



KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO
GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
POLSKA AGENCJA PRASOWA

Raport kwartalny SA-Q 3/2007

ZAWIERAJĄCY:

I. WYBRANE DANE FINANSOWE	2
II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	2
III. INFORMACJA DODATKOWA	7

Bydgoszcz, październik 2007

I. WYBRANE DANE FINANSOWE

	w tys. zł		w tys. EURO	
	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
WYBRANE DANE FINANSOWE				
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	203 649	104 710	53 153	26 732
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	8 728	4 508	2 278	1 151
III. Zysk (strata) netto	7 352	5 234	1 919	1 336
IV. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-30 524	-14 721	-7 967	-3 758
V. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-10 339	-4 627	-2 698	-1 181
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	62 970	1 741	16 435	444
VII. Przepływy pieniężne netto, razem	22 107	-17 607	5 770	-4 495
VIII. Aktywa, razem	160 426	86 364	42 469	21 680
IX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 676	48 054	2 032	12 063
X. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	1 755	9 282	464	2 330
XI. Zobowiązania krótkoterminowe	1 243	38 772	329	9 733
XII. Kapitał własny	125 560	38 310	33 239	9 617
XIII. Kapitał akcyjny	29 995	19 996	7 940	5 020
XIV. Liczba akcji	29 994 750	19 996 500	29 994 750	19 996 500
XV. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EURO)	0,25	0,26	0,06	0,07
XVI. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EURO)	4,19	1,92	1,11	0,48

II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

(*Ewentualne różnice w wysokości 1 tys. zł przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń)

1. BILANS

	Stan na 30.09.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.09.2006
	tys. zł		
AKTYWA			
Aktywa trwałe	29 803	20 802	20 576
Wartości niematerialne	295	27	0
Rzeczowe aktywa trwałe	29 428	20 719	20 528
Nieruchomości inwestycyjne	0	0	0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	80	56	48
Aktywa obrotowe	130 623	76 899	65 788
Zapasy	74 597	49 102	34 290

	Stan na 30.09.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.09.2006
	tys. zł		
Należności z tytułu dostaw i usług	30 820	21 537	29 096
Pozostałe należności	323	247	663
Inne składniki aktywów obrotowych	1 437	4 674	105
Inwestycje krótkoterminowe	23 446	1 339	1 635
RAZEM AKTYWA	160 426	97 701	86 364

	Stan na 30.09.2007	Stan na 31.12.2006	Stan na 30.09.2006
	tys. zł		
PASYWA			
KAPITAŁ WŁASNY	125 560	39 569	38 310
Kapitał podstawowy	29 995	19 996	19 996
Pozostałe kapitały	79 320	14 877	14 954
Kapitał z aktualizacji wyceny wg MSR	8 893	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych w związku z przejściem na MSR	0	-10 767	-10 767
Wynik finansowy roku bieżącego	7 352	6 570	5 234
ZOBOWIĄZANIA	34 866	58 132	48 054
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	9 431	9 301	9 282
Rezerwy długoterminowe	7 676	7 677	7 651
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 755	1 624	1 631
Zobowiązania krótkoterminowe	25 435	48 831	38 772
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	20 408	25 422	25 185
Rezerwy krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe bierne	1 243	672	684
Pozostałe zobowiązania	3 784	22 737	12 903
RAZEM PASYWA	160 426	97 701	86 364

2. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	III kwartał 2007 od 01.07.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartał 2006 od 01.07.2006 do 30.09.2006	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł			
Przychody ze sprzedaży	51 470	203 649	48 584	104 710
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	2 058	4 627	792	1 447
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	49 412	199 022	47 792	103 263
Koszt własny sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	48 718	186 297	42 701	94 197
Zysk brutto na sprzedaży	2 752	17 352	5 883	10 514
Koszty sprzedaży	2 937	8 499	2 069	4 664
Koszty ogólnego zarządu	939	2 853	797	2 314

	III kwartał 2007 od 01.07.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartał 2006 od 01.07.2006 do 30.09.2006	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł			
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne netto	1 087	2 728	196	973
Zysk operacyjny	-37	8 728	3 213	4 508
Przychody (koszty) finansowe netto	325	300	543	1 859
Zysk przed opodatkowaniem	288	9 028	3 756	6 367
Podatek dochodowy	-81	1 676	722	1 134
Zysk netto roku obrotowego	369	7 352	3 034	5 234

3. ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł	
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	33 086
- korekty błędów podstawowych	0	0
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	33 086
Kapitał akcyjny na początek okresu	19 997	19 800
Zmiany kapitału akcyjnego	9 998	196
zwiększenie (z tytułu)	9 998	196
- podniesienie kapitału akcyjnego	9 998	196
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał akcyjny na koniec okresu	29 995	19 996
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0
Pozostałe kapitały na początek okresu	14 877	16 140
Kapitał zapasowy na początek okresu	14 873	15 940
Zmiany kapitału zapasowego	64 443	-990
zwiększenie (z tytułu)	76 558	-979
- z tytułu rozliczenia wyniku finansowego za rok ubiegły	6 570	-979
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej	69 988	0
- likwidacja środków trwałych aktualizacja	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	12 115	11
- koszty emisji akcji	1 348	11
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR z kapitałem zapasowym zgodnie z uchwałą WZA	10 767	0
Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	79 316	14 950

