



CITY INTERACTIVE S.A.

**Raport kwartalny
za okres II kwartału 2008 r.**

4 sierpnia 2008 r.

BILANS (w PLN)

	stan na koniec kwartału 30.06.2008	stan na koniec poprz. kwartału 31.03.2008	stan na koniec poprz. roku 31.12.2007	stan na koniec kwartału 30.06.2007
AKTYWA				
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	1 274 644	1 130 628	454 014	248 123
Wartości niematerialne	7 322 485	6 467 424	5 885 242	2 718 814
Nieruchomości inwestycyjne				
Udziały w jednostkach podporządkowanych	201 704	95 374	0	0
Aktywa trwałe dostępne do sprzedaży				
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	78 923	14 131	85 020	0
Przedpłata z tytułu wieczystego użytkowania				
Aktywa trwałe razem	8 877 756	7 707 557	6 424 276	2 966 937
Aktywa obrotowe				
Zapasy	2 457 849	2 318 615	1 975 103	1 552 063
Inwestycje krótkoterminowe	6 817 089	7 575 399	5 067 793	0
Należności handlowe	9 246 370	7 578 407	6 570 048	3 479 325
Należności pozostałe	5 727 811	4 292 720	3 110 994	4 145 985
Należności z tytułu podatku dochodowego	0	0	65 381	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 496 092	7 499 508	12 893 543	924 379
Pozostałe aktywa obrotowe				
Aktywa obrotowe razem	27 745 211	29 264 649	29 682 862	10 101 752
AKTYWA RAZEM	36 622 967	36 972 206	36 107 138	13 068 689

BILANS (cd.)

	stan na koniec kwartału 30.06.2008	stan na koniec poprz. kwartału 31.03.2008	stan na koniec poprz. roku 31.12.2007	stan na koniec kwartału 30.06.2007
Kapitał własny				
Kapitał akcyjny	1 254 000	1 254 000	1 254 000	1 000 000
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	28 674 689	25 286 391	25 286 391	4 829 702
Zyski zatrzymane	2 507 276	4 921 664	3 468 078	1 482 935
Kapitał własny razem	32 435 965	31 462 055	30 008 469	7 312 637
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	0	0	0	45 035
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych				
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	134 038	152 434	14 156	44 080
Rezerwy				
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	51 188	9 814	60 844	24 679
Zobowiązania długoterminowe razem	185 226	162 248	75 000	113 794
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	836	20 925	378 898	523 919
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	271 884	147 516	0	794 590
Zobowiązania handlowe oraz pozostałe	3 729 056	5 179 462	5 644 771	4 323 750
Rezerwy				
Zobowiązania związane z aktywami trwałymi przeznaczonymi do sprzedaży				
Inne zobowiązania				
Zobowiązania krótkoterminowe razem	4 001 776	5 347 903	6 023 669	5 642 259
Zobowiązania razem	4 187 002	5 510 151	6 098 669	5 756 053
PASYWA RAZEM	36 622 967	36 972 206	36 107 138	13 068 689

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (w PLN)

	2 kwartał 2008 okres od 01.04.2008 do 30.06.2008	2 kwartały narastająco 2008 okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	2 kwartał 2007 okres od 01.04.2007 do 30.06.2007	2 kwartały narastająco 2007 okres od 01.01.2008 do 30.06.2008
Przychody netto ze sprzedaży	6 900 820	14 182 328	4 020 812	6 114 819
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	6 900 820	14 182 328	4 020 812	6 114 819
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty sprzedanej produkcji, towarów i usług	3 205 907	6 107 021	945 720	2 116 235
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	3 205 907	6 107 021	945 720	2 116 235
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0	0	0
Zysk brutto na sprzedaży	3 694 913	8 075 308	3 075 093	3 998 585
Pozostałe przychody operacyjne	124 539	130 900	15 727	20 675
Koszty sprzedaży	1 135 520	2 103 366	342 853	511 502
Koszty ogólnego zarządu	1 277 182	2 919 416	822 824	1 480 026
Pozostałe koszty operacyjne	488 206	626 260	44 477	176 727
Zysk na działalności operacyjnej	918 544	2 557 166	1 880 665	1 851 004
Przychody finansowe	361 212	564 992	-38 043	68 893
Koszty finansowe	33 593	80 708	99 032	103 417
Przychody / Koszty finansowe netto	327 619	484 284	-137 075	-34 524
Zysk przed opodatkowaniem	1 246 163	3 041 450	1 743 590	1 816 480
Podatek dochodowy	264 369	606 071	399 477	413 326
Zysk netto	981 794	2 435 379	1 344 113	1 403 154
Zysk netto przypadający na jedną akcję				
Podstawowy	0,08	0,19	0,11	0,11
Rozwodniony	0,08	0,19	0,11	0,11

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (w PLN)

2 kwartał 2008 okres od 01.04.2008 do 30.06.2008	Kapitał akcyjny	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 01.01.2008 r.	1 254 000	20 456 690	9 751 365	31 462 055
Zyski oraz straty w okresie			981 794	981 794
Nabycie/ sprzedaż akcji własnych				0
Wypłata dywidendy				0
Emisja akcji				0
Zysk (strata) odniesione bezpośrednio na kapitał				0
Podział wyniku finansowego				0
Zmniejszenia, z tytułu aktualizacji wyceny			-7 883	-7 883
Zwiększenia z tytułu wyceny				0
Kapitał własny na 30.06.2008 r.	1 254 000	20 456 690	10 725 275	32 435 965

2 kwartały 2008 narastająco okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	Kapitał akcyjny	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 01.01.2008 r.	1 254 000	20 456 689	8 297 780	30 008 469
Zyski oraz straty w okresie			2 435 379	2 435 379
Nabycie/ sprzedaż akcji własnych				0
Wypłata dywidendy				0
Emisja akcji				0
Zysk (strata) odniesione bezpośrednio na kapitał				0
Podział wyniku finansowego				0
Zmniejszenia, z tytułu aktualizacji wyceny			-7 883	-7 883
Zwiększenia z tytułu wyceny				0
Likwidacja Spółki zależnej				0
Kapitał własny na 30.06.2008 r.	1 254 000	20 456 689	10 725 276	32 435 965

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd.)

<i>rok 2007</i> <i>okres od 01.01.2007 do 31.12.2007</i>	Kapitał akcyjny	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 01.01. 2007 r.	50 000	0	3 404 652	3 454 652
Zyski oraz straty w okresie			3 388 298	3 388 298
Nabycie/ sprzedaż akcji własnych				0
Wypłata dywidendy				0
Emisja udziałów / akcji	1 204 000	20 456 689	0	21 660 689
Zysk (strata) odniesione bezpośrednio na kapitał				0
Podział wyniku finansowego				0
Zmniejszenia, z tytułu przeznaczenia kapitału rezerwowego na kapitał zakładowy			-1 124 691	-1 124 691
Zwiększenia z tytułu połączenia z wydzieloną częścią Onimedia Sp. z o.o.			2 629 521	2 629 521
Likwidacja Spółki zależnej				0
Kapitał własny na 31.12.2007 r.	1 254 000	20 456 689	8 297 780	30 008 469

<i>2 kwartały 2007 narastająco</i> <i>okres od 01.01.2007 do 30.06.2007</i>	Kapitał akcyjny	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Zyski zatrzymane	Kapitał własny razem
Kapitał własny na 01.01.2007 r.	50 000	0	3 404 652	3 454 652
Zyski oraz straty w okresie			1 403 154	1 403 154
Nabycie / sprzedaż akcji własnych				0
Wypłata dywidendy				0
Emisja udziałów / akcji	950 000			950 000
Zysk (strata) odniesione bezpośrednio na kapitał				0
Podział wyniku finansowego				0
Zmniejszenia, z tytułu przeznaczenia na kapitał zakładowy			-911 000	-911 000
Zmniejszenia, z tytułu podatku dochodowego od wypłaty			-213 691	-213 691
Zmniejszenia, z tytułu przeznaczenia na kapitał zapasowy			-2 200 181	-2 200 181
Zwiększenia z tytułu przeniesienia zysków z lat ubiegłych			2 200 181	2 200 181
Zwiększenia z tytułu połączenia z wydzieloną częścią Onimedia Sp. z o.o.			2 629 521	2 629 521
Kapitał własny na 30.06.2007 r.	1 000 000	0	6 312 637	7 312 637

