

INFORMACJA DODATKOWA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA II KWARTAŁ 2007 R.

B3SYSTEM S.A. (zwana dalej Spółką) powstała w wyniku przekształcenia spółki B3 System M.Kaliński i W.Sędzielski Spółka Jawna na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników z dnia 6 czerwca 2006 r. w sprawie przekształcenia spółki jawnej w spółkę akcyjną B3SYSTEM S.A. zgodnie z aktem notarialnym sporządzonym w dniu 06.06.2006 r. w Kancelarii Notarialnej – Notariusz Joanny Gieryszewskiej – Notariusz w Warszawie, Repertorium A nr 1455/2006. W dniu 22 czerwca 2006 r. postanowieniem Sądu Rejonowego dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego Spółka B3SYSTEM S.A. została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców pod numerem 0000259314.

Prezentowane sprawozdanie dotyczy okresu od 1 kwietnia 2007 r. do 30 czerwca 2007 r. i sporządzone zostało wraz z danymi porównywalnymi.

1. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Prezentowane sprawozdanie finansowe B3System S.A. za II kwartał roku obrotowego 2007 zostało sporządzone zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (Dz. U. Nr 121 poz. 591 z póź. zm.).

Zasady wyceny aktywów i pasywów nie uległy zmianie w stosunku do zasad zastosowanych przy sporządzaniu sprawozdania finansowego za rok 2006.

2. Przeliczanie sprawozdań finansowych.

Przedstawione wybrane dane finansowe roku 2007 z bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływu środków pieniężnych zostały przeliczone z PLN na EUR według kursu z dnia 29.06. 2007 tabela 125/A/NBP/2007 1 EUR = 3,7658 natomiast dane za rok 2006 wg tabeli z dnia 30.06.2006 126/A/NBP/2006 1 EUR= 4,0434

3. Istotne zmiany wielkości szacunkowych, w tym korekty z tytułu rezerw, rezerw i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dokonane odpisy aktualizujące wartości składników aktywów.

W drugim kwartale roku obrotowego 2007 nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na wielkości szacunkowe, a tym samym rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

4. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie, którego dotyczy raport.

W dniu 25 czerwca odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki B3System S.A. w Warszawie, na którym podjęto uchwałę zatwierdzającą sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki, uchwałę zatwierdzającą sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2006 oraz uchwałę dot. udzielenia absolutorium członkom Zarządu z wykonania przez nich obowiązków w 2006 r. Ponadto

podjęto uchwałę w sprawie przeznaczenia zysku netto Spółki za rok obrotowy 2006 na kapitał zapasowy Spółki. Udzielono absolutorium Radzie Nadzorczej oraz dokonano zmian w składzie Rady Nadzorczej. Podjęto uchwałę w sprawie odwołania z funkcji Członka Rady Nadzorczej Pana Tomasza Łypacewicza oraz uchwałę z sprawie powołania na Członka Rady Nadzorczej Pana Waldemara Nowaka.

5. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, które miały istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

W drugim kwartale roku obrotowego 2007 zdarzenia o charakterze nietypowym nie wystąpiły. Wzrost w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku obrotowego przychodów i zysków Spółki był spowodowany między innymi podpisaniem umów o znacznej wartości na sprzedaż, dostarczenie i instalację sprzętu wraz z oprogramowaniem, oraz świadczenie serwisu gwarancyjnego sprzętu i oprogramowania.

Wyniki Spółki za okres od 01 kwietnia 2007 roku do 30 czerwca 2007 roku przedstawiały się w sposób następujący:

- | | |
|----------------------------|----------------|
| 1. Przychody: | 10 776 tys. zł |
| 2. Przychody ze sprzedaży: | 10 658 tys. zł |
| 3. Zysk netto: | 286 tys. zł |

Przychody netto ze sprzedaży za drugi kwartał 2007 r. wzrosły o 195 % w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Osiągnięty w drugim kwartale 2007 r. zysk netto był wyższy o 220% od zysku netto prezentowanego w analogicznym okresie roku 2006. Przyczyną tak dużego wzrostu zysku netto jest realizowanie przez Spółkę kontraktów o coraz większych wartościach z jej strategicznymi klientami. Realizacja kontraktów o wyższej rentowności jest wynikiem nieustannego szkolenia pracowników Spółki, a co za tym idzie podnoszeniu statusu B3System SA u partnerów – dostawców sprzętu oraz oprogramowania.