	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł	
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na początek okresu	4	4
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na koniec okresu	4	4
Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	0	0
Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
- opłacony niezarejestrowany na dzień bilansowy kapitał podstawowy	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
- zarejestrowanie kapitału akcyjnego	0	0
Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0	4
Pozostałe kapitały na koniec okresu	79 320	14 954
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	8 893	8 893
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	-10 767	-11 057
Zmiana niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych powstała w związku z przekształceniem na MSR	10 767	290
zwiększenie (z tytułu)	0	290
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR		290
zmniejszenia (z tytułu)	10 767	0
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR z kapitałem zapasowym zgodnie z uchwałą WZA	10 767	0
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	0	-10 767
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na początek okresu	6 570	-689
- korekty błędów podstawowych	0	0
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych po korekcie	6 570	-689
Zmiany niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych	-6 570	689
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	6 570	689
- rozliczenie wyniku finansowego zgodnie z uchwałą WZA	6 570	-979
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR	0	290
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
Wynik netto	7 352	5 234
zysk netto	7 352	5 234
strata netto	0	0

	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł	
Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	125 560	38 310

4. RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł	
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk netto / Zysk przed opodatkowaniem	7 352	5 234
Korekty o pozycje	-37 876	-19 955
Amortyzacja	1 388	977
(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych netto	-911	-1 215
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 578	-245
(Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	-26	-682
Zmiana stanu rezerw	126	-178
Zmiana stanu zapasów	-25 494	-23 939
Zmiana stanu należności netto	-9 359	-16 824
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	-5 810	21 496
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	3 788	655
Inne korekty	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-30 524	-14 721
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Wpływy	70	16 333
Zbycie środków trwałych i wartości niematerialnych	70	103
Zbycie aktywów finansowych	0	16 230
Wydatki	-10 409	-20 960
Nabycie środków trwałych i wartości niematerialnych	-10 409	-5 406
Nabycie aktywów finansowych	0	-15 554
Inne wydatki inwestycyjne	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-10 339	-4 627
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy	62 970	1 741
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	78 638	-11
Kredyty i pożyczki	-18 157	292
Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
Inne wpływy finansowe- odsetki	1 578	245
Różnice kursowe	911	1 215
Wydatki	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku - błąd podstawowy	0	0

	III kwartały 2007 od 01.01.2007 do 30.09.2007	III kwartały 2006 od 01.01.2006 do 30.09.2006
	tys. zł	
Spłaty kredytów i pożyczek	0	0
Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	0
Odsetki	0	0
Inne wydatki finansowe- różnice kursowe	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	62 970	1 741
Przepływy pieniężne netto razem	22 107	-17 607
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	1 339	19 242
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	22 107	-17 607
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	23 446	1 635

III. INFORMACJA DODATKOWA

1. Informacje o Spółce DROZAPOL-PROFIL S.A.

Spółka powstała w 1993 r. w wyniku fuzji dwóch przedsiębiorstw: „Drozapol” i „Profil”. Od początku istnienia prowadzi działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi oraz świadczy usługi w zakresie obróbki metali. „DROZAPOL-PROFIL” specjalizuje się w następujących asortymentach: blachy gorącowalcowane i zimnowalcowane, pręty, kształtowniki, kątowniki, rury, profile. Spółka zaopatruje się w hutach na terenie Polski oraz prowadzi import stali. W celu uatrakcyjnienia oferty, Spółka świadczy również usługi transportowe dzięki własnemu taborowi samochodów ciężarowych i naczep, a w połowie lipca 2006 r. rozpoczęła produkcję zbrojeń budowlanych w Bydgoszczy. W III kwartale 2007 roku uruchomiona została produkcja blachy ciętej z kręgów w centrum serwisowym w Ostrowcu Świętokrzyskim. Dla zapewnienia lepszej obsługi firm budowlanych rozpoczęto też montaż zbrojeń na placu budowy z przetworzonej stali.

„DROZAPOL-PROFIL” rozpoczynał działalność jako spółka cywilna, w 2001r. przekształcił się w spółkę jawną, a od 1 czerwca 2004 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej. Debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych miał miejsce 23 grudnia 2004 r.

Główna siedziba Spółki znajduje się w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a. Oddziały Spółki funkcjonują w Bydgoszczy, przy ul. Glinki, w Ujściu koło Piły, w Ostrowcu Świętokrzyskim oraz we Wrocławiu i Siedlcach. W ramach rozbudowy sieci sprzedaży istnieją również liczne biura i przedstawicielstwa handlowe.

Szczegółowo asortyment, jaki oferuje Spółka, przedstawia się następująco:

- Wyroby płaskie:

- ☐ blachy i taśmy gorącowalcowane cienkie (grubości 2-6 mm),
- ☐ blachy gorącowalcowane grube (grubości 6-120 mm),
- ☐ blachy i taśmy zimnowalcowane (grubości 0,5-3 mm),
- ☐ blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm),

- Kształtowniki gorącowalcowane:

- ☐ ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm),
- ☐ kątowniki równoramienne i teowniki (20-150 mm),
- ☐ dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szerokostopowe (rozmiary 80-550 mm),

- Pręty:

- ☐ pręty i walcówki okrągłe zębrowane (średnice 6-32 mm),
- ☐ pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 6-80 mm),
- ☐ pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm),
- ☐ siatki zimnogięte, maty budowlane,

- Profile i rury:

- ☐ rury ze szwem i bezszwowe (średnice 10,2-1000 mm),
- ☐ profile zimnogięte z taśmy gorącowalcowanej: kwadratowe i prostokątne (rozmiary 20-120 mm),

- Zbrojenia budowlane – produkcja z prętów do średnicy 40 mm, z kręgów – strzemion i elementów długich (średnica 6-16 mm),

- Pozostałe towary (złom, materiały budowlane i inne),

- Usługi prostowania i cięcia blach,

- Usługi transportowe i inne.

