



**INFORMACJA DODATKOWA
DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA III KWARTAŁ 2007 ROKU**

B3 System Spółka Akcyjna

ul. Taneczna 7, 02-829 Warszawa

tel : +48 22 331 41 31

fax: +48 22 331 41 30

www.b3system.pl

info@b3system.pl

Warszawa dnia 31.10.2007 r.

B3SYSTEM S.A. (zwana dalej Spółką) powstała w wyniku przekształcenia spółki B3 System M.Kaliński i W.Sędzielski Spółka Jawna na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników z dnia 6 czerwca 2006 r. w sprawie przekształcenia spółki jawnej w spółkę akcyjną B3SYSTEM S.A. zgodnie z aktem notarialnym sporządzonym w dniu 06.06.2006 r. w Kancelarii Notarialnej – Notariusz Joanny Gieryszewskiej – Notariusz w Warszawie, Repertorium A nr 1455/2006. W dniu 22 czerwca 2006 r. postanowieniem Sądu Rejonowego dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego Spółka B3SYSTEM S.A. została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców pod numerem 0000259314.

Prezentowane sprawozdanie dotyczy okresu od 1 lipca 2007 r. do 30 września 2007 r. i sporządzone zostało wraz z danymi porównywalnymi.

1. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Prezentowane sprawozdanie finansowe B3System S.A. za III kwartał roku obrotowego 2007 zostało sporządzone zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (Dz. U. Nr 121 poz. 591 z póź. zm.). Zasady wyceny aktywów i pasywów nie uległy zmianie w stosunku do zasad zastosowanych przy sporządzaniu sprawozdania finansowego za rok 2006.

2. Przeliczanie sprawozdań finansowych.

Przedstawione wybrane dane finansowe roku 2007 z bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływu środków pieniężnych zostały przeliczone z PLN na EUR według kursu z dnia 30.09. 2007 tabela 192/A/NBP/2007 1 EUR = 3,7775 natomiast dane za rok 2006 wg tabeli z dnia 30.09.2006 193/A/NBP/2006 1 EUR= 3,9835.

3. Istotne zmiany wielkości szacunkowych, w tym korekty z tytułu rezerw, rezerw i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dokonane odpisy aktualizujące wartości składników aktywów.

W III kwartale roku obrotowego 2007 nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na wielkości szacunkowe, a tym samym rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

4. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie, którego dotyczy raport.

4.1. I miejsce w rankingu na najatrakcyjniejszy Debiut.

Według raportu IPO za I półrocze 2007 r., przygotowanego przez IPO.pl oraz CEO pod patronatem giełdy Papierów wartościowych w Warszawie spółka zajęła I miejsce w rankingu na najatrakcyjniejszy Debiut.

4.2. Zawarcie Umowy Inwestycyjnej z Navipro Sp. z o.o.

W dniu 02 lipca 2007 roku podpisano umowę inwestycyjną pomiędzy B3System S.A., a Małgorzatą Szelańską i Jackiem Włodarczykiem oraz firmą Navipro Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Grójeckiej 22/24 lok.5, wpisaną do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000145617 (dalej: Navipro). W wyniku podpisanej umowy Spółka nabyła od udziałowców Navipro łącznie 120 (sto dwadzieścia) udziałów stanowiących 100% wszystkich udziałów Navipro i uprawniających do 100% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Navipro. 24 udziały Navipro zostały nabyte ze środków własnych Spółki, pozostałe 96 udziałów zostało objętych w zamian za wydanie 205.600 akcji B3System serii G. Udziały Navipro stanowią

długoterminową lokatę kapitałową Spółki. Wartość ewidencyjna ww. udziałów w księgach Spółki wynosić będzie 2.248.749,92 zł.

Firma Navipro Sp. z o.o. powstała w 2000 roku. Podstawową jej działalnością jest sprzedaż i świadczenie usług wdrożeniowych systemów klasy ERP, tzn. zintegrowanych systemów do zarządzania firmą. W ofercie firmy znajduje się system Microsoft Dynamics NAV (wcześniej Navision). Firma posiada status Microsoft Certified Partner i kompetencję Microsoft Business Solutions. Microsoft Dynamics NAV, jest systemem dla małych i średnich firm. Wdrożenia są poprzedzone analizą procesów zachodzących w przedsiębiorstwie, a następnie system jest dopasowywany do zidentyfikowanych i opisanych procesów. Takie podejście gwarantuje 100% dopasowanie systemu Microsoft Dynamics NAV do potrzeb przedsiębiorstwa. Firma współpracuje z ok. 30 stałymi klientami, dla których świadczy usługi w zakresie utrzymania i rozwoju systemu Microsoft Dynamics NAV.

