

Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych
Grupa Kapitałowa
F A S I N G Spółka Akcyjna



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI JEDNOSTKI
ZA I PÓŁROCZE 2007 ROKU

Katowice, wrzesień 2007 rok

I. CHARAKTERYSTYKA SPÓŁKI GRUPA KAPITAŁOWA FASING SA

Spółka Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING SA to firma z wieloletnią tradycją, działająca na rynku od 1913 roku jako producent sprzętu przede wszystkim dla przemysłu węglowego. Powstała w wyniku przekształcenia przedsiębiorstwa państwowego w jednoosobową spółkę skarbu państwa i jako spółka akcyjna funkcjonuje od 13 grudnia 1991 roku. W 2000 roku nastąpiło wprowadzenie do spółki inwestora strategicznego KARBON 2 Sp. z o.o., który w wyniku wezwań objął 63,46 % akcji Spółki. Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka KARBON 2 Sp. z o.o. posiadała 51,11% akcji i tyleż samo głosów na WZA Spółki.

Spółka działa na podstawie przepisów prawa polskiego, a w szczególności Kodeksu Spółek Handlowych oraz postanowień Statutu.

STRUKTURA ORGANIZACYJNA SPÓŁKI

Struktura organizacyjna Spółki ustalana jest przez Zarząd Spółki. Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA jest przedsiębiorstwem jednozakładowym i nie posiada jednostek wyodrębnionych organizacyjnie, finansowo i terytorialnie. Struktura organizacyjna dostosowana jest do charakteru prowadzonej przez Spółkę działalności.

Przedsiębiorstwem Spółki kieruje Prezes Spółki - Dyrektor Naczelny, który z Dyrektorem Ekonomiczno-Finansowym, Dyrektorem Technicznym oraz Dyrektorem ds. strategii i Planowania tworzy Zarząd Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA. Funkcjonalnie wyodrębnione pionosy realizowały zadania wg podziału kompetencyjnego i tak:

- Pion Prezesa Zarządu, Dyrektora Naczelnego – zajmuje się polityką kadrową i obsługą prawną spółki, wdrażaniem i kontrolą funkcjonowania systemu zapewnienia jakości, działalnością handlową, analizą rynku, promocją i reklamą oraz nadzorem nad podmiotami zależnymi.
- Pion Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora Ekonomiczno-Finansowego - zajmuje się polityką finansową i kosztami, ekonomiką działalności spółki.
- Pion Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora Technicznego – zajmuje się technicznym przygotowaniem produkcji, realizacją produkcji oraz polityką zaopatrzeniową.
- Pion Wiceprezesa Zarządu, Dyrektora ds. Strategii i Planowania – zajmuje się działalnością handlową i marketingową na rynkach zagranicznych.

Zarząd Grupy Kapitałowej FASING SA jako organ Spółki działał w okresie sprawozdawczym w ramach swoich uprawnień i kompetencji wynikających z przepisów i postanowień Kodeksu spółek handlowych, Statutu Spółki, Regulaminu Zarządu oraz Regulaminu Organizacyjnego. Realizował także zalecenia i uchwały Rady Nadzorczej i Walnych Zgromadzeń. Zarząd Spółki odbył w tym okresie łącznie 10 posiedzeń, podejmując 24 uchwały. Na posiedzeniach Zarządu analizowano sytuację ekonomiczno – finansową Spółki, rozpatrywano sprawy bieżące, formułowano wnioski do zaopiniowania przez Radę Nadzorczą.

Zmiany w poziomie komputeryzacji wspomagającej system zarządzania

W połowie 2006 roku Spółka rozpoczęła prace nad wdrożeniem systemu Impuls 5.1.0 tj. zintegrowanym pakietem wspomagającym zarządzanie przedsiębiorstwem klasy MRPII/ERP w zakresie następujących modułów:

- finanse księgowość koszty,
- kadry, płace,
- dystrybucja,
- logistyka,
- produkcja

Zastosowanie systemu zapewnia pełny dostęp do aktualnej informacji na temat wszystkich procesów zachodzących w firmie.

Impuls 5 obsługiwany jest przez graficzny interfejs, który może być elastycznie dopasowywany do indywidualnych potrzeb użytkownika. Dostosowanie nie wymaga od użytkownika umiejętności programowania. Pakiet współpracuje z serwerami baz danych Oracle 9i. Oparcie systemu na jednej wspólnej bazie, pozwala na integrację informacji w obrębie całej firmy - dane wprowadzane do systemu są natychmiast dostępne dla wszystkich uprawnionych użytkowników.

Na dzień dzisiejszy przygotowujemy się do odbioru większości funkcjonalności. Na ukończeniu są prace wdrożeniowe w sferze produkcji.

PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Przedmiotem działalności Spółki jest:

- 28. 74. Z, Produkcja złączy, śrub, łańcuchów i sprężyn – w szczególności łańcuchów ogniowych i części do łańcuchów
- 29. 52. A, Produkcja maszyn dla górnictwa, kopalnictwa i budownictwa z wyjątkiem działalności usługowej
- 28. 62. Z, Produkcja narzędzi
- 29. 52. B, Działalność usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji maszyn dla górnictwa, kopalnictwa i budownictwa
- 28. 52. Z, Obróbka mechaniczna elementów metalowych
- 51. 51. Z, Sprzedaż hurtowa paliw stałych, ciekłych, gazowych oraz produktów pochodnych
- 52. 63. Z, Pozostała sprzedaż detaliczna poza siecią sklepową
- 51. 70. B, Pozostała sprzedaż hurtowa nie wyspecjalizowana
- 51. 57. Z, Sprzedaż hurtowa odpadów i złomu
- 65. 22. Z, Pozostałe formy udzielania kredytów
- 65. 23. Z, Pozostałe pośrednictwo finansowe, gdzie indziej nie sklasyfikowane
- 74. 14. A, Doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania
- 74. 15. Z, Działalność związana z zarządzaniem holdingami
- 70. 20. Z, Wynajem nieruchomości na własny rachunek
- 85. 12. Z, Praktyka lekarska.

DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZA SPÓŁKI

Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA specjalizuje się w produkcji łańcuchów ogniowych o średnicy pręta od 9 do 48 mm, ogniów szybko-złącznych, osprzętu do tras przenośnikowych zgrzeblowych oraz noży kombajnowych obrotowych i płaskich do kombajnów węglowych i strugów. Świadczy również usługi z zakresu mechaniki i automatyki, w tym usługi serwisowe i remontowe.

Podstawowe grupy asortymentowe tworzą:

- Wysoko-wytrzymałościowe łańcuchy ogniowe, stosowane w górnictwie węglowym, jako ciągną w układach napędowych strugów i kombajnów węglowych oraz jako zespoły członowe w przenośnikach zgrzeblowych. Niektóre typy tych łańcuchów stosowane są w różnego rodzaju urządzeniach poza górnictwem. Łańcuchy produkowane są w nitkach o długości od kilku do kilkudziesięciu metrów lub jako gotowe zespoły członowe dwu- i trój-łańcuchowe z zamkami i zgrzeblami – trasy łańcuchowe. Wychodząc naprzeciw zapotrzebowaniom i tendencjom technik transportowych, uwzględniając różne warunki eksploatacyjne wynikające z: długości i pochylenia przenośników, zainstalowanych mocy, wysokości i wybiegów ścian, procentowego udziału kamienia w urobku, typu i rodzaju sprzęgła oraz agresywności chemicznej środowiska Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA oferuje 4 klasy wysoko-wytrzymałościowych łańcuchów ogniowych górniczych, zróżnicowanych pod względem geometrii i własności mechanicznych:
 - łańcuchy klasy C wg normy europejskiej ISO-610 lub polskiej PN-G-46701, odpowiednik niemieckiej klasy 2 wg normy DIN 22252 – posiadają standardowe parametry i nadają się do normalnych warunków eksploatacyjnych, standardowych długości przenośnika i mocy napędowych;
 - łańcuchy klasy PW-9 – zastosowano w nich specjalną technologię obróbki cieplnej, która daje optymalny rozkład twardości w każdym ogniwie, co zwiększa trwałość łańcucha;
 - łańcuchy klasy C-Super – o parametrach podwyższonych o min. 12% w stosunku do klasy C dzięki zastosowaniu najnowszych osiągnięć inżynierii materiałowej w optymalizacji składu chemicznego i obróbki cieplnej;
 - łańcuchy klasy D-3 – łączą one wszystkie dodatkowe udoskonalenia klasy PW-9 i C-Super, ich parametry są zgodne z normami PN-G-46701 i ISO-610.

Łańcuchy klas „PW-9”, C-Super i „D-3” produkowane są w zakresie średnic od $\phi 18$ do $\phi 48$ są przeznaczone do bardzo trudnych warunków eksploatacji – dla ścian o dużej koncentracji wydobywania, o dużych zainstalowanych mocach oraz niekorzystnych warunkach eksploatacji. Łańcuchy te pozwalają zbroić przenośniki najdłuższe oraz najbardziej obciążone. Podwyższona trwałość łańcuchów tych klas jest wynikiem zastosowania w procesie wytwórczym jakościowo bardzo dobrej stali, a przede wszystkim specjalnej obróbki cieplnej, która zapewnia ogniowom zróżnicowane własności mechaniczne wzdłuż jego obwodu, jak również zwiększa odporność łuków na ścieranie.

