



KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO
GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
POLSKA AGENCJA PRASOWA

Raport kwartalny SA-Q 2/2007

ZAWIERAJĄCY:

I. WYBRANE DANE FINANSOWE	2
II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	2
III. INFORMACJA DODATKOWA	7

Bydgoszcz, sierpień 2007

I. WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EURO	
	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
WYBRANE DANE FINANSOWE				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	152 179	56 126	40 080	14 201
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	8 867	1 296	2 335	328
III. Zysk (strata) netto	7 074	2 200	1 863	557
IV. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-45 024	-7 820	-11 858	-1 979
V. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-8 760	-1 595	-2 307	-404
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	61 148	-7 940	16 105	-2 009
VII. Przepływy pieniężne netto, razem	7 364	-17 355	1 940	-4 391
VIII. Aktywa, razem	156 686	61 729	41 608	15 267
IX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 677	18 831	2 039	4 657
X. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	1 722	1 644	457	407
XI. Zobowiązania krótkoterminowe	2 240	17 187	595	4 251
XII. Kapitał własny	125 330	42 898	33 281	10 609
XIII. Kapitał akcyjny	29 995	19 997	7 965	4 946
XIV. Liczba akcji	29 994 750	19 996 500	29 994 750	19 996 500
XV. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EURO)	0,24	0,11	0,06	0,03
XVI. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EURO)	4,18	2,15	1,11	0,53

II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

(*Ewentualne różnice w wysokości 1 tys. zł przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń)

1. BILANS

	Stan na 30.06.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.06.2006
	tys. zł		
AKTYWA			
Aktywa trwałe	28 716	20 802	17 927
Wartości niematerialne	50	27	0
Rzeczowe aktywa trwałe	28 625	20 719	17 863
Nieruchomości inwestycyjne	0	0	0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	41	56	64
Aktywa obrotowe	127 970	76 899	43 802
Zapasy	72 000	49 102	19 669
Należności z tytułu dostaw i usług	44 591	21 537	21 872

	Stan na 30.06.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.06.2006
	tys. zł		
Pozostałe należności	2 403	247	226
Inne składniki aktywów obrotowych	272	4 674	147
Inwestycje krótkoterminowe	8 704	1 339	1 888
RAZEM AKTYWA	156 686	97 701	61 729

	Stan na 30.06.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.06.2006
	tys. zł		
PASYWA			
KAPITAŁ WŁASNY	125 330	39 569	42 898
Kapitał podstawowy	29 995	19 996	19 997
Pozostałe kapitały	79 368	14 877	12 865
Kapitał z aktualizacji wyceny wg MSR	8 893	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych w związku z przejściem na MSR	0	-10 767	-1 057
Niepodzielony wynik finansowy za rok 2006	0	0	2 200
Zysk (strata) z lat ubiegłych	0	0	
Wynik finansowy roku bieżącego	7 074	6 570	
ZOBOWIĄZANIA	31 356	58 132	18 831
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	9 399	9 301	1 644
Rezerwy długoterminowe	7 677	7 677	29
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 722	1 624	1 615
Zobowiązania krótkoterminowe	21 957	48 831	17 187
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	15 377	25 422	13 047
Rezerwy krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe bierne	2 240	672	708
Pozostałe zobowiązania	4 340	22 737	3 432
RAZEM PASYWA	156 686	97 701	61 729

2. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	II kwartał 2007 od 01.04.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartał 2006 od 01.04.2006 do 30.06.2006	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł			
Przychody ze sprzedaży	76 450	152 179	36 647	56 126
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	1 475	2 569	425	655
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	74 975	149 610	36 222	55 471
Koszt własny sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	69 006	137 462	33 418	51 496
Zysk brutto na sprzedaży	7 444	14 717	3 229	4 631
Koszty sprzedaży	3 040	5 606	1 345	2 595
Koszty ogólnego zarządu	925	1 906	766	1 517

	II kwartał 2007 od 01.04.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartał 2006 od 01.04.2006 do 30.06.2006	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł			
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne netto	1 624	1 662	227	777
Zysk operacyjny	5 103	8 867	1 346	1 296
Przychody (koszty) finansowe netto	-418	-36	696	1 316
Zysk przed opodatkowaniem	4 685	8 831	2 042	2 611
Podatek dochodowy	989	1 757	268	412
Zysk netto roku obrotowego	3 696	7 074	1 774	2 200

3. ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł	
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	40 709
- korekty błędów podstawowych	0	0
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	40 709
Kapitał akcyjny na początek okresu	19 997	19 800
Zmiany kapitału akcyjnego	9 998	197
zwiększenie (z tytułu)	9 998	197
- podniesienie kapitału akcyjnego	9 998	197
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał akcyjny na koniec okresu	29 995	19 997
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0
Pozostałe kapitały na początek okresu	14 877	14 052
Kapitał zapasowy na początek okresu	14 873	13 852
Zmiany kapitału zapasowego	64 491	-990
zwiększenie (z tytułu)	76 558	-979
- z tytułu rozliczenia wyniku finansowego za rok ubiegły	6 570	-979
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej	69 988	0
- likwidacja środków trwałych aktualizacja	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	12 067	-11
- koszty emisji akcji	1 300	-11
- podniesienie kapitału wspólników zgodnie z uchwałą	10 767	0
- z tytułu wydatków osobistych właścicieli	0	0

