku znacznego wzrostu przychodów z tej działalności, które powinny zrekompensować brak przychodów z assemblingu.

2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki.

2.1. Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży.

Cechą charakterystyczną dla branży, w której działa Grupa jest występowanie sezonowości sprzedaży. Nasilenie popytu następuje w IV kwartale. Występujące zjawisko sezonowości znacznie zwiększa okresowe zapotrzebowanie Spółki na kapitał obrotowy.

2.2. Ryzyko związane z postępem technologicznym.

Rynek, na którym działa Spółka wymaga stałego dostosowywania swojej oferty do niezwykle szybkiego rozwoju nowych technologii i zmieniających się oczekiwań klientów. Spółka korzysta z usług wielu dostawców i producentów części nie ponosząc tego ryzyka bezpośrednio; sama jednak nieustannie penetruje środowisko producentów w poszukiwaniu nowych, atrakcyjnych i nowoczesnych produktów, półproduktów i rozwiązań technologicznych, co stanowi jeden z istotnych elementów jego strategii. Istnieje jednak potencjalne niebezpieczeństwo, iż z powodu wskazanych wyżej czynników część oferty nie znajdzie nabywców w satysfakcjonujących Spółkę cenach. W celu ograniczenia powyższego ryzyka Spółka decyduje się na przyspieszenie dostaw określonych produktów np. zlecając transport drogą lotniczą (procesory i pamięci).

2.3. Ryzyko spadku marży.

Nasilająca się walka konkurencyjna może spowodować w przyszłości spadek marży handlowej. Jednakże Spółka rekompensuje możliwy spadek marży z działalności dystrybucyjnej zwiększonym udziałem w marży ogółem, marży pochodzącej z działalności logistycznej, produkcyjnej i usługowej. Również konsekwentnie realizowana przez Spółkę strategia przejścia w kierunku marek własnych skutecznie chroni ją przed nadmiernym ryzykiem spadku marży.

2.4. Ryzyko konkurencji innych podmiotów.

Pronox sukcesywnie rozszerza rolę typowego dystrybutora IT o usługi assembling'u, serwisowe i logistyczne jednocześnie intensywnie rozwijając marki własne. Dywersyfikacja działalności związana jest z wdrożeniem Nowego Modelu Dystrybucji, który ma na celu skoncentrowanie się na świadczeniu usług dodanych: assembling, serwis i logistyka, dla dotychczasowych dostawców/producentów oraz konsekwentnym zwiększaniu udziału w sprzedaży marek własnych. W działalności Spółki dystrybucja towarów obcych charakteryzująca się niskimi, spadającymi marżami ulega stopniowej marginalizacji i w związku z powyższym zmniejszeniu ulega również ryzyko konkurencji innych podmiotów zwłaszcza klasycznych dystrybutorów IT. Ryzyko konkurencji podmiotów zajmujących się samoistnymi usługami dodanymi (assembling, serwis, logistyka) ocenia jako nieznaczne, w związku z kompleksowością swej oferty i jej kierunkowym charakterem (oferta przeznaczona jest głównie dla dotychczasowych dostawców). Spółka jako najbardziej konkurencyjny uważa obszar usług logistycznych dla podmiotów krajowych, a dzięki pracy w reżimie „składu celnego” i wyspecjalizowaniu się w obsłudze małych i średnich firm (system informatyczny, obsługa zleceń niepełnopaletowych) jest dobrze przygotowana do działania w warunkach konkurencji.

2.5. Ryzyko zmiany polityki cenowej przez pośrednika.

Strategia Spółki na najbliższe lata oparta jest na rozwoju usług assembling'u, serwisowych i logistycznych, rozwoju marek własnych oraz odchodzeniu od klasycznej dystrybucji. Pronox, w określonych segmentach działalności, nadal zajmuje pozycję jedynie redystrybutora. Konsekwentnie dąży jednak do marginalizacji tej roli, zwiększając obroty do poziomu wystarczającego do podjęcia bezpośrednich rozmów z producentami. Niekorzystnym efektem pozycji redystrybutora jest ryzyko zmiany polityki cenowej przez pośrednika. Ryzyko powyższe wraz z odchodzeniem od roli redystrybutora będzie coraz mniej istotne.

2.6. Ryzyko związane z należnościami.

Stosunkowo wysoki udział należności w aktywach (30-40% wartości aktywów w latach 2003-2005) Spółki wynika ze specyfiki prowadzonej przez nią działalności handlowej. W celu istotnego ograniczenia ryzyka braku spłaty należności Pronox zawarł z Towarzystwem Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. umowę ubezpieczenia ryzyka kredytu kupieckiego z opcją windykacji należności, która znacząco zmniejsza ryzyko powstania strat z tytułu nieterminowo realizowanych płatności przez odbiorców.

2.7. Ryzyko związane z rozpoczęciem nowych projektów oraz uzależnieniem od głównych odbiorców w zakresie realizowanych nowych usług.

Pronox realizując swoją strategię rozwoju sukcesywnie rozszerza zakres świadczonych usług w ramach Grupy m.in. o działalność serwisową, logistyczną oraz assembling. Rozpoczęcie działalności w nowych segmentach jest związane z ryzykiem wczesnego stadium projektów, co wiąże się z ograniczoną ilością klientów na określone produkty lub usługi. W związku z powyższym istnieje ryzyko uzależnienia od pojedynczego klienta w ramach realizowanej w ramach Grupy działalności serwisowej, logistycznej oraz assemblingu. Intencją Spółki jest ograniczenie tego ryzyka wraz z pozyskiwaniem nowych klientów i kontraktów.

2.8. Ryzyko związane z sytuacją gospodarczą i polityczną w Azji, a w szczególności w Chinach.

Zdecydowana większość dostaw sprzętu oraz akcesoriów, które znajdują się w asortymencie Spółki, w tym produktów własnych, pochodzi z obszaru Azji, szczególnie z Chińskiej Republiki Ludowej. Istnieje potencjalne ryzyko związane z wprowadzeniem przez władze Chińskiej Republiki Ludowej określonych rozwiązań legislacyjnych, bądź też innych faktów, które zmieniają aktualną sytuację społeczno-gospodarczą Azji i Chin i jednocześnie będą niekorzystnie oddziaływały na podmioty zapewniające większość dostaw.

Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym.

Podstawowymi grupami towarowymi oferowanymi przez Spółki Grupy Kapitałowej są: monitory (w 2006 roku 15,67% sprzedaży), notebooki (14,43%), karty grafiki (9,52%), płyty główne (7,93%), procesory (6,25%), drukarki

(6,05%), komputery stacjonarne (5,85%).

Oferta towarowa Pronox Technology S.A. oparta jest na dystrybucjach światowych producentów branży IT, takich jak ASUS, BENQ, EPSON, GIGABYTE, HP, KINGSTON, LG, MINOLTA, MAXTOR, PHILIPS, SAMSUNG, WESTERN DIGITAL, TOSHIBA, TWINMOS i innych. W 2006 roku spółka pozyskała nowe dystrybucje: MICROSOFT i wyłączną na notebooki BENQ.

Spółka prowadzi działalność operacyjną w czterech podstawowych obszarach biznesowych:

1. produkcja i sprzedaż (dystrybucja) produktów sygnowanych markami własnymi, do których należą:

- Marka ProComp – komputery osobiste z procesorem AMD lub Intel oraz komponenty do komputerów stacjonarnych ProComp takie jak: monitory LCD, obudowy komputerowe, zasilacze; produkcja komputerów ProComp odbywa się na specjalistycznej linii produkcyjnej będącej własnością Spółki.
- Marka EasyTouch - zawiera szeroki zakres akcesoriów komputerowych i artykułów elektroniki użytkowej. Łączna ilość produktów z marką EasyTouch w ofercie Spółki wynosi ok. 475 pozycji, a wszystkie te produkty są wykonywane na podstawie własnego wzoru użytkowego albo na bazie standardowych produktów produkowanych przez najlepszych producentów w ramach poszczególnych grup asortymentowych. Produkcja odbywa się głównie na Tajwanie oraz w Chińskiej Republice Ludowej.
- Marka MyColor - tusze i tonery do drukarek i kserokopiarek. Łącznie produktów z marką MyColor w ofercie Spółki jest ok. 25. Wszystkie te produkty są wykonywane na podstawie własnego wzoru użytkowego albo na bazie standardowych podzespołów oferowanych przez najlepszych producentów w ramach poszczególnych grup asortymentowych. Produkcja odbywa się głównie w Polsce i ChRL.
- Marka Request – elementy sieciowe. Łącznie produktów z marką Request w ofercie Spółki jest ok. 50 i są wykonywane albo w oparciu o własne wzory albo na bazie standardowych produktów produkowanych przez najlepszych producentów w ramach poszczególnych grup asortymentowych.