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (w PLN)

	2 kwartał 2008 okres od 01.04.2008 do 30.06.2008	2 kwartały narastająco 2008 okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	2 kwartał 2007 okres od 01.04.2007 do 30.06.2007	2 kwartały narastająco 2007 okres od 01.01.2007 do 30.06.2007
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ				
Zysk (strata) netto	981 794	2 435 379	1 344 113	1 403 154
Korekty razem	-1 223 753	-950 992	750 768	2 263 021
Amortyzacja	1 177 793	2 182 955	281 367	518 335
Utworzenie / (odwrócenie) odpisów aktualizujących				
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	135 774	135 774	0	9 202
Zyski / (straty) z tytułu działalności inwestycyjnej				
Zyski / (straty) ze sprzedaży środków trwałych				
Odsetki / przychody finansowe	-545 047	-691 312	0	0
Podatek dochodowy	264 369	606 071	399 477	413 326
Zmiana stanu należności	-633 408	-774 374	-1 775 792	954 597
Zmiana stanu zapasów	-128 349	-487 606	-1 297 705	-1 357 221
Zmiana stanu zobowiązań handlowych oraz pozostałych	-1 494 885	-1 922 500	3 143 421	1 724 782
Środki pieniężne netto wygenerowane na działalności operacyjnej	-241 959	1 484 387	2 094 881	3 666 175
Odsetki zapłacone				
Podatek zapłacony	-163 419	-272 365	-62 298	-553 695
Zysk na sprzedaży działalności zaniechanej				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-405 378	1 212 022	2 032 583	3 112 480

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH c.d.

	2 kwartał 2008 okres od 01.04.2008 do 30.06.2008	2 kwartały narastająco 2008 okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	2 kwartał 2008 okres od 01.04.2007 do 30.06.2007	2 kwartały narastająco 2007 okres od 01.01.2007 do 30.06.2007
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ				
Wpływy ze sprzedaży wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych				
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	4 620 140	14 445 267	0	0
Dywidendy otrzymane				
Odsetki otrzymane				
Wpływy ze sprzedaży spółki				
Pozostałe wpływy				
Wydatki na powiększenie kapitału zakładowego spółki zależnej	-94 748	-204 802	0	0
Wydatki na zakup wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-1 931 434	-4 279 937	-791 635	-1 933 894
Wydatki na zakup nieruchomości inwestycyjnych				
Wydatki na zakup aktywów finansowych	-2 454 053	-14 282 672	0	0
Wydatki na prace rozwojowe	-2 527 976	- 4 332 685	-928 217	-1 490 927
Pozostałe wydatki				
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 388 071	-8 653 829	-1 719 852	-3 424 821

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH c.d.

	2 kwartał 2008	2 kwartały narastająco 2008	2 kwartał 2008	2 kwartały narastająco 2007
	okres od 01.04.2008 do 30.06.2008	okres od 01.01.2008 do 30.06.2008	okres od 01.04.2007 do 30.06.2007	okres od 01.01.2007 do 30.06.2007
PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ				
Wpływy netto z emisji akcji i innych instrumentów kapitałowych				
Zaciągnięcie kredytów i pożyczek	0	0	500 000	500 000
Nabycie akcji własnych				
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli				
Wydatki na spłatę kredytów i pożyczek	0	0	-3 751	-10 833
Udzielone kredyty i pożyczki	-1 184 190	-1 898 997	0	0
Wykup dłużnych papierów wartościowych				
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-18 735	-48 276	-8 945	-8 945
Odsetki	-7 042	-8 371	0	0
Inne wydatki finansowe				
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 209 967	-1 955 644	487 304	480 222
Przepływy pieniężne netto, razem	-4 003 416	-9 397 451	800 035	167 881
Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-4 003 416	-9 397 451	800 035	167 881
Środki pieniężne na początek okresu	7 499 508	12 893 543	124 344	756 498
Środki pieniężne na koniec okresu	3 496 092	3 496 092	924 379	924 379

4. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe zawarte w niniejszym raporcie zostały przeliczone na EURO według następujących zasad:

Pozycje aktywów i pasywów dla bilansu według średniego kursu ogłoszonego na ostatni dzień bilansowy przez Narodowy Bank Polski:

- na dzień 30.06.2007 roku - 3,7658

- na dzień 30.06.2008 roku - 3,3542

Pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów środków pieniężnych według kursu średniego, obliczonego jako średnia arytmetyczna kursów ogłaszanych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień miesiąca w danym roku:

- za II kwartał 2007 roku - 3,7909 narastająco 3,8486

- za II kwartał 2008 roku - 3,3978 narastająco 3,4776

Wybrane dane finansowe przeliczone na EURO:

	2 kwartał 2008		2 kwartały 2008 narastająco	
	'000 PLN	'000 EUR	'000 PLN	'000 EUR
Rachunek Wyników				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	6 901	2 031	14 182	4 078
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	919	270	2 557	735
Zysk (strata) brutto	1 246	367	3 041	875
Zysk (strata) netto	982	289	2 435	700
Liczba akcji (w tys. szt.)	12 540	12 540	12 540	12 540
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	0,08	0,02	0,19	0,06
Bilans				
Aktywa trwałe	8 878	2 647	8 878	2 647
Aktywa obrotowe	27 745	8 272	27 745	8 272
Aktywa razem	36 623	10 919	36 623	10 919
Kapitał własny	32 436	9 670	32 436	9 670
Kapitał zakładowy	1 254	374	1 254	374
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	4 187	1 248	4 187	1 248
Zobowiązania długoterminowe	185	55	185	55
Zobowiązania krótkoterminowe	4 002	1 193	4 002	1 193
Pasywa razem	36 623	10 919	36 623	10 919
Rachunek Przepływów Pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-405	-119	1 212	349
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 388	-703	-8 654	-2 488
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 210	-356	-1 956	-562
Saldo zamknięcia środków pieniężnych	3 496	1 029	3 496	1 029

	2 kwartał 2007		2 kwartały 2007 narastająco	
	'000 PLN	'000 EUR	'000 PLN	'000 EUR
Rachunek Wyników				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	4 021	1 061	6 115	1 589
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 881	496	1 851	481
Zysk (strata) brutto	1 744	460	1 816	472
Zysk (strata) netto	1 344	355	1 403	365
Liczba akcji (w tys. szt.)	10 000	10 000	10 000	10 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	0,13	0,04	0,14	0,04
Bilans				
Aktywa trwałe	2 967	788	2 967	788
Aktywa obrotowe	10 102	2 682	10 102	2 682
Aktywa razem	13 069	3 470	13 069	3 470
Kapitał własny	7 313	1 942	7 313	1 942
Kapitał zakładowy	1 000	266	1 000	266
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	5 756	1 529	5 756	1 529
Zobowiązania długoterminowe	114	30	114	30
Zobowiązania krótkoterminowe	5 642	1 498	5 642	1 498
Pasywa razem	13 069	3 470	13 069	3 470
Rachunek Przepływów Pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 033	536	3 112	809
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 720	-454	-3 425	-890
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	487	129	480	125
Saldo zamknięcia środków pieniężnych	924	244	924	237

5. Zmiany stanu rezerw

	31.06.2008	31.03.2008	30.06.2007	31.12.2007
	zł	zł	zł	zł
Odpis aktualizujący należności	70 454	81 792	50 481	81 792
Z tytułu odroczonego podatku dochodowego	51 188	9 814	24 679	60 844
Rezerwa na koszty i zobowiązania	0	27 127	0	247 944
Razem	51 188	118 733	75 160	390 580

