

Kraków, 26 maj 2008 r.

Szanowni Akcjonariusze,

Rok 2007 stał pod znakiem debiutu spółki Quantum software SA na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie, dzięki któremu Spółka mogła przyspieszyć budowanie mocnej, międzynarodowej pozycji dostawcy kompleksowych rozwiązań informatycznych dla tych przedsiębiorstw, które mają szczególnie wysokie wymagania w zakresie logistyki. Sierpniowy debiut przypadł na początek wielkiej korekty cen akcji, która przetoczyła się przez rynki na całym świecie, jednakże Spółce udało się pozyskać ponad 10 mln zł ze sprzedaży akcji nowej emisji. Poza środkami, które pozwolą nam przyspieszyć tempo rozwoju uzyskaliśmy prestiż istotny dla firmy sięgającej coraz częściej po projekty, które dla dużych organizacji biznesowych mają znaczenie strategiczne.

W ubiegłym roku konsekwentnie zrealizowaliśmy założenia prognozy finansowej na rok 2007, poprawiając tym samym wyniki osiągnięte w analogicznym okresie 2006 r. Przychody ze sprzedaży Spółki w 2007 roku wyniosły 16 860 622,48 mln zł, czyli o ponad 26 % więcej przy zysku operacyjnym o wartości 1 965 790,67 mln zł. Wzrost przychodów ze sprzedaży jest zasługą znaczącego wzrostu sprzedaży oprogramowania Qguar, usług i towarów oferowanych przez Spółkę. Osiągnięty wynik jest satysfakcjonujący zarówno w zakresie przychodów ze sprzedaży, wypracowanego zysku netto, jak i szeregu efektów poza sprzedażowych, w tym stałej poprawy jakości naszych produktów.

Marka Quantum po 10 latach działalności jest w swojej branży dobrze rozpoznawana w kraju, jak i kilku krajach europejskich, jest kojarzona z zaawansowanymi technologicznie systemami informatycznymi, wysoką jakością usług i profesjonalnym podejściem do potrzeb klientów. System Qguar obsługuje klientów z różnych branż w krajach zarówno Europy Zachodniej jak i Europy Środkowo – Wschodniej. W bieżącym roku Spółka planuje intensyfikację działań marketingowych szczególnie na rynkach Europy Wschodniej, w celu efektywniejszego dotarcia z ofertą nowoczesnych rozwiązań do kolejnych międzynarodowych klientów.

Do istotnych kontraktów pozyskanych w minionym roku należą umowa z Firmą Hoop SA na instalację i wdrożenie oprogramowania Qguar WMS, czy umowa z ukraińskim producentem słodczy Roshen Confectionery Corporation na wdrożenie autorskiego systemu Qguar.

Strategiczne znaczenie miało podpisanie w drugiej połowie roku dwóch pierwszych kontraktów na wdrożenie pakietu SAP All-In-One. Quantum ma szansę stać się jednym z czołowych partnerów SAP na polskim rynku. Oferta i doświadczenie w pakiecie SAP w komplecie z wyjątkową ofertą w zakresie złożonych procesów logistycznych (system Qguar) pozwala optymistycznie myśleć o utrzymaniu dynamiki rozwoju na rok bieżący i lata następne.

W 2008 roku będziemy prowadzić intensywne prace rozwojowe związane z kolejnymi własnymi rozwiązaniami opartymi o technologie naszych strategicznych partnerów takich jak Oracle czy SAP. Rozwiązania te zostały zdefiniowane w wyniku procesu planowania strategicznego dotyczącego oferty Spółki. Quantum software intensywnie inwestuje w kapitał ludzki, najnowsze technologie i rozwój systemu Qguar. Inwestujemy także - zgodnie z założeniami przedstawionymi w prospekcie emisyjnym - w nowoczesne oprogramowanie wspierające prowadzenie projektów, zarządzanie wymaganiami oraz projektowanie oprogramowania. (systemy RPM i Sparx). Wdrożenie tych pakietów umożliwi wydajne zarządzanie coraz większymi zespołami ludzkimi i efektywną realizację dużych projektów informatycznych. Usprawni płynny rozwój naszego przedsiębiorstwa.

W chwili obecnej prowadzimy także rozmowy z kilkoma podmiotami na temat akwizycji. Ich celem będzie rozwój oferty Quantum software w obszarze produktów i świadczonych usług.

Jestem przekonany, że wyteżona praca ostatnich lat w połączeniu ze środkami pozyskanymi z rynku publicznego pozwolą nam budować wartość Quantum software i jej pozycję rynkową. Poza wszystkim utwierdza mnie w tym przekonaniu doborowy zespół zaangażowanych i dynamicznych ludzi, z którymi jako zarząd mamy przyjemność pracować.

Z poważaniem,

Tomasz Hatala

Prezes Zarządu