2. dystrybucja towarów innych producentów - ta sfera działalności Spółki obejmuje hurtową sprzedaż towarów wyprodukowanych pod markami nie należącymi do Spółki, wśród których wyróżnić można następujące grupy produktowe:

- sprzęt, podzespoły i oprogramowanie komputerowe: komputery, komponenty, urządzenia peryferyjne, akcesoria komputerowe, programy komputerowe (razem ponad 5.000 pozycji towarowych), wśród których znajdują się produkty wszystkich czołowych producentów: BENQ, ASUS, GIGA-BYTE, MICROSOFT, LG, SAMSUNG, PHILIPS, EPSON, MINOLTA, HP, MAXTOR, WESTERN DIGITAL, NEC, PIONEER, TOSHIBA, KINGSTON, TWINMOS i wiele innych;
- odbiorniki, inne urządzenia i akcesoria SAT / RTV (58 pozycji towarowych) - są to produkty firm SONY, MUSTEK, BENQ, LG, SAMSUNG, PANASONIC, APPLE, SWISSBIT
- fotograficzne aparaty cyfrowe, pozostałe akcesoria z grupy Foto (baterie, pamięci, kable, inne) – 338 pozycji towarowych - produkty czołowych firm światowych zajmujących się produkcją aparatów cyfrowych i akcesoriów fotograficznych: CANON, NIKON, SONY, OLYMPUS, BENQ, TWINMOS, A-

DATA, BODYGLOVE.

3. **usługi montażowe (assembling) urządzeń elektronicznych** - usługą objęte są wszystkie urządzenia z branży elektroniki użytkowej (consumer electronic): telewizory LCD, odtwarzacze DVD, odtwarzacze MP3 i MP4, radia samochodowe, komputery, mały sprzęt AGD, pozostałe artykuły elektroniki użytkowej. W ramach tych usług realizowane są następujące działania:
 - logistyka zagraniczna (w tym morska) i lokalna (Europa, Polska) części i komponentów SKD do produkcji urządzeń;
 - badania jakościowe i bezpieczeństwa komponentów, tworzenie procedur procesu technologicznego
 - montaż i testowanie urządzeń zgodnie z procedurami technologicznymi narzuconymi przez producenta oraz powszechnie obowiązującymi międzynarodowymi normami i standardami;
 - praca magazynu komponentów w układzie składu celnego, co sprawia, że opłatom celnym poddawane są tylko komponenty wykorzystywane do bieżącej produkcji – firmy zlecające assembling wydłużają w ten sposób termin zapłaty obciążeń celno – podatkowych;
 - realizacja zamówień na gotowe produkty do odbiorców końcowych;
 - logistyka produktów gotowych na terenie Polski i Unii Europejskiej.
4. **usługi serwisowe** - Spółka zależna - ESM Logistics S.A. oferuje prowadzenie technicznego serwisu producenckiego dla części z oferowanych przez Pronox Technology S.A. urządzeń elektronicznych. Dla firm współpracujących oferta obejmuje prowadzenie autoryzowanych serwisów naprawczych urządzeń elektroniki użytkowej oraz komputerowych i multimedialnych. Dedykowane centra serwisowe obsługują m.in. telewizory LCD i plazmowe, monitory, komputery, notebooki, odtwarzacze DVD, głośniki, zasilacze komputerowe i awaryjne UPS, radioodtwarzacze samochodowe i domowe. Stale zwiększa się zakres produktów, dla których tworzone są serwisy techniczne. Obecnie spółka prowadzi serwisy naprawcze dla wielu światowych marek, np. AOC, BenQ, PowerCom, LiteOn, Procomp, Request, Linkworld, Green Power, Kworld, Echostar. W ramach tej usługi, spółka oferuje również prowadzenie centrów telefonicznej i internetowej obsługi klienta, wykorzystując do tego najnowocześniejsze oprogramowanie i rozwiązania technologiczne teleinformatyki.
5. **usługi logistyczne na zlecenie innych podmiotów różnych branż** - Pronox Technology S.A. oraz spółka zależna ESM Logistics S.A. w wyniku wieloletniej współpracy z dalekowschodnimi producentami sprzętu komputerowego oraz elektroniki użytkowej zdobyła unikalne doświadczenie związane z obsługą kontraktów produkcyjnych, w których wykonawcami są fabryki położone na terenie Chińskiej Republiki Ludowej. Oferta usług logistycznych Spółki zorientowana jest na podmioty sprzedające własne produkty, których produkcja ze względu na niższe koszty wytwarzania zlecana jest fabrykom zlokalizowanym w Chinach, Indiach i innych krajach Dalekiego Wschodu. Pełny zakres usług logistycznych tego rodzaju może obejmować:
 - zaprojektowanie optymalnego rozwiązania magazynowo – logistycznego,
 - techniczne wdrożenie zaproponowanego rozwiązań poprzez zastosowanie najnowocześniejszych technologii;
 - odbiór jakościowo – ilościowy towaru w miejscu produkcji na Dalekim Wschodzie;
 - dopasowanie sposobu wysyłki do specyfiki towaru i potrzeb Klienta;
 - zlecenie frachtu międzynarodowego bezpośrednio przewoźnikowi (bez kosztownego pośrednictwa globalnych firm logistycznych);

- organizację transportu lokalnego na terenie Europy i Polski;
- obsługę magazynowo – dystrybucyjną w magazynie pracującym w reżimie składu celnego,
- zlecenie transportu wysyłki firmie spedycyjnej;
- obsługa zwrotów i rozliczenia z firmą spedycyjną.

Dodatkową grupę odbiorców usług logistycznych stanowią krajowe przedsiębiorstwa produkcyjne i handlowe, które dostrzegają problem związany ze sprawną logistyką i są gotowe powierzyć tę część działalności do wyspecjalizowanej firmie. W tej grupie potencjalnych Klientów znajduje się również stale rosnąca ilość sklepów internetowych. Istotność tej grupy docelowej potwierdza coraz większy udział handlu e-commerce w obrocie detalicznym dobrami konsumenckimi. W zakresie e-commerce Grupa Pronox oferuje budowę i obsługę witryn sklepów internetowych, opracowanie i wdrożenie informatycznego systemu sprzedażowego i magazynowego oraz bieżącą obsługę sklepów internetowych (przyjmowanie zleceń, kompletację, wysyłkę do klienta końcowego).

Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem

Oferta Spółek Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. skierowana jest przede wszystkim do podmiotów prowadzących działalność związaną ze sprzedażą sprzętu IT, FOTO, AGD, techniki biurowej lub usługami w tych branżach. Spółka współpracuje obecnie z około 8 tys. klientów. Dominująca część sprzedaży Spółki prowadzona jest na rynku polskim. Dystrybucja elektronicznego sprzętu IT i elektroniki użytkowej odbywa się na obszarze całego kraju. Spółka główny nacisk kładzie na kanały „konsumenckie” zapewniające zbyć takim produktom jak: elektronika multimedialna, komputery, notebooki elektronika użytkowa (odtwarzacze DVD, MP3, inne grupy CE). Spółka obserwuje duży potencjał w każdej z istniejących grup produktów, przy czym najsilniej odczuwalna jest dynamika sprzedaży w grupach towarów o największej marży, wprowadzanych pod markami własnymi: Easy Touch i ProComp. W ramach realizowanej działalności dystrybucyjnej w zakresie IT/Consumer Electronic Pronox Technology S.A. nie jest w żadnym stopniu uzależniony od jednego lub kilku odbiorców. Udział największych odbiorców Spółki na przestrzeni ostatnich lat nie przekracza 5% rocznych przychodów ze sprzedaży.

Rozwój marek własnych pozwolił Spółce na intensyfikację, dotychczas marginalnej działalności eksportowej. Większość sprzedaży eksportowej to sprzedaż do krajów Wspólnoty Państw Europejskich, jednak bardzo dobra znajomość rynków azjatyckich oraz ścisłe kontakty z działającymi na nich partnerami handlowymi skłoniły Spółkę do podjęcia kroków mających na celu sprzedaż produktów Easy Touch również w tym rejonie świata. Realizacji tego zadania służy zawiązanie spółki Easy Touch Pronox Technology S.A. sp.k., która weszła w skład Grupy Pronox.

Pronox Technology S.A. intensywnie współpracuje tak z dostawcami

krajowymi jak i zagranicznymi, niemniej w ostatnich latach następuje sukcesywne przemodelowanie struktury dostawców. Początkowa faza działalności firmy wiązała się ze znaczną przewagą liczby dostawców krajowych, podczas gdy w 2005 roku dostawy zagraniczne stanowiły już 46%, natomiast w 2006 roku przekraczały 60% ogółu. Spółka jest jednym z największych w kraju importerów komponentów komputerowych z Chin, Tajwanu i Hong-Kongu. Spółka nie jest uzależniona od jakiegokolwiek z dostawców.