Grupy asortymentowe:

- grupa łańcuchów cienkich: $\phi 9$ do $\phi 13$ mm;
- grupa łańcuchów średnich: $\phi 14$ do $\phi 25$ mm;
- grupa łańcuchów grubych: $\phi 26$ do $\phi 48$ mm

Osobną grupę łańcuchów tworzą łańcuchy techniczne o specjalnym zastosowaniu:

- łańcuchy techniczne dla energetyki,
- łańcuchy techniczne dla cementowni, wśród których najważniejsze to: łańcuchy o ogniach okrągłych oraz łańcuchy ze stali żaroodpornej,

- łańcuchy kwasoodporne o uniwersalnym zastosowaniu w środowiskach agresywnych,
 - łańcuchy dla rybołówstwa w wielkościach od $\phi 9$ do $\phi 45$ mm,
 - łańcuchy dla rolnictwa.
 - łańcuchy i trasy łańcuchowe uodpornione na ścieranie.
- Ogniwa złączne (szybkozłącza) w wielkościach odpowiadających grupie łańcuchów średnich i grubych. Ogniwa złączne służą do łączenia odcinków łańcuchów, wymiany zniszczonych w czasie pracy ogniów łańcuchów przenośników transportowych, cięgien kombajnów i strugów.
 - Osprzęt do tras przenośnikowych zgrzeblowych: zgrzebla, obejmy, zamki, zgarniacze.
 - Noże do organów i głowic urabiających kombajnów i strugów węglowych.
 - Zaczepy typu $\phi 18$ typu „S” przeznaczone są do podwieszania różnego rodzaju osprzętu w zakładach górniczych, takiego jak rurociągi, lutnie wentylacyjne, przenośniki oraz jako łączniki w rybołówstwie, przemyśle drzewnym, budownictwie.
- Wyroby Spółki stosowane są w kopalniach, cementowniach, hutach, cukrowniach, rolnictwie, rybołówstwie – wszędzie tam, gdzie pracują przenośniki zgrzeblowe, wciągarki łańcuchowe a transport odbywa się przy zastosowaniu suwnic z zawieszami łańcuchowymi.

INFORMACJA O OSOBACH ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Rada Nadzorcza Spółki

Skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień 30 czerwca 2007 roku

Pan Marian Bąk	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Pan Włodzimierz Grudzień	- Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Pan Jan Wysogład	- Sekretarz Rady Nadzorczej
Pan Wojciech Marcinkiewicz	- Członek Rady Nadzorczej
Pan Marek Zdybel	- Członek Rady Nadzorczej
Pan Dominik Skoczek	- Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki w okresie sprawozdawczym.

W okresie I półrocza 2007 roku nie dokonywano zmian w składzie Rady Nadzorczej Spółki.

Zarząd Spółki

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Zarząd Spółki pracował w składzie:

Pan Zdzisław Bik	- Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny
Pani Wanda Zawadzka	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Ekonomiczno-Finansowych
Pan Mariusz Fiałek	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Techniczny
Pan Maksymilian Klank	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Strategii i Planowania

Zmiany w składzie Zarządu Spółki w okresie sprawozdawczym.

W związku z upływem obecnej kadencji Zarządu Spółki, Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 29 czerwca 2007 roku podjęła uchwałę o ustanowieniu czteroosobowego składu Zarządu Spółki na kolejną piątą kadencję, która trwa trzy lata i jest wspólna dla wszystkich członków Zarządu. Następnie Rada Nadzorcza ponownie powołała na stanowisko Prezesa Zarządu –

Dyrektora Naczelnego Spółki Pana Zdzisława Bik a na jego wniosek w skład Zarządu ponownie zostali powołani: Pani Wanda Zawadzka na stanowisko Wiceprezesa Zarządu - Dyrektora ds. Ekonomiczno Finansowych; Pan Mariusz Fiałek na stanowisko Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Technicznego; Pan Maksymilian Klank na stanowisko Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora ds. Strategii i Planowania.

STRUKTURA ZATRUDNIENIA

Według stanu na dzień 30 czerwca 2007 roku w Spółce Grupa Kapitałowa FASING SA zatrudnionych było 295 osób w tym 14 osób w niepełnym wymiarze czasu pracy.

Strukturę zatrudnienia w poszczególnych kwartałach 2007 roku (zatrudnienie przeciętne w przeliczeniu na etaty) przedstawia poniższe zestawienie:

Stanowiska	I kwartał	II kwartał
stanowiska nierobotnicze	104,86	107,00
stanowiska robotnicze	186,04	185,22
razem	290,90	292,22

Stan zatrudnienia w Spółce Grupa Kapitałowa FASING SA na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosił 298 osób, w tym 13 osób w niepełnym wymiarze czasu pracy. Na przestrzeni I półrocza 2007 roku rozwiązano umowę o pracę z 26 pracownikami, zatrudniono 23 osoby. Ogółem zatrudnienie w tym okresie uległo obniżeniu o 3 osoby.

SYSTEM WYNAGRODZEŃ

Wynagrodzenia w Spółce ustalane są na podstawie Zakładowego Układu Zbiorowego dla pracowników FASING SA.

Średnie wynagrodzenie ogółem w Spółce za I półrocze 2007 roku wyniosło 2.533,82 zł.

Średnia płaca w poszczególnych kwartałach okresu sprawozdawczego w porównaniu do roku poprzedniego kształtowała się jak niżej:

Wyszczególnienie	2007 rok wartość w zł	2006 rok wartość w zł	dynamika %
I kwartał	2.469,10	2.747,09	89,88
II kwartał	2.598,24	2.592,34	100,22
średnia płaca w okresie	2.533,82	2.670,20	94,89

Informację dotyczącą wynagrodzenia osób nadzorujących i zarządzających podano w notach objaśniających do SA-P.

UMOWY ZNACZĄCE DLA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ SPÓŁKI

Umowy zawarte w okresie sprawozdawczym

1. Umowa zawarta z Kompanią Węglową S.A na sprzedaż łańcuchów ogniowych górniczych z przeznaczeniem do kopalń Kompanii Węglowej S.A. opiewająca na wartość nie przekraczającą 1.630,7 tys. zł na okres od 15.03.2007r. do 31.12.2007r. W ramach przedmiotowej umowy, realizacja dostaw odbywać się będzie na podstawie zamówień wystawianych przez poszczególne Oddziały (Kopalnie i Zakłady) Kompanii Węglowej S.A. Ostateczna wartość umowy może ulec zmianom, ponieważ zależy od faktycznej ilości towaru dostarczanego zgodnie ze szczegółowymi zamówieniami wystawianymi w ramach niniejszej umowy.

Postanowienia odnośnie kar umownych - Sprzedający zobowiązany jest zapłacić Kupującemu kary umowne:

- w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy gdy Kupujący odstąpi od umowy lub w wysokości 10% umownej wartości brutto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy Kupujący odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Sprzedający.

- w wysokości 0,1% umownej wartości towaru brutto określonego każdorazowo w zamówieniu, nie wydane w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.

Kupujący zobowiązany jest zapłacić Sprzedającemu kary umowne:

- w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy, gdy Sprzedający odstąpi od umowy lub w wysokości 10% umownej wartości brutto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy Sprzedający odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Kupujący.

2. Umowa zawarta z Kompanią Węglową S.A na dostawę tras łańcuchowych kompletnych do przenośników zgrzeblowych (dwunitkowe i trójnitkowe) z przeznaczeniem do kopalń Kompanii Węglowej S.A. opiewająca na wartość nie przekraczającą 5.476,3 tys. zł, z okresem obowiązywania na 2007 rok tj. od dnia 24.01.2007r. do 31.12.2007r. W ramach przedmiotowej umowy, realizacja dostaw odbywać się będzie na podstawie zamówień wystawianych przez poszczególne Kopalnie i Zakłady Kompanii Węglowej S.A. Ostateczna wartość umowy może ulec zmianom, ponieważ zależy od faktycznej ilości towaru dostarczanego zgodnie ze szczegółowymi zamówieniami wystawianymi w ramach niniejszej umowy.

Postanowienia odnośnie kar umownych – Wykonawca zobowiązany jest zapłacić Zamawiającemu kary umowne:

- w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy gdy Zamawiający odstąpi od umowy z powodu okoliczności za które odpowiada Wykonawca, lub w wysokości 10% umownej wartości brutto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy Zamawiający odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca.

- w wysokości 0,1% umownej wartości towaru brutto określonego każdorazowo w zamówieniu, nie wydane w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.

Zamawiający zobowiązany jest zapłacić Wykonawcy kary umowne:

w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy, gdy Wykonawca odstąpi od umowy z powodu okoliczności za które odpowiada Zamawiający lub w wysokości 10% umownej wartości brutto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy z powodu okoliczności, za które odpowiada zamawiający odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Zamawiający.

