



Raport Roczny 2007

Zawierający:

- Pismo Zarządu do akcjonariuszy Spółki
- Oświadczenia Zarządu
- Opinię niezależnego biegłego rewidenta z badania sprawozdania finansowego MNI S.A. za 2007 rok
- Raport uzupełniający opinię z badania sprawozdania finansowego MNI S.A. za 2007 rok
- Sprawozdanie finansowe MNI S.A. za rok 2007 wraz z informacją dodatkową
- Sprawozdanie Zarządu z działalności MNI S.A. w roku 2007

Akcjonariusze

Spółki Akcyjnej MNI

Szanowni Państwo,

Rok 2007 stał pod znakiem dynamicznego rozwoju Spółki. Wydarzenia, które miały w nim miejsce w sposób bezpośredni wpłynęły na osiągnięte przez Spółkę i jej Grupę Kapitałową wyniki. Ich efekt najlepiej odzwierciedlają sprawozdania finansowe – najważniejsze elementy przekazywanych Państwu Raportów Rocznych z działalności Spółki i Grupy Kapitałowej MNI w roku obrotowym 2007.

W roku 2007 Zarząd MNI S.A. realizował z pełną konsekwencją strategię rozwoju, zgodnie z którą najistotniejszym czynnikiem wzrostu wartości firmy w najbliższych latach będą zaawansowane usługi medialne.

Z przyjemnością informujemy, iż udało nam się zrealizować wszystkie podstawowe cele wynikające z przyjętej strategii rozwoju. Poczynione inwestycje, przemyślane działania konsolidacyjne oraz ciągle poszerzanie obszarów działalności Spółki i jej Grupy Kapitałowej przyniosły efekt w postaci wzrostu przychodów Grupy MNI o prawie 10% (z kwoty 162 370 tys. zł w roku 2006 do kwoty 177 947 tys. złotych w roku 2007). W przypadku MNI S.A. nastąpił spadek przychodów (z kwoty 105 805 tys. zł w roku 2006 do kwoty 51 380 tys. złotych w roku 2007), co było spowodowane restrukturyzacją Grupy związaną z przenoszeniem poszczególnych działalności do spółek zależnych.

W tym samym okresie wynik EBITDA Grupy wzrósł o ponad 32% z kwoty 38 849 tys. zł w roku 2006 do kwoty 51 426 tys. złotych w roku 2007. Najbardziej spektakularny wzrost miał miejsce w zakresie zysku netto Grupy, który wzrósł o 130%, z kwoty 8 376 tys. zł w roku 2006 do kwoty 19 338 tys. złotych w roku 2007.

Powyższe bardzo dobre wyniki finansowe zostały docenione przez inwestorów co zaowocowało wzrostem kapitalizacji spółki o ponad 151%.

Zakończona w kwietniu 2007 roku emisja akcji serii L, pozwoliła Spółce na podwyższenie kapitału zakładowego do wysokości 90.286.232 zł. Pozyskane w ramach oferty publicznej środki finansowe Spółka przeznaczyła na:

- przejęcie spółki Telstar, zwiększając znacząco potencjał technologiczny i ofertę Grupy w zakresie mediów elektronicznych działających na terytorium Polski i Wielkiej Brytanii,
- na inwestycje w infrastrukturę – rozwiązania sprzętowe oraz oprogramowanie pozwalające na dostarczanie usług medialnych.
- z kwoty tej zostały również sfinansowane inwestycje związane z wdrożeniem projektu MVNO.

Inwestycje te stanowiły realizację planów będących podstawą sporządzenia prospektu emisyjnego spółki,

W roku 2008 Zarząd MNI planuje kolejne przejęcia podmiotów z obszaru usług medialnych oraz turystycznych, działających zarówno w Polsce jak i za granicą.

Tak dobre wyniki działalności MNI S.A. to efekt kilkuletniej pracy i zaangażowania osób zatrudnionych w Spółce i spółkach zależnych oraz konsekwencji we wdrażaniu projektów na dynamicznie rozwijającym się rynku usług medialnych. To również efekt przewidywania trendów rynkowych oraz zapotrzebowania naszych odbiorców.

Reasumując, oceniamy, że zarówno działania bieżące, ich pozytywny przebieg i odbiór na rynku, jak też kontynuacja zapoczątkowanej konsolidacji z innymi podmiotami przełożą się na dalszą poprawę wyników finansowych Spółki i jej Grupy Kapitałowej na koniec 2008 roku oraz dynamiczny wzrost sprzedaży i generowanie zysków w latach następnych.

Z wyrazami szacunku,

Zarząd Spółki MNI S.A.

Piotr Majchrzak
Prezes Zarządu

Warszawa, 30 maja 2008

MNI S.A.**OŚWIADCZENIA CZŁONKÓW ZARZĄDU****1. Oświadczenie ws. rocznego sprawozdania finansowego MNI S.A i sprawozdania z działalności Emitenta.**

Zarząd MNI S.A oświadcza, że zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne sprawozdanie finansowe MNI S.A. i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz, że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy.

Sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Emitenta w roku obrotowym 2007, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

2. Oświadczenie ws. podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.

Zarząd MNI S.A. oświadcza, że spółka HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego MNI S.A., został wybrany zgodnie z przepisami prawa, oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący badania tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Zarząd Spółki MNI S.A.

Piotr Majchrzak
Prezes Zarządu

Warszawa, dnia 20 maja 2008

**OPINIA I RAPORT
BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
SPORZĄDZONEGO ZA 2007 ROK**

MNI S.A.



OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Akcjonariuszy MNI Spółka Akcyjna

Przeprowadziliśmy badanie załączonego sprawozdania finansowego MNI S.A. (Spółka) z siedzibą w Warszawie, ul. Żurawia 8, obejmującego:

- bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2007 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 226 507 tysięcy złotych,
- rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku wykazujący zysk netto w kwocie 9 408 tysięcy złotych,
- zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym, wykazujące zwiększenie kapitału własnego w okresie od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku o kwotę 77 064 tysięcy złotych,
- rachunek przepływów pieniężnych wykazujący zmniejszenie stanu środków pieniężnych w okresie od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku o kwotę 1 780 tysięcy złotych,
- informacje dodatkowe o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Za sporządzenie i rzetelną prezentację sprawozdania finansowego, zgodnego z przyjętą polityką rachunkowości, odpowiada Zarząd Spółki. Obowiązki z tym związane obejmują zaprojektowanie, wdrożenie i zapewnienie działania kontroli wewnętrznej związanej ze sporządzaniem i rzetelną prezentacją sprawozdań finansowych, dobór i zastosowanie odpowiedniej polityki rachunkowości oraz dokonywanie, uzasadnionych w danych okolicznościach, szacunków księgowych.



Naszym zadaniem było zbadanie załączonego sprawozdania finansowego i wyrażenie opinii, na podstawie badania, czy sprawozdanie to przedstawia rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego Spółki oraz czy zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych.

Badanie załączonego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- przepisów rozdziału 7 Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity: Dz. U. z 2002 roku nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami) (Ustawa),
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie to zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą pewność, że zbadane sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych nieprawidłowości. Badanie polegało na sprawdzeniu – w dużym stopniu w sposób wrywkowy - dokumentów i zapisów księgowych potwierdzających kwoty i informacje zawarte w zbadanym sprawozdaniu finansowym. Badanie obejmowało też ocenę zastosowanych przez Zarząd Spółki zasad (polityki) rachunkowości, znaczących szacunków przeprowadzonych przez Zarząd Spółki, jak również ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego. Uważamy, że przeprowadzone przez nas badanie dostarczyło wystarczających podstaw do wyrażenia opinii o sprawozdaniu finansowym.

Naszym zdaniem zbadane sprawozdanie finansowe, obejmujące dane liczbowe i objaśnienia słowne:

- przedstawia rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2007 roku, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku,
- sporządzone zostało, we wszystkich istotnych aspektach prawidłowo, to jest zgodnie z zasadami (polityką) rachunkowości, wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacji ogłoszonych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych Standardach – stosownie do wymogów Ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki.

Zapoznaliśmy się ze sporządzonym przez Zarząd sprawozdaniem z działalności Spółki za okres od 1 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku. Naszym zdaniem, sprawozdanie to spełnia istotne wymogi art. 49 ust. 2 Ustawy o rachunkowości. Zawarte w tym sprawozdaniu z działalności kwoty i informacje pochodzące ze zbadanego przez nas sprawozdania finansowego są z nim zgodne.

Jan Letkiewicz



Biegły Rewident
Nr 9530/7106

Cecylia Pol



Prezes Zarządu

HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o.,

Poznań, pl. Wiosny Ludów 2,

podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych,
wpisany na listę podmiotów uprawnionych do badania pod
numerem 238

Biegły Rewident nr 5282/782

Poznań, dnia 20 maja 2008 roku.

**RAPORT UZUPEŁNIAJĄCY OPINIĘ
Z BADANIA SPRAWOZDANIA
FINANSOWEGO ZA 2007 ROK**

MNI S.A.

POZNAŃ, 20 MAJA 2008 ROKU



1. INFORMACJE O SPÓŁCE

MNI S.A. (Spółka) została utworzona w dniu 11 października 1993 roku. Spółka została powołana na czas nieokreślony. Siedziba Spółki znajduje się w Warszawie, przy ulicy Żurawiej 8.

Zasadniczym przedmiotem działalności Spółki są:

- usługi telekomunikacyjne,
- usługi medialne.

Spółka została wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000003901 w dniu 23 marca 2001 roku.

Spółka posiada numer NIP 722-00-03-300 nadany w dniu 9 lipca 1996 roku oraz symbol REGON 450085143.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień kończący rok obrotowy, to jest 31 grudnia 2007 roku, wynosił 90 286 tysięcy złotych. Kapitał własny Spółki na ten dzień wynosił 152 445 tysiące złotych.

Zgodnie z notą 10 dodatkowych informacji i objaśnień do sprawozdania finansowego na dzień 31 grudnia 2007 roku struktura własności kapitału zakładowego Spółki była następująca:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (PLN)	Udział w kapitale podstawowym
COM INVESTMENT Sp. z o.o.	31 339 196	31 339 196	31 339 196,00	34,71%
ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty	5 817 189	5 817 189	5 817 189,00	6,44%
Fundusze PKO/CREDIT SUISSE	5 530 570	5 530 570	5 530 570,00	6,13%
Pozostali	47 599 277	47 599 277	47 599 277,00	52,72%
Razem	90 286 232	90 286 232	90 286 232,00	100,00%

Akcje imienne serii A w liczbie 13 189 zawierają uprzywilejowanie co do głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy (3:1).

Kapitał zakładowy w badanym okresie uległ podwyższeniu z kwoty 22 572 tysiące złotych do kwoty 90 286 tysięcy złotych w wyniku nowej emisji akcji o nr serii L. Rozliczenie nowej emisji zarejestrowane zostało w dniu 6 kwietnia 2007 roku. Zgodnie ze stanem księgi akcyjnej na dzień 20 maja 2008 roku w okresie od dnia 1 stycznia 2007 roku do dnia

31 grudnia 2007 roku oraz po dniu bilansowym, do dnia wydania niniejszego raportu wystąpiły zmiany właścicieli Spółki posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Na dzień 1 stycznia 2007 roku struktura własności kapitału zakładowego Spółki była następująca:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Com Investment Sp. z o.o.	9 191 590	9 191 590	9 191 590,00	40,72%
Andrzej Piechocki wraz z "Dedal Inwestycje" sp. z o.o.	3 313 144	3 313 144	3 313 144,00	14,68%
Caterham Financial Menagement Ltd.	1 250 000	1 250 000	1 250 000,00	5,54%
Pozostali	8 816 824	8 816 824	8 816 824,00	39,06%
Razem	22 571 558	22 571 558	22 571 558,00	100,00%

Na dzień podwyższenia kapitału zakładowego struktura własności Spółki była następująca:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (PLN)	Udział w kapitale podstawowym
COM INVESTMENT Sp. z o.o.	31 339 196	31 339 196	31 339 196,00	34,71 %
ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty	5 817 189	5 817 189	5 817 189,00	6,44 %
Fundusze PKO/CREDIT SUISSE	5 530 570	5 530 570	5 530 570,00	6,13 %
Pozostali	47 599 277	47 599 277	47 599 277,00	52,72 %
Razem	90 286 232	90 286 232	90 286 232,00	100,00%

Na dzień 20 maja 2008 roku struktura własności kapitału zakładowego Spółki była następująca:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (PLN)	Udział w kapitale podstawowym
COM INVESTMENT Sp. z o.o.	29 430 566	29 430 566	29 430 566,00	32,60%
ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty	5 817 189	5 817 189	5 817 189,00	6,44%
Fundusze PKO/CREDIT SUISSE	5 530 570	5 530 570	5 530 570,00	6,13%
Andrzej Piechocki	5 123 424	5 123 424	5 123 424,00	5,67%
Pozostali	44 384 483	44 384 483	44 384 483,00	49,16%
Razem	90 286 232	90 286 232	90 286 232,00	100,00%

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej MNI S.A.. Jednostki powiązane ze Spółką zostały ujawnione w nocie 5e informacji objaśniających.

W skład Zarządu Spółki na dzień 20 maja 2008 roku wchodził:

- Piotr Michał Majchrzak - Prezes Zarządu.

W okresie od 1 stycznia 2007 roku do 20 maja 2008 roku skład Zarządu Spółki zmieniał się. Zmiany przedstawiały się następująco:

- uchwałą Rady Nadzorczej z dnia 11 maja 2007 roku odwołano ze składu Zarządu Pana Leszka Kułaka,
- uchwałą Rady Nadzorczej z dnia 11 maja 2007 roku powołano do składu Zarządu Pana Piotra Majchrzaka
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Piotr König złożył rezygnację ze stanowiska Prezesa Zarządu,
- z dniem 28 listopada Pan Mariusz Pilewski złożył rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu,
- uchwałą Rady Nadzorczej z dnia 28 listopada 2007 roku powołano do składu Zarządu Pana Tomasza Karasińskiego,
- z dniem 7 marca 2008 roku Pan Tomasz Karasiński złożył rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu.

2. SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA ROK POPRZEDNI

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2006 roku (poprzedni rok obrotowy) zostało zbadane przez HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o., w imieniu której działał biegły rewident Jan Letkiewicz, nr ewidencyjny 9530/7106. O zbadanym sprawozdaniu finansowym audytor wydał opinię bez zastrzeżeń.

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2006 roku zostało zatwierdzone przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 27 czerwca 2007 roku. Akcjonariusze podjęli uchwałę, że zysk netto za 2006 rok w kwocie 6 355 tysięcy złotych zostanie w całości przeznaczony na kapitał zapasowy.

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2006 roku (poprzedni rok obrotowy) wraz z opinią biegłego rewidenta, uchwałami Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy o zatwierdzeniu sprawozdania finansowego i o podziale zysku oraz sprawozdaniem z działalności Spółki zostały złożone w dniu 19 lipca 2007 roku w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Wprowadzenie do sprawozdania finansowego, bilans na dzień 31 grudnia 2006 roku, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2006 roku (poprzedni rok obrotowy)

wraz z opinią biegłego rewidenta, uchwałami Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy o zatwierdzeniu sprawozdania finansowego i o podziale zysku w dniu 30 listopada 2007 roku zostały ogłoszone w Monitorze Polskim B numer 2010.

3. INFORMACJE O PODMIOCIE UPRAWNIONYM DO BADANIA I BIEGŁYM REWIDENCIE

HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, pl. Wiosny Ludów 2, jest podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, wpisanym pod numerem 238 na listę Krajowej Rady Biegłych Rewidentów w Polsce.

W imieniu HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. badaniem sprawozdania finansowego Spółki kierował biegły rewident Jan Letkiewicz, nr ewidencyjny 9530/7106.

HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. została wybrana w dniu 16 lipca 2007 roku do przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku przez Radę Nadzorczą. Badanie tego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy na podstawie umowy zawartej w dniu 6 sierpnia 2007 roku z Zarządem Spółki.

4. ZAKRES I TERMIN BADANIA

Celem naszego badania było wyrażenie pisemnej opinii wraz z raportem, czy sprawozdanie finansowe za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku we wszystkich istotnych aspektach rzetelnie i jasno przedstawia sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Spółki, zgodnie z zasadami (polityką) rachunkowości, wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacji ogłoszonych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych Standardach – stosownie do wymogów Ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych.

W badaniu poszczególnych pozycji sprawozdania finansowego i ksiąg rachunkowych posłużyliśmy się testami i próbami właściwymi dla rewizji finansowej. Na podstawie wyników tych testów i prób wnioskowaliśmy o poprawności badanych pozycji. Badanie ograniczone do wybranych prób zastosowaliśmy również w odniesieniu do rozrachunków i obciążeń z tytułu podatków, w związku z czym mogą wystąpić różnice pomiędzy naszymi ustaleniami a wynikami ewentualnych kontroli uprawnionych organów skarbowych.

Nie stanowiło przedmiotu naszego badania ustalenie i wyjaśnienie zdarzeń, które mogłyby – gdyby wystąpiły – stanowić podstawę do wszczęcia postępowania karnego przez powołane do tego organy. Przedmiotem badania nie były również inne kwestie, które mogły wystąpić poza systemem rachunkowości Spółki, lecz niemające wpływu na zbadane przez nas sprawozdanie finansowe.

Badanie sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku przeprowadziliśmy od 21 stycznia 2007 roku do 20 maja 2008 roku, w tym w siedzibie Spółki od 21 stycznia 2007 roku do 23 stycznia 2007 roku oraz od 3 marca 2007 roku do 7 marca 2007 roku.

5. DEKLARACJA NIEZALEŻNOŚCI

HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. oraz biegły rewident kierujący badaniem spełniają określone w art. 66 ust. 2 i 3 Ustawy o rachunkowości warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o zbadanym sprawozdaniu finansowym Spółki.

6. DOSTĘPNOŚĆ DANYCH I OŚWIADCZENIA OTRZYMANE

Zarząd Spółki udostępnił nam w czasie badania wszystkie księgi rachunkowe, dane finansowe, informacje i inne wymagane dokumenty oraz przekazał nam wyjaśnienia niezbędne do wydania opinii o zbadanym sprawozdaniu finansowym.

Zarząd Spółki przekazał nam datowane na dzień 20 maja 2008 roku pisemne oświadczenie o kompletności, rzetelności i prawidłowości zbadanego sprawozdania finansowego oraz, iż pomiędzy dniem bilansowym a dniem zakończenia badania nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby wpływać istotnie na sytuację finansową i majątkową Spółki i wymagałyby ujęcia w zbadanym sprawozdaniu finansowym. W oświadczeniu tym Zarząd Spółki potwierdził swoją odpowiedzialność za zatwierdzone sprawozdanie finansowe.

7. SYSTEM RACHUNKOWOŚCI

Księgi rachunkowe Spółki prowadzone są przy użyciu systemu komputerowego Microsoft FIKS 8.70 KOB v. ST w siedzibie Spółki. Spółka posiada aktualną dokumentację, o której mowa w art. 10 Ustawy o rachunkowości, w tym również politykę (zasady) rachunkowości. Naszym zdaniem, ujawniona w notach do sprawozdania finansowego, polityka (zasady) rachunkowości Spółki jest dostosowana do specyfiki jej działalności.

Zatwierdzony bilans zamknięcia na 31 grudnia 2006 roku został prawidłowo wprowadzony do ksiąg rachunkowych jako bilans otwarcia na 1 stycznia 2007 roku.

Nasze badanie nie ujawniło istotnych słabości, które mogłyby wpłynąć na dane finansowe i informacje zawarte w zbadanym sprawozdaniu finansowym, a dotyczących:

- dokumentacji operacji gospodarczych,
- rzetelności, bezbłędności i sprawdzalności ksiąg rachunkowych,
- powiązania zapisów księgowych z dowodami księgowymi oraz zbadanym sprawozdaniem finansowym,
- metod zabezpieczenia dostępu do danych i systemu ich przetwarzania za pomocą komputera,
- ochrony dokumentacji księgowej, ksiąg rachunkowych i sprawozdań finansowych.

8. BILANS

AKTYWA (w tys. zł)	31.12.2007	31.12.2006	31.12.2005
AKTYWA TRWAŁE	153 517	136 134	158 446
Wartości niematerialne i prawne	11 057	15 791	13 925
Wartość firmy	4 633	4 633	4 633
Rzeczowe aktywa trwałe	2 783	31 256	59 933
Należności długoterminowe	3 204	4 744	4 499
Inwestycje długoterminowe	129 346	75 143	72 143
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 494	4 567	3 313
Inne rozliczenia międzyokresowe	-	-	-
AKTYWA OBROTOWE	72 990	44 368	23 064
Zapasy	11	250	366
Należności krótkoterminowe	67 942	41 155	21 102
Inwestycje krótkoterminowe	5 037	2 963	1 596
AKTYWA RAZEM:	226 507	180 502	181 510

PASYWA (w tys. zł)	31.12.2007	31.12.2006	31.12.2005
KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	152 445	75 381	69 026
ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	74 062	105 121	112 484
Rezerwy na zobowiązania	409	3 914	4 723
Zobowiązania długoterminowe	41 662	57 180	72 912
Zobowiązania krótkoterminowe	31 991	44 027	34 849
Rozliczenia międzyokresowe	-	-	-
PASYWA RAZEM:	226 507	180 502	181 510

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok 2005 nie było badane przez HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o.

9. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

PRZYCHODY I KOSZTY (w tys. zł)	2007	2006	2005
Przychody ze sprzedaży	51 380	105 805	69 491
Koszty działalności operacyjnej	44 062	97 179	62 748
Zysk (strata) ze sprzedaży	7 318	8 626	6 743
Pozostałe przychody operacyjne	7 866	5 178	11 522
Pozostałe koszty operacyjne	3 313	3 265	5 312
Koszty restrukturyzacji	-	-	-
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	11 871	10 539	12 953
Przychody (koszty) finansowe	(3 756)	(4 590)	(1 236)
Pozostałe zyski (straty) z inwestycji	-	-	-
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	8 115	5 949	11 717
Podatek dochodowy	(1 293)	(406)	(1 359)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	9 408	6 355	13 076
Strata netto z działalności zaniechanej	-	-	-
Zysk (strata) netto	9 408	6 355	13 076

Sprawozdanie finansowe Spółki za rok 2005 nie było badane przez HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o.

10. INFORMACJE O NIEKTÓRYCH POZYCJACH SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Struktura aktywów i pasywów bilansu Spółki jest przedstawiona w zbadanym przez nas sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku.

Ostatnią inwentaryzację środków trwałych Spółka przeprowadziła w dniu 30 listopada 2004 roku. Zgodnie z Ustawą o rachunkowości Spółka inwentaryzuje środki trwałe co cztery lata. Różnice pomiędzy stanem środków trwałych wynikającym z ksiąg rachunkowych a ich stanem ustalonym w drodze inwentaryzacji zostały rozliczone w księgach rachunkowych roku 2004.

Przeprowadziliśmy procedurę niezależnego potwierdzenia należności z tytułu dostaw i usług według ich stanu na dzień 31 grudnia 2007 roku. Do dnia zakończenia naszego badania otrzymaliśmy potwierdzenia stanowiące 96% wybranej przez nas próby należności z tytułu dostaw i usług na dzień inwentaryzacji. Różnice pomiędzy otrzymanymi potwierdzeniami a saldami wykazanymi w księgach rachunkowych zostały przez Spółkę odpowiednio wyjaśnione i zaksięgowane.

Przeprowadziliśmy procedurę niezależnego potwierdzenia zobowiązań z tytułu dostaw i usług według ich stanu na dzień 31 grudnia 2007 roku. Do dnia zakończenia naszego badania otrzymaliśmy potwierdzenia stanowiące 95% wybranej przez nas próby zobowiązań z tytułu dostaw i usług na dzień inwentaryzacji. Różnice pomiędzy otrzymanymi potwierdzeniami a saldami wykazanymi w księgach rachunkowych zostały przez Spółkę odpowiednio wyjaśnione i zaksięgowane.

Przychody i związane z nimi koszty zostały ujęte w księgach rachunkowych z uwzględnieniem zasady memoriału i współmierności.

11. PODSTAWOWE DANE I WSKAŹNIKI FINANSOWE

Niżej przedstawiono wybrane dane i wskaźniki finansowe za lata 2005, 2006 i 2007, charakteryzujące sytuację finansową Spółki w tym okresie. Wszystkie wskaźniki wyliczyliśmy na podstawie danych zawartych w sprawozdaniach finansowych Spółki za lata zakończone 31 grudnia 2007 roku i 31 grudnia 2006 roku.

Wskaźnik	Formuła obliczeniowa	Wartość wskaźnika		
		2007	2006	2005***
przychody ze sprzedaży (tys. zł)		51 380	105 805	69 491
wynik finansowy netto (tys. zł)		9 408	6 355	13 076
kapitały własne (tys. zł)		152 445	75 381	69 026
suma aktywów (tys. zł)		226 507	180 502	181 510
rentowność majątku (ROA) (%)	wynik finansowy netto / suma aktywów na koniec okresu	4,2%	3,5%	7,2%
rentowność kapitału własnego (ROE) (%)	wynik finansowy netto / kapitały własne na początek okresu	12,5%	9,2%	23,4%
rentowność sprzedaży (%)	wynik ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży produktów i towarów	4,2%	8,2%	9,7%
wskaźnik płynności I	aktywa obrotowe ogółem* / zobowiązania krótkoterminowe*	2	1	1
wskaźnik płynności III	środki pieniężne / zobowiązania krótkoterminowe*	0	0	0
szybkość obrotu należności (w dniach)	należności z tytułu dostaw i usług** x 365 dni / przychody ze sprzedaży produktów i towarów	387	134	102
okres spłaty zobowiązań (w dniach)	zobowiązania z tytułu dostaw i usług x 365 dni / (wartość sprzedanych towarów i materiałów + koszt wytworzenia sprzedanych produktów)	104	80	104
szybkość obrotu zapasów (w dniach)	zapasy x 365 dni / (wartość sprzedanych towarów i materiałów + koszt wytworzenia sprzedanych produktów)	0	1	2
trwałość struktury finansowania	(kapitały własne + rezerwy długoterminowe + zobowiązania długoterminowe + bierne RMK długoterminowe) / suma pasywów	85,8%	75,5%	80,6%
obciążenie majątku zobowiązaniami (%)	(pasywa ogółem – kapitały własne) / pasywa ogółem	32,7%	58,2%	62,0%
Wskaźniki inflacji:				
średnioroczny (%)		2,5	1,0	2,1
od grudnia do grudnia (%)		4,0	1,4	0,7

przychody ze sprzedaży = przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, bez zmiany stanu produktów i zużycia na własne potrzeby

* bez należności/zobowiązań z tytułu dostaw i usług powyżej 12 miesięcy

** przed pomniejszeniem o odpisy aktualizujące

*** wskaźniki dotyczące roku 2005 wyliczono na podstawie danych finansowych zaczerpniętych ze sprawozdania finansowego zbadanego przez innego audytora.

12. KONTYNUOWANIE DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ

W nocy II dodatkowych informacji i objaśnień do zbadanego sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2007 roku Zarząd poinformował, że wspomniane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności przez Spółkę przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 31 grudnia 2007 roku, i że nie występują okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę. W czasie naszego badania nie odnotowaliśmy istnienia istotnych okoliczności, które mogłyby powodować nasze przekonanie, że Spółka nie jest w stanie kontynuować działalności przez co najmniej 12 miesięcy licząc od dnia bilansowego, to jest od 31 grudnia 2007 roku w efekcie zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

13. INFORMACJE DODATKOWE O PRZYJĘTYCH ZASADACH RACHUNKOWOŚCI ORAZ INNE INFORMACJE OBJAŚNIAJĄCE

Informacje dodatkowe o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające do sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku zostały sporządzone we wszystkich istotnych aspektach zgodnie z zasadami (polityką) rachunkowości, wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacji ogłoszonych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych Standardach – stosownie do wymogów Ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych a także zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

14. SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Zapoznaliśmy się ze sprawozdaniem Zarządu z działalności Spółki za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku. Informacje zawarte w tym sprawozdaniu z działalności pochodzące ze zbadanego przez nas sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2007 roku są z nim zgodne. Sprawozdanie z działalności Spółki w istotnych aspektach spełnia wymagania art. 49 ust. 2 Ustawy o rachunkowości oraz przepisów Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

15. PRZESTRZEGANIE PRZEPISÓW PRAWA

W otrzymanym przez nas pisemnym oświadczeniu Zarząd potwierdził, że zgodnie z jego najlepszą wiedzą Spółka przestrzegała wszelkich przepisów prawa, których naruszenie mogłoby w sposób istotny wpłynąć na zbadane przez nas sprawozdanie finansowe.

Niniejszy raport zawiera 11 stron.

Jan Letkiewicz



Biegły Rewident
Nr 9530/7106

Cecylia Pol



Prezes Zarządu
HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o.,
Poznań, pl. Wiosny Ludów 2,
podmiot uprawniony do badania sprawozdań
finansowych, wpisany na listę podmiotów
uprawnionych do badania pod numerem 238
Biegły Rewident nr 5282/782

Sprawozdanie finansowe MNI S.A.

Data sporządzenia:

20-05-2008

Zawartość sprawozdania:

1. Wybrane dane finansowe
2. Bilans
3. Rachunek Zysków i Strat
4. Zestawienie zmian w kapitale własnym
5. Rachunek przepływów pieniężnych
6. Noty objaśniające

1. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, materiałów i towarów	51 380	105 805	13 604	27 136
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	11 871	10 539	3 143	2 703
III. Zysk (strata) brutto	8 115	5 949	2 149	1 526
IV. Zysk (strata) netto	9 408	6 355	2 491	1 630
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-6 262	13 940	-1 658	3 575
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-42 903	-2 619	-11 360	-672
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	47 385	-10 405	12 546	-2 669
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	-1 780	916	-471	235
IX. Aktywa razem	226 507	180 502	63 235	47 114
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	74 062	105 121	20 676	27 438
XI. Zobowiązania długoterminowe	41 662	57 180	11 631	14 925
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	31 991	44 027	8 931	11 492
XIII. Kapitał własny	152 445	75 381	42 559	19 676
XIV. Kapitał zakładowy	90 286	22 572	25 205	5 892
XV. Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	152 445	75 381	42 559	19 676
XVI. Liczba akcji (w szt.)	90 286 232	22 571 558	90 286 232	22 571 558
XVII. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	0,10	0,28	0,03	0,07
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	1,69	3,34	0,47	0,87

2. Bilans

BILANS	Noty	w tys. zł	
		31.12.2007	31.12.2006
AKTYWA			
I. Aktywa trwałe		153 517	136 134
1. Wartości niematerialne	1	11 057	15 791
2. Wartość firmy	2	4 633	4 633
3. Rzeczowe aktywa trwałe	3	2 783	31 256
4. Należności długoterminowe	4	3 204	4 744
4.1. Od pozostałych jednostek		3 204	4 744
5. Inwestycje długoterminowe	5	129 346	75 143
5.1.. Długoterminowe aktywa finansowe		129 346	75 143
a) w jednostkach powiązanych, w tym:		129 346	75 143
- udziały lub akcje w jednostkach podporządkowanych wyceniane metodą praw własności		129 346	75 143
6. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	6	2 494	4 567
II. Aktywa obrotowe		72 990	44 368
1. Zapasy	7	11	250
2. Należności krótkoterminowe	8	67 942	41 155
2.1. Od jednostek powiązanych		53 763	18 517
a) z tytułu dostaw i usług		40 800	18 517
- od jednostek konsolidowanych		40 745	18 517
- od jednostek niekonsolidowanych		55	
b) pozostałe		12 963	
- od jednostek konsolidowanych		3 660	
- od jednostek niekonsolidowanych		9 303	
2.2. Od pozostałych jednostek		14 179	22 638
a) z tytułu dostaw i usług		13 177	19 865
b) pozostałe		1 002	2 773
3. Inwestycje krótkoterminowe	9	5 037	2 963
3.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		5 037	2 963
a) w jednostkach powiązanych		4 295	
- udzielone pożyczki jedn.niekonsolidowanym		4 295	
b) w pozostałych jednostkach		86	527
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		656	2 436
A k t y w a r a z e m		226 507	180 502
PASYWA			
I. Kapitał własny razem		152 445	75 381
1. Kapitał zakładowy	10	90 286	22 572
2. Kapitał zapasowy	11	51 299	44 944
3. Pozostałe kapitały rezerwowe	12	1 047	1 047
4. Zysk (strata) z lat ubiegłych		405	463
5. Zysk (strata) netto		9 408	6 355
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania		74 062	105 121
1. Rezerwy na zobowiązania	13	409	3 914
1.1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		332	3 698
1.2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		9	9
a) długoterminowa		9	9
1.3. Pozostałe rezerwy		68	207
a) krótkoterminowe		68	207
2. Zobowiązania długoterminowe	14	41 662	57 180
2.1. Wobec jednostek powiązanych		444	
a) pozostałe		444	
- od jednostek konsolidowanych		444	
2.2. Wobec pozostałych jednostek		41 218	57 180
a) kredyty i pożyczki		38 949	53 673
b) pozostałe		2 269	3 507
3. Zobowiązania krótkoterminowe	15	31 991	44 027
3.1. Wobec jednostek powiązanych		8 067	1 091
a) z tytułu dostaw i usług		7 905	1 091
- od jednostek konsolidowanych		7 897	1 091
- od jednostek niekonsolidowanych		8	
b) pozostałe		162	
- od jednostek konsolidowanych		162	
3.2. Wobec pozostałych jednostek		23 924	42 936
a) kredyty i pożyczki		15 753	16 088
b) z tytułu dostaw i usług		3 399	19 238
c) pozostałe		4 772	7 610
P a s y w a r a z e m		226 507	180 502

3. Rachunek Zysków i Strat

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	w tys.zł	
		01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, materiałów i towarów, w tym:		51 380	105 805
- od jednostek powiązanych		11 834	10 677
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	16	51 081	105 314
2. Przychody netto ze sprzedaży materiałów i towarów	17	299	491
II. Koszty sprzedanych produktów, materiałów i towarów, w tym:		39 493	93 132
- od jednostek powiązanych		4 310	6 881
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	18	39 194	92 637
2. Wartość sprzedanych materiałów i towarów		299	495
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)		11 887	12 673
IV. Koszty sprzedaży		375	1 275
- od jednostek powiązanych		94	
V. Koszty ogólnego zarządu		4 194	2 772
- od jednostek powiązanych		14	
VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)		7 318	8 626
VII. Pozostałe przychody operacyjne	19	7 866	5 178
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		6 644	2 797
- od jednostek powiązanych		4 908	
2. Inne przychody operacyjne		1 222	2 381
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	20	3 313	3 265
1. Inne koszty operacyjne		3 313	3 265
IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)		11 871	10 539
X. Przychody finansowe	21	1 640	513
1. Odsetki, w tym:		653	88
- od jednostek powiązanych		29	
- od jednostek powiązanych niekonsolidowanych		28	
2. Zysk ze zbycia inwestycji		987	30
3. Aktualizacja wartości inwestycji			395
XI. Koszty finansowe	22	5 396	5 103
1. Odsetki, w tym:		3 994	4 875
- dla jednostek powiązanych			30
2. Aktualizacja wartości inwestycji		346	
3. Inne		1 056	228
XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)		8 115	5 949
XIII Zysk (strata) brutto		8 115	5 949
XIV. Podatek dochodowy	23	-1 293	-406
b) część odroczone		-1 293	-406
XVI. Zysk (strata) netto (XIV-XV)		9 408	6 355
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w PLN)		72 417 082	22 571 558
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w PLN)		0,13	0,28

4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	w tys. zł	
	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
I. Kapitał własny na początek okresu (BO)	75 381	68 563
a) korekty błędów podstawowych		463
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	75 381	69 026
1. Kapitał zakładowy na początek okresu	22 572	22 572
1.1. Zmiany kapitału zakładowego	67 714	
a) zwiększenia (z tytułu)	67 714	
- emisji akcji (wydania udziałów)	67 714	
1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu	90 286	22 572
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	44 944	32 206
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	6 355	12 738
a) zwiększenia (z tytułu)	6 355	12 738
- przeks.kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych		125
- przeksięgowania zysku z lat ubiegłych	6 355	12 613
2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu	51 299	44 944
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu		125
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny		-125
a) zmniejszenia (z tytułu)		125
- przeksięgowanie na kapitał zapasowy		125
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu		
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	1 047	1 047
4.1. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	1 047	1 047
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	6 818	13 076
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	6 818	13 076
5.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po uzgodnieniu do danych porównywalnych	6 818	13 076
a) zmniejszenia (z tytułu)	6 355	12 613
- przeniesienie zysku na kapitał zapasowy	6 355	12 613
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	463	463
a) zwiększenia (z tytułu)	58	
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	58	
5.4. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	58	
5.5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	405	463
6. Wynik netto	9 408	6 355
a) zysk netto	9 408	6 355
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	152 445	75 381

5. Rachunek przepływów pieniężnych

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	w tys. zł	
	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia		
I. Zysk (strata) brutto	8 115	5 949
II. Korekty razem	-14 377	7 585
1. Amortyzacja	9 629	14 377
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych		36
3. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	-7 644	-4 108
4. Zmiana stanu rezerw	-3 505	-809
5. Zmiana stanu zapasów	239	116
6. Zmiana stanu należności	-10 227	-4 952
7. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-10 111	4 103
8. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	2 073	-1 254
9. Inne korekty	5 169	482
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-6 262	13 940
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	25 710	10 879
1. Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	16 799	10 799
2. Z aktywów finansowych, w tym:	8 911	80
a) w jednostkach powiązanych	8 911	80
II. Wydatki	68 613	13 498
1. Nabycie wartości niematerialnych rzeczowych aktywów trwałych	5 130	10 448
2. Na aktywa finansowe, w tym:	63 483	3 050
a) w jednostkach powiązanych	63 483	3 050
- nabycie aktywów finansowych	62 983	3 050
- udzielone pożyczki - niekonsolidowane	500	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-42 903	-2 619
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	68 616	
1. Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	67 714	
2. Kredyty i pożyczki	902	
II. Wydatki	21 231	10 405
1. Spłaty kredytów i pożyczek	15 934	8 571
2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	841	1 043
3. Odsetki	3 833	29
4. Spłata rat układu	623	624
5. Inne wydatki finansowe		138
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	47 385	-10 405
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-1 780	916
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-1 780	916
F. Środki pieniężne na początek okresu	2 436	1 520
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:	656	2 436

6. Noty objaśniające

Nota 1A

tys.PLN

WARTOŚCI NIEMATERIALNE	31.12.2007	31.12.2006
ab) nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości	11 057	15 791
Wartości niematerialne	11 057	15 791

Nota 1B

tys.PLN

WARTOŚCI NIEMATERIALNE (Struktura własnościowa)	31.12.2007	31.12.2006
a) własne	11 057	15 791
Wartości niematerialne , razem	11 057	15 791

Nota 2

tys.PLN

WARTOŚĆ FIRMY	31.12.2007	31.12.2006
a) wartość firmy	4 633	4 633
wartość firmy	4 633	4 633

Nota 3A

tys.PLN

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	31.12.2007	31.12.2006
a) środki trwałe , w tym:	2 783	30 729
- grunty(w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		72
- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	14	11 945
- urządzenia techniczne	2 405	18 570
- środki transportu	307	62
- inne środki trwałe	57	80
b) środki trwałe w budowie		527
Rzeczowe aktywa trwałe, razem	2 783	31 256

Nota 3B

tys.PLN

ŚRODKI TRWAŁE BILANSOWE (Struktura własnościowa)	31.12.2007	31.12.2006
a) własne	1 798	29 497
b) używane na podstawie umowy najmu i umowy leasingu, w tym:	985	1 232
leasing	985	1 232
Środki trwałe bilansowe , razem	2 783	30 729

Nota 4A

tys.PLN

NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006
a) od pozostałych jednostek	3 204	4 744
- koszty dzierżawy	818	866
Należności długoterminowe netto	3 204	4 744
b) odpisy aktualizujące wartości należności	1 668	
Należności długoterminowe brutto	4 872	4 744

Nota 4B

tys.PLN

NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	3 204	4 744
razem	3 204	4 744

Nota 5A

tys.PLN

DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	31.12.2007	31.12.2006
a) w jednostkach powiązanych	129 346	75 143
udziały lub akcje	129 346	75 143
Długoterminowe aktywa finansowe, razem	129 346	75 143

Nota 5B

tys.PLN

DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	31.12.2007	31.12.2006
A. Z nieograniczoną zbywalnością, notowane na rynkach pozagiełdowych	129 346	75 143
a) inne - wg grup rodzajowych (wartość bilansowa)	129 346	75 143
a1 ...	129 346	75 143
wartość wg cen nabycia	129 346	75 143
Wartość wg cen nabycia, razem	129 346	75 143
Wartość bilansowa, razem	129 346	75 143

Nota 5C		tys.PLN
DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	129 346	75 143
razem	129 346	75 143

Nota 5D		tys.PLN
ZMIANA STANU DŁUGOTERMINOWYCH AKTYWÓW FINANSOWYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006
a) stan na początek okresu	75 143	72 143
- udziały w jednostkach powiązanych	75 143	72 143
b) zwiększenia (z tytułu)	63 239	3 050
- udziały w jednostkach powiązanych	63 239	3 050
c) zmniejszenia (z tytułu)	9 036	50
- udziały w jednostkach powiązanych	9 036	50
d) stan na koniec okresu	129 346	75 143

Nota 1D

tys.PLN

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)						
			a		b	Wartości niematerialne razem
			nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości,		inne wartości niematerialne	
				w tym:		
				oprogramowanie komputerowe		
a) wartość brutto wartości niematerialnych na początek okresu			25 061	21 505		25 061
b) zwiększenie (z tytułu)			3 740	3 740	0	3 740
- zakup			3 740	3 740		3 740
- inne zwiększenia						0
c) zmniejszenia (z tytułu)			1 586	1 586	0	1 586
- sprzedaż			1 585	1 585		1 585
- likwidacja			1	1		1
- inne zmniejszenia						0
d) wartość brutto wartości niematerialnych na koniec okresu			27 215	23 659	0	27 215
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu			9 270	7 631		9 270
f) amortyzacja za okres (z tytułu)			7 146	6 908	0	7 146
- amortyzacja roczna			7 146	6 908		7 146
- inne zwiększenia						0
zmniejszenia z tytułu			258	258	0	258
- sprzedaż			257	257		257
- likwidacja			1	1		1
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu			16 158	14 281	0	16 158
h) wartość netto wartości niematerialnych na koniec okresu			11 057	9 378	0	11 057

