

POZOSTAŁE INFORMACJE

(zgodnie z § 91 ust. 6 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005r. - Dz. U. Nr 209, poz. 1744)

1. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Nie wystąpiły.

2. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników za dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Biorąc pod uwagę wyniki spółki po trzech kwartałach 2007 roku oraz analizując czynniki wewnętrzne i zewnętrzne Zarząd PROCAD SA podjął decyzję o korekcie prognozowanych wyników za rok 2007 (raport bieżący nr 38/2007).

Prognozowane wyniki na 2007 rok (dane w tys. zł) są następujące:

Przychody netto ze sprzedaży: 34 097 tys. zł (korekta o – 19,4 %, tj. -8183 tys. zł)

EBIT: 1 163 tys. zł (korekta o –61,4%, tj. -1849 tys. zł)

Zysk brutto: 1 521 tys. zł (korekta o –51,9%, tj. -1641 tys. zł)

Zysk netto: 1 227 tys. zł (korekta o -52,1%, tj. -1 335 tys. zł)

Poprzednia prognoza zamieszczona w Prospekcie emisyjnym (przed korektą):

Przychody netto ze sprzedaży: 42280 tys. zł

EBIT: 3 013 tys. zł

Zysk netto: 3 163 tys. zł

Zysk netto: 2 562 tys. zł

Główne powody korekty prognozy:

1. Niezrealizowanie akwizycji większego podmiotu o szacowanych przychodach w 2007 roku około 10 mln zł, która w operacyjnych założeniach do prognoz była przewidywana do końca drugiego kwartału 2007.
2. Wyższe (od zakładanych w planach zwiększenia zatrudnienia) oczekiwania płacowe nowych pracowników.
3. Mniejsze wpływy z własnych produktów od zakładanych w prognozie.
4. Znaczące zmniejszenie zakładanej w prognozie marży na sprzedaży produktów Autodesk, które jest efektem dwóch czynników:
 - a) zaostrzenia walki konkurencyjnej na rynku po przeprowadzeniu oferty publicznej Spółki,
 - b) nałożenia przez Autodesk bardzo wysokich kwartalnych planów sprzedaży przekraczających możliwości ich wypełnienia w 100% w każdym z kwartałów i linii produktowych, od czego zależy znaczna część marży wypłacana po realizacji planów (tzw. „earnback”).

3. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Na dzień zatwierdzenia raportu kwartalnego, 5 listopada 2007 r. :

Akcyonariusz	Liczba akcji	Udział % akcji	Liczba głosów	Udział % głosów
Jarosław Jarzyński	1 355 000	15,02%	1 355 000	15,02%
Janusz Szczęśniak	1 355 000	15,02%	1 355 000	15,02%
Paweł Wład. Kowalski	1 355 000	15,02%	1 355 000	15,02%
Maciej Horeczy	454 000	5,03%	454 000	5,03%
OFE Bankowy	480 000	5,32%	480 000	5,32%
Fundusze Zarządzane przez BZ WBK AIB Asset Management SA	456 500	5,06%	456 500	5,06%

Zarząd Spółki nie otrzymał żadnych zawiadomień od momentu przekazania poprzedniego raportu okresowego o przekroczeniu progu 5% przez Akcjonariuszy nabywających akcje w obrocie giełdowym.

4. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób:

Nie odnotowano zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

5. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej:

W okresie ostatnich 12 miesięcy, w odniesieniu do Spółki, nie toczyły się i nie toczą, żadne postępowania przed organami rządowymi, postępowania sądowe lub arbitrażowe, dotyczące zobowiązań albo wierzytelności emitenta, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

Spółka skierowała kolejne trzy pozwy do sądu przeciwko dłużnikom zalegającym z zapłatą należności. Łączna kwota roszczeń sądowych z tego tytułu na dzień sprawozdawczy wynosi 34 953 zł.

6. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość transakcji od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych polskich równowartość kwoty 500.000 euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych:

W okresie objętym niniejszym raportem nie zawarto transakcji z podmiotami powiązanymi.

7. Informacje o udzielaniu przez Emitenta lub przez jednostki od niego zależne poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce

zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta:

W omawianym okresie Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji, spełniających powyższe warunki.

8. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału:

Czynniki zewnętrzne.

Istotne dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta czynniki zewnętrzne stanowią:

- gotowość potencjalnych podmiotów akwizycji do przeprowadzenia transakcji kapitałowych na warunkach korzystnych dla Emitenta;
- prognozowany wzrost rynku IT w Polsce w kolejnych latach;
- poziom konkurencji – wpływający na kształtowanie się cen produktów i usług oraz ilość pojawiających się na rynku substytutów;
- poziom stóp procentowych, który wpływa na poziom aktywności gospodarczej oraz koszt kapitału;
- kursy walut – zmiany kursów euro w stosunku do złotówki uwzględniane są z pewnym opóźnieniem w cenach wyrobów sprzedawanych na rynku krajowym;
- możliwość pozyskania funduszy unijnych;
- zmiana zasad współpracy z Autodesk.

Czynniki wewnętrzne.

Istotne dla rozwoju przedsiębiorstwa Emitenta czynniki wewnętrzne stanowiące umocnienie pozycji Emitenta jako lidera sprzedaży produktów Autodesk oraz lidera rozwiązań CAD w kraju:

- konsekwentne wdrażanie do sprzedaży własnych produktów i stały ich rozwój;
- dalsze rozwijanie sieci oddziałów Spółki;
- dążenie do obniżenia kosztów funkcjonowania jako następstwa doskonalenia procesów wewnętrznych we wszystkich obszarach działalności;
- utrzymanie wysokowykwalifikowanego zespołu oraz niskiego poziomu rotacji zatrudnienia.

9. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta: