



KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO
GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
POLSKA AGENCJA PRASOWA

Raport kwartalny Q 4/2007

ZAWIERAJĄCY:

I. WYBRANE DANE FINANSOWE	2
II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	3
III. INFORMACJA DODATKOWA	7

Bydgoszcz, luty 2008

I. WYBRANE DANE FINANSOWE

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EURO	
	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	241 084	149 216	63 833	38 269
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	8 512	4 855	2 254	1 245
III. Zysk (strata) netto	6 619	6 570	1 752	1 685
IV. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-63 126	-23 425	-16 714	-6 008
V. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-11 576	-5 210	-3 065	-1 336
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	75 981	10 732	20 118	2 752
VII. Przepływy pieniężne netto, razem	1 279	-17 903	339	-4 592
VIII. Aktywa, razem	167 259	97 701	46 694	25 501
IX. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	38 353	58 132	10 707	15 173
X. Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	1 883	9 301	526	2 428
XI. Zobowiązania krótkoterminowe	36 470	48 831	10 181	12 746
XII. Kapitał własny	128 906	39 569	35 987	10 328
XIII. Kapitał akcyjny	30 295	19 996	8 457	5 219
XIV. Liczba akcji	30 294 750	19 996 500	30 294 750	19 996 500
XV. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EURO)	0,22	0,33	0,06	0,08
XVI. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EURO)	4,26	1,98	1,19	0,52

II. KWARTALNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

(*Ewentualne różnice w wysokości 1 tys. zł przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń)

1. BILANS

	Stan na 31.12.2007	Stan na 31.12.2006
	tys. zł	
AKTYWA		
Aktywa trwałe	30 551	20 802
Wartości niematerialne	256	27
Rzeczowe aktywa trwałe	30 124	20 719
Nieruchomości inwestycyjne	0	0
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	171	56
Aktywa obrotowe	136 708	76 899
Zapasy	103 113	49 102
Należności z tytułu dostaw i usług	20 299	21 537
Pozostałe należności	703	247
Inne składniki aktywów obrotowych	9 975	4 674
Inwestycje krótkoterminowe	2 618	1 339
RAZEM AKTYWA	167 259	97 701

	Stan na 31.12.2007	Stan na 31.12.2006
	tys. zł	
PASYWA		
KAPITAŁ WŁASNY	128 906	39 569
Kapitał podstawowy	30 295	19 996
Pozostałe kapitały	83 099	14 877
Kapitał z aktualizacji wyceny wg MSR	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych w związku z przejściem na MSR	0	-10 767
Wynik finansowy roku bieżącego	6 619	6 570
ZOBOWIĄZANIA	38 353	58 132
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe	1 883	9 301
Rezerwy długoterminowe	77	7 677
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 806	1 624
Zobowiązania krótkoterminowe	36 470	48 831
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	17 657	25 422
Rezerwy krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe bierne	6 179	672
Pozostałe zobowiązania	12 634	22 737
RAZEM PASYWA	167 259	97 701

2. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

	IV kwartał 2007 od 01.10.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartał 2006 od 01.10.2006 do 31.12.2006	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł			
Przychody ze sprzedaży	37 435	241 084	44 506	149 216
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	2 340	6 977	1 091	2 537
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	35 095	234 107	43 416	146 679
Koszt własny sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	35 238	221 505	41 151	135 320
Zysk brutto na sprzedaży	2 197	19 579	3 355	13 896
Koszty sprzedaży	4 136	12 729	2 575	7 253
Koszty ogólnego zarządu	3 812	6 664	905	3 182
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne netto	5 598	8 326	428	1 394
Zysk operacyjny	-153	8 512	298	4 855
Przychody (koszty) finansowe netto	-869	-569	1 249	3 078
Zysk przed opodatkowaniem	-1 022	7 943	1 548	7 933
Podatek dochodowy	-352	1 324	203	1 363
Zysk netto roku obrotowego	-670	6 619	1 345	6 570

3. ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł	
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	33 086
- korekty błędów podstawowych	0	0
Kapitał własny na początek okresu (BO) po korektach	39 569	33 086
Kapitał akcyjny na początek okresu	19 997	19 800
Zmiany kapitału akcyjnego	10 298	196
zwiększenie (z tytułu)	10 298	196
- emisja akcji	10 298	196
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał akcyjny na koniec okresu	30 295	19 996
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0	0
Udziały (akcje) własne na początek okresu	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0	0

	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł	
Pozostałe kapitały na początek okresu	14 877	16 140
Kapitał zapasowy na początek okresu	14 873	15 940
Zmiany kapitału zapasowego	68 222	-1 067
zwiększenie (z tytułu)	80 346	-979
- z tytułu rozliczenia wyniku finansowego za rok ubiegły	6 570	-979
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej	73 776	0
- likwidacja środków trwałych aktualizacja	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	12 124	-88
- koszty emisji akcji	1 357	-88
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR z kapitałem zapasowym zgodnie z uchwałą WZA	10 767	0
Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	83 095	14 873
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na początek okresu	4	4
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych na koniec okresu	4	4
Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	0	196
Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0	-196
zwiększenie (z tytułu)	0	0
- opłacony niezarejestrowany na dzień bilansowy kapitał podstawowy	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	-196
- zarejestrowanie kapitału akcyjnego	0	-196
Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0	0
Pozostałe kapitały na koniec okresu	83 099	14 877
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	8 893	8 893
Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych	0	0
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	0	0
Kapitał z aktualizacji wyceny w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	8 893	8 893
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na początek okresu	-10 767	-11 057
Zmiana niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych powstała w związku z przekształceniem na MSR	10 767	290
zwiększenie (z tytułu)	0	290
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR	0	290
zmniejszenia (z tytułu)	10 767	0
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR z kapitałem zapasowym zgodnie z uchwałą WZA	10 767	0
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych powstały w związku z przekształceniem na MSR na koniec okresu	0	-10 767