I. Informacje o Spółce i o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu**1. Informacje o Spółce**

- a) CITY INTERACTIVE S.A. została zarejestrowana w dniu 1 czerwca 2007 r. z przekształcenia CITY INTERACTIVE Sp. z o.o. aktem notarialnym pod nr Rep. A 2682/2007 z dnia 16 maja 2007 r. Siedziba Spółki mieści się w Warszawie przy ulicy Żupniczej 17.
- b) Spółka wpisana jest do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000282076. Wpisu dokonał Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.
- c) Głównym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja, wydawnictwo oraz dystrybucja gier komputerowych.
- d) Zgodnie z umową czas trwania działalności Spółki jest nieograniczony.
- e) W ciągu pierwszych dwóch kwartałów 2008 roku Członkami Zarządu Spółki byli:
 - Marek Tymiński Prezes Zarządu od 01-01-2008 do 31-03-2008
 - Michał Sokolski Członek Zarządu od 01-01-2008 do 10-01-2008
 - Krzysztof Bujak Członek Zarządu od 10-01-2008 do 31-03-2008

2. Sprawozdanie finansowe

- a) Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (IAS i IFRS).
- b) Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

3. Zastosowane zasady rachunkowości

a) Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Rachunkowości

Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętymi przez Unię Europejską („UE”) oraz interpretacjami przyjętymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) i Komitet ds. Integracji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (KIMSF) mającymi zastosowanie do prowadzonej przez Spółkę działalności i obowiązujące w rocznych okresach sprawozdawczych rozpoczynających się od 1 stycznia 2007 roku oraz wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr 209 poz. 1744 z 2005 r.).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2008 r. do 30.06.2008 r. jest pierwszym sprawozdaniem finansowym sporządzonym zgodnie z MSR/MSSF. Na potrzeby tego sprawozdania jednostka dokonała przekształcenia danych finansowych na dzień 01.01.2007 r., który był datą przejścia na MSSF. Dane za okres od 01.01.2007 r. do 30.06.2007 r. zostały więc odpowiednio przekształcone w celu doprowadzenia ich do porównywalności. W procesie przekształcenia nie zidentyfikowano istotnych różnic wynikowych pomiędzy sprawozdaniem finansowym sporządzonym na dzień 30.06.2007. Ujawnione różnice dotyczą jedynie formy prezentacji sprawozdań finansowych.

b) Podstawa sporządzenia skróconego sprawozdania finansowego

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały podane w złotych, które są walutą prezentacji i waluta funkcjonalną.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, z wyjątkiem za wyjątkiem aktualizacji wyceny niektórych aktywów trwałych i instrumentów finansowych.

Sporządzenie skróconego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od Zarządu profesjonalnych osądów, szacunków i założeń, które mają wpływ na przyjęte zasady oraz prezentowane wartości aktywów, pasywów, przychodów oraz kosztów. Szacunki oraz związane z nimi założenia opierają się na doświadczeniu historycznym oraz innych czynnikach, które są uznawane za racjonalne w danych okolicznościach, a ich wyniki dają podstawę profesjonalnego osądu, co do wartości bilansowej aktywów i zobowiązań, która nie wynika bezpośrednio z innych źródeł. Faktyczna wartość może różnić się od wartości szacowanej.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest rozpoznawana w okresie, w którym została ona dokonana. Zasady polityki rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jak również przy sporządzaniu zgodnego z MSSF bilansu otwarcia na dzień 1 stycznia 2007 r. dla celów przejścia na sprawozdawczość zgodną z MSSF.

c) Rzeczowe aktywa trwałe***(i) Własne składniki rzeczowych aktywów trwałych***

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe, które są utrzymywane w celu wykorzystania ich w procesie produkcyjnym lub przy dostawach towarów i świadczeniu usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu oraz którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden okres.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów lub wykazuje jako oddzielny składnik aktywów tylko wówczas, gdy prawdopodobne jest, że Spółka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane z tym składnikiem aktywów, a cenę nabycia danej pozycji można zmierzyć w sposób wiarygodny. Wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do rachunku zysków i strat okresu obrotowego, w którym zostały poniesione. Koszt wytworzenia zwiększany jest o opłaty oraz dla określonych aktywów o koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami określonymi w zasadach rachunkowości Spółki.

Amortyzacja dotycząca tych środków trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania. Dla każdego nowego przyjmowanego na stan środka trwałego służby techniczne mają obowiązek, jeśli jest to możliwe, wydzielić istotną część składową i określić sposób amortyzacji.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych, wynajmu lub administracyjnych, jak również dla celów jeszcze nieokreślonych, prezentowane są w bilansie wg kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy z tytułu utraty wartości.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

Grunty – prawo wieczystego użytkowania gruntów prezentuje się w cenie nabycia.

Grupa nie dokonuje amortyzacji prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową przy zastosowaniu następujących stawek:

- urządzenia techniczne i maszyny 20-60%
- pozostałe środki trwałe 20%

Rzeczowe aktywa trwałe o jednostkowej cenie nabycia do 1 000 zł netto amortyzuje się przez okres od 12 do 24 miesięcy, nie wcześniej niż w miesiącu przyjęcia do użytkowania.

(ii) Składniki rzeczowych aktywów trwałych użytkowane na podstawie umów leasingu

Leasing jest klasyfikowany jako leasing finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z bycia właścicielem na leasingobiorcę. Wszystkie pozostałe rodzaje leasingu są traktowane jako leasing operacyjny.

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego są traktowane jak aktywa Spółki i są wyceniane w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych.

Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w bilansie w pozycji zobowiązania z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe są dzielone na część odsetkową oraz część kapitałową, tak, by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe są odnoszone do rachunku zysków i strat.

(iii) Późniejsze wydatki

Aktywowaniu podlegają poniesione w późniejszym okresie koszty mające na celu wymianę ujmowanych odrębnie części składnika rzeczowych aktywów trwałych. Inne koszty są kapitalizowane jedynie, gdy można je wiarygodnie zmierzyć i zwiększają przyszłe korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątku rzeczowego. Pozostałe nakłady są rozpoznawane na bieżąco w rachunku zysków i strat jako koszty.

d) Wartości niematerialne***(i) Wartości niematerialne***

Składnik wartości niematerialnych Spółka ujmuje tylko wtedy, gdy:

- a) jest prawdopodobne, że Spółka osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, które można przyporządkować danemu składnikowi aktywów oraz
- b) można wiarygodnie ustalić cenę nabycia lub koszt wytworzenia danego składnika aktywów.

Składnik wartości niematerialnych początkowo wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Wartości niematerialne podlegają amortyzacji. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową przy zastosowaniu następujących stawek:

- licencje 20%-90%
- oprogramowanie komputerowe 50%,

Wartości niematerialne o jednostkowej cenie nabycia do 1 000 zł netto amortyzuje się przez okres od 12 do 24 miesięcy.

Wydatki na prace badawcze są odnoszone w koszty w momencie ich poniesienia.

Koszty rozwoju produktów własnych (prac rozwojowych) poniesione przed rozpoczęciem produkcji lub zastosowaniem nowych rozwiązań technologicznych zaliczane są do wartości niematerialnych, jeżeli Spółka jest w stanie udowodnić:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne korzyści ekonomiczne. Między innymi, Spółka powinna udowodnić istnienie rynku na produkty powstające dzięki składnikowi wartości niematerialnych lub na sam składnik, lub – jeśli składnik ma być użytkowany przez jednostkę – użyteczność składnika wartości niematerialnych,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszty rozwoju produktów są amortyzowane w ciągu przewidywanego okresu osiągania przychodów ze sprzedaży produktu, jednak nie dłuższego niż 3 lata.

(ii) Utrata wartości

Na dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości.

W przypadku gdyby stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania test na utratę wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości. Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako kwota wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej.

Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, z wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie, gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej wyszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów, jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach.

Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest w przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

e) Należności handlowe oraz pozostałe

Krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe są wyceniane w kwocie wymagającej zapłaty, o ile efekt naliczenia odsetek nie jest znaczący. W przeciwnym przypadku należności są ujmowane początkowo w ich wartości godziwej a następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z zasadą przyjętą przez Grupę Kapitałową, należności o okresie płatności powyżej 180 dni podlegają dyskontowaniu.

f) Zapasy

Wartość początkowa (koszt) zapasów obejmuje wszystkie koszty (nabycia, wytworzenia i inne) poniesione w związku z doprowadzeniem zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu. Cena nabycia zapasów obejmuje cenę zakupu, powiększoną o cła importowe i inne podatki (niemożliwe do późniejszego odzyskania od władz podatkowych), koszty transportu, załadunku, wyładunku i inne koszty

bezpośrednio związane z pozyskaniem zapasów, pomniejszane o opusty, rabaty i inne podobne zmniejszenia.

Zapasy wycenia się w wartości początkowej (cenie nabycia lub koszcie wytworzenia) lub w cenie sprzedaży netto w zależności od tego, która z nich jest niższa.

W odniesieniu do pozostałych zapasów koszt ustala się stosując metodę „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” (FIFO).

Odpisy aktualizujące wartość zapasów

Odpisy aktualizujące wartość rzeczowych składników aktywów obrotowych związane z utratą ich wartości lub wyceną na dzień bilansowy obciążają pozostałe koszty operacyjne. W przypadku ustania przyczyny dokonania odpisu aktualizującego, wartość rzeczowych składników obrotowych jest odnoszona na dobro pozostałych przychodów operacyjnych.

g) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie oraz depozyty bankowe na żądanie. Krótkoterminowe inwestycje, które nie podlegają istotnym zmianom wartości i które mogą być łatwo zamienione w określoną kwotę środków pieniężnych i stanowią część polityki zarządzania płynnością Spółki, są ujmowane jako środki pieniężne i ich ekwiwalenty dla celów rachunku przepływu środków pieniężnych.

h) Instrumenty finansowe

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmowane są w bilansie w momencie, gdy Spółka staje się stroną wiążącej umowy.

Jako instrument finansowy Spółka kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

Zgodnie z MSR nr 39 Spółka klasyfikuje instrumenty finansowe z podziałem na:

a) instrumenty przeznaczone do obrotu (wycenione w wartości godziwej przez wynik) – składniki aktywów lub zobowiązań finansowych, które zostały nabyte lub powstały głównie po to, by generować zysk uzyskiwany dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny,

b) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu zapadalności – aktywa finansowe o określonych lub możliwych do określenia płatnościach lub ustalonym terminie zapadalności, które Spółka zamierza i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności, z wyjątkiem pożyczek udzielonych przez jednostki i wierzytelności własnych, wyceniane według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej,

c) instrumenty finansowe dostępne do sprzedaży – to aktywa finansowe nie będące pożyczkami udzielonymi i należnościami własnymi, aktywami utrzymywanymi do terminu zapadalności, a także nie będące aktywami finansowymi przeznaczonymi do obrotu,

d) pożyczki i należności – aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku. Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Spółka wycenia w wysokości kosztu (ceny) nabycia, czyli według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów, lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania.

Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych.

Różnice z przeszacowania oraz osiągnięte przychody lub poniesione straty, stosownie do kwalifikacji instrumentu finansowego, wpływają odpowiednio na wynik finansowy lub kapitał z aktualizacji wyceny w zakresie aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży.

Zasady wyceny instrumentów finansowych na dzień bilansowy Spółka wyceniają według zamortyzowanego kosztu, z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej:

- aktywa utrzymywane do terminu zapadalności,
- pożyczki udzielone i należności własne oraz
- pozostałe zobowiązania finansowe, które nie zostały zakwalifikowane do obrotu.

Wycena może odbywać się także:

- w wartości wymagającej zapłaty, jeśli efekt dyskonta nie jest znaczący;
- w kwocie wymagającej zapłaty: należności i zobowiązania o krótkim terminie zapadalności/wymagalności;
- według wartości godziwej: aktywa i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu nie będących częścią zabezpieczeń ujmuje się jako przychody lub koszty finansowe w momencie ich wystąpienia.

i) Kapitał akcyjny

(i) Zakup akcji własnych

W przypadku zakupu akcji własnych, kwota zapłaty z tego tytułu wraz z kosztami bezpośrednimi transakcji, wykazywana jest jako zmiana w kapitale własnym. Zakupione akcje wykazywane są jako zmniejszenie kapitału własnego.

(ii) Dywidendy

Dywidendy ujmuje się jako zobowiązania w okresie, w którym zostały uchwalone.

j) Rezerwy

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne.

Spółki tworzą rezerwy, gdy spełnione są łącznie następujące warunki:

- na spółkach ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych,
- prawdopodobne jest, że spełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne,
- można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółki tworzą rezerwy na zobowiązania według następujących tytułów:

- rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzona w związku z występowaniem dodatnich różnic pomiędzy wartością księgową aktywów i pasywów a ich wartością podatkową,
- rezerwy na świadczenia pracownicze,
- pozostałe rezerwy.

Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw następuje na dzień, na który okazały się zbędne.

Rezerwy na odprawy emerytalno-rentowe tworzone są w oparciu o własne szacunki, jednakże ze względu na niski średni wiek pracowników i wynikającą z tego nieznaczącą wartość rezerwy nie jest ona aktualnie księgowana.

k) Zobowiązania

Zobowiązania handlowe i pozostałe ujmuje się według kosztu zamortyzowanego.

l) Przychody

Przychody ze sprzedaży produktów i usług obejmują sprzedaż produktów wyprodukowanych przez Spółkę, do których ma ona wyłączne prawa licencyjne z tytułu ich wytworzenia lub nabyła licencje na ich wydawanie i dystrybucję oraz świadczone przez Spółkę usługi na rzecz innych podmiotów.

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów obejmują sprzedaż produktów, które zostały zakupione i w stanie nieprzetworzonym są przeznaczone do odsprzedaży a także sprzedaż materiałów służących do produkcji.

Przychody ze sprzedaży produktów i towarów ujmuje się, jeśli zostały spełnione następujące warunki:

- Spółka przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów lub produktów,
- Spółka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami lub produktami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów i produktów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje się nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione przez Spółkę w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmuje się tylko wtedy, jeżeli uzyskanie przez Spółkę korzyści ekonomicznych związanych z przeprowadzoną transakcją jest prawdopodobne.

Jeżeli rodzi się niepewność dotycząca ściągalności należnej kwoty już zaliczonej do przychodów, wówczas nieściągalną kwotę lub kwotę w odniesieniu, do której odzyskanie przestało być prawdopodobne, ujmuje się jako koszty, a nie jako korektę pierwotnie ujętej kwoty przychodów.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco, w odniesieniu do głównej kwoty należnej, zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej najmu.

m) Koszty**(i) Płatności z tytułu leasingu finansowego**

Płatności leasingowe są rozdzielane na część stanowiącą koszt finansowania oraz część zmniejszającą zobowiązanie. Część stanowiącą koszt finansowania jest przypisywana do poszczególnych okresów w czasie trwania leasingu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

(ii) Koszty finansowania netto

Koszty finansowania netto obejmują odsetki płatne z tytułu zadłużenia ustalone w oparciu o efektywną stopę procentową, odsetki należne z tytułu zainwestowanych przez Grupę środków pieniężnych, należne dywidendy, zyski i straty z tytułu różnic kursowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Przychody z tytułu odsetek wykazuje się w rachunku zysków i strat na zasadzie memoriałowej, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Dochód z tytułu dywidend ujmuje się w rachunku zysków i strat w momencie, kiedy Spółka nabywa prawa do jej otrzymania. Część stanowiącą koszt finansowania powstała w związku z opłatami leasingu finansowego wykazuje się w rachunku zysków i strat przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

n) Podatek

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący (CIT) oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Bieżący podatek za bieżący i poprzednie okresy ujmuje się jako zobowiązanie w kwocie, w jakiej nie został zapłacony.

Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu.

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe), które obowiązują prawnie lub obowiązują faktycznie na dzień bilansowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą

wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis. Aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie dyskontuje się.

Podatek odroczony jest ujmowany w rachunku zysków i strat, poza przypadkiem, gdy dotyczy on pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym. W tym ostatnim wypadku podatek odroczony jest również rozliczany bezpośrednio w kapitały własne. Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensat aktywów z tytułu podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

o) Transakcje wyrażone w walutach obcych

Transakcje przeprowadzane w walutach obcych przeliczane są na walutę funkcjonalną przy zastosowaniu kursów wymiany obowiązujących w dniu zawarcia tych transakcji w sposób następujący:

- w przypadku sprzedaży walut obcych i transakcji spłaty należności – według kursu zakupu stosowanego przez bank, z którego usług korzysta Spółka;
- w przypadku zakupu walut obcych i transakcji spłaty zobowiązań – według kursu sprzedaży stosowanego przez bank, z którego usług korzysta Spółka;
- w przypadku innych transakcji – według średniego kursu określonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski, o ile dokumenty celne nie podają innego kursu.

Pozycje pieniężne ujęte według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej wykazywane są na dzień bilansowy przy zastosowaniu średniego kursu ogłaszanego przez NBP na dzień bilansowy. Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej wykazywane są przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia przeprowadzenia transakcji. Niepieniężne pozycje bilansowe ewidencjonowane w wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej wykazywane są przy zastosowaniu kursów wymiany, które obowiązywały w czasie ustalania wartości godziwej.

Dodatknie i ujemne różnice kursowe wynikające z rozliczania transakcji w walutach obcych oraz z przeliczenia aktywów i zobowiązań pieniężnych według kursów średnich NBP na koniec roku wykazuje się w rachunku zysków i strat, z wyjątkiem przypadków rozliczania w kapitale własnym spełniających kryteria ujęcia zabezpieczeń przepływów pieniężnych.

p) Raportowanie segmentów działalności

Segment działalności jest wyodrębnioną częścią Spółki, która zajmuje się dostarczaniem określonych produktów lub usług (segment branżowy) lub dostarczaniem produktów lub usług w określonym środowisku ekonomicznym (segment geograficzny), który podlega ryzykom i czerpie korzyści odmienne niż inne segmenty.

CITY INTERACTIVE S.A. prezentuje podział przychodów ze sprzedaży w podziale na następujące segmenty:

- branżowy – obejmujący sprzedaż w podziale na: produkty, towary i usługi
- geograficzny – obejmujący sprzedaż w podziale na następujące obszary: Europa, Ameryka i Azja wraz z Australią.

Przychody ze sprzedaży produktów obejmują sprzedaż produktów wyprodukowanych przez Spółkę, do których ma ona wyłączne prawa licencyjne z tytułu ich wytworzenia lub nabyła licencje na ich wydawanie i dystrybucję.

Przychody ze sprzedaży usług obejmują przychody z tytułu świadczonych przez Spółkę usług na rzecz innych podmiotów.

Przychody ze sprzedaży towarów obejmują sprzedaż produktów, które zostały zakupione i w stanie nieprzetworzonym są przeznaczone do odsprzedaży a także sprzedaż materiałów służących do produkcji.

Koszty działalności operacyjnej dzielą się na koszty:

- bezpośrednie, które można przypisać do danego produktu lub usługi albo jest to wartość sprzedanych towarów lub materiałów w cenie nabycia,
- koszty pośrednie tzn. takie których nie można bezpośrednio przypisać do określonego produktu np. koszty ogólnego zarządu, koszty sprzedaży, pozostałe koszty operacyjne.

Segmentacji – przypisaniu do poszczególnych segmentów działalności - podlegają koszty bezpośrednie oraz ta część kosztów pośrednich, co do której istnieje możliwość przypisania do danego segmentu.

q) Działalność w trakcie zaniechania oraz aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Bezpośrednio przed przeklasyfikowaniem do grupy przeznaczonych do sprzedaży, wycena aktywów (lub wszystkich aktywów i zobowiązań stanowiących grupę przeznaczoną do zbycia) jest uaktualniana zgodnie z odpowiednim MSSF. Następnie na dzień początkowej klasyfikacji jako przeznaczone do sprzedaży, aktywa trwale lub grupa przeznaczona do zbycia są ujmowane według niższej z wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży.

Utrata wartości rozpoznana przy początkowej klasyfikacji jako przeznaczone do sprzedaży jest ujmowana w rachunku zysków i strat, nawet w przypadku przeszacowania wartości. Dotyczy to również zysków i strat wynikających z późniejszej zmiany wartości.

Działalność zaniechana jest częścią działalności Spółki, która stanowi oddzielną główną linię działalności lub segment geograficzny lub jest jednostką zależną nabytą wyłącznie w celu odsprzedaży.

Klasyfikacja do działalności zaniechanej dokonuje się w wyniku sprzedaży lub w momencie, kiedy działalność spełnia kryteria zaklasyfikowania do przeznaczonych do sprzedaży.

II. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Działalność CITY INTERACTIVE S.A.

CITY INTERACTIVE S.A. prowadzi działalność na rynku producentów i wydawców gier komputerowych na terenie kraju i za granicą. Jest pierwszą spośród spółek tej branży w Europie Środkowo Wschodniej posiadającą status spółki publicznej, pierwszą, która staje się globalnym międzynarodowym graczem..

Głównym obszarem działalności gospodarczej Emitenta jest tworzenie i wydawanie szerokiej oferty asortymentowej gier komputerowych, obejmującej różnorodne ich gatunki. Spółka jest producentem gier i prowadzi działalność w segmencie value, w którym oferuje szeroką gamę produktów skierowanych do odbiorcy detalicznego, dla którego, oprócz jakości, istotna jest także cena.

W ramach działalności na rynku gier video Spółka występuje jako:

- Producent, który posiada własne studia deweloperskie, w których tworzy nowe projekty,
- Wydawca, który nabywa licencje na gry produkowane przez zewnętrzne studia oraz tłumaczy, odpowiada za politykę marketingową i wprowadza je do sprzedaży,
- Dystrybutor, który sprzedaje produkty bezpośrednio do sieci handlowych, sieci kolportażu, portali internetowych i innych.

Poprzez pełnienie tych trzech funkcji, Spółka może efektywnie kontrolować proces powstawania i dystrybucji gier bez konieczności angażowania dużej ilości podmiotów obcych - pośredników w procesie wprowadzenia produktów z oferty do sprzedaży na rynku.

Czynniki, które wpłynęły na wyniki finansowe osiągnięte w drugim kwartale roku 2008

Narastająco za okres drugiego kwartału 2008 r. CITY INTERACTIVE S.A. odnotowała wzrost przychodów ze sprzedaży o ponad 130%, które wyniosły 14.182 tys. zł, natomiast zysk netto wzrósł o ponad 70% do poziomu 2.435 tys. zł.

Porównanie wyników finansowych roku 2008 do danych proforma 2007 (z uwzględnieniem przejętej części Onimedia Sp. z o.o.) znajduje się w podpunkcie 3 poniżej.

1. Intensyfikacja sprzedaży gier wyprodukowanych w na przełomie 2007/2008 roku przez CITY INTERACTIVE S.A.

W 2007 r. Spółka położyła nacisk na poszerzanie asortymentu własnych produktów i zwiększanie mocy produkcyjnych Działu Rozwoju Gier. Wzbogacając szeroką paletę handlową Spółki w 2007 r. wprowadzono do sprzedaży 9 tytułów gier komputerowych własnej produkcji. Od początku roku 2008 nastąpiła intensyfikacja sprzedaży tych gier, zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych. Bardzo duże znaczenie dla

osiągniętych wyników sprzedaży miały wprowadzone na rynek w ostatnich miesiącach następujące produkty własne:

- Art of Murder: FBI Confidential
- Terrorist Takedown 2
- Mortyr: Operation Thunderstorm
- Code of Honour 2: Conspiracy Island

a także licencjonowana gra pod oryginalnym tytułem: Übersoldier 2.