DROZAPOL-PROFIL nie tworzy grupy kapitałowej i sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2. Władze Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd funkcjonował w składzie:

- | | |
|---|-----------------------|
| ☐ Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu, |
| ☐ Irena Kruszewska | - Wiceprezes Zarządu, |
| ☐ Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu. |

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

- | | |
|---|--|
| ☐ Bożydar Dubalski | - Przewodniczący Rady Nadzorczej, |
| ☐ Józef Sarnecki | - Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej, |
| ☐ Robert Mikołaj Włosiński | - Sekretarz Rady Nadzorczej, |
| ☐ Tomasz Ziamek | - Członek Rady Nadzorczej, |
| ☐ Andrzej Rona | - Członek Rady Nadzorczej. |

Prokurent – Grażyna Rybka.

3. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Zgodność sprawozdania finansowego z MSSF

Sprawozdanie finansowe DROZAPOL - PROFIL S.A. za III kwartał 2007r. sporządzone zostało zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. zastosowała MSSF po raz pierwszy do sporządzenia sprawozdań finansowych za rok 2006. Dniem przejścia na MSSF był 1 stycznia 2005r.

Spółka prowadzi działalność na terytorium Polski, na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych, w oparciu o wpis do Krajowego Rejestru Sądowego nr 0000208464.

Podstawową walutą środowiska gospodarczego jest złoty polski i w tej walucie sporządzone zostało sprawozdanie finansowe.

Działalność podstawowa:

- handel wyrobami hutniczymi,
- produkcja i montaż zbrojeń budowlanych,
- usługi transportowe.

Działalność pomocnicza:

- Spółka świadczy usługi na rzecz działalności podstawowej i w związku z tym koszty działalności pomocniczej są grupowane na oddzielnych kontach, następnie rozliczane w ciężar kosztów działalności podstawowej.

Wyodrębnione placówki gospodarcze:

- Oddziały:

- ☐ Bydgoszcz Glinki,
- ☐ Ujście,
- ☐ Wrocław,
- ☐ Ostrowiec Świętokrzyski,
- ☐ Siedlce.

- Biura i przedstawicielstwa handlowe:

- ☐ Łódź,
- ☐ Lublin,
- ☐ Poznań,
- ☐ Rzeszów,
- ☐ Kraków,
- ☐ Katowice,
- ☐ Szczecin,
- ☐ Radom,
- ☐ Gdynia,
- ☐ Warszawa,
- ☐ Białystok.

Prezentacja sprawozdań z uwzględnieniem segmentów działalności

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. przyjęła następujący podział segmentów działalności:

- ☐ sprzedaż towarów i materiałów,
- ☐ sprzedaż usług transportowych i pozostałych,

- sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja).

Analizując poszczególne segmenty, Spółka bierze pod uwagę przychody, koszty i wynik segmentu (zysk lub strata).

Przychody segmentu wykazywane są w rachunku zysków i strat i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki można je do tego segmentu przypisać.

Koszty segmentu składają się z kosztów wytworzenia sprzedanych towarów, materiałów, usług i wyrobów gotowych, wynikających z działalności operacyjnej segmentu, dających się jemu bezpośrednio przyporządkować oraz części kosztów Spółki, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami a kosztami segmentu.

Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w PLN, która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki. Transakcje w walutach obcych wykazuje się w księgach w wartości nominalnej, przeliczonej na złote polskie według kursu średniego NBP z tym, że jeżeli operacja jest udokumentowana dowodem odprawy celnej (SAD), stosuje się kurs określony w tym formularzu. W momencie realizacji różnice kursowe wykazywane są jako przychody lub koszty finansowe.

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów na koniec okresu sprawozdawczego, wyrażone w walutach innych niż polski złoty, wycenia się po kursie średnim NBP z ostatniego dnia okresu sprawozdawczego. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia zagranicznych środków pieniężnych na koniec okresu sprawozdawczego uznaje się za przychody i koszty finansowe. W rachunku wyników prezentowane są one wynikowo.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułów utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową według stawek odzwierciedlających szacowane okresy użytkowania, a kończy się w miesiącu zrównania odpisów amortyzacyjnych z wartością początkową.

Stosowane stawki amortyzacyjne:

Grunty- nie amortyzowane,

Budynki i budowle- od 3 do 40 lat,

Urządzenia techniczne i maszyny- od 2 do 15 lat,

Środki transportu- od 2 do 7 lat,

Pozostałe- od 2 do 10 lat.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów bądź wykazuje się je odpowiednio jako oddzielny składnik aktywów jedynie wtedy, gdy występuje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska przyszłe korzyści ekonomiczne związane z daną pozycją, a koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Pozostałe koszty prac remontowych obciążają rachunek zysków i strat w okresie finansowym, w którym zostały poniesione.