	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł	
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na początek okresu	6 570	-689
- korekty błędów podstawowych	0	0
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych po korekcie	6 570	-689
Zmiany niepodzielonego wyniku finansowego z lat ubiegłych	-6 570	689
zwiększenie (z tytułu)	0	0
zmniejszenia (z tytułu)	6 570	689
- rozliczenie wyniku finansowego zgodnie z uchwałą WZA	6 570	979
- rozliczenie wyniku finansowego z tytułu przekształcenia na MSR	0	-290
Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych na koniec okresu	0	0
Wynik netto	6 619	6 570
zysk netto	6 619	6 570
strata netto	0	0
Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	128 906	39 569

4. RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł	
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk netto / Zysk przed opodatkowaniem	6 619	6 570
Korekty o pozycje	-69 745	-29 995
Amortyzacja	1 979	1 381
(Zyski) straty z tytułu różnic kursowych netto	-1 221	-2 676
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 392	-173
(Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	-37	-722
Zmiana stanu rezerw	-3 590	-127
Zmiana stanu zapasów	-49 420	-38 751
Zmiana stanu należności netto	-8 959	-8 850
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	-8 518	23 888
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	1 413	-3 965
Inne korekty	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-63 126	-23 425
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Wpływy	80	16 373
Zbycie środków trwałych i wartości niematerialnych	80	103
Zbycie aktywów finansowych	0	16 270
Wydatki	-11 656	-21 583
Nabycie środków trwałych i wartości niematerialnych	-11 656	-6 029
Nabycie aktywów finansowych	0	-15 554
Inne wydatki inwestycyjne	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-11 576	-5 210

	IV kwartały 2007 od 01.01.2007 do 31.12.2007	IV kwartały 2006 od 01.01.2006 do 31.12.2006
	tys. zł	
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy	85 330	10 732
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	82 717	-87
Kredyty i pożyczki	0	7 970
Emisja dłużnych papierów wartościowych	0	0
Inne wpływy finansowe- odsetki	1 392	173
Różnice kursowe	1 221	2 676
Wydatki	-9 349	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku - błąd podstawowy	0	0
Spłaty kredytów i pożyczek	-9 349	0
Wykup dłużnych papierów wartościowych	0	0
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0	0
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0	0
Odsetki	0	0
Inne wydatki finansowe- różnice kursowe	0	0
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	75 981	10 732
Przepływy pieniężne netto razem	1 279	-17 903
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	1 339	19 242
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	1 279	-17 903
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	2 618	1 339

III. INFORMACJA DODATKOWA

1. Informacje o Spółce DROZAPOL-PROFIL S.A.

Spółka powstała w 1993 r. w wyniku fuzji dwóch przedsiębiorstw: „Drozapol” i „Profil”. Od początku istnienia prowadzi działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi oraz świadczy usługi w zakresie obróbki metali. „DROZAPOL-PROFIL” specjalizuje się w następujących asortymentach: blachy gorącowalcowane i zimnowalcowane, pręty, kształtowniki, kątowniki, rury, profile. Spółka zaopatruje się w hutach na terenie Polski oraz prowadzi import stali. W celu uatrakcyjnienia oferty, Spółka świadczy również usługi transportowe dzięki własnemu taborowi samochodów ciężarowych i naczep, a w połowie lipca 2006 r. rozpoczęła produkcję zbrojeń budowlanych w Bydgoszczy. W III kwartale 2007 roku uruchomiona została produkcja blachy ciętej z kręgów w centrum serwisowym w Ostrowcu Świętokrzyskim. Dla zapewnienia lepszej obsługi firm budowlanych rozpoczęto też montaż zbrojeń na placu budowy z przetworzonej stali.

„DROZAPOL-PROFIL” rozpoczynał działalność jako spółka cywilna, w 2001r. przekształcił się w spółkę jawną, a od 1 czerwca 2004 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej. Debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych miał miejsce 23 grudnia 2004 r.

Główna siedziba Spółki znajduje się w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a. Oddziały Spółki funkcjonują w Bydgoszczy, przy ul. Glinki, w Ujściu koło Piły, w Ostrowcu Świętokrzyskim oraz we Wrocławiu i Siedlcach. W ramach rozbudowy sieci sprzedaży istnieją również liczne biura i przedstawicielstwa handlowe.

