

INFORMACJA DODATKOWA
do rozszerzonego sprawozdania finansowego za III kwartał 2007

1. Skutki zmian w strukturze Spółki, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie III kwartału 2007 roku wystąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki w tym wynikające z połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności. Takie zmiany dotyczyły w szczególności następujących zdarzeń:

1. W dniu 2 lipca 2007 roku Unima 2000 SA podpisała umowę inwestycyjną, w efekcie której nabyła 52% udziałów w spółce ICM Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Cena nabycia za 52% udziałów - 1,25 mln zł. Podpisana umowa objęła opcję dopłaty zależnej od wartości przychodu wygenerowanego w roku 2007, z tym że wartość dopłaty nie przekroczy kwoty 0,25 mln zł. Plany zarządu ICM Polska na ten rok zakładają wypracowanie zysku netto około 0,2 mln złotych przy przychodach na poziomie 2,5 mln złotych.

ICM Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie jest typowo niszowym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych opartych o platformę Alcatel. Spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Alcatel jako Alcatel Business Partner.

Po okresie objętym raportem finansowym nie wystąpiły transakcje skutkujące zmianami w strukturze Spółki.

2. Opis dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie objętym raportem

Ważniejsze dokonania

1. Zostały przeprowadzone kolejne akwizycje zgodnie z założeniami celów publicznej emisji akcji. Przejęto kontrolę nad spółką ICM Polska. Dzięki temu Unima 2000 jako jedyna firma w Polsce posiada w ofercie rozwiązania wszystkich liczących się na świecie producentów call center.

2. Spółka kontynuuje działalność w zakresie wdrożeń specjalistycznych rozwiązań call/contact center; w III kwartale zrealizowano kilka ciekawych projektów, w tym jeden z większych realizowanych w tym roku na polskim rynku dla firmy DHL.

3. Zostały zawarte interesujące umowy i zamówienia na kolejny kwartał roku 2007 oraz na rok 2008. Stan prowadzonych rozmów pozwala przyjąć założenie, że kolejne kwartały dadzą pozytywne efekty sprzedażowe.

4. Została uruchomiona działalność operacyjna spółki Teleinvention świadczącej usługi hostowanego call center. Spółka realizuje już pierwsze projekty i zaczyna generować przychody. Projekt został sfinansowany środkami z publicznej oferty akcji, zgodnie z założeniami celów emisji zawartych w prospekcie emisyjnym. Realizacja założeń przebiega planowo, w przyszłym roku zostanie osiągnięty na tej nowej działalności wyraźnie dodatni wynik finansowy.

5. Dynamika sprzedaży na poziomie skonsolidowanym w porównaniu do analogicznego okresu roku 2007 wyniosła 72% co należy uznać za poziom satysfakcjonujący. Perspektywy dalszego wzrostu sprzedaży są również obiecujące.

Niepowodzenie:

Szybki rozwój działalności operacyjnej oraz restrukturyzacja spółek zależnych sprawia, że utrzymanie i poprawa osiąganych wskaźników rentowności jest trudna. Jednakże po zakończeniu procesu ujednolicenia standardów działania spółek w grupie kapitałowej, rozbudowie pionów sprzedaży pojawiają się wyższe marże i wyższe zyski. Ponadto należy wskazać, na ogólny wzrost kosztów osobowych dotyczący branży IT.

3. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o charakterze nietypowym mających wpływ na osiągnięte wyniki

Wśród czynników nietypowych wywierających wpływ na działalność Emitenta i osiągane wyniki w III kwartale 2007 należy wskazać czynnik sezonowości sprzedaży. Poza tym nie wystąpiły inne czynniki nietypowe rzutujące na działalności i osiągane przez Emitenta wyniki.

4. Informacje dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Emitenta

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest IV kwartał. Najniższe przychody przypadają z reguły w I i II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynika z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym. Dotychczas nadwyżki finansowe generowane w szczycie zamówień oraz bieżące wpływy stałe (głównie z umów serwisowych) pozwalały na utrzymanie odpowiedniej płynności w całym roku. Spółka podejmuje jednak działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada rosnącym przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów Spółki.

5. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W III kwartale 2007 roku nie miała miejsce żadna emisja, wykup ani spłata dłużnych bądź kapitałowych papierów wartościowych.

6. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

W okresie objętym raportem Spółka nie przeprowadzała wypłaty dywidendy.

7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

8. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

Został zaprezentowany w rozszerzonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za III kwartał 2007.

9. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy

kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

Zostały zaprezentowane w rozszerzonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za III kwartał 2007.

10. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych wcześniej wyników finansowych

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych na rok 2007.

11. Wskazanie Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ Emitenta

Tabela: Aktualny Akcjonariat UNIMA 2000 SA

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale (%)	Liczba głosów	Udział w głosach (%)
Krzysztof Kniszner	643 000	23,94%	1 186 000	31,44%
Magdalena Kniszner	643 000	23,94%	1 186 000	31,44%
BPH TFI SA	200 000	7,38%	200 000	5,25%
Pozostali Akcjonariusze	1 201 782	44,74%	1 200 000	31,87%
Razem	2 686 000	100,00%	3 772 000	100,00%

12. Akcje oraz opcje na akcje posiadane przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta

Krzysztof Kniszner – Prezes Zarządu – posiada 643.000 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Magdalena Kniszner – Wiceprezes Zarządu - posiada 643.000 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Krzysztof Sikora – Wiceprezes Zarządu – nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Konrad Kosierkiewicz - Członek Zarządu – nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Zbigniew Pietroń – Przewodniczący Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Adam Bodzoń – Członek Rady Nadzorczej- nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Elżbieta Zalecińska – Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Bogdan Duszek – Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Jarosław Bauc – Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

13. Wskazanie istotnych postępowań sądowych

Obecnie nie toczą się postępowania sądowe przeciwko Emitentowi ani z powództwa Spółki mogące mieć znaczący wpływ na prowadzoną działalność gospodarczą.

14. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie III kwartału 2007 nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązanymi.

15. Informacje udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

Spółka udzielała w III kwartale 2007 pożyczek spółce zależnej IQ Net Sp z o.o. z siedzibą w Katowicach w kwocie:

- 350 tys zł - umowa z dnia 6 sierpnia 2007 r.;

- 100 tys zł – umowa z dnia 29 sierpnia 2007 r;

Pożyczki zostały udzielone na warunkach rynkowych, ich spłata będzie następowała ratalnie do połowy 2008 roku.

Wymienione powyżej pożyczki związane są z rozwojem działalności operacyjnej spółki zależnej, w szczególności służą realizacji długofalowych projektów np. kontraktu dla spółki BOC Gazy na kwotę około 1 mln zł.

Po okresie objętym raportem została ponadto udzielona pożyczka spółce zależnej Teleinvention Sp. z o.o. w kwocie 100 tys zł.

16. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału

Zakończony kwartał należy uznać za pomyślny dla Spółki, szczególnie w kontekście udanych akwizycji. Zostały zrealizowane wszystkie zasadnicze cele, które były zdefiniowane do osiągnięcia. Wyraźnie dała się zaobserwować koncentracja działalności Zarządu na celach strategicznych. Działalność samej Spółki zgodna była z jasno określoną i zdefiniowaną polityką i koncentrowała się na sferach wysokich technologii, z istotnym udziałem wysokich kompetencji i potencjału techniczno-organizacyjnego.

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w IV kwartale 2007 będą mieć takie przesłanki, jak:

- uzyskanie efektu synergii z ICM Polska Sp. z o.o.

ICM Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie jest typowo niszowym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych opartych o platformę Alcatel. Spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Alcatel jako Alcatel Business Partner.

Spółka na dzień dzisiejszy w pełni realizuje założony plan sprzedaży i zysku operacyjnego. Planowane na ten rok przekroczenie poziomu 2 mln zł sprzedaży netto nie jest zagrożone. Spółka aktualnie przechodzi restrukturyzację organizacyjną, w szczególności następuje wzmocnienie pionu sprzedażowego.

Główne obszary działania ICM to:

- systemy telekomunikacyjne bazujące na platformie Alcatel),
- systemy call center bazujące na platformie Omni PCX Office oraz Omni PCX Enterprise,

- serwis oraz obsługa systemów call/contact center.

- uzyskanie efektu synergii z IQNet Sp. z o.o.,

IQNet Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach jest nowoczesnym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych. W 2006 rok spółka wygenerowała ponad 250 tys. zysku netto przy przychodach na poziomie 4 mln przychodów. Na dzień dzisiejszy Spółka realizuje założony budżet sprzedaży i marży operacyjnej. Założony poziom przychodów w wysokości 5 mln zł w roku 2007 zostanie prawdopodobnie przekroczony. Spółka rozszerza obecnie zatrudnienie i intensywnie wzmacnia działania sprzedażowe.

Główne obszary działania IQNet to:

- systemy telekomunikacyjne bazujące na platformie Siemens (w tym obszarze produktów spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Siemens),
- systemy call/contact center adresowane dla małego i średniego rynku oparte na 2, 3 platformach o bardzo dobrym stosunku p/p (price to performance), czyli tak jak oczekuje tego właśnie rynek średnich przedsiębiorstw;
- systemy CRM bazujące na platformie CRM Microsoft

- rozwój spółki Teleinvention.

Spółka Teleinvention została powołana celem rozwoju działalności wirtualnego call center stanowiącego autorskie rozwiązanie Emitenta, które w ocenie Spółki ma dużą szansę na rynkowy sukces. Spółka Teleinvention jest obecnie gotowa do działalności operacyjnej. Stworzone zostały odpowiednie struktury oraz zbudowano wymaganą bazę sprzętową. Obecnie spółka ta realizuje pierwsze projekty i zaczyna generować przychody ze sprzedaży.

- możliwość dalszej rozbudowy grupy kapitałowej Emitenta – w tym zakresie prowadzone są rozmowy z kilkoma podmiotami zainteresowanymi wspólnym rozwojem. Efekty mogą zostać osiągnięte w roku 2008;

- zwiększenie ilości zamówień i podpisywanych umów z uwzględnieniem sezonowości działalności Spółki;

- poprawa ogólnej sytuacji makroekonomicznej i ożywienie w sektorze IT

- rozwój działu projektowego

Zauważalną pozycją w obrotach firmy stają się przychody z działalności w branży budowlanej związanej z instalacjami. Dział Realizacji Projektów spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. realizował zlecenia z różnych dziedzin. Zajmował się m.in. kontraktami z firmami działającymi w branży sportowej, budowlanej, projektowej. Inwestycje budowlane trwające w Krakowie przyniosły też większe kontrakty od developerów w budownictwie indywidualnym, jak również przemysłowym – w sumie na przełomie roku 2007 i 2008 wykonamy kilka projektów i kilka instalacji w apartamentowcach, jedną w Inkubatorze Technologicznym w Czyżynach. Emitent ma podpisane umowy w tym zakresie, przekraczające łącznie 1.500 tys.zł. W przyszłości należy się spodziewać znaczącego rozwoju tego obszaru aktywności Spółki.

Kraków, 14 listopada 2007 r.