
**KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
STANÓW ZJEDNOCZONYCH AMERYKI
Waszyngton, DC 20549**

FORMULARZ 8-K

RAPORT BIEŻĄCY
W TRYBIE UST. 13 LUB UST. 15(d) USTAWY
O OBROcie PAPIERAMI WARTOŚCIOWYMI Z 1934 R.

Data raportu
(Termin najwcześniejszego ze zdarzeń objętych raportem)
26 maja, 2008 r.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
(Dokładna nazwa zgodnie z zapisami statutu podmiotu składającego raport)

DELAWARE
(Stan lub inne miejsce
utworzenia/zawiązania)

0-24341
(Numer w ewidencji
Komisji)

54-18652710
(Podatkowy numer
identyfikacyjny
pracodawcy IRS)

Two Bala Plaza, Suite 300
Bala Cynwyd, Pennsylvania
(Adres głównej siedziby organu wykonawczego podmiotu składającego
raport)

19004
(Kod pocztowy)

(610) 660-7817
(Numer telefonu podmiotu składającego raport, wraz z numerem kierunkowym)

W przypadku składania formularza 8-K w związku z jednoczesnym wykonywaniem przez podmiot składający raport obowiązków określonych przepisami wskazanymi poniżej, należy zaznaczyć właściwą kratkę:

- ☐ Pisemne zawiadomienia zgodnie z Przepisem 425 na podstawie Ustawy o papierach wartościowych (17 CFR 230.425)
 - ☐ Wnioski składane zgodnie z Przepisem 14a-12 na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14a-12)
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 14d-2(b) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14d-2(b))
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 13e-4(c) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.13e-4(c))
-

Ust. 7.01. Ujawnienie informacji zgodnie z Regulą Rzetelnego Ujawniania

W dniu 26 maja 2008 r. Central European Distribution Corporation („CEDC”) ogłosiła informację prasową („Informacja”), w której m.in., podała że CEDC sfinalizowała transakcję nabycia 49,9 % praw głosu i 75 % udziałów w Grupie Whitehall. W Informacji ogłoszono również, że Spółka podniosła roczne prognozy rozwodnionego porównywalnego zysku netto na jedną akcję zwykłą oraz roczne prognozy przychodów netto ze sprzedaży na rok 2008 i 2009. Kopia Informacji jest poniżej przedstawiona jako Załącznik 99.1 i jest niniejszym włączona przez odesłanie. Takiej informacji nie będzie się uważać za „złożoną” w rozumieniu Ust. 18 Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 r. (ang. *Securities Exchange Act of 1934*), z późniejszymi zmianami, ani za włączoną przez odesłanie do jakichkolwiek dokumentów składanych zgodnie z Ustawą o Papierach Wartościowych z 1933 r. (ang. *Securities Act of 1933*), z późniejszymi zmianami, chyba że składane dokumenty zawierać będą wyraźne odesłanie do tej informacji.

Ust. 9.01. Sprawozdanie finansowe i załączniki.

(d) Załączniki.

<u>Załącznik nr</u>	<u>Opis</u>
99.1	Informacja prasowa opublikowana przez Central European Distribution Corporation w dniu 26 maja 2008 r.

PODPIS

Zgodnie z wymogami Ustawy o Obrocie Papierami Wartościowymi z 1934 r. (ang. *Securities Exchange Act of 1934*) Central European Distribution Corporation zapewniła podpisanie niniejszego raportu w swoim imieniu przez należycie umocowanego sygnatariusza.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION

/s/ Chris Biedermann

Chris Biedermann

Wiceprezes, Dyrektor Finansowy

Data: 27 maja, 2008 r.

WYKAZ ZAŁĄCZNIKÓW

<u>Załącznik nr</u>	<u>Opis</u>
99.1	Informacja prasowa opublikowana przez Central European Distribution Corporation w dniu 26 maja 2008 r.