Nota 3C

tys.PLN

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	72	16 789	45 861	996	341	64 059
b) zwiększenia (z tytułu)	0	10	914	377	33	1 334
- zakup		10	895	258	29	1 192
- przeniesienie z magazynu			19		4	23
- inne zwiększenia				119		119
c) zmniejszenia (z tytułu)	72	16 783	42 189	666	131	59 841
- sprzedaż	72	16 396	41 185	617	119	58 389
- likwidacja		387	668		12	1 067
- inne zmniejszenia			336	49		385
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	0	16	4 586	707	243	5 552
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		4 844	27 023	934	261	33 062
f) amortyzacja za okres	0	149	2 179	110	46	2 484
- amortyzacja roczna		149	2 179	110	46	2 484
- inne zwiększenia						0
g) zmniejszenia (z tytułu):	0	4 991	27 021	644	121	32 777
- sprzedaż		4 855	26 282	606	110	31 853
- likwidacja		136	609		11	756
- inne zmniejszenia			130	38		168
h) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	2	2 181	400	186	2 769
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu			268			268
- zwiększenia						0
- zmniejszenia			268			268
k) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
l) wartość netto środków trwałych na początek okresu	72	11 945	18 570	62	80	30 729
l) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	0	14	2 405	307	57	2 783

Nota 5E

JEDNOSTKI ZALEŻNE OBJĘTE KONSOLIDACJĄ NA DZIEŃ 31.12.2007r.										
Lp.	a	b	c	d	f	g	h	i	j	k
	nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	siedziba	przedmiot przedsiębiorstwa	charakter powiązania (jed. zal., współzal., stow., z wyszczególnieniem powiązań bezpośrednich)	data objęcia kontroli/ współkontroli/ uzyskania znacznego wpływu	wartość akcji/udziałów wg ceny nabycia tys.PLN	odpisy aktualizujące wartość (razem) tys.PLN	wartość bilansowa akcji/ udziałów tys.PLN	procent posiadanego kapitału zakładowego	udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	MNI PREMIUM Sp. z o.o.	Warszawa	usługi medialne	jednostka zależna	10.08.2005	46 669	0	46 669	100,00	100,00
2	MNI Telecom Sp. z o.o. (d.Telefonia Pilska Sp. z o.o.)	Radom	usługi telekomunikacyjne	jednostka zależna	19.12.2005	61 343	0	61 343	100,00	100,00
3	dataCOM S.A.	Warszawa	usługi telekomunikacyjne	jednostka zależna	01.09.2006	19 724	0	19 724	77,98	77,98
4	MoCoHub Sp. z o.o.	Kraków	dostarczanie kontentu multimedialnego	jednostka zależna	15.09.2006	4 200	0	4 200	100,00	100,00
5	Breakpoint Sp. z o.o.	Warszawa	działalność edycyjna w zakresie oprogramowania	jednostka zależna	22.01.2007	5 078	0	5 078	100,00	100,00
6	Telestar Sp z o.o.	Warszawa	usługi medialne	jednostka zależna	02.07.2007	42 239	0	42 239	95,75	95,75
7	Euro Digital Corporation Ltd.	Londyn	usługi medialne	jednostka zależna	06.07.2007	42 529	0	42 529	95,75	95,75

JEDNOSTKI ZALEŻNE NIE OBJĘTE KONSOLIDACJĄ NA DZIEŃ 31.12.2007r..										
Lp.	a	b	c	d	f	g	h	i	j	k
	nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	siedziba	przedmiot przedsiębiorstwa	charakter powiązania (jed. zal., współzal., stow., z wyszczególnieniem powiązań bezpośrednich)	data objęcia kontroli/współkontroli/uzyskania znacznego wpływu	wartość akcji/udziałów wg ceny nabycia	odpisy aktualizujące wartość (razem)	wartość bilansowa akcji/ udziałów tys.PLN	procent posiadanego kapitału zakładowego	udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	Szeptel Internet Sp z o.o.	Kraków	usługi internetowe	jednostka zależna	05.04.2000	75	75	0	100,00	100,00
2	BIA NET Sp. z o.o.	Białystok	dzierżawa infrastruktury	jednostka zależna	11.05.2005	446	446	0	53,90	53,90
3	MNI Mobile S.A.	Warszawa	usługi telekomunikacyjne	jednostka zależna	24.04.2006	1	0	1	100,00	100,00
4	Premier Telcom Ltd	Londyn	usługi medialne	jednostka zależna	06.07.2007	0	0	0	95,75	95,75

Nota 6

tys. PLN

ZMIANA STANU AKTYWÓW Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006
1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym	4 567	3 313
a) odniesionych na wynik finansowy	4 567	3 313
2. Zwiększenia	335	2 719
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	335	2 719
podatek odroczony od kosztów fakturowanych po okresie sprawozdawczym		2 334
odrocz. podatek z tytułu straty podatkowej za lata ubiegłe	335	196
badanie bilansu		17
świadczenia pracownicze		66
naliczone odsetki od kredytu		26
wycena należności długoterminowych		80
3. Zmniejszenia	2 408	1 465
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	2 408	1 465
podatek odroczony od kosztów fakturowanych po okresie sprawozdawczym	2 334	1 465
badanie bilansu	1	
świadczenia pracownicze	49	
naliczone odsetki od kredytu	2	
odpisy aktualizujące wartość należności	22	
4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:	2 494	4 567
a) odniesionych na wynik finansowy	2 494	4 567

Nota 7

tys. PLN

ZAPASY	31.12.2007	31.12.2006
a) materiały	11	250
Zapasy, razem	11	250

Nota 8A

tys. PLN

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006
1) do jednostek powiązanych	53 763	18 517
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	40 800	18 517
- od jednostek konsolidowanych	40 745	18 517
do 12 miesięcy	40 745	18 517
- od jednostek niekonsolidowanych	55	
do 12 miesięcy	55	
b) inne	12 963	
- od jednostek konsolidowanych	3 660	
- od jednostek niekonsolidowanych	9 303	
2) należności od pozostałych jednostek	14 179	22 638
a) z tytułu dostaw i usług, w okresie spłaty	13 177	19 865
do 12 miesięcy	13 177	18 413
powyżej 12 miesięcy		1 452
b)- z tytułu podatków, dotacji, cel, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	521	1 810
c) inne	390	56
d) czynne rozliczenie kosztów	91	907
Należności krótkoterminowe netto, razem	67 942	41 155
3) odpisy aktualizujące wartość należności	5 442	4 835
Należności krótkoterminowe brutto, razem	73 384	45 990

Nota 8B

tys. PLN

ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006
Stan na początek okresu	4 835	2 554
a) zwiększenia	888	3 411
- na należności od odbiorców	888	288
- inne zwiększenia		3 123
b) zmniejszenia	281	1 130
- na należności od odbiorców	281	1 130
Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu	5 442	4 835

Nota 8C

tys. PLN

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	67 835	41 043
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	107	112
b1. jednostka/waluta/USD	29	19
tys. zł	69	55
b4. jednostka/waluta/EUR	11	15
tys. zł	38	57
Należności krótkoterminowe (netto), razem	67 942	41 155

Nota 8D tys.PLN

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG (BRUTTO) - O POZOSTAŁYM DO DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY	31.12.2007	31.12.2006
a) do 1 miesiąca	3 649	28 524
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	6 647	7 148
c) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	22 044	
d) należności przeterminowane	23 039	3 947
Należności z tytułu dostaw i usług, razem (brutto)	55 379	39 619
e) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	1 402	1 237
Należności z tytułu dostaw i usług, razem (netto)	53 977	38 382

Nota 8E tys.PLN

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG PRZETERMINOWANE (BRUTTO) - Z PODZIAŁEM NA NALEŻNOŚCI NIESPŁACONE W OKRESIE	31.12.2007	31.12.2006
a) do 1 miesiąca	732	1 170
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	2 726	801
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	10 166	456
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	8 049	321
e) powyżej 1 roku	1 366	1 199
Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (brutto)	23 039	3 947
f) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	1 402	1 237
Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (netto)	21 637	2 710

Nota 9A tys.PLN

KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE	31.12.2007	31.12.2006
a) w jednostkach powiązanych	4 295	0
udzielone pożyczki	4 295	
- udzielone pożyczki jedn. niekonsolidowanym	4 295	
b) w pozostałych jednostkach	86	527
udziały lub akcje	86	432
udzielone pożyczki		95
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	656	2 436
środki pieniężne w kasie i na rachunkach	656	2 436
Krótkoterminowe aktywa finansowe, razem	5 037	2 963

Nota 9B tys.PLN

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	86	432
Papiery wartościowe, udziały i inne krótkoterminowe aktywa finansowe, razem	86	432

Nota 9C tys.PLN

PAPIERY WARTOŚCIOWE, UDZIAŁY I INNE KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE (WG ZBYWALNOŚCI)	31.12.2007	31.12.2006
A. Z nieograniczoną zbywalnością, notowane na giełdach (wartość bilansowa)	86	432
a) akcje (wartość bilansowa)	86	432
wartość rynkowa	86	432
Wartość na początek okresu, razem	432	37
Korekty aktualizujące wartość (za okres), razem	-346	395
Wartość bilansowa, razem	86	432

Nota 9D tys.PLN

UDZIELONE POŻYCZKI KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	4 295	95
Udzielone pożyczki krótkoterminowe, razem	4 295	95

Nota 9E tys.PLN

ŚRODKI PIENIĘŻNE I INNE AKTYWA PIENIĘŻNE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006
a) w walucie polskiej	656	2 436
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne, razem	656	2 436

Nota 10

PLN

KAPITAŁ ZAKŁADOWY (STRUKTURA) - 31.12.2007								
Seria/emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
A	imienne	co do głosu 3:1		13 189	13 189	aport	1996-08-07	1997-01-01
A	zwykłe			918 711	918 711	aport	1996-08-07	1997-01-01
B	zwykłe			163 110	163 110	gotówka	1996-08-07	1997-01-01
C	zwykłe			136 590	136 590	gotówka	1997-02-20	1997-01-01
D	zwykłe			763 410	763 410	gotówka	1997-02-20	1997-01-01
E	zwykłe			4 420 000	4 420 000	gotówka	1997-05-14	1997-01-01
F	zwykłe			3 566 004	3 566 004	gotówka	1998-11-19	1998-01-01
G	zwykłe			118 986	118 986	gotówka	1998-11-19	1998-01-01
H	zwykłe			2 608 558	2 608 558	gotówka	2001-07-27	2001-01-01
I	zwykłe			363 000	363 000	gotówka	2001-03-23	2001-01-01
J	zwykłe			4 000 000	4 000 000	gotówka	2004-09-16	2003-01-01
K	zwykłe			5 500 000	5 500 000	gotówka	2004-12-31	2005-01-01
L	zwykłe			67 714 674	67 714 674	gotówka	2007-04-06	2006-01-01
Liczba akcji razem				90 286 232				
Kapitał zakładowy razem					90 286 232			
Wartość nominalna jednej akcji – 1 złoty								

Na dzień 31 grudzień 2007 roku kapitał akcyjny MNI SA wynosi 90 286 232 złote i dzieli się na 90 286 232 akcje serii A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K i L o wartości nominalnej 1 złoty każda akcja.

Akcjonariusze MNI SA posiadający ponad 5% akcji lub ponad 5% głosów na WZA MNI S.A.

PLN

I.p.	akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1	COM INVESTMENT Sp. z o.o.	31.339.196	34,71	31.339.196	34,70
2	ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty	5.817.189	6,44	5.817.189	6,44
3	Fundusze PKO/CREDIT SUISSE	5.530.570	6,13	5.530.570	6,12

W okresie sprawozdawczym nie uległa zmianie wartość nominalna akcji oraz nie przeprowadzono operacji zmian praw z akcji.

tys.PLN

Nota 11

KAPITAŁ ZAPASOWY	31.12.2007	31.12.2006.
a) z tytułu aktualizacji środków trwałych	125	125
b) inny (wg rodzaju)	51 174	44 819
- ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	26 457	26 457
- zysk z lat ubiegłych	24 717	18 362
Kapitał zapasowy, razem	51 299	44 944

Nota 12

tys.PLN

POZOSTAŁE KAPITAŁY REZERWOWE (WG CELU PRZEZNACZENIA)	31.12.2007	31.12.2006.
- z podziału zysku	1 047	1 047
Pozostałe kapitały rezerwowe, razem	1 047	1 047

Nota 13A

tys.PLN

ZMIANA STANU REZERWY Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006.
1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początku okresu, w tym:	3 698	2 850
2 Zwiększenia	11	3 320
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	11	3 320
- w tym przychody niezafakturowane		3 230
- wycena bilansowa - różnice kursowe; odsetki naliczone nie otrzymane	11	
- leasing		90
3. Zmniejszenia	3 377	2 472
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	3 364	2 387
- przychody z tyt. usług telekomunikacyjnych opodat. w kolejnym roku	3 230	2 339
- odpisy umorzeniowe kosztów koncesji	45	45
- odsetki naliczone, nie otrzymane		3
- inne	89	
b) amortyzacja ST objętych ulgą inwestycyjną	13	24
c) korekta rezerwy na odprawy emeryt.i niewykorzystane urlopy		61
4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem	332	3 698

Nota 13B

tys.PLN

ZMIANA STANU DŁUGOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE (WG TYTUŁÓW)	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006.
a) stan na początek okresu	9	9
e) stan na koniec okresu	9	9

Nota 13C

tys.PLN

ZMIANA STANU KRÓTKO I DŁUGOTERMINOWEJ REZERWY (WG TYTUŁÓW)	01.01-31.12.2007	01.01-31.12.2006.
a) stan na początek okresu	207	1 864
b) zwiększenia (z tytułu)	0	37
- naliczony ekwiwalent za urlop		37
c) wykorzystanie (z tytułu)	45	
- wypłata ekwiwalentu za urlop	45	
d) rozwiązanie (z tytułu)	94	1 694
- korekta stanu rezerw	94	1 694
e) stan na koniec okresu	68	207

Nota 14A

tys.PLN

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006.
a) wobec jednostek powiązanych konsolidowanych	444	0
- raty układu płać powyżej 1 roku	444	
b) wobec pozostałych jednostek	41 218	57 180
- kredyty i pożyczki, w tym:	38 949	53 673
długoterminowe w okresie spłaty powyżej 1 roku	38 949	53 673
- inne zobowiązania finansowe, w tym:	95	132
- pozostałe	2 174	3 375
rozliczenia międzyokresowe przychodów	668	715
raty układu płać powyżej 1 roku	1 506	2 660
Zobowiązania długoterminowe, razem	41 662	57 180

Nota 14B		tys.PLN
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE, O POZOSTAŁYM DO DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY	31.12.2007	31.12.2006.
a) powyżej 1 roku do 3 lat	31 036	42 442
b) powyżej 3 lat do 5	10 107	14 738
c) powyżej 5 lat	519	
Zobowiązania długoterminowe, razem	41 662	57 180

Nota 14C		tys.PLN
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006.
a) w walucie polskiej	41 662	57 180
Zobowiązania długoterminowe, razem	41 662	57 180

Nota 15A		tys.PLN
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006.
a) wobec jednostek powiązanych	8 067	1 091
- z tytułu dostaw i usług	7 905	1 091
- od jednostek konsolidowanych	7 897	1 091
- od jednostek niekonsolidowanych	8	
- pozostałe	162	
- od jednostek konsolidowanych	162	
b) wobec pozostałych jednostek	23 924	42 936
- kredyty i pożyczki	15 626	15 951
- odsetki od kredytu	127	137
- inne zobowiązania finansowe, w tym:	1 936	2 313
zobowiązania z tytułu leasingu	247	624
przeniesienie wierzytelności	1 689	1 689
- z tytułu dostaw i usług:	3 399	19 238
- z tytułu podatków, cel , ubezpieczeń i innych świadczeń	1 760	3 931
- z tytułu wynagrodzeń	6	105
- pozostałe	978	991
inne rozrachunki	111	48
raty układu płacone do 1 roku	867	943
- bierne rozliczenie kosztów	92	270
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	31 991	44 027

Nota 15B		tys.PLN
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)	31.12.2007	31.12.2006.
a) w walucie polskiej	31 981	43 833
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	10	194
b1. Jednostka/waluta w tys./EUR		51
tys. zł		194
b2. Jednostka/waluta w tys./USD	4	
tys. zł	10	
Zobowiązania krótkoterminowe, razem	31 991	44 027

Nota 14D

tys.PLN

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK - 31.12.2007									
Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy		Kwota kredytu/pożyczki pozostała do spłaty		Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia	Inne
		tys.zł	waluta	tys.zł	waluta				
BRE BANK SA	Warszawa	81000*	PLN	38 949	PLN	WIBOR 1M+1,8%p.a.	20.12.2010	Przewłaszczenie majątku	

Nota 15C

tys.PLN

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK - 31.12.2007									
Nazwa (firma) jednostki	Siedziba	Kwota kredytu pożyczki wg umowy	Kwota kredytu/pożyczki pozostała do spłaty	Kwota kredytu/pożyczki pozostała do spłaty		Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia	Inne
		tys.zł	waluta	tys.zł	waluta				
BRE BANK S.A.	Warszawa	1 000	PLN	902	PLN	WIBOR O/N + 2,25 marża	26.06.2008	weksel, cesja wierzytelności	
BRE BANK S.A.	Warszawa	*	PLN	14 724	PLN	WIBOR 1M+1,8% p.a.	20.12.2010	Przewłaszczenie majątku	

Zgodnie z umową kredytową zawartą w dniu 11.08.2005 przyznany kredyt w kwocie 81 000 tys.zł w bilansie zaprezentowano w podziale na okresy spłaty do roku (zobowiązania krótkoterminowe z tytułu kredytów i pożyczek) 14 724 tys.PLN
powyżej roku (zobowiązania długoterminowe z tytułu kredytów i pożyczek) 38 949 tys PLN

MNI S.A. dokonała przeszacowania kredytu długoterminowego skorygowaną ceną nabycia

tys.PLN

Nota 16A

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
a) usługi telekomunikacyjne	18 787	32 912
b) usługi medialne	18 274	65 988
c) usługi Call Center	445	4 886
d) pozostałe usługi	13 575	1 528
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	51 081	105 314
- w tym: od jednostek powiązanych	11 649	10 207

Nota 16B

tys.PLN

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
a) kraj	50 354	103 172
b) eksport	727	2 142
Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem	51 081	105 314
- w tym: od jednostek powiązanych	11 649	10 207

Nota 17A

tys.PLN

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY MATERIAŁÓW I TOWARÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
przychody ze sprzedaży materiałów i towarów	299	491
Przychody netto ze sprzedaży materiałów i towarów, razem	299	491
- w tym: od jednostek powiązanych	185	470

Nota 17B

tys.PLN

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY MATERIAŁÓW I TOWARÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
a) kraj	299	491
Przychody netto ze sprzedaży materiałów i towarów, razem	299	491

Nota 18

tys.PLN

KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
a) amortyzacja	9 629	14 377
b) zużycie materiałów i energii	434	961
c) usługi obce	29 335	74 250
d) podatki i opłaty	335	1 421
e) wynagrodzenia	1 516	3 833
f) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	238	552
g) pozostałe koszty rodzajowe (z tytułu)	2 276	1 290
Koszty według rodzaju, razem	43 763	96 684
koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-375	-1 275
koszty zarządu (wielkość ujemna)	-4 194	-2 772
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów	39 194	92 637

Nota 19

tys.PLN

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
1. zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	6 644	2 797
- od jednostek powiązanych	4 908	
2. inne przychody operacyjne	1 222	2 381
a) rozwiązanie rezerwy (z tytułu)	320	1 381
- na należności	121	1 130
- rezerwa na urlopy wypoczynkowe	102	141
- rezerwa na zobowiązania	97	110
b) pozostałe, w tym:	902	1 000
- odpisy aktualizacyjne	359	886
- zwrot kosztów od komornika		27
- podatek VAT		293
- odszkodowanie z tytułu ubezpieczeń		19
- korekta kosztów lat ubiegłych	334	186
- umorzenie wierzytelności		2
- wycena należności długoterminowych	115	-421
- inne	94	8
Pozostałe przychody operacyjne, razem	7 866	5 178

Nota 20		tys.PLN	
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
1. inne koszty operacyjne	3 313	3 265	
a) utworzone rezerwy (z tytułu)	2 527	1 895	
- na należności	2 520	465	
- na roszczenia sporne		1 393	
- na urlopy niewykorzystane	7	37	
b) pozostałe, w tym:	786	1 370	
- odpisy aktualizujące		61	
- opłaty sądowe	100	84	
- spisane należności	68	1 095	
- koszty lat ubiegłych	123	1	
- koszty analiz infrastruktury	374		
- pozostałe	121	129	
Pozostałe koszty operacyjne, razem	3 313	3 265	

Nota 21A		tys.PLN	
PRZYCHODY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
a) z tytułu udzielonych pożyczek	57		
- od jednostek powiązanych	57		
konsolidowanych	29		
niekonsolidowanych	28		
b) pozostałe odsetki	596	88	
- od pozostałych jednostek	596	88	
Przychody finansowe z tytułu odsetek, razem	653	88	

