

Drodzy Akcjonariusze

Przekazanie do publicznej wiadomości Raportu Rocznego za rok 2007

Wstęp

Polska nadal w wysokim stopniu wykorzystuje zaawansowane technologie informacyjno – telekomunikacyjne. Są one podstawą działania nie tylko firm, ale w coraz większym stopniu gospodarstw domowych i osób prywatnych. Trudno jest dziś wyobrazić sobie firmę, w której nie byłoby komputerów, sieci i urządzeń telekomunikacyjnych. I choć dynamika korzystania z tych technologii podlega wahaniom, to tendencja wzrostowa jest wyraźna.

Główny Urząd Statystyczny podaje, że w 2007 roku 95% przedsiębiorstw korzystało z komputerów, a 92% miało dostęp do Internetu, przy czym połowa firm posiadała dostęp szerokopasmowy. Ponad 21% wyposażonych było w systemy do zarządzania informacjami o klientach (CRM), a 13% posiadało systemy do kompleksowego planowania zasobów (ERP). Jeśli dodamy do tego, że 64% przedsiębiorstw kontaktuje się z administracją publiczną przez Internet, to widzimy wyraźnie dominującą rolę technologii teleinformatycznych w działaniu firm. Zarysowane tendencje stwarzają naszej firmie możliwość zaoferowania tym podmiotom zarówno produkowanego przez nas oprogramowania wspomagającego zarządzanie przedsiębiorstw jak i bogatego pakietu usług związanych z integracją produktów i rozwiązań, które w tych firmach już działają. Firmy, dla których informatyka jest narzędziem, poszukują integratorów, którzy potrafią scalić systemy w jeden przyjazny dla użytkownika i łatwy w obsłudze interfejs. Tutaj widzimy szanse dla takich firm jak nasza.

Równocześnie coraz więcej dużych firm, zwłaszcza branży finansowej, poszukuje wiarygodnych partnerów, aby móc przekazać im zarządzanie częścią swoich zasobów w kontraktach outsourcingowych. Tutaj liczy się nie tylko profesjonalizm, ale zaufanie wyrażone posiadaniem certyfikatów bezpieczeństwa. Potrzebna jest powierzchnia Centrów Przetwarzania Danych z odpowiednią infrastrukturą i zabezpieczeniami. Nasza firma dysponuje takimi zasobami i jesteśmy przygotowani do świadczenia usług w szeroko pojętym zakresie outsourcingu.

-

Nasze wyniki w roku 2007

Przychody naszej firmy w roku 2007 wyniosły 134 117 tys. PLN, przy czym przychody ze sprzedaży produktów wyniosły 23 906 tys. PLN, a ze sprzedaży towarów i materiałów 110 211 tys. PLN. Oba te wyniki są wyraźnie wyższe od uzyskanych w roku 2006 – o 17% dla sprzedaży produktów i aż o 80% ze sprzedaży towarów i materiałów. Jest to warte podkreślenia, gdyż w ubiegłym roku na rynku informatycznym dała się zauważyć tendencja do spadku marż ze sprzedaży sprzętu komputerowego. Spółce naszej udało się osiągnąć rentowność ze sprzedaży towarów i materiałów na poziomie 7,3%, podczas gdy w roku 2006 wynosiła ona 6,5%.

Rok 2007 zakończyliśmy zyskiem netto równym 4 409 tys. PLN, wyraźnie wyższym od uzyskanego w roku 2006 wynoszącego 282 tys. PLN.

Wysokość zobowiązań długoterminowych w roku 2007 wynosiła 672 tys. PLN. Ze względu na wysokość środków pieniężnych Spółki, w tym utrzymującego się od kilku lat wysokiego poziomu płynności w Firmie, ryzyko związane ze zmianą stóp procentowych jest niewielkie. Ponadto Spółka nie korzysta z kredytów bankowych i pożyczek.

Nasi klienci i dostawcy

Oferta naszej Firmy skierowana jest głównie do dużych i średnich przedsiębiorstw, głównie rynku finansowego (ponad 43% przychodów) i administracji publicznej (40% przychodów). Pozostałe rynki to handel i usługi (7,5%) przemysł (6,1%), następnie media i telekomunikacja, służba zdrowia, budownictwo, edukacja i kultura, służby mundurowe, transport i logistyka.