Świadczone w ramach Grupy Pronox usługi assemblingu, logistyczne oraz serwisowe będące w istocie rozpoczęciem działalności w nowych segmentach wiążą się na ogół z koniecznością pozyskania klientów. Proces ten rozłożony jest w czasie. Na początku istnieje mniejsze lub większe uzależnienie od początkowych usługobiorców. Wraz z pozyskiwaniem nowych kontraktów, będzie malało uzależnienie od jednego partnera handlowego. W chwili obecnej zwłaszcza w ramach świadczenia usług logistycznych możemy mówić o istotnym uzależnieniu od jednego partnera – wg szacunków Emitenta dotyczących przychodów z tej działalności w 2006 roku – przychody z tytułu realizacji powyższego kontraktu będą stanowiły ponad 70% zrealizowanych. Z punktu widzenia Grupy Pronox dywersyfikacja odbiorców w zakresie usług logistycznych i assemblingu będzie odbywać się zarówno poprzez pozyskiwanie nowych klientów, jak również poprzez sprzedaż powyższych usług na rzecz obecnych klientów, dla których świadczone są usługi dystrybucyjne.

Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

W okresie objętym raportem Spółki Grupy Kapitałowej nie zawierały istotnych umów z akcjonariuszami. Pozostałe transakcje i umowy miały charakter typowy i rutynowy, zawierane były na warunkach rynkowych a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Spółkę.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Pronox Technology S.A. była stroną następujących umów istotnych ze względu na swoją wartość, zbliżoną do 10% kapitałów własnych Spółki:

Umowa o kredyt zawarta z BRE Bankiem SA z siedzibą w Warszawie (Bank) w dniu 14 lipca 2006 roku.

Bank udzielił Spółce złotowego kredytu obrotowego w wysokości 5.000.000 zł, przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności. Termin spłaty ostatniej raty kredytu ustalono na 6 lipca 2007 roku. Oprocentowanie kredytu ustalono w oparciu o zmienną stawkę WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych, powiększoną o marżę Banku.

Pronox Technology S.A. jest stroną opisanych poniżej zawartych w 2006 r. istotnych umów, związanych z jej podstawową działalnością. Umowy te są istotne dla Spółki ze względu na podmioty, z którymi zostały zawarte.

1) Umowa handlowa zawarta z Mix Electronics S.A. z siedzibą w Krakowie (Mix Electronics) zawarta w dniu 27 marca 2006 roku.

Na podstawie umowy strony podjęły współpracę polegającą na dostawie i sprzedaży towarów Spółki do Mix Electronics celem ich dalszej odsprzedaży.

2) Umowa dystrybucji detalicznej zawarta z Microsoft Ireland Operations Limited z siedzibą w Dublinie (Microsoft) w dniu 1 lipca 2006 roku.

Microsoft udzielił Spółce, na zasadzie niewyłączności, prawa do dystrybucji produktów Microsoft na obszarze Unii Europejskiej i EFTA, na rzecz podmiotów zajmujących się ich dalszą odsprzedażą. Spółka zobowiązana jest do prowadzenia działań promocyjnych sprzedaży produktów Microsoft.

3) Umowa agencyjna zawarta z ITI Neovision Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (ITI) w dniu 2 października 2006 roku.

Spółka podjęła współpracę z ITI jako autoryzowany agent pośredniczący w zawieraniu umów o abonament i świadczenie innych usług multimedialnych. Spółka przyjęła rolę operatora finansowo – logistycznego.

4) Europejska Umowa Marketingu dla Autoryzowanych Dystrybutorów Sony Poland Sp. z o.o. zawarta z Sony Poland Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (Sony) w 25 sierpnia 2006 roku.

Spółka zobowiązała się promować i prowadzić sprzedaż hurtową produktów Sony, w tym m.in. aparatów cyfrowych i kamer z akcesoriami w krajach Unii Europejskiej i Szwajcarii jako autoryzowany dystrybutor.

5) Umowa o udzielenie kredytu kupieckiego zawarta z Sony Poland Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (Sony) w dniu 11 września 2006 roku.

W związku z prowadzoną współpracą handlową i zawieranymi umowami sprzedaży, Spółka ma możliwość zapłaty za zakupione towaru, których wartość nie przekracza ustalonej w umowie kwoty, z odroczonym terminem płatności na okres wskazany w umowie, licząc od daty wystawienia faktury.

6) Umowa handlowa zawarta z Auchan Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Piasecznie (Auchan) w dniu 18 października 2006 roku.

Strony podjęły współpracę w zakresie zakupu przez Auchan towarów Spółki m.in. w celu dalszej odsprzedaży konsumentom. Auchan zobowiązał się ponadto do świadczenia usług marketingowych polegających na promocji towarów i marki Spółki.

7) Umowa ubezpieczeniowa ryzyka kredytu kupieckiego z opcją windykacji należności zawarta z Towarzystwem Ubezpieczeń Euler Hermes S.A. z siedzibą w Warszawie (Ubezpieczyciel) w dniu 21 września 2006 roku.

Ubezpieczyciel zobowiązał się do wypłaty Spółce odszkodowania w przypadku jeżeli ta nie otrzyma płatności z tytułu sprzedaży towarów lub usług w wyniku prawnie potwierdzonej lub faktycznej niewypłacalności klienta

Spółka ESM Logistics S.A. jest stroną niżej wymienionych umów istotnych zawartych w 2006 r.:

1) Umowa zawarta z BenQ Europe B.V. z siedzibą w Holandii (BenQ) w dniu 1 marca 2006 roku.

ESM LOGISTICS SA zobowiązał się świadczyć usługi serwisowe na rzecz BenQ na obszarze Polski. BenQ zobowiązany jest dostarczać ESM LOGISTICS SA części niezbędne do serwisu oraz wszelką dokumentację, a także zapewniać pracownikom ESM LOGISTICS SA konieczne szkolenia.

2) Umowa o świadczenie usług technicznego serwisu naprawczego urządzeń elektronicznych zawarta z P.H. 'MAC' Autoryzowany Dystrybutor Panasonic Polska – Marek Cichoń, Mirosława Cichoń,

Spółka Jawna z siedzibą w Sosnowcu (MAC) w dniu 29 kwietnia 2006 roku.

ESM LOGISTICS SA zobowiązał się świadczyć usługi technicznego serwisu naprawczego urządzeń elektronicznych dostarczanych przez MAC oraz zapewnić obsługę spedycyjną produktów objętych serwisem. MAC zaopatruje ESM LOGISTICS SA w części zamienne dla poszczególnych produktów na każde zamówienie ESM LOGISTICS SA oraz zapewnia dostęp do nowych produktów w celu wymiany zgodnie z warunkami gwarancji

3) Umowa świadczenia usług logistycznych zawarta z Agito Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (Agito) w dniu 29 kwietnia 2006 roku.

ESM LOGISTICS SA zobowiązał się świadczyć na rzecz Agito usługi logistyczne obejmujące w szczególności: udostępnienie miejsc magazynowania towarów, przyjmowanie dostaw i zamówień, wysyłkę zamówień do klientów Agito, obsługę spedycyjną, doradztwo logistyczne.

4) Umowa o świadczenie usług logistycznych zawarta z Reporter Sp. z o.o. z siedzibą w Chorzowie (Reporter) w dniu 29 maja 2006 roku.

Na mocy umowy ESM LOGISTICS SA zobowiązał się świadczyć na rzecz Reporter usługi logistyczne obejmujące m.in. przyjmowanie produktów na magazyn, kontrolę ilościowo – jakościową produktów, składowanie produktów (z wyłączeniem składu celnego), przygotowanie, wydawanie i dystrybucję produktów.

5) Umowa spedycji zawarta z Reporter Sp. z o.o. z siedzibą w Chorzowie (Reporter) w dniu 21 czerwca 2006 roku.

ESM LOGISTICS SA zobowiązał się do świadczenia na rzecz Reporter usług spedycyjnych polegających na organizowaniu transportu i dostarczaniu lub podejmowaniu przesyłek. W szczególności ESM LOGISTICS SA zobowiązany jest do: udzielania porad w przedmiocie warunków przewozu, wyboru trasy lub środka transportu, sporządzania dokumentów przewozowych, zawarcia umowy z przewoźnikiem, dokonywania rozliczeń z przewoźnikiem. ESM LOGISTICS SA ponosi odpowiedzialność za utratę lub całkowite zaginięcie przesyłki, uszkodzenie przesyłki, za wybór i działalność przewoźników, za zachowanie należytej staranności. ESM LOGISTICS SA nie odpowiada za szkody lub opóźnienia powstałe z przyczyn od niego niezależnych. Umowa została zawarta na czas nieoznaczony z możliwością jej rozwiązania przez każdą ze stron z zachowaniem miesięcznego okresu wypowiedzenia.