Nota 21B		tys.PLN	tys.PLN
AKTUALIZACJA WARTOŚCI INWESTYCJI	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
a) utworzone odpisy aktualizacyjne (z tytułu)		395	
- aktualizacja wartości inwestycji		395	

Nota 21C		tys.PLN	tys.PLN
ZYSK ZE ZBYCIA INWESTYCJI	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
a) zysk ze zbycia inwestycji (z tytułu)	987	30	
- zbycie udziałów/ akcji	987	30	

Nota 22A		tys.PLN	
KOSZTY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
a) od kredytów i pożyczek	3 924	4 707	
- dla jednostek powiązanych		30	
- dla pozostałych jednostek	3 924	4 677	
b) pozostałe odsetki	70	168	
- dla pozostałych jednostek	70	168	
Koszty finansowe z tytułu odsetek, razem	3 994	4 875	

Nota 22B		tys.PLN	
AKTUALIZACJA WARTOŚCI WYCENY	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006	
a) utworzone odpisy aktualizacyjne (z tytułu)	346	0	
- aktualizacja wartości inwestycji	346		

Nota 22C		tys.PLN	
INNE KOSZTY FINANSOWE	01.01.-31.12.2006	01.01.-31.12.2007r.	
a) ujemne różnice kursowe, w tym:	22	32	
zrealizowane	16	27	
niezrealizowane	6	5	
b) pozostałe	1 034	196	
- umorzenie pożyczki		27	
- inne, w tym:	1034	169	
Inne koszty finansowe, razem	1 056	228	

Nota 23A - tylko MNI S.A.

tys.PLN

PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY *	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
1. Zysk (strata) brutto	8 115	5 949
2. Różnice pomiędzy zyskiem (stratą) a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym (wg tytułów)	-3 942	18 997
- koszty trwale nie stanowiące kosztów podatkowych	2 292	3 014
- koszty trwale podwyższające koszty podatkowe	883	2 328
- przychody trwale nie zaliczane do przychodów podatkowych	4 764	18 853
- koszty przejściowo nie stanowiące kosztów podatkowych	3 317	13 351
- koszty innych okresów podwyższające koszty podatkowe	12 541	7 813
- przychody nie uznane za przychody podatkowe	449	18 678
- przychody innych okresów podwyższające przychody podatkowe	16 970	12 310
- trwale zwiększenie przychodów podatkowych		
3. Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym	12 057	-13 048
4. Podatek dochodowy wg stawki 19%		
5. Zwiększenia, zaniechania, zwolnienia, odliczenia i obniżki podatku		

Nota 23B

tys.PLN

PODATEK DOCHODOWY ODROZCONY, WYKAZANY W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
zmniejszenie (zwiększenie) z tytułu powstania i odwrócenia się różnic przejściowych, w tym:	-1 293	-406
- zmniejszenie stanu aktywów na odroczony podatek dochodowy	2 408	1 465
- zwiększenia stanu aktywów na odroczony podatek dochodowy	-335	-2 719
- zmniejszenie stanu rezerw na odroczony podatek dochodowy	-3 377	-2 472
- zwiększenia stanu rezerw na odroczony podatek dochodowy	11	3 320
Podatek dochodowy odroczony, razem	-1 293	-406

Nota 23C

I. Trwałe różnice	
1. Koszty nie stanowiące kosztów podatkowych :	
- PFRON	11
- pod. VAT od spisanych i umorzonych należności	7
- Koszty lat ubiegłych	87
- koszty reprezentacji	48
- koszty egzekucyjne i sądowe	88
- kara pieniężna	30
- odsetki budżetowe	17
- koszty Rady Nadzorczej	117
- koszty Zarządu	37
- amort. ST ,inne koszty leasingu operac.	350
- koszty bez rachunku	6
- należności przedawnione i nieściągalne	29
- nierozliczona prognoza kosztów z 2006 roku	36
- koszty obcych pracowników	25
- koszty emisji akcji	778
- amortyzacja nieczynnych środków trwałych	30
- sprzedaż środków trwałych objętych ulgą inwest.	64
- amortyzacja wnip	532
razem	2 292
2. Koszty podwyższające koszty podatkowe	
- umorzenie WNIIP	463
- różnice kursowe	8
- opłaty leasingowe za ST	194
- zapłacone odsetki od kredytu i zobowiązań	140
- sprzedaż udziałów (koszty poniesione przy nabyciu udziałów)	51
- nieściągalne należności uprawdopodobnione	27
razem	883
3. Przychody nie zaliczane do przychodów podatkowych	
- rozwiązanie rezerwy	97
- rozwiązanie odpisu na materiały niechodliwe	366
- rozwiąz. odpisu na inwestycje	3 944
- korekta kosztów lat ubiegłych	335
- rozliczenie leasingu	22
razem	4 764
II. Różnice przejściowe	
1. koszty nie stanowiące kosztów podatkowych	
- odpis aktualizujący na należności	2 520
- odpis aktualizujący aktywa finansowe	346
- odpisy umorzeniowe kosztów koncesji	217
- rezerwa na niespłaconą pożyczkę	
- amortyzacja środków trwałych objętych ulgą	3
- odsetki od kredytu naliczone	
- rezerwa na urlopy wypoczynkowe	7
- badanie bilansu	84
- niewypłacone wynagrodz	3
- nieopłacone składki ZUS	8
- naliczone różnice kursowe	
- naliczone odsetki od kredytu i zobowiązań	129
- koszty dotyczący zakupu udziałów	
razem	3 317
2. koszty podwyższające koszty podatkowe	
- wypłacone wynagrodzenie za 2006 rok	161
- wypłacone wynagrodz. z układu dla RN	11
- zapłacone składki ZUS z 2006 roku	27
- badanie bilansu za 2006 rok	84
- koszty uzyskania przychodu poprzedniego m-ca	12 258
razem	12 541
3. przychody nie zaliczane do przychodów podatkowych	
- rozw. rezerwa na urlopy wypoczynkowe	147
- wycena należności długoterminowych	115
- rozwiązanie rezerwy na należności	122
- naliczone odsetki od udzielonych pożyczek	57
- przychód podatkowo do następnego miesiąca	8
razem	449
4. przychody podwyższające przychody podatkowe	
- przychody podatkowy z poprzedniego m-ca	16 965
- różnice kursowe	5
razem	16 970

Nota 24

Zysk netto na jedną akcję został obliczony przez podzielenie zysku netto (przypadającego na akcjonariuszy jednostki Zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w 2007 roku wynosi 9 408 tys. zł.
Średnia ważona liczba akcji 72 417 082 sztuk
Zysk na jedną akcję 0,13 zł.

średnia ważona ilość akcji MNI S.A. w 2007 roku

	zmiana akcji	stan	ilość dni w okresie
01.01.2007 - 05.04.2007		22 571 558	95
06.04.2007 - 31.12.2007	67 714 674	90 286 232	265
obliczenie			
$(22\,571\,558 \times 95 / 360) + (90\,286\,232 \times 265 / 360) = 72\,417\,081,92$			
średnia ważona ilość akcji za 2007 rok wynosi 72 417 082 szt.			

średnia ważona ilość akcji MNI S.A. w 2006 roku wynosi 22 571 558 szt

Nota 25

PREZENTACJA AKTYWÓW FINANSOWYCH W ROZBICIU NA CZTERY KATEGORIE

tys.PLN

AKTYWA FINANSOWE WYCENIANE W WARTOŚCI GODZIWEJ PRZEZ WYNIK	31.12.2007	31.12.2006
a) w pozostałych jednostkach	86	432
akcje notowane na GPW	86	432

tys.PLN

AKTYWA FINANSOWE DOSTĘPNE DO SPRZEDAŻY	31.12.2007	31.12.2006
a) w jednostkach powiązanych	129 346	75 143
aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, razem	129 346	75 143

tys.PLN

UDZIELONE POŻYCZKI	31.12.2007	31.12.2006
a) krótkoterminowe pożyczki	4 295	95
Udzielone pożyczki, razem	4 295	95

INWESTYCJE UTRZYMywane DO TERMINU WYMAGALNOŚCI

- a) kredyty długoterminowe - zaprezentowane w notce 14D
b) kredyty krótkoterminowe - zaprezentowane w notce 15C

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

1. Na środki pieniężne przyjęte do rachunku przepływów środków pieniężnych składały się (w tys. zł) :

tys.PLN

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2007	31.12.2006
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	656	2 436
Inne środki pieniężne		0
RAZEM	656	2 436

Informacja dodatkowa do Sprawozdania Finansowego MNI S.A. za 2007r.

I. Informacje o MNI S.A.

MNI Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie przy ul. Żurawia 8. została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000003901

Przedmiotem działalności Spółki są usługi telekomunikacyjne PKD 6420

Spółka notowana jest na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

II. Ważniejsze zasady sporządzania sprawozdania finansowego MNI S.A.

Podstawowe zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia załączonego sprawozdania finansowego przedstawiono poniżej:

Podstawy sporządzenia sprawozdania

MNI S.A. sporządziła załączone sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej według stanu obowiązującego na dzień 31 grudnia 2007 roku.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres od 01.01.2007r. do 31.12.2007r.

Dane porównywalne obejmują ten sam okres sprawozdawczy 2006 roku, tj. od 01.01.2006r. do 31.12.2006 r.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych oraz aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, które są wyceniane według wartości godziwej.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Zarządu profesjonalnych osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, pasywów, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę profesjonalnego osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest rozpoznawana w okresie, w którym została ona dokonana.

Waluta sprawozdawcza

Dane finansowe zawarte w załączonym sprawozdaniu finansowym zostały wyrażone w polskich złotych (PLN), który jest walutą stosowaną przez MNI S.A. dla celów wyceny i prezentacji. Dane prezentowane w sprawozdaniu finansowym zaokrąglone są do pełnych tysięcy złotych.

Zasady konsolidacji

Jednostki zależne

Jednostki zależne Grupy MNI S.A. tj. jednostki, w których Grupa posiada więcej niż połowę głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy lub w jakikolwiek inny sposób posiada zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, są konsolidowane.

W celu stwierdzenia, czy Grupa sprawuje kontrolę nad daną jednostką uwzględnia się również istnienie i wpływ potencjalnych głosów, które mogą być wykonywane na Walnym Zgromadzeniu takiej jednostki.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę do dnia ustania tej kontroli. Nabycie jednostek zależnych rozliczane jest metodą nabycia. Cena nabycia obejmuje wartość godziwą przejętych aktywów, wyemitowane akcje lub zobowiązania zaciągnięte na dzień nabycia oraz koszty bezpośrednio związane z transakcją nabycia. Nadwyżka ceny nabycia nad wartością godziwą przejętych aktywów jednostki zależnej ujmowana jest jako wartość firmy. Transakcje wewnątrzgrupowe, salda oraz niezrealizowane zyski/straty na transakcjach między spółkami Grupy są eliminowane podczas konsolidacji. W razie konieczności, zasady rachunkowości jednostek zależnych modyfikuje się w celu zapewnienia ich spójności z zasadami (polityką) rachunkowości Grupy.

Udziały finansowe w podmiotach zależnych w jednostkowym sprawozdaniu wyceniane są wg ceny nabycia, w sprawozdaniu skonsolidowanym inwestycje w podmioty zależne podlegają wyłączeniu.

Nadwyżka ceny nabycia powyżej wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu zależnego na dzień nabycia jest ujmowana jako wartość firmy z konsolidacji i podlega testowi na utratę wartości.

W przypadku, gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto podmiotu zależnego na dzień nabycia, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat.

Wartość firmy

Wartość firmy powstała przy nabyciu stanowi nadwyżkę ceny nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto jednostki zależnej na dzień nabycia. Wartość firmy powstała przy nabyciu jednostek zależnych jest ujmowana w aktywach trwałych bilansu jako oddzielna pozycja.

Wartość firmy powstała w wyniku transakcji nabycia dokonanych po 31 marca 2004 roku nie jest amortyzowana zgodnie z MSSF 3 „Połączenie jednostek gospodarczych”. Wartość firmy z konsolidacji, która powstała przed 31 marca 2004 r., nie jest amortyzowana po 1 stycznia 2005 roku.

Na dzień nabycia, wartość firmy jest alokowana na każdy ośrodek wypracowujący środki pieniężne, Odpis aktualizujący wartości firmy jest ustalany w drodze oceny wartości odzyskiwalnej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, którego wartość firmy dotyczy. Utrata wartości firmy następuje wtedy, gdy wartość odzyskiwalna ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest mniejsza od jego wartości bilansowej. Jeżeli wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i jeżeli część działalności tego ośrodka zostanie sprzedana, wówczas wartość firmy dotycząca sprzedanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest ujmowana w wartości bilansowej uwzględnianej przy obliczaniu zysku lub straty na sprzedaży części ośrodka wypracowującego środki pieniężne. Wartość firmy sprzedana w w/w. sposób jest wyceniana na podstawie względnych wartości (*relative values*) części sprzedanej i zatrzymanej ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartość firmy jest poddawana testom na utratę wartości przynajmniej raz do roku. Odpisy aktualizacyjne z tytułu trwałej utraty wartości ujmowane są w pozostałych kosztach operacyjnych.

Jeżeli udział w nabywanych aktywach, pasywach i zobowiązaniach pozabilansowych przekracza koszt nabycia jednostki, Grupa:

- Dokonuje ponownej wyceny identyfikowalnych aktywów, pasywów i zobowiązań pozabilansowych w nabywanej jednostce a także koszt nabycia;
- Rozpoznaje w rachunku zysków i strat nadwyżkę pozostałą po ponownej wycenie.

Sprzedaż jednostek zależnych

Zysk/strata na sprzedaży jednostki zależnej obejmuje wartość bilansową wartości firmy zbywanej jednostki.

Ewentualne zyski/straty wynikające z rozwodnienia akcji/udziałów w jednostkach zależnych rozpoznawane są w rachunku zysków i strat okresu, w którym miała miejsce sprzedaż.

Rzeczowe aktywa trwałe**a) własne składniki rzeczowych aktywów trwałych**

Rzeczowe aktywa trwałe są ujmowane według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości (z wyjątkiem gruntów). Po początkowym ujęciu, zwiększenia rzeczowych aktywów trwałych są wykazywane według ceny nabycia.

W 2007 roku nie wystąpiły przeszacowania rzeczowych aktywów trwałych.

Koszty poniesione po wprowadzeniu rzeczowego aktywa trwałego do użytkowania, takie jak koszty remontu, konserwacji wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione, z wyjątkiem sytuacji, gdy cena nabycia lub koszt wytworzenia części składowej pozycji rzeczowych aktywów trwałych jest istotny w porównaniu z ceną nabycia lub kosztem wytworzenia całej pozycji. W takich przypadkach wartość ta zwiększa wartość rzeczowego aktywa i od tak wyliczonej wartości Spółka dokonuje amortyzacji.

b) amortyzacja

Składniki rzeczowego majątku trwałego, względnie ich istotne i odrębne części składowe amortyzowane są metodą liniową przez okres ekonomicznej użyteczności. Grunty nie są amortyzowane.

MNI S.A. stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

Rodzaj środka trwałego	Stawka amortyzacyjna
Środki transportu	20 i 33%
Komputery	30%
Inwestycje w obcych obiektach	10%
Budynki	10%
Budowle	4 i 4,5%
Maszyny drogowe	17 i 20%
Urządzenia (grupa 6)	10%
Urządzenia biurowe	20%

c) Składniki rzeczowych aktywów trwałych użytkowane na podstawie umów leasingu.

Umowy leasingu, w ramach których Spółka ponosi praktycznie całość ryzyka oraz czerpie wszystkie korzyści wynikające z posiadania składników rzeczowych aktywów trwałych klasyfikowane są jako umowy leasingu finansowego. Rzeczowe aktywa trwałe nabyte w leasingu finansowym są wykazywane początkowo w wartości godziwej lub w bieżącej minimalnych opłat leasingowych., w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa, a następnie pomniejszane o odpisy amortyzacyjne.

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu finansowym amortyzowane są przez okres leasingu.

Płatności z tytułu zawartych przez Spółkę umów leasingu operacyjnego ujmowane są w rachunku zysków i strat w okresie trwania leasingu.

d) środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie są wyceniane w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. W ramach środków trwałych w budowie wykazywane są również materiały inwestycyjne. Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

Jeżeli wystąpiły zdarzenia lub zaistniały okoliczności, które wskazują na to, że wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych może nie być możliwa do odzyskania, dokonywany jest przegląd tych aktywów pod kątem ewentualnej utraty wartości. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany wtedy, gdy wartość bilansowa danego rzeczowego aktywa trwałego przewyższa jego wartość odzyskiwalną, która odpowiada cenie

sprzedaży netto tego rzeczowego aktywa trwałego lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. W celu ustalenia utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych są one klasyfikowane do najniższego poziomu, dla którego można zidentyfikować oddzielne przepływy pieniężne.

Zysk/stratę na sprzedaży rzeczowego aktywa trwałego ustala się przez porównanie wpływów ze sprzedaży z jego wartością bilansową i ujmuje się per saldem w pozostałej działalności operacyjnej.

Wartości niematerialne

Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wyceniane według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Wartości niematerialne są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich użytkowania. Amortyzacja według stawek podatkowych jest stosowana tylko w wypadkach, kiedy odpowiadają one ekonomicznemu okresowi życia aktywa. Poprawność stosowanych okresów i stawek amortyzacji jest okresowo weryfikowana, nie rzadziej niż na koniec roku obrotowego, a ewentualna korekta odpisów amortyzacyjnych dokonywana jest w okresach następnych.

Jeżeli wystąpiły zdarzenia lub zaistniały okoliczności, które wskazują na to, że wartość bilansowa wartości niematerialnych może nie być możliwa do odzyskania, dokonywany jest przegląd tych aktywów pod kątem ewentualnej utraty wartości. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany wtedy, gdy wartość bilansowa danego składnika wartości niematerialnych przewyższa jego wartość odzyskiwalną, która odpowiada cenie sprzedaży netto tej wartości niematerialnej lub jej wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

a) prace badawczo-rozwojowe

Wydatki na prace badawcze są odpisywane w koszty w momencie ich poniesienia. Koszty zakończonych prac rozwojowych prowadzonych na własne potrzeby, które zostały poniesione przed rozpoczęciem produkcji lub zastosowaniem nowych rozwiązań technologicznych zaliczane są do wartości niematerialnych, jeżeli Spółka jest w stanie udowodnić:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne korzyści ekonomiczne. Między innymi, Spółka powinna udowodnić istnienie rynku na produkty powstające dzięki składnikowi wartości niematerialnych lub na sam składnik, lub – jeśli składnik ma być użytkowany przez jednostkę – użyteczność składnika wartości niematerialnych,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszty prac rozwojowych, które nie spełniają powyższych kryteriów są odnoszone do rachunku zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Okres amortyzacji kosztów prac rozwojowych nie przekracza 5 lat.

Prace badawczo-rozwojowe w 2007r. nie wystąpiły.

b) Oprogramowania

Zakupione licencje i oprogramowania aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na ich zakup.

c) amortyzacja

Typowe stawki amortyzacji stosowane dla wartości niematerialnych wynoszą:

Stawka amortyzacyjna

Zakupione licencje i oprogramowanie	50%
Pozostałe wartości niematerialne	20%

Wartości niematerialne nie podlegają przeszacowaniom.

Spółka nie posiada żadnych aktywów o znacznej wartości o nieokreślonym okresie użytkowania.

Wartość firmy

Wartość firmy stanowi nadwyżkę kosztu przejęcia nad wartością godziwą udziału Spółki w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto przejętej jednostki zależnej na dzień przejęcia. Wartość firmy z przejęcia jednostek zależnych ujmuje się w aktywach trwałych bilansu jako oddzielna pozycja..

Wartość firmy jest testowana corocznie pod kątem utraty wartości i wykazywana w bilansie wg kosztu pomniejszonego o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Zyski i straty ze zbycia jednostki uwzględniają wartość bilansową wartości firmy dotyczącą sprzedanej jednostki. Zmiana polityki w zakresie wyceny wartości firmy opisanej powyżej nastąpiła z dniem 01.01.2006 roku.

Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne nie występują

Aktywa finansowe

MNI S.A. klasyfikuje posiadane aktywa finansowe do czterech kategorii:

1. aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat,
2. inwestycje utrzymywane do upływu terminu zapadalności,
3. aktywa finansowe dostępne do sprzedaży
4. kredyty i wierzytelności własne.