Dzięki wypracowanemu statusowi na rynku m. in. poprzez otrzymane za rok 2006 tytuły i nagrody takie jak:

- ✓ „Najbardziej aktywny partner roku 2006 firmy Trend Micro”
- ✓ statusu w IBM Business Partners poziom Advance
- ✓ nagroda IBM Awards for Outstanding Achievements in 2006
- ✓ nagroda firmy Avnet (dystrybutora IBM) za największą sprzedaż w kategorii IBM SystemX w roku finansowym 2006
- ✓ nagroda McAfee za zdobycie I miejsca za sprzedaż licencji i SIG powyżej 250 sztuk w IV kwartale 2006
- ✓ nagroda McAfee za zdobycie I miejsca za sprzedaż licencji i SIG poniżej 250 sztuk w IV kwartale 2006
- ✓ nagroda McAfee za zdobycie II miejsca za sprzedaż Appliance w IV kwartale 2006
- ✓ Microsoft Gold Certified Partner, najwyższy stopień współpracy, który jest świadectwem wysokich kompetencji specjalistów B3System w zakresie wdrażania rozwiązań Microsoft.

Spółka znalazła się na wysokich miejscach wśród firm informatycznych i telekomunikacyjnych w rankingu TOP 200 przygotowanym i opublikowanym w czerwcu 2007 r. przez Computerworld Polska, zajmując następujące pozycje:

- ✓ 139 pozycja wśród firm informatycznych działających w Polsce w 2006 roku,
- ✓ 170 pozycja wśród firm informatycznych świadczących usługi w 2006 roku,
- ✓ 2 pozycja wśród firm o największym wzroście sprzedaży usług IT w 2006 roku (dotyczy firm o przychodach z usług powyżej 1 mln zł),

- ✓ 14 pozycja wśród firm informatycznych o największym wzroście przychodów w latach 2005-2006,
- ✓ 50 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora administracji w 2006 roku,
- ✓ 45 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora telekomunikacyjnego w 2006 roku,
- ✓ 25 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora bankowo-finansowego w 2006 roku,

Spółka zamierza zwiększać swoją konkurencyjność w roku 2007.

6. Informacja dotycząca sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w prezentowanym okresie.

Roczna wielkość sprzedaży Spółki podlega zjawisku sezonowości, podobnie jak w przypadku innych podmiotów działających w branży IT. Osiągnięte w drugim kwartale 2007 r. wyniki pokazują, iż sprzedaż w tym okresie stanowiła 35,53 % rocznej sprzedaży prognozowanej na rok 2007. W analogicznym okresie roku 2006 sprzedaż stanowiła 22,26 % wartości przychodów ze sprzedaży ogółem. Fakt ten obrazuje, iż Spółka skutecznie podejmuje działania zmierzające do minimalizowania zjawiska sezonowości, a tym samym wyrównywania poziomu przychodów w poszczególnych kwartałach roku kalendarzowego.

7. Informacja o emisji, wykupie i spłacie dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie od 01 kwietnia do 30 czerwca 2007 roku Spółka nie podwyższała kapitału zakładowego w drodze emisji akcji.

8. Informacja o wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendzie.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 25 czerwca 2007 roku podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia zysku netto Spółki za rok obrotowy 2006 na kapitał zapasowy.

Zarząd nie zamierza rekomendować wypłacania dywidendy z zysku za rok 2007. Intencją Zarządu będzie przeznaczenie zysku na inwestycje, które zapewnią Spółce systematyczny rozwój.

Ostateczna decyzja o wypłacie dywidendy w najbliższych latach uzależniona będzie od potrzeb inwestycyjnych Spółki i jej zapotrzebowania na środki finansowe.

9. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znacznym stopniu wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

W dniu 02 lipca 2007 roku podpisano umowę inwestycyjną pomiędzy B3System S.A., a Małgorzatą Szelańską i Jackiem Włodarczykiem oraz firmą Navipro Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Grójeckiej 22/24 lok.5, wpisaną do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XII wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000145617 (dalej: Navipro). W wyniku podpisanej umowy Spółka nabędzie od udziałowców Navipro łącznie 120 (sto dwadzieścia) udziałów stanowiących 100% wszystkich udziałów Navipro i uprawniających do 100% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Navipro. 24 (dwadzieścia cztery) udziały Navipro

zostaną nabyte ze środków własnych Spółki, pozostałe 96 (dziewięćdziesiąt sześć) udziałów zostaną objęte w zamian za wydanie 205.600 akcji B3System serii G.

