

Pismo Prezesa Zarządu Ponar Wadowice

Szanowni Państwo,

Przekazujemy Państwu raporty finansowe podsumowujące działalność spółki Ponar Wadowice oraz Grupy Kapitałowej w 2007 roku.

Ponar Wadowice osiągnął w 2007 roku ponad 52 mln zł przychodów notując wzrost o 17% r/r, zysk EBITDA wyniósł 4.4 mln zł (wzrost o ponad 30%) natomiast wynik netto ukształtował się na poziomie dwukrotnie wyższym niż w roku poprzednim i wyniósł 3.4 mln zł.

Jednocześnie pierwsze wymierne efekty zaczęła przynosić budowa Grupy Kapitałowej. Skonsolidowane przychody wyniosły 59 mln zł, zysk EBITDA 5.5 mln zł, natomiast zysk netto wyniósł 8.6 mln zł.

W 2007 roku Ponar zrealizował wiele projektów inwestycyjnych, które wpłyną w bardzo pozytywny sposób, na nasze przyszłe wyniki finansowe, w szczególności na poziomie skonsolidowanym.

Najważniejszym wyzwaniem w roku 2007 było wypracowanie, na poziomie Grupy, struktury umożliwiającej kontynuację rozwoju w najważniejszych segmentach hydrauliki siłowej w sytuacji ograniczeń lokalizacyjnych oraz kadrowych fabryki w Wadowicach. Chcąc utrzymać tempo rozwoju zdecydowaliśmy się wyspecjalizować fabrykę w Wadowicach w produkcji elementów hydrauliki siłowej natomiast produkcję siłowników hydraulicznych zlokalizować w spółce Ponar Lubań. Ponar Silesia będzie koncentrowała się na projektowaniu oraz montażu układów hydraulicznych (zasilaczy).

Dzięki realizacji opisanej powyżej strategii rozwoju Ponarowi Wadowice udało się przejąć zorganizowaną część przedsiębiorstwa Georyt. Od 2008 Ponar produkuje i dostarcza dla Georytu (a zatem Grupy Famur) hydraulikę siłową sterującą pracą maszyn górniczych. Rozwój powyższej produkcji w przyszłości będzie naszym strategicznym celem. Planowana roczna wartość współpracy handlowej wynosi 20 mln zł i jest największym kontraktem handlowym w historii spółki.

Ponar Lubań w zeszłym roku rozbudował swoją halę produkcyjną i wyposażył produkcję w japońskie maszyny Mori Seiki. Dzięki rozszerzeniu asortymentu o produkcję siłowników przemysłowych spółka zależna zwiększyła sprzedaż aż o 70% względem roku poprzedniego. Liczymy na podobne tempo rozwoju Lubania także w bieżącym roku.

Ponar Silesia w drugiej połowie 2007 zrealizowała budowę hali produkcyjno – montażowej w Łaziskach Górnych. Rozpoczęcie w pełni działalności operacyjnej miało miejsce na początku 2008 roku. Spółka przejmie w całości z Wadowic konstruowanie oraz montaż układów hydraulicznych rozwijając swoją działalność na rynku krajowym oraz na rynkach zagranicznych.

Kolejną akwizycją w segmencie hydrauliki było nabycie na początku 2008 roku amerykańskiej spółki Georgia Hydraulic Cylinder. GHC umożliwi Grupie wejście na perspektywiczny rynek obu Ameryk z naszymi produktami i rozwiązaniami hydraulicznymi oraz jest pierwszym krokiem w realizacji strategii zbudowania w oparciu o Ponar międzynarodowej firmy działającej na rynku hydrauliki. GHC obecnie rozpoczyna działalność w nowej hali produkcyjnej, trwa instalacja nowych maszyn produkcyjnych, w tym wysoce zautomatyzowanych maszyn japońskiej firmy Mazak. GHC jest jednym z niewielu producentów na świecie mogących produkować siłowniki wielkogabarytowe. Posiadany przez spółkę park maszynowy oraz zdobyte kontrakty handlowe dają podstawy sądzić, że GHC będzie w przyszłości jedną z najważniejszych spółek w Grupie Ponar.

Jednocześnie przeprowadziliśmy w poprzednim roku dwie akwizycje z segmentu innego niż hydraulika. Nabyliśmy spółkę działającą na rynku nieruchomości oraz rozpoczęliśmy - sfinalizowany już w bieżącym roku - proces nabycia akcji Relpol S.A. Szczególnie z drugą spółką Grupę czeka w br. dużo wyzwań. Warunki makroekonomiczne kształtujące się w ostatnich miesiącach w zakresie silnego umocnienia złotówki, cen ropy,

*miedzi i srebra oraz bardzo agresywna konkurencja producentów przekładników z Chin powodują konieczność podjęcia w Relpolu szeregu działań naprawczych.*

*Nie wszystko nam się udało w roku poprzednim. Planując zbudowanie w oparciu o Ponar silnej i zdywersyfikowanej Grupy Przemysłowej do Grupy miał dołączyć FAM S.A. działający na rynku cynkowniczym, odlewniczym oraz rynku tkanin technicznych. Przejęcie powyższej spółki okazało się jednak niemożliwe. Obecnie trwa wypracowywanie strategii dalszego postępowania.*

*W roku 2008 Zarząd Ponar chciałby skoncentrować się na osiągnięciu silnego wzrostu w podstawowych dla Grupy Ponar spółkach, działających na rynku hydrauliki siłowej oraz wyzwoleniu efektów synergii w segmencie hydraulicznym .*

*Wierzę, że dalsza realizacja strategii rozwoju Grupy w segmencie hydrauliki oraz uporządkowanie innych aktywów Grupy przyczyni się do osiągania przez Ponar coraz lepszych wyników finansowych, co w konsekwencji także wpłynie na satysfakcję naszych Akcjonariuszy.*

*Z wyrazami szacunku*

*Arkadiusz Śnieżko*