3. Umowa zawarta z Jastrzębską Spółką Węglową S.A na sprzedaż łańcuchów ogniowych górniczych oraz tras łańcuchowych (dwunitkowe i trójnitkowe) do przenośników i opiewa na wartość 8.299,1 tys. zł. Umowa zawarta na okres od 21.06.2007r. do 20.06.2008r. W ramach przedmiotowej umowy, realizacja dostaw odbywać się będzie na podstawie zamówień wystawianych przez Zakład Logistyki Materiałowej JSW S.A. Ostateczna wartość umowy może ulec zmianom, ponieważ zależy od faktycznej ilości towaru dostarczanego zgodnie ze szczegółowymi zamówieniami wystawianymi w ramach niniejszej umowy.

Postanowienia odnośnie kar umownych:

- jeżeli dostawa nie nastąpi, bądź zwłoka w dostawie będzie dłuższa niż 10 dni, Kupujący może naliczyć, a Sprzedający zapłaci karę umowną w wysokości 0,3% wartości brutto nie zrealizowanej dostawy za każdy dzień zwłoki. Po bezskutecznym upływie 10 dni, o których mowa powyżej, kara umowna naliczana jest od dnia wskazanego przez Kupującego jako dzień dostawy.
- w przypadku odstąpienia przez Kupującego od umowy z przyczyn leżących po stronie Sprzedającego, a także w przypadku gdy Sprzedający nie zrealizował zamówienia, a umowa wygasła na skutek upływu terminu na jaki została zawarta, Kupujący może naliczyć, a Sprzedający zapłaci karę umowną w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy.
- Sprzedający może naliczyć, a Kupujący zapłaci Sprzedającemu karę w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy w przypadku gdy Kupujący odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które ponosi odpowiedzialność Kupujący, poza przypadkiem ujęty w art. 145 PZP.
- Kupujący zastrzega sobie prawo dochodzenia odszkodowania przewyższającego wartość wyżej wymienionych kar umownych, gdy kary umowne nie pokryją wyrządzonej szkody.

4. Umowa zawarta z Jastrzębską Spółką Węglową S.A na sprzedaż łańcuchów ogniowych górniczych oraz trasy łańcuchowej do przenośnika z przeznaczeniem do kopalń JSW SA opiewająca na wartość 918,3 tys. zł, z okresem obowiązywania na 2007 rok tj. od dnia 21.06.2007r. do 30.06.2007r. Ostateczna wartość umowy może ulec zmianom, ponieważ zależy od faktycznej ilości towaru dostarczanego zgodnie ze szczegółowymi zamówieniami wystawianymi w ramach niniejszej umowy.

Postanowienia odnośnie kar umownych:

- jeżeli dostawa nie nastąpi, bądź zwłoka w dostawie będzie dłuższa niż 10 dni, Kupujący może naliczyć, a Sprzedający zapłaci karę umowną w wysokości 0,3% wartości brutto nie zrealizowanej dostawy za każdy dzień zwłoki. Po bezskutecznym upływie 10 dni, o których mowa powyżej, kara umowna naliczana jest od dnia wskazanego przez Kupującego jako dzień dostawy.
- w przypadku odstąpienia przez Kupującego od umowy z przyczyn leżących po stronie Sprzedającego, a także w przypadku gdy Sprzedający nie zrealizował zamówienia, a umowa wygasła na skutek upływu terminu na jaki została zawarta, Kupujący może naliczyć, a Sprzedający zapłaci karę umowną w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy.
- Sprzedający może naliczyć, a Kupujący zapłaci Sprzedającemu karę w wysokości 10% wartości brutto niezrealizowanej części umowy w przypadku gdy Kupujący odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które ponosi odpowiedzialność Kupujący, poza przypadkiem ujęty w art. 145 PZP.
- Kupujący zastrzega sobie prawo dochodzenia odszkodowania przewyższającego wartość wyżej wymienionych kar umownych, gdy kary umowne nie pokryją wyrządzonej szkody.

Generalnie współpraca z odbiorcami wyrobów Spółki odbywa się za zasadzie składanych zamówień, które z reguły nie mają charakteru wiążących umów sprzedaży, lecz stanowią

prognozy asortymentowo - ilościowe, które uściślane są w trakcie roku, w formie uzgadnianych harmonogramów miesięcznych.

Umowy ubezpieczenia

W 2007 roku Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA zawarła następujące umowy ubezpieczenia:

a) z Sopockim Towarzystwem Ubezpieczeń ERGO HESTIA SA:

- ubezpieczenie mienia od ognia i innych zdarzeń losowych - maszyny i urządzenia na sumę ubezpieczenia 107.813,1 tys. zł, wysokość składki 32.344,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie maszyn i urządzeń od uszkodzeń na sumę ubezpieczenia 1.249,5 tys. zł, wysokość składki 3.124,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie elektronicznego sprzętu stacjonarnego i przenośnego na sumę ubezpieczenia 1.075,1 tys. zł, wysokość składki 4.263,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie mienia od ognia i innych zdarzeń losowych (pełny zakres) – budynki i budowle na sumę ubezpieczenia 21.875,9 tys. zł, wysokość składki 6.563,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie mienia od ognia i innych zdarzeń losowych środków obrotowych oraz gotówki na sumę ubezpieczenia 8.030,0 tys. zł, wysokość składki 2.409,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- grupowe ubezpieczenie od następstw nieszczęśliwych wypadków – ubezpieczono 22 osoby, suma ubezpieczeń 35,0 tys. zł składki z tego tytułu wyniosły 1.698,00 zł, okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie mienia od kradzieży z włamaniem i rabunku – środki obrotowe, gotówka, suma ubezpieczeń 1.090,0 tys. zł składki z tego tytułu wyniosły 5.600,00 zł, okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie mienia od ognia i innych zdarzeń losowych – mienie pracownicze na sumę ubezpieczenia 50,0 tys. zł, wysokość składki 15,00 zł; okres ubezpieczenia 01.01.2007r. – 31.12.2007r.
- ubezpieczenie mienia (maszyny i urządzenia) od ognia i innych zdarzeń losowych na sumę ubezpieczenia 11.228,7 tys. zł, wysokość składki 5.158,00 zł; okres ubezpieczenia 13.08.2007r. – 31.12.2007r.

b) z Korporacją Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A. Warszawa – ubezpieczenie kontraktów eksportowych z kontrahentem Rosyjskim z limitem kredytowy 95.000,00 EUR. Umowa ubezpieczenia zawarta na czas nieokreślony począwszy od 14 maja 2007 roku.

Umowy znaczące dla działalności Spółki zawarte z instytucjami finansowymi (banki, towarzystwa leasingowe) zawarto w pkt. *Finansowanie* – tabela: kredyty, leasing.

TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje z podmiotami powiązаныmi w okresie sprawozdawczym

Transakcje zawierane przez Spółkę z podmiotami powiązаныmi w okresie objętym sprawozdaniem były głównie typowymi transakcjami wynikającymi z bieżącej działalności operacyjnej, zawierаныmi na warunkach rynkowych.

Obrót gospodarczy pomiędzy podmiotami powiązаныmi został przedstawiony w dodatkowych notach objaśniających do sprawozdania finansowego.

II. PRODUKCJA

Zakres i wielkość produkcji

Wielkość wyprodukowanych w okresie sprawozdawczym wyrobów wyniosła 3.306,3 t.

Struktura asortymentowa produkowanych w Spółce wyrobów przedstawia się następująco:

- grupa łańcuchów cienkich w wielkościach od ϕ 9 do ϕ 13; wielkość produkcji 31,9 t;
- grupa łańcuchów średnich w wielkościach od ϕ 14 do ϕ 24; wielkość produkcji 1.090,3 t;
- grupa łańcuchów grubych w wielkościach od ϕ 26 do ϕ 42; wielkość produkcji 1.144,1 t;

Wielkość produkcji łańcuchów ogółem wyniosła 2.266,3 t, co stanowi 95,02 % produkcji ogółem.

- ogniwa złączne odpowiadające grupie produkowanych łańcuchów. Wielkość produkcji ogniw wyniosła 36,4 t, co stanowi 1,53 % produkcji ogółem.
- pozostałe wyroby i części zamienne. Wielkość produkcji tego asortymentu wyniosła 82,3 t tj. 3,45 % produkcji Spółki ogółem.

Zdolności produkcyjne

Stopień wykorzystania zdolności produkcyjnych jest zróżnicowany w zależności od asortymentu produkcji i wynosi na poszczególnych urządzeniach i maszynach od 66 % do 95%. Dostosowanie asortymentu produkcji do zgłaszanego popytu (zwłaszcza na łańcuchy o podwyższonej wytrzymałości) wymagają zwiększenia mocy produkcyjnych poprzez odpowiednie działania modernizacyjne i inwestycyjne.

Działania związane z poprawą jakości wyrobów i usług - ISO

W Spółce obowiązuje Zintegrowany System Zarządzania Jakością i Środowiskiem zgodny z normami PN-EN ISO 9001: 2001; PN-EN ISO 14001 : 2005.