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu i odpowiedniej korekty wartości końcowych składników aktywów oraz ich okresów użytkowania. Wartość bilansową składnika aktywów odpisuje się bezpośrednio do wartości odzyskiwanej, jeżeli wartość bilansowa danego składnika aktywów jest wyższa od szacowanej wartości odzyskiwanej.

Spółka ujmuje jednorazowo w kosztach wartość zakupionych aktywów trwałych o wartości jednostkowej nie przekraczającej 1.500 zł, z wyłączeniem urządzeń technicznych, które amortyzowane są w okresie ekonomicznej użyteczności.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wykazywane są według ceny nabycia. Umorzenie naliczane jest metodą liniową przy uwzględnieniu okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Zakupione licencje na oprogramowanie aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego. Aktywowane koszty odpisuje się poprzez szacowany okres użytkowania oprogramowania do 5 lat. Koszty związane z tworzeniem lub utrzymaniem programów komputerowych zaliczane są do kosztów z chwilą poniesienia. Koszty bezpośrednio związane z wytworzeniem dających się zidentyfikować i unikatowych programów komputerowych kontrolowanych przez Spółkę, które prawdopodobnie wygenerują korzyści gospodarcze przekraczające te koszty i będą użytkowane przez więcej niż jeden rok, ujmuje się jako wartości niematerialne. Oprogramowanie komputerowe bezpośrednio związane z funkcjonowaniem określonego sprzętu informatycznego jest wykazywane w pozycji „Rzeczowe aktywa trwałe”.

Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieograniczonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne.

Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub/i utrzymywane są w posiadaniu ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są na dzień bilansowy w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

Zyski i straty, powstające z tytułu zbycia nieruchomości inwestycyjnej, są ustalane w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży i wartością bilansową składnika aktywów na dzień sprzedaży i są prezentowane odpowiednio w pozycjach „pozostałe przychody operacyjne” lub „pozostałe koszty operacyjne” w rachunku zysków i strat.

Zapasy

Zapasy wycenione są w cenie nabycia nie wyższej jednak od ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Cena nabycia zapasów ustalana jest z zastosowaniem metody, „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” FIFO. Pozycje zapasów zakupione jako pierwsze, sprzedaje się w pierwszej kolejności, co w konsekwencji oznacza, że pozycje pozostające w zapasach na koniec okresu są pozycjami zakupionymi najpóźniej.

Odpisywanie wartości zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania odbywa się na zasadzie odpisów indywidualnych (w koszty operacyjne własne sprzedaży) lub pogrupowania podobnych lub powiązanych ze sobą pozycji.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów jest ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz straty w zapasach są ujmowane jako koszt okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Należności handlowe

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, na dzień ich powstania ujmuje się w wartości bieżącej przewidywanej zapłaty, a następnie w okresach późniejszych wycenia się według skorygowanej ceny nabycia metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając jednocześnie o odpisy z tytułu utraty wartości. Odpis aktualizujący wartość z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie uzyskać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności i nie zabezpieczonych ubezpieczeniem, majątkiem trwałym lub obrotowym kontrahenta. Kwotę odpisu aktualizującego wartość ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Długoterminowe należności obejmują należności z tytułu kaucji gwarancyjnych oraz należności z tytułu sprzedaży środków trwałych z odroczonym terminem płatności.

Na dzień bilansowy ustala się wartość bieżącą należności długoterminowych poprzez zaktualizowanie wartości przyszłych przepływów pieniężnych za pomocą efektywnej stopy procentowej, gdzie podstawą jest wysokość stopy procentowej WIBOR- 1 roczny.

Inwestycje w papiery wartościowe

Inwestycje w papiery wartościowe klasyfikowane są jako przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży i wyceniane są na dzień bilansowy według wartości godziwej. W przypadku, gdy papiery wartościowe zaklasyfikowane zostały jako przeznaczone do obrotu, zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej ujmowane są w rachunku zysków i strat za dany okres. W przypadku aktywów dostępnych do sprzedaży, zyski i straty wynikające ze zmiany ich wartości godziwej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach aż do momentu sprzedaży składnika aktywów lub rozpoznania utraty wartości. Wówczas skumulowane zyski lub straty, rozpoznane poprzednio w kapitałach, przenoszone są do rachunku zysków i strat za dany okres.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w bilansie i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według wartości nominalnej. Obejmują one środki pieniężne w kasie, depozyty a vista w bankach, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności z pierwotnym terminem zapadalności, nie przekraczającym trzech miesięcy oraz kredyty w rachunku bieżącym. Kredyty w rachunku bieżącym prezentowane są w bilansie w pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one najbliższych dwunastu miesięcy, w celu zachowania zasady współmierności kosztów i przychodów. Czynne rozliczenia międzyokresowe wyceniane są w wartości nabycia pomniejszonej o dokonane odpisy z tytułu utraty wartości.