Szczegółowo asortyment, jaki oferuje Spółka, przedstawia się następująco:

- Wyroby płaskie:

- blachy i taśmy gorącowałcowane cienkie (grubości 2-6 mm),
- blachy gorącowałcowane grube (grubości 6-120 mm),
- blachy i taśmy zimnowałcowane (grubości 0,5-3 mm),
- blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm),

- Kształtowniki gorącowałcowane:

- ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm),
- kątowniki równoramienne i teowniki (20-150 mm),
- dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szerokostopowe (rozmiary 80-550 mm),

- Pręty:

- pręty i walcówki okrągłe żebrowane (średnice 6-32 mm),
- pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 6-80 mm),
- pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm),
- siatki zimnogięte, maty budowlane,

- Profile i rury:

- rury ze szwem i bezszwowe (średnice 10,2-1000 mm),
- profile zimnogięte z taśmy gorącowałcowanej: kwadratowe i prostokątne (rozmiary 20-120 mm),

- Zbrojenia budowlane – produkcja z prętów do średnicy 40 mm, z kręgów – strzemion i elementów długich (średnica 6-16 mm),

- Pozostałe towary (złom, materiały budowlane i inne),

- Usługi prostowania i cięcia blach,

- Usługi montażu zbrojeń budowlanych,

- Usługi transportowe i inne.

DROZAPOL-PROFIL nie tworzy grupy kapitałowej i sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2. Władze Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd funkcjonował w składzie:

- Wojciech Rybka - Prezes Zarządu,
- Irena Kruszevska - Wiceprezes Zarządu,
- Grzegorz Dołkowski - Wiceprezes Zarządu.
-

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

- Bożydar Dubalski - Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Sarnecki - Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Robert Mikołaj Włosiński - Sekretarz Rady Nadzorczej,
- Tomasz Ziamek - Członek Rady Nadzorczej,
- Andrzej Rona - Członek Rady Nadzorczej.

Prokurent – Grażyna Rybka.

3. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu

Zgodność sprawozdania finansowego z MSSF

Sprawozdanie finansowe DROZAPOL - PROFIL S.A. za IV kwartał 2007r. sporządzone zostało zgodnie z zasadami Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. zastosowała MSSF po raz pierwszy do sporządzenia sprawozdań finansowych za rok 2006. Dniem przejścia na MSSF był 1 stycznia 2005r.

Spółka prowadzi działalność na terytorium Polski, na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych, w oparciu o wpis do Krajowego Rejestru Sądowego nr 0000208464.

Podstawową walutą środowiska gospodarczego jest złoty polski i w tej walucie sporządzone zostało sprawozdanie finansowe.

Działalność podstawowa:

- handel wyrobami hutniczymi,
- produkcja i montaż zbrojeń budowlanych,
- usługi transportowe.

Działalność pomocnicza:

- Spółka świadczy usługi na rzecz działalności podstawowej i w związku z tym koszty działalności pomocniczej są grupowane na oddzielnych kontach, następnie rozliczane w ciężar kosztów działalności podstawowej.

Wyodrębnione placówki gospodarcze:

- Oddziały:
 - Bydgoszcz Glinki,
 - Ujście,
 - Wrocław,
 - Ostrowiec Świętokrzyski,

- Siedlce.
- Biura i przedstawicielstwa handlowe:
 - Łódź,
 - Lublin,
 - Poznań,
 - Rzeszów,
 - Kraków,
 - Katowice,
 - Szczecin,
 - Radom,
 - Gdynia,
 - Warszawa,
 - Białystok.

Prezentacja sprawozdań z uwzględnieniem segmentów działalności

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. przyjęła następujący podział segmentów działalności:

- sprzedaż towarów i materiałów,
- sprzedaż usług transportowych i pozostałych,
- sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja).

Analizując poszczególne segmenty, Spółka bierze pod uwagę przychody, koszty i wynik segmentu (zysk lub strata).

Przychody segmentu wykazywane są w rachunku zysków i strat i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki można je do tego segmentu przypisać.

Koszty segmentu składają się z kosztów wytworzenia sprzedanych towarów, materiałów, usług i wyrobów gotowych, wynikających z działalności operacyjnej segmentu, dających się jemu bezpośrednio przyporządkować oraz części kosztów Spółki, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami a kosztami segmentu.

Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym jednostka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w PLN, która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki. Transakcje w walutach obcych wykazuje się w księgach w wartości nominalnej, przeliczonej na złote polskie według kursu średniego NBP z tym, że jeżeli operacja jest udokumentowana dowodem odprawy celnej (SAD), stosuje się kurs określony w tym formularzu. W momencie realizacji różnice kursowe wykazywane są jako przychody lub koszty finansowe.

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów na koniec okresu sprawozdawczego, wyrażone w walutach innych niż polski złoty, wycenia się po kursie średnim NBP z ostatniego dnia okresu sprawozdawczego. Różnice kursowe wynikające z przeliczenia zagranicznych środków pieniężnych na koniec okresu sprawozdawczego uznaje się za przychody i koszty finansowe. W rachunku wyników prezentowane są one wynikowo.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułów utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową według stawek odzwierciedlających szacowane okresy użytkowania, a kończy się w miesiącu zrównania odpisów amortyzacyjnych z wartością początkową.

Stosowane stawki amortyzacyjne:

Grunty- nie amortyzowane,

Budynki i budowle- od 3 do 40 lat,

Urządzenia techniczne i maszyny- od 2 do 15 lat,

Środki transportu- od 2 do 7 lat,

Pozostałe- od 2 do 10 lat.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów bądź wykazuje się je odpowiednio jako oddzielny składnik aktywów jedynie wtedy, gdy występuje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska przyszłe korzyści ekonomiczne związane z daną pozycją, a koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Pozostałe koszty prac remontowych obciążają rachunek zysków i strat w okresie finansowym, w którym zostały poniesione.