Rozwój w zakresie Systemów Zarządzania odbywa się poprzez działania takie jak:

- wykorzystanie wyników wewnętrznych i zewnętrznych auditów jakości,
- szkolenia,
- przegląd i uzupełnianie dokumentacji oraz ciągłe doskonalenie skuteczności systemu,
- przeprowadzanie zmian organizacyjnych,
- praca ze świadomością realizacji strategii firmy.

Działania te zaowocowały podniesieniem poziomu jakości wyrobów, utrzymaniem niskiej liczby reklamacji, wprowadzeniem nowych wyrobów, zwiększonym zaufaniem klientów.

III. ZAOPATRZENIE SUROWCOWO-MATERIAŁOWE

Podstawowe materiały wykorzystywane w procesach produkcyjnych to:

- walcówka, pręty walcowane,
- odkuwki,

Rynek krajowy jest dla Spółki głównym rynkiem zaopatrzenia w materiały i surowce do produkcji. Łączna wartość zakupionych materiałów przeznaczonych do produkcji w I półroczu 2007 roku wyniosła 15.340,0 tys. zł. Wartość krajowych zakupów materiałów do produkcji stanowiła ok. 94,3%, natomiast ok. 5,7% pochodziło z importu.

Zarówno w strukturze zakupu materiałów jak i według dostawców w porównaniu do roku 2006 nie zaszły istotne zmiany.

Uzależnienie Spółki od dostawców

W I półroczu 2007 roku dostawcami, którzy przekroczyli próg 10% dostaw w ogólnej wartości przychodów ze sprzedaży były firmy:

- CMC Zawiercie S.A. – 14,78%, pomiędzy dostawcą a emitentem nie ma powiązań formalnych.
- Spółka KARBON 2 Sp. z o.o. – 12,15%, Spółka jest większościowym akcjonariuszem emitenta.

IV. SPRZEDAŻ, RYNKI ZBYTU

REALIZACJA SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży ogółem w I półroczu 2007 roku osiągnęły poziom 30.431,7 tys. zł, w tym:

24.989,1 tys. zł	stanowi sprzedaż wyrobów i usług
5.442,6 tys. zł	stanowi sprzedaż materiałów i towarów

GŁÓWNE RYNKI ZBYTU

Sprzedaż Spółki skierowana jest na rynek krajowy i na rynki zagraniczne. W okresie sprawozdawczym sprzedaż dla odbiorców krajowych stanowiła 49,56% przychodów ze sprzedaży. Udział sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem w tym samym okresie wyniósł 50,44 %.

W ujęciu wartościowym oraz procentowym struktura geograficzna sprzedaży w I półroczu 2007 roku przedstawia się następująco:

L.p.	Wyszczególnienie	Wartość w tys. zł	struktura w %
1.	Sprzedaż krajowa	15.082,4	49,56
	w tym: - wyroby	13.189,7	43,34
	- towary i materiały	1.643,4	5,40
	- usługi	249,3	0,82
2.	Eksport	15.349,3	50,44
	w tym – wyroby	10.399,1	34,17
	- usługi	1.151,0	3,78
	- towary i materiały	3.799,2	12,49
	OGÓŁEM	30.431,7	100,00

Rynek krajowy

Sprzedaż wyrobów na rynku krajowym odbywa się nie tylko na zasadzie sprzedaży bezpośredniemu użytkownikowi ale także z udziałem firm pośredniczących. Na przestrzeni I półrocza 2007 roku przychody ze sprzedaży krajowej, włączając firmy pośredniczące, osiągnęły poziom 15.082,4 tys. zł, co stanowi 49,56% przychodów ze sprzedaży ogółem, w tym sprzedaż wyrobów i usług 13.439,0 tys. zł, co stanowi odpowiednio 44,16%. W okresie sprawozdawczym najczęściej sprzedano łańcuchów ogniowych, stanowiły one 76,91 % wartości sprzedaży krajowej.

Znaczący odbiorcy Spółki na rynku krajowym w okresie I półrocza 2007 roku to: Kompania Węglowa SA., Katowicki Holding Węglowy S.A., Karbon 2 Sp. z o.o., Gwarant Grupa Kapitałowa Sp. z o.o.

Spółka sprzedaje swoje wyroby klientom różnych branż, jednak zdecydowanie największym odbiorcą jest górnictwo węgla. Taka struktura sprzedaży powoduje, że Spółka działa w trudnym otoczeniu. Jednakże kopalnie były i są atrakcyjnym klientem zarówno pod względem zapotrzebowania na wyroby (części zamienne) Spółki, znaczną skalę obrotu z poszczególnymi odbiorcami, jak również ze względu na lokalizację - znaczna ich koncentracja i mała odległość od zakładu.

Wobec przewidywanego dalszego zmniejszania się zapotrzebowania ze strony górnictwa węgla kamiennego wynikającego z realizacji reformy górnictwa, Spółka koncentruje swoje działania na poszerzeniu pozagórnich rynków krajowych oraz rynków zagranicznych.

Rynek zagraniczny

W I półroczu 2007 roku sprzedaż ogółem na eksport stanowiła wartość 15.349,3 tys. zł, tj. 50,44% przychodów ze sprzedaży. Dominującą grupę wyrobów eksportowych stanowiły łańcuchy, ich udział w przychodach z eksportu wyniósł 56,12%. Eksport od kilku lat stanowi dość stabilny rynek zbytu. Spółka w ramach realizowania eksportu sprzedaje m.in. do Chin 31,33%; Niemiec 10,88%; Ukrainy 10,17%; Belgii 8,20%; Hiszpanii 6,99%; USA 6,26%; Włoch 5,03%. Sprzedaż do innych krajów nie przekracza 5% wartości sprzedaży na eksport.

REALIZACJA SPRZEDAŻY WEDŁUG ASORTYMENTU

Realizacja sprzedaży wyrobów według asortymentu przedstawia się następująco:

Sprzedaż wyrobów i usług ogółem

Asortyment	wartość w tys. zł.	struktura %
Łańcuchy ogółem	20.213,6	80,89
Ogniwa ogółem	2.125,9	8,51
Noże	47,0	0,19
Pozostałe wyroby* oraz części do łańcuchów	1.202,3	4,81
Usługi	1.400,3	5,60
Ogółem	24.989,1	100,00

* W pozycji „pozostałe wyroby” ujęto m.in.: zgrzebla, zamki, zaczepy, obejmy, złącza obrotowe, wybijaki sworznia ogniw.

W tym sprzedaż na eksport:

Asortyment	wartość w tys. zł	struktura %
Łańcuchy ogółem	8.614,4	74,58
Ogniwa	911,6	7,89
Noże	47,0	0,41
Części do łańcuchów	826,1	7,15
Usługi	1.151,0	9,97
Ogółem	11.550,1	100,00

Uzależnienie Spółki od odbiorców

W I półroczu 2007 roku odbiorcą wyrobów Spółki, który przekroczył próg 10% przychodów ze sprzedaży ogółem na rynku krajowym była Kompania Węglowa S.A. – udział w wartości sprzedaży ogółem 20,81%. Natomiast w eksporcie odbiorcą wyrobów Spółki, który przekroczył próg 10% przychodów ze sprzedaży ogółem była spółka Shandong Liangda Fasing Round Link Chains Co. Ltd.

Pozycja na rynku

Odbiorcami wyrobów i usług spółki w głównej mierze są podmioty z branży górniczej węgla kamiennego.

Udział spółki w zaopatrywaniu krajowego górnictwa węgla kamiennego jest oceniany jako znaczny i stabilny. W wartościowej strukturze sprzedaży rynek ten zajmuje dominującą pozycję, dostarczając ok. 70 % przychodów ze sprzedaży.

Pozostała sprzedaż lokowana jest w sektorze przemysłu maszynowego, energetyce, przemyśle cementowym, górnictwie węgla brunatnego, przemyśle cukrowniczym oraz w hutnictwie.

W obliczu nasilającej się konkurencji, szczególnie dotyczy to produkcji łańcuchów, Spółka prowadzi prace w celu unowocześnienia produkcji i podniesienia jakości swoich wyrobów oraz intensywnie poszukuje nowych rynków zbytu.

Jednym z głównych zadań jakie firma realizuje w 2007 roku jest umocnienie pozycji na dotychczasowych rynkach oraz pozyskanie nowych kontrahentów.

Docelowa pozycja w różnych sektorach, którą Spółka chce osiągnąć w przyszłych latach przedstawia się następująco:

- górnictwo węgla kamiennego - utrzymanie pozycji na rynku
- przemysł maszynowy - zwiększenie sprzedaży (sprzedaż kompleksowa)
- rynek energetyczny i pozostałe rynki - maksymalizacja sprzedaży łańcuchów

Aby to osiągnąć Spółka podjęła intensywne działania marketingowe i promocyjne, które mają doprowadzić do zwiększenia udziału FASING SA w rynku do wysokości 80-85%.

V. PRACE BADAWCZO-ROZWOJOWE

Działalność badawczo - rozwojowa Spółki w okresie sprawozdawczym prowadzona była we własnym zakresie przez Dział Konstrukcyjno – Technologiczny. Prace z tego zakresu miały na celu:

- strategia i rozwój innowacyjności produktów,
- rozwój i modernizacja nowych technologii.