	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł	
Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	79 364	12 862
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na początek okresu	4	3
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na koniec okresu	4	3
Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	0	197
Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0	-197
zwiększenie (z tytułu)	0	0
- opłacony niezarejestrowany na dzień bilansowy kapitał podstawowy	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	-197
- zarejestrowanie kapitału akcyjnego	0	-197
Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0	0
Pozostałe kapitały na koniec okresu	79 368	12 865
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	8 893	8 893
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	-10 767	-953
Zmiana niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych powstała w związku z przekształceniem na MSR	10 767	-104
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	10 767	-104
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR z kapitałem zapasowym zgodnie z uchwałą WZA	10 767	-104
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	0	-1 057
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na początek okresu	6 570	-1 083
- korekty błędów podstawowych	0	0
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych po korekcie	6 570	-1 083
Zmiany niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych	-6 570	1 083
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	6 570	1 083
- rozliczenie wyniku finansowego zgodnie z uchwałą WZA	6 570	979
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR	0	104
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
Wynik netto	7 074	2 200
zysk netto	7 074	2 200
strata netto	0	0
Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	125 330	42 898

4. RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł	
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk netto / Zysk przed opodatkowaniem	7 074	2 200
Korekty o pozycje	-52 098	-10 020
Amortyzacja	857	613
(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych netto	770	-563
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 139	-231
(Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	-27	-686
Zmiana stanu rezerw	93	-195
Zmiana stanu zapasów	-22 897	-9 318
Zmiana stanu należności netto	-25 210	-9 163
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	-10 534	8 901
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	5 989	622
Inne korekty	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-45 024	-7 820
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Wpływy	70	16 331
Zbycie środków trwałych i wartości niematerialnych	70	101
Zbycie aktywów finansowych	0	16 230
Wydatki	-8 830	-17 926
Nabycie środków trwałych i wartości niematerialnych	-8 830	-2 371
Nabycie aktywów finansowych	0	-15 554
Inne wydatki inwestycyjne	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-8 760	-1 595
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy	61 918	783
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	78 686	-11
Kredyty i pożyczki	-17 907	0
Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
Inne wpływy finansowe- odsetki	1 139	231
Różnice kursowe	0	563
Wydatki	-770	-8 723
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku - błąd podstawowy	0	0
Spłaty kredytów i pożyczek	0	-8 723
Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	0
Odsetki	0	0
Inne wydatki finansowe- różnice kursowe	-770	0

	II kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.06.2007	II kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.06.2006
	tys. zł	
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	61 148	-7 940
Przepływy pieniężne netto razem	7 364	-17 355
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	1 339	19 242
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	7 364	-17 355
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	8 704	1 888

III. INFORMACJA DODATKOWA

1. Informacje o Spółce DROZAPOL-PROFIL S.A.

Spółka powstała w 1993 r. w wyniku fuzji dwóch przedsiębiorstw: „Drozapol” i „Profil”. Od początku istnienia prowadzi działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi oraz świadczy usługi w zakresie obróbki metali. „DROZAPOL-PROFIL” specjalizuje się w następujących asortymentach: blachy gorącowalcowane i zimnowalcowane, pręty, kształtowniki, kątowniki, rury, profile. Spółka zaopatruje się w hutach na terenie Polski oraz prowadzi import stali. W celu uatrakcyjnienia oferty, Spółka świadczy również usługi transportowe dzięki własnemu taborowi samochodów ciężarowych i naczep, a w połowie lipca 2006 r. rozpoczęła produkcję zbrojeń budowlanych w Bydgoszczy.

„DROZAPOL-PROFIL” rozpoczął działalność jako spółka cywilna, w 2001r. przekształcił się w spółkę jawną, a od 1 czerwca 2004 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej. Debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych miał miejsce 23 grudnia 2004 r.

Główna siedziba Spółki znajduje się w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a. Oddziały Spółki funkcjonują w Bydgoszczy, przy ul. Glinki, w Ujściu koło Piły, w Ostrowcu Świętokrzyskim oraz we Wrocławiu i Siedlcach. W ramach rozbudowy sieci sprzedaży istnieją również liczne biura i przedstawicielstwa handlowe.

Szczegółowo asortyment, jaki oferuje Spółka, przedstawia się następująco:

- Wyroby płaskie:

- blachy i taśmy gorącowalcowane cienkie (grubości 2-6 mm),
- blachy gorącowalcowane grube (grubości 6-120 mm),
- blachy i taśmy zimnowalcowane (grubości 0,5-3 mm),
- blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm),

- Kształtowniki gorącowalcowane:

- ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm),
- kątowniki równoramienne i teowniki (20-150 mm),
- dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szerokostopowe (rozmiary 80-550 mm),

- Pręty:

- pręty i walcówki okrągłe żebrowane (średnice 6-32 mm),
- pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 6-80 mm),
- pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm),

- siatki zimnogięte, maty budowlane,
- Profile i rury:
 - rury ze szwem i bezszwowe (średnice 10,2-1000 mm),
 - profile zimnogięte z taśmy gorącowałcowanej: kwadratowe i prostokątne (rozmiary 20-120 mm),
- Zbrojenia budowlane – produkcja z prętów do średnicy 40 mm, z kręgów – strzemion i elementów długich (średnica 6-16 mm),
- Pozostałe towary (złom, materiały budowlane i inne),
 - Usługi transportowe i inne.