6) Umowa współpracy zawarta z Tech Base Management Limited z siedzibą w Hong Kongu (Tech Base) w dniu 7 września 2006 roku.

Na mocy umowy, ESM LOGISTICS SA jest uprawniony do montowania i wytwarzania produktów elektronicznych z części dostarczonych przez Tech Base. ESM LOGISTICS SA jest odpowiedzialny za dostarczenie części do magazynu w Hong Kongu, a po zakończeniu procesu wytwarzania i testowania, odpowiedzialny jest transport i uiszczenie wszelkich opłat celnych związanych z eksportem i importem produktów.

7) Umowa dostawy zawarta z Automationstechnik Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (Automationstechnik) w dniu 20 lipca 2006 roku.

Na zlecenie ESM LOGISTICS SA, Automationstechnik zobowiązał się do dostawy, montażu i uruchomienia linii montażowej oraz przeprowadzenia szkolenia w zakresie obsługi i eksploatacji linii. Wykonanie przedmiotu umowy nastąpiło w dniu 31 lipca 2006 roku.

8) Umowa serwisowa zawarta z GIGA-BYTE Technology CO. z siedzibą w Taipei w Tajwanie (GBT) w dniu 1 sierpnia 2006 roku.

Na mocy umowy, ESM LOGISTICS S.A. świadczy usługi serwisowe dla produktów GBT. ESM LOGISTICS S.A. zobowiązany jest zapewnić m.in. obsługę serwisową produktów GBT i wykwalifikowaną kadrę pracowniczą. GBT zobowiązany jest m.in. do dostarczenia do ESM LOGISTICS SA odpowiedniej ilości części zapasowych oraz do zapewnienia szkoleń technicznych na jego żądanie.

Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

W ramach grupy kapitałowej Spółka Pronox Technology S.A. pełni rolę podmiotu koordynującego działalność grupy, co dotyczy w szczególności wspólnie prowadzonej polityki zarządzania biznesem, w tym polityki inwestycyjnej. Pronox Technology S.A. jest ośrodkiem decyzyjnym odpowiedzialnym za podejmowanie działań strategicznych dotyczących rozwoju, jak również finansowania prowadzonej działalności Spółek Grupy. Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej prowadzą, zgodnie z polityką Grupy Kapitałowej, wzajemnie uzupełniającą się działalność.

Pronox Technology S.A. została zawiązana na mocy aktu notarialnego z dnia 13 listopada 1997 roku. Spółka została wpisana do rejestru handlowego przez Sąd Rejonowy w Katowicach Wydział VIII Gospodarczo-Rejestrowy pod nr RHB 14928 w dniu 25 listopada 1997 roku. Na podstawie postanowienia Sądu Rejonowego w Katowicach Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 6 lutego 2002 roku Spółka została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000072586.

ESM Logistics Spółka Akcyjna (do maja 2006 działająca pod firmą Pronox System S.A.) z siedzibą w Katowicach, ul. Porcelanova 49 została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy w Katowicach Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000048722.

Według statutu przedmiotem działalności Spółki jest między innymi:

- produkcja komputerów i innych urządzeń do przetwarzania informacji,
- sprzedaż hurtowa maszyn i urządzeń biurowych,
- działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji elektrycznej aparatury rozdzielczej i sterowniczej,
- doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego,
- reklama,
- transmisja danych i teleinformatyka.

Pronox Technology S.A. jest właścicielem 99,9993% akcji ESM Logistics S.A. i posiada 99,9993% głosów na walnym zgromadzeniu.

EASY TOUCH PRONOX TECHNOLOGY Spółka Akcyjna Spółka Komandytowa z siedzibą w Krakowie ul. Księcia Józefa 186 /w dniu 20.03.2007 roku została zarejestrowana w KRS zmiana siedziby na 30-390 Kraków, ul. Zawila 65g/ została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa-Śródmieścia w Krakowie Wydział Gospodarczy pod numerem KRS

0000270350.

Według statutu przedmiotem działalności Spółki jest między innymi:

- produkcja komputerów i innych urządzeń do przetwarzania informacji,
- działalność agentów zajmujących się sprzedażą towarów różnego rodzaju,
- sprzedaż hurtowa maszyn i urządzeń biurowych,
- transport,
- doradztwo w zakresie sprzętu komputerowego,
- reklama.

Pronox Technology S.A. jest komplementariuszem, któremu przysługuje prawo i obowiązek samodzielnego prowadzenia spraw EASY TOUCH PRONOX TECHNOLOGY Spółka Akcyjna Spółka Komandytowa.

Udział Pronox Technology S.A. w zysku Spółki jest uzależniony od wielkości przychodu netto wykazanego w sprawozdaniu finansowym za dany rok obrotowy. Wspólnicy uczestniczą w zyskach Spółki w następujący sposób:

- 1) jeżeli przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za pierwszy rok obrotowy będzie wynosił więcej niż 47.000.000 zł wspólnikom przysługuje udział w zysku netto wyliczonym proporcjonalnie do całego przychodu netto, przypadającym na nadwyżkę osiągniętego przychodu netto nad wskazanym wyżej przychodem minimalnym, w wysokości komplementariusz – 75 % a komandytariusz – 25 %,
- 2) jeżeli przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za pierwszy rok obrotowy będzie wynosił nie więcej niż 47.000.000 zł udział w zysku netto przypada w całości komplementariuszowi, a komandytariusz jest wyłączony od udziału w zysku,
- 3) jeżeli przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za drugi rok obrotowy będzie wynosił więcej niż 54.000.000 zł wspólnikom przysługuje udział w zysku netto wyliczonym proporcjonalnie do całego przychodu netto, przypadającym na nadwyżkę osiągniętego przychodu netto nad wskazanym wyżej przychodem minimalnym, w wysokości komplementariusz – 75 % a komandytariusz – 25 %,
- 4) jeżeli przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za pierwszy rok obrotowy będzie wynosił nie więcej niż 54.000.000 zł udział w zysku netto przypada w całości komplementariuszowi, a komandytariusz jest wyłączony od udziału w zysku,
- 5) jeżeli roczny przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za trzeci i następne lata obrotowe będzie wynosił więcej niż 87.000.000 zł wspólnikom przysługuje udział w całym zysku netto w wysokości komplementariusz – 75 % a komandytariusz – 25 %,
- 6) jeżeli roczny przychód netto wykazany w sprawozdaniu finansowym za trzeci i następne lata obrotowe będzie wynosił nie więcej niż 87.000.000 zł udział w zysku netto przypada w całości komplementariuszowi , a komandytariusz jest wyłączony od udziału w zysku.

Udział Pronox Technology S.A. w stratach wynosi 75%. Umowa spółki komandytowej ulega rozwiązaniu w przypadku nie wyrażenia zgody na funkcjonowanie Spółki przez Walne Zgromadzenie w terminie 2 miesięcy od daty zawarcia umowy tj. w terminie do dnia 14 lutego 2007 roku. Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Pronox Technology S.A. wyraziło wymaganą zgodę.

W ramach Grupy Pronox Technology S.A., zgodnie ze stanem na dzień 31 grudnia 2006 nie funkcjonują grupy kapitałowe niższego szczebla.

Jednostka zależna ESM Logistics S.A. została skonsolidowana metoda pełną.

EASY TOUCH PRONOX TECHNOLOGY Spółka Akcyjna Spółka Komandytowa

z siedzibą w Krakowie nie została skonsolidowana, ponieważ spółka została zarejestrowana w dniu 20 grudnia 2006 roku i nie rozpoczęła jeszcze działalności.

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych przez dany podmiot powiązany w okresie od początku roku przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro.

Transakcje zawarte w 2006 r. przez Spółki Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. z podmiotami powiązanymi miały charakter typowy i rutynowy, zawierane były na warunkach rynkowych, a ich charakter i warunki wynikały z prowadzenia bieżącej działalności operacyjnej.

Informacje o zaciągniętych kredytach, o umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych poręczeniach i gwarancjach.