Powyższe tytuły stanowiły wygenerowały ok. 40% sprzedaży drugiego kwartału 2008 r.

2. Wzrost efektywności na międzynarodowych rynkach zbytu i rozpoczęcie działalności na nowych

Zarząd Spółki dąży do znaczącego rozbudowania sieci dystrybucji w innych krajach, celem zdecydowanego umocnienia pozycji CITY INTERACTIVE S.A. na międzynarodowym rynku gier video, w tym komputerowych i konsolowych.

W drugim kwartale 2008 r. najważniejszymi rynkami zbytu dla Spółki były następujące kraje: Polska – 42% udziału w sprzedaży ogółem, także Niemcy, Rosja oraz Francja. W sumie powyższe kraje wygenerowały ponad 85% obrotów drugiego kwartału.

Niemcy dotychczasowo stanowią jeden z najważniejszych rynków dla Emitenta. W omawianym okresie na rynek ten zostały wprowadzone dwie najnowsze produkcje City Interactive: Mortyr – Operacja Sztorm oraz Code of Honour 2 (w czerwcu tylko na rynku niemieckim).

W drugim kwartale 2008 r. Spółka skonsumowała część przychodów związanych z podpisaną z firmą Noviy Disk Ltd. umową udzielenia licencji na dystrybucję gier PC własnej produkcji (raport bieżący nr 19 z dnia 4 czerwca 2008) na ważnym strategicznie rynku wschodnim (Rosja i byłe republiki radzieckie).

Nawiązano również współpracę z nowym dystrybutorem we Francji, który rozpoczął dystrybucję 3 znaczących tytułów: Art. of Murder, Terrorist Takedown 2 oraz Crimes of War (znany również jako Übersoldier 2). Spółka liczy na osiąganie wymiernych korzyści ze współpracy z nowym dystrybutorem.

3. Przejęcie Onigames w maju 2007 r. – wydzielonej części spółki Onimedia Sp. z o.o.

Transakcja ta umożliwiła CITY INTERACTIVE S.A. szeroki dostęp do:

- szeregu posiadanych przez Onigames licencji na dystrybucję gier PC, co powiększyło ofertę produktową Spółki,
 - detalicznych rynków zbytu w Polsce. Mowa tu o sieciach wielkopowierzchniowych, takich jak np. Media Markt, Saturn, czy Carrefour jak również do sieci sklepów dyskontowych.
- Dzięki transakcji Spółka ma bezpośrednio oferuje swoje produkty także na terenie Czech i Słowacji poprzez sieć kolportażu.

Rejestracja połączenia przez Sąd Rejonowy nastąpiła w dniu 10 maja 2007 r. Od tego dnia wyniki finansowe Onigames są częścią wyników Spółki, stąd też CITY INTERACTIVE S.A. odnotowała znaczący wzrost przychodów. Wyniki finansowe Onigames osiągnięte w okresie od 1 stycznia do 9 maja 2007 r. są częścią sprawozdania finansowego Onimedia Sp. z o.o. W celu zobrazowania jak dokonane połączenie wpłynęłoby na dane porównawcze CITY INTERACTIVE S.A. na dzień 30 czerwca 2007 r. gdyby zostało przeprowadzone na początku poprzedniego okresu sprawozdawczego, tj. w dniu 1 stycznia 2007 r. zamieszczono poniżej wybrane elementy sprawozdania finansowego przejętej wydzielonej części Onimedia Sp. z o.o. (w tys. zł) za okres II kwartału 2007 r.:

	Dane finansowe CITY INTERACTIVE S.A. za okres 01.01- 30.06.2007	Dane wydzielonej części Onimedia Sp. z o.o. za okres 01.01- 10.05.2007 (do dnia przejęcia)	Razem (proforma) 01.01-30.06.2007
Przychody ze sprzedaży netto	6 115	4 119	10 234
EBITDA	2 369	1 674	4 043
Zysk netto	1 403	1 040	2 443

Poniżej zaprezentowano porównanie wyników proforma (sumy wybranych danych finansowych City Interactive i wydzielonej części Onimedia Sp. z o.o.) za okres dwóch kwartałów lat 2007 i 2008 (w tys. zł):

	Dane finansowe CITY INTERACTIVE S.A. za II kwartały 2008	Dane finansowe proforma za II kwartały 2007	Dynamika wzrostu
Przychody ze sprzedaży netto	14 182	10 234	38,59%
EBITDA	4 740	4 043	17,24%
Zysk netto	2 435	2 443	99,67%

Oferta publiczna akcji CITY INTERACTIVE S.A. i wykorzystanie środków z emisji.

CITY INTERACTIVE S.A. przeprowadziła w IV kwartale ubiegłego roku udaną publiczną emisję 2 500 000 szt. akcji serii C w cenie emisyjnej 9 zł. Pozyskane w ten sposób środki finansowe, w kwocie blisko 21 mln zł netto, są przeznaczone na ekspansję Działu Rozwoju Gier, rozwój międzynarodowej sieci dystrybucji oraz rozwój działalności wydawniczej. Cele te mogą być wspomagane przez akwizycje innych podmiotów gospodarczych.

W drugim kwartale 2008 r. środki uzyskane z emisji publicznej akcji były wydatkowane na następujące cele:

- rozbudowy Działu Rozwoju Gier - wiąże się to ze zwiększeniem liczby pracowników i stałych współpracowników pracujących nad nowymi produktami, organizacją ich stanowisk pracy (zakup sprzętu i oprogramowania, wyposażenie serwerowi) oraz zakupem nowoczesnych technologii służących produkcji gier.
- międzynarodowej ekspansji – w drugim kwartale 2008 r. Spółka finansowała działalność przedstawicielstwa w Wielkiej Brytanii, spółek zależnych w Niemczech, Stanach Zjednoczonych oraz Peru. W sumie do końca drugiego kwartału kwota finansowania działalności wymienionych podmiotów wyniosła ok. 2 mln zł.

Łącznie do dnia 30 czerwca 2008 r. Spółka spożytkowała ponad 40% procent środków pozyskanych z emisji publicznej akcji serii C.

III. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności CITY INTERACTIVE S.A. w prezentowanym okresie

Ze względu na zróżnicowane źródła przychodów (dystrybucja krajowa, kolportaż, dystrybucja zagraniczna, sprzedaż licencji) oraz specyfikę branży, Spółka charakteryzuje się stosunkowo stabilnym rozłożeniem przychodów ze sprzedaży w ciągu roku obrotowego.

IV. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W roku 2008 CITY INTERACTIVE S.A. nie emitowała dłużnych papierów wartościowych.

V. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W okresie sprawozdawczym nie deklarowano wypłaty dywidendy oraz nie wypłacono dywidendy.

VI. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono sprawozdanie finansowe za II kwartał 2008 r., nieujętych w tych sprawozdaniach, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki

Po dniu, na który sporządzono raport okresowy za II kwartał 2008 r. do dnia jego publikacji, nie wystąpiły żadne inne nadzwyczajne zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe CITY INTERACTIVE S.A.

VII. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W roku 2008 r. CITY INTERACTIVE S.A. nabyła udziały w następujących podmiotach, które stanowią długoterminowe inwestycje:

- CITY INTERACTIVE GERMANY GmbH – spółka z siedzibą w Mönchengladbach, Niemcy, powołana do życia przed notariuszem dnia 8 lutego 2008 r. Udziały w tej spółce zostały zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w Mönchengladbach w dniu 25 marca 2008 r. (kapitał zakładowy wynosi 25 000 Euro). Spółka podlega konsolidacji od drugiego kwartału 2008 r.