Central European Distribution Corporation finalizuje inwestycję w Grupę Whitehall; podnosi roczne prognozy na rok 2008 i 2009

Bala Cynwyd, Pennsylvania, 26 maja, 2008 r.: Central European Distribution Corporation (NASDAQ: CEDC) ogłosiła dzisiaj, że sfinalizowała transakcję nabycia 49,9 % praw głosu i 75 % udziałów w Grupie Whitehall. Na całkowitą cenę nabycia składa się kwota 200 mln USD płatna w gotówce przy zamknięciu transakcji, kwota 55 mln USD płatna w akcjach zwykłych CEDC, które zostaną wyemitowane na rzecz sprzedającego oraz odroczone płatność w wysokości 16 mln euro, płatna w pierwszą rocznicę zamknięcia transakcji. Warunki tej inwestycji zawierają także opcję nabycia typu „call” pozostałych udziałów Grupy Whitehall, przyznaną na rzecz CEDC pod określonymi warunkami, która może zostać wykonana w dniu 31 grudnia 2013 r., jak również opcję typu „put” przyznaną sprzedającemu, możliwą do zrealizowania w tej samej cenie i w tym samym czasie. Grupa Whitehall nadal będzie kierowana przez jej założyciela i Dyrektora Generalnego, pana Mark Kauffman, który utrzyma pakiet kontrolny głosów oraz kontrolę nad zarządzaniem całą Grupą Whitehall. Cena nabycia płatna w gotówce została finansowana ze środków pochodzących z niedawnej emisji obligacji zamiennych CEDC (całkowita wartość tej emisji wyniosła 310 mln USD) oraz z posiadanej gotówki.

Grupa Whitehall jest wiodącym rosyjskim importerem alkoholi wysokoprocentowych z segmentu premium oraz win. Jej spółka typu joint-venture (50/50) z Moët Hennessy International importuje i dystrybuuje w Rosji takie marki jak Hennessy, Dom Perignon, Moët & Chandon oraz Veuve Clicquot, jak również inne marki z portfolio Moët Hennessy. Marki Moët Hennessy są bardzo dobrze upozycjonowane na rynku, zajmując wiodące pozycje w segmencie koniaków i szampanów w Rosji.

Grupa Whitehall jest także wyłącznym importerem dla wielu wiodących spółek winiarskich, takich jak m.in. Concha y Toro oraz Constellation Brands, jak również określonych marek z portfolio Gruppo Campari.

CEDC przewiduje, na podstawie informacji otrzymanych od Zarządu Grupy Whitehall, że Grupa Whitehall uzyska sprzedaż na poziomie ok. 200 milionów USD w całym roku 2008, co stanowi wzrost o ok. 15%-20% w stosunku do rocznych przychodów netto ze sprzedaży uzyskanych w 2007 r.

William Carey, Prezes i Dyrektor Generalny, powiedział: „Grupa Whitehall jest jedną z wiodących spółek z branży spirytusowej w Rosji, posiadającą wiodące portfolio alkoholi wysokoprocentowych i win oraz solidny zespół zarządzający. Inwestujemy w doskonałą spółkę, która jest na początku swojego trendu wzrostowego. Portfolio tej spółki jest dobrze upozycjonowane, aby czerpać korzyści z silnych trendów ekonomicznych w Rosji, które napędzają większe wydatki konsumpcyjne i popyt na produkty z segmentu premium. Będziemy współpracować z panem Mark Kauffmannem oraz jego zespołem zarządzającym na celu kontynuowania rozwoju działalności Grupy Whitehall.”

Mark Kauffman, Dyrektor Generalny Grupy Whitehall powiedział: „William Carey i jego zespół zbudowali nieporównywalną z niczym innym platformę w Centralnej Europie. Sojusz interesów CEDC oraz wszystkich partnerów i udziałowców Grupy Whitehall podkreśla, że ta transakcja daje doskonałą możliwość, by rozwijać naszą działalność na coraz bardziej atrakcyjnym rynku rosyjskim. Wyrażamy zadowolenie z tego nowego wyzwania, a ja osobiście jestem całkowicie w nie zaangażowany.”