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

Krótkoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	na początek okresu	na koniec okresu
Kredyt w rachunku bieżącym "Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank" S.A. Nr 21/2005	WIBOR 1M + 0,55%	31.03.2007	11 240	10 354
Kredyt w rachunku bieżącym "Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank" S.A. Nr 22/2005	LIBOR 1 M + 0,55%	31.03.2007	611	2 908
Kredyt w rachunku bieżącym "Nord/LB Bank Polska Norddeutsche Landesbank" S.A. Nr 22/2005	EURIBOR 1M + 0,55%	31.03.2007	-	1 914
Kredyt w rachunku bieżącym Raiffeisen Bank Polska S.A. CRD/L/14505/03	WIBOR 1T + 0,6%, LIBOR 1 M + 0,8%, EURIBOR 1M + 0,8%	30.04.2007	8 328	9 856
Kredyt w rachunku bieżącym Societe Generale S.A. nr 30/2001 i 2003/003	podstawowa stopa procentowa banku + 0,8%	31.07.2007	143	542
Kredyt w rachunku bieżącym Bank Zachodni WBK S.A. nr 1186/060/03	WIBOR 1M + 0,7%	13.09.2007	3 628	3 150
Kredyt w rachunku bieżącym Fortis Bank Polska S.A. nr WAR/2321/05/207/CB	WIBOR 1M + 0,6%	14.08.2007	4 987	4 944

Kredyt w rachunku bieżącym BRE Bank S.A.	WIBOR 1M + 0,6%	06.07.2007	-	5 000
Kredyt w rachunku bieżącym Bank Handlowy w Warszawie S.A. nr PBP/ZDS/KR-RB/0042/06	WIBOR 1M + 0,3%; LIBOR 1M + 0,3%, EURIBOR 1M + 0,3%	22.02.2007	-	14
Kredyt w rachunku bieżącym Bank Handlowy w Warszawie S.A. nr PBP/ZDS/KR-RB/0042/06	WIBOR 1M + 0,3%; LIBOR 1M + 0,3%, EURIBOR 1M + 0,3%	09.01.2007	-	434
Suma			28 937	39 116

Kredyty i pożyczki długoterminowe

Długoterminowe	Efektywna stopa procentowa	Termin spłaty	na początek okresu	na koniec okresu	do spłaty w 2007 roku
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego					
Kredyt inwestycyjny w Banku Zachodnim WBK S.A. nr 1186/048/04	WIBOR 1M + 1,6%	30.11.2014	7 950	7 400	770
Suma			7 950	7 400	770

Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności, a także udzielonych poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta.

Udzielone pożyczki krótkoterminowe (struktura walutowa)	31.12.2006	31.12.2005
a) w walucie polskiej	6 408	1 738
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	0	0
Udzielone pożyczki krótkoterminowe, razem	6 408	1 738

Pronox Technology S.A. jest stroną dwóch pożyczek udzielonych dla Klima-KSK Sp. z o.o.:

- umowa pożyczki z dnia 1 czerwca 2004 roku, na mocy której Klima-KSK Sp. z o.o. otrzymała pożyczkę w kwocie 700.000 złotych z terminem spłaty do 31 maja 2006 roku, termin spłaty został przedłużony aneksem do dnia 31.07.2007 - odsetki wynoszą WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych notowany w pierwszym dniu każdego miesiąca kalendarzowego plus 2,5% w stosunku miesięcznym,
- umowa pożyczki z dnia 29 czerwca 2004 roku, na mocy której Klima-KSK Sp. z o.o. otrzymała pożyczkę w kwocie 700.000 złotych z terminem spłaty do 28 maja 2006 roku, termin spłaty został przedłużony aneksem do dnia 31.07.2007 - odsetki wynoszą WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych

notowany w pierwszym dniu każdego miesiąca kalendarzowego plus 2,5% w stosunku miesięcznym.

Zabezpieczeniem spłaty powyższych pożyczek, odsetek oraz opłat z nimi związanych jest poręczenie przez Pana Macieja Sosińskiego.

W dniu 6 lutego 2007 roku została spłacona pierwsza z pożyczek łącznie z należnymi odsetkami.

Pronox Technology S.A. udzieliła w dniu 23 marca 2005 roku pożyczkę Panu Jarosławowi Stelmaszek w wysokości 150.000 złotych z terminem spłaty do dnia 30 maja 2007 roku – oprocentowanej według stawki WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych notowany w pierwszym dniu każdego miesiąca kalendarzowego plus 1,5% w stosunku miesięcznym. Saldo zadłużenia na dzień 31.12.2006 wynosiło 101.985,34 PLN.

Pronox Technology S.A. udzieliła w dniu 23 marca 2005 roku pożyczkę Panu Andrzejowi Sobczak w wysokości 150.000 złotych z terminem spłaty do dnia 30 maja 2007 roku – oprocentowanej według stawki WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych notowany w pierwszym dniu każdego miesiąca kalendarzowego plus 1,5% w stosunku miesięcznym. Saldo zadłużenia na dzień 31.12.2006 wynosiło 96.666,76 PLN.

Zabezpieczeniem dwóch powyższych pożyczek są weksle In blanco wystawione przez Pożyczkobiorców.

W 2006 roku Spółka udzieliła kilku pożyczek Towarzystwu Inwestycyjnemu „GALICJA” Sp. z o.o. oprocentowanych 9% w stosunku rocznym. W umowach pożyczek nie przewidziano żadnych zabezpieczeń spłaty zobowiązań. Saldo zadłużenia na dzień 31.12.2006 wynosiło 4.801.252,44 PLN i dotyczyło pożyczek z terminami spłaty na 15 lutego 2007 roku i 30 maja 2007 roku. W dniu 02.02.2007 zostało spłacone kwota 2.662.131,12 PLN plus należne odsetki.

Zobowiązania warunkowe Grupy kapitałowej

	31.12.2006	31.12.2005
1. Zobowiązania warunkowe	23 368	30 600
1.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	12 868	26 100
- udzielonych gwarancji i poręczeń	12 868	26 100
- cesje wierzytelności z umów handlowych na zabezpieczenie kredytów		
1.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	10 500	4 500
- udzielonych gwarancji i poręczeń	10 500	4 500
- wekslowe		
- cesje wierzytelności z umów handlowych na zabezpieczenie kredytów		
2. Inne	691	110
- nie uznane przez Emitenta roszczenia skierowane przez kontrahenta na drogę postępowania sądowego		110

- zobowiązania z tytułu akredytywy	691	
- zabezpieczenie na majątku (hipoteki, zastawy, przewłaszczenia na zabezpieczenie)		
Pozycje pozabilansowe razem	24 059	30 710

ZOBOWIĄZANIA POZABILANSOWE PRONOX TECHNOLOGY S.A. Z TYTUŁU UDZIELONYCH PORĘCZEŃ na dzień 31.12.2006 r.

BENEFICJENT	DŁUŻNIK	KWOTA w tys. PLN
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	ESM LOGISTICS S.A.	200
Fortis Lease Polska Sp. z o.o.	ESM LOGISTICS S.A.	668
Na rzecz jednostek powiązanych		868
Deutsche Bank	MIROSLAW FABRYCZNY	4 500
Deutsche Bank	GRZEGORZ PĘDRAS	4 500
Bank Spółdzielczy w Jastrzębiu Zdroju	SECUS Sp.z o.o.	1 500
Na rzecz pozostałych jednostek		10 500
RAZEM		11 368

W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem – opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji.

W okresie objętym raportem Spółki Grupy Kapitałowej nie dokonywały emisji papierów wartościowych.

Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Spółki Grupy Kapitałowej nie publikowały prognoz dotyczących wyników finansowych.

Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

W Grupie Kapitałowej nie występują problemy z terminowym regulowaniem własnych zobowiązań. Struktura finansowania Spółek Grupy na skutek jej dynamicznego rozwoju i projektowanego gwałtownego przyrostu obrotów (zwłaszcza z nowych, rozwijanych segmentów działalności) wymaga wzmocnienia kapitałowego w celu realizacji strategii dalszego wzrostu. W chwili obecnej struktura finansowania Pronox Technology S.A. oraz Grupy jest dosyć konserwatywna. Na koniec 2005 roku aktywa Grupy były finansowane w ponad 33% kapitałami własnymi, a w blisko 67% długiem. W 2006 r. proporcja uległa nieznacznej zmianie na rzecz zwiększenia finansowania aktywów kapitałami obcymi, 29% finansowano kapitałami własnymi, natomiast 71 % długiem. Emisja akcji Serii E zmniejsza ryzyko finansowe i dodatkowo poprawia strukturę finansowania.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.

Nadrzędne zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane w oparciu o środki pozyskane w wyniku emisji akcji, a także poprzez wykorzystanie nadwyżki finansowej firmy i linii kredytowych. Na sfinansowanie budowy Centrum Produkcyjno-Logistycznego, kluczowego elementu dla realizacji strategii rozwoju Grupy Pronox Technology opartej na Nowym Modelu Dystrybucji (Produkcja-Logistyka-Serwis) Spółka zamierza przeznaczyć od 7 do 10 mln zł z pozyskanych z emisji środków. Od 10 do 13 mln zł Spółka przeznaczy na zwiększenie poziomu kapitału obrotowego niezbędnego dla sfinansowania dynamicznego wzrostu sprzedaży produktów sygnowanych marką własną Easy Touch.

Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

Do czynników o decydującym wpływie na wynik z działalności Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. za 2006 r. należy zaliczyć:

- dalszą, przekładającą się na wzrost sprzedaży ekspansję na rynku krajowym, rozwój sieci sprzedaży zrealizowany m.in. poprzez otwarcie nowoczesnych kanałów sprzedaży i rozszerzenie geograficzne rynków zbytu dla produktów z markami własnymi Emitenta (Easy Touch, ProComp itd.), a w tradycyjnym kanale – budowa sieci „golden partner”, intensyfikację działań reklamowych i szkolenia marketingowo- sprzedażowe. W 2006 roku spółka otworzyła kolejne przedstawicielstwa handlowe w trzech miastach o dużym potencjale handlowym: Warszawie, Poznaniu i Nowym Sączu. Systematycznie rozwijano sprzedaż w kanale rtv-agd zorientowanym na sieci sklepów wielkopowierzchniowych. W wyniku intensywnych działań

marketingowych Spółka rozpoczęła współpracę z kolejnymi sieciami. Intensywny wzrost sprzedaży w tym kanale wymusił kolejne zmiany w dziale handlowym. Z działu AUDIO-RTV-AGD wydzielono kolejną komórkę handlową – dział Elektro, odpowiedzialną za sprzedaż produktów elektroniki użytkowej (np. odtwarzacze DVD, MP3 i inne produkty RTV) w kanale sprzedaży rtv-agd. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom kontrahentów ceniących sobie osobisty kontakt ze sprzedawcą, w drugiej połowie 2006 roku utworzono komórkę przedstawicieli handlowych odpowiedzialnych za bezpośrednie kontakty w siedzibie klienta, poszukiwanie nowych kontrahentów oraz reaktywowanie nieaktywnych. Intensywny wzrost zainteresowania na rynku na aparaty cyfrowe zaowocował poszerzeniem oferty o ten produkt i utworzeniem kolejnej komórki handlowej - działu FOTO. W 2006 roku Spółka uruchomiła dla kontrahentów program partnerski Gold. Programem objęta jest sprzedaż monitorów i notebooków BENQ. Dzięki konkurencyjnym warunkom program cieszy się powodzeniem wśród klientów Spółki.

– zawarcie przez Pronox Technology S.A. w roku 2006 kolejnych istotnych z uwagi na strategiczne plany rozwoju Spółki kontraktów z czołowymi producentami sprzętu komputerowego i elektronicznego: wśród nich umowę z Microsoft Ireland Operations Ltd. w zakresie sprzedaży produktów Microsoft, umowę z Sony Poland Sp. z o.o., której przedmiotem jest sprzedaż produktów Sony, w szczególności z dynamicznie rozwijającej się grupy sprzętu do fotografii cyfrowej; w tym zakresie podjęta także została współpraca z Olympus Polska Sp. z o.o. Do strategicznych kontraktów należy również uzyskanie wyłącznej dystrybucji notebooków BENQ. Od 2006 roku Pronox Technology S.A. jako jedyna firma z branży IT współuczestniczy w nowatorskim przedsięwzięciu oferowania sprzętu do odbioru telewizji wysokiej rozdzielczości HDTV.

Spółka zawarła również umowę z ITI Neovision, przyjmując rolę operatora logistyczno-finansowego (supervisora), świadczącego kompleksowe usługi na rzecz zlokalizowanych w różnych regionach kraju ponad 100 Autoryzowanych Punktów Sprzedaży Telewizji Nowej Generacji „n HDTV”.

– wdrożenie Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością. Na początku 2005 roku spółka wdrożyła SZJ zgodny z normą PN-EN ISO-9001. Spółka Pronox Technology S.A. pozytywnie przeszła przez procedury audytów zewnętrznych przeprowadzonych przez jednostkę certyfikującą TÜV NORD oraz w czerwcu 2005 roku uzyskała certyfikat dla wdrożonego systemu. W 2006 roku przystąpiła do wdrożenia kolejnych systemów: System Zarządzania Środowiskiem zgodny z europejską normą ISO 14001 i System Zarządzania Bezpieczeństwem zgodny z europejską normą ISO 18001 integrując je z działającym już systemem jakościowym i tworząc Zintegrowany System Zarządzania. Spółka uzyskała certyfikat dla ZSZ w sierpniu 2006 roku po pozytywnie zakończonym audycie zewnętrznym przeprowadzonym przez TÜV NORD w czerwcu 2006 roku. Zintegrowanym Systemem Zarządzania objęte zostały: "Produkcja i serwis komputerów oraz sprzedaż hurtowa podzespołów komputerowych, urządzeń biurowych, sprzętu audio - video - foto, nośników danych, oprogramowania, materiałów eksploatacyjnych i sprzętu AGD".

– reorganizacja wewnątrz Grupy Kapitałowej. W maju 2006 roku przeprowadzono reorganizację wewnątrz Grupy Kapitałowej wprowadzając

klarowny podział zadań pomiędzy spółkami. Pronox Technology S.A. ograniczyła swoją działalność wyłącznie do działalności importera i dystrybutora. Wyrazem przeorganizowania domeny działalności Spółki Pronox System S.A. jest zmiana jej firmy na ESM Logistics S.A.. Do zadań ESM Logistics S.A. należą obecnie usługi logistyczne: szeroko rozumiana obsługa logistyczna dużych firm oraz działalność serwisowa związana z gwarancją door-to-door. Zmiany wprowadzono w celu umożliwienia obu firmom szybszego rozwoju i uzyskania większej efektywności

- dalszy rozwój usług oferowanych przez Spółki Grupy Kapitałowej. W 2006 roku nawiązana została współpraca z koncernem DIGIMATE w zakresie usług assemblingu. W związku z tym uruchomiona została linia montażowa na której z podzespołów pochodzących od chińskich partnerów montowane są nowoczesne telewizory LCD. Spółka obsługuje również transfer logistyczny tych podzespołów i produktów z Chin do Polski oraz z Polski do Wielkiej Brytanii, Francji i Hiszpanii.

- prace modernizacyjne w siedzibie Spółki dominującej. W 2005 roku Spółka nabyła wynajmowany dotychczas budynek w Katowicach przy ul. Paderewskiego 32 c, stanowiący jej siedzibę. W 2006 roku rozpoczęto prace modernizacyjne w celu istotnej zmiany wyglądu zewnętrznego i dostosowanie budynku do nowoczesnych standardów biurowych. Zakończenie tej inwestycji planowane jest w 2007 roku.

W opinii Zarządu, w 2006 r. nie wystąpiły zdarzenia nietypowe o dostrzegalnym wpływie na wynik Spółki.

Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej.

Strategia Pronox na najbliższe lata zakłada stworzenie grupy technologicznej działającej w segmencie IT/Consumer Electronic i AGD świadczącej szeroko rozumiane usługi produkcyjno-serwisowo-logistyczno-dystrybucyjne oparte na tzw. Nowym Modelu Dystrybucji. U podstaw dotychczas realizowanej i rozwijanej w kolejnych latach strategii leży ocena tendencji zmian na rynkach obsługiwanych przez Spółki Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A.. Do szczególnie istotnych należy zaliczyć tendencje:

- stopniowego przekształcania się wiodących podmiotów z sektora dystrybucji IT i elektroniki użytkowej z „klasycznych dystrybutorów”, prowadzących sprzedaż produktów gotowych nabywanych od ich producentów w podmioty poszerzające zakres swoich usług o zaawansowaną logistykę, serwisowanie, usługi montażowe i własną produkcję,
- szybkiego starzenia się sprzętu Consumer Electronic i związanej z tym konieczność pokoleniowej wymiany sprzętu, generującego popyt na bardzo duże ilości sprzętu w którym zastosowano nowe, bardziej zaawansowane technologie (np. wymiana telewizorów kineskopowych na telewizory LCD),
- szybkiej ekspansji na rynku polskim (i rynkach europejskich) producentów dalekowschodnich, którzy nie tylko wytwarzają komponenty

- i wyroby gotowe dla europejskich i światowych koncernów, ale także rozwijają sprzedaż produktów marek własnych (tendencja ta może spotkać się z próbami politycznego blokowania dostępu do rynków europejskich wysoko konkurencyjnych produktów),
- dynamicznego wzrostu współpracy handlowej pomiędzy polskimi (a także innymi europejskimi) podmiotami różnych branż a wytwórcami ich produktów oraz dostawcami produktów własnych z Dalekiego Wschodu, w szczególności z Chin, co stwarza potężną szansę rozwoju zaawansowanych usług logistycznych na styku Chin – Polska/Europa,
 - spadku marż ze sprzedaży,
 - integracji i wzajemnego przenikania się producentów i produktów dotychczas odrębnych rynków IT i Consumer Electronic,
 - regionalnego pojmowania rynku wschodniej i środkowej Europy (CEE) wśród dominujących producentów azjatyckich w segmencie IT/Consumer Electronic,
 - powstawania i szybkiego wzrostu znaczenia sieci dużych supermarketów, oferujących produkty IT/Consumer Electronic, co pozwoliło globalnym producentom na bezpośrednią sprzedaż do sieci detalicznej z pominięciem dystrybutorów,
 - realizacji przez wiodących producentów IT/Consumer Electronic nowego modelu produkcji zakładającego koncentrację wysiłku organizacyjnego na tworzeniu rozwiązań technicznych i wizualnych produktu z jednoczesnym outsourcingiem wszystkich innych działań, w tym szczególnie produkcji, logistyki i serwisu do krajów zapewniających niższe koszty pracy.