DROZAPOL-PROFIL nie tworzy grupy kapitałowej i sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2. Władze Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd funkcjonował w składzie:

- | | |
|----------------------|-----------------------|
| ▪ Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu, |
| ▪ Irena Kruszevska | - Wiceprezes Zarządu, |
| ▪ Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu. |

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

- | | |
|----------------------------|--|
| ▪ Bożydar Dubalski | - Przewodniczący Rady Nadzorczej, |
| ▪ Józef Sarnecki | - Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej, |
| ▪ Robert Mikołaj Włosiński | - Sekretarz Rady Nadzorczej, |
| ▪ Tomasz Ziamek | - Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Andrzej Rona | - Członek Rady Nadzorczej. |

Prokurent – Grażyna Rybka.

3. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Zgodność sprawozdania finansowego z MSSF

Sprawozdanie finansowe DROZAPOL - PROFIL S.A. za II kwartał 2007r. sporządzone zostało zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. zastosowała MSSF po raz pierwszy do sporządzenia sprawozdań finansowych za rok 2006. Dniem przejścia na MSSF był 1 stycznia 2005r.

Spółka prowadzi działalność na terytorium Polski, na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych, w oparciu o wpis do Krajowego Rejestru Sądowego nr 0000208464.

Podstawową walutą środowiska gospodarczego jest złoty polski i w tej walucie sporządzone zostało sprawozdanie finansowe.

Działalność podstawowa:

- handel wyrobami hutniczymi,
- produkcja zbrojeń budowlanych,
- usługi transportowe.

Działalność pomocnicza:

- Spółka świadczy usługi na rzecz działalności podstawowej i w związku z tym koszty działalności pomocniczej są grupowane na oddzielnych kontach, następnie rozliczane w ciężar kosztów działalności podstawowej.

Wyodrębnione placówki gospodarcze:

- Oddziały:
 - Bydgoszcz Glinki,
 - Ujście,
 - Wrocław,
 - Ostrowiec Świętokrzyski,
 - Siedlce.
- Biura i przedstawicielstwa handlowe:
 - Łódź,
 - Lublin,
 - Poznań,
 - Rzeszów,
 - Kraków,
 - Katowice,
 - Szczecin,
 - Radom,
 - Gdynia,
 - Warszawa,
 - Białystok.

Prezentacja sprawozdań z uwzględnieniem segmentów działalności

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. przyjęła następujący podział segmentów działalności:

- sprzedaż towarów i materiałów,
- sprzedaż usług transportowych i pozostałych,
- sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja).

Analizując poszczególne segmenty, Spółka bierze pod uwagę przychody, koszty i wynik segmentu (zysk lub strata).

Przychody segmentu wykazywane są w rachunku zysków i strat i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki można je do tego segmentu przypisać.

Koszty segmentu składają się z kosztów wytworzenia sprzedanych towarów, materiałów, usług i wyrobów gotowych, wynikających z działalności operacyjnej segmentu, dających się jemu bezpośrednio przyporządkować oraz części kosztów Spółki, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami a kosztami segmentu.

Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w PLN, która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki. Transakcje w walutach obcych wykazuje się w księgach w wartości nominalnej, przeliczonej na złote polskie według kursu średniego NBP z tym, że jeżeli operacja jest udokumentowana dowodem odprawy celnej (SAD), stosuje się kurs określony w tym formularzu. W momencie realizacji różnice kursowe wykazywane są jako przychody lub koszty finansowe.

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów na koniec okresu sprawozdawczego, wyrażone w walutach innych niż polski złoty, wycenia się po kursie średnim NBP z ostatniego dnia okresu sprawozdawczego. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia zagranicznych środków pieniężnych na koniec okresu sprawozdawczego uznaje się za przychody i koszty finansowe. W rachunku wyników prezentowane są one wynikowo.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułów utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową według stawek odzwierciedlających szacowane okresy użytkowania, a kończy się w miesiącu zrównania odpisów amortyzacyjnych z wartością początkową.

Stosowane stawki amortyzacyjne:

Grunty- nie amortyzowane,

Budynki i budowle- od 3 do 40 lat,

Urządzenia techniczne i maszyny- od 2 do 15 lat,

Środki transportu- od 2 do 7 lat,

Pozostałe- od 2 do 10 lat.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów bądź wykazuje się je odpowiednio jako oddzielny składnik aktywów jedynie wtedy, gdy występuje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska przyszłe korzyści ekonomiczne związane z daną pozycją, a koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Pozostałe koszty prac remontowych obciążają rachunek zysków i strat w okresie finansowym, w którym zostały poniesione.