W związku z tą transakcją, Spółka podnosi swoją roczną prognozę przychodów netto ze sprzedaży na rok 2008 z poziomu 1,47– 1,57 miliarda USD do poziomu 1,57-1,70 miliarda USD oraz roczną prognozę rozwodnionego zysku netto z poziomu 2,30 - 2,45 USD do poziomu 2,50 – 2,65 USD. Spółka podnosi także prognozę przychodów netto ze sprzedaży na rok 2009 z poziomu 1,70– 1,80 miliarda USD do poziomu 1,93-2,03 miliarda USD oraz roczną prognozę rozwodnionego zysku netto z poziomu 3,00 - 3,20 USD do poziomu 3,50 – 3,70 USD.

Doradcą finansowym CEDC jest BNP Paribas, natomiast Dewey and LeBoeuf jest doradcą prawnym CEDC. Doradcą finansowym Grupy Whitehall jest Rothschild, zaś Darrois Volley Maillot Brochier jest doradcą prawnym Grupy Whitehall.

CEDC ogłosiła informację o prognozie dotyczącej rozwodnionego zysku netto na akcję w oparciu o wskaźnik, który nie jest zgodny ze standardami GAAP, a który polega na doprowadzeniu do porównywalności poprzez eliminację

czynników o charakterze jednorazowym, który w tej informacji pojawia się jako porównywalny w pełni rozwodniony zysk netto na akcję. Spółka uważa, iż przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych dostarczy inwestorom istotnych informacji oraz alternatywną prezentację umożliwiającą właściwe zrozumienie kluczowych wyników operacyjnych oraz trendów. CEDC przedstawia możliwe do porównania prognozy, aby umożliwić inwestorom lepszy wgląd do zasadniczych trendów biznesowych, wynikających z dotychczasowej działalności. Sporządzone przez CEDC obliczenia wspomnianych wskaźników mogą nie pokrywać się ze wskaźnikami o tej samej nazwie wykorzystywanymi przez inne spółki. Wskaźniki te nie zostały zaprezentowane jako alternatywa dla zysku netto obliczonego wg standardów GAAP i w związku z tym nie należy przywiązywać do nich nadmiernej wagi. Uzgodnienie wyników zgodnych z powszechnie przyjętymi w Stanach Zjednoczonych zasadami rachunkowości, które są określane mianem „GAAP”, a wcześniej używanymi standardami rachunkowości, znajduje się w tabeli „Niezbadane Uzgodnienie Wyników Według Wcześniej Stosowanych Standardów Rachunkowości”, na końcu niniejszej informacji prasowej. Nasze prognozy na rok 2008 i 2009 są stwierdzeniami dotyczącymi przyszłości. Więcej informacji o stwierdzeniach dotyczących przyszłości znajduje się w ostatnim paragrafie w niniejszej informacji.

CEDC jest największym producentem wódki w Polsce i produkuje m.in.: takie marki wódek jak Absolwent, Żubrówka, Bols i Soplita. CEDC obecnie eksportuje Żubrówkę na wiele rynków na świecie, w tym do Stanów Zjednoczonych, Anglii, Francji i Japonii. CEDC również produkuje i dystrybuje Royal Vodka, najlepiej sprzedającą się wódkę na Węgrzech, oraz produkuje wódkę Parliament, wiodącą marką wódki z segmentu premium w Rosji.

CEDC jest także największym dystrybutorem i importerem pod względem wartości napojów alkoholowych w Polsce. W Polsce, CEDC działa za pośrednictwem 17 centrów dystrybucyjnych i 87 składów handlowych. CEDC importuje także wiele wiodących na świecie marek, w tym takie marki jak: wina Carlo Rossi, wina Concha y Toro, brandy Metaxa, koniak Remy Martin, Guinness, wina Sutter Home, whisky Grant's, Jagermeister, E&J Gallo, bourbon Jim Beam, Sierra Tequila, whisky Teachers, Campari, Cinzano, Skyy Vodka i Old Smuggler.