Udziały Navipro stanowią długoterminową lokatę kapitałową Spółki.

Wartość ewidencyjna ww. udziałów w księgach Spółki wynosić będzie 2.248.749,92 zł.

Firma Navipro Sp. z o.o. powstała w 2000 roku. Podstawową jej działalnością jest sprzedaż i świadczenie usług wdrożeniowych systemów klasy ERP, tzn. zintegrowanych systemów do zarządzania firmą. W ofercie firmy znajduje się system Microsoft Dynamics NAV (wcześniej Navision). Firma posiada status Microsoft Certified Partner i kompetencję Microsoft Business Solutions.

W roku 2006 firma Navipro Sp. z o.o. osiągnęła zysk netto 161,2 tys. złotych, przy przychodach netto ze sprzedaży w wysokości 1.438,6 tys. złotych. Planowany jest wzrost przychodów ze sprzedaży o 37 % w 2007 r. Strony umowy zakładają, że obroty w roku 2007 w firmie Navipro wynosić będą 1.805,0 tys. zł, a zysk brutto 224,6 tys. zł.

W dniu 16 lipca 2007 roku podpisano umowę inwestycyjną z Mirosławem Kowalskim, Pawłem Perzem, Waldemarem Chruściel - akcjonariuszami firmy HS Partner Protest S.A, umowę sprzedaży udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. z Panem Mirosławem Kowalskim oraz umowę sprzedaży udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. i akcji HS Partner Protest S.A. z Panem Alojzym Hamerskim. W wyniku podpisanych umów spółka B3System nabędzie:

- od Mirosława Kowalskiego, Pawła Perza, Waldemara Chruściela łącznie 545.300 akcji stanowiących 37% wszystkich akcji spółki HS Partner Protest S.A. i uprawniających do 37,9% głosów na Walnym Zgromadzeniu spółki, nabycie 134.316 akcji nastąpi w drodze sprzedaży akcji za kwotę łącznie 793.807,56 zł, pozostałe 410.984 akcje zostaną objęte w zamian za 565.103 akcje nowej emisji spółki B3System S.A. na podstawie umów objęcia akcji,

- od Mirosława Kowalskiego - 51 udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. stanowiących 50% wszystkich udziałów i uprawniających do 50% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. W tym 13 udziałów zostanie nabytych za kwotę 617.652,88 zł, pozostałe 38 udziałów zostanie nabytych w zamian za 420.049 akcji nowej emisji B3System S.A.,

- od Alojzego Hamerskiego – 51 udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. stanowiących 50% wszystkich udziałów i uprawniających do 50% głosów na Zgromadzeniu Wspólników spółki za kwotę w wysokości 2.422.943,19 zł. Ponadto 21.500 akcji spółki HS Partner Protest S.A. stanowiących 1,46% wszystkich akcji spółki i uprawniających do 0,89% głosów na Walnym Zgromadzeniu za kwotę 127.065 zł.

Wartość ewidencyjna nabywanych akcji i udziałów w księgach B3System S.A. wynosić będzie 8.195.831,00 zł.

W 1999 roku doszło do połączenia PROTEST Sp. z o.o. z firmą HS Partner Sp. z o.o., w wyniku fuzji powstała HS Partner Protest S.A. Połączenie spółek umożliwiło zaoferowanie klientom kompleksowej oferty wspomagającej zarządzanie firmą. HS Partner Protest S.A. jest dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych dla branży hotelowo-gastronomicznej, opartych o autorskie oprogramowanie komputerowe, wspomagające zarządzanie hotelami i restauracjami różnych wielkości. W ramach dostarczanych przez HS Partner Protest S.A. systemów uwzględniane jest opracowywanie aplikacji na potrzeby klienta, wykonanie okablowania, dostawa sprzętu komputerowego, usługi montażu, wdrożenia, szkolenia

pracowników a także całodobowa opieka serwisowa świadczona na podstawie stałych umów ryczałtowych. HS Partner Protest S.A. jest postrzegana przez branżę hotelowo-gastronomiczną jako lider rynku. Użytkownikami systemów spółki są między innymi: ORBIS S.A., Hotel Bryza, Hotele Eris, Gromada, Hotel Jan III Sobieski, Hotele Polish Presige Hotels i inne.