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu i odpowiedniej korekty wartości końcowych składników aktywów oraz ich okresów użytkowania. Wartość bilansową składnika aktywów odpisuje się bezpośrednio do wartości odzyskiwanej, jeżeli wartość bilansowa danego składnika aktywów jest wyższa od szacowanej wartości odzyskiwanej.

Spółka ujmuje jednorazowo w kosztach wartość zakupionych aktywów trwałych o wartości jednostkowej nie przekraczającej 1.500 zł, z wyłączeniem urządzeń technicznych, które amortyzowane są w okresie ekonomicznej użyteczności.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wykazywane są według ceny nabycia. Umorzenie naliczane jest metodą liniową przy uwzględnieniu okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Zakupione licencje na oprogramowanie aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego. Aktywowane koszty odpisuje się poprzez szacowany okres użytkowania oprogramowania do 5 lat. Koszty związane z tworzeniem lub utrzymaniem programów komputerowych zaliczane są do kosztów z chwilą poniesienia. Koszty bezpośrednio związane z wytworzeniem dających się zidentyfikować i unikatowych programów komputerowych kontrolowanych przez Spółkę, które prawdopodobnie wygenerują korzyści gospodarcze przekraczające te koszty i będą użytkowane przez więcej niż jeden rok, ujmują się jako wartości niematerialne. Oprogramowanie komputerowe bezpośrednio związane z funkcjonowaniem określonego sprzętu informatycznego jest wykazywane w pozycji „Rzeczowe aktywa trwałe”.

Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieograniczonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmują się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne.

Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub/i utrzymywane są w posiadaniu ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są na dzień bilansowy w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

Zyski i straty, powstające z tytułu zbycia nieruchomości inwestycyjnej, są ustalane w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży i wartością bilansową składnika aktywów na dzień sprzedaży i są prezentowane odpowiednio w pozycjach „pozostałe przychody operacyjne” lub „pozostałe koszty operacyjne” w rachunku zysków i strat.

Zapasy

Zapasy wycenione są w cenie nabycia nie wyższej jednak od ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Cena nabycia zapasów ustalana jest z zastosowaniem metody, „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” FIFO. Pozycje zapasów zakupione jako pierwsze, sprzedaje się w pierwszej kolejności, co w konsekwencji oznacza, że pozycje pozostające w zapasach na koniec okresu są pozycjami zakupionymi najpóźniej.

Odpisywanie wartości zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania odbywa się na zasadzie odpisów indywidualnych (w koszty operacyjne własne sprzedaży) lub pogrupowania podobnych lub powiązanych ze sobą pozycji.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów jest ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz straty w zapasach są ujmowane jako koszt okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Należności handlowe

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, na dzień ich powstania ujmuje się w wartości bieżącej przewidywanej zapłaty, a następnie w okresach późniejszych wycenia się według skorygowanej ceny nabycia metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając jednocześnie o odpisy z tytułu utraty wartości. Odpis aktualizujący wartość z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie uzyskać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności i nie zabezpieczonych ubezpieczeniem, majątkiem trwałym lub obrotowym kontrahenta. Kwotę odpisu aktualizującego wartość ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Długoterminowe należności obejmują należności z tytułu kaucji gwarancyjnych oraz należności z tytułu sprzedaży środków trwałych z odroczonym terminem płatności.

Na dzień bilansowy ustala się wartość bieżącą należności długoterminowych poprzez zaktualizowanie wartości przyszłych przepływów pieniężnych za pomocą efektywnej stopy procentowej, gdzie podstawą jest wysokość stopy procentowej WIBOR- 1 roczny.

Inwestycje w papiery wartościowe

Inwestycje w papiery wartościowe klasyfikowane są jako przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży i wyceniane są na dzień bilansowy według wartości godziwej. W przypadku, gdy papiery wartościowe zaklasyfikowane zostały jako przeznaczone do obrotu, zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej ujmowane są w rachunku zysków i strat za dany okres. W przypadku aktywów dostępnych do sprzedaży, zyski i straty wynikające ze zmiany ich wartości godziwej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach aż do momentu sprzedaży składnika aktywów lub rozpoznania utraty wartości. Wówczas skumulowane zyski lub straty, rozpoznane poprzednio w kapitałach, przenoszone są do rachunku zysków i strat za dany okres.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w bilansie i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według wartości nominalnej. Obejmują one środki pieniężne w kasie, depozyty a vista w bankach, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności z pierwotnym terminem zapadalności, nie przekraczającym trzech miesięcy oraz kredyty w rachunku bieżącym. Kredyty w rachunku bieżącym prezentowane są w bilansie w pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one najbliższych dwunastu miesięcy, w celu zachowania zasady współmierności kosztów

i przychodów. Czynne rozliczenia międzyokresowe wyceniane są w wartości nabycia pomniejszonej o dokonane odpisy z tytułu utraty wartości.