Strategia działalności Spółki zakłada, że znaczna część jej działalności opiera się na stałej, wieloletniej i kompleksowej obsłudze w zakresie informatyki dużych podmiotów gospodarczych. Jednakże staramy się zwiększać liczbę klientów kluczowych oraz generować część przychodów ze współpracy z wieloma mniejszymi kontrahentami, unikając w ten sposób ryzyka związanego z uzależnieniem od dużych klientów.

Związani też jesteśmy umowami partnerskimi z wieloma światowymi koncernami informatycznymi oraz z wieloma krajowymi dystrybutorami produktów informatycznych. Dzięki temu większość oferowanych przez nas rozwiązań może być konstruowana w oparciu o alternatywne produkty pochodzące od różnych dostawców. Dzięki tej strategii nie jesteśmy uzależnieni od konkretnych dostawców i jesteśmy w stanie przedstawiać naszym klientom atrakcyjną cenowo ofertę a także unikać ewentualnych opóźnień w dostawach oferowanego przez nas sprzętu i usług.

Nasze kompetencje

Z roku na rok staramy się poszerzać zakres naszych kompetencji w zakresie integracji systemów informatycznych, usług outsourcingowych i produkcji oprogramowania. Nasi pracownicy, poprzez uczestnictwo w spotkaniach partnerskich, konferencjach merytorycznych, szkoleniach produktowych oraz zdawaniu egzaminów certyfikujących podnoszą swoje kwalifikacje oraz zdobywają nowe uprawnienia dla Firmy.

Posiadamy status partnera takich firm jak IBM, Hewlett-Packard, Sun Microsystems, Microsoft, EMC, Cisco, oraz szczególnie ceniony status VIP Enterprise Partner firmy VMware. Wirtualizacja środowiska informatycznego staje się naszą specjalnością, a firma VMware powierza nam wdrażanie najnowszych rozwiązań wirtualizacji środowisk informatycznych w dużych firmach a także organizację konferencji poświęconych tej technologii..

Przeprowadzane przez niezależne podmioty audyty zgodności wdrożonych w naszej firmie systemów zarządzania z wymogami norm ISO 9001:2000 oraz BS 7799 potwierdzają jakość oferowanych przez nas produktów i usług oraz bezpieczeństwo przetwarzanych przez nas informacji.

Plany na rok 2008

Nasze plany na przyszłość koncentrują się na rozwijaniu usług integracyjnych, na oferowaniu coraz szerszego zakresu usług outsourcingowych wykorzystujących nasze Data Center oraz na oferowaniu własnych produktów softwarowych dostosowanych do indywidualnych potrzeb klienta.

Poszerzać będziemy wachlarz produktów i usług w tych trzech dziedzinach.

Duży nacisk kłaść będziemy na rozwijanie kompetencji naszych handlowców, gdyż oni są pierwszym kontaktem z klientami. Jeśli zajdzie potrzeba, zwiększymy ich liczbę zatrudniając nowe doświadczone osoby.

Chcemy poszerzać naszą ofertę dla rynku finansowego poprzez kontakty z nowymi klientami i pogłębianie współpracy z już istniejącymi.

Już w ubiegłych latach wykonywaliśmy projekty dla administracji publicznej, w tym Ministerstwa Edukacji Narodowej. Zamierzamy iść dalej w tym kierunku poprzez działanie samodzielne bądź w konsorcjum z innymi firmami informatycznymi.

Duże szanse widzimy w przygotowywaniu bądź uczestnictwie w projektach unijnych. Poczyniliśmy już pierwsze kroki w tym kierunku i spodziewamy się rozwinąć tę sferę naszej działalności.

Zakończenie

Rok 2007 był pomyślnym rokiem dla naszej Spółki. Uzyskaliśmy najwyższe w historii obroty, uczestniczyliśmy w ciekawych i korzystnych projektach, nawiązaliśmy nowe kontakty.

Zachęcam do zapoznania się ze sprawozdaniem z działalności naszej firmy, gdzie podane są szczegółowe dane i liczby.

Bardzo dziękuję wszystkim Akcjonariuszom za okazane nam zaufanie. Pragnę zapewnić, że dołożymy wszelkich starań, aby nasza Firma nadal dynamicznie się rozwijała, aby nasze obroty rosły, zysk się powiększał, abyśmy zyskiwali nowych klientów i aby Państwo, nasi Szanowni Akcjonariusze, nadal darzyli nas zaufaniem i uznaniem.