Inwestycje, które zostały nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen zaliczane są do aktywów wycenianych według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat i prezentowane w aktywach obrotowych bilansu. Aktywa o określonym terminie zapadalności, które Spółka zamierza i może utrzymać do czasu, gdy staną się one zapadalne zaliczane są do inwestycji utrzymywanych do upływu terminu zapadalności i prezentowane w aktywach trwałych bilansu chyba, że termin zapadalności tych aktywów przypada w ciągu 12 miesięcy od daty bilansowej. Aktywa, o nieokreślonym terminie zapadalności, które mogą być zbyte w odpowiedzi na zapotrzebowanie na środki lub w odpowiedzi na zmiany stóp procentowych zaliczane są do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży. Spółka prezentuje je w bilansie jako aktywa trwałe chyba, że kierownictwo wyraziło zamiar utrzymywania ich przez okres krótszy niż 12 miesięcy od daty bilansowej lub zostaną upłynnione w celu pozyskania kapitału obrotowego. W takich sytuacjach prezentuje się je jako aktywa obrotowe. Aktywa finansowe powstałe na skutek wydania drugiej stronie środków pieniężnych, towarów lub usług, inne niż pozyskane z zamiarem ich sprzedaży w krótkim terminie, klasyfikowane są jako kredyty i wierzytelności własne i prezentowane jako aktywa trwałe. Kierownictwo Spółki określa kategorię poszczególnych aktywów finansowych w momencie ich nabycia.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień transakcji, tj. dzień, w którym Spółka zobowiązała się do nabycia lub sprzedaży aktywów. Cena nabycia zawiera opłaty transakcyjne. Aktywa finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat oraz dostępne do sprzedaży wyceniane są według wartości godziwej. Inwestycje utrzymywane do upływu terminu zapadalności wyceniane są według zamortyzowanej ceny nabycia ustalonej metodą efektywnej stopy procentowej. Zrealizowane i niezrealizowane zyski i straty wynikające ze zmian wartości godziwej aktywów wycenianych według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat ujmowane są w rachunku zysków i strat, zaś aktywów dostępnych do sprzedaży - bezpośrednio w kapitale własnym okresu, w którym powstały. Wartość godziwa inwestycji ustalana jest w odniesieniu do cen zakupu notowanych na giełdzie lub w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne. Wartość godziwa kapitałowych papierów wartościowych spółek niepublicznych szacowana jest na podstawie właściwych wskaźników ceny do zysku i ceny do przepływów pieniężnych dostosowanych do specyfiki danego

emitenta, lub ustalana przy zastosowaniu innych modeli wyceny. Instrumenty kapitałowe, dla których wartość godziwa nie może być ustalona w wiarygodny sposób wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości.

Leasing

Umowy leasingowe, w których znaczna część ryzyk i korzyści związanych z prawem własności składników rzeczowych aktywów trwałych pozostaje po stronie Spółki, klasyfikowane są jako leasing finansowy. Leasing finansowy ujmowany jest w księgach w kwocie wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli jest ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe rozdzielane są pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania w taki sposób, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązania. Zobowiązania z tytułu opłat leasingowych, pomniejszone o część odsetkową prezentowane są w zobowiązaniach długo- i krótkoterminowych. Część odsetkowa kosztu finansowego ujmowana jest w rachunku zysków i strat w okresie trwania leasingu. Środki trwale używane na podstawie leasingu finansowego amortyzowane są przez okres będący krótszym z okresów: okresu użytkowania środka trwałego lub okresu leasingu.

Umowy leasingowe, w których znaczna część ryzyk i korzyści związanych z prawem własności pozostaje po stronie leasingodawcy, klasyfikowane są przez Spółkę jako leasing operacyjny. Płatności dokonane przez Spółkę w ramach tych umów (po pomniejszeniu o ewentualne rabaty leasingodawcy) ujmowane są w rachunku zysków i strat przez okres leasingu.

Zapasy

Zapasy wykazywane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Koszt sprzedaży pojedynczej jednostki zapasu określany jest według metody FIFO.

Wszystkie zapasy objęte są systematycznym przeglądem w zakresie ich przydatności i wartości rynkowej. W przypadkach stwierdzenia potrzeby aktualizacji wartości zapasów, dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w stosownej wysokości.

Należności z tytułu dostaw i usług

Krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe są wyceniane w kwocie wymagającej zapłaty, o ile efekt naliczenia odsetek nie jest znaczący. W przeciwnym przypadku należności są ujmowane początkowo w ich wartości godziwej a następnie wyceniane wg zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z zasadą przyjętą przez Spółkę od 2006 roku należności długoterminowe wyceniane są wg SCN.

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, i zastrzeżone środki pieniężne

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ujmowane są w bilansie według kosztu. Dla celów rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zalicza się gotówkę w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności. Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych, Spółka przyjęła zasadę nie ujmowania w saldzie środków pieniężnych i ich ekwiwalentów kredytów w rachunkach bieżących oraz zastrzeżonych środków pieniężnych. Są one ujmowane jako oddzielna pozycja bilansowa.

Transakcje w walutach obcych

Pozycje pieniężne wyrażone w walucie obcej wyceniane są wg kursu zamknięcia (kursu natychmiastowej realizacji, wykonania) to znaczy po kursie banku wiodącego z pierwszego notowania z dnia bilansowego.

Odroczony podatek dochodowy

Rezerwa na odroczony podatek dochodowy tworzona jest metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym. Główne różnice przejściowe powstają z tytułu przeszacowania pewnych aktywów trwałych, aktywów obrotowych, pochodnych

instrumentów finansowych, rezerw, rozliczeń międzyokresowych biernych, strat podatkowych do rozliczenia w następnych okresach.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na odroczony podatek dochodowy wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według szacunków zarządu będą obowiązywać w dniu realizacji.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmowany jest od wszystkich ujemnych różnic przejściowych w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, od którego będzie można odpisać różnice przejściowe.

Nieodłącznym warunkiem ujęcia jakiejkolwiek pozycji aktywów jest to, że jej wartość bilansowa zostanie zrealizowana w formie korzyści ekonomicznych, które wpłyną do Spółki w przyszłych okresach. Jeśli wartość bilansowa danego składnika aktywów przekracza jego wartość podatkową, to kwota podlegających opodatkowaniu korzyści ekonomicznych będzie wyższa od kwoty uznanej za koszt uzyskania przychodu. Różnica ta stanowi dodatnią różnicę przejściową, a obowiązek zapłaty w przyszłych okresach związanego z nią podatku dochodowego znajduje wyraz w rezerwie z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Gdy Spółka zrealizuje wartość bilansową składnika aktywów, dodatnia różnica przejściowa odwróci się i powstanie dochód do opodatkowania. Rodzi to prawdopodobieństwo, iż ze Spółki wypłyną pewne korzyści ekonomiczne w formie płatności podatkowych.

Kapitał własny

Kapitał własny stanowią kapitały i fundusze tworzone zgodnie z obowiązującym prawem, właściwymi ustawami oraz ze statutem. Do kapitałów własnych zaliczane są także niepodzielne zyski i niepokryte straty z lat ubiegłych.

Kapitały (fundusze) własne ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa, statutu lub umowy Spółki.

Kapitał zakładowy spółki kapitałowej wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wkłady na poczet kapitału.

Akcje zwykle prezentowane są jako kapitał zakładowy.

Środki otrzymane z tytułu emisji nowych akcji ujmowane są w kapitale własnym. Nie dokonuje się żadnych korekt z tytułu różnicy między wartością emisyjną, a wartością rynkową wyemitowanych akcji.

Zewnętrzne koszty bezpośrednio związane z emisją nowych akcji, ujmowane są jako składnik ceny nabycia.

Kapitał zapasowy tworzony jest z podziału zysku lub z przeniesienia z kapitału rezerwowego z aktualizacji wyceny. W kapitale zapasowym wydzielony jest kapitał tworzony z odpisów z zysku i przeznaczony na pokrycie strat bilansowych.

Udziały lub akcje własne wyceniane są w cenie nabycia i wykazywane w kwocie ujemnej w kapitale własnym.

Na **kapitał z aktualizacji wyceny** odnosi się:

- różnice z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży,
- odpisy z tytułu odroczonego podatku dochodowego,
- wartość z przeszacowania środków trwałych,
- odroczony podatek z tyt. przejściowych różnic w wartości bilansowej i podatkowej przeszacowanych aktywów.

W przypadku zbycia lub likwidacji składnika majątku odpowiednia część kapitału z aktualizacji wyceny jest przenoszona na kapitał zapasowy. Odpis z tytułu trwałej utraty wartości aktywów trwałych, który uprzednio podlegał aktualizacji wyceny pomniejsza kapitał z aktualizacji do wysokości części kapitału, która dotyczy tego składnika majątku trwałego.

Kapitał z aktualizacji wyceny nie podlega dystrybucji.

Kredyty bankowe, pożyczki i emitowane papiery dłużne

W momencie początkowego ujęcia, długo- i krótkoterminowe kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane w wartości otrzymanych środków pieniężnych netto, tj. po potrąceniu kosztów uzyskania kredytu/ pożyczki. Po początkowym ujęciu, wszystkie kredyty bankowe dłużne papiery wartościowe i pożyczki są wyceniane według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Różnica pomiędzy otrzymanymi środkami pieniężnymi netto (po potrąceniu kosztów uzyskania kredytu / pożyczki) a wartością do spłaty ujmowana jest w rachunku zysków i strat przez okres trwania umowy kredytu / pożyczki. Wszystkie koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone do rachunku zysków i strat okresu, którego dotyczą. Spółka stosuje podejście wzorcowe.

Rezerwy

Rezerwy są rozpoznawane, jeżeli Spółka posiada prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek będący rezultatem przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wystąpi konieczność wypływu zasobów w związku z wywiązaniem się z powyższego obowiązku, przy założeniu, że możliwe jest wiarygodne określenie kwoty takiego wypływu.

Spółka tworzy również rezerwy na umowy rodzące obciążenia, jeżeli przewiduje, że przyszłe korzyści z takiej umowy będą mniejsze od niezbędnych kosztów jej realizacji.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Zarządu profesjonalnych osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, pasywów, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę profesjonalnego osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość może różnić się od wartości szacunkowej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest rozpoznawana w okresie, w którym została dokonana.

Wielkościami szacunkowymi są rezerwy na świadczenia emerytalne, niewykorzystane urlopy pracownicze i podobne. Zarząd Spółki korzysta z metod aktuarialnych przy określaniu ich wysokości.

Przychody

Przychody ze sprzedaży ujmuje się w wartości zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług.

Przychody ze sprzedaży ujmuje się wtedy, gdy:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny
- istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne
- stopień realizacji transakcji na dzień bilansowy może być określony w wiarygodny sposób
- koszty poniesione w związku z transakcjami oraz koszty zakończenia transakcji mogą być zakończone w wiarygodny sposób

Przychody z tytułu odsetek rozpoznawane są systematycznie przez okres trwania umowy, z uwzględnieniem kwoty niespłaconej należności oraz efektywnej stopy procentowej w okresie do terminu zapadalności, po ustaleniu przychodu należnego Spółce.

Koszty operacyjne

MNI S.A. prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz w układzie kalkulacyjnym. Koszty sprzedanych towarów, produktów i usług obejmują koszty bezpośrednio związane z wytworzeniem lub nabyciem sprzedanych towarów lub usług. Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe oraz koszty reprezentacji i reklamy. Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z zarządzaniem Spółki oraz koszty administracji i reprezentacji.

Na wynik finansowy Spółki wpływają ponadto:

- Pozostałe przychody i koszty operacyjne pośrednio związane z działalnością Spółki w zakresie m.in. zysków i strat ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, aktualizacji wyceny aktywów niefinansowych,

utworzenia i rozwiązania rezerw na przyszłe ryzyko, kar, grzywien i odszkodowań, otrzymania lub przekazania darowizn,

- Przychody finansowe z tytułu dywidend (udziałów w zyskach), odsetek, zysków ze zbycia inwestycji, aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżki dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi,
- Koszty finansowe z tytułu odsetek, strat ze zbycia inwestycji, aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżki ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.
- Straty i zyski nadzwyczajne powstałe na skutek trudnych do przewidzenia zdarzeń nie związanych z ogólnym ryzykiem prowadzenia Spółki poza jej działalnością operacyjną.

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdane do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków a związane z powstawaniem środków trwałych pomniejszają wartość skapitalizowanych kosztów finansowania zewnętrznego.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Raportowanie segmentów działalności

Segment branżowy jest dającym się wyodrębnić obszarem działalności Spółki, w ramach którego następuje dystrybucja towarów lub świadczenie usług, który podlega ryzyku i charakteryzuje się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych różnym od tych, które są właściwe dla innych segmentów branżowych.

Usługi świadczone przez Spółkę są jednorodne. Informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym na poziomie całej jednostki są zgodne z informacjami dotyczącymi segmentu branżowego.

Spółka nie wyodrębnia segmentów geograficznych, ponieważ nie zajmuje się dystrybucją towarów lub świadczeniem usług w różnych środowiskach ekonomicznych, które podlegają różnym ryzykom oraz charakteryzują się odmiennym poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych. Krajem macierzystym Spółki jest Polska.

III. Działalność zaniechana

W trakcie okresu sprawozdawczego w ramach prowadzonej działalności Spółki nie zaniechano żadnego typu działalności i nie przewiduje się zaniechania żadnej prowadzonej działalności.

IV. Informacja na temat składu Zarządu i Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej MNI S.A

Skład Rady Nadzorczej MNI S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku:

- | | | |
|----|----------------------------|--|
| 1. | Andrzej Jerzy Piechocki | - Przewodniczący RN |
| 2. | Robert Andrzej Gwiazdowski | - Wiceprzewodniczący RN |
| 3. | Michał Jakub Tomczak | - Sekretarz RN |
| 4. | Grzegorz Wiesław Eider | - Członek RN – powołany z dniem 28 listopada 2007 r. |
| 5. | Mariusz Piotr Pilewski | - Członek RN – powołany z dniem 28 listopada 2007 r. |

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej MNI S.A w roku 2007:

- z dniem 1 września 2007 roku Pan Tomasz Karasiński złożył rezygnację ze stanowiska Członka Rady Nadzorczej Spółki.
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Stanisław Widera złożył rezygnację ze stanowiska Członka Rady Nadzorczej Spółki.

Skład Zarządu MNI S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku:

1. Piotr Majchrzak - Prezes Zarządu – powołany z dniem 28 listopada 2007 r.
(członek Zarządu od 11 maja 2007 r.)
2. Tomasz Karasiński - Członek Zarządu – powołany z dniem 28 listopada 2007 r.

Zmiany w składzie Zarządu MNI S.A w roku 2007:

- z dniem 11 maja 2007 roku Pan Leszek Kułak został odwołany ze stanowiska Członka Zarządu Spółki w związku z objęciem funkcji zarządzających w spółkach zależnych Grupy MNI.
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Piotr König złożył rezygnację ze stanowiska Prezesa Zarządu Spółki
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Mariusz Pilewski złożył rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu Spółki

Zmiany w składzie Zarządu MNI S.A w roku 2008:

- z dniem 7 marca 2008 roku Pan Tomasz Karasiński złożył rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu Spółki.

V. Zdarzenia po dniu bilansowym

1. Dnia 21 lutego 2008r. została podpisana umowa pomiędzy MNI Telecom a MNI SA na podstawie której MNI SA nabyło od MNI Telecom 2.621.166 akcji spółki dataCOM po cenie 19.424.304,84 zł .
2. Dnia 21 lutego 2008r. została podpisana umowa przejęcia długu pomiędzy MNI Telecom Sp. z o.o. a MNI SA na mocy której MNI SA przejęło dług MN Telecom wobec spółki dataCOM SA w wysokości 15.504.703,01 zł.

VI. Transakcje Jednostki z podmiotami powiązanymi

Struktura transakcji Jednostki z podmiotami powiązanymi konsolidowanymi za okres od 01.01.2007r. do 31.12.2007r.

Przychody ze sprzedaży produktów i materiałów

transakcje z :

- MNI Premium S.A.	4 920
- MNI Telecom Sp. z o.o.	5 424
- dataCOM S.A.	1 463
- Breakpoint Sp. z o.o.	27

razem**11 834****Koszty sprzedanych produktów i materiałów**

transakcje z :

- MNI Premium S.A.	95
- MNI Technology Development Sp. z o.o.	238
- MNI Telecom Sp. z o.o.	1 344
- MoCoHub Sp. z o.o.	112
- dataCOM S.A.	2 514
- Breakpoint Sp. z o.o.	7

razem**4 310****Koszty sprzedaży**

transakcje z :

- MNI Telecom Sp. z o.o.	94
razem	94

Koszty Zarządu

transakcje z :	
- MNI Telecom Sp. z o.o.	13
- Telestar Sp z o.o.	1
razem	14

Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych

transakcje z :	
- MNI Premium S.A.	4 633
- MNI Telecom Sp. z o.o.	269
- dataCOM S.A.	6
razem	4 908

Przychody finansowe -odsetki od pożyczki

transakcje z :	
- Breakpoint Sp. z o.o.	29
razem	29

Środki trwałe

zakup od:	
- MNI Premium S.A.	300
- MNI Technology Development Sp. z o.o.	46
razem	346

Środki trwałe w budowie

sprzedaż dla:	
- dataCOM S.A.	10
razem	10

Środki trwałe

sprzedaż dla:	
- MNI Telecom Sp. z o.o.	26 900
razem	26 900

Wartości Niematerialne

zakup od	
- MNI Technology Development Sp. z o.o.	1
razem	1

Wartości Niematerialne

sprzedaż dla:	
- MNI Telecom Sp. z o.o.	210
razem	210

Stan nierozliczonych transakcji z jednostkami powiązanymi konsolidowanymi na dzień 31.12.2007 r.

- należności krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług	40 745 tys. PLN
- należności pozostałe	3 660 tys. PLN
- zobowiązania długoterminowe	444 tys. PLN
- zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług	7 897 tys. PLN
- zobowiązania krótkoterminowe , pozostałe	162 tys. PLN

VII. Transakcje z członkami zarządu i organami nadzorczymi i ich małżonkami, krewnymi lub powinowatymi w linii prostej do drugiego stopnia lub związanymi tytułu opieki, przysposobienia lub kurateli z osobą zarządzającą lub będącą w organach nadzorczych Spółki, w której są znaczącymi udziałowcami (akcjonariuszami) lub współmałżonkami.

- a. Transakcje**
Nie wystąpiły
- b. Pożyczki i zaliczki**
Nie wystąpiły.

VIII. Wynagrodzenia Zarządu i Rady Nadzorczej MNI S.A.

Imię i nazwisko	Wysokość wypłaconego tym osobom wynagrodzenia oraz przyznanych im świadczeń w naturze za usługi świadczone przez taką osobę w każdym charakterze na rzecz spółki lub jej podmiotów zależnych za okres od 01.01.2007 do 31.12.2007
Andrzej Piechocki Przewodniczący RN	10 tys. PLN
Robert Gwiazdowski Wiceprzewodniczący RN	6 tys. PLN
Tomasz Krasieński Członek RN	6 tys. PLN
Michał Tomczak Członek RN	8 tys. PLN
Stanisław Widera Członek RN	6 tys. PLN
Grzegorz Wiesław Eider Członek RN	2 tys. PLN
Mariusz Piotr Pilewski Członek RN	2 tys. PLN

Imię i nazwisko	Wysokość wypłaconego tym osobom wynagrodzenia oraz przyznanych im świadczeń w naturze za usługi świadczone przez taką osobę w każdym charakterze na rzecz spółki lub jej podmiotów zależnych za okres od 01.01.2007 do 31.12.2007
Piotr König Prezes Zarządu	50 tys. PLN (umowa o zarządzanie)
Mariusz Piotr Pilewski Członek Zarządu	132 tys. PLN (w ramach zawartej umowy o zarządzaniu ze spółką Invest Logistics Sp. z o.o.)
Leszek Kułak Członek Zarządu	

IX. Kluczowy Personel Kierowniczy Spółki

Do Kluczowego Personelu Kierowniczego MNI S.A. zalicza się Członków Zarządu oraz Organów Nadzorczych. Są to osoby, które mają bezpośredni lub pośredni wpływ na planowanie, kierowanie i kontrolowanie działalności jednostki. Pozostałe osoby będące na stanowiskach kierowniczych są osobami, które wykonują decyzje Zarządu i Rady Nadzorczej.

X. Przeciętne zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w MNI S.A...w okresie od 01.01. 2007r. do 31.12.2007r. wynosi 19 osób

Przeciętne zatrudnienie w grupach zawodowych wynosi:

- pracownicy techniczni 10 osób
- pracownicy obsługi sprzedaży 9 osób

XI. Zobowiązania warunkowe na dzień 31.12.2007r.

Rodzaj zobowiązania	Wierzyciel	Rodzaj zabezpieczonego majątku	Wartość zabezpieczonego majątku na dzień 31.12.2007 tys. PLN
Zobowiązania z tytułu kredytu:	Bank przyznający kredyt		
1. przewłaszczenie rzeczy oznaczonych co do tożsamości	BRE Bank	Środki trwałe	81 000 tys. PLN
2 weksle			4 121 tys. PLN

XII. Należności warunkowe

Należności warunkowe nie występują.

XIII. Aktywa przeznaczone do sprzedaży

Aktywa przeznaczone do sprzedaży nie wystąpiły.

XIV. Kursy EURO przyjęte do wyceny bilansu rachunku strat i zysków, wyrażone w walutach obcych.**Przyjęte wartości kursu**

Sposób przeliczania złotych na EURO określa § 89 ust. 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 roku tzn.:

- poszczególne pozycje bilansu przelicza się na złote lub euro według średniego kursu obowiązującego na dzień bilansowy ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski – dla danych za IV kwartał 2007 roku przyjęto kurs EURO z dnia 31.12.2007 roku. tj. **3,582** a dla danych za IV kwartał 2006 roku kurs w wysokości **3,8312**
- poszczególne pozycje rachunku zysków i strat przelicza się na złote lub euro według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP dla waluty, w której zostały sporządzone informacje finansowe podlegające przeliczeniu, obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca roku obrotowego.