Główne dokonania w okresie sprawozdawczym to:

- opracowanie dokumentacji związanej z wdrożeniem do produkcji łańcuchów napędowych do strugów węglowych wielkości 42x137;
- opracowanie dokumentacji konstrukcyjnej do produkcji uniwersalnych ogniw złącznych zamkowych RAPID wielkości 26x92, 38x126, 38x137, 38x146, 42x137 i 42x146
- opracowanie dokumentacji konstrukcyjnej wdrożenia do produkcji tras łańcuchowych do chodnikowych kombajnów górniczych AM-65;
- opracowanie dokumentacji konstrukcyjnej wdrożenia do produkcji kompletnych tras łańcuchowych zamkowych i bezzamkowych do chodnikowych kombajnów AM-75;
- wdrożenie nowej technologii cynkowania termodyfuzyjnego ogniw, łańcuchów, zamków – wykonanie partii próbnej.

VI. PRZEDSIĘWZIĘCIA PROEKOLOGICZNE

W okresie sprawozdawczym Spółka nie płaćła kar za emisję substancji szkodliwych do atmosfery oraz za emisję hałasu. Poniesiono jedynie opłaty za wprowadzanie substancji zanieczyszczających do powietrza oraz opłatę za składowane odpady, są to opłaty wynikające z uregulowań prawnych dotyczących funkcjonowania jednostek gospodarczych. Na terenie fabryki nie ma zeskładowanych odpadów wytworzonych w latach ubiegłych.

Ponadto Spółka prowadzi prace mające na celu:

- ograniczenie wycieków oleju z maszyn i urządzeń,
- ograniczenie przedostawania się emulsji poza obręb maszyn i urządzeń,
- zabezpieczenie gleby i wód przed skażeniem środkiem do konserwacji łańcuchów,

Wszystkie ww. przedsięwzięcia proekologiczne są prowadzone zgodnie z przyjętymi Programami Zarządzania Środowiskowego.

VII. SYTUACJA FINANSOWA I MAJĄTKOWA SPÓŁKI

Zdarzenia, które miały wpływ na wynik finansowy

Sytuacja finansowa Spółki jest stabilna. Spółka terminowo realizuje swoje zobowiązania budżetowe oraz świadczenia na rzecz pracowników.

Wartość przychodów ze sprzedaży za okres objęty sprawozdaniem ogółem wyniosła 30.431,7 tys. zł (spadek do analogicznego okresu roku ubiegłego o 3,3%), poniesione koszty wyniosły 21.140,8 tys. zł (w u.br. 22.688,8 tys. zł), wobec czego zysk brutto ze sprzedaży wyniósł 9.290,9 tys. zł, natomiast zysk na sprzedaży (po uwzględnieniu kosztów zarządu i kosztów sprzedaży) wyniósł 2.327,2 tys. zł. Na pozostałej działalności operacyjnej uzyskano wynik dodatni w wysokości 3.875,3 tys. zł (w u.br. strata 420,2 tys. zł), na działalności finansowej odnotowano wynik ujemny w wysokości (-)1.601,0 tys. zł (w u.br. strata 1.003,5 tys. zł). Zyski i straty nadzwyczajne nie wystąpiły. Za okres sprawozdawczy wygenerowano zysk netto w wysokości 4.589,1 tys. zł.

Duży wpływ na wyniki Spółki mają wysokie koszty finansowe, które są skutkiem występujących w Spółce trudności płatniczych. Wyniki Spółki są odzwierciedleniem sytuacji gospodarczej górnictwa węgla kamiennego, które jest głównym odbiorcą naszych wyrobów oraz ogólnej sytuacji ekonomicznej. Trudności finansowe górnictwa wpływają negatywnie na sytuację płatniczą Spółki, a ograniczanie wydobywania węgla skutkuje zmniejszeniem wolumenu sprzedaży produktów. Wzrost cen towarów i usług ma odbicie we wzroście kosztów ogólnego zarządu.

Koszty

Na zrealizowaną w okresie sprawozdawczym sprzedaż produktów poniesiono koszty o wartości 25.723,8 tys. zł

Struktura kosztów według rodzajów:

Lp.	Koszty rodzajowe	I półrocze 2007 rok		I półrocze 2006 rok	
		wartość w tys. zł	struktura w %	wartość w tys. zł	struktura w %
1.	Amortyzacja	1.247,9	4,85	1.110,9	3,83
2.	Materiały i energia	14.334,6	55,73	16.349,2	56,42
3.	Usługi obce	2.891,1	11,24	3.924,9	13,55
4.	Podatki i opłaty	493,8	1,92	428,2	1,48
5.	Wynagrodzenia	4.858,4	18,88	5.324,5	18,37
6.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1.170,7	4,55	1.232,6	4,25
7.	Pozostałe koszt rodzajowe	727,3	2,83	609,0	2,10
	Koszty według rodzaju razem	25.723,8	100,00	28.979,3	100,00

Poniesione koszty rodzajowe w kwocie skorygowane o:	25.723,8 tys. zł
zmianę stanu produktów	-2.087,3 tys. zł
koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby	<u>-399,2 tys. zł</u>
korekta kosztu ogółem	-2.486,5 tys. zł
stanowią koszt własny sprzedaży wyrobów i usług	23.237,3 tys. zł

Największy udział w strukturze rodzajowej kosztów mają: materiały i energia 55,73%, usługi obce 11,24% oraz wynagrodzenia z narzutami 23,43%.

Wynik finansowy

Wpływ poszczególnych rodzajów działalności na wartość wyniku finansowego obrazuje poniższe zestawienie.

Rachunek wyników –wybrane pozycje

Wyszczególnienie	I półrocze 2007 rok	I półrocze 2006 rok	Dynamika %
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	30.431,7	31.477,1	96,68
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	21.140,8	22.688,8	93,18
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	9.290,9	8.788,3	105,72
Koszty sprzedaży	546,6	529,8	103,17
Koszty ogólnego zarządu	6.417,1	7.668,4	83,68
Zysk (strata) ze sprzedaży	2.327,2	590,1	394,37
Pozostałe przychody operacyjne	4.239,1	596,1	711,14
Pozostałe koszty operacyjne	363,8	1.016,3	35,80
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	6.202,5	169,9	3.650,68
Przychody finansowe	897,3	281,5	318,76
Koszty finansowe	2.498,3	1.285,0	194,42
Zysk (strata) z działalności gospodarczej	4.601,5	-833,6	
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	0,0	0,0	
Zysk (strata) brutto	4.601,5	-833,6	
Podatek dochodowy	12,4	18,3	67,76
Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku	0,0	0,0	
Zysk (strata) netto	4.589,1	-851,9	

Uzyskany poziom przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku jest niższy o 3,3%, tj. o 1.054,4 tys. zł.

Wynik z działalności gospodarczej za okres I półrocza 2007 roku jest dodatni i wynosi 4.601,5 tys. zł. Na poziom wyniku wpłynęły:

- zysk ze sprzedaży w wysokości 2.327,2 tys. zł

- zysk na pozostałej działalności operacyjnej w wysokości 3.875,3 tys. zł,
- strata z działalności finansowej w wysokości (-)1.601,0 tys. zł

Pozycja „pozostałe przychody operacyjne” – dominujące pozycje:

- rozwiązanie odpisu aktualizującego należności z tyt. poręczenia za CENTROZAP S.A. w kwocie 2.310,0 tys. zł;
- rozwiązanie odpisu aktualizującego należności od Węglowych Zakładów Przetwórczych S.A. w kwocie 1.481,0 tys. zł;
- zysk na sprzedaży środków trwałych w kwocie 270,2 tys. zł;

Pozycja „pozostałe koszty operacyjne” – dominujące pozycje:

- odpisy aktualizujące dot. poręczenia za CENTROZAP S.A. w kwocie 280,0 tys. zł;
- darowizny w kwocie 44,5 tys. zł.

Pozycja „przychody finansowe” – dominujące pozycje:

- odsetki od niezapłaconych faktur ze sprzedaży (naliczone i otrzymane) w wysokości 829,4 tys. zł;
- odsetki od obligacji i lokat 13,3 tys. zł;

Pozycja „koszty finansowe” – dominujące pozycje:

- strata na sprzedaży papierów wartościowych 859,8 tys. zł;
- odsetki od kredytów, pożyczek i leasingu wraz z prowizjami i opłatami 687,6 tys. zł;
- koszty dyskonta weksli 73,9 tys. zł;
- strata na różnicach kursowych 113,4 tys. zł;
- odpisy aktualizujące z tyt. naliczonych not odsetkowych 614,2 tys. zł.

Za okres sprawozdawczy Spółka wygenerowała zysk netto w wysokości 4.589,1 tys. zł.