Spółka dokonuje rozliczeń międzyokresowych przychodów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Główną pozycję bilansową stanowią rozliczane w czasie przychody związane z rzeczowymi aktywami trwałymi sfinansowanymi ze środków pochodzących z dotacji, w tym z Funduszy Strukturalnych, PHARE oraz ze środków Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych. Kwota odpowiadająca wartości początkowej tych aktywów w części sfinansowanej z dotacji lub finansowana z ZFRON wykazywana jest w rozliczeniach międzyokresowych przychodów i rozliczana w czasie jako pozostały przychód operacyjny równolegle z odpisami amortyzacyjnymi tych środków.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wycenia się w wartości nominalnej.

Kapitał własny

Kapitał własny jest tworzony i wykazywany zgodnie z przepisami prawa oraz statutem Spółki.

Na kapitały własne Spółki składają się:

- ☐ kapitał akcyjny,
- ☐ należne wpłaty na kapitał podstawowy (zadeklarowane, lecz nie wniesione),
- ☐ kapitał zapasowy (ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, kapitał zapasowy tworzony ustawowo – do wysokości 1/3 kapitału akcyjnego, kapitał zapasowy tworzony zgodnie ze statutem pochodzący z podziału zysku oraz z przeniesienia kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny środków trwałych sprzedanych i zlikwidowanych),
- ☐ kapitał z aktualizacji wyceny (powstały na skutek przeszacowania wartości środków trwałych, w wyniku przeszacowania wartości instrumentu finansowego - kapitałowego, zakwalifikowanego do kapitałów własnych, na skutek przeszacowania wartości instrumentów zabezpieczających, powstały z tytułu rezerwy na podatek dochodowy, gdy rezerwa dotyczy operacji rozliczanych z kapitałem własnym),
- ☐ niepodzielony zysk lub nie pokryta strata z lat ubiegłych,
- ☐ zysk lub strata netto,
- ☐ odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał zakładowy jest ujmowany w bilansie w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym, z uwzględnieniem skutków przeszacowania kapitałów, w związku z hiperinflacją, zgodnie z postanowieniami MSR 29.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego, zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą ich część zalicza się do kosztów finansowych.

Jeżeli w danym roku obrotowym lub przed zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za ten rok, stwierdzono popełnienie w poprzednich latach obrotowych błędów poprzednich okresów, w następstwie którego nie można uznać sprawozdań za ten rok lub lata poprzednie za rzetelne i jasno przedstawiające sytuację finansową i majątkową Spółki, to kwotę korekty błędów odnosi się na kapitał własny w pozycji „zysk (strata) z lat ubiegłych”.

W przypadku zmian zasad rachunkowości, które w istotny sposób wpływają na wyniki lat ubiegłych, a skutki tych zmian można wiarygodnie określić, powstałą na skutek przekształcenia sprawozdań za lata ubiegłe, różnicę odnosi się na „zysk (stratę) z lat ubiegłych”.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Na dzień powstania ujmuje się je w księgach według wartości skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) nominalnej, a na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania w zależności od terminu wymagalności (do 12 miesięcy od dnia bilansowego lub powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego) wykazywane są jako krótkoterminowe lub długoterminowe.

Zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej w przypadku składnika zobowiązań niekwalifikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcyjne.

Po początkowym ujęciu, jednostka wycenia zobowiązania finansowe według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem instrumentów pochodnych, wycenianych wg wartości godziwej. Zobowiązania finansowe, wyznaczone jako pozycje zabezpieczone, podlegają wycenie zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje wypływ środków oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego świadczenia.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie wywiera istotny wpływ na kwotę utworzonej rezerwy, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne ceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem.

Spółka w szczególności tworzy rezerwy na:

- ☐ pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z operacji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego,

- ☐ przyszłe zobowiązania z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, w szczególności na odprawy emerytalne i rentowe.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego są to odsetki i inne koszty ponoszone przez Spółkę w związku z pożyczaniem środków finansowych np.:

- ☐ odsetki z tytułu kredytów i pożyczek,
- ☐ amortyzacja dyskonta lub premii związanych z kredytami i pożyczkami,
- ☐ koszty związane z zawarciem kredytów i pożyczek,
- ☐ koszty finansowe z tytułu umów leasingu finansowego,
- ☐ różnice kursowe związane z kredytami i pożyczkami w stopniu, w jakim uznawane są one za korektę odsetek.

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania i montażu są ujmowane w wartości tych aktywów (z wyjątkiem różnic kursowych nie będących korektą płaconych odsetek), jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu. Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według kosztu stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki.

Na dzień bilansowy kredyty i pożyczki wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), natomiast różnicę pomiędzy wpływami z transakcji (pomniejszonymi o koszty transakcji) a wartością wykupu, wykazuje się w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy pożyczki, metodą efektywnej stopy procentowej.

Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych chyba, że Spółka posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Podatki dochodowe

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi, wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja

aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

Zobowiązania i należności warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczeń, którego powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe, których prawdopodobieństwo nie jest wyższe niż 50%, nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba że prawdopodobieństwo wpływu środków uosabiających straty ekonomiczne jest znikome. W przypadku oceny prawdopodobieństwa na powyżej 50%, zobowiązanie zostaje ujęte w pasywach bilansu.

Należności warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o nich, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

Ujmowanie przychodu

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów

Spółka rozpoznaje przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wówczas, gdy spełnione są następujące warunki:

- ☐ jednostka gospodarcza przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towaru,
- ☐ jednostka gospodarcza przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- ☐ kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- ☐ istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- ☐ koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione przez jednostkę gospodarczą w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmowane są w wartości godziwej należnej zapłaty.