Za okres od 01.01.2007 do 31.12.2007 przyjęto średni kurs EURO w wysokości **3,7768**

Za okres od 01.01.2006 do 31.12..2006 przyjęto średni kurs EURO w wysokości **3,8991**

XV. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego ujmuje się jako koszty w okresie, w którym je poniesiono. Spółka stosuje podejście wzorcowe.

Warszawa, dnia 23 maja 2008r.

Zarząd Spółki MNI S.A.

**Piotr Majchrzak
Prezes Zarządu**

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI MNI SPÓŁKA AKCYJNA w roku 2007

SPIS TREŚCI

1. Najważniejsze wydarzenia w 2007 roku.
2. Inwestycje w roku 2007 i przewidywane w latach następnych.
3. Przewidywany rozwój.
4. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa.
5. Istotne czynniki ryzyka i zagrożenia.
6. Informacje dodatkowe.

Profil działalności i pozycja rynkowa

MNI S.A. wraz ze spółkami zależnymi tworzy jedną z najdynamiczniej rozwijających się grup medialno-telekomunikacyjnych notowanych na GPW w Warszawie. MNI prowadzi działalność w dwóch podstawowych obszarach: usług medialnych oraz publicznych usług telekomunikacyjnych, w tym również jako operator usług mobilnych w modelu MVNO.

Firma specjalizuje się w tworzeniu usług multimedialnych oraz integracji usług dodanych dla rynku mediów oraz sektora marketingowego. Podstawowy obszar aktywności technologicznej to telefonia mobilna GSM oraz 3G. MNI pozostaje obecnie jednym z wiodących dostawców kontentu dla portali i telewizji IP, posiada własne, wyposażone w najnowszą technologię Call Center do realizacji usług telefonicznego marketingu bezpośredniego.

W oparciu o potencjał technologiczny spółek należących do Grupy, MNI oferuje usługi medialne oraz dodane, pełny wachlarz usług telefonii stacjonarnej oraz szerokopasmowy dostęp do Internetu.

MNI S.A. jako jedna z pierwszych firm podjęła działalność operatorską w obszarze telekomunikacji mobilnej jako wirtualny operator (MVNO). W końcu roku 2007 uruchomiła dwie marki MVNO, Simfonia i EzoMobile.

Wśród potencjalnych klientów MNI są wiodące firmy z branży telekomunikacyjnej, medialnej i FMCG. Na polskim rynku Grupa MNI nie posiada bezpośredniego konkurenta działającego we wszystkich segmentach prowadzonych przez Spółkę aktywności.

Z blisko 25 procentowym udziałem w rynku usług dodanych MNI wraz ze spółkami zależnymi zajmuje zdecydowanie pozycję lidera.

Natomiast w segmencie usług telekomunikacyjnych Grupa MNI (poprzez spółkę zależną MNI Telecom) zajmuje czwartą pozycję wśród alternatywnych operatorów telekomunikacyjnych.

W roku 2007 Zarząd MNI S.A. realizował z pełną konsekwencją strategię rozwoju, zgodnie z którą najistotniejszym czynnikiem wzrostu wartości firmy w najbliższych latach oraz uzyskiwanych przez Spółkę i jej spółki zależne przychodów i zysków z prowadzonej działalności będą zaawansowane usługi medialne.

Działalność telekomunikacyjna w tradycyjnym rozumieniu traktowana będzie jako narzędzie służące dostarczaniu treści medialnych.

W ramach kontynuacji tej strategii Zarząd MNI S.A. podjął decyzję o wyodrębnieniu i skupieniu działalności związanej z szeroko rozumianymi usługami medialnymi w spółce zależnej MNI Premium Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie.

Spółka MNI Premium to spółka w 100% zależna od MNI S.A. i stworzona na bazie Legion Polska Sp. z o.o., która specjalizowała się w zakresie usług realizowanych poprzez telefonię stacjonarną. Obecnie działalność ta została rozszerzona także o działalność związaną z obszarem usług mobilnych, dotychczas świadczonych przez MNI S.A.

W konsekwencji MNI Premium przejęła wszystkie umowy komercyjne MNI S.A. dotyczące usług mobilnych i realizuje wszelkie działania inwestycyjne w tym obszarze, a więc i akwizycje.

Jednocześnie, w celu efektywnego wykorzystania posiadanych technologii oraz w celu zapewnienia środków na rozwój spółek Grupy, do MNI S.A. został przesunięty cały majątek trwały służący sprzedaży usług medialnych. Tym samym MNI S.A. odpowiada za zapewnienie spółkom Grupy platform i innych wszelkiego rodzaju narzędzi technologicznych niezbędnych do rozwoju tych usług.

Dzięki tym zmianom w strukturze Grupy MNI wydzielone zostały trzy główne piony, w ramach których rozwijane są następujące obszary działalności Grupy:

- Pion I - telekomunikacyjny budowany wokół spółki MNI Telecom (w tym operator wirtualny),
- Pion II - telekomunikacyjnych usług dodanych budowany wokół spółki MNI Premium, obejmujący również przejęte spółki MoCoHub i Breakpoint.
- Pion III - medialny budowany wokół spółki Telestar S.A.

Działania reorganizacyjne w ramach grupy MNI S.A. zostały przeprowadzone w 2007 roku.

1. Najważniejsze wydarzenia w 2007 roku

1. **9 stycznia 2007** – zawarcie Umowy Ramowej o Współpracy z Radiem ZET Sp. z o.o. Umowa została zawarta na czas nieokreślony i dotyczy realizacji przez MNI interaktywnych usług mobilnych, kanałami SMS, wykorzystywanych w antenowych projektach komercyjnych Radia ZET. W praktyce zawarcie powyższej umowy oznacza kontynuację przez MNI realizacji obsługi kluczowych projektów interaktywnych (SMS) anteny Radia ZET.
2. **18 stycznia 2007** - zatwierdzenie przez Komisję Nadzoru Finansowego prospektu emisyjnego emisji 67.714.674 akcji serii L, o wartości nominalnej 1 złoty i cenie emisyjnej 1 złoty każda akcja, praw do tych akcji oraz 22.571.558 praw poboru akcji serii L.
2. **24 stycznia – 30 stycznia 2007** – notowanie na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie praw poboru do akcji serii L
3. **25 stycznia – 2 lutego 2007** – subskrypcja akcji serii L. W wyniku subskrypcji objęte zostały wszystkie oferowane w ramach emisji akcje.
4. **16 lutego 2007** - Rejestracja przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych w Warszawie 67. 714.674 Praw do Akcji (PDA) emisji serii L.
5. **20 lutego 2007** – podjęcie przez Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A uchwały w sprawie wprowadzenia do obrotu giełdowego na rynku podstawowym praw do akcji zwykłych na okaziciela serii L spółki MNI S.A oraz określenie dnia pierwszego notowania praw do akcji na dzień 21 lutego 2007 roku.
6. **6 kwietnia 2007** – postanowienie Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy Wydział XII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego o rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego spółki MNI S.A. o kwotę 67.714.674 złote, to jest do kwoty 90.286.232 złote oraz o rejestracji emisji akcji serii L zwykłych na okaziciela nieuprzywilejowanych w liczbie 67.714.674.
7. **23 kwietnia 2007** – podjęcie przez Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. uchwały w sprawie wprowadzenia do obrotu giełdowego na rynku podstawowym akcji zwykłych na okaziciela serii L spółki MNI S.A. w liczbie 67.714.674 akcji, o wartości minimalnej 1 złoty każda oraz określenie dnia pierwszego notowania akcji na dzień 25 kwietnia 2007 roku.

8. **25 kwietnia 2007** – Nabycie przez MNI S.A. wszystkich 60.000 nowoutworzonych udziałów o wartości nominalnej 500 złotych każdy udział, łącznej wartości nominalnej 30.000.000 złotych w podwyższonym kapitale zakładowym spółki zależnej MNI Premium Sp. z o.o.
9. **25 kwietnia 2007** - nabycie 25% udziałów Spółki MoCoHub Sp. o.o. Tym samym MNI S.A. stała się jedynym udziałowcem spółki MoCoHub, posiadającym łącznie 100% udziałów w kapitale zakładowym tej spółki.
10. **8 maja 2007** - Nabycie przez spółkę zależną MNI Telecom Sp. z o.o. zorganizowanej części przedsiębiorstwa dataCOM S.A., na które składa się zorganizowany zespół składników materialnych i niematerialnych przeznaczonych do prowadzenia działalności gospodarczej, polegającej na świadczeniu usług telekomunikacyjnych w zakresie telefonii stacjonarnej, szerokopasmowego dostępu do Internetu, kolokacji i transmisji danych.
11. **18 maja 2007** - Rezygnacja z zakupu udziałów Petrotel Sp. z o.o. Podjęta decyzja oparta została o analizę SWOT spółki Petrotel, z której wynika, że przedłużająca się nadmiernie procedura spowodowała, iż wynegocjowana cena nabycia udziałów przestała gwarantować w obecnych warunkach korzyści jakich oczekiwano.
12. **22 maja 2007** - Nabycie w ramach wewnętrznych działań reorganizacyjnych przez spółkę zależną MNI Premium Sp. z o.o. 100% udziałów w spółce Breakpoint Sp. z o.o. Transakcja została sfinansowana ze środków własnych MNI Premium.
13. **23 maja 2007** – Nabycie w ramach wewnętrznych działań reorganizacyjnych przez spółkę zależną MNI Premium Sp. z o.o. 100% udziałów w spółce MoCoHub Sp. z o.o. Transakcja została sfinansowana ze środków własnych MNI Premium.
14. **24 maja 2007** – podpisanie umowy z Telekomunikacją Polską S.A., której przedmiotem jest świadczenie przez TP S.A. na rzecz MNI usługi dostępu do lokalnej pętli abonenckiej na potrzeby sprzedaży przez MNI usług szerokopasmowej transmisji danych (BSA).
15. **31 maja 2007** - podpisanie umowy pomiędzy PTK CENTERTEL Sp. z o.o. - operatorem Sieci ORANGE i spółką zależną Telecom Sp. z o.o., na mocy której MNI Telecom uruchomi usługi jako ósmy podmiot na rynku Operator Wirtualnych Sieci Ruchomych (MVNO). Umowa została zawarta na czas określony 5 lat z możliwością przedłużania jej na kolejne okresy i umożliwi Grupie MNI wykorzystanie wszystkich naturalnych atutów Grupy, w zdobyciu i budowie bazy abonenckiej z kilku obszarów operowania spółek Grupy.
16. **12 czerwca 2007** - Nabycie przez Fundusze PKO/CREDIT SUISSE zarządzane przez PKO Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. 5.530.570 sztuk akcji MNI S.A. stanowiących 6,13 % udziału w kapitale zakładowym MNI S.A. i 6,12 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki.
17. **12 czerwca 2007** – podjęcie uchwały nr 391/2007 przez Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. ws. wprowadzenia do obrotu giełdowego na rynku podstawowym z dniem 20 czerwca 2007 roku akcji zwykłych na okaziciela serii K spółki MNI S.A. w liczbie 5.500.000 akcji o wartości minimalnej 1,00 złotych każda, oznaczone przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych kodem PLSZPTL00085.
18. **15 czerwca 2007** – podpisanie umowy z Telewizją Polską S.A. dotyczącej świadczenia na rzecz TVP integracji usług multimedialnych w sieciach Operatorów mobilnych w Polsce. Umowa została zawarta na dwa lata i jest kontynuacją współpracy z TVP, realizowanej przez MNI od roku 2005. Zakres usług został znacząco poszerzony o elementy interaktywnych usług głosowych, oraz usług wykorzystujących mobilną transmisję danych, w kierunku bardziej zaawansowanych aplikacji. MNI ma ponadto zapewnić wymagany dostęp do usług abonentom wszystkich Sieci mobilnych na rynku z uwzględnieniem rodzącego się rynku Operatorów pracujących w modelu MVNO.
19. **15 czerwca 2007** – podjęcie przez Zarząd KDPW S.A. uchwały nr 426/07 ws. asymilacji w dniu 20 czerwca 2007 roku 5.500.000 akcji spółki MNI S.A. oznaczonych kodem PLSZEPTL 00085 z 84.773.043 akcjami spółki MNI S.A. oznaczonymi kodem PLSZEPTL00010. Akcje objęte asymilacją otrzymały kod PLSZEPTL00010.

20. **22 czerwca 2007** – nabycie przez ING Fundusz Inwestycyjny Otwarty Średnich i Małych Spółek oraz ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty 4.600.000 akcji MNI S.A. stanowiących 5,09 % udziału w kapitale zakładowym MNI S.A. i 5,09 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki
21. **27 czerwca 2007** – podpisanie z com.Investment Sp. z o.o. umowy nabycia 7.200 udziałów spółki Telestar Sp. z o.o., stanowiących 87,20 % jej kapitału zakładowego jak też zobowiązanie obu stron do zbycia i nabycia, pod warunkiem dokonania rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego spółki Telestar, kolejnych 334 udziałów, tak aby w docelowym kapitale zakładowym spółki Telestar MNI S.A. posiadała pakiet większościowy w wysokości 50,50 procent kapitału zakładowego spółki Telestar. Nadto spółka zależna od MNI S.A. tj. MNI Premium Sp. z o.o. wzięła udział w podwyższeniu kapitału zakładowego spółki Telestar, w wyniku czego obejmie 5.000 udziałów, które po dokonaniu rejestracji przedmiotowego podwyższenia kapitału zakładowego stanowić będą 33,51 % udziałów w kapitale zakładowym Telstar Sp. z o.o.
22. **2 lipca 2007** – poszerzenie Grupy Kapitałowej MNI o spółkę Telstar Sp. z o.o. oraz podmioty będące w stosunku do niej zależne (Raport bieżący nr 50/2007)
23. **5 lipca 2007** – nabycie przez spółkę zależną Telestar Sp. z o.o. 100 % udziałów w spółce prawa brytyjskiego Premier Telcom Limited.
24. **13 sierpnia 2007** - zawarcie umowa pomiędzy MNI Telecom Sp. z o.o. a Telebonus Sp. z o.o. (Partner), dotycząca współpracy przy budowie i wprowadzeniu na rynek komercyjnej oferty usług telefonii mobilnej pod Brandami handlowymi Partnera w oparciu o infrastrukturę oraz organizację MNI Telecom. Umowa została zawarta na okres 5 lat, z możliwością dalszego przedłużania. Strony szacują poziom rocznych przychodów od każdego 5 tys. pozyskanych abonentów na poziomie nie mniejszym niż 1.5 mln złotych. Zgodnie z zawartymi w umowie deklaracjami Telebonus skieruje ofertę do abonentów w całej Polsce.
25. **24 sierpnia 2007** – wydanie przez Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej decyzji zmieniającej umowę o połączeniu sieci z dnia 1 września 2004 r. pomiędzy MNI S.A. i Telekomunikacją Polską S.A., wprowadzającej możliwość rozliczeń usług międzyoperatorskich w oparciu o płaskie stawki interkonektowe (PSI).
26. **21 listopada 2007** - Nabycie przez spółkę zależną MNI Premium S.A. 2085 udziałów o wartości nominalnej 500,- zł każdy udział w spółce Telestar Sp. z o.o., stanowiących 13,98% kapitału zakładowego spółki Telestar Sp. z o.o. za cenę 5.946.000,- zł. Po przejściu prawa własności 2085 udziałów na spółkę MNI Premium S.A., posiada ona w sumie 7085 udziałów spółki Telestar Sp. z o.o., co stanowi 47,49 procent jej kapitału zakładowego. Łącznie spółki z Grupy Kapitałowej MNI posiadają 14.285 udziałów spółki Telestar Sp. z o.o., co stanowi 95,75 procent jej kapitału zakładowego.
27. **28 listopada 2007** - Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie akcjonariuszy Spółki MNI S.A. (Raport bieżący nr 69/2007)
 - a. zmiana składu Zarządu i Rady Nadzorczej MNI S.A.
 - b. zmiana Statutu oraz przyjęcie zmienionego Regulaminu Rady Nadzorczej i Regulaminu Walnego Zgromadzenia Spółki MNI S.A. wynikających z konieczności dostosowania postanowień Statutu Spółki, Regulaminu Rady Nadzorczej oraz Regulaminu Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy do „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW”, przyjętych uchwałą nr 12/1170/2007 Rady Nadzorczej Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w dniu 4 lipca 2007 roku, a wchodzących w życie w dniu 1 stycznia 2008 roku.
 - c. zmiana Statutu Spółki MNI S.A. poprzez upoważnienie Zarządu do podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału docelowego w okresie do dnia 30 czerwca 2008 roku o kwotę nie wyższą niż 3.269.000 zł. z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy, z zastrzeżeniem, iż akcje nowej lub nowych emisji będą wydawane w zamian za wkład gotówkowy, a cena emisyjna akcji emitowanych w ramach kapitału docelowego zostanie ustalona przez Zarząd za zgodą Rady Nadzorczej, przy czym w odniesieniu do akcji emitowanych w celu realizacji programu motywacyjnego skierowanego dla członków Zarządu Spółki oraz spółek zależnych cena ta nie może być niższa niż 4,50 PLN za jedną akcję.

31. **4 grudnia 2007** - podpisanie kolejnej umowy partnerskiej dotyczącej stworzenia dedykowanego brandu mobilnego dla Crowley Data Poland, z wykorzystaniem możliwości i infrastruktury Operatora Wirtualnego. Crowley (wiodący dostawca usług głosowych, transmisji danych oraz dostępu do Internetu) będzie świadczył usługi pod własną marką.
32. **10 grudnia 2007** – zakończenie prac nad uruchomieniem przez spółkę zależną MNI Mobile odebranych od PTK Centertel dedykowanych funkcjonalności oraz infrastruktury teleinformatycznej Wirtualnego Operatora Mobilnego MVNO.
33. **14 grudnia 2007** - Nabycie przez spółkę MNI S.A. od spółki zależnej MNI Telecom Sp. z o.o. 100% akcji w spółce MNI Mobile w celu ulokowania działalności MVNO w zakupionej spółce.

Wydarzenia po zakończeniu okresu

1. **25 stycznia 2008** - Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie akcjonariuszy Spółki MNI S.A. (raport bieżący nr 3/2008)
 - udzielenie przez Walne Zgromadzenie zgody na przystąpienie przez Zarząd Spółki do realizacji Programu nabywania akcji własnych, opierającego się na m.inn. na następujących założeniach:
 1. Programem będą objęte akcje Spółki („Akcje”) notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie.
 2. W ramach realizacji Programu Spółka będzie mogła nabyć nie więcej niż 10% ogólnej liczby Akcji według stanu na ostatni dzień realizacji Programu, co odpowiadać powinno nie więcej niż 10% kapitału zakładowego Spółki ustalonego na ten dzień.
 3. Zarząd będzie upoważniony do przeznaczenia na realizację Programu środków finansowych w wysokości nie większej niż 40.628.804,- złote. Środki te pochodzić będą ze środków własnych Spółki.
 4. Cena nabycia Akcji będzie każdorazowo ustalana przez Zarząd z zastrzeżeniem, że cena ta nie będzie wyższa niż 4,50 złotych.
 5. Upoważnienie do realizacji Programu zostało udzielone na okres 18 miesięcy od dnia podjęcia niniejszej uchwały lub do czasu wyczerpania się środków finansowych przeznaczonych na realizację Programu.
 6. Za zgodą Rady Nadzorczej, Zarząd kierując się interesem Spółki oraz jej Akcjonariuszy będzie mógł zakończyć Program przed wygaśnięciem upoważnienia WZA lub odstąpić od przeprowadzenia Programu.
 7. Przed przystąpieniem do realizacji Programu, Zarząd zobowiązany będzie ogłosić pełne szczegółowe informacje dotyczące Programu.
- 2.. **25 stycznia 2008** - decyzja nr DK-029/2008–3/288 Przewodniczącego Krajowej Rady Radiofonii i Telewizji o zmianie treści koncesji nr 288/2003-T z dnia 29 kwietnia 2003 roku przyznanej spółce Telestar Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie poprzez między innymi wpisanie w miejsce spółki com.Investment jako większościowego udziałowca spółki MNI S.A.
3. **29 lutego 2008** - zawarcie umowy przenoszącej własność 2.621.166 akcji imiennych o wartości nominalnej 7,00 złotych każda akcja, o łącznej wartości nominalnej 18.348.162,00 złotych, w kapitale zakładowym spółki dataCOM S.A. na rzecz spółki prawa cypryjskiego M.G.R.E. Uniteam Limited z siedzibą w Limassol. Zbycie akcji nastąpiło w zamian za przejęcie długu, a do rozliczenia wzajemnych wierzytelności przyjęto rynkową wartość akcji wyliczoną w oparciu o cenę ich nabycia w 2006 roku oraz 2007 w wysokości łącznie za cały pakiet 19.424.304,84 złotych. Spółka M.G.R.E. nie jest spółką powiązaną w stosunku do MNI S.A. oraz którejkolwiek spółek z grupy MNI.

Całość aktywów posiadanych przez dataCOM oraz usług telekomunikacyjnych świadczonych przez spółkę w momencie jej nabywania przez Grupę MNI w 2006 roku została przed opisywaną transakcją, na

podstawie stosownych umów przeniesiona do spółki MNI Telecom świadczącej w ramach Grupy MNI usługi telekomunikacyjne.

