

Katowice, 12 czerwiec 2008r.

List Prezesa Hyperion S.A

do Akcjonariuszy

Szanowni Akcjonariusze

W rok od debiutu na giełdzie Hyperion SA zrealizował wszystkie zakładane cele emisyjne

Hyperion to silne fundamenty finansowe i silny akcjonariat.

Ze względu na pozytywne trendy na rynku, liczba klientów Hyperiona stale rośnie, niezależnie od przeprowadzanego procesu konsolidacji rynku Ethernetu w Polsce.. W rok od debiutu na giełdzie dokonaliśmy ponad 40 transakcji: akwizycji i fuzji oraz zwiększenia udziału w spółkach z naszego obszaru działania. Szacujemy, że Hyperion SA ma możliwość skonsolidowania rynku do poziomu przychodów 100 milionów złotych i to w najbliższych latach chcemy osiągnąć. Ambicje Spółki są duże – ważne jest abyśmy mieli możliwość realizacji zamierzeń, a to wiąże się z sposobem i strukturą finansowania

Konsolidujemy rynek szerokopasmowego Internetu (Ethernetu) i wprowadzamy najnowsze rozwiązania technologiczne, korzystamy z efektu synergii, dlatego osiągnięte przez nas wyniki tak dynamicznie pną się w górę.

Naszą ambicją jest pełne wykorzystanie potencjału, jaki tkwi w sieci internetowej. Myślę, że w najbliższym czasie wprowadzimy wiele produktów i serwisów dla naszych dotychczasowych klientów, aby zwiększyć ich korzyści. To usługi i produkty stanowiące swoistą „wartość dodaną do kabla”. Dotychczasowy koszyk dóbr internetowych dla nowoczesnego gospodarstwa domowego obejmuje m.in. gry on-line, VoD (video na żądanie), IPTV, e-learning, e-medycynę oraz monitoring osiedli. Zestaw tych produktów obejmujących obszary takie jak: rozrywka, nauka, kwestie bezpieczeństwa, stanowi wartość składającą się na „inteligentne osiedle” - osiedle przyszłości. Planujemy rozwijać i doskonalić produkty z dotychczasowej oferty. Jednak pragnę zaznaczyć, że Hyperion wyraźnie zmierza w stronę rozwoju usług najbardziej przyszłościowych - Triple Play (internet/telewizja/telefon) i telewizji internetowej (IPTV). Zgodnie z analizami, rynek zbytu na te usługi ma ogromny potencjał wzrostu. Kreatywność i odwaga procentują. Ci, którzy kilka lat temu nie wierzyli w realizację naszych pionierskich zamierzeń – teraz przyjmują nasze osiągnięcia za fakt oczywisty.

Mogę zapewnić Was Akcjonariusze, że z uwzględnieniem planowanych akwizycji możliwe jest utrzymanie tempa wzrostu przez najbliższe 2-3 lata, czyli wzrost 50% przychodu rocznie z 20% rentownością netto.

W prognozach jestem optymistą i mam ku temu podstawy. Zakładane prognozy Grupy Kapitałowej Hyperion SA w roku 2007 - 35mln zł, z 20% rentownością netto zostały zrealizowane, czekają nas kolejne wzrosty w kolejnych latach. Nic tak nie przemawia w biznesie jak liczby do zapoznania których Was Akcjonariusze serdecznie zachęcam.

Z Poważaniem

Prezes Zarządu Hyperion S.A.

Tomasz Gajdziński