- CITY INTERACTIVE PERU SAC (wcześniej UCRONICS SAC) – spółka z siedzibą w Limie, Peru. Spółka celowa, powołana na zlecenie CITY INTERACTIVE S.A. Emitent nabył w niej 99% udziałów w dniu 6 marca 2008 r. czasu południowoamerykańskiego po cenie nominalnej. Kapitał zakładowy peruwiańskiej spółki składa się z 6 000 udziałów o wartości nominalnej 1 Sol każdy (Sol to aktualnie obowiązująca jednostka monetarna w Peru). Spółka podlega konsolidacji od dnia nabycia w niej większościowego pakietu udziałów.

- CITY INTERACTIVE USA Inc. – spółka z siedzibą w stanie Delaware, Stany Zjednoczone. Spółka została założona przez CITY INTERACTIVE S.A., która objęła w niej 100% udziałów w dniu 27 marca 2008 r. Aktualny kapitał zakładowy wynosi 50 000 USD. Spółka podlega konsolidacji od drugiego kwartału 2008 r.

Ponadto Zarząd CITY INTERACTIVE S.A. podjął decyzję o otwarciu spółek zależnych w Brazylii, Argentynie, Meksyku i Hiszpanii w celu stworzenia sieci dystrybucji towarów w tych krajach.

VIII. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Spółka nie posiada zobowiązań warunkowych za wyjątkiem weksli wystawionych dla leasingodawców: Raiffeisen Polska, Volkswagen Leasing Polska oraz SEB Leasing Polska tytułem zabezpieczenia płatności wynikających z zawartych umów leasingowych.

IX. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników za dany rok obrotowy, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Zarząd spółki nie publikował żadnych prognoz dotyczących roku 2008.

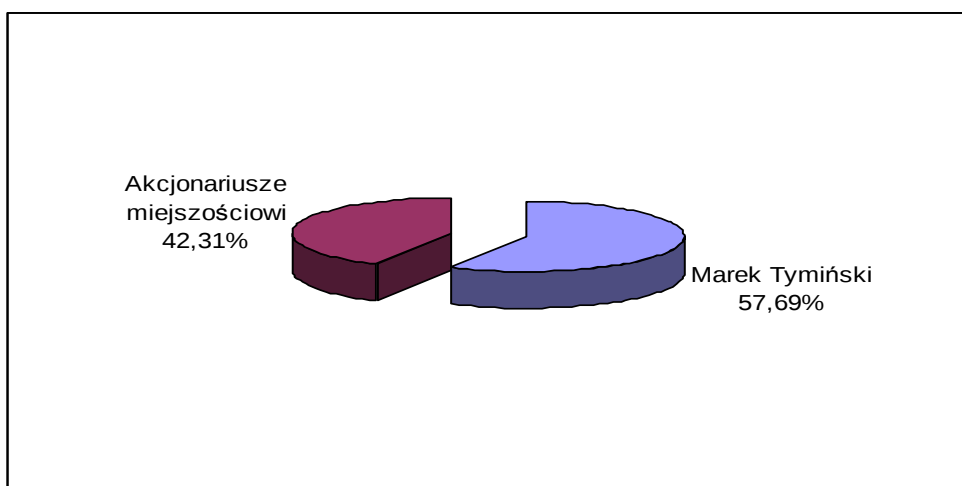
X. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZA Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego, ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Na dzień 30 czerwca 2008 r. akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% liczby głosów na WZA CITY INTERACTIVE S.A. był Pan Marek Tymiński, Prezes Zarządu Spółki.

W okresie od 1 stycznia 2008 r. do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nie otrzymała innych zawiadomień akcjonariuszy o przekroczeniu progu 5% głosów na WZA.

Akcjonariat CITY INTERACTIVE S.A. na dzień 31 grudnia 2007 r. oraz 4 sierpnia 2008 r. (dzień publikacji raportu za II kwartał 2008):

Marek Tymiński	-	7 233 704 akcji i głosów na WZA
Akcjonariusze mniejszościowi	-	5 306 296 akcji i głosów na WZA



XI. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji CITY INTERACTIVE S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki, zgodnie z informacjami posiadanymi przez Zarząd Emitenta, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Osoba	Funkcja	Stan na 05.05.2007 (dzień publikacji raportu za I kwartał 2008)	Zwiększenie stanu posiadania w okresie od dnia 05.05.2008 do dnia 04.08.2008	Zmniejszenie stanu posiadania w okresie od dnia 05.05.2008 do dnia 04.08.2008	Stan na 04.08.2008 (dzień upublicznienia raportu za II kwartał 2008)
Marek Tymiński	Prezes Zarządu	7 233 704	-	-	7 233 704
Krzysztof Bujak	Członek Zarządu od 10.01.2008	5 000	-	-	5 000
Lech Tymiński	Członek Rady Nadzorczej	100 000	-	-	100 000

XII. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Zarząd CITY INTERACTIVE S.A. oświadcza, że nie toczą się takie postępowania.

XIII. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łącznie wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500 tys. Euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez CITY INTERACTIVE S.A. lub jednostkę od niej zależną

Spółka nie zawierała transakcji nietypowych i wykraczających poza zwykły tok działalności operacyjnej przedsiębiorstwa z jednostkami powiązanymi, których wartość przekroczyłaby 500 tys. Euro.

Emitent zawarł jedynie umowy pożyczek (udzielił pożyczek) denominowanych w walutach obcych (USD lub EUR) swoim spółkom zależnym na warunkach rynkowych: City Interactive Germany GmbH, City Interactive Peru SAC oraz City Interactive USA Inc., o wartościach odpowiednio: 200.000 Euro, 500.000 USD oraz 325.000 USD. Na dzień 30 czerwca 2008 r. kwota faktycznie udzielonych pożyczek wynosiła odpowiednio: 75.000 Euro, 500.000 USD oraz 140.000 USD.

W lipcu aneksowano umowę ze spółką City Interactive Peru SAC podnosząc maksymalną wartość pożyczki do wykorzystania do kwoty 1 mln USD.

XIV. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki

W okresie od dnia 1 stycznia 2008 r. do dnia 30 czerwca 2008 r. nie były udzielane poręczenia lub gwarancje, stanowiące co najmniej 10% kapitału własnego Spółki.

XV. Inne informacje, które zdaniem Zarządu Spółki są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez CITY INTERACTIVE S.A.

Nie występują inne informacje, które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez CITY INTERACTIVE S.A.

XVI. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu CITY INTERACTIVE S.A. będą miały wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

W ocenie Zarządu, na przyszłe wyniki finansowe CITY INTERACTIVE S.A. będzie miał wpływ przede wszystkim dynamiczny rozwój sieci dystrybucji Spółki na rynkach całego świata, w tym rynkach, na których CITY INTERACTIVE S.A. nie była dotychczas obecna, a które są rynkami perspektywnymi (Ameryka Łacińska, Ameryka Północna, Wielka Brytania). Rozwój ten osiągnięty zostanie poprzez inwestycje długoterminowe w spółki celowe na terenie poszczególnych krajów i wykorzystanie ich działalności lub konsolidację ich wyników.

Ponadto Emitent dążył będzie do poszerzania oferowanego asortymentu towarowego. Będzie się to objawiać poprzez ciągłe poszerzanie oferty produktowej dostępnej na PC, jak i wejście w rynek gier konsolowych. Do końca roku 2008 planowane jest wydanie jednego tytułu na platformę Nintendo DS – Sushi Academy. Rozpoczęto już prace koncepcyjne nad produktami na kolejne konsole (Wii, Xbox360). Spółka będzie także zlecać wykonanie produktów na konsole lub PC innym podmiotom zewnętrznym specjalizującym się w tworzeniu gier na zlecenie. Na koniec czerwca w trakcie produkcji znajdowało się 9 nowych tytułów na konsolę Nintendo DS. oraz na PC. W lipcu rozpoczęto prace nad kolejnymi grami na PC, a także Xbox360 oraz Wii.