4. **21 kwietnia 2008** - Rozpoczęcie wdrożenia przez MNI Mobile S.A. projektu "SNICKERS® MOBILE", realizowanego we współpracy z Firmą MARS Polska sp. z o.o., będącej częścią MARS Incorporated. Umowa dotycząca projektu została zawarta na 5 lat. "SNICKERS® MOBILE" jest ofertą telefonii mobilnej PRE-PAID będącą częścią programu marketingowego globalnej marki SNICKERS®. Projekt jest adresowany do grupy 100 tysięcy wybranych uczestników projektów promocyjnych związanych z marką SNICKERS®, co przy założonym modelu oznacza, że staną się oni w jednym czasie pełnoprawnymi abonentami tej sieci MVNO. Harmonogram działań zakłada, że grupa pierwszych abonentów SNICKERS® MOBILE, będzie mogła korzystać z pełnej oferty usług mobilnych jeszcze na przełomie II i III kwartału 2008 roku.

2. Inwestycje w roku 2007, przewidywane inwestycje

W roku 2007 Spółka nabyła 60.000 nowoutworzonych udziałów o wartości nominalnej 500 złotych każdy udział, łącznej wartości nominalnej 30.000.000 złotych w podwyższonym kapitale zakładowym spółki zależnej MNI Premium Sp. z o.o. a poprzez nabycie 25% udziałów Spółki MoCoHub Sp. o.o. stała się jedynym udziałowcem tej spółki, posiadającym łącznie 100% udziałów w jej kapitale zakładowym.

Znacząca inwestycja, która wzmocniła pozycję spółki na rynku usług medialnych było nabycie wraz ze spółką zależną MNI Premium Sp. z o.o. 95,75% udziałów w spółce Telstar Sp. z o.o..

Do planowanych przez MNI S.A. i jej Grupę Kapitałową inwestycji w zakresie wartości niematerialnych i prawnych należą:

- Modernizacja platformy zarządzania treścią usług dodanych – konieczność prowadzenia tej inwestycji wynika z uwagi na postępujący rozwój technologii i konieczność dostosowania się do nowych wymagań. Usługi medialne stanowią podstawę działalności Spółki, stąd też inwestycja ma kluczowy charakter i uzależnia osiągnięcie dużego fragmentu planowanego przez Spółkę wzrostu sprzedaży i zysku.
- Rozbudowa platformy do zarządzania usługami MVNO – powiązana z rozwojem projektu, jak i przyrost bazy abonenckiej oraz kooperantów.
- Inwestycje w inne obszary produktowe, związane z zarządzaniem treścią, systemami zarządzania relacjami z klientami, systemami monitorującymi i innymi.

Wydatki inwestycyjne w przyszłych okresach są ściśle uzależnione od ich efektywności i będą skorelowane z posiadanymi nadwyżkami środków finansowych. Decyzje o inwestycjach podejmowane będą na podstawie indywidualnie, dla poszczególnych projektów, skonstruowanych i zweryfikowanych bussines planów i w oparciu o pozyskane środki na ich realizację.

3. Przewidywany rozwój

Na polskim rynku MNI S.A. wraz ze spółkami zależnymi nie posiada bezpośredniego konkurenta działającego we wszystkich segmentach prowadzonej przez Spółkę aktywności. Z blisko 25 procentowym udziałem w rynku usług dodanych MNI zajmuje zdecydowanie pozycję lidera. Natomiast w segmencie usług telekomunikacyjnych Grupa MNI (poprzez spółkę zależną MNI Telecom) zajmuje czwartą pozycję wśród alternatywnych operatorów telekomunikacyjnych.

Rynek usług multimedialnych w najbliższych latach będzie charakteryzował się wysoką dynamiką wzrostu. Zawdzięczać to będzie przede wszystkim trzem czynnikom: rozwojowi usług multimedialnych w telefonii mobilnej w tym opartych o sieci 3G, interaktywnych usług multimedialnych w telefonii stacjonarnej i telewizji kablowej oraz rozwojowi operatorów telefonii mobilnej w modelu MVNO. Grupa MNI jest obecna ze swoją ofertą usług medialnych we wszystkich tych obszarach i zakłada dalszy ich rozwój wraz z organicznym

wzrostem rynku oraz rozwojem technologii.

Szacuje się, że wartość krajowego rynku usług dodanych i multimedialnych wzrosła z 580 mln zł w roku 2006 do 730 mln zł w roku 2007, notując podobną dynamikę wzrostu w roku bieżącym, natomiast liczba użytkowników mobilnych usług multimedialnych Premium zwiększył się w tym okresie z 9,5 mln do 11,2 mln. Potencjał rozwoju tego segmentu wynika przede wszystkim z mniejszego stopnia korzystania z zaawansowanych usług mobilnych w Polsce w porównaniu do krajów Europy Zachodniej. Do rozwoju segmentu mobilnych usług dodanych przyczyni się również większa funkcjonalność aparatów telefonicznych, a także spadek cen spowodowany wzrostem konkurencji pomiędzy operatorami. W obszarze telefonii mobilnej pojawienie się w tym roku czwartego operatora złamało trójpodział rynku. Do wejścia na rynek szykuje się kilkunastu operatorów w modelu MVNO. Upowszechnienie się technologii 3G w kolejnych latach pozwoli na dalszą konwergencję mediów i spopularyzuje mobilne oferty multimedialne.

Przemiany, które zachodzą na rynku powodują zwiększenie dostępności usług telekomunikacyjnych i wzrost zapotrzebowania na atrakcyjną ofertę multimedialną. Dla spółek z Grupy MNI oznacza to intensywny wzrost i dalsze umacnianie pozycji w segmencie dostawców zaawansowanych usług medialnych.

Strategia grupy MNI na lata 2008 – 2010 zakłada rozwój oparty o samodzielne działanie spółek portfelowych oraz ich upublicznienie, a także inwestycje w nowe obszary pozwalające optymalnie wykorzystać posiadane technologie. Spółki z Grupy MNI w wielu obszarach osiągnęły wysoki poziom rozwoju technologicznego, wykraczający poza zakres obecnie świadczonych usług. Wykorzystanie sprawdzonych rozwiązań oraz technologii mobilnych i teleinformatycznych a także posiadanych platform, w wielu nowych obszarach poza telekomunikacją oraz rynkiem multimedialnym mobilnych, przyniesie dodatkowe bardzo wymierne korzyści.

MNI S.A. pozycjonowana jako właściciel i zarazem inwestor finansowy i technologiczny, skupiać się będzie na maksymalizowaniu wartości posiadanych aktywów, dążąc do jej zwielokrotnienia w ciągu najbliższych kilku lat.

MNI planuje w roku 2008, pozyskać 200 tys. aktywnych abonentów usług mobilnych i będzie konsekwentnie rozwijać usługi jako MVNO (Wirtualny Operator). Firma świadczy i będzie świadczyła usługi w kooperacji z wieloma znanymi z obszaru medialnego markami, kierując ofertę do różnych grup docelowych. Jedną z nich stanowią dotychczasowi abonenci telefonii stacjonarnej MNI, którym zaoferowano usługi telefonii konwergentnej i szeroką ofertę usług dodanych pod marką Simfonia. Kolejną grupą to klienci rozpoznawalnych marek o ściśle zdefiniowanych potrzebach. Tutaj MNI uruchomiła EZO Mobile. Wejście z ofertą na rynek telekomunikacyjny jako MVNO pozwala w sposób optymalny wykorzystać potencjał spółek wchodzących w skład grupy MNI. Niezwykle przyszłościowym segmentem rozwoju usług Wirtualnego Operatora pozostaje współpraca z Partnerami trzecimi i wykorzystanie ich bardzo znanych Brandów do promocji usług. W takim modelu jest budowana obecnie oferta SNICKERS MOBILE, TELEPIN, CROWLEY TELEMOBILE.

Osiągnięte w 2007 roku wyniki sprawiły że Grupa MNI drugi rok z rzędu wykonała prognozy finansowe na lata 2006-2008 przedstawione przez Zarząd Grupy w 2006 roku.

Rozwój działalności oraz plany finansowe Grupy na 2008 rok również zakładają wykonanie założeń roku bieżącego w zakresie przedstawionej prognozy finansowej, to jest osiągnięcie przychodów w wysokości 225 mln zł i EBITDA w wysokości 65 mln zł.

4. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Na dzień 31 grudnia 2007 roku majątek Spółki wynosi 226 507 tys. zł, w tym wartości niematerialne i prawne stanowiły 6,93 %, rzeczowe aktywa trwałe 1,23 %, należności długoterminowe 1,41 % inwestycje długoterminowe 57,11 %, aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego 1,10 %, aktywa obrotowe 32,22 %.

Posiadany majątek został sfinansowany kapitałami własnymi w 67,30 %, rezerwami w 0,18 %, zobowiązaniami długoterminowymi w 18,39 %, zobowiązaniami krótkoterminowymi w 24,39 %.

W roku 2007 przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wynosiły 51 380 tys. zł. i były niższe od osiągniętych w roku 2005 o 48,56 %. W roku 2007 zysk na sprzedaży wyniósł 7 318 tys. zł, a na działalności operacyjnej 11 871 tys. zł., zysk brutto 8 115 tys. zł., zysk netto 9 408 tys. zł.

W stosunku do roku 2006 wynik na sprzedaży zmniejszył się o 786 tys. zł., wynik na pozostałej działalności operacyjnej zwiększył się 2 640 tys. zł., wynik brutto zwiększył się o 2 166 tys. zł.

Zysk na sprzedaży powiększony o amortyzację w roku 2007 wyniósł 16 947 tys. zł, a w 2006 wynosił 23 003 tys. zł.

Na zmianę wyniku miały wpływ:

	Rok 2006	Rok 2007	wpływ na wynik
Przychody ze sprzedaży	105 805	51 380	- 54 425
Koszty dział. bez amortyzacji	82 802	34 433	48 369
Amortyzacja	14 377	9 629	4 748
Zysk na sprzedaży	8 626	7 318	- 1 308
Wynik na pozostałej dział. oper.	1 913	4 553	2 640
Wynik na dział. Finansowej	-4 590	- 3 756	834
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	0	0	0
Zysk brutto	5 949	8 115	2 166

5. Istotne czynniki ryzyka i zagrożenia

Ryzyko zmiany strategii

Przeprowadzona restrukturyzacja stała się podstawą do opracowania założeń strategii, która umożliwia realizację średnio- i długoterminowych celów Spółki. Założenia strategii, zaaprobowane przez Radę Nadzorczą, są konsekwentnie wdrażane przez Zarząd Spółki, a ich efektem są uzyskiwane wyniki finansowe.

Wpływ potencjalnych przyszłych przejęć i akwizycji

Jednym z elementów przyjętej strategii Spółki są przejęcia lub fuzje z innymi podmiotami, które mogą mieć istotny wpływ na poziom przychodów i wyniki finansowe.

Dotychczas wszelkie tego typu działania wpływały pozytywnie na uzyskiwane wyniki oraz w sposób znaczący zwiększały wolumen i zakres prowadzonej działalności. Spółka każdorazowo dokonuje oceny potencjalnych przejęć i akwizycji. Realizacja takich transakcji wymaga dodatkowego zaangażowania kadry zarządzającej Spółki, i może wiązać się ze znaczącymi kosztami związanymi z oceną potencjalnych kandydatów do przejęcia, negocjowaniem umów oraz na etapie końcowym z integracją przejmowanych podmiotów. Dla przeprowadzenia takich transakcji Spółka może wymagać dodatkowego finansowania.

Ryzyko niewypłacalności

W obecnej sytuacji finansowej należy uznać, iż ryzyko niewypłacalności nie występuje.

Ryzyko nie zarejestrowania emisji

W dniu 6 kwietnia 2007 Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy Wydział XII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego spółki MNI S.A. o kwotę 67.714.674,00 złote, to jest do kwoty 90.286.232,00 złotych oraz rejestracji emisji akcji serii L zwykłych na okaziciela nie uprzywilejowanych w liczbie 67.714.674 akcje o wartości nominalnej 1 złoty każda akcja. W związku z powyższym przedmiotowe ryzyko nie występuje.

Ryzyko wynikające z postępu technologicznego

MNI S.A. i jej spółki zależne świadczą swe usługi w sektorze, który charakteryzuje się bardzo dynamicznym rozwojem stosowanych technologii. Może w związku z tym wystąpić ryzyko konieczności ponoszenia, przez

Spółkę i jej podmioty zależne, znacznych nieplanowanych nakładów na dostosowanie istniejącej infrastruktury Grupy do nowszych rozwiązań technologicznych (zarówno po stronie oprogramowania, jak i urządzeń), wynikających z postępu technologicznego.

Ryzyko związane z awarią sprzętu

MNI S.A. i jej spółki zależne wykorzystują sprzęt najbardziej renomowanych producentów zarówno w posiadanych platformach teleinformatycznych stosowanych do świadczenia usług dodanych, jak również w należącej do Grupy Kapitałowej sieci telekomunikacyjnej. Pomimo tego nie sposób wykluczyć ryzyka polegającego na niespodziewanych awariach powodujących zatrzymanie pracy systemów telekomunikacyjnych. Powstałe awarie spowodować mogą czasową niezdolność do świadczenia oferowanych usług. W celu zminimalizowania strat mogących powstać w wyniku powyższych zdarzeń, Grupa MNI stosuje szereg procedur awaryjnych, zapewniając sobie w kontraktach z dostawcami kluczowych rozwiązań odpowiednie wsparcie techniczne. Spółki Grupy MNI posiadają wyposażenie pozwalające na szybkie zastąpienie jednych urządzeń innymi zapasowymi. Ponadto, we własnym zakresie, Grupa MNI zaopatrzyła się w specjalne zestawy części zamiennych, pozwalające w bardzo krótkim czasie przywrócić zdefektowany sprzęt do normalnej pracy. Dodatkowo, spółki Grupy posiadają aktualne polisy ubezpieczeniowe w zakresie ryzyk związanych z prowadzoną działalnością gospodarczą.

Ryzyko konkurencji

MNI S.A. i jej spółki zależne działają na dwóch rynkach: na rynku medialnych usług dodanych opartych na telekomunikacji oraz na rynku telekomunikacyjnym, które jakkolwiek przenikają się wzajemnie, znajdują się obecnie na innym etapie rozwoju, jak również charakteryzują się innymi czynnikami ryzyka.

W szczególności, priorytetowy rynek działalności – rynek medialnych usług dodanych opartych na telekomunikacji, charakteryzuje się obecnością pewnej liczby podmiotów we wczesnym stadium rozwoju i relatywnie niewielkiej skali działania. Na tym tle Grupa MNI jest większym podmiotem o rozwiniętej strukturze organizacyjnej, silnej pozycji rynkowej i dużo większej posiadanej infrastrukturze teleinformatycznej. Jakkolwiek nie istnieją niezależne analizy polskiego rynku usług dodanych opartych na telekomunikacji, według oceny Zarządu Spółki w chwili obecnej ryzyko konkurencji w tym zakresie jest niewielkie.

Z kolei polski rynek telekomunikacyjny, z uwagi na swoją wielkość i potencjał rozwojowy a także występujący wysoki poziom cen usług, należy do najbardziej atrakcyjnych spośród liberalizowanych rynków europejskich. Z tego powodu istnieje ryzyko związane z nasilającą się działalnością podmiotów prowadzących działalność konkurencyjną w stosunku do spółek Grupy. W porównaniu z innymi krajami Unii Europejskiej, w Polsce nadal występuje niska penetracja telefoniczna oraz brak dostępności do pełnej gamy usług telekomunikacyjnych. Stałą tendencję wzrostową obserwuje się na rynku użytkowników Internetu i transmisji danych. Upowszechnienie oraz powolny, ale występujący spadek cen usług telefonii komórkowej w stosunku do telefonii stacjonarnej może stanowić potencjalne zagrożenie dla dalszego wzrostu przychodów z działalności prowadzonej przez spółki Grupy w zakresie połączeń głosowych realizowanych za pomocą sieci stacjonarnej. Ryzyko to jest minimalizowane poprzez podejmowanie wzmożonej aktywności w nowych, dynamicznie rozwijających się segmentach rynku telekomunikacyjnego, w tym między innymi na rynku usług typu VOIP oraz w oparciu o model MVNO.

Ponadto Spółka przewiduje, że w związku z liberalizacją przepisów dotyczących rynku telekomunikacyjnego oraz rozwojem rynku usług internetowych powstawać mogą nowe podmioty prowadzące działalność o charakterze konkurencyjnym.

Zgodnie z nowym Prawem Telekomunikacyjnym, działalność w tym obszarze może prowadzić każdy przedsiębiorca telekomunikacyjny wpisany do rejestru przedsiębiorców telekomunikacyjnych prowadzonego przez Prezesa UKE. Spółka nie jest w stanie określić, w jakim stopniu nowe podmioty na rynku skorzystają z powyższych uprawnień, wykorzystując fakt niższych kosztów wejścia na rynek szeroko rozumianych usług telekomunikacyjnych. Należy jednak podkreślić, że zdaniem Spółki posiadanie rozbudowanej infrastruktury sieciowej w głównych rejonach działania Grupy MNI połączonej z infrastrukturą Telekomunikacji Polskiej S.A. powoduje zmniejszenie realnych zagrożeń związanych z ryzykami konkurencji na tym rynku.

Ryzyko wynikające z możliwej administracyjnej kontroli cen na rynku powszechnych usług telekomunikacyjnych

Podstawowym obszarem działalności MNI S.A. i jej spółek zależnych jest sektor medialnych usług dodanych opartych na telekomunikacji. Zgodnie z powszechnie obowiązującymi przepisami prawa polskiego, działalność prowadzona przez Grupę MNI w tym segmencie rynku nie może zostać poddana administracyjnej kontroli cen. W tym znaczeniu ryzyko takiej kontroli w ramach podstawowego obszaru działalności gospodarczej nie występuje.

Jednakże należy podkreślić, iż działalność spółek Grupy MNI obejmuje również świadczenie usług telekomunikacyjnych na rynku detalicznym w rozumieniu przepisów ustawy Prawo telekomunikacyjne z dnia 16 lipca 2004 roku. W ramach tej działalności, Spółka lub którykolwiek z jej podmiotów zależnych, posiadający status przedsiębiorcy telekomunikacyjnego, może przystąpić do konkursu, ogłaszanego przez Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej, na świadczenie tzw. usługi powszechnej w rozumieniu ustawy Prawo telekomunikacyjne. W przypadku wygrania takiego konkursu Spółka lub jego podmiot zależny stałby się na mocy decyzji Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej przedsiębiorcą wyznaczonym na danym obszarze do świadczenia usługi powszechnej. Pobierane za świadczenie usługi powszechnej opłaty, ujęte w cennikach usług powszechnych, podlegają na mocy Prawa telekomunikacyjnego kontroli Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej. Wysokość ceny usługi powszechnej ustala samodzielnie przedsiębiorca wyznaczony do jej świadczenia, musi on jednak wziąć pod uwagę wiele różnych okoliczności, jak korelacja z uzasadnionymi kosztami jej świadczenia, możliwości ekonomiczne użytkowników końcowych (na przykład poprzez oferowanie różnych pakietów cenowych, różnych sposobów korzystania z usług), czy cele polityki regulacyjnej organów administracji łączności (określone w art. 189 ust. 2 ustawy Prawo Telekomunikacyjne). Dodatkowo, na przedsiębiorcy świadczącym usługę powszechną ciąży obowiązek przedłożenia Prezesowi Urzędu Komunikacji Elektronicznej projektu cennika usługi powszechnej i jego każdorazowej zmiany w terminie 30 dni przed dniem wprowadzenia w życie jego postanowień. Prezes Urzędu Komunikacji Elektronicznej przeprowadza analizę projektu cennika i w przypadku, gdy w jej wyniku stwierdzi, że ceny usługi powszechnej nie spełniają wyżej wskazanych warunków, może nałożyć na takiego przedsiębiorcę określone Prawem Telekomunikacyjnym sankcje, takie jak ograniczenie ustalania zawyżonych cen usług, czy ograniczenie stosowania nieuzasadnionych preferencji dla określonych użytkowników końcowych. Ponadto Prezes Urzędu Komunikacji Elektronicznej posiada uprawnienie do określenia maksymalnej ceny usług lub wymaganego przedziału cen usług ustalonego na podstawie cen stosowanych na porównywalnych rynkach państw członkowskich. Pomimo iż do chwili obecnej ani MNI S.A., ani też żaden z jego podmiotów zależnych nie był i nie jest przedsiębiorcą wyznaczonym do świadczenia usługi powszechnej na jakimkolwiek obszarze, nie można wykluczyć, iż w przyszłości ten stan rzeczy nie ulegnie zmianie. A zatem w kontekście rozpoczęcia przez Spółkę lub jej podmiot zależny działalności polegającej na świadczeniu usługi powszechnej istnieje w praktyce ryzyko ingerencji organów administracji państwowej w poziom cen takiej usługi.