Pronox dostrzegł powyższe tendencje i odchodzi od roli klasycznego dystrybutora modyfikując profil prowadzonej działalności. Reorganizacja sposobu prowadzenia działalności dostosowująca podmioty Grupy do zmieniającego się otoczenia rynkowego jest przez Grupę systematycznie realizowana od 2004 roku. Zakończenie tego procesu, przy wykorzystaniu dotychczasowej pozycji rynkowej, posiadanych zasobów oraz dzięki identyfikacji Spółki jako sprawdzonego partnera handlowego wśród kontrahentów dalekowschodnich, jest planowane na 2008 rok. W przyjętym przez Zarząd Spółki Nowym Modelu Dystrybucji główny nacisk położony jest na rozwój marek własnych oraz świadczenie usług dodanych, uzupełniających klasyczną dystrybucję, umożliwiającą przedstawienie przez Spółkę oferty wychodzącej naprzeciw oczekiwaniom rynkowym dotychczasowych partnerów i pozwalającej na pozyskanie nowych.

Strategia rozwoju Grupy Kapitałowej na najbliższe lata obejmuje realizację następujących kluczowych zamierzeń:

- stopniowe poszerzanie zakresu generowanej wartości dodanej (odchodzenie od dystrybucji na rzecz zaawansowanych usług),
- budowa w latach 2007-08 zakładu produkcyjnego wraz z centrum logistyczno-magazynowym w celu obsługi dużych kontraktów produkcyjnych, logistycznych i serwisowych na rzecz dalekowschodnich producentów sprzętu Consumer Electronic i IT, a także kompleksowej obsługi logistycznej krajowych i europejskich podmiotów prowadzących intensywną współpracę handlową i produkcyjną z dalekowschodnimi (głównie chińskimi) partnerami (wartość inwestycji około 80 mln zł),
- uzyskanie pozycji operatora produkcyjno-logistyczno-serwisowego dla producentów sprzętu IT i Consumer Electronic z Chin i innych krajów

- Dalekiego Wschodu i Azji Południowej,
- wyposażenie nowoczesnej platformy serwisowej dla światowych producentów sprzętu IT i Consumer Electronic rozwijających swoją ekspansję na rynki unijne, w szczególności „krajów nowej unii”,
 - stworzenie w oparciu o własne doświadczenia i posiadaną oraz rozwijaną infrastrukturę zasobów do intensywnego rozwoju działalności w zakresie obsługi logistycznej podmiotów krajowych prowadzących współpracę z partnerami dalekowschodnimi; usprawnienie i podnoszenie efektywności działań w zakresie obsługi logistycznej oraz rozwój usług logistycznych na rzecz odbiorców zewnętrznych z wykorzystaniem nowoczesnych centrów logistycznych,
 - stworzenie w oparciu o analogiczne przesłanki pozycji wiodącego operatora logistycznego dla podmiotów prowadzących działalność e-commerce,
 - dalsze poszerzanie asortymentu produktów z szeroko rozumianej branży Consumer Electronic, w tym także AGD oraz utrzymanie pozycji rynkowej w zakresie segmentu IT,
 - istotne zwiększenie udziału marek własnych w sprzedaży ogółem Spółki (do 25% w roku 2008), w tym także poprzez poszerzenie palety produktów o nowe grupy towarowe, zmniejszanie roli redystrybucji produktów na rzecz bezpośredniego importu komponentów oraz montażu/produkcji produktów marek własnych, uruchomienie własnej produkcji nowych produktów marek własnych.

Wartości firmy zwiększana będzie również poprzez:

- konsekwentną realizację przyjętej strategii rozwoju Pronox Technology S.A.,
- nawiązywanie współpracy z szerokim gronem autoryzowanych partnerów handlowych oraz resellerów w celu zaspakajania potrzeb odbiorcy końcowego,
- poszerzanie zasięgu oddziaływania rynkowego (ekspansja geograficzna, nowe oddziały, rozbudowa sieci sprzedaży),
- dbałość o ciągłość i szeroki wachlarz oferty, poszerzanie zakresu asortymentowego (nowe produkty, współpraca z renomowanymi dostawcami),
- zapewnianie wysokiej jakości obsługi,
- zapewnianie wysokiej jakości oferowanych towarów,
- zapewnienie serwisu gwarancyjnego i pogwarancyjnego oferowanych produktów,
- utrzymanie dotychczasowej dywersyfikacji źródeł przychodów Pronox Technology S.A.,
- utrzymanie dotychczasowej dywersyfikacji odbiorców towarów Pronox Technology S.A.,
- poprawę wskaźników finansowych Grupy przede wszystkim w zakresie struktury finansowania działalności, uzyskaną dzięki zwiększeniu kapitałów własnych (oferta publiczna),

Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową.

Funkcjonująca w ramach grupy kapitałowej PRONOX TECHNOLOGY S.A. spółka ESM LOGISTICS S.A. działająca uprzednio pod firmą PRONOX SYSTEM S.A. w latach poprzednich zajmowała się realizacją i obsługą logistyczną

zakupów importowych na potrzeby spółki nadrzędnej - PRONOX TECHNOLOGY S.A. Działalność tą spółka zakończyła w I kwartale 2006 roku. W związku z wdrażaniem przez grupę PRONOX TECHNOLOGY S.A. nowej strategii spółka zakończyła dotychczasową działalność importową, a współpracę z dotychczasowymi dostawcami kontynuuje bezpośrednio PRONOX TECHNOLOGY S.A.

Wraz ze zmianą firmy Spółki, nastąpiło przeniesienie jej siedziby do centrum logistycznego Grupy zlokalizowanego w Katowicach przy ulicy Porcelanowej. Celem przedsiębiorstwa jest świadczenie kompleksowych usług logistycznych dla małych i średnich firm krajowych oraz kontrahentów zagranicznych, usług serwisowych sprzętu komputerowego i RTV, usług w zakresie montażu sprzętu komputerowego i RTV ze specjalizacją w montażu telewizorów i monitorów LCD. Poza centrum logistycznym na Porcelanowej w Katowicach, gdzie spółka świadczy usługi w zakresie magazynowania i konfekcjonowania towarów.

Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Zgodnie z § 10 Statutu Pronox Technology S.A.

„1. Rada Nadzorcza składa się z 5 lub większej liczby członków. Liczbę członków Rady Nadzorczej określa Walne Zgromadzenie. -----

2. Członkowie Rady Nadzorczej są powoływani i odwoływani przez Walne Zgromadzenie. Członkowie Rady Nadzorczej są powoływani na okres wspólnej kadencji, która trwa 3 lata.-----

3. Do kompetencji Rady Nadzorczej należą sprawy przewidziane Kodeksem spółek handlowych i niniejszym Statutem, a także:-----

1) określanie zasad wynagrodzenia członków Zarządu, -----

2) wybór biegłego rewidenta do badania sprawozdania finansowego Spółki. --

3) powoływanie i odwoływanie członków Zarządu. -----

4. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być powzięte, jeżeli na posiedzeniu jest obecna co najmniej połowa jej członków, a wszyscy członkowie zostali zaproszeni i zapadają bezwzględną większością głosów obecnych, przy czym w razie równości głosów decyduje głos przewodniczącego, który głosuje ostatni.-----

5. Rada Nadzorcza może działać na podstawie regulaminu uchwalonego przez Walne Zgromadzenie. -----

6. Członkowie Rady Nadzorczej mogą brać udział w podejmowaniu uchwał Rady Nadzorczej, oddając swój głos na piśmie za pośrednictwem innego członka Rady Nadzorczej. Oddanie głosu na piśmie nie może dotyczyć spraw wprowadzonych do porządku obrad na posiedzeniu Rady Nadzorczej. -----

7. Rada Nadzorcza może podejmować uchwały przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość. Uchwała jest ważna, gdy

wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali powiadomieni o treści projektu uchwały. ----- ”

Zgodnie z § 11 Statutu Pronox Technology S.A.