Na każdy dzień bilansowy dokonuje się przeglądu i odpowiedniej korekty wartości końcowych składników aktywów oraz ich okresów użytkowania. Wartość bilansową składnika aktywów odpisuje się bezpośrednio do wartości odzyskiwanej, jeżeli wartość bilansowa danego składnika aktywów jest wyższa od szacowanej wartości odzyskiwanej.

Spółka ujmuje jednorazowo w kosztach wartość zakupionych aktywów trwałych o wartości jednostkowej nie przekraczającej 1.500 zł, z wyłączeniem urządzeń technicznych, które amortyzowane są w okresie ekonomicznej użyteczności.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wykazywane są według ceny nabycia. Umorzenie naliczane jest metodą liniową przy uwzględnieniu okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych.

Zakupione licencje na oprogramowanie aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego. Aktywowane koszty odpisuje się poprzez szacowany okres użytkowania oprogramowania do 5 lat. Koszty związane z tworzeniem lub utrzymaniem programów komputerowych zaliczane są do kosztów z chwilą poniesienia. Koszty bezpośrednio związane z wytworzeniem dających się zidentyfikować i unikatowych programów komputerowych kontrolowanych przez Spółkę, które prawdopodobnie wygenerują korzyści gospodarcze przekraczające te koszty i będą użytkowane przez więcej niż jeden rok, ujmuje się jako wartości niematerialne. Oprogramowanie komputerowe bezpośrednio związane z funkcjonowaniem określonego sprzętu informatycznego jest wykazywane w pozycji „Rzeczowe aktywa trwałe”.

Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieograniczonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa

jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne.

Nieruchomości inwestycyjne

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub/i utrzymywane są w posiadaniu ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są na dzień bilansowy w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie, w którym powstały.

Zyski i straty, powstające z tytułu zbycia nieruchomości inwestycyjnej, są ustalane w kwocie różnicy między wpływami netto ze sprzedaży i wartością bilansową składnika aktywów na dzień sprzedaży i są prezentowane odpowiednio w pozycjach „pozostałe przychody operacyjne” lub „pozostałe koszty operacyjne” w rachunku zysków i strat.

Zapasy

Zapasy wycenione są w cenie nabycia nie wyższej jednak od ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzenia zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Cena nabycia zapasów ustalana jest z zastosowaniem metody, „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” FIFO. Pozycje zapasów zakupione jako pierwsze, sprzedaje się w pierwszej kolejności, co w konsekwencji oznacza, że pozycje pozostające w zapasach na koniec okresu są pozycjami zakupionymi najpóźniej.

Odpisywanie wartości zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania odbywa się na zasadzie odpisów indywidualnych (w koszty operacyjne własne sprzedaży) lub pogrupowania podobnych lub powiązanych ze sobą pozycji.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów jest ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz straty w zapasach są ujmowane jako koszt okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Należności handlowe

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, na dzień ich powstania ujmuje się w wartości bieżącej przewidywanej zapłaty, a następnie w okresach późniejszych wycenia się według skorygowanej ceny nabycia metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając jednocześnie o odpisy z tytułu utraty wartości. Odpis aktualizujący wartość z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie uzyskać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności i nie zabezpieczonych ubezpieczeniem, majątkiem trwałym lub obrotowym kontrahenta. Kwotę odpisu aktualizującego wartość ujmuje się w rachunku zysków i strat.

Długoterminowe należności obejmują należności z tytułu kaucji gwarancyjnych oraz należności z tytułu sprzedaży środków trwałych z odroczonym terminem płatności.

Na dzień bilansowy ustala się wartość bieżącą należności długoterminowych poprzez zaktualizowanie wartości przyszłych przepływów pieniężnych za pomocą efektywnej stopy procentowej, gdzie podstawą jest wysokość stopy procentowej WIBOR- 1 roczny.

Inwestycje w papiery wartościowe

Inwestycje w papiery wartościowe klasyfikowane są jako przeznaczone do obrotu lub dostępne do sprzedaży i wyceniane są na dzień bilansowy według wartości godziwej. W przypadku, gdy papiery wartościowe zaklasyfikowane zostały jako przeznaczone do obrotu, zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej ujmowane są w rachunku zysków i strat za dany okres. W przypadku aktywów dostępnych do sprzedaży, zyski i straty wynikające ze zmiany ich wartości godziwej ujmowane są bezpośrednio w kapitałach aż do momentu sprzedaży składnika aktywów lub rozpoznania utraty wartości. Wówczas skumulowane zyski lub straty, rozpoznane poprzednio w kapitałach, przenoszone są do rachunku zysków i strat za dany okres.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w bilansie i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według wartości nominalnej. Obejmują one środki pieniężne w kasie, depozyty a vista w bankach, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności z pierwotnym terminem zapadalności, nie przekraczającym trzech miesięcy oraz kredyty w rachunku bieżącym. Kredyty w rachunku bieżącym prezentowane są w bilansie w pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one najbliższych dwunastu miesięcy, w celu zachowania zasady współmierności kosztów i przychodów. Czynne rozliczenia międzyokresowe wyceniane są w wartości nabycia pomniejszonej o dokonane odpisy z tytułu utraty wartości.