6. Informacje dodatkowe

6.1. Informacje o podstawowych usługach

Spółka MNI S.A. i jej spółki zależne są podmiotem medialno-telekomunikacyjnym świadczącym głównie usługi w obszarach:

- medialnych usług dodanych w oparciu o rynek telekomunikacyjny,
- powszechnych usług telekomunikacyjnych,
- telefonicznego marketingu bezpośredniego,
- usług mobilnych w modelu MVNO

Usługi medialne

Usługi medialne świadczone przez spółki Grupy MNI w formie serwisów interaktywnych dzielą się na:

- usługi dodane dla telefonii stacjonarnej,

- usługi dodane dla telefonii mobilnej.

Dodatkową grupą usług medialnych są usługi świadczone przez spółki grupy Telstar, których przedmiotem działalności jest produkcja i nadawanie programów telewizyjnych oraz tworzenie i zarządzanie portalami internetowymi. Firma jest właścicielem polskiej stacji telewizyjnej iTV oraz unikatowej grupy portali internetowych: OSADA.pl - Młodzieżowy Portal Społecznościowy, DISCOSTACJA.pl - Radio Internetowe o profilu Disco, MOJE LOGO.pl - Portal z gadżetami na komórkę, ULTRASTACJA - Radio Internetowe, iTV – Portal własny, MPORTAL.pl - Młodzieżowy Portal Randkowy, DODAJOPIS - Galeria Opisów i Statusów Gadu-Gadu, Ezo TV - Portal ezoteryczny, Ebo1g.pl - blog internetowy, a także brytyjskich satelitarnych kanałów telewizyjnych The Dating Channel, GaydateTV i połączonych z nimi portalami internetowymi.

Telewizja Interaktywna iTV rozpoczęła nadawanie 15 czerwca 2003 roku. Była pierwszą interaktywną telewizją w Polsce, nadającą program 24 godziny na dobę, z czego 15 godzin to emisja na żywo. Od początku swego istnienia iTV adresowana jest do widzów otwartych na nowe technologie, szczególnie z obszaru mobilnego. Kanał dostępny jest przez satelitę: Eutelsat HOT BIRD, na platformach cyfrowych i w telewizjach kablowych: Cyfra+ , Cyfrowy Polsat , Platforma „n”, sieci telewizji kablowej: ASTER CITY, TOYA, VECTRA, MULTIMEDIA Polska, UPC, Videostrada w sieci TP S.A., a także w około 300 mniejszych sieciach telewizji kablowych na terenie całego kraju. Dociera obecnie do ponad 4,5 mln gospodarstw domowych w Polsce. Z uwagi na brak kodowania, kanał jest swobodnie odbierany w całej Europie oraz Afryce Północnej i na Bliskim Wschodzie .

Brytyjskich satelitarne kanały telewizyjne są klasycznym przykładem tzw. Participation TV. Są one nadawane za pośrednictwem platformy cyfrowej SKY i docierają do ponad 6 mln gospodarstw domowych w Wielkiej Brytanii. Kanały mają charakter komercyjny i są telewizyjną formą niezwykle popularnych i znanych w Internecie serwisów typu „kontakt”. Służą m.in. jako platforma wymiany informacji pomiędzy widzami i posiadają najbardziej rozpoznawalny brand wśród telewizji „społecznościowych” na Wyspach Brytyjskich.

Dating jest jednym z najstarszych serwisów Premium Rate Services na wyspach brytyjskich. Według badań, popularność tego typu serwisów wynika w dużej mierze z możliwości zachowania anonimowości, szczególnie dużego procentu osób samotnych, żyjących na Wyspach Brytyjskich oraz zakodowanej w tradycji takiej formie kontaktów międzyludzkich. Witryny internetowe kanałów są naturalnym uzupełnieniem oferty kanałów telewizyjnych. Podobną rolę pełnią serwisy WAP. Na platformie cyfrowej SKY, kanały pozycjonowane są na bardzo wysokiej pozycji w grupie „Gambling i dating” (Gry i randki). Dodatkowo platforma SKY udostępnia wersję serwisów telewizyjnych w technologii SKY DIGITAL TEXT (teletekst cyfrowy). Serwisy promowane w obu kanałach telewizyjnych oraz na platformach WAP i w portalach internetowych mają charakter komercyjny z odpłatnością realizowaną poprzez mobilne usługi Premium SMS. Wartość usług datingowych realizowanych kanałami mobilnymi Premium wynosi na Wyspach Brytyjskich ponad 130 mln funtów i wzrasta w tempie 50% co dwa lata. Obszar telewizyjny serwisów typu DATING notuje obecnie największą dynamikę wzrostu, przewyższającą nawet wzrost notowany w obszarze mediów prasowych oraz Internetu.

Kanały telewizyjne posiadają własne zaawansowane technologicznie platformy SMS/MMS, posiadające bezpośrednie połączenie oraz umowy ze wszystkimi dziesięcioma Operatorami Mobilnymi działającymi na rynku Brytyjskim i Irlandzkim.

Posiadanie efektywnych medialnych hybryd telewizyjno-internetowo-mobilnych jest dziś najbardziej obiecującą i oczekiwaną formą obecności w świecie mediów elektronicznych dla podmiotów typu MNI.

Usługi dodane dla telefonii stacjonarnej

Podmiotem Grupy MNI odpowiedzialnym za świadczenie usług dodanych jest spółka MNI Premium (d. Legion Polska Sp. z o.o.) Spółka ta jest jedną z najstarszych na polskim rynku firmą świadczącą usługi dodane do telefonii stacjonarnej. Zajmuje się ona obsługą platform teleinformatycznych do odbioru połączeń o podwyższonej płatności, zarówno o charakterze informacyjnym, jak i rozrywkowym (charakterystycznych się numerami rozpoczynającymi się od 0-700xx, 0-701xx, 0-708x, 0-300xx, 0-400xx w telefonii stacjonarnej) oraz obsługą połączeń realizowanych w czasie rzeczywistym pomiędzy widzami/słuchaczami a osobami prowadzącymi audycje telewizyjne, charakterystycznych dla coraz większej liczby programów emitowanych przez kanały telewizyjne.

Usługi dodane dla telefonii mobilnej

Oferowane przez Grupę MNI usługi dodane w zakresie telefonii komórkowej — obejmują usługi medialne zarówno głosowe (tzw. Voice Premium), jak i tekstowe (tzw. SMS Premium) w ramach serwisów SMS, MMS, WAP i IVR.

Usługi telekomunikacyjne

Grupa MNI oferuje zaawansowane usługi telekomunikacyjne obejmujące zarówno usługi telefoniczne, transmisję danych jak i dostęp do Internetu.

Usługi telefonicznego marketingu bezpośredniego (usługi call center)

Usługi te polegają na wykorzystaniu infrastruktury telekomunikacyjnej oraz zespołu osobowego wykonującego zlecenia powierzone przez kontrahentów Spółki. Wspomniane usługi tym różnią się od usług dodanych dla telefonii stacjonarnej, że nie są w pełni automatyczne, a polegają na rzeczywistej rozmowie z operatorem. Stanowią źródło oszczędności kosztowej dla firm, które nie muszą organizować własnej infolinii, a dodatkowo mogą czerpać korzyści, proporcjonalne do stopnia atrakcyjności rynkowej infolinii.

Usługi mobilne w modelu MVNO

Usługi te realizowane są w oparciu o infrastrukturę PTK CENTERTEL Sp. z o.o. - operatora Sieci ORANGE, będą świadczone w kooperacji z wieloma znanymi z obszaru medialnego markami, i kierowane do różnych grup docelowych. Jedną z nich stanowią dotychczasowi abonenci telefonii stacjonarnej MNI, którym zaoferowano usługi telefonii konwergentnej i szeroką ofertę usług dodanych pod marką Simfonia. Kolejna grupa to klienci rozpoznawalnych marek o ściśle zdefiniowanych potrzebach (np. uruchomiony projekt EZO Mobile).

Usługi pozostałe

Do usług pozostałych świadczonych przez spółki Grupy należy dzierżawa infrastruktury telekomunikacyjnej nie wykorzystywanej przez MNI S.A.

Struktura przychodów Spółki (w tys. zł) oraz jej zmiana na przestrzeni ostatnich 2 lat prezentowana jest w poniższej tabeli.

Rodzaj usługi	2007	%	2006	%
Przychody z przyłączeń	58	0,11	38	0,04
Przychody z rozmów i abonamentu	4 832	9,40	13 785	13,03
Usługi internetowe	360	0,70	2 231	2,11
Usługi interkonektowe	13 536	26,35	16 858	15,93
Usługi audioteksowe	18 274	35,57	65 988	62,37
Usługi callcenter	446	0,87	4 886	4,62
Pozostałe usługi	13 575	26,42	1 528	1,44
Przychody ze sprzed. materiałów	299	0,58	491	0,46
RAZEM	51 380	100	105 805	100

6.2. Informacje o rynkach zbytu

Do roku 2004 MNI S.A. działała wyłącznie na rynku krajowym w zakresie oferowania podstawowych usług telekomunikacyjnych. W okresie 2004 -2006 roku Spółka wraz z podmiotami zależnymi uzyskiwała przychody z tytułu sprzedaży oferowanych usług także na rynkach krajów Unii Europejskiej. Analiza przychodów ze sprzedaży w 2007 roku wskazuje, że MNI S.A. i jej spółki zależne koncentrują swoją podstawową działalność na rynku polskim, a przeprowadzone akwizycje pozwoliły na bezpośrednie wejście na brytyjski rynek usług dodanych oraz multimedialnych.

Spółka zależna MNI Telecom MNI oferuje pełny zakres usług telekomunikacyjnych dla abonentów telefonii stacjonarnej w siedmiu strefach numeracyjnych na obszarach województw :mazowieckiego podlaskiego, świętokrzyskiego i łódzkiego.

6.3. Informacja o umowach znaczących dla działalności MNI SA

Informacja w powyższym zakresie została zawarta w pkt. 1 niniejszego sprawozdania,

6.4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami

Podmioty zależne objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym:

1. MNI Telecom (d.Telefonia Pilicka) Sp. z o.o. z siedzibą w Radomiu (zarejestrowana pod numerem KRS 0000022741 przez Sąd Rejonowy w Warszawie XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego) - usługi telekomunikacyjne - 100% udziałów; W roku 2008 podmiot został przekształcony w spółkę akcyjną.
2. MNI Premium S.A.. (d.Legion Polska Sp. z o.o.) z siedzibą w Warszawie (zarejestrowana pod numerem KRS 0000292045 przez Sąd Rejonowy w Warszawie XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 31.10.2007r – Spółka powstała w wyniku przekształcenia spółki pod firmą „MNI Premium Sp. z o.o.”) - usługi medialne i telekomunikacyjne usługi dodane - 100% udziałów;
3. MoCoHub Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (zarejestrowana pod numerem KRS 0000157543 przez Sąd Rejonowy w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego) – usługi medialne, dostarczanie kontentu multimedialnego – 100% udziałów.
4. dataCOM S.A. z siedzibą w Ursusie (zarejestrowana pod numerem KRS 0000029419 przez Sąd Rejonowy w Warszawie XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego) – usługi telekomunikacyjne i hostingowe – 77,98% udziałów (w 2007r.zakup dodatkowych udziałów w wysokości 1,49%)
5. Breakpoint Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (zarejestrowana pod numerem KRS 0000249445 przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego) – działalność edycyjna w zakresie oprogramowania – 100% udziałów.
6. Telestar Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (zarejestrowana pod numerem KRS 0000106833 przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego) – usługi medialne – 95,75% udziałów.
7. Euro Digital Cprporation Limited.z siedzibą w Londynie zarejestrowana pod numerem 40070096 przez COMPANIES HOUSE w dniu 2.06.2000r.- - usługi medialne – 100 % udziałów. (spółka zakupiona przez Telestar Sp. z o.o., konsolidowana w wysokości 95,75 %.

6.5. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W roku 2007 transakcje z podmiotami powiązanymi przekraczające równowartość 500 tys. Euro przedstawiały się następująco:

	(w tys. zł)
- przychody netto ze sprzedaży usług w ciągu roku obrotowego	11 834
- koszty sprzedanych usług	4 310
- należności z tytułu dostaw i usług na dzień bilansowy	40 800
- zobowiązania na dzień bilansowy	8 511
w tym:	
-z tytułu dostaw i usług	7 905

6.6. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych poręczeniach i gwarancjach (w tys. zł)

Kredyty (stan na 31.12.2007)

<i>Nazwa Banku</i>	<i>Wg umowy (w zł)</i>	<i>Do spłaty (w zł)</i>	<i>Termin spłaty</i>	<i>Oprocentowanie</i>	<i>Zabezpieczenie</i>
BRE BANK S.A.	81 000 000,00	53 672 571,70	20.12.2010	WIBOR 1 M + 1,8	Przewłaszczenie majątku
BRE BANK S.A.	1 000 000,00	902 445 ,46	26.06.2008	WIBOR O/N + 2,25	Weksel, cesja wierzytelności

6.7. Informacje o udzielonych pożyczkach, poręczeniach i gwarancjach

W roku 2007 Spółka i jednostki zależne nie udzielały poręczeń kredytu lub pożyczki oraz gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej przekraczających 10% kapitałów własnych Spółki.

6.8. Prognoza finansowa

W związku z osiągniętymi w IV kwartale 2007 roku wynikami, Zarząd MNI S.A. potwierdza wykonanie przez Grupę MNI, opublikowanej we wrześniu 2006 roku, prognozy finansowej na rok 2007 w obszarze zysku operacyjnego przed amortyzacją (EBITDA).

6.9. Wywiązywanie się z zaciągniętych zobowiązań

W roku 2007 Spółka terminowo regulowała zobowiązania z tytułu kredytów, podatków, ZUS, zobowiązania wynikające z zatwierdzonego postępowania układowego oraz wobec dostawców.

6.10. Posiadane środki a zamierzenia inwestycyjne

Obecnie Spółka dokonuje inwestycji korzystając wyłącznie z własnych wypracowanych środków oraz środków pozyskanych z emisji akcji serii L. W bieżącym roku Zarząd MNI S.A. planuje także akwizycję podmiotu z branży usług turystycznych.

W branży medialnej celem akwizycji mogą być podmioty z obszaru budowy technologii, tworzenia oraz dystrybuowania treści i zawartości usług medialnych. W przypadku podmiotów zagranicznych – potencjalnymi celami akwizycyjnymi będą spółki o znaczącej pozycji rynkowej działające na rozwiniętych rynkach usług mobilnych w Europie Zachodniej.

W przypadku, gdyby realizacja jednej lub więcej transakcji przejęć innych podmiotów i związanych z nimi ewentualnych dalszych inwestycji okazała się z jakichkolwiek przyczyn niemożliwa do realizacji bądź nieefektywna, Emitent zastrzega sobie możliwość nie realizowania takiej/takich transakcji. W takim przypadku środki pozyskane z emisji Akcji Serii L, nie przeznaczone na realizację wzmiankowanych transakcji byłyby przeznaczone na wykup akcji własnych lub zasilenie kapitału obrotowego.

6.11 Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy 2007

Opis czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy został zamieszczony w punkcie 1.

6.12. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju oraz opis perspektyw rozwoju do końca roku 2007 z uwzględnieniem wypracowanej strategii rynkowej

Informacja w powyższym zakresie została zawarta w pkt. 3 i pkt. 5 niniejszego sprawozdania.

6.13. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupy kapitałowej

W latach 2003-2006 dokonały się głębokie zmiany w strukturze własnościowej, organach nadzorczych i wykonawczych oraz zasadach zarządzania Spółką i Grupą MNI.

Naczelną zasadą w sferze zarządzania stało się jak najefektywniejsze wykorzystanie zgromadzonych już zasobów poprzez rozwój organiczny oraz akwizycja innych podmiotów, których nabycie daje perspektywę wzrostu i gwarancję wysokiej marży i uzupełnia zakres usług oferowanych przez MNI S.A.

Trend ten był kontynuowany w 2007 roku. Zmiany w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej zostały opisane poniżej.

6.14. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących w ciągu ostatniego roku obrotowego

Skład Rady Nadzorczej MNI S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku:

- | | | |
|----|----------------------------|--|
| 1. | Andrzej Jerzy Piechocki | - Przewodniczący RN |
| 2. | Robert Andrzej Gwiazdowski | - Wiceprzewodniczący RN |
| 3. | Michał Jakub Tomczak | - Sekretarz RN |
| 4. | Grzegorz Wiesław Eider | - Członek RN – powołany z dniem 28 listopada 2007 r. |
| 5. | Mariusz Piotr Pilewski | - Członek RN – powołany z dniem 28 listopada 2007 r. |

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej MNI S.A w roku 2007:

- z dniem 1 września 2007 roku Pan Tomasz Karasiński złożył rezygnację ze stanowiska Członka Rady Nadzorczej Spółki,
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Stanisław Widera złożył rezygnację ze stanowiska Członka Rady Nadzorczej Spółki.

Skład Zarządu MNI S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku:

- | | | |
|----|-------------------|--|
| 1. | Piotr Majchrzak | - Prezes Zarządu – powołany z dniem 28 listopada 2007 r.
(członek Zarządu od 11 maja 2007 r.) |
| 2. | Tomasz Karasiński | - Członek Zarządu – powołany z dniem 28 listopada 2007 r. |

Zmiany w składzie Zarządu MNI S.A w roku 2007:

- z dniem 11 maja 2007 roku Pan Leszek Kułak został odwołany ze stanowiska Członka Zarządu Spółki w związku z objęciem funkcji zarządzających w spółkach zależnych Grupy MNI.
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Piotr König rezygnację ze stanowiska Prezesa Zarządu Spółki
- z dniem 28 listopada 2007 roku Pan Mariusz Pilewski rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu Spółki

Zmiany w składzie Zarządu MNI S.A w roku 2008:

- z dniem 7 marca 2008 roku Pan Tomasz Karasiński rezygnację ze stanowiska Członka Zarządu Spółki.

6.15. Wynagrodzenie organów nadzorujących i zarządzających

W roku 2007 roku wynagrodzenie brutto (w tys. zł) organów nadzorczych i członków zarządu wyniosło:

- Rada Nadzorcza :

Pan Andrzej Piechocki	- 10
Pan Stanisław Widera	- 6
Pan Michał Tomczak	- 8
Pan Robert Gwiazdowski	- 6
Pan Tomasz Karasiński	- 6
Pan Grzegorz Eider	- 2
Pan Mariusz Piotr Pilewski	- 2

- Zarząd:

Pan Piotr Koenig	- 50
Pan Tomasz Karasiński	- nie pobierał wynagrodzenia
Pan Piotr Majchrzak	- nie pobierał wynagrodzenia
Pan Mariusz Pilewski	- *)
Pan Leszek Kułak	- *)

*) w ramach zawartej umowy o zarządzanie z firmą Invest Logistics Sp. z o.o. w roku 2007 wypłacono wynagrodzenie w wysokości - 132

6.16. Kredyty, pożyczki, zaliczki, poręczenia i gwarancje dla osób nadzorujących i zarządzających

W 2007 roku Spółka MNI S.A. nie udzielała kredytów i pożyczek, zaliczek, poręczeń i gwarancji osobom nadzorującym i zarządzającym oraz dla osób z nimi powiązanych osobiście.

6.17. Łączna liczba wszystkich akcji i udziałów w jednostkach grupy kapitałowej emitenta będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących (oddzielnie dla każdej osoby)

Liczba akcji w posiadaniu członków Rady Nadzorczej:

- Na dzień 31 grudnia 2006 oraz 31 grudnia 2007 Przewodniczący Rady Nadzorczej Pan Andrzej Piechocki posiadał odpowiednio 1.398.812 i 4.365.098 akcji MNI S.A.

Liczba akcji w posiadaniu członków Zarządu

- Na dzień 31 grudnia 2007 Prezes Zarządu Pan Piotr Majchrzak posiadał 398.599 akcji MNI S.A.
- Na dzień 31 grudnia 2007 Członek Zarządu Pan Tomasz Karasiński posiadał 14.000 akcji MNI S.A.

6.18. Akcjonariusze MNI S.A. posiadający co najmniej 5% kapitału akcyjnego i 5% ogólnej liczby głosów na WZA.

Na podstawie informacji przekazanych Spółce na dzień 31 grudnia 2007 znaczne pakiety akcji Spółki były w posiadaniu następujących podmiotów:

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1.	com.Investment Sp. z o.o.	31.339.196	34,71	31.339.196	34,70
2.	Fundusz ING *)	5.817.189	6,44	5.817.189	6,44
3.	Fundusze PKO/CREDIT SUISSE **)	5.530.570	6,13	5.530.570	6,12

Fundusz ING *) - ING Parasol Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty (zarządzany przez ING Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych Spółka Akcyjna)

Fundusze PKO/CREDIT SUISSE **) - fundusze zarządzane przez PKO Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych Spółka Akcyjna

6.19 Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

Badanie sprawozdań finansowych MNI S.A. oraz skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy MNI zostało przeprowadzone przez spółkę HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o., wpisaną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 238, na mocy umowy zawartej w dniu 12 marca 2007 roku.

Łączna wysokość wynagrodzenia, wynikającego z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, należnego lub wypłaconego z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych oraz z innych tytułów przedstawia poniższe zestawienie:

Tytuł	2007	2006
Badanie jednostkowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych (w tys. zł)	55,-	88,-
Przegląd jednostkowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych (w tys. zł)	44,-	23,-
Razem	99,-	111,-

Warszawa, dnia 20 maja 2008 roku

Zarząd Spółki MNI S.A.

Piotr Majchrzak
Prezes Zarządu