W roku 2006 firma Navipro Sp. z o.o. osiągnęła zysk netto 161,2 tys. złotych, przy przychodach netto ze sprzedaży w wysokości 1.438,6 tys. złotych. W roku 2007 Navipro planuje zwiększenie przychodów ze sprzedaży o 25% do kwoty 1.805,0 tys. zł, a prognozowany zysk brutto wyniesie 224,6 tys. zł.

4.3. Zawarcie Umowy Inwestycyjnej z HS Partner Pro-Test S.A. i PRO-TEST Sp. z o.o.

W dniu 16 lipca 2007 roku podpisano umowę inwestycyjną z Mirosławem Kowalskim, Pawłem Perzem, Waldemarem Chruściel - akcjonariuszami firmy HS Partner Pro-Test S.A, umowę sprzedaży udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. z Panem Mirosławem Kowalskim oraz umowę sprzedaży udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. i akcji HS Partner Pro-Test S.A. z Panem Alojzym Hamerskim. W wyniku podpisanych umów spółka B3System nabyła:

- Od Mirosława Kowalskiego, Pawła Perza, Waldemara Chruściela łącznie 545.300 akcji stanowiących 37% wszystkich akcji spółki HS Partner Protest S.A. i uprawniających do 37,9% głosów na Walnym Zgromadzeniu spółki, nabycie 134.316 akcji nastąpi w drodze sprzedaży akcji za kwotę łącznie 793.807,56 zł, pozostałe 410.984 akcje zostaną objęte w zamian za 565.103 akcje serii H Spółki B3System S.A. na podstawie umów objęcia akcji,

- Od Mirosława Kowalskiego - 51 udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. stanowiących 50% wszystkich udziałów i uprawniających do 50% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. W tym 13 udziałów zostało nabytych za kwotę 617.652,88 zł, pozostałe 38 udziałów zostanie nabytych w zamian za 420.049 akcji serii H B3System S.A.,

- Od Alojzego Hamerskiego - 51 udziałów PRO-TEST Sp. z o.o. stanowiących 50% wszystkich udziałów i uprawniających do 50% głosów na Zgromadzeniu Wspólników spółki za kwotę w wysokości 2.422.943,19 zł. Ponadto 21.500 akcji spółki HS Partner Protest S.A. stanowiących 1,46% wszystkich akcji spółki i uprawniających do 0,89% głosów na Walnym Zgromadzeniu za kwotę 127.065 zł.

Firma HS Partner Pro-Test S.A. jest liderem wśród firm tworzących kompleksowe oprogramowanie ekonomiczno-finansowe, magazynowe, hotelowe i gastronomiczne. Projektuje systemy informatyczne wspomagające zarządzanie firmą. Oferta HS Partner Pro-Test S.A. składa się z zestawu produktów i usług niezbędnych do komputeryzacji przedsiębiorstwa, ze szczególnym uwzględnieniem przedsiębiorstw z branży hotelowej i gastronomicznej. Spółka dostarcza programy komputerowe służące do zarządzania określonymi obszarami działalności:

- działalnością hotelową - ProHOTT, ProBANN, ProNETT
- działalnością gastronomiczną - ProRESS i ProGASS.
- obrotu towarami - ProMAGG,
- księgowością i finansami - ProFINN,

Oferuje ponadto systemy kluczy hotelowych na kartę zbliżeniową oraz magnetyczną, sejfy, minibary oraz profesjonalny system zarządzania energią elektryczną firmy Messerschmitt Systems AG. Dostarcza także specjalistyczny sprzęt komputerowy, świadczy usługi doradztwa i szkoleń oraz 24-godzinny serwis

W roku 2006 Spółka HS Partner Protest S.A. osiągnęła przychody w wysokości 7.788.915,51 zł., przy zysku netto w wysokości 272.917,69 zł. Zatrudnienie w spółce HS Partner Protest S.A. na dzień 31.12.2006 r. wynosiło 47 osób.

HS Partner Protest S.A. w roku 2007 planuje osiągnąć następujące wyniki finansowe: przychody netto ze sprzedaży – 8.500.000 zł., zysk netto – 500.000 zł.

5. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, które miały istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

W III kwartale roku obrotowego zdarzenia o charakterze nietypowym nie wystąpiły.