Spółka dokonuje rozliczeń międzyokresowych przychodów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Główną pozycję bilansową stanowią rozliczane w czasie przychody związane z rzeczowymi aktywami trwałymi sfinansowanymi ze środków pochodzących z dotacji, w tym z Funduszy Strukturalnych, PHARE oraz ze środków Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych. Kwota odpowiadająca wartości początkowej tych aktywów w części sfinansowanej z dotacji lub finansowana z ZFRON wykazywana jest w rozliczeniach międzyokresowych przychodów i rozliczana w czasie jako pozostały przychód operacyjny równolegle z odpisami amortyzacyjnymi tych środków.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów wycenia się w wartości nominalnej.

Kapitał własny

Kapitał własny jest tworzony i wykazywany zgodnie z przepisami prawa oraz statutem Spółki.

Na kapitały własne Spółki składają się:

- kapitał akcyjny,
- należne wpłaty na kapitał podstawowy (zadeklarowane, lecz nie wniesione),
- kapitał zapasowy (ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, kapitał zapasowy tworzony ustawowo – do wysokości 1/3 kapitału akcyjnego, kapitał zapasowy tworzony zgodnie ze statutem pochodzący z podziału zysku oraz z przeniesienia kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny środków trwałych sprzedanych i zlikwidowanych),

- kapitał z aktualizacji wyceny (powstały na skutek przeszacowania wartości środków trwałych, w wyniku przeszacowania wartości instrumentu finansowego - kapitałowego, zakwalifikowanego do kapitałów własnych, na skutek przeszacowania wartości instrumentów zabezpieczających, powstały z tytułu rezerwy na podatek dochodowy, gdy rezerwa dotyczy operacji rozliczanych z kapitałem własnym),
- niepodzielony zysk lub nie pokryta strata z lat ubiegłych,
- zysk lub strata netto,
- odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Kapitał zakładowy jest ujmowany w bilansie w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym, z uwzględnieniem skutków przeszacowania kapitałów, w związku z hiperinflacją, zgodnie z postanowieniami MSR 29.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego, zmniejszają kapitał zapasowy do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą ich część zalicza się do kosztów finansowych.

Jeżeli w danym roku obrotowym lub przed zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za ten rok, stwierdzono popełnienie w poprzednich latach obrotowych błędów poprzednich okresów, w następstwie którego nie można uznać sprawozdań za ten rok lub lata poprzednie za rzetelne i jasno przedstawiające sytuację finansową i majątkową Spółki, to kwotę korekty błędów odnosi się na kapitał własny w pozycji „zysk (strata) z lat ubiegłych”.

W przypadku zmian zasad rachunkowości, które w istotny sposób wpływają na wyniki lat ubiegłych, a skutki tych zmian można wiarygodnie określić, powstałą na skutek przekształcenia sprawozdań za lata ubiegłe, różnicę odnosi się na „zysk (stratę) z lat ubiegłych”.

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania

Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Na dzień powstania ujmuje się je w księgach według wartości skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) nominalnej, a na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania w zależności od terminu wymagalności (do 12 miesięcy od dnia bilansowego lub powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego) wykazywane są jako krótkoterminowe lub długoterminowe.

Zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej w przypadku składnika zobowiązań niekwalifikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcyjne.

Po początkowym ujęciu, jednostka wycenia zobowiązania finansowe według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, z wyjątkiem instrumentów pochodnych, wycenianych wg wartości godziwej. Zobowiązania finansowe, wyznaczone jako pozycje zabezpieczone, podlegają wycenie zgodnie z zasadami rachunkowości zabezpieczeń.

Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego świadczenia.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie wywiera istotny wpływ na kwotę utworzonej rezerwy, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne ceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem.

Spółka w szczególności tworzy rezerwy na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z operacji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego,
- przyszłe zobowiązania z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, w szczególności na odprowy emerytalne i rentowe.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego są to odsetki i inne koszty ponoszone przez Spółkę w związku z pożyczaniem środków finansowych np.:

- odsetki z tytułu kredytów i pożyczek,
- amortyzacja dyskonta lub premii związanych z kredytami i pożyczkami,
- koszty związane z zawarciem kredytów i pożyczek,
- koszty finansowe z tytułu umów leasingu finansowego,
- różnice kursowe związane z kredytami i pożyczkami w stopniu, w jakim uznawane są one za korektę odsetek.

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania i montażu są ujmowane w wartości tych aktywów (z wyjątkiem różnic kursowych nie będących korektą płaconych odsetek), jeśli zobowiązania te zostały zaciągnięte w tym celu. Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według kosztu stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki.

Na dzień bilansowy kredyty i pożyczki wyceniane są według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), natomiast różnicę pomiędzy wpływami z transakcji (pomniejszonymi o koszty transakcji) a wartością wykupu, wykazuje się w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy pożyczki, metodą efektywnej stopy procentowej.

Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych chyba, że Spółka posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Podatki dochodowe

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi, wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Pozycja aktywów lub zobowiązanie podatkowe nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne.