Charakterystyka struktury aktywów i pasywów

Bilans wybrane pozycje – w tys. zł

AKTYWA	Stan na 30.06.2007r.	struktura %	Stan na 31.12.2006r.	struktura %	dynamika %
AKTYWA TRWAŁE	36.701,3	46,27	31.765,4	43,27	115,54
Wartości niematerialne i prawne	25,3	0,03	63,3	0,09	39,97
Rzeczowe aktywa trwałe	24.695,6	31,13	24.040,7	32,74	102,72
Należności długoterminowe	0,0	-	0,0	-	-
Inwestycje długoterminowe	10.636,9	13,41	6.330,7	8,62	168,02
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1.343,5	1,70	1.330,7	1,82	100,96
AKTYWA OBROTOWE	42.625,5	53,73	41.649,2	56,73	102,34
Zapasy	15.107,8	19,04	10.548,4	14,37	143,22
Należności krótkoterminowe	22.745,6	28,67	25.373,9	34,56	89,64

Inwestycje krótkoterminowe	4.059,8	5,12	4.985,4	6,79	81,43
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	712,3	0,90	741,5	1,01	96,06
AKTYWA Razem	79.326,8	100,00	73.414,6	100,00	108,05

Spółka odnotowała wzrost aktywów ogółem o 8,05%.

Na wzrost w pozycji „inwestycje długoterminowe” miały wpływ zdarzenia:

- objęcie do poziomu 50% kapitału zakładowego (wpłata 5.194,1 tys. zł) w spółce joint venture Shan Dong Liangda Fasing Round Link Chains Co. Ltd.;
- nabycie 1 udziału o wartości nominalnej 500,00 zł w Spółce KPP-H FASING – CENTRUM Sp. z o.o.;
- strata ze zbycia inwestycji długoterminowych w kwocie 859,8 tys. zł – dotyczy akcji WAMAG S.A. tj. przymusowego wykupu akcji posiadanych przez akcjonariuszy mniejszościowych na rzecz akcjonariusza większościowego tej Spółki.

PASYWA	Stan na 30.06.2007r.	struktura %	Stan na 31.12.2006r.	struktura %	dynamika %
KAPITAŁ WŁASNY	45.143,5	56,91	40.554,4	55,24	111,32
Kapitał podstawowy	8.731,4	11,00	8.731,4	11,89	100,00
Kapitał zapasowy	24.702,0	31,14	24.886,3	33,90	99,26
Kapitał z aktualizacji wyceny	7.121,0	8,98	7.121,0	9,70	100,00
Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,0	-	0,0	-	-
Zysk (strata) netto	4.589,1	5,79	-184,3	-0,25	-
ZOBOWIĄZANIA I REZERY NA ZOBOWIĄZANIA	34.183,3	43,09	32.860,2	44,76	104,03
Rezerwy na zobowiązania	3,6	0,00	13,8	0,02	26,09
Zobowiązania długoterminowe	9.677,9	12,20	8.112,7	11,05	119,29
Zobowiązania krótkoterminowe	21.075,8	26,57	23.444,9	31,93	89,89
Rozliczenia międzyokresowe	3.426,0	4,32	1.288,8	1,76	265,83
PASYWA Razem	79.326,8	100,00	73.414,6	100,00	108,05

Na poziom kapitału własnego istotny wpływ miały zdarzenia:

- obniżenie kapitału zapasowego w I półroczu br. o 184,3 tys. zł w stosunku do stanu na 31.12.2006r. związany jest z decyzją WZA o pokryciu poniesionej straty za rok obrotowy 2006 z kapitału zapasowego;
- podwyższenie o wygenerowany zysk netto za okres I półrocza 2007 roku w wysokości 4.589,1 tys. zł.

Zwiększenie w pozycji „rozliczenia międzyokresowe” stosunku do ubr. jest wynikiem dokonania aktualizacji wyceny wartości gruntów będących w użytkowaniu wieczystym o 2.151,6 tys. zł.

Finansowanie

Podstawowym źródłem finansowania Spółki w okresie objętym sprawozdaniem były zobowiązania wobec dostawców oraz kredyty bankowe.

Kredyty i pożyczki

Według stanu na dzień 30.06.2007 roku Spółka posiadała niżej wymienione kredyty

Nazwa instytucji finansowej	Kwota w tys. zł	Kwota pozostająca do spłaty w tys. zł	Rodzaj produktu	Okres kredytowania
PKO BP S.A. I O/ Katowice	5.000,0 w tym część długoterminowa 1.320,0	1.680,0	kredyt obrotowy w rachunku kredytowym	od 18.12.2003r. do 01.10.2009r.
BGŻ SA O/ Katowice	2.000,0 podwyższony do kwoty 5.200,0	2.400,0	kredyt obrotowy w rachunku kredytowym	od 10.06.2003 r. do 04.06.2008 r.
Bank Ochrony Środowiska O/ Katowice	3.600,0 podwyższony o 2.700,0 w tym część długoter. 2.666,7	3.333,3	kredyt obrotowy	od 20.12.2004 r. do 19.12.2009 r.
Orzesko-Knurowski Bank Spółdzielczy O/ Zabrze	2.400,0	210,0	kredyt obrotowy	od 19.11.2003 r. do 17.11.2007 r.
Orzesko-Knurowski Bank Spółdzielczy O/ Zabrze	1.500,0 w tym część długoterminowa 954,0	1.206,0	kredyt obrotowy	od 07.12.2006 r. do 30.11.2009 r.
Deutsche Bank PBC S.A. O/Katowice	2.000,0 w tym część długoterminowa 1.565,2	2.000,0	kredyt obrotowy nieodnawialny	od 04.06.2007 r. do 15.06.2009 r.
Bank Ochrony Środowiska O/ Katowice	1.000,0	984,1	kredyt w rachunku bieżącym	od 05.01.2005 r. do 03.01.2008 r.
PKO BP SA I O/ Katowice	661,0	580,7	kredyt w rachunku bieżącym	od 07.10.2005 r. do 06.10.2007 r.
Orzesko-Knurowski Bank Spółdzielczy O/ Zabrze	800,0	792,4	kredyt w rachunku bieżącym	od 22.12.2005 r. do 21.12.2007 r.
BPH PBK SA O/ Katowice	300,0	284,5	kredyt w rachunku bieżącym	od 19.12.2006 r. do 18.12.2007 r.

kredyty	13.471,0 tys. zł
opłaty bankowe	20,1 tys. zł
Ogółem kredyty	13.491,1 tys. zł

W okresie sprawozdawczym Spółka nie zaciągała pożyczek.

Umowy leasingu

Zawarte umowy leasingu wg stanu na dzień 30.06.2007r. (w tys. zł)

Nazwa instytucji finansowej	Rodzaj leasingu	Wartość netto w tys. zł	Saldo leasingu w tys. zł	Okres leasingu	Zabezpieczenie
BZ WBK Finanse & Leasing S.A. Poznań	umowa leasingu operacyjnego samochód Renault Clio	34,5	14,5	od 21.01.2005r. do 15.01.2009r.	weksel in blanco
Volkswagen Leasing Polska Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu operacyjnego samochód AUDI A6 3,0	220,3	67,2	od 28.06.2005r. do 28.05.2008r.	
BISE Atechnet	umowa leasingu	2.040,2	707,2	od 24.08.2004r.	weksel in blanco,

Leasing Sp. z o.o. Warszawa	finansowego kalibrownica KPH 600			do 20.09.2009r.	zastaw rejestr. na maszynach, przewłaszczenie zapas. materiał. i wyrobów got.
BISE Atechnet Leasing Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu finansowego zgrzewarka KSH 600D	2.075,7	858,0	od 29.12.2004r. do 20.02.2010r.	poręcz. weksel własny in blanco, przewłaszczenie maszyn
BEL LEASING Sp. z o.o. Kraków	umowa leasingu finansowego zgrzewarka KSH 400D	1.639,2	765,1	od 04.05.2005r. do 05.05.2010r.	weksel in blanco, przewłaszczenie maszyn i urządz. cesja wierzytel.
BZ WBK Finanse & Leasing S.A. Poznań	leasing operacyjny sam. osobowy marki Renault Thalia	32,0	18,7	od 21.04.2006r. do 15.04.2009r.	weksel in blanco
BISE Atechnet Leasing Sp. z o.o. Warszawa	umowa leasingu operacyjnego zgrzewarki iskrowej KSH 602D	uruchamianie transzami 30%, 30%, 35% i 5% na ogólną wartość ok. 5.816,4 tys. zł	4.753,9	od 18.10.2006r. do 20.11.2013r.	weksel in blanco, hipoteka kaucyjna na nieruchomości fabrycznej zastaw na maszynach i urządz., cesja praw z polisy
GRENKELeasing Sp. z o.o. Poznań	leasing zestawu monitoringu	82,4	75,8	od 07.12.2006r. do 31.12.2009r.	dwa weksle in blanco
Deutsche Leasing Polska S.A. Warszawa	centrum pionowe frezarskie VMC 800 ze sterow. Heidenhain iTNC 530 Smart nc. oraz wyposażeniem dodatkowym	362,2	0,0	umowa z 13.12.2006r. na okres: 36 miesięcy od dnia odbioru maszyny	weksel in blanco
RAZEM:			7.260,4		

Gwarancje

Umowa nr 63/04/351/5757353 z dnia 20 maja 2004 roku zawarta z TU Allianz Polska SA o udzielenie gwarancji kontraktowej na rzecz Deutsche Steinkohle AG jako zabezpieczenie dostaw łańcuchów o wysokich parametrach wytrzymałościowych dla przenośników i urządzeń wydobywczych. Suma gwarancyjna wynosi 100.000,- EUR z terminem obowiązywania gwarancji do dnia 31 grudnia 2007 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań warunkowych przedstawiono w dodatkowych notach objaśniających do sprawozdania finansowego.

Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi Spółki dokonano w następujących obszarach:

- płynności
- rentowności
- stopnia zadłużenia

Podstawowe wskaźniki finansowe dla Spółki:

Wyszczególnienie	30.06.2007	30.06.2006
I. Wskaźniki płynności		
1. wskaźnik bieżący	2,02	1,61
2. wskaźnik szybki	1,31	1,11
II. Wskaźniki aktywności		
1. rotacji należności	143,1	153,4
2. rotacja zobowiązań	90,0	85,9
3. rotacja zapasów	76,3	76,0
III. Wskaźniki rentowności		
1. rentowność sprzedaży netto	15,1%	-2,7%
2. rentowność majątku (ROA)	5,8%	-1,1%
3. rentowność kapitału własnego	11,3%	-2,1%
IV. Wskaźniki zadłużenia		
1. wskaźnik ogólnego zadłużenia	38,8%	43,2%
2. wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	68,1%	80,8%

Wskaźniki przedstawione w tabeli obliczono stosując następującą metodykę:

- wskaźnik bieżący płynności = aktywa obrotowe/ zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)
- wskaźnik szybki = (aktywa obrotowe – zapasy)/ zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)
- rotacja należności = (średni stan należności / przychody ze sprzedaży netto) * 181 dni okresu
- rotacja zapasów = (przeciętny stan zapasów / przychody ze sprzedaży netto) * 181 dni okresu
- rotacja zobowiązań = (średni stan zobowiązań krótkoterminowych bez kredytów i pożyczek / przychody ze sprzedaży netto) * 181 dni okresu
- rentowność sprzedaży netto = (zysk netto / przychody netto ze sprzedaży) x 100%
- rentowność majątku (ROA) = (zysk netto / aktywa ogółem) x 100%
- rentowność kapitału własnego = (zysk netto / kapitał własny – wynik finansowy roku obrotowego) x 100%
- wskaźnik ogólnego zadłużenia = (zobowiązania ogółem / majątek ogółem) x 100%
- wskaźnik zadłużenia kapitału własnego = (zobowiązania ogółem / kapitały własne) x 100%

Działania, które Zarząd podejmuje w 2007r.:

- terminowa spłata zaciągniętych kredytów,
- poprawa płynności finansowej,
- zmniejszenie kosztu pozyskania pieniądza.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Inwestycje planowane w 2007r.

W roku 2007r. planuje się nakłady inwestycyjne w wysokości 6.566,5 tys. zł z przeznaczeniem na: wykonanie kabin dźwiękochłonna-izolacyjnych, zakupy maszyn, urządzeń i przyrządów, modernizację maszyn i urządzeń, rozbudowę kotłowni oraz zakup sprzętu komputerowego i nowego systemu informatycznego.

Na rok 2007 przewiduje się przeprowadzenie remontów kapitalnych – odtworzeniowych podstawowych maszyn produkcyjnych, torowisk suwnic oraz remontów budynków. Ogólny koszt remontów ujętych w planie remontów wyniesie 2.591,0 tys. zł.

Planowane inwestycje będą finansowane ze środków własnych lub ze środków z instytucji finansowych, które to w pełni powinny zabezpieczyć realizację zamierzonych inwestycji.

Kwota poniesionych nakładów inwestycyjnych w I półroczu 2007 roku wynosi 89,5 tys. zł z czego na:

- modernizację środków trwałych 20,1 tys. zł,
- modernizacja i adaptacja obiektów budowlanych 48,0 tys. zł,
- zakup środków trwałych 7,0 tys. zł,
- zakup sprzętu komputerowego 14,4 tys. zł,

W I półroczu 2007 roku nakładów na inwestycje proekologiczne nie poniesiono.

VIII. POWIĄZANIA KAPITAŁOWE SPÓŁKI

Zaangażowanie kapitałowe Grupy Kapitałowej FASING S.A.

Zaangażowanie kapitałowe Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA na dzień 30.06.2007 roku w rozbiciu na podmioty zależne i pozostałe, przedstawia poniższa tabela.

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Ilość posiad. akcji/ udziałów (szt.)	Wartość nominalna (w tys. zł)	Wartość bilansowa (w tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym
podmioty zależne (udział w kapitale 50% i powyżej 50%)						
MOJ SA	Katowice	produkcja sprzętu, narzędzi i innych wyrobów metalowych.	4593475	4.593,5	3.279,5	88,18%
Katowickie Przedsiębiorstwo Produkcyjno-Handlowe FASING-CENTRUM Sp. z o.o.	Katowice	działalność agentów zajmujących się sprzedażą maszyn, urządzeń przemysłowych; działalność związana z obsługą nieruchomości oraz działalność związana z pośrednictwem pracy.	100	50,0	51,0	100,00 %
SHAN DONG LIANGDA FASING ROUND LINK CHAINS Co.Ltd.	Xintai (Chiny)	Produkcja i sprzedaż łańcuchów górniczych, części zamiennych do maszyn i urządzeń górniczych oraz działalność handlowa.			6.249,0	50,00 %
pozostałe podmioty (udział w kapitale nie przekracza 2%)						
Fabryka Urządzeń Mechanicznych CHOFUM SA	Chocianów	produkcja maszyn, urządzeń, cylindrów, walców papierniczych oraz odlewów maszynowych.	1	0,003	0,01	0,0002%
Katowickie Przedsiębiorstwo Budownictwa Przemysłowego BUDUS SA	Katowice	budownictwo przemysłowe.	1	0,002	0,03	0,0001%
PRG SA Gliwice	Gliwice	projektowanie i wykonawstwo podziemnych robót górniczych oraz powierzchniowych robót inżynierskich i budowlano-montażowych, produkcja materiałów budowlanych i konstrukcji, remonty maszyn i urządzeń, usługi transportowe	5.303	21,3	0,0	1,93 %
CENTROZAP SA	Katowice	działalność handlowa	3339183	333,9	500,9	0,30 %

Długoterminowe aktywa finansowe na dzień 30.06.2007 roku ogółem wynoszą 10.636,9 tys. zł w tym: wartość akcji i udziałów 10.080,3 tys. zł; wartość obligacji SP 556,6 tys. zł.

STRUKTURA WŁASNOŚCI SPÓŁKI

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 8.731.369,72 złotych i dzieli się na 3.107.249 akcji o wartości nominalnej 2,81 zł każda:

- 2.080.910 akcji serii A. Akcje serii A zostały wyemitowane w związku z przekształceniem przedsiębiorstwa państwowego w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa,
- 693.637 akcji serii B. Akcje serii B zostały wyemitowane na podstawie uchwały nr 1 NWZA z dnia 30 stycznia 1997 roku w sprawie podwyższenia kapitału akcyjnego,
- 332.702 akcji serii C. Akcje serii C zostały wyemitowane na podstawie uchwały nr 2 NWZA z dnia 19 września 1997 roku w sprawie podwyższenia kapitału akcyjnego.

Dnia 13 grudnia 1991 roku, decyzją Ministra Przekształceń Własnościowych, Fabryka Sprzętu i Narzędzi Górniczych FASING została przekształcona z przedsiębiorstwa państwowego w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa. Spółka została wpisana do rejestru handlowego w dniu 1 kwietnia 1992 roku.

Na podstawie Ustawy o NFI wyodrębniono pakiet akcji stanowiący 15% kapitału akcyjnego Spółki, który został przeznaczony do podziału pomiędzy uprawnionych pracowników. Na dzień 16.10.1996r. czyli po dokonaniu przydziału akcji pracownikom i przeprowadzeniu konsolidacji, pakiet 60% akcji objęły NFI, pakiet 25% Skarb Państwa.

Wszystkie akcje Spółki są akcjami zwykłymi na okaziciela i nie podlegają zamianie na akcje imienne. Każda akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Nie istnieją ograniczenia w przenoszeniu praw własności akcji Spółki oraz w zakresie wykonywania praw głosu przypadających na akcje Spółki, inne niż wynikające z powszechnie obowiązujących przepisów prawa regulujących rynek kapitałowy.

Akcje serii A i serii B zostały wpisane do prowadzonego przez CeTO rejestru papierów wartościowych dopuszczonych do regulowanego obrotu pozagiełdowego i debiut akcji na CTO nastąpił w dniu 25.09.1997 roku. W roku 2000 następuje zmiana rynku notowań. Od 18 września 2000 roku wszystkie akcje Spółki notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., obecnie w systemie kursu jednolitego z dwukrotnym określeniem kursu.

W okresie sprawozdawczym stan kapitału zakładowego nie uległ zmianie i na dzień 30.06.2007r. wynosił 8.731.369,72 zł.