Niniejsza informacja prasowa zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości w rozumieniu amerykańskiej ustawy z roku 1995 Private Securities Litigation Reform Act, włączając w to stwierdzenia dotyczące rocznej prognozy przychodów netto ze sprzedaży na rok 2008 i 2009 oraz rocznej prognozy rozwodnionego porównywalnego zysku netto na jedną akcję na rok 2008 i 2009 oraz stwierdzenia dotyczące naszych przewidywań w związku z naszą strategiczną inwestycją w Grupę Whitehall. Stwierdzenia dotyczące przyszłości obejmują znane i nieznanne czynniki ryzyka, które mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki i osiągnięcia CEDC będą w istotny sposób różnić się od wyników i osiągnięć wyrażonych lub wynikających ze stwierdzeń dotyczących przyszłości. Ostrzega się inwestorów, że stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników i że nie można na nich nadmiernie polegać. CEDC nie zobowiązuje się do przyszłej aktualizacji czy też weryfikacji stwierdzeń dotyczących przyszłości ani też do publikowania takich stwierdzeń w przyszłości, zarówno w rezultacie pojawienia się nowych informacji lub wydarzeń, chyba że będzie do tego zobligowana przepisami prawa. Zwraca się uwagę inwestorów na pełną dyskusję wyników i nieprzewidywalnych czynników zawartych w sporządzonym przez CEDC raporcie na Formularzu 10-K za rok podatkowy zakończony w dniu 31 grudnia 2007 r. i w innych dokumentach złożonych przez CEDC w amerykańskiej Securities and Exchange Commission.

Kontakt:

Jim Archbold,
Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich
Central European Distribution Corporation
Tel.: (+1) 610-660-7817

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
UZGODNIENIE WYNIKÓW WEDŁUG WCZEŚNIEJ STOSOWANYCH STANDARDÓW RACHUNKOWOŚCI
(NIEZBADANE)

Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach (z wyjątkiem wartości na jedną akcję)

<u>Caloroczną prognoza, Dwanaście miesięcy kończących się 31 grudnia</u>	<u>2008</u>	<u>2009</u>
Przedział rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą	\$2.58 - \$2.73	\$3.43 - \$3.63
Różnice kursowe dotyczące pozostałych niepodporządkowanych papierów dłużnych	-0.17	— (A)
Pozostałe koszty związane z przejęciami spółek	0.01	— (B)
Koszt związany z wcześniejszą spłatą części zadłużenia z tytułu papierów dłużnych	0.01	— (C)
Koszt programu opcji pracowniczych	0.07	0.07 (D)
Przedział porównywalnego rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą	\$2.50 - \$2.65	\$3.50 - \$3.70

Przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych stanowi dodatkową informację, która według Zarządu dostarczy inwestorom lepszy wgląd w trend rozwoju Spółki oraz jej wyniki finansowe, umożliwiając ocenę wyników finansowych. Opis tych pozycji znajduje się poniżej:

- A. Pozycja przedstawia wpływ netto po opodatkowaniu różnic kursowych naszych niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych („Senior Secured Notes”) oraz niepodporządkowanych zamiennych papierów dłużnych („Senior Convertible Notes”). Wpływ wyceny będzie podlegał zmianie, co może mieć materialny wpływ na nasze wyniki finansowe.
- B. Pozycja przedstawia inne przedakwizycyjne koszty finansowe związane z nabyciem spółki Parliament w 2008 roku.
- C. Pozycja przedstawia wpływ netto po opodatkowaniu związany ze wcześniejszym wykupem 14 milionów USD naszych niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych w 2008 roku.
- D. Z dniem 1 stycznia 2006 roku Spółka przyjęła standard SFAS 123(R) i zaczęła wykazywać koszt wynagrodzeń z tytułu opcji na akcje w rachunku zysków i strat. Wartość ta odzwierciedla wpływ netto po opodatkowaniu ujęcia kosztu wynagrodzeń w rachunku zysków i strat.