Przychody ze sprzedaży usług (produktów)

Jeżeli wynik transakcji dotyczącej sprzedaży usług można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji należy ująć na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji można ocenić w wiarygodny sposób, jeżeli zostaną spełnione wszystkie następujące warunki:

- ☐ kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,

- ☐ istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- ☐ stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- ☐ koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Jeżeli w wyniku transakcji dotyczącej sprzedaży usług, przychodów nie można oszacować w wiarygodny sposób, należy ująć je tylko do wysokości poniesionych kosztów, które jednostka gospodarcza spodziewa się odzyskać.

Dotacje

Dofinansowania do wynagrodzeń i refinansowania składek ubezpieczeń społecznych dotyczących osób niepełnosprawnych, przyznawane Spółce będącej zakładem pracy chronionej wykazywane są w przychodach i prezentowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Dotacje są ujmowane w rachunku zysków i strat jako pozostałe przychody finansowe w okresie. Dotacje nie pomniejszają kosztu.

Ponadto w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych wykazywane są odpisy rozliczeń międzyokresowych przychodów dokonywane równomiernie z odpisami amortyzacyjnymi środków trwałych sfinansowanych z Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych, PHARE i Funduszy Strukturalnych. Odpisy kwot odpowiadających wartości netto refinansowania środków trwałych z ZFRON w momencie ich sprzedaży zwiększają Zakładowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych.

Odsetki

Przychody powstające w wyniku użytkowania przez inne podmioty gospodarcze aktywów Spółki przynoszących odsetki powinny być ujmowane, o ile:

- ☐ istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzaną transakcją,
- ☐ kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób.

Odsetki należy ujmować sukcesywnie w miarę upływu czasu z uwzględnieniem efektywnej rentowności osiąganey z tytułu użytkowania aktywów.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Spółkę uchwały o podziale zysku oraz zaliczkowej wypłacie dywidendy, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

4. Stan rezerw na dzień 30 września 2007r. wyniósł: 9 467 tys. zł, w tym:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego: 1 755 tys. zł,
- rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne: 56 tys. zł,
- pozostałe rezerwy: 7 656 tys. zł.

W III kwartale 2007 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego Spółki na kwotę 621 tys. zł.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych za III kwartał 2007 roku w EURO przyjęto następujące zasady:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono wg średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na 28.09.2007r. – 3,7775 zł /EURO oraz dla danych porównawczych obowiązującego na 29.09.2006r. – 3,9835 zł /EURO.

Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za III kwartał 2007 i danych porównawczych III kwartału 2006, przeliczono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień kalendarzowy poszczególnych miesięcy odpowiednio 3,8314 zł/EURO i 3,9171 zł/EURO.

5. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta

Po okresie rekordowych wyników w I półroczu, w III kwartale DROZAPOL-PROFIL zanotował zmniejszenie tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży. Osiągnęły one wprowadzić wartość 51,5 mln zł, o 6,0% większą, jak w III kwartale 2006 roku, ale było to mniej, jak w poprzednim kwartale. Podstawową przyczyną były, spadające u producentów i dystrybutorów, ceny wyrobów hutniczych. Trzeba było sprzedawać zgromadzone wcześniej, po wyższych cenach, zapasy, co miało ujemny wpływ na generowany przychód i marżę. Jednak narastająco od początku roku obroty były wyraźnie, bo o 94,5% wyższe, jak w analogicznym okresie roku poprzedniego.

Dla zapewnienia lepszej obsługi klientów, a szczególnie dużych i średnich firm budowlanych, DROZAPOL-PROFIL zaczął od lipca oferować usługę komplementarną do sprzedaży prefabrykowanych zbrojeń budowlanych i ich transportu – montaż zbrojeń na placu budowy. Dzięki zorganizowaniu brygad montażowych istnieje możliwość realizacji takich usług w różnych miejscach na terenie całego kraju. Daleko idąca specjalizacja jest powszechnie uważana za najlepszy kierunek wzrostu wydajności i efektywności budownictwa. Usługi montażowe dają z kolei Spółce wydłużenie łańcucha wartości dodanej.

W dniu 27.08.2007 roku została w Oddziale w Ostrowcu Świętokrzyskim uruchomiona linia cięcia poprzecznego blachy dostarczanej w kręgach. Osiągnięcie pełnej wydajności linii jest przewidywane na koniec 2007 roku – po zainstalowaniu suwnic umożliwiających transport kręgów o masie do 32 ton i szerokości do 2.000 mm.

Strategia Spółki, ukierunkowana na systematyczne odchodzenie od prostego handlu i wzrost produkcji oraz usług, zaowocowała zwiększeniem przychodów ze sprzedaży produktów i usług o 160 % w stosunku do III kwartału 2006 roku.

Zysk netto wypracowany w III kwartale wyniósł 369 tys. zł, mniej, jak w analogicznym okresie przed rokiem, ale narastająco 7.352 tys. zł i był wyższy o 40,5 % od osiągniętego w ciągu trzech pierwszych kwartałów 2006 roku.