Spółka dokonuje rozliczeń międzyokresowych przychodów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Główną pozycję bilansową stanowią rozliczane w czasie przychody związane z rzeczowymi aktywami trwałymi sfinansowanymi ze środków pochodzących z dotacji, w tym z Funduszy Strukturalnych, PHARE oraz ze środków Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych. Kwota odpowiadająca wartości początkowej tych aktywów w części sfinansowanej z dotacji lub finansowana z ZFRON wykazywana jest w rozliczeniach międzyokresowych przychodów i rozliczana w czasie jako pozostały przychód operacyjny równolegle z odpisami amortyzacyjnymi tych środków.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wycenia się w wartości nominalnej.

Kapitał własny

Kapitał własny jest tworzony i wykazywany zgodnie z przepisami prawa oraz statutem Spółki.

Na kapitały własne Spółki składają się:

- kapitał akcyjny,
- należne wpłaty na kapitał podstawowy (zadeklarowane, lecz nie wniesione),
- kapitał zapasowy (ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, kapitał zapasowy tworzony ustawowo – do wysokości 1/3 kapitału akcyjnego, kapitał zapasowy tworzony zgodnie ze statutem pochodzący z podziału zysku oraz z przeniesienia kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny środków trwałych sprzedanych i zlikwidowanych),
- kapitał z aktualizacji wyceny (powstały na skutek przeszacowania wartości środków trwałych, w wyniku przeszacowania wartości instrumentu finansowego - kapitałowego, zakwalifikowanego do kapitałów własnych, na skutek przeszacowania wartości instrumentów zabezpieczających, powstały z tytułu rezerwy na podatek dochodowy, gdy rezerwa dotyczy operacji rozliczanych z kapitałem własnym),
- niepodzielony zysk lub nie pokryta strata z lat ubiegłych,
- zysk lub strata netto,
- odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał zakładowy jest ujmowany w bilansie w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym, z uwzględnieniem skutków przeszacowania kapitałów, w związku z hiperinflacją, zgodnie z postanowieniami MSR 29.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego, zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą ich część zalicza się do kosztów finansowych.

Jeżeli w danym roku obrotowym lub przed zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za ten rok, stwierdzono popełnienie w poprzednich latach obrotowych błędu poprzednich okresów, w następstwie którego nie można uznać sprawozdań za ten rok lub lata poprzednie za rzetelne i jasno przedstawiające sytuację finansową i majątkową Spółki, to kwotę korekty błędu odnosi się na kapitał własny w pozycji „zysk (strata) z lat ubiegłych”.

W przypadku zmian zasad rachunkowości, które w istotny sposób wpływają na wyniki lat ubiegłych, a skutki tych zmian można wiarygodnie określić, powstała na skutek przekształcenia sprawozdań za lata ubiegłe, różnicę odnosi się na „zysk (stratę) z lat ubiegłych”.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Na dzień powstania ujmuje się je w księgach według wartości skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) nominalnej, a na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania w zależności od terminu wymagalności (do 12 miesięcy od dnia bilansowego lub powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego) wykazywane są jako krótkoterminowe lub długoterminowe.

Zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej w przypadku składnika zobowiązań niekwalifikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcyjne.

Po początkowym ujęciu, jednostka wycenia zobowiązania finansowe według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem instrumentów pochodnych, wycenianych wg wartości godziwej. Zobowiązania finansowe, wyznaczone jako pozycje zabezpieczone, podlegają wycenie zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje wypływ środków oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego świadczenia.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie wywiera istotny wpływ na kwotę utworzonej rezerwy, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne ceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem.

Spółka w szczególności tworzy rezerwy na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z operacji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego,
- przyszłe zobowiązania z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, w szczególności na odprawy emerytalne i rentowe.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego są to odsetki i inne koszty ponoszone przez Spółkę w związku z pożyczaniem środków finansowych np.:

- odsetki z tytułu kredytów i pożyczek,
- amortyzacja dyskonta lub premii związanych z kredytami i pożyczkami,
- koszty związane z zawarciem kredytów i pożyczek,
- koszty finansowe z tytułu umów leasingu finansowego,

- różnice kursowe związane z kredytami i pożyczkami w stopniu, w jakim uznawane są one za korektę odsetek.

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania i montażu są ujmowane w wartości tych aktywów (z wyjątkiem różnic kursowych nie będących korektą płaconych odsetek), jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu. Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według kosztu stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki.

Na dzień bilansowy kredyty i pożyczki wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), natomiast różnicę pomiędzy wpływami z transakcji (pomniejszonymi o koszty transakcji) a wartością wykupu, wykazuje się w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy pożyczki, metodą efektywnej stopy procentowej.

Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych chyba, że Spółka posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Podatki dochodowe

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi, wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie

się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

Zobowiązania i należności warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczeń, którego powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe, których prawdopodobieństwo nie jest wyższe niż 50%, nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba że prawdopodobieństwo wpływu środków uosabiających straty ekonomiczne jest znikome. W przypadku oceny prawdopodobieństwa na powyżej 50%, zobowiązanie zostaje ujęte w pasywach bilansu. Należności warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o nich, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

Ujmowanie przychodu

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów

Spółka rozpoznaje przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wówczas, gdy spełnione są następujące warunki:

- jednostka gospodarcza przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towaru,
- jednostka gospodarcza przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione przez jednostkę gospodarczą w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmowane są w wartości godziwej należnej zapłaty.