W roku 2006 Spółka HS Partner Protest S.A. osiągnęła przychody w wysokości 7.788.915,51 zł., przy zysku netto w wysokości 272.917,69 zł. Zatrudnienie w spółce HS Partner Protest S.A. na dzień 31.12.2006 r. wynosiło 47 osób. HS Partner Protest S.A. w roku 2007 planuje osiągnąć następujące wyniki finansowe:

przychody netto ze sprzedaży	– 8.500 tys. zł.,
zysk netto	– 500 tys. zł.

Zgodnie z realizowaną strategią B3System S.A. jedną z koncepcji jej rozwoju jest inwestowanie w inne podmioty gospodarcze. Przedmiotem inwestycji są przejęcia innych podmiotów mających w swej ofercie sprawdzone produkty i rozwiązania z branży IT. Zainteresowanie Spółki skupia się na firmach oferujących produkty i rozwiązania zbliżone do oferty Spółki, jak również stanowiące jej uzupełnienie oraz posiadające stabilną bazę klientów. B3System zamierza tworzyć grupę kapitałową z firmą Navipro Sp. z o.o. oraz z HS Partner Protest S.A.. Wyniki finansowe osiągane przez przejęte firmy, będą miały wpływ na wyniki finansowe realizowane przez grupę kapitałową.

10. Informacja o zmianie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na zmianę zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

11. Opis organizacji grupy kapitałowej Spółki, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Spółka nie należała do grupy kapitałowej.

12. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie miały miejsca istotne zmiany w strukturze Spółki.

13. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd Spółki w oparciu o analizę przychodów w bieżącym roku obrotowym, z której wynika szybsze niż zakładano tempo rozwoju wszystkich obszarów działalności Spółki, podwyższył prognozę na rok 2007. W raporcie bieżącym nr 33/2007 z dnia 25.07.2007 roku

Zarząd Spółki przedstawił aktualne prognozy wyników finansowych na 2007 rok. Zakładają one realizację:

- przychodów ze sprzedaży w kwocie 30 mln zł
- zysku netto w kwocie 1.2 mln zł.

Prognozy sporządzono zgodnie z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Spółkę i założeniem, iż w okresie prognozy nie zmieniają się warunki prowadzenia działalności gospodarczej, w szczególności uregulowania prawne, podatkowe i administracyjne oraz nie będą miały miejsca wydarzenia, które w sposób istotny mogłyby ograniczyć popyt na produkty Spółki.

Przedstawione prognozy nie uwzględniają wyników sprawozdań skonsolidowanych, powstałych w związku z dokonanymi w lipcu bieżącego roku akwizycjami dwóch podmiotów gospodarczych tj. spółek: Navipro Sp. z o.o. i HS Partner Protest S.A., a jedynie uwzględniają wyniki jednostkowe Spółki B3System S.A.

Powtarzające się corocznie zjawisko zwiększonego popytu na produkty i usługi oferowane przez Spółkę w czwartym kwartale, pozwala Spółce przy prezentowaniu danych za okres sprawozdawczy bardzo optymistycznie patrzeć na realizację prognoz roku 2007.

Realizacja strategii Spółki zakładającej dalszy dynamiczny jej rozwój jest konsekwentnie wdrażana i kontrolowana. Podpisanie znaczących umów z podmiotami gospodarczymi z sektora finansowo-ubezpieczeniowego o łącznej wartości ponad 2.3 mln USD w pierwszym półroczu 2007 roku jest dowodem na skuteczne poszukiwanie przez Spółkę kontraktów o dużej wartości i odpowiadającej jej rentowności.

14. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Na dzień przekazania raportu następujący akcjonariusze posiadają, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki:

Akcionariusz	Ilość akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZ	Udział w liczbie głosów na WZ
Mirosław Kaliński	2.038.050	25,16%	2.488.500	27,35%
Władysław Sędzielski	2.038.050	25,16%	2.488.500	27,35%
Piotr Jurysta	453.000	5,59%	553.000	6,08 %
B3System Security Sp. z o.o.	1.080.000	13,33%	1.080.0000	11,87%

15. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w okresie od przekazania ostatniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich (opcji).

16. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie uczestniczyła w postępowaniach sądowych.

17. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie dokonała transakcji z podmiotami powiązanymi, w rozumieniu § 91 ust. 6 pkt. 8 rozporządzenia MF z dnia 19.10.2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

18. Informacje o udzieleniu przez Spółkę lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeśli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość, co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji innym podmiotom.