6. Czynniki i zdarzenia mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe w III kwartale 2007r.

W III kwartale bieżącego roku notowaliśmy spadki cen wyrobów hutniczych. Dotyczyło to szczególnie prętów zbrojonych, stosowanych na zbrojenia budowlane, które staniały w tym okresie o około 11%. Nieco wolniej spadały ceny blach gorącowalcowanych, bo o około 7%. Są

to podstawowe asortymenty oferowane przez Spółkę i generujące łącznie prawie 90% przychodów.

7. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w III kwartale 2007r.

Zazwyczaj najlepsza koniunktura dla Spółki pojawia się w II i III kwartale. W bieżącym roku, w wyniku wyjątkowo łagodnej zimy, prace budowlane były prowadzone na dużą skalę nawet w styczniu i lutym, co zaburzyło typowy przebieg sezonowości. Z perspektywy dziewięciu miesięcy widać, że szczyt sezonu przesunął się w tym roku o cały kwartał wcześniej, tj. na marzec, kwiecień i maj. Druga fala inwestycji w budownictwie ruszyła pod koniec września i na początku października, co zaowocowało podpisaniem przez Spółkę nowych kontraktów na produkcję prefabrykowanych zbrojeń i ich montaż.

8. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

Spółka nie dokonywała w III kwartale emisji ani akcji ani innych papierów wartościowych. Dokonano natomiast nabycia i wykupu następujących obligacji komercyjnych za pośrednictwem Banku Polska Kasa Opieki S.A., o czym Spółka informowała w raportach bieżących nr 52/2007, 56/2007, 58/2007.

EMITENT	DATA NABYCIA	DATA WYKUPU	IŁOŚĆ NABYTYCH INSTRUMENTÓW	WARTOŚĆ TRANSAKCJI W PLN
PCC ROKITA	24.07.2007	02.08.2007	219	2 187 512,16
PCC RAIL	24.07.2007	30.07.2007	120	1 199 090,40
BRE LEASING	25.07.2007	07.08.2007	300	2 995 188,00
BRE LEASING	27.07.2007	09.08.2007	300	2 995 080,00
BRE LEASING	27.07.2007	13.08.2007	69	688 520,64
PCC ROKITA	27.07.2007	16.08.2007	190	1 895 210,10
BRE LEASING	27.07.2007	21.08.2007	110	1 096 535,00
EUROPEJSKI FUNDUSZ LEASINGOWY	03.08.2007	13.08.2007	800	7 990 016,00
BRE LEASING	06.08.2007	21.08.2007	200	1 996 174,00
BRE LEASING	07.08.2007	21.08.2007	100	998 214,00
BRE LEASING	08.08.2007	21.08.2007	86	858 574,12
PCC RAIL	08.08.2007	23.08.2007	8	79 846,96
BRE LEASING	08.08.2007	23.08.2007	106	1 057 972,22
BRE LEASING	09.08.2007	23.08.2007	250	2 495 535,00
BRE LEASING	22.08.2007	13.09.2007	1 000	9 971 360,00
BRE LEASING	22.08.2007	13.09.2007	479	4 776 425,14
PCC RAIL	22.08.2007	13.09.2007	400	3 988 300,00
ROKITA	22.08.2007	13.09.2007	27	269 218,62
PCC ROKITA	13.09.2007	24.09.2007	500	4 992 600,00
BRE LEASING	13.09.2007	24.09.2007	500	4 992 710,00
BRE LEASING	13.09.2007	27.09.2007	482	4 811 058,90
RAZEM				62 335 141,26
ŁĄCZNIE NABYCIE I WYKUP				124 670 282,52

9. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W III kwartale 2007 roku nie wypłacano i nie deklarowano dywidendy.

10. Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty działalności

Segmenty działalności (w tys. zł)	III kwartał 2007	III kwartał 2006
Sprzedaż towarów i materiałów		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	49 412	47 792
Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów	46 795	41 983
Zysk/strata	2 617	5 809
Usługi transportowe i pozostałe		
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	447	265
Koszt własny sprzedaży usług transportowych i pozostałych	396	192
Zysk/strata	51	73
Sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja)		
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	1 611	526
Koszt własny sprzedanych wyrobów gotowych	1 527	525
Zysk/strata	84	1
Zysk/strata brutto na sprzedaży, ogółem	2 752	5 883

11. Zdarzenia, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, a mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Obok wzrostu organicznego, Zarząd realizuje strategię konsolidacji branży i tworzenia grupy kapitałowej, poprzez przejęcia innych podmiotów. W dniu 15.06.2007 podpisany został list intencyjny z udziałowcami Spółki TM STEEL z Chorzowa, a po przeprowadzeniu due diligence i negocjacjach ze sprzedającymi, w dniu 9.08.2007 roku został złożony wspólny wniosek do Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów o wyrażenie zgody na koncentrację działań. Informację o pozytywnym rozpatrzeniu tego wniosku Spółka otrzymała w dniu 12.10.2007 roku. Zarząd przewiduje, że przejęcie kontroli nad TM STEEL nastąpi w IV kwartale tego roku i konsolidacja wyników będzie możliwa od stycznia 2008 roku.

12. Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Zobowiązania warunkowe w tys. zł	30.09.2007	31.12.2006
- z tytułu weksli	7 524	5 476
- z tytułu faktoringu	1 832	1 913
- z tytułu gwarancji na rzecz dostawców	43 617	9 798
RAZEM	52 973	17 187

13. Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki

W III kwartale 2007 roku nie nastąpiły żadne istotne zmiany w strukturze Spółki.