Wyniki Spółki za okres od 01 lipca 2007 roku do 30 września 2007 roku przedstawiały się w sposób następujący:
w tys. zł

	01.07. - 30.09.2007	01.07. - 30.09.2006
Przychody	7 266	2 601
Przychody ze sprzedaży	7 236	2 597
Zysk netto	12	-196

Przychody netto ze sprzedaży za III kw. 2007 r. wyniosły 7266 tys. zł wzrosły w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego o blisko 180%.

Zysk netto w III kw. 2007 r. wyniósł 12 tys. zł.

Przyczyną wzrostu zysku netto w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego jest:

- brak obciążeń wyniku finansowego Spółki w roku 2007 w porównaniu, z 2006 kiedy to Spółka była w fazie przekształceń organizacyjnych, prawnych i ponosiła koszty;
- realizowanie przez Spółkę kontraktów o coraz większych wartościach z jej strategicznymi klientami.

Spółka znalazła się na wysokich miejscach wśród firm informatycznych i telekomunikacyjnych w rankingu TOP 200 przygotowanym i opublikowanym w czerwcu 2007 r. przez Computerworld Polska, zajmując następujące pozycje:

- 139 pozycja wśród firm informatycznych działających w Polsce w 2006 roku,
- 170 pozycja wśród firm informatycznych świadczących usługi w 2006 roku,
- 2 pozycja wśród firm o największym wzroście sprzedaży usług IT w 2006 roku (dotyczy firm o przychodach z usług powyżej 1 mln zł),
- 14 pozycja wśród firm informatycznych o największym wzroście przychodów w latach 2005-2006,
- 50 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora administracji w 2006 roku,
- 45 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora telekomunikacyjnego w 2006 roku,
- 25 pozycja wśród firm osiągających przychód z obsługi sektora bankowo-finansowego w 2006 roku,

Największy dystrybutor produktów IBM w Polsce firma Avent wyróżniła B3System S.A. za najwyższą sprzedaż w kategorii IBM System X w roku finansowym 2007 r.

Microsoft wyróżnił firmę B3System S.A. tytułem Microsoft Gold Certified Partner. Statut złotego partnera zapewnia B3System dostęp do technologii, wiedzy i szkoleń, a także

wsparcie ze strony Microsoft. Wyróżnienie Microsoft to najwyższy stopień współpracy, który jest świadectwem wysokich kompetencji specjalistów B3System w zakresie wdrażania rozwiązań Microsoft.

Spółka zamierza konsekwentnie zwiększać swoją konkurencyjność w roku 2007.

Zgodnie z realizowaną strategią Spółki jedną z koncepcji jej rozwoju jest inwestowanie w inne podmioty gospodarcze. Przedmiotem inwestycji są przejęcia innych podmiotów mających w swej ofercie sprawdzone produkty i rozwiązania z branży IT. Zainteresowanie Spółki skupia się na firmach oferujących produkty i rozwiązania zbliżone do oferty Spółki, jak również stanowiące jej uzupełnienie oraz posiadające stabilną bazę klientów.

6. Informacja dotycząca sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w prezentowanym okresie.

Roczna wielkość sprzedaży Spółki podlega zjawisku sezonowości, podobnie jak w przypadku innych podmiotów działających w branży IT. Osiągnięte w III kwartale 2007 r. wyniki pokazują, iż sprzedaż w tym okresie uległa zmniejszeniu o 32,10% w stosunku do wyników osiągniętych w II kw. 2007 r. Jednocześnie sprzedaż za trzy kwartały 2007 roku stanowi 81,44% planowanych na ten rok przychodów, zaś w analogicznym okresie roku 2006 sprzedaż stanowiła 47,32 % wartości planowanych przychodów ze sprzedaży w 2006 r..

7. Informacja o emisji, wykupie i spłacie dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W dniu 27 sierpnia 2007 r. w siedzibie Spółki w Warszawie odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, na którym podjęto uchwały w sprawie:

- a) podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii G z pozbawieniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy w trybie oferty prywatnej i zmiany Statutu Spółki;
- b) w sprawie ubiegania się o dopuszczenie akcji serii G do obrotu na rynku regulowanym na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji;
- c) podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii H z pozbawieniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy w trybie oferty prywatnej i zmiany Statutu Spółki;
- d) w sprawie ubiegania się o dopuszczenie akcji serii H do obrotu na rynku regulowanym na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i ich dematerializacji.

W dniu 10 października 2007 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego B3System w drodze emisji akcji serii G.