„1. Zarząd Spółki składa się z 1 do 5 członków. Liczbę członków Zarządu określa uchwała Rady Nadzorczej. -----

2. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani przez Radę Nadzorczą. Członkowie Zarządu są powoływani na okres wspólnej kadencji, która trwa 3 lata. -----

3. Do kompetencji Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone wyraźnie do kompetencji Walnego Zgromadzenia albo Rady Nadzorczej. -----

4. Nabywanie i zbywanie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości a także udziału w użytkowaniu wieczystym nie wymaga uchwały Walnego Zgromadzenia. -----

5. W przypadku jednoosobowego Zarządu, do składania oświadczeń w imieniu Spółki uprawniony jest jednoosobowo Prezes Zarządu. W przypadku Zarządu wieloosobowego, do składania oświadczeń w imieniu Spółki uprawniony jest samodzielnie każdy z członków Zarządu. -----”

W 2006 roku Zarząd Spółki Pronox Technology S.A. działał w następującym składzie:

imię i nazwisko (stan na dzień 31-12-2006)	pełniona funkcja
Artur Mrozik	Prezes Zarządu
Dariusz Smagorowicz	Wiceprezes Zarządu

W dniu 2 listopada 2006 roku nastąpiła zmiana składu Rady Nadzorczej. Z pełnionych funkcji zostali odwołani: pani Małgorzata Głowacka-Pędras i pan Grzegorz Konopkin. WZA powołało nowych członków Rady Nadzorczej, w osobach pana Grzegorza Maślanki i pana Marka Szoldrowskiego. W związku z wprowadzonymi zmianami Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 27 listopada 2006 roku pełnienie funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej powierzyła panu Marcinowi Juzoniowi, a funkcji Zastępcy Przewodniczącego Rady Nadzorczej panu Maciejowi Sosińskiemu.

Na koniec roku 2006 skład RN przedstawiał się następująco:

imię i nazwisko (stan na dzień 31-12-2006)	pełniona funkcja
Marcin Juzoń	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Maciej Sosiński	Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Piotr Ginter	Sekretarz Rady Nadzorczej
Grzegorz Maślanka	Członek Rady Nadzorczej

imię i nazwisko (stan na dzień 31-12-2006)	pełniona funkcja
Marek Szoldrowski	Członek Rady Nadzorczej
Urszula Jawoszek	Członek Rady Nadzorczej

(W dniu 20.02.2007 r. w związku ze złożoną rezygnacją p. Urszuli Jawoszek NWZA Pronox Technology S.A. stwierdziło wygaśnięcie jej mandatu Członka Rady Nadzorczej)

Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Nie występują umowy zawarte między Spółkami Grupy Kapitałowej, a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia Spółki przez przejęcie.

Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premialnych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w [przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym.

W 2006 roku Członkowie Zarządu Pronox Technology S.A otrzymali wynagrodzenie w wysokości 450 tys. złotych brutto z tytułu wykonywania funkcji Członka Zarządu. Dodatkowo Pan Artur Mrozik otrzymał wynagrodzenie z tytułu umowy o pracę w wysokości 11.016,00 złotych, a Pan Dariusz Smagorowicz 10.749,00 złotych.

imię i nazwisko	pełniona funkcja	wynagrodzenie w złotych (od 01.01.2006 do 31.12.2006)
Artur Mrozik	Prezes Zarządu	258 000,00
Dariusz Smagorowicz	Wiceprezes Zarządu	192 000,00
Razem		450 000,00

Członkowie Rady Nadzorczej w 2006 roku nie otrzymali żadnych wynagrodzeń z tytułu wykonywania funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki. Ponadto Pan Piotr Ginter otrzymał wynagrodzenie z tytułu umowy o pracę w kwocie 24.600,00 złotych.

imię i nazwisko	pełniona funkcja	Wynagrodzenie w złotych (od 01.01.2006 do 31.12.2006)
Marcin Juzoń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	
Maciej Sosiński	Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej	
Piotr Ginter	Sekretarz Rady Nadzorczej	
Grzegorz Maślanka	Członek Rady Nadzorczej	
Marek Szoldrowski	Członek Rady Nadzorczej	
Urszula Jawoszek	Członek Rady Nadzorczej	
Razem		0,00

Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (dla każdej osoby oddzielnie).

imię i nazwisko	pełniona funkcja	liczba akcji	łączna wartość nominalna akcji	% kapitału zakładowego	% głosów na WZA
Mrozik Artur	Prezes Zarządu	18.420	18.420,00 zł	2,36%	3,39%
Dariusz Smagorowicz	Wiceprezes Zarządu	122.800	122.800,00 zł	15,72%	22,57%
Marcin Juzoń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	0	0	0
Maciej Sosiński	Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej	307.000	307.000,00 zł	39,31%	28,22%
Piotr Ginter	Sekretarz Rady Nadzorczej	1.650	1.650,00 zł	0,21%	0,30%
Grzegorz Maślanka	Członek Rady Nadzorczej	0	0	0	0
Marek Szoldrowski	Członek Rady Nadzorczej	0	0	0	0
Urszula Jawoszek	Członek Rady Nadzorczej	0	0	0	0

Wskazanie akcjonariuszy posiadających, bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne, co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na

walnym zgromadzeniu emitenta, wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu.

imię i nazwisko	forma prawna	liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów na WZA
Maciej Sosiński	osoba fizyczna	307.000	39,31%	307.000	28,22%
Dariusz Smagorowicz	osoba fizyczna	122.800	15,72%	245.600	22,57%
Secus sp. z o.o.	osoba prawna	125.925	16,12%	125.925	11,57%
Amada Investment LLC	osoba prawna	61.400	7,86%	122.800	11,29%
Krystyna Jawoszek	osoba fizyczna	61.400	7,86%	122.800	11,29%

Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień.

Według stanu na dzień przekazania niniejszego raportu nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Pronox Technology S.A.

Informacja o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem w Pronox Technology S.A. nie funkcjonował program akcji pracowniczych.

Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania praw głosu przypadających na akcje emitenta

Zgodnie z §5 Statutu Pronox Technology S.A.:

1. Zamiana akcji na okaziciela na akcje imienne jest wyłączona. -----
2. Zamiana akcji imiennych na akcje na okaziciela wymaga zgody Zarządu. -----

Zgodnie z §6 Statutu Pronox Technology S.A.:

1. Przeniesienie własności akcji imiennych wymaga zgody Zarządu. W przypadku odmowy wyrażenia zgody Zarząd winien wskazać innego nabywcę. Stanowisko Zarządu musi zostać wyrażone w formie pisemnej w terminie do dwu miesięcy od daty zawiadomienia Zarządu o zamiarze zbycia akcji. W takim przypadku cena zbycia akcji równa będzie wartości aktywów netto przypadających na

jedną akcję wynikającą z ostatniego zweryfikowanego sprawozdania finansowego, a w przypadku wprowadzenia akcji do obrotu regulowanego, średni kurs zamknięcia z ostatnich 30 dni poprzedzających dzień złożenia wniosku do Zarządu w sprawie uzyskania zgody na przeniesienie własności akcji. Cena za akcje powinna zostać zapłacona w terminie 30 dni od dnia wskazania przez zarząd nabywcy.-----

2. Akcje mogą zostać umorzone za zgodą akcjonariusza w drodze ich nabycia przez spółkę (umorzenie dobrowolne) na podstawie uchwały Walnego Zgromadzenia, które ustali w szczególności wysokość wynagrodzenia przysługującego akcjonariuszowi akcji umorzonych bądź uzasadnienie umorzenia akcji bez wynagrodzenia oraz sposób obniżenia kapitału zakładowego. -----

3. W zamian za akcje umorzone Spółka może wydać świadectwa użytkowe. -----

Informacje o:

a) dacie zawarcia przez emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa,

b) łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego oraz, jeżeli spółka sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe, z tytułu badania i przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczącego danego roku obrotowego,

c) pozostałej łącznej wysokości wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych lub skonsolidowanych sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż określone w lit. b, dotyczącego danego roku obrotowego,

d) informacje określone w lit. b i c należy podać także dla poprzedniego roku obrotowego.

Badanie sprawozdania finansowego Pronox Technology S.A. i skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. za 2006 rok zostały przeprowadzone - na podstawie umów zawartych dnia 29 listopada 2006 r. - przez Kancelarię Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, 40-954 Katowice, ul. Powstańców 34, wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Katowicach, Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000109170.

Łączne wynagrodzenie wynikające z powyższych umów należne z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych Pronox Technology S.A. oraz skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Pronox Technology S.A. za rok 2006 wyniosło 49 tys. zł (za rok 2005 – 43 tys. zł).

Łączna wysokość wynagrodzenia wynikającego z umów z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych z innych tytułów niż badanie i przegląd sprawozdań finansowych oraz skonsolidowanych

sprawozdań finansowych dotyczących 2006 r. wyniosło 60,8 tys. zł (w roku 2005 – nie wystąpiło wynagrodzenie z innych tytułów).

W imieniu Zarządu Pronox Technology S.A.

Artur Mrozik, Prezes Zarządu

Dariusz Smagorowicz, Wiceprezes Zarządu

Katowice, dnia 11 maja 2007 r.