19. Inne informacje, które zdaniem Spółki są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

W okresie sprawozdawczym Spółka realizowała zgodnie z przyjętą strategią zadania prowadzące do dalszego rozwoju Działu Bezpieczeństwa IT i Działu Aplikacji HaplDeskowych. Pracownicy Spółki uczestniczyli w następujących szkoleniach: Skuteczna Komunikacja z Klientami, Kadry i Płace, Certyfikowany Specjalista VAT, Penetracje Sieci i Identyfikacja Zasobów Metodyka Ataku, Pełnomocnik Systemu Zarządzania Jakością, Prawo Pracy Warsztaty dla Wymagających, Zagadnienia związane z ITIL v.3, Certyfikowany Kurs Specjalisty w Zakresie CIT. Wydatki na szkolenia zamknęły się kwotą 30,2 tys. zł.

W prezentowanym okresie Spółka wydatkowała blisko 200 tys. zł na rozbudowę infrastruktury technicznej, co pozwoliło realizować postawione wcześniej cele związane z rozwojem świadczonych przez Spółkę usług tj. dostarczenie i instalację sprzętu wraz z oprogramowaniem, oraz świadczenie serwisu gwarancyjnego sprzętu i oprogramowania. Spółka w wyniku podpisanej umowy z firmą Navipro Sp. z o.o. wdrożyła nowy system finansowo-księgowy oparty o produkt firmy Microsoft pod nazwą Navision. System ten jest obecnie kastomizowany pod potrzeby Spółki, zaś jego testowanie zakończy się pod koniec bieżącego roku. Uruchomienie systemu nastąpi od 1-go stycznia 2008 roku. Spółka jest w

fazie przeglądu produktów CRM dostępnych na rynku polskim, zakończenie tego etapu planowane jest na koniec bieżącego roku.

20. Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału.

1. Polski rynek IT jest ściśle powiązany z koniunkturą gospodarczą kraju. Ożywienie gospodarcze oraz wzrost PKB w sposób bezpośredni przekładają się na wzrost inwestycji w branży IT.
2. Ogólny rozwój gospodarki, ułatwiony dostęp do Internetu oraz rosnąca świadomość możliwości wynikających z rozwoju infrastruktury IT
3. Rynek bezpieczeństwa IT, jest rynkiem o dużej wartości i wzroście. Tendencje wzrostowe rynku IT są obserwowane we wszystkich trzech kategoriach, w których mieszczą się także produkty Emitenta związane z bezpieczeństwem IT, tj. sprzedaży sprzętu, oprogramowania i usług.
4. Opracowywanie przez producentów specjalnych produktów dla sektora MSP charakteryzujących się między innymi specyficznymi rozwiązaniami technologicznymi, modelami licencjonowania i polityką cenową.
5. Rozwój rynku bezpieczeństwa IT, ściśle skorelowany ze stale pojawiającym się nowym zagrożeniem, co wymusza na firmach wymianę dotychczas stosowanym zabezpieczeń jak również stosowania nowych zaawansowanych technologicznie produktów.
6. Stosowanie przez korporacje redundantnych systemów zabezpieczeń, na przykład systemów antywirusowych, antyspamowych czy zapór ogniowych pochodzących od różnych Producentów, co zdecydowanie podnosi skuteczność ochrony.
7. Realizacja przyjętej przez Spółkę strategii zakładającej budowę przez B3System grupy kapitałowej w oparciu o podmioty z branży IT;
8. Konsolidacja wyników finansowych przejmowanych podmiotów
9. Dywersyfikacja oferty produktowej uwzględniająca potencjał przejętych podmiotów (Navipro Sp. z o.o. oraz HS Partner Protest S.A.);
10. Wyrównanie poziomu przychodów w poszczególnych kwartałach roku kalendarzowego, poszerzanie bazy klientów poprzez oferowanie nowych produktów z zakresu bezpieczeństwa IT, zintegrowanych systemów do zarządzania firmą,
11. Inwestycje związane z przygotowaniami do EURO 2012, stwarzające szansę poszerzenia bazy klientów dla spółki oraz firm powiązanych ze spółką, zwiększone zapotrzebowanie rynku na kompleksowe rozwiązania informatycznych dla branży hotelowo-gastronomicznej, na systemy rezerwacji miejsc przez Internet; wykonanie okablowania, dostawa sprzętu komputerowego, usługi montażu, wdrożenia, szkolenia pracowników, a także całodobową opiekę serwisową
12. Wymogi prawne wynikające z obecności Polski w Unii Europejskiej oraz z międzynarodowych standardów bezpieczeństwa IT.