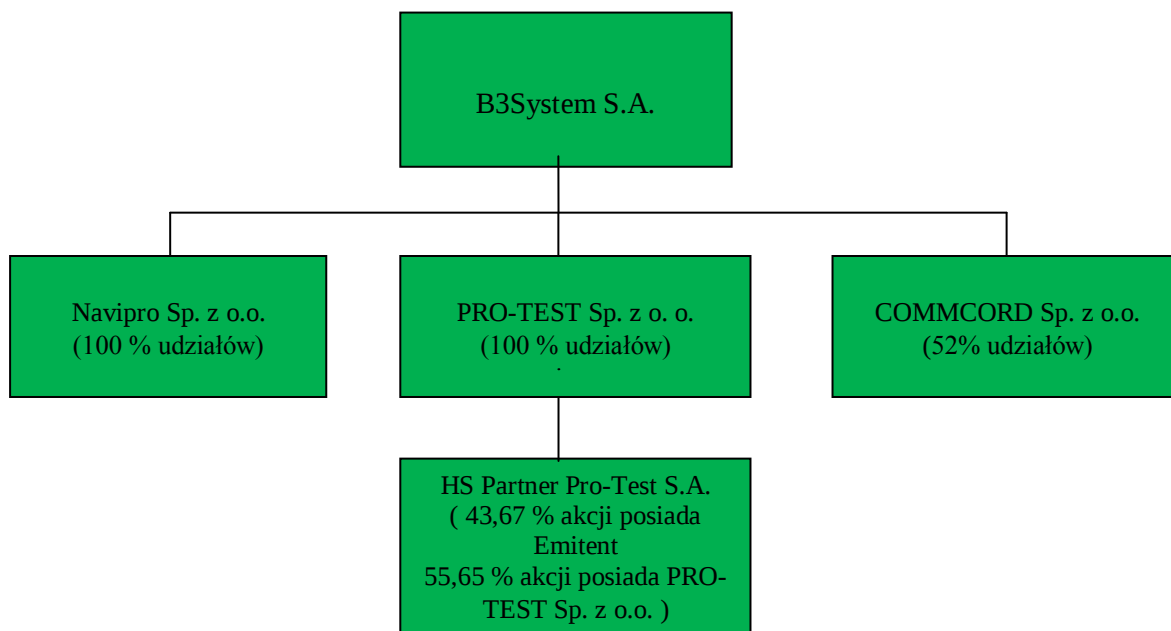


PISMO PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Akcjonariusze, Drodzy Państwo!

Rok 2007 okazał się niezwykle udany dla Spółki, w dniu 24 stycznia 2007 roku B3System dołączyła do grona Spółek, których akcje są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.. Akcje spółki są notowane na rynku podstawowym w systemie notowań ciągłych. Spółka została wyróżniona tytułem najatrakcyjniejszego debiutanta I półrocza 2007 roku na GPW. Pozyskane w wyniku emisji środki w wysokości 4.680.000 zł., pomniejszone o koszty emisji, zostały wykorzystane na akwizycję nowych podmiotów, rozwój narzędzi wspomagających pracę Spółki, rozwój działów rozwiązań biznesowych oraz wdrożeń infrastruktury.

W roku 2007 Spółka dokonała akwizycji czterech podmiotów z branży IT: Navipro Sp. z o.o., Pro-Test Sp. z o.o., HS Partner Pro-Test SA oraz Commcord Sp. z o.o., finansując te inwestycje ze środków własnych pochodzących w znaczącej kwocie z emisji Akcji serii F. W efekcie podpisanych w 2007 roku Umów Inwestycyjnych powstała Grupa Kapitałowa B3System, w której B3System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do następujących podmiotów zależnych:



B3System aktywnie wspiera rozwój spółek należących do Grupy Kapitałowej podejmując działania w kierunku wzmocnienia ich pozycji rynkowej. Zgodnie z planami Spółka HS Partner Pro-Test S.A. powinna w 2008 roku zadebiutować na rynku NewConnect. Środki pozyskane dzięki tej emisji pozwolą Spółce HS Partner Pro-Test S.A. efektywnie wykorzystać dynamiczny wzrost zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w branży hotelowo-gastronomicznej. Nabycie aktywów w postaci udziałów i akcji w wymienionych spółkach B3System S.A. traktuje jako inwestycję długoterminową. Realizacja inwestycji, działania podejmowane w kierunku wzmocnienia pozycji rynkowej spółek zależnych, utrzymanie wysokiej jakości świadczonych usług oraz spełnianie coraz wyższych oczekiwań naszych klientów jest możliwe dzięki stosowaniu przez Spółki Grupy Kapitałowej B3System prorynkowej polityki. Pragniemy by Grupa Kapitałowa B3System mogła w przyszłości sprostać kolejnym wyzwaniom, a osiągnięte przez nią wyniki finansowe przełożyły się na wzrost wartości akcji, stanowiąc dobrą inwestycję dla naszych akcjonariuszy.

Wypracowane przez Spółkę B3System w 2007 wyniki finansowe wskazują, że przyjęta przez Zarząd Spółki strategia rozwoju przyniosła efekty. W okresie od 01 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku Spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 36 269 tys. zł. Dynamika przychodów w

porównaniu do roku ubiegłego wynosiła 58,17%. Wzrostowi przychodów towarzyszył wzrost zysku netto do kwoty 1.254 zł, co stanowi wzrost o 64,56 % w stosunku do roku 2006.

Współpraca z naszymi Klientami, stanowi dla nas olbrzymie wyzwanie. By sprostać ich oczekiwaniom rozszerzyliśmy naszą ofertę handlową o nowe produkty, w tym kolejną zaporę ogniową firmy Checkpoint, rozwiązania CA XOSoft, rozwiązanie RSA enVision firmy EMC. Rok 2007 był także okresem tworzenia i rozwoju Działu Rozwiązań Biznesowych, oferującego rozwiązania z szeroko pojętego obszaru zarządzania infrastrukturą IT. w oparciu o światowe standardy obowiązujące w tej dziedzinie. Rozpoczęto prace nad budową Działu Wdrożeń Infrastruktury, dział ten będzie się zajmował opracowywaniem rozwiązań i prowadzeniem projektów technicznych oraz wdrożeń związanych z rodziną systemów Windows jak i produktów Microsoft wspierających bezpieczne i stabilne środowiska informatyczne ze szczególnym uwzględnieniem rozwiązań związanych z bezpieczeństwem IT oraz monitorowaniem infrastruktury komputerowej.

Osiągnięcie naszej obecnej pozycji nie byłoby możliwe bez wsparcia z strony naszych partnerów handlowych, zaangażowania pracowników firmy, oraz zaufania Klientów jakim obdarzają naszą spółkę. Serdecznie zapraszam Państwa do lektury niniejszego sprawozdania.

Mirosław Kaliński
Prezes Zarządu