Zobowiązania i należności warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczeń, którego powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe, których prawdopodobieństwo nie jest wyższe niż 50%, nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba że prawdopodobieństwo wpływu środków uosabiających straty ekonomiczne jest znikome. W przypadku oceny prawdopodobieństwa na powyżej 50%, zobowiązanie zostaje ujęte w pasywach bilansu. Należności warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o nich, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

Ujmowanie przychodu

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów

Spółka rozpoznaje przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wówczas, gdy spełnione są następujące warunki:

- jednostka gospodarcza przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towaru,

- jednostka gospodarcza przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione przez jednostkę gospodarczą w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmowane są w wartości godziwej należnej zapłaty.

Przychody ze sprzedaży usług (produktów)

Jeżeli wynik transakcji dotyczącej sprzedaży usług można oszacować w wiarygodny sposób, przychody z transakcji należy ująć na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień bilansowy. Wynik transakcji można ocenić w wiarygodny sposób, jeżeli zostaną spełnione wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

Jeżeli w wyniku transakcji dotyczącej sprzedaży usług, przychodów nie można oszacować w wiarygodny sposób, należy ująć je tylko do wysokości poniesionych kosztów, które jednostka gospodarcza spodziewa się odzyskać.

Dotacje

Dofinansowania do wynagrodzeń i refinansowania składek ubezpieczeń społecznych dotyczących osób niepełnosprawnych, przyznawane Spółce będącej zakładem pracy chronionej wykazywane są w przychodach i prezentowane są jako pozostałe przychody operacyjne. Dotacje są ujmowane w rachunku zysków i strat jako pozostałe przychody finansowe w okresie. Dotacje nie pomniejszają kosztu.

Ponadto w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych wykazywane są odpisy rozliczeń międzyokresowych przychodów dokonywane równomiernie z odpisami amortyzacyjnymi środków trwałych sfinansowanych z Zakładowego Funduszu Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych, PHARE i Funduszy Strukturalnych. Odpisy kwot odpowiadających wartości netto refinansowania środków trwałych z ZFRON w momencie ich sprzedaży zwiększają Zakładowy Fundusz Rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych.

Odsetki

Przychody powstające w wyniku użytkowania przez inne podmioty gospodarcze aktywów Spółki przynoszących odsetki powinny być ujmowane, o ile:

- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka gospodarcza uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzaną transakcją,
- kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób.

Odsetki należy ujmować sukcesywnie w miarę upływu czasu z uwzględnieniem efektywnej rentowności osiąganey z tytułu użytkowania aktywów.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Spółkę uchwały o podziale zysku oraz zaliczkowej wypłacie dywidendy, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

4. Stan rezerw na dzień 31 grudnia 2007r. wyniósł: 5 752 tys. zł, w tym:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego: 1 806 tys. zł,
- rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne: 78 tys. zł,
- pozostałe rezerwy: 3 868 tys. zł.

W IV kwartale 2007 roku dokonano odpisów aktualizujących wartość majątku obrotowego Spółki na kwotę 414 tys. zł.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych za cztery kwartały 2007 roku w EURO przyjęto następujące zasady:

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono wg średniego kursu ogłoszonego przez NBP obowiązującego na 31.12.2007r. – 3,582 zł /EURO oraz dla danych porównawczych obowiązującego na 29.12.2006r. – 3,8312 zł /EURO.

Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za IV kwartał 2007 i danych porównawczych IV kwartału 2006, przeliczono wg kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień kalendarzowy poszczególnych miesięcy odpowiednio 3,7768 zł/EURO i 3,8991 zł/EURO.

5. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta

Prawie przez cały czwarty kwartał 2007 roku na rynku wyrobów hutniczych kontynuowane były spadki cen stali. Dotyczyło to szczególnie najważniejszych dla DROZAPOL-PROFIL S.A. asortymentów, takich jak blachy gorącowalcowane i pręty żebrowane. Dopiero w ostatnich 2-3 tygodniach roku pojawiły się pierwsze oznaki zmiany trendu, a od stycznia już gwałtowne wzrosty. Mając na uwadze perspektywę osiągnięcia w przyszłości wyższych marż, Zarząd w IV kwartale mocno ograniczył sprzedaż. Znalazło to swoje odzwierciedlenie w wynikach tego okresu – wielkości sprzedaży, jak i zyskach. Przychody ze sprzedaży wyniosły 37,4 mln zł, ale w całym 2007 roku 241,1 mln zł, co oznacza wzrost o 61,6% w stosunku do roku poprzedniego. Spółka zanotowała jednak straty na poziomie zysku operacyjnego i zysku netto. Wyniosły one w IV kwartale odpowiednio 153 tys. zł i 670 tys. zł, jednak w całym ubiegłym roku zysk operacyjny przekroczył 8.512 tys. zł, a zysk netto 6.619 tys. zł. Oznacza to wzrosty w porównaniu z rokiem 2006 odpowiednio o 75,3% i 0,7%.

Spółka uzyskała pozytywną ocenę Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości w sprawie dofinansowania z funduszy strukturalnych, zrealizowanej w Oddziale w Ostrowcu Świętokrzyskim inwestycji – zakupie linii do prostowania i cięcia blach. Następstwem tej oceny było wypłacenie na rzecz Spółki dofinansowania w wysokości 1.191.268 zł.