8. Informacja o wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendzie.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 25 czerwca 2007 roku podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia zysku netto Spółki za rok obrotowy 2006 na kapitał zapasowy. Zarząd nie zamierza rekomendować wypłacania dywidendy z zysku za rok 2007. Intencją Zarządu będzie przeznaczenie zysku na inwestycje, które zapewnią Spółce systematyczny rozwój. Ostateczna decyzja o wypłacie dywidendy w najbliższych latach uzależniona będzie od potrzeb inwestycyjnych Spółki i jej zapotrzebowania na środki finansowe.

9. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znacznym stopniu wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

W dniu 10 października 2007 roku Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy XIII Wydział Gospodarczy KRS wydał postanowienie o rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego spółki w drodze emisji akcji serii G. Kapitał zakładowy spółki po rejestracji podwyższenia kapitału wynosił 830 560 zł, w drodze emisji 205 600 akcji zwykłych na okaziciela serii G o wartości nominalnej 0,10 złotych każda.

Po uwzględnieniu powyższych zmian, struktura kapitału zakładowego jest następująca:

1.000.000	akcji imiennych uprzywilejowanych serii A o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
4.000.000	akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
750.000	akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
100.000	akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
1.080.000	akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
1.170.000	akcji zwykłych na okaziciela serii F o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,
205.600	akcji zwykłych na okaziciela serii G o wartości nominalnej 0,10 zł. każda,

Po zarejestrowaniu podwyższenia kapitału zakładowego łączna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu wynosi 9.360.470.

10. Informacja o zmianie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na zmianę zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

11. Opis organizacji grupy kapitałowej Spółki, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Spółka nie należała do grupy kapitałowej.

12. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie miały miejsca istotne zmiany w strukturze Spółki.

13. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd B3System S.A. w dniu 25.07.2007 w raporcie bieżącym nr. 33/2007 poinformował o podwyższeniu prognoz jednostkowych wyników finansowych Spółki na 2007 rok.

Obecnie planowane na rok 2007 wyniki finansowe wynoszą:

- ✓ przychody ze sprzedaży - 30.000.000 zł
- ✓ zysk netto - 1.200.000 zł

Po III kwartałach 2007 roku Spółka osiągnęła przychody rzędu 24 431 tys. zł, co oznacza zrealizowanie około 81,4% planów sprzedażowych Spółki na rok 2007, oraz zysk netto w kwocie 427 tys zł co stanowi 35,6.% prognozy na rok 2007.

Powtarzające się rokrocznie zjawisko sezonowości, związane ze zwiększonym popytem na produkty i usługi spółki w IV kwartale, pozwala spółce optymistycznie patrzeć na realizację prognoz na rok 2007.

Ponadto strategia Spółki zakłada inwestowanie w inne podmioty gospodarcze mające w swej ofercie sprawdzone produkty i rozwiązania z branży IT. Przejęcie przez B3System spółek Navipro Sp. z o.o. oraz z HS Partner Pro-Test S.A. i wyniki finansowe osiągane przez te podmioty, będą miały wpływ na wyniki finansowe realizowane przez grupę kapitałową B3System.

14. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Na dzień przekazania raportu następujący akcjonariusze posiadają, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu akcjonariuszy Spółki:

Akcjonariusz	Ilość akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na WZ	Udział w liczbie głosów na WZ
Mirosław Kaliński	2.038.500	24,54%	2.488.500	26,74%
Władysław Sędzielski	2.038.500	24,54%	2.488.500	26,74%
Piotr Jurysta	453.000	5,45%	553.000	5,94%
B3System Security Sp. z o.o.	1.080.000	10,23%	1.080.000	11,61%

15. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w okresie od przekazania ostatniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji spółki lub uprawnień do nich (opcji).

16. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie uczestniczyła w postępowaniach sądowych.

17. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie dokonała transakcji z podmiotami powiązanymi, w rozumieniu § 91 ust. 6 pkt. 8 rozporządzenia MF z dnia 19.10.2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

18. Informacje o udzieleniu przez Spółkę lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeśli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość, co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji innym podmiotom.