Przychody ze sprzedaży usług (produktów)

Jeżeli wynik transakcji dotyczącej sprzedaży usług można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji należy ująć na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji można ocenić w wiarygodny sposób, jeżeli zostaną spełnione wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Jeżeli w wyniku transakcji dotyczącej sprzedaży usług, przychodów nie można oszacować w wiarygodny sposób, należy ująć je tylko do wysokości poniesionych kosztów, które jednostka gospodarcza spodziewa się odzyskać.

Dotacje

Dofinansowania do wynagrodzeń i refinansowania składek ubezpieczeń społecznych dotyczących osób niepełnosprawnych, przyznawane Spółce będącej zakładem pracy chronionej wykazywane są w przychodach i prezentowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Dotacje są ujmowane w rachunku zysków i strat jako pozostałe przychody finansowe w okresie. Dotacje nie pomniejszają kosztu.

Ponadto w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych wykazywane są odpisy rozliczeń międzyokresowych przychodów dokonywane równomiernie z odpisami amortyzacyjnymi środków trwałych sfinansowanych z Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych, PHARE i Funduszy Strukturalnych. Odpisy kwot odpowiadających wartości netto refinansowania środków trwałych z ZFRON w momencie ich sprzedaży zwiększają Zakładowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych.

Odsetki

Przychody powstające w wyniku użytkowania przez inne podmioty gospodarcze aktywów Spółki przynoszących odsetki powinny być ujmowane, o ile:

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzaną transakcją,
- kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób.

Odsetki należy ujmować sukcesywnie w miarę upływu czasu z uwzględnieniem efektywnej rentowności osiągananej z tytułu użytkowania aktywów.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Spółkę uchwały o podziale zysku oraz zaliczkowej wypłacie dywidendy, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

4. Stan rezerw na dzień 30 czerwca 2007r. wyniósł: 9.435 tys. zł, w tym:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego: 1.722 tys. zł,
- rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne: 56 tys. zł,
- pozostałe rezerwy: 7.657 tys. zł.

W II kwartale 2007 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego Spółki na kwotę 179 tys. zł.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych za II kwartał 2007 roku w EURO przyjęto następujące zasady:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono wg średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na 29.06.2007r. – 3,7658 zł /EURO oraz dla danych porównawczych obowiązującego na 30.06.2006r. – 4,0434 zł /EURO.

Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za II kwartał 2007 i danych porównawczych II kwartału 2006, przeliczono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień kalendarzowy poszczególnych miesięcy odpowiednio 3,7969 zł/EURO i 3,9522 zł/EURO.

5. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta

Drugi kwartał 2007 roku był kolejnym okresem, w którym Spółka odnosiła znaczące sukcesy. Przychody ze sprzedaży osiągnęły poziom najwyższy w historii – 76,4 mln zł, przekraczając o 0,7 mln zł wcześniejszy, rekordowy wynik z I kwartału b.r. i aż o 39,8 mln zł, co stanowi wzrost o 108,6%, sprzedaż z analogicznego okresu roku poprzedniego. Już po pierwszym półroczu przychody Drozapolu przekroczyły poziom z całego 2006 roku. Tak duża dynamika sprzedaży wiązała się ze wzrostem kosztów sprzedaży o 1,7 mln zł, jednak warto podkreślić, iż ich relacja w stosunku do przychodów zmieniła się minimalnie, wzrastając z 3,7 % do 4,0%. Jeszcze korzystniej kształtowała się relacja kosztów ogólnego zarządu do sprzedaży – spadek z 2% do 1,2%, a w kwotach bezwzględnych niewielki wzrost, bo tylko o 0,16 mln zł.

W efekcie prawie czterokrotnie wzrósł zysk z działalności operacyjnej, przekraczając wartość 5,1 mln zł. Zysk netto zwiększył się o prawie 2 mln zł, do poziomu 3,7 mln zł. Już w pierwszych dwóch kwartałach tego roku Spółka wypracowała zysk netto większy jak w całym 2006 roku. Wyniósł on 7,1 mln zł (4,9 mln powyżej zysku netto wypracowanego w pierwszym półroczu 2006 roku).

6. Czynniki i zdarzenia mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe w II kwartale 2007r.

Wzrost sprzedaży Spółki był efektem zarówno zewnętrznych, jak i wewnętrznych czynników.

Od początku roku w hutnictwie stali utrzymuje się dobra koniunktura, co pozytywnie wpływa na branżę pokrewną, w tym na dystrybucję wyrobów hutniczych. Wykorzystując skumulowane środki własne, ułatwiony dostęp do relatywnie tanich kredytów i narastający strumień środków z Unii Europejskiej, polskie przedsiębiorstwa, instytucje rządowe i samorządy terytorialne dużo inwestują. Powstaje nowa infrastruktura drogowa, obiekty przemysłowe i handlowe, budowle związane z ochroną środowiska i wykorzystaniem alternatywnych źródeł energii, a do tego, w tempie od dawna niespotykanym, m. in. w wyniku zwiększonej aktywności deweloperów, rozwija się budownictwo mieszkaniowe.

