

List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

oddaję w Państwa ręce raport podsumowujący rok 2007, w którym szczegółowo przybliżamy Państwu kluczowe dla spółki APATOR i Grupy APATOR wydarzenia minionego roku oraz najważniejsze czynniki wewnętrzne i zewnętrzne, wpływające na nasz rozwój.

To był wyjątkowo trudny, choć jednocześnie udany rok dla Grupy APATOR. Pomimo niesprzyjających uwarunkowań zewnętrznych, takich jak utrzymujące się wysokie ceny surowców czy dynamiczny wzrost kosztów pracy, przychody grupy zwiększyły się o ponad 6% i pozwoliły zakończyć rok wynikami lepszymi niż osiągnięte w branży elektromaszynowej, choć nieco gorszymi niż zakładaliśmy.

W minionym czasie po raz kolejny potwierdziliśmy, że podjęte w ostatnich latach strategiczne decyzje, determinujące kierunek rozwoju grupy, były wyborem trafnym, bez którego nie moglibyśmy dzisiaj cieszyć się pomyślnymi rezultatami naszej działalności. W szczególności warto podkreślić fakt, że do chwili obecnej nakłady poniesione na zakup spółek FAP PAFAL, APATOR-KFAP i APATOR METRIX zostały w całości pokryte w postaci wpływów środków finansowych, uzyskanych od tych przedsiębiorstw.

W ciągu ostatnich miesięcy podjęliśmy szereg decyzji kluczowych dla dalszego funkcjonowania grupy, które będą rzutowały na efekty osiągnięte przez nas w najbliższych kilku latach. Najważniejsze z nich związane są z rozszerzeniem grupy APATOR o dwie kolejne spółki: poznański PoWoGaz oraz zielonogórski RECTOR. Na dzień publikacji niniejszego raportu RECTOR jest już w strukturze Grupy APATOR, natomiast spółka PoWoGaz powinna wejść w skład Grupy jeszcze w kwietniu 2008 r.

Ubiegły rok przyniósł, zgodnie z realizowaną strategią, intensywny rozwój dystrybucji w regionie Europy Środkowo – Wschodniej. Szczególnie dużą dynamiką sprzedaży zagranicznej, sięgającą 154% w porównaniu do 2006 r., wykazała się spółka APATOR, w której udział eksportu do sprzedaży ogółem wyniósł 28,7%. Eksport produktów Grupy APATOR przekroczył w minionym okresie sprawozdawczym 23 % całkowitej sprzedaży. Wynik ten potwierdza, że przyszłoroczny cel eksportowy na poziomie 30% jest jak najbardziej realny.

Dzięki rozwojowi poprzez akwizycje, w ciągu kolejnych lat zarówno obroty jak i zysk Grupy APATOR będą rosły. Według naszych założeń, przyszły rok przyniesie grupie sprzedaż na poziomie 370 mln zł i zysk w wysokości 36 mln zł. Zysk netto może wynieść nawet 57 mln zł, o ile spółka sprzeda 1,3 mln akcji własnych, będących w posiadaniu spółki zależnej APATOR MINING. W następnych latach planujemy dalszy wzrost przychodów i wyniku finansowego.

Pragnę Państwa zapewnić, że Grupa APATOR, niezmiennie od wielu lat, koncentruje się na realizacji strategii ciągłego wzrostu wartości firmy. Jednocześnie chciałbym podziękować Akcjonariuszom, Radzie Nadzorczej oraz Kontrahentom za współpracę i zaufanie, jakim obdarzyli Spółkę i Grupę w 2007 roku.

Z poważaniem,

Janusz Niedźwiecki

Prezes Zarządu APATOR SA