19. Inne informacje, które zdaniem Spółki są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

W okresie sprawozdawczym Spółka realizowała zgodnie z przyjętą strategią zadania prowadzące do dalszego rozwoju Działu Bezpieczeństwa IT i Działu Aplikacji HaplDeskowych. Pracownicy Spółki uczestniczyli w następujących szkoleniach: Zarządzanie kapitałem oprogramowania w firmie, ITIL Service Support – Sernice Suport, obowiązki informacyjne spółek giełdowych, reprezentacja, reklama, sponsoring, sprzedaż premiowa w aspekcie podatków dochodowych i VAT, przestępstwa gospodarcze, ITIL Sernice Manager – Sernice Delivery. Wydatki na szkolenia zamknęły się kwotą 18 572,38 tys. zł.

W prezentowanym okresie Spółka wydatkowała blisko 12,22 tys. zł na rozbudowę infrastruktury technicznej, co pozwoliło realizować postawione wcześniej cele związane z rozwojem świadczonych przez Spółkę usług tj. dostarczenie i instalację sprzętu wraz z oprogramowaniem, oraz świadczenie serwisu gwarancyjnego sprzętu i oprogramowania. Spółka w wyniku podpisanej umowy z firmą Navipro Sp. z o.o. zamierza wdrożyć nowy system finansowo-księgowy oparty o produkt firmy Microsoft pod nazwą Navision. System ten jest obecnie kstomizowany pod potrzeby Spółki, zaś jego testowanie zakończy się pod koniec bieżącego roku. Uruchomienie systemu nastąpi od 1-go stycznia 2008 roku. Spółka jest w fazie przeglądu produktów CRM dostępnych na rynku polskim, zakończenie tego etapu planowane jest na koniec bieżącego roku.

20. Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięcie przez nią wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału.

Szacuje się iż z Internetu korzysta ok. 13 mln Polaków, w roku 2006 r. sprzedano w Polsce ponad 2,3 mln komputerów. Wartość polskiego rynku informatycznego w 2006 r. przekroczyła 19,3 mld zł, co oznacza aż 13 % wzrost w stosunku do roku 2005. Bardzo dobre wyniki branży IT to, efekty wzrostu koniunktury, jaką w ostatnich dwóch latach odnotowała polska gospodarka, przystąpienia Polski do Unii Europejskiej. Rośnie zainteresowanie inwestycjami w technologie IT. Wzrósł popyt na usługi sektora IT, rośnie zapotrzebowanie na usługi niestandardowe, serwisowe a przede wszystkim na wyspecjalizowane, kompleksowe silnie powiązane ze wsparciem zarządzania. Czynniki, które w ocenie spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki finansowe to:

- a) Rozwój gospodarki, wzrost inwestycji w branży IT, ułatwiony dostęp do Internetu oraz rosnąca świadomość możliwości wynikających z rozwoju infrastruktury IT
- b) popyt na zaawansowane narzędzia informatyczne dla sektora MSP, charakteryzujących się między innymi specyficznymi rozwiązaniami technologicznymi, modelami licencjonowania i polityką cenową.
- c) tendencje wzrostowe rynku IT obserwowane na rynku dotyczą kategorii, w których mieszczą się produkty B3System S.A., tj. sprzedaż sprzętu, oprogramowania i usług.

- d) rozwój rynku bezpieczeństwa IT, ściśle skorelowany ze stale pojawiającym się nowym zagrożeniami, co wymusza na firmach wymianę dotychczas stosowanym zabezpieczeń jak również stosowania nowych zaawansowanych technologicznie produktów.
- e) stosowanie przez korporacje redundantnych systemów zabezpieczeń, na przykład systemów antywirusowych, antyspamowych czy zapór ogniowych pochodzących od różnych Producentów, co zdecydowanie podnosi skuteczność ochrony.
- f) realizacja przyjętej przez Spółkę strategii zakładającej budowę przez B3System grupy kapitałowej w oparciu o podmioty z branży IT; konsolidacja wyników finansowych przejmowanych podmiotów, dywersyfikacja oferty produktowej uwzględniająca potencjał przejętych podmiotów (Navipro Sp. z o.o. oraz HS Partner Protest S.A.);
- g) inwestycje związane z przygotowaniem do EURO 2012, stwarzające szansę poszerzenia bazy klientów dla spółki oraz firm powiązanych ze spółką, zwiększone zapotrzebowanie rynku na kompleksowe rozwiązania informatycznych dla branży hotelowo-gastronomicznej, na systemy rezerwacji miejsc przez Internet; wykonanie okablowania, dostawa sprzętu komputerowego, usługi montażu, wdrożenia, szkolenia pracowników, a także całodobową opiekę serwisową
- h) Wymogi prawne wynikające z obecności Polski w Unii Europejskiej oraz z międzynarodowych standardów bezpieczeństwa IT.