Realizując, przewidzianą strategią, program konsolidacji, Zarząd Spółki w dniu 21 listopada 2007 roku złożył udziałowcom TM STEEL Sp. z o.o. z Chorzowa ostateczną propozycję odkupienia udziałów tego podmiotu, z terminem ważności do 29 listopada 2007 roku. Była ona

atrakcyjna dla zbywających, jednak nie została zaakceptowana. Z perspektywy czasu, po upływie prawie trzech miesięcy, można z pewnością ocenić, iż dobrze się stało, że nie doszło do tego przejęcia. W okresie dobrej koniunktury giełdowej wyceny spółek, w tym również tych, które nie są w obrocie publicznym, były mocno przeszacowane. Do tego doszło pogorszenie kondycji całej branży dystrybutorów stali i wewnętrzne problemy TM STEEL - personalne, organizacyjne, finansowe, a przede wszystkim brak porozumienia wśród dotychczasowych udziałowców.

W IV kwartale Spółka kontynuowała swój przyspieszony rozwój w kierunku produkcyjnym i usługowym. Dotyczy to wstępnego przetwarzania stali, w tym cięcia w centrum serwisowym blachy na wymiar zamawiany przez klienta lub standardowy i prefabrykacji zbrojeń budowlanych, zgodnie z dostarczoną dokumentacją. Szybko rośnie również znaczenie usługi komplementarnej – montażu zbrojeń na placu budowy. W 2006 roku przychody ze sprzedaży produktów i usług wynosiły 2,5 mln zł, w roku ubiegłym było to już 7,0 mln zł, z czego na IV kwartał przypada 2,3 mln zł. Spółka stara się w sposób kompleksowy zaopatrywać swoich klientów, generując przy tej okazji dodatkowe marże. Dynamika sprzedaży produktów i usług zostanie utrzymana w roku bieżącym.

6. Czynniki i zdarzenia mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe w IV kwartale 2007r.

Najistotniejszym czynnikiem mającym wpływ na wyniki Spółki jest poziom cen na wyroby hutnicze. Dotyczy to szczególnie cen blach gorącowalcowanych i prętów żebrowanych, stosowanych na zbrojenia budowlane. DROZAPOL-PROFIL jest znaczącym importerem stali, w związku z czym znaczenie mają również kursy walut w stosunku do złotego. Dotyczy to dolara amerykańskiego i euro.

7. Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w IV kwartale 2007r.

Na podstawie obserwacji rynku w IV kwartale i w całym 2007 roku trudno wyciągać jakieś wiarygodne wnioski dotyczące sezonowości i cykliczności. Koniunktura kształtowała się nietypowo – najlepsza była w okresie do połowy kwietnia, kiedy ceny osiągnęły swoje maksimum, a później pojawił się wielomiesięczny trend spadkowy. Jego przełamanie nastąpiło dopiero w ostatnich tygodniach roku. Od początku 2008 roku mają miejsce gwałtowne wzrosty cen wyrobów hutniczych.

8. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W dniu 18 października 2007 roku Spółka otrzymała postanowienie Sądu o podwyższeniu kapitału zakładowego o 300.000 zł. Było to następstwem objęcia 300.000 akcji serii D przez uczestników „Programu motywacyjnego dla kluczowych pracowników Spółki na lata 2004-2008”. Aktualnie kapitał zakładowy wynosi: 30.294.750 zł, a liczba akcji wszystkich emisji: 30.294.750. Liczba głosów wzrosła do 42.894.750.

Dla zoptymalizowania wykorzystania okresowych nadwyżek środków obrotowych, Zarząd dokonał w dniach 31.10.2007 i 8.11.2007, za pośrednictwem banku, transakcji nabycia, odpowiednio 600 i 750 sztuk obligacji komercyjnych Europejskiego Funduszu Leasingowego.

Wykup tych instrumentów nastąpił 15.11.2007 roku, a łączna wartość nabycia i wykupu obligacji wyniosła 26.961.816 zł.

W dniu 30 listopada 2007 roku Spółka poinformowała o swoich zamierzeniach strategicznych. Znalazł się wśród nich projekt wykupu akcji własnych celem ich umorzenia. Na dzień 18 marca 2008 roku zostało zwołane Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, które będzie podejmowało m. in. uchwałę w sprawie wykupu do końca 2008 roku do 3 milionów akcji własnych, za kwotę łączną do 24 mln zł. Zaproponowano maksymalną cenę jednej akcji do 8,00 zł.

9. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W IV kwartale 2007 roku Spółka nie wypłacała dywidendy.

30 listopada 2007 roku w raporcie bieżącym nr 70/2007 Zarząd DROZAPOL-PROFIL S.A. poinformował, że rozważy możliwość i celowość zaproponowania wypłaty dywidendy z zysku wypracowanego w latach 2006 i 2007. Decyzję taką podjęto po nie dościsłu do skutku akwizycji firmy TM Steel z siedzibą w Chorzowie.

10. Przychody i wyniki przypadające na poszczególne segmenty działalności

Segmenty działalności (w tys. zł)	IV kwartał 2007	IV kwartał 2006
Sprzedaż towarów i materiałów		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	35 095	43 416
Koszt własny sprzedanych towarów i materiałów	32 672	40 246
Zysk/strata	2 423	3 170
Usługi transportowe i pozostałe		
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	547	316
Koszt własny sprzedaży usług transportowych i pozostałych	740	227
Zysk/strata	-193	89
Sprzedaż wyrobów gotowych (produkcja)		
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	1 793	775
Koszt własny sprzedanych wyrobów gotowych	1 826	678
Zysk/strata	-33	97
Zysk/strata brutto na sprzedaży, ogółem	2 197	3 356

11. Zdarzenia, które nastąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, a mogące wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Na konto Spółki wpłynęły kolejne raty należności od Syndyka masy Upadłości RAWEX Sp. z o.o. Zostały one zasądzone przez Sąd w kwocie 1.170.000 zł. Skutecznie przeprowadzona windykacja zwiększy przychód Spółki w I kwartale 2008 roku.

12. Zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Zobowiązania warunkowe w tys. zł	31.12.2007	31.12.2006
- z tytułu weksli	10 627	5 476
- z tytułu faktoringu	3 295	1 913
- z tytułu gwarancji na rzecz dostawców	36 297	9 798
RAZEM	50 219	17 187

13. Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki

W IV kwartale 2007 roku nie nastąpiły żadne istotne zmiany w strukturze Spółki.

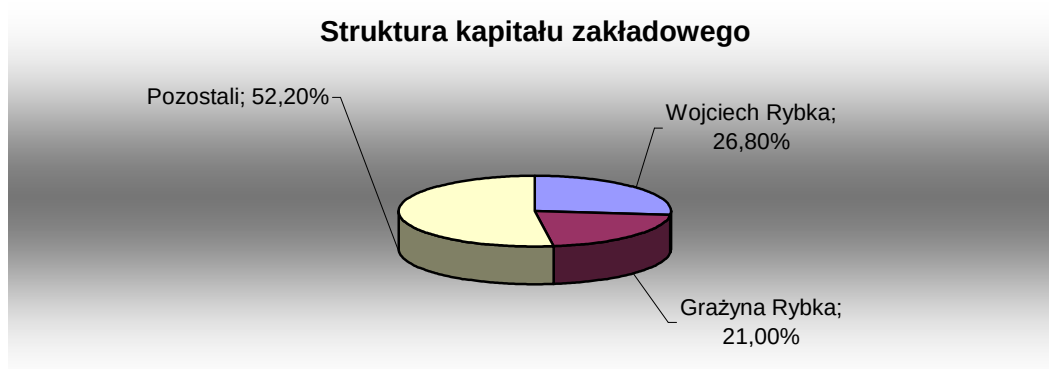
14. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd nie publikował prognoz wyników na IV kwartał 2007 roku.

15. Struktura akcjonariatu na dzień przekazania raportu kwartalnego

Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

- **Wojciech Rybka** - 8.120.000 akcji (26,80% w kapitale zakładowym) i 14.420.000 głosów (33,62% głosów na WZA);
- **Grażyna Rybka** - 6.362.400 akcji (21,00% w kapitale zakładowym) i 12.662.400 głosów (29,52% głosów na WZA);





16. Opis zmian w stanie posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę

Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji na koniec IV kwartału 2007 roku przez osoby zarządzające i nadzorujące:

- | | |
|-----------------------------|---|
| - Wojciech Rybka | - Prezes Zarządu – posiada 8.120.000 akcji (bez zmian); |
| - Irena Kruszewska | - Wiceprezes Zarządu - posiada 35.000 akcji (bez zmian); |
| - Grzegorz Dołkowski | - Wiceprezes Zarządu – posiada 30.000 akcji (bez zmian); |
| - Grażyna Rybka | - Prokurent - posiada 6.362.400 akcji (bez zmian); |
| - Józef Sarnecki | - Członek Rady Nadzorczej - posiada 13.654 akcje (bez zmian); |
| - Tomasz Ziamek | - Członek Rady Nadzorczej - posiada 11.500 akcji (bez zmian). |

17. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W okresie sprawozdawczym DROZAPOL-PROFIL S.A. nie wszczynał ani nie został objęty postępowaniem sądowym i administracyjnym w sprawach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Spółki, w wyniku których przedmiotem sporu byłaby łącznie kwota stanowiąca równowartość 10% kapitałów własnych Spółki.

18. Informacje o zawarciu przez emitenta nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi

W IV kwartale 2007 roku Spółka nie zawarła nietypowych transakcji z podmiotem powiązanym o wartości przekraczającej 500 tys. Euro.

19. Informacje o udzielonych poręczeniach, pożyczkach lub gwarancjach

Spółka DROZAPOL-PROFIL S.A. w okresie sprawozdawczym nie udzieliła poręczeń zarówno kredytów jak i pożyczek oraz nie udzieliła gwarancji, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych spółki.

20. Inne istotne informacje dotyczące funkcjonowania Spółki

W ostatnich miesiącach nie pojawiły się inne istotne informacje dotyczące funkcjonowania Spółki.

21. Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym kwartale

Już w ostatnich tygodniach ubiegłego roku zauważalny był trend rosnący ale dopiero w styczniu nastąpiło gwałtowne przyspieszenie tempa wzrostu cen wyrobów hutniczych, co jest dla całej branży oznaką dobrej koniunktury. Najbardziej, bo o ponad 20% wzrosły ceny prętów żebrowanych. Pozwoli to na sprzedaż zgromadzonych w 2007 roku zapasów z dodatnimi i wzrastającymi marżami.

Istotnym czynnikiem wpływającym na poprawę wyników w I kwartale 2008 roku będzie również łagodna zima, sprzyjająca kontynuacji prac budowlanych. Popyt na stal stosowaną w budownictwie będzie wzrastał.