Struktura akcjonariatu na dzień 30.06.2007 roku przedstawia się następująco:

Akcyonariusze na dzień 30.06.2007r.	Ilość posiadanych akcji (szt.)	% udział w kapitale akcyjnym
KARBON 2 Sp. o.o.	1.588.056	51,11
Bank Gospodarstwa Krajowego	522.700	16,82
KOPEX SA	280.000	9,01
Osoby fizyczne, osoby prawne	716.493	23,06
razem:	3.107.249	100,00%

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na WZA Spółki wg stanu na dzień 30.06.2007r.:

- KARBON 2 Sp. z o.o. - liczba akcji 1.588.056 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 51,11%;
- Bank Gospodarstwa Krajowego - liczba akcji 522.700 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 16,82%;
- KOPEX S.A. – liczba akcji 280.000 szt., udział w ogólnej liczbie głosów na WZA 9,01%

Zmiany w strukturze akcjonariatu Spółki po okresie sprawozdawczym.

Według otrzymanego zawiadomienia, Pan Edwina Tissler w wyniku sprzedaży w dniach od 02 kwietnia do 05 kwietnia 2007 roku dokonał częściowego zbycia akcji Spółki powodującego obniżenie progu 5% ogólnej liczby akcji. W wyniku powyższych transakcji Pan Edwin Tissler na dzień 05 kwietnia 2007 roku posiadał 141.880 akcji Fabryk Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A., stanowiących 4,57% kapitału zakładowego i uprawniających do wykonywania 141.880 głosów na WZA Spółki. Bezpośrednio przed zmianą Pan Edwin Tissler posiadał 293.448 akcje stanowiące 9,44% kapitału zakładowego i uprawniało do wykonywania 293.448 głosów na WZA Spółki.

W dniu 18 maja 2007 roku Spółka otrzymała zawiadomienie od akcjonariusza wystosowane w trybie art. 69 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. 2005 Nr 184 poz. 1539) informujące o przekroczeniu przez spółkę KARBON 2 Spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością w Katowicach, działającą uprzednio pod firmą TRADIMEX Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Katowicach, 50% ogólnej liczby głosów w spółce publicznej – Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupy Kapitałowej FASING Spółce Akcyjnej w Katowicach. Postanowieniem Sądu Rejonowego Katowice-Wschód Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 11 maja 2007 r., zostało dokonane połączenie spółek.

- a) TRADIMEX Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w Katowicach, jako spółki przejmującej;
- b) EKO KARBON Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w Katowicach, jako spółką przejmowanej.

Połączenie zostało dokonane w trybie przewidzianym w art. 492 § 1 pkt 1 k.s.h. w zw. z art. 516 § 7 k.s.h. w drodze przeniesienia całego majątku Spółki przejmowanej na Spółkę przejmującą w zamian za udziały utworzone w podwyższonym kapitale zakładowym Spółki przejmującej, które zostały wydane wspólnikom Spółki przejmowanej.

Od dnia 11.05.2007r. (data postanowienia Sądu o połączeniu Spółek) do dnia 06.08.2007r. Spółka KARBON 2 Sp. z o.o. posiada 1.588.056 akcji, stanowiących 51,11% kapitału zakładowego. Ilość przysługujących głosów z posiadanych akcji - 1.588.056, udział w ogólnej liczbie głosów - 51,112%

Akcje posiadane przez Członków Rady Nadzorczej wg stanu na 30.06.2007r.

Według złożonych oświadczeń członkowie Rady Nadzorczej nie posiadają akcji Spółki.

Akcje posiadane przez Członków Zarządu wg stanu na 30.06.2007r.

Według złożonych oświadczeń Prezes Zarządu oraz Członkowie Zarządu nie posiadają akcji Spółki.

Spółka nie przeprowadza programów akcji pracowniczych, a także nie dokonywała w okresie I półrocza 2007 roku transakcji nabycia akcji własnych.

CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU PRZEDSIĘBIORSTWA ORAZ PERSPEKTYWY ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ DO KOŃCA 2007 R ORAZ LATA NASTĘPNE.

Zewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki.

- silna pozycja konkurentów i ich duże możliwości konkurencyjne ceną,
- koniunktura gospodarcza w kraju, a zwłaszcza inwestycyjna, będąca szansą na znalezienie nowych rynków dla nowych wyrobów,
- sytuacja gospodarcza w krajach Unii Europejskiej – popyt zewnętrzny w krajach UE decyduje o wynikach eksportu,
- członkostwo Polski w UE – zmiana min. w dostępności do rynku krajowego konkurencji z UE,
- polityka kredytowa instytucji finansowych,
- efekt przeprowadzanej reformy górnictwa węgla kamiennego,
- efekt prywatyzacji hutnictwa.

Wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki.

- organizacja pracy dostosowana do efektywnej realizacji celów firmy,
- stałe podnoszenie i monitorowanie wysokiej jakości produktów,
- rozwój produktu i technologii wytwarzania,
- optymalne dostosowanie struktury i rozmiaru zatrudnienia do potrzeb i możliwości Spółki,
- rozszerzenie oferty handlowej poprzez wprowadzenie nowych wyrobów,
- intensyfikacja działań marketingowych w celu promocji wyrobów i pozyskaniu nowych klientów,
- usprawnienie systemu informatycznego w zakresie obiegu informacji,

Czynniki ryzyka i zagrożeń

Do najważniejszych czynników ryzyka i zagrożeń dla Spółki należą:

- agresywne działania handlowe konkurentów zagranicznych na rynku polskim (Chiny, Rosja, Ukraina – tania siła robocza, gorsza jakość ale niska cena),
- wzrost kosztów wytwarzania wyrobów spółki związanych ze wzrostem cen na materiały bezpośrednio produkcyjne (stal, energia),
- kształtowanie się kursu zł/ euro
- niestabilna sytuacja finansowa części kontrahentów,
- wolna restrukturyzacja organizacyjna i finansowa górnictwa.

Strategia Spółki na 2007 rok

Cele operacyjne Spółki na bieżący rok po uwzględnieniu aktualnej sytuacji przedstawiają się następująco:

- utrzymanie pozycji dostawcy dla górnictwa krajowego,
- stałe zwiększanie sprzedaży eksportowej tak na zagraniczne rynki górnicze jak i pozagórniczne,
- stałe udoskonalanie i rozszerzanie zakresu produkcji zgodnego z oczekiwaniami klientów,
- dywersyfikacja produkcji,
- rozwój i modernizacja technologii wytwarzania,
- uzyskanie stabilnej sytuacji finansowej,
- rozszerzenie asortymentu sprzedawanych wyrobów z ukierunkowaniem na rynek poza górnictwem węgla kamiennego,
- poprzez sfinalizowanie procesu restrukturyzacji wewnętrznej osiągnąć optymalną strukturę organizacyjną spółki i współpracy w ramach Grupy Kapitałowej.

Strategia Spółki

Cele strategiczne Spółki przedstawiają się następująco:

- satysfakcjonująca i stabilna rentowność
- dobra i pewna pozycja rynkowa

Różnice pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w sprawozdaniu a prognozą

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych.

Najważniejsze zdarzenia w Spółce, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdanie

Po dniu bilansowym, na który sporządzono sprawozdanie nie wystąpiły zdarzenia wpływające znacząco na sytuację majątkową i finansową Spółki.

Informacja o umowie i wysokości wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego

- A. Spółka w dniu 09 maja 2007 roku zawarła z MW „RAFIN” Marian Weisło Biuro Usług Rachunkowości i Finansów Spółka Jawna z siedzibą w Sosnowcu, Al. Zwycięstwa 3, w ramach umów wieloletnich na lata 2005, 2006 i 2007 następujące umowy:
- umowa nr 06/07/07 (do umowy wieloletniej 10/05/06/07) o przeprowadzenie przeglądu sprawozdania finansowego za I półrocze 2007 roku oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2007 roku. Umowa zostaje zawarta na okres niezbędny do wykonania przedmiotu umowy tj. przeglądu sprawozdania finansowego za I półrocze 2007r w terminie do dnia 24 września 2007 roku, natomiast z przeprowadzenia przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2007 roku w terminie do dnia 26 października 2007 roku.
 - umowa nr 07/07/08 (do umowy wieloletniej 10/05/06/07) o przeprowadzenie badania i oceny sprawozdania finansowego za 2007 rok oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2007 rok. Umowa zostaje zawarta na okres niezbędny do wykonania przedmiotu umowy tj. wykonanie badania i oceny sprawozdania finansowego za 2007 rok w terminie od dnia 16 października 2007 roku do 30 marca 2008 roku, natomiast

wykonanie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2007 rok w terminie do 04 czerwca 2008 roku.

- B. Wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z tytułu przeglądu i badania sprawozdań finansowych:
- należna i zapłacona za 2006 rok - 55.352,50 zł
 - należna za 2007 rok – 55.602,72 zł
- C. wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z innych tytułów:
- należna i zapłacona za 2006 rok – 26.352,00 zł
 - należna za 2007 rok – 26.352,00 zł

Podpisy:

Zdzisław Bik

.....
Prezes Zarządu

Wanda Zawadzka

.....
Wiceprezes Zarządu

Mariusz Fiałek

.....
Wiceprezes Zarządu

Maksymilian Klank

.....
Wiceprezes Zarządu