Spółka z coraz lepszymi efektami wykorzystuje stworzoną wcześniej i ciągle rozwijaną sieć handlową. Ilość oddziałów i przedstawicielstw handlowych, w wyniku zorganizowania nowych placówek w Warszawie i Białymstoku, wzrosła do 16.

W dniach 23 - 24 kwietnia w Spółce został przeprowadzony audit certyfikacyjny, którego wynik potwierdził stosowanie, w całym przedsiębiorstwie, Systemu Zarządzania Jakością, spełniającego wymagania normy ISO 9001:2000, w zakresie dystrybucji wyrobów hutniczych, produkcji zbrojeń budowlanych, wstępnego przetwarzania stali oraz usług transportowych.

7. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w II kwartale 2007r.

Działalność Spółki jest w znaczącym stopniu związana z budownictwem, które charakteryzuje się dużą sezonowością. W bieżącym roku, w wyniku łagodnej zimy, nie ma tak dużej, jak w innych latach różnicy w popycie i przychodach w II kwartale w stosunku do I kwartału.

8. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Spółka nie przeprowadzała w II kwartale nowej emisji akcji. W II kwartale DROZAPOL-PROFIL S.A. nabył, za pośrednictwem Banku PEKAO S.A., nabył natomiast następujące obligacje komercyjne:

EMITENT	DATA NABYCIA	DATA WYKUPU	IŁOŚĆ NABYTYCH INSTRUMENTÓW	WARTOŚĆ TRANSAKCJI W PLN
POLKOMTEL	30.05.2007	05.06.2007	500	4 996 625,00
BRE LEASING	06.06.2007	19.06.2007	349	3 484 653,32
PCC ROKITA	06.06.2007	19.06.2007	253	2 526 078,50
BRE LEASING	19.06.2007	03.07.2007	200	1 996 584,00
OGÓŁEM				13 003 940,82

W wyniku zawarcia tych transakcji Spółka osiągnęła zysk w wysokości 16 059,18 zł.

9. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W II kwartale 2007 roku nie wypłacano i nie deklarowano dywidendy.

10. Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty działalności

Segmenty działalności (w tys. zł)	II kwartał 2007	II kwartał 2006
Sprzedaż towarów i materiałów		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	74 975	36 222
Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów	67 676	33 059
Zysk/strata	7 299	3 163
Usługi transportowe i pozostałe		
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	294	350
Koszt własny sprzedaży usług transportowych i pozostałych	281	299
Zysk/strata	13	51
Sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja)		
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	1 181	75
Koszt własny sprzedanych wyrobów gotowych	1 049	60
Zysk/strata	132	15
Zysk/strata brutto na sprzedaży, ogółem	7 444	3 229

11. Zdarzenia, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, a mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Spółka rozszerzyła swoją ofertę o usługę komplementarną, rozpoczynając od lipca montaż, prefabrykowanych we własnym zakładzie w Bydgoszczy, zbrojeń budowlanych. Jest to wyjście naprzeciw oczekiwaniom dużych i średnich firm budowlanych.

W zakładzie w Ostrowcu Świętokrzyskim uruchamiana jest linia cięcia blachy gorącowalcowanej o grubości do 6 mm, z kręgów o szerokości do 2000 mm i o masie kręgu do 35 ton. Rozpoczęcie produkcji na tej linii jest przewidywane na sierpień 2007 roku.

12. Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Zobowiązania warunkowe w tys. zł	30.06.2007	31.12.2006
- z tytułu weksli	7 704	5 476
- z tytułu faktoringu	2 756	1 913
- z tytułu gwarancji na rzecz dostawców	50 974	9 798
RAZEM	61 434	17 187

13. Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki

W okresie II kwartału, poza przedstawionym wcześniej rozwojem sieci handlowej, nie nastąpiły zmiany w strukturze Spółki.

14. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd nie publikował prognoz wyników na II kwartał 2007 roku.

15. Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu kwartalnego

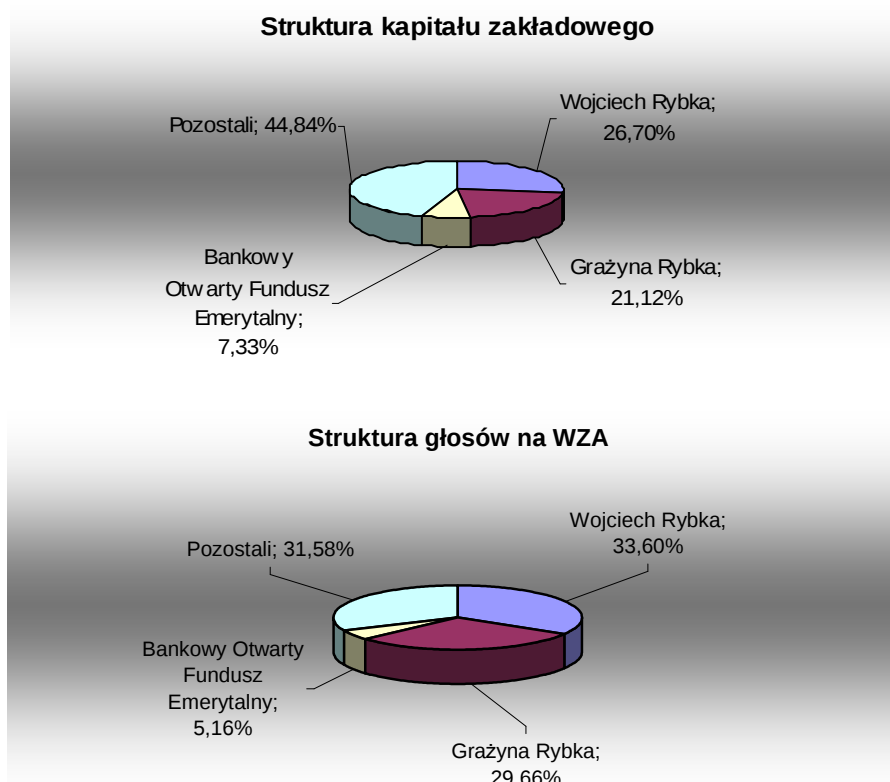
Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

-**Wojciech Rybka** - 8.010.000 akcji (26,70% w kapitale zakładowym) i 14.310.000 głosów (33,60% głosów na WZA);

-**Grażyna Rybka** - 6.335.000 akcji (21,12% w kapitale zakładowym) i 12.635.000 głosów (29,66% głosów na WZA);

- **Bankowy Otwarty Fundusz Emerytalny** – 2.200.000 akcji* (7,33% w kapitale zakładowym) i 2.200.000 głosów (5,16% głosów na WZA).

**Informacja pozyskana po przedstawieniu przez Akcjonariusza świadectwa depozytowego na Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy DROZAPOL-PROFIL S.A. w dniu 19 czerwca 2007r.*



16. Opis zmian w stanie posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę

Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji na koniec II kwartału 2007 roku przez osoby zarządzające i nadzorujące:

- | | |
|-----------------------------|---|
| - Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu posiada 8.010.000 akcji (bez zmian); |
| - Irena Kruszevska | - Wiceprezes Zarządu posiada 10.000 akcji (bez zmian); |
| - Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu, nie posiada akcji (bez zmian); |
| - Grażyna Rybka | - Prokurent, posiada 6.335.000 akcji (bez zmian); |
| - Józef Sarnecki | - Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej posiada 13.654 akcje (poprzednio posiadał 9.103 akcje); |
| - Tomasz Ziamek | - Członek Rady Nadzorczej posiada 6.500 akcji (bez zmian). |

17. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W okresie sprawozdawczym DROZAPOL-PROFIL S.A. nie wszczynał ani nie został objęty postępowaniem sądowym i administracyjnym w sprawach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Spółki, w wyniku których przedmiotem sporu byłaby łącznie kwota stanowiąca równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

18. Informacje o zawarciu przez emitenta nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi

Spółka nie zawiera nietypowych transakcji z podmiotem powiązanym INFOFIN Sp. z o.o. W ramach współpracy z tą firmą realizowana jest modernizacja i wdrażanie zintegrowanego systemu informatycznego.

19. Informacje o udzielonych poręczeniach, pożyczkach lub gwarancjach

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w okresie sprawozdawczym nie udzieliła poręczeń zarówno kredytów jak i pożyczek oraz nie udzieliła gwarancji, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych spółki.

20. Inne istotne informacje dotyczące funkcjonowania Spółki

W dniu 15.06.2007 został podpisany list intencyjny z zarządem i udziałowcami podmiotu, którego pakiet większościowy jest przewidywany do objęcia, częściowo w zamian za akcje własne i częściowo za środki pieniężne posiadane przez DROZAPOL-PROFIL S.A. Trwają prace związane z badaniem spółki przewidywanej do przejęcia i negocjacje z jego współwłaścicielami, dotyczące warunków przejęcia i przyszłego funkcjonowania w ramach grupy kapitałowej.

Przejmowana spółka jest porównywalna z DROZAPOL-PROFIL pod względem przychodów osiągniętych w 2006 roku.

21. Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym kwartale

Jak dotychczas w działalności i wynikach dystrybutorów stali nie były zauważalne skutki przyznania Polsce, wraz z Ukrainą, organizacji Mistrzostw Europy w piłce nożnej w 2012 roku. Wymierne efekty tego przedsięwzięcia DROZAPOL-PROFIL będzie odczuwał dopiero w okresach następnych.

Z drugiej jednak strony sygnalizowany jest przez GUS, NBP i analityków spadek tempa wzrostu PKB oraz wzrost kosztów kredytu, wynikający z już dokonanych i prognozowanych wzrostów stóp procentowych, co może mieć ujemny wpływ na popyt na wyroby hutnicze.

Zagrożeniem dla utrzymania wysokiej dynamiki sprzedaży i zysków Spółki może być również aprecjacja walut, a szczególnie euro. Zakupy z importu, na których bazuje Spółka, staną się mniej opłacalne.