

KOMISJA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
STANÓW ZJEDNOCZONYCH AMERYKI

Waszyngton, DC 20549

FORMULARZ 8-K

RAPORT BIEŻĄCY

W TRYBIE UST. 13 LUB UST. 15(d) USTAWY
O OBROcie PAPIERAMI WARTOŚCIOWYMI Z 1934 R.

Data raportu

(Termin najwcześniejszego ze zdarzeń objętych raportem)

9 lipca 2008 r.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION

(Dokładna nazwa zgodnie z zapisami statutu podmiotu składającego raport)

DELAWARE

(Stan lub inne miejsce
utworzenia/zawiazania)

0-24341

(Numer w ewidencji
Komisji)

54-18652710

(Podatkowy numer
identyfikacyjny
pracodawcy IRS)

Two Bala Plaza, Suite 300

Bala Cynwyd, Pensylwania

(Adres głównej siedziby organu wykonawczego podmiotu składającego
raport)

19004

(Kod pocztowy)

(610) 660-7817

(Numer telefonu podmiotu składającego raport, wraz z numerem kierunkowym)

W przypadku składania formularza 8-K w związku z jednoczesnym wykonywaniem przez podmiot składający raport obowiązków określonych przepisami wskazanymi poniżej, należy zaznaczyć właściwą kratkę:

- ☐ Pisemne zawiadomienia zgodnie z Przepisem 425 na podstawie Ustawy o papierach wartościowych (17 CFR 230.425)
 - ☐ Wnioski składane zgodnie z Przepisem 14a-12 na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14a-12)
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 14d-2(b) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.14d-2(b))
 - ☐ Zawiadomienia przedwstępne zgodnie z Przepisem 13e-4(c) na podstawie Ustawy o obrocie papierami wartościowymi (17 CFR 240.13e-4(c))
-

Ustęp 7.01. Ujawnienie informacji zgodnie z Regulą Rzetelnego Ujawniania

Dnia 9 lipca 2008 r. Central European Distribution Corporation („Spółka”) opublikowała informację prasową („Informacja”) dotyczącą m.in., sfinalizowania przez Spółkę inwestycji w Grupę Russian Alcohol. Informacja dotyczyła również podwyższenia rocznej prognozy rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą na lata 2008 i 2009. Kopia Informacji jest załączona do niniejszego raportu jako Załącznik 99.1 i zostaje włączona do niniejszego raportu przez odesłanie. Takiej informacji nie będzie się uważać za „złożoną” w rozumieniu ust. 18 Ustawy o obrocie papierami wartościowymi z 1934 r. (ang. *Securities Exchange Act of 1934*), z późniejszymi zmianami, ani za włączoną przez odesłanie do jakichkolwiek dokumentów składanych zgodnie z Ustawą o papierach wartościowych z 1933 r. (ang. *Securities Act of 1933*), z późniejszymi zmianami, chyba że składane dokumenty zawierać będą wyraźne odesłanie do tej informacji.

Ustęp 9.01. Sprawozdania finansowe i załączniki.

(d) Załączniki.

<u>Załącznik nr</u>	<u>Opis</u>
99.1	Informacja prasowa opublikowana przez Central European Distribution Corporation w dniu 9 lipca 2008 r.

PODPIS

Zgodnie z wymogami Ustawy o obrocie papierami wartościowymi z 1934 r., (ang. *Securities Exchange Act of 1934*) Central European Distribution Corporation polecała należycie umocowanemu sygnatariuszowi podpisanie niniejszego raportu w swoim imieniu.

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION
CORPORATION

/-/ Chris Biedermann

Chris Biedermann

Wiceprezes i Dyrektor Finansowy

Data: 9 lipca 2008 r.

WYKAZ ZAŁĄCZNIKÓW

Załącznik nr

99.1

Opis

Informacja prasowa opublikowana przez Central European Distribution Corporation w dniu 9 lipca 2008 r.

Central European Distribution Corporation finalizuje strategiczną inwestycję w Grupę Russian Alcohol, wiodącego producenta wódki w Rosji; podnosi roczne prognozy dotyczące rozwodnionego zysku netto na akcję na lata 2008 i 2009

Bala Cynwyd, Pennsylvania, 9 lipca, 2008 r.: Central European Distribution Corporation (NASDAQ: CEDC) ogłosiła dzisiaj, że sfinalizowała swoją strategiczną inwestycję w Grupę Russian Alcohol („Russian Alcohol”), wiodącego producenta wódki w Rosji.

W wyniku inwestycji kapitałowej w kwocie 181,5 milionów USD, CEDC nabędzie początkowo udział w wysokości około 42% w Russian Alcohol. Transakcja ta pozostaje w związku z nabyciem przez firmę inwestycyjną Lion Capital LLP pakietu kontrolnego w Russian Alcohol. Ponadto, obok inwestycji kapitałowej, CEDC nabyła zamienne papiery dłużne o wartości 103,5 miliona USD, oprocentowane w wysokości od 8,3% do 10,5%, z możliwością pełnej ich zamiany na dodatkowe udziały w Russian Alcohol począwszy od 2010 r. Umowy regulujące tę inwestycję zawierają opcje nabycia typu „put” i „call” pozostałych udziałów w Russian Alcohol począwszy od 2010 r., za cenę opartą o zaudytowane dane za poprzedni rok. Ceny, po których wykonane zostaną opcje typu „put” i „call” zostały uzgodnione przez wszystkie strony jako wielokrotność EBITDA, zgodną z niedawnymi inwestycjami CEDC w Rosji. CEDC sfinansowała swoją strategiczną inwestycję przede wszystkim ze środków pochodzących z oferty akcji zakończonej 30 czerwca 2008 r. i z posiadanej gotówki, z małym udziałem długu.

Russian Alcohol jest największym producentem wódki w Rosji z ponad 10% udziałem rynkowym i produkuje wiodące marki wódek, takie jak Green Mark, będącą wódką numer jeden w Rosji oraz Zhuravli, będącą drugą najlepiej sprzedającą się w Rosji marką wódki z segmentu premium, zaraz po należącej do CEDC marce Parliament. Russian Alcohol posiada również ugruntowaną działalność w zakresie koktajli alkoholowych w Rosji. CEDC przewiduje, w oparciu o informacje otrzymane w związku z tą inwestycją, że Russian Alcohol, wykorzystując największy, w ocenie CEDC, zespół sprzedażowy zajmujący się napojami alkoholowymi w Rosji, będzie miała w 2008 r. sprzedaż netto o wartości ponad 500 mln USD.

Lion Capital jest firmą inwestycyjną z siedzibą w Londynie, uważaną za lidera w inwestycjach w sektorze dóbr konsumpcyjnych, z ponad 4 miliardami euro kapitału zainwestowanego w działalność tego typu w Europie i Ameryce Północnej. Portofolio Lion zawiera wiodące na rynku żywności i napojów spółki, takie jak Nidan, będącą wiodącym producentem soków w Rosji, Weetabix, będącą marką numer jeden wśród płatków zbożowych w Wielkiej Brytanii, oraz szeroko znane w Europie marki Schwepps i Orangina. Strategia inwestycyjna Lion Capital jest poparta wyjątkowym doświadczeniem zespołu tej firmy w zakresie inwestycji i prowadzenia działalności w sektorze dóbr konsumpcyjnych. Firma ta legitymuje się udokumentowanymi przykładami udanego rozwoju spółek, które nabyła.

William Carey, Prezes i Dyrektor Generalny CEDC, powiedział: „Cieszymy się, że będziemy współpracować z Lion Capital w zakresie poprawy efektywności operacyjnej i dalszego rozwoju Grupy Russian Alcohol, w oparciu o solidne fundamenty stworzone przez istniejący zespół zarządzający tej spółki. Wzrost osiągnięty przez Grupę Russian Alcohol w ciągu ostatniego roku, jak poinformowała nas spółka, wyniósł w ujęciu ilościowym ponad 40%, co było wyjątkowym osiągnięciem. Skala krajowej sieci dystrybucyjnej Grupy Russian Alcohol, największej na rynku napojów alkoholowych w Rosji, w połączeniu z portfolio najlepiej sprzedających się marek wódki sprawia, że spółka ma godną pozazdrosczenia pozycję. Ma to szczególne znaczenie z uwagi na prawne ograniczenia reklamy napojów alkoholowych, które obowiązują w Rosji.

William Carey dodał: „Wierzimy, że w dalszym ciągu rosyjscy konsumenci wybierają marki wódki z segmentu mainstream i premium, zamiast wódek pozycjonowanych w niższych przedziałach cenowych. Wierzimy, że Grupa Russian Alcohol oraz Parliament zajmują dobrą pozycję, aby czerpać korzyści z tych silnych trendów wzrostowych. Rozpoczęła się cześć roku, w której sprzedaż napojów alkoholowych jest

największa i oczekujemy, że będziemy mogli pracować wspólnie z Lion Capital oraz zespołem zarządzającym Grupą Russian Alcohol nad identyfikowaniem synergii pomiędzy naszymi firmami”.

W związku z tą inwestycją, CEDC podnosi swoją prognozę rozwodnionego zysku netto na akcję w ujęciu rocznym na rok 2008 z poziomu 2,50 - 2,65 USD do poziomu 2,65 - 2,80 USD. CEDC podnosi również swoją roczną prognozę rozwodnionego zysku netto na akcję w ujęciu rocznym na rok 2009 z poziomu 3,50 - 3,70 USD do poziomu 3,75 - 4,00 USD. Inwestycja będzie zakwalifikowana z księgowego punktu widzenia jako przeprowadzona metodą praw własności, w związku z czym CEDC nie zmienia swoich prognoz dotyczących przychodów netto ze sprzedaży wynoszących 1,57 – 1,70 mld USD na rok 2008 oraz 1,93 – 2,03 mld USD na rok 2009.

Doradcami finansowymi CEDC były Citi oraz Renaissance Capital, natomiast Dewey & LeBoeuf był doradcą prawnym CEDC przy tej transakcji

CEDC ogłosiła informację o prognozie dotyczącej rozwodnionego zysku netto na akcję w oparciu o wskaźnik, który nie jest zgodny ze standardami GAAP, a który polega na doprowadzeniu do porównywalności poprzez eliminację czynników o charakterze jednorazowym, który w tej informacji pojawia się jako porównywalny w pełni rozwodniony zysk netto na akcję. Spółka uważa, iż przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych dostarczy inwestorom istotnych informacji oraz alternatywną prezentację umożliwiającą właściwe zrozumienie kluczowych wyników operacyjnych oraz trendów. CEDC przedstawia możliwe do porównania prognozy, aby umożliwić inwestorom lepszy wgląd do zasadniczych trendów biznesowych, wynikających z dotychczasowej działalności. Sporządzone przez CEDC obliczenia wspomnianych wskaźników mogą nie pokrywać się ze wskaźnikami o tej samej nazwie wykorzystywanymi przez inne spółki. Wskaźniki te nie zostały zaprezentowane jako alternatywa dla zysku netto obliczonego wg standardów GAAP i w związku z tym nie należy przywiązywać do nich nadmiernej wagi. Uzgodnienie wyników zgodnych z powszechnie przyjętymi w Stanach Zjednoczonych zasadami rachunkowości, które są określane mianem „GAAP”, a wcześniej używanymi standardami rachunkowości, znajduje się w tabeli „Niezbądane Uzgodnienie Wyników Według Wcześniej Stosowanych Standardów Rachunkowości”, na końcu niniejszej informacji prasowej. Nasze prognozy na rok 2008 i 2009 są stwierdzeniami dotyczącymi przyszłości. Więcej informacji o stwierdzeniach dotyczących przyszłości znajduje się w ostatnim paragrafie w niniejszej informacji.

CEDC jest największym producentem wódki w Polsce i produkuje m.in.: takie marki wódek jak Absolut, Żubrówka, Bols i Sopolica. CEDC obecnie eksportuje Żubrówkę na wiele rynków na świecie, w tym do Stanów Zjednoczonych, Anglii, Francji i Japonii. CEDC również produkuje i dystrybuje Royal Vodka, najlepiej sprzedającą się wódkę na Węgrzech, oraz produkuje wódkę Parliament, wiodącą marką wódki z segmentu premium w Rosji.

CEDC jest także największym dystrybutorem pod względem wartości napojów alkoholowych w Polsce oraz wiodącym importem napojów alkoholowych w Polsce i na Węgrzech. W Polsce, CEDC importuje wiele wiodących na świecie marek, w tym: wina Carlo Rossi, wina Concha y Toro, brandy Metaxa, koniak Remy Martin, Guinness, wina Sutter Home, whisky Grant's, Jagermeister, E&J Gallo, bourbon Jim Beam, Sierra Tequila, whisky Teachers, Campari, Cinzano, Skyy Vodka i Old Smuggler.

Niniejsza informacja prasowa zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości w rozumieniu amerykańskiej ustawy z roku 1995 Private Securities Litigation Reform Act, włączając w to stwierdzenia dotyczące prognozy przychodów netto ze sprzedaży i prognozy rozwodnionego porównywalnego zysku netto na jedną akcję oraz stwierdzenia dotyczące przewidywań w związku z naszą strategiczną inwestycją w Grupę Russian Alcohol i wyników przez nią osiągniętych. Stwierdzenia dotyczące przyszłości obejmują znane i nieznane czynniki ryzyka, które mogą spowodować, że rzeczywiste wyniki i osiągnięcia CEDC będą w istotny sposób różnić się od wyników i osiągnięć wyrażonych lub wynikających ze stwierdzeń dotyczących przyszłości. Ostrzega się inwestorów, że stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników i że nie można na nich nadmiernie polegać. CEDC nie zobowiązuje się do przyszłej aktualizacji czy też weryfikacji stwierdzeń dotyczących przyszłości ani też do publikowania takich stwierdzeń w przyszłości, zarówno w rezultacie pojawienia się nowych informacji lub wydarzeń, chyba że

będzie do tego zobligowana przepisami prawa. Zwraca się uwagę inwestorów na pełną dyskusję wyników i nieprzewidywalnych czynników zawartych w sporządzonym przez CEDC raporcie na Formularzu 10-K za rok podatkowy zakończony w dniu 31 grudnia 2007 r. i w innych dokumentach złożonych przez CEDC w amerykańskiej Securities and Exchange Commission, w tym w naszym raporcie bieżącym na formularzu 8-K złożonym w dniu 18 czerwca 2008 r.

Kontakt:

Jim Archbold,
Dyrektor ds. Relacji Inwestorskich
Central European Distribution Corporation
Tel.: (+1) 610-660-7817

CENTRAL EUROPEAN DISTRIBUTION CORPORATION
 UZGODNIENIE WYNIKÓW WEDŁUG WCZEŚNIEJ STOSOWANYCH STANDARDÓW
 RACHUNKOWOŚCI (NIEZBADANE)
 Kwoty w tabelach wyrażone są w tysiącach (z wyjątkiem ilości akcji i wartości na jedną akcję)

<u>Całoroczna prognoza, Dwanaście miesięcy kończących się 31 grudnia</u>	<u>2008</u>	<u>2009</u>
Przedział rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą	\$2.73 - \$2.88	\$3.68 - \$3.88
Różnice kursowe dotyczące pozostałych niepodporządkowanych papierów dłużnych	-0.17	— (A)
Pozostałe koszty związane z przejęciami spółek	0.01	— (B)
Koszt związany z wcześniejszą spłatą części zadłużenia z tytułu papierów dłużnych	0.01	— (C)
Koszt programu opcji pracowniczych	0.07	0.07 (D)
Przedział porównywalnego rozwodnionego zysku netto na jedną akcję zwykłą	\$2.65 - \$2.80	\$3.75 - \$4.00

Przedstawienie wyników finansowych doprowadzonych do porównywalności poprzez eliminację czynników jednorazowych stanowi dodatkową informację, która według Zarządu dostarczy inwestorom lepszy wgląd w trend rozwoju Spółki oraz jej wyniki finansowe, umożliwiając ocenę wyników finansowych. Opis tych pozycji znajduje się poniżej:

A. Pozycja przedstawia wpływ netto po opodatkowaniu różnic kursowych naszych niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych („Senior Secured Notes”) oraz niepodporządkowanych zamiennych papierów dłużnych („Senior Convertible Notes”). Wpływ wyceny będzie podlegał zmianie, co może mieć materialny wpływ na nasze wyniki finansowe.

B. Pozycja przedstawia inne przedakwizycyjne koszty finansowe związane z nabyciem spółki Parliament w 2008 roku.

C. Pozycja przedstawia wpływ netto po opodatkowaniu związany ze wcześniejszym wykupem 14 milionów USD naszych niepodporządkowanych zabezpieczonych papierów dłużnych w 2008 roku.

D. Z dniem 1 stycznia 2006 roku Spółka przyjęła standard SFAS 123(R) i zaczęła wykazywać koszt wynagrodzeń z tytułu opcji na akcje w rachunku zysków i strat. Wartość ta odzwierciedla wpływ netto po opodatkowaniu ujęcia kosztu wynagrodzeń w rachunku zysków i strat.