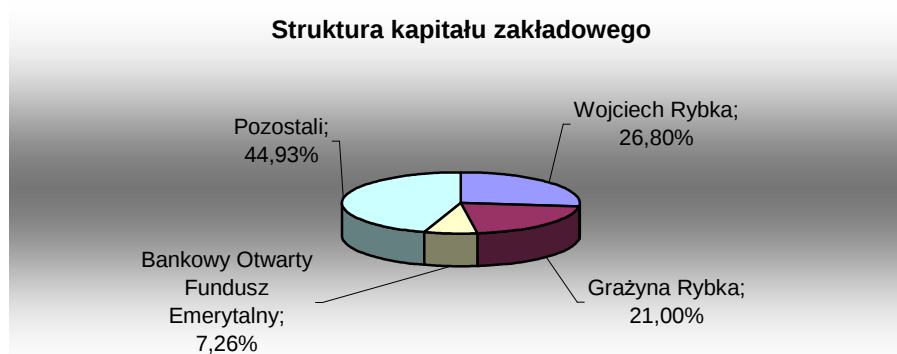
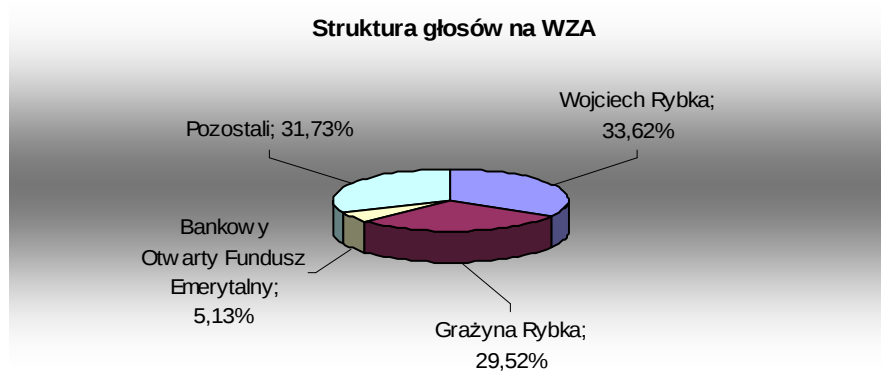
14. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd nie publikował prognoz wyników na III kwartał 2007 roku.

15. Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu kwartalnego

Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

- **Wojciech Rybka** - 8.120.000 akcji (26,80% w kapitale zakładowym) i 14.420.000 głosów (33,62% głosów na WZA);
- **Grażyna Rybka** - 6.362.400 akcji (21,00% w kapitale zakładowym) i 12.662.400 głosów (29,52% głosów na WZA);
- **Bankowy Otwarty Fundusz Emerytalny** – 2.200.000 akcji (7,26% w kapitale zakładowym) i 2.200.000 głosów (5,13% głosów na WZA).



16. Opis zmian w stanie posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę

Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji na koniec III kwartału 2007 roku przez osoby zarządzające i nadzorujące:

- | | |
|-----------------------------|--|
| - Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu - 8.120.000 akcji (poprzednio posiadał 8.010.000 akcji, wzrost o 110.000 akcji objętych w ramach Programu Motywacyjnego); |
| - Irena Kruszewska | - Wiceprezes Zarządu - 35.000 akcji (poprzednio posiadała 10.000 akcji, wzrost o 25.000 akcji objętych w ramach Programu Motywacyjnego); |
| - Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu – 30.000 akcji (poprzednio nie posiadał akcji, objął 30.000 akcji w ramach Programu Motywacyjnego); |
| - Grażyna Rybka | - Prokurent, posiada 6.362.400 akcji (poprzednio posiadała 6.335.000 akcji, wzrost o 27.400 akcji objętych w ramach Programu Motywacyjnego); |
| - Tomasz Ziamek | - Członek Rady Nadzorczej posiada 11.500 akcji (poprzednio posiadał 6.500 akcji, wzrost o 5.000 akcji objętych w ramach Programu Motywacyjnego). |

17. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W okresie sprawozdawczym DROZAPOL-PROFIL S.A. nie wszczynał ani nie został objęty postępowaniem sądowym i administracyjnym w sprawach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Spółki, w wyniku których przedmiotem sporu byłaby łącznie kwota stanowiąca równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

18. Informacje o zawarciu przez emitenta nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi

W III kwartale 2007 roku Spółka nie zawarła nietypowych transakcji z podmiotem powiązanym o wartości przekraczającej 500 tys. Euro.

19. Informacje o udzielonych poręczeniach, pożyczkach lub gwarancjach

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w okresie sprawozdawczym nie udzieliła poręczeń zarówno kredytów jak i pożyczek oraz nie udzieliła gwarancji, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych spółki.

20. Inne istotne informacje dotyczące funkcjonowania Spółki

Wszystkie istotne informacje zostały przedstawione w innych punktach.

21. Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym kwartale

Prowadzone są szczegółowe uzgodnienia w sprawie przejęcia kontroli nad konkurentem branżowym – TM STEEL Sp. z o.o. z Chorzowa. Rozwinięcie współpracy obu podmiotów w wielu obszarach oraz skonsolidowanie wyników pozwoli zdecydowanie zwiększyć przychody ze sprzedaży i zyski.