Przedstawicielstwo w Wielkiej Brytanii

Spółka zarejestrowała w brytyjskiej izbie handlowej (Companies House) przedstawicielstwo (place of business) w Wielkiej Brytanii, które rozpoczęło swoją działalność na początku roku.

Oddział zajmuje się sprzedażą do sieci sklepów na terenie Wielkiej Brytanii oraz zarządza działaniami marketingowymi wspierającymi ich sprzedaż. Przedstawiciele oddziału prowadzą bezpośrednie negocjacje z kupcami sieci handlowych.

W czerwcu 2008 r. produkty Spółki trafiły już do sieci sprzedaży w Anglii, m.in. do sieci Game – największej sieci sprzedającej gry w Wielkiej Brytanii oraz do niezależnych sklepów detalicznych.

Towar dostarczany jest poprzez lokalną firmę dystrybucyjną Pinnacle. W kwietniu 2008 r. Emitent zawarł umowę z Pinnacle Software, oddziałem firmy Pinnacle Entertainment Company z siedzibą w Anglii. Przedmiotem umowy jest dystrybucja produktów City Interactive do sieci sprzedaży na terenie Wielkiej Brytanii. Pinnacle Software zobowiązało się do składowania zapasów towarów i jego dostarczania do sieci detalicznych zgodnie z otrzymywanymi zamówieniami. Współpraca z Pinnacle Software jest koniecznością wynikającą z konsekwencji dostosowania się do działalności na rynku Wielkiej Brytanii, gdzie towary dostarczane są do detalicznych sieci sprzedaży poprzez pośredników pełniących role dystrybutorów.

Działalność spółek grupy kapitałowej Emitenta

- CITY INTERACTIVE GERMANY GmbH prowadzi na rzecz Emitenta działalność promocyjno-marketingową oraz prowadzi rozmowy z dystrybutorami aby podzielić dystrybucję produktów na terenie Niemiec pomiędzy pośredników i sieci sprzedaży dla zwiększenia efektywności sprzedaży. Pierwsze efekty tej działalności powinny być widoczne pod koniec 2008 roku w postaci zwiększenia percepcji marki City Interactive na rynku niemieckim oraz konkretnych korzyści ekonomicznych.

- CITY INTERACTIVE PERU SAC rozpoczęła na przełomie czerwca i lipca 2008 r. działalność handlową polegającą na wprowadzeniu pierwszych tytułów do sieci sprzedaży na rynku Ameryki Południowej. Emitent będzie czerpał profity z działalności spółki w postaci tantiem od sprzedaży produktów, na które udzielił spółce peruwiańskiej licencji na ich produkcję i dystrybucję.

- CITY INTERACTIVE USA INC. działa na rynku Ameryki Północnej pozyskując kontrakty w dużych sieciach sprzedaży, które będą oferowały produkty City Interactive. Spółka amerykańska działa jako dystrybutor towarów Emitenta, a więc otrzymuje gotowe towary przeznaczone do odsprzedaży. Pierwsze tytuły mają swoje debiuty na przełomie lipca i sierpnia na terenie Stanów Zjednoczonych. Takie sieci handlowe jak Walmart i Best Buy potwierdziły swoje zainteresowanie produktami Spółki i będą je oferowały w swoich sklepach. W drugim półroczu 2008 powinno to znaleźć swoje odzwierciedlenie w wynikach finansowych CITY INTERACTIVE S.A.

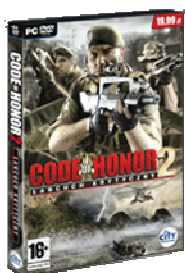
Poszerzanie oferowanego asortymentu towarowego

Zgodnie z celami emisji opisanymi w prospekcie emisyjnym związanym z ofertą publiczną akcji serii C, Spółka dąży do powiększania mocy produkcyjnych poprzez zwiększenie zatrudnienia w Dziale Rozwoju Gier. Na koniec czerwca 2007 r. dział ten liczył 63 osoby zatrudnione bezpośrednio przez CITY INTERACTIVE S.A. Na dzień zatwierdzenia prospektu liczebność działu zwiększyła się o 8 osób. Po emisji akcji serii C Spółka podjęła starania o

pozyskanie kolejnych osób, zarówno w Polsce, jak i w Ameryce Południowej. Na koniec II kwartału 2008 r. Spółka współpracowała bezpośrednio z ponad 130 osobami zajmującymi się produkcją gier video w Polsce.

Wyprodukowanie i wydanie kolejnej części serii Code of Honour

W czerwcu 2008 r. ukończono prace developerskie nad grą: Code of Honour 2: Conspiracy Island (Code of Honour 2: Łańcuch krytyczny). W II kwartale trafiła ona do sprzedaży na rynek niemiecki. Polska premiera planowana jest na sierpień 2008 r. W tym też czasie gra trafi na inne zagraniczne rynki (w tym do USA). Znaczniejsze przychody z jej sprzedaży będą więc osiągnięte od drugiej połowy 2008 r.



Code of Honour 2 – Conspiracy Island (Łańcuch Krytyczny)

Druga odsłona z serii przygód komandosów Legii Cudzoziemskiej. Tym razem międzynarodowy oddział wyruszy na misję do Gujany Francuskiej z zadaniem obrony bezpieczeństwa regionu. Najemnicy generała Mendozy wzięli na celowniki ośrodek badawczy na Île Royale...

Wprowadzenie do sprzedaży nowych tytułów licencjonowanych

Ponadto w II kwartale 2008 r. Spółka zaoferowała do sprzedaży nowe produkty, na które nabyła licencje do ich dystrybucji. Oferowane są gry PC różnych gatunków, m.in.:

- przygodowe (Obscure II, Sherlock Holmes, Gene Troopers, Knights of Temple II, Dracula),
- wyścigi (World Racing 2, GSR, French Street Racing),
- shootery (Airborne Troops),
- logiczne (Buku Domino),
- strategię (Menedżer Kolarski 2008).

Segment gier konsolowych

Na przełomie III i IV kwartału 2008 r. zostaną wydane pierwsze gry przeznaczone na konsolę. W chwili obecnej toczą się prace nad produktami przeznaczonymi na konsolę przenośną Nintendo Dual Screen. Pierwszym wydanym tytułem z tego segmentu będzie Sushi Academy.

CITY INTERACTIVE S.A. podpisała w kwietniu 2008 r. umowę licencyjną z Nintendo Company z siedzibą w Japonii. Na jej mocy Nintendo udzieliło Spółce licencji na produkcję i wydawanie gier na przenośną konsolę Nintendo Dual Screen na terenie Europy, Australii i Nowej Zelandii z możliwością rozszerzenia na inne obszary. Jednocześnie Spółka nabyła prawa do korzystania z technologii Nintendo.

Również w kwietniu 2008 r. Spółka podpisała umowę z firmą Microsoft Ireland Operations Limited z siedzibą w Dublinie, Irlandia, na mocy której uzyskała licencję na development gier video na platformę konsolową Microsoft Xbox 360. Dzięki tej licencji firma uzyskała dostęp do technologii służącej tworzeniu produktów na Xbox 360.

Następnie Emitent zamierza wyprodukować i wydać gry na konsolę Nintendo Wii oraz Microsoft XBox 360. Produkty te powinny pojawić się na rynku w pierwszym kwartale 2009 r.

Zarząd CITY INTERACTIVE S.A. dokłada wszelkich starań do zdecydowanej i konsekwentnej realizacji opisanych planów, umocnienia pozycji Spółki na rynku międzynarodowym i znaczącego wzrostu jej wartości rynkowej.

Marek Tymiński

Krzysztof Bujak

.....
Prezes Zarządu

.....
Członek Zarządu

Warszawa, dnia